

**Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos
Washington, D.C. 20549**

FORM 20-F

DECLARACIÓN DE REGISTRO CORRESPONDIENTE A SECCIÓN 12(b) Ó (g) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
O

INFORME ANUAL CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 13 Ó 15(d) DE LA LEY DE VALORES Y SEGUROS DE 1934
Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013
O

INFORME DE TRANSICIÓN CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 13 Ó 15(d) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
O

INFORME DE "SHELL COMPANY" CORRESPONDIENTE A LA SECCIÓN 23 Ó 15(d) DE LA LEY DE INTERCAMBIO DE VALORES DE 1934
Fecha de hecho que requiere que esta "Shell Company" reporte _____.
Para el período de transición desde el _____ al _____.

Número de archivo de la Comisión **33-65728**

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

(Nombre exacto del registrante según se especifica en su capítulo)

CHEMICAL AND MINING COMPANY OF CHILE INC.

(Traducción al inglés del nombre del registrante)

CHILE

(Jurisdicción de la formación u organización)

El Trovador 4285 Piso 6, Santiago, Chile +56 2 425-2000

(Dirección de las oficinas ejecutivas principales)

Valores registrados o por ser registrados según la Sección 12(b) de la Ley.

Título de cada clase

Acciones Serie B en forma de ADR's

Nombre de cada bolsa en la que están registrados

Bolsa de Valores de Nueva York

Valores registrados o a ser registrados en lo correspondiente a la Sección 12(g) de la Ley.

NINGUNO

Valores por el cual existe obligación de reporte correspondiente a la Sección 15(d) de la Ley.

NINGUNO

Indique el número de acciones vigentes de cada una de las clases de capital o capital social del emisor al cierre del período cubierto por el informe anual.

Acciones Serie A	142,819,552
Acciones Serie B	120,376,972

Indique con una cruz si el registrante es un emisor bien conocido acostumbrado, según lo define la norma 405 de la Ley de Valores: Sí NO

Si el presente informe es un informe anual o de transición, indique con una cruz si no se requiere que el registrante archive informes en lo correspondiente a la Sección 13 ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934: Sí NO

Indique con una cruz si el registrante (1) ha archivado todos los informes requeridos por la Sección 13 ó 15(d) de la Ley de Intercambio de Valores de 1934 durante los 12 meses anteriores (o dicho período más corto en que se pidió al registrante archivar dichos informes) y (2) ha sido objeto de dichos requerimientos de archivo para los últimos 90 días. SÍ NO

Indique con una cruz si el registrante ha presentado electrónicamente y registrado en su sitio web corporativo cada Archivo de Datos Interactivo que se necesite presentar y registrar en lo correspondiente a la Norma 405 de la Regla S-T (§232.405 del presente capítulo) durante los 12 meses anteriores (o durante el período más corto que se le pidió al registrante presentar y registrar dichos archivos). SÍ

Indique con una cruz si el registrante es un registrante acelerado grande, un registrante acelerado o un registrante no acelerado. Vea la definición de "registrante acelerado y registrante acelerado grande" de la norma 12b-2 de la Ley de Intercambio.

Registrante acelerado grande Registrante acelerado Registrante no acelerado

Indique con una cruz la base de contabilidad utilizada para preparar los estados financieros incluidos en el presente registro.

U.S. GAAP Normas Internacionales de Reporte Financiero emitidas por el Directorio de Normas de Contabilidad Otra

Si se ha marcado "Otra" en respuesta a la pregunta anterior, indique mediante una cruz cuál ítem de estado financiero ha elegido seguir el registrante.

Indique con una cruz qué ítem de los estados financieros ha elegido seguir el registrante. Ítem 17 Ítem 18

Si es un informe anual, indique con una cruz si el registrante es una "Shell Company" (según se define en la Norma 12b-2 de la Ley de Intercambio): SÍ NO

ÍNDICE

Page

PRESENTACIÓN DE LA INFORMACIÓN	ii
GLOSARIO	ii
DECLARACIÓN PRECAUTORIA ACERCA DE ESTADOS PROSPECTIVOS	v
PARTE I	2
ITEM 1. IDENTIDAD DE DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACION Y ASESORES.....	2
ITEM 2. ESTADISTICAS DE OFERTA Y PROGRAMA ESPERADO	2
ITEM 3. INFORMACION CLAVE.....	2
ITEM 4. INFORMACION DE LA SOCIEDAD	18
ITEM 5. REVISION FINANCIERA Y OPERACIONAL Y PROSPECTOS	66
ITEM 6. DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACION Y PERSONAL.....	88
ITEM 7. ACCIONISTAS PRINCIPALES Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS	102
ITEM 8. INFORMACION FINANCIERA	105
ITEM 9. OFERTA Y REGISTRO.....	108
ITEM 10. INFORMACIÓN ADICIONAL	110
ITEM 11. REVELACIONES CUANTITATIVAS Y CUALITATIVAS ACERCA DEL RIESGO DE MERCADO	125
ITEM 12. DESCRIPCION DE VALORES QUE NO SON VALORES PATRIMONIALES.....	126
PARTE II	128
ITEM 13. INCUMPLIMIENTOS, NO PAGOS Y MOROSIDADES DE DIVIDENDO	128
ITEM 14. MODIFICACIONES MATERIALES A LOS DERECHOS DE TENEDORES DE VALORES Y USO DE UTILIDADES.....	128
ITEM 15. CONTROLES Y PROCEDIMIENTOS	128
ITEM 16. RESERVADO	129
ITEM 16.A EXPERTO FINANCIERO DEL COMITÉ DE AUDITORIA.....	129
ITEM 16.B CODIGO DE ETICA	129
ITEM 16.C PRINCIPALES HONORARIOS Y SERVICIOS DE CONTABILIDAD.....	130
ITEM 16.D EXENCIONES DE NORMAS DE REGISTRO PARA COMITES DE AUDITORIA	131
ITEM 16.E COMPRAS DE VALORES PATRIMONIALES POR EMISORES Y COMPRADORES AFILIADAS.....	131
ITEM 16.F CAMBIO EN CONTADOR CERTIFICADOR DEL REGISTRANTE.....	131
ITEM 16.G GOBIERNO CORPORATIVO.....	131
ITEM 16.H SEGURIDAD MINERA Y DIVULGACIONES.....	131
PARTE III	132
ITEM 17. ESTADOS FINANCIEROS	132
ITEM 18. ESTADOS FINANCIEROS	132
ITEM 19. ANEXOS.....	132
FIRMAS	133
ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS.....	134
ANEXO 1.1	
ANEXO 8.1	
ANEXO 12.1	
ANEXO 12.2	
ANEXO 13.1	
ANEXO 13.2	

PRESENTACIÓN DE LA INFORMACIÓN

En este informe anual en la Forma 20-F, a menos que se mencione lo contrario o que el contexto lo requiera de otro modo, todas las referencias hechas a “**nosotros**”, “**nos**”, “**Sociedad**” o “**SQM**” se refieren a Sociedad Química y Minera de Chile S.A., una sociedad anónima abierta organizada bajo las leyes de la República de Chile, y sus filiales consolidadas.

Todas las referencias a "\$", "US\$", "dólares de U.S", "USD" y "dólares" tienen relación con los dólares de los Estados Unidos, las referencias a "pesos" "CLP" o "Ch\$" son a pesos chilenos, las referencias a ThUS\$ son a miles de dólares de Estados Unidos y las referencias a "UF" tienen relación con Unidades de Fomento. La UF es una unidad corregida según inflación y denominada en pesos y se ajusta diariamente para reflejar cambios en el índice de precios al consumidor del mes anterior en Chile. Al 31 de diciembre de 2013, cada UF era equivalente a US\$44,43 o Ch\$23,309.56.

La República de Chile está regida por un gobierno democrático, organizado en catorce regiones más el Área Metropolitana (que circunda e incluye a Santiago, la capital de Chile). Nuestras operaciones de producción están concentradas en el norte de Chile, específicamente en la Región de Tarapacá y en la Región de Antofagasta

Nuestro ejercicio termina el 31 de diciembre. Como el 31 de diciembre es feriado en Chile, cierta información financiera es reflejada el 30 de diciembre de 2012.

Nosotros usamos el sistema métrico de peso y mediciones en el cálculo de nuestras operaciones y otros datos. Las unidades equivalentes usadas por los Estados Unidos para las unidades métricas más comunes utilizadas por nosotros son las siguientes:

1 kilómetro es igual a 0,6214 millas, aproximadamente

1 metro es igual a 3,2808 pies, aproximadamente

1 centímetro es igual a 0,3937 pulgadas, aproximadamente

1 hectárea es igual a 2,4710 acres, aproximadamente

1 tonelada métrica (“TM”) es igual a 1.000 kilogramos o aproximadamente 2.205 libras.

No tenemos conocimiento de ninguna fuente de información autoritativa independiente en relación con tamaños, tasas de crecimiento o participaciones de mercado para la mayoría de nuestros mercados. De acuerdo con ello, las estimaciones sobre el tamaño del mercado, sobre la tasa de crecimiento del mercado y la participación de mercado contenidas en este informe han sido desarrolladas por nosotros usando fuentes de información internas y externas y reflejan nuestras mejores estimaciones actuales. Dichas estimaciones no han sido confirmadas por fuentes independientes.

Los porcentajes y ciertos montos contenidos en este informe han sido redondeados para simplificar la presentación. Cualquier discrepancia de cifras entre los totales y las sumas de los montos presentados en este informe obedecen al redondeo de cifras.

GLOSARIO

“**valores de ensayo**” resultado químico o cantidad de componentes minerales que contiene la muestra.

“**recuperaciones metalúrgicas globales promedio**” Porcentaje que mide la efectividad del tratamiento metalúrgico basándose en la relación cuantitativa entre el producto inicial contenido en el material extraído de la mina y el producto final producido en la planta.

“**factor de explotación de minería promedio**” Índice o razón que mide la efectividad de la explotación de mineral basándose en la relación cuantitativa entre (mineral in situ menos pérdidas de explotación) / mineral in situ.

“**CAGR**” Tasa de crecimiento anual ponderada, tasa de crecimiento año a año de una inversión en un periodo específico de tiempo.

“efectivo y efectivo equivalente” El Directorio de Normas de Contabilidad Financiera (FASB) define al efectivo y a los efectivo equivalente como inversiones de corto plazo líquidas que son convertibles de inmediato en montos conocidos de efectivo que estarán sujetos a riesgo insignificante de cambios en el valor.

“Grupo Controlador” ** una persona o sociedad o grupo de personas o sociedades que de acuerdo con la ley chilena ha ejecutado un acuerdo de realización conjunta que tienen participación directa o indirecta en la sociedad y tiene facultad de influir en las decisiones de la administración de la sociedad.

“Corfo” Corporación de Fomento de la Producción, formada en 1939, organización nacional a cargo de la promoción y fomento de la productividad manufacturera chilena y del desarrollo comercial.

“ley de corte” Valor de ensayo mínimo o monto químico de algún componente mineral sobre el cual la explotación es económica.

“dilución” Pérdida de ley de mineral debido a contaminación con material árido (o desechos) incluido en algún mineral explotado.

“pérdidas de explotación” Cantidades de mineral que no se han extraído de acuerdo con los diseños de explotación.

“fertirrigación” Proceso por el cual los fertilizantes son aplicados al suelo usando un sistema de irrigación.

“análisis geoestadístico” Herramientas estadísticas aplicadas a planificación minera, datos geológicos o geoquímicos que permiten la estimación de promedios, leyes y cantidades de recursos y reservas de mineral.

“lixiviación en pilas” Proceso por el cual se lixivia el mineral a partir de menas (ROM) en pilas, o plataformas. El mineral es lixiviado con soluciones que percolan aguas abajo de la pila y por efecto del talud se colectan en una plataforma con revestimiento impermeable.

“cobertura de capa horizontal” Masa de roca (capa estratiforme) con grosor en general uniforme que conforma los campos sedimentarios (roca mineralizada y horizontal en estos casos).

“recursos hipotéticos” Recursos minerales que cuentan con reconocimiento geoquímico limitado, basándose principalmente en datos geológicos y muestras de valores de ensayo con espacios de entre 500 y 1.000 metros.

“Recurso mineral indicado” Vea “Recursos—Recurso Mineral Indicado”.

“Recurso mineral inferido” Vea “Recursos—Recursos Mineral Inferido”.

“cosechas industriales” Se refiere a cosechas que requieren procesamiento luego de la cosecha para estar listas para consumo o venta. Las cosechas de tabaco, té y semillas son ejemplos de cosechas industriales.

“Método Kriging” técnica utilizada para estimar las reservas de mineral en el que la distribución en el espacio de variables geofísicas continuas se estima usando puntos de control con valores conocidos.

“LIBOR” Tasa ofrecida interbancaria de Londres.

“reconocimiento limitado” Nivel bajo o limitado de conocimiento geológico.

“Recurso mineral medido” Vea “Recursos—Recurso mineral medido”.

“tratamiento metalúrgico” Conjunto de procesos químicos y físicos aplicados al mineral caliche y a las salmueras para extraer sus minerales útiles (o metales).

“profundidad del mineral” Profundidad del mineral que puede ser explotado en forma económica.

“tipo de mineral” Mineral principal que tiene valor económico contenido en el caliche (nitrato de sodio o yodo)

“Mineral” Un mineral o roca de la que se puede extraer una sustancia que tenga valor económico.

“Reserva Mineral Probable” Vea “Reservas—Reserva Mineral Probable.”

“Reserva de Mineral Probada” Vea “Reservas—Reserva Mineral Probada.”

“Reservas—Reserva de Mineral Probable” La parte económicamente extraíble de la mina de un Recurso Mineral Indicado y, en algunas circunstancias, Recurso Mineral Medido. El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales,

medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Dichas evaluaciones demuestran al momento del reporte que la extracción se justifica en forma razonable. Una Reserva de Mineral Probable cuenta con menor nivel de confianza que una Reserva de Mineral Probada.

“Reservas—Reserva de Mineral Probada” La parte económicamente extraíble de la mina que es parte de un Recurso Mineral Medido. El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales, medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Dichas evaluaciones demuestran al momento del reporte que la extracción se justifica en forma razonable.

“Recursos—Recurso Mineral Indicado” Esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con nivel razonable de confianza. El cálculo se basa en la información de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Las localidades se encuentran en espacios muy amplios o inapropiados para confirmar continuidad geológica y/o continuidad de ley pero tienen espacio lo suficientemente cercano para asumir continuidad. Un Recurso Mineral Indicado cuenta con menor nivel de confianza que el aplicable a un Recurso Mineral Medido, pero el nivel de confianza es más alto que el aplicable a un Recurso Mineral Inferido.

Un yacimiento se puede clasificar como Recurso Mineral Indicado cuando la naturaleza, calidad, monto y distribución de datos son tales que permiten a la Persona Competente, según se define el término bajo la Ley N°20.235, determinar el Recurso Mineral para interpretar con confianza el marco geológico y asumir la continuidad de la mineralización. La confianza en la estimación es suficiente para permitir la aplicación de parámetros técnicos y económicos y permitir una evaluación de la viabilidad económica.

“Recursos—Recurso Mineral Inferido” Se trata de esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, la ley y el contenido de mineral se pueden estimar con bajo nivel de confianza. Se infiere a partir de evidencia geológica y se asume pero no se verifica la continuidad geológica y/o de ley. La estimación se basa en información recopilada a través de técnicas apropiadas a partir de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos y dicha información es de calidad y/o confianza limitada y/o incierta. Un Recurso Mineral Inferido cuenta con nivel de confianza más bajo que el que es aplicable a un Recurso Mineral Indicado.

“Recursos—Recurso Mineral Medido” La parte de un recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, características físicas, ley y contenido de mineral se pueden estimar con alto nivel de confianza. La estimación se basa en información detallada de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localizaciones tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Las ubicaciones tienen espacio lo suficientemente cercano para confirmar la continuidad geológica y/o de ley.

Un yacimiento se puede clasificar como Recurso Mineral Medido cuando la naturaleza, calidad, monto y distribución de datos son tales que no dejan duda razonable, en opinión de la Persona Competente, según se define el término bajo la Ley N°20.235, que determina el Recurso Mineral, que el tonelaje y ley del yacimiento pueden estimarse dentro de límites cercanos y que cualquier variación de la estimación no afectará en forma significativa la viabilidad económica potencial. Dicha categoría requiere un alto nivel de confianza en y entender la geología y los controles del yacimiento minero. La confianza en la estimación es suficiente para permitir la aplicación de parámetros técnicos y económicos y permitir una evaluación de la viabilidad económica.

“sales solares” Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% nitrato de potasio usado en el almacenamiento de la energía de almacenamiento térmico.

“bateas de lixiviación” un proceso mediante el cual los minerales se extraen de mineral chancado al situar el mineral en grandes bateas que contienen soluciones de lixiviación.

“desecho” Roca o mineral que no es económica para tratamiento metalúrgico.

“Antigüedad ponderada promedio” La suma del producto de la antigüedad de cada activo fijo en una instalación dada y su valor libro bruto actual al 31 de diciembre de 2013 dividido por el valor libro bruto total de los activos fijos de la Sociedad en dicha instalación al 31 de diciembre de 2013.

* Las definiciones que usamos para recursos y reservas se basan en las proporcionadas por el Instituto de Ingenieros de Minas de Chile.

** La definición de un Grupo Controlador que se ha proporcionado es la que se aplica a la Sociedad. La ley chilena proporciona una definición más amplia de un Grupo Controlador.

DECLARACIÓN PRECAUTORIA ACERCA DE ESTADOS PROSPECTIVOS

El presente informe 20-F contiene estados que constituyen o pueden constituir estados prospectivos dentro del significado de la Ley de Reformas de Litigios de Valores Privados de 1995. Estos estados no están basados en hechos históricos y reflejan nuestras expectativas para hechos y resultados futuros. Las palabras tales como “creer”, “esperar”, “predecir”, “anticipar”, “intentar”, “estimar”, “debería”, “puede”, “probablemente”, “podría” o expresiones similares pueden identificar la prospectiva. Estas declaraciones aparecen a lo largo de este informe anual 20-F e incluyen estados con relación a la intención, creencia o actuales expectativas de la Sociedad y su administración, incluyendo pero no limitándose a cualquier estado concerniente a:

tendencias que afecten los precios y los volúmenes de los productos que vendemos;
nivel de las reservas, calidad de los minerales y de las salmueras, nivel y rendimiento de producción;
el programa de inversión de capital y desarrollo de nuevos productos;
el impacto futuro de la competencia; y
cambios regulatorios.

Dichos estados prospectivos no constituyen garantías de desempeños futuros e involucran riesgos e incertidumbres. Los reales resultados pueden diferir materialmente de aquellos descritos en dichos informes o estados prospectivos incluidos en este formulario 20-F, incluyendo, sin límite, la información contenida en Ítem 4: Información de la Sociedad e Ítem 5: Revisión Financiera y Operacional y Prospectos. Los factores que pueden causar que los resultados reales difieran materialmente incluyen, pero no se limitan a:

- la volatilidad de los precios globales de nuestros productos;
- los acontecimientos políticos, económicos y demográficos en ciertos países de mercados emergentes donde realizamos gran parte de sus negocios;
- cambios en las capacidades de producción;
- la naturaleza y alcance de la futura competencia nuestros principales mercados;
- nuestra capacidad para implementar programas de gasto de capital, incluyendo nuestra capacidad de obtener financiamiento cuando es requerido;
- cambios en las materias primas y precios de la energía;
- las fluctuaciones de la moneda y las tasas de interés;
- riesgos relacionados con la estimación de nuestras reservas.
- cambios en los estándares de calidad o aplicaciones tecnológicas;
- disputas o procedimientos jurídicos desfavorables, regulatorios o laborales.
- cambios en las normas gubernamentales; y
- factores adicionales objeto de discusión en el Ítem 3. Información Clave – Factores de Riesgo.

PARTE I

ITEM 1. IDENTIDAD DE DIRECTORES, ALTA ADMINISTRACIÓN Y ASESORES

No aplica.

ITEM 2. ESTADÍSTICAS DE OFERTA Y PROGRAMA ESPERADO

No aplica.

ITEM 3. INFORMACIÓN CLAVE

3.A. Datos financieros seleccionados

La siguiente tabla presenta los datos financieros seleccionados al 31 de diciembre de 2013 y los cuatro años anteriores. Los datos financieros seleccionados deberían leerse en conjunto con los Estados Financieros Consolidados y las notas de estos, “Ítem 5 “Revisión Financiera y Operacional y Prospectos” y otra información financiera incluida en éstos.

A partir del 1 de enero de 2010, los estados financieros consolidados de la Sociedad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

La información financiera consolidada de la Sociedad al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2009 que se incluye en los estados financieros consolidados anuales de la Sociedad fue re-expresada de acuerdo con las NIIF.

(en millones de US\$) ⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,				
	2013	2012	2011	2010	2009
Estado de resultados:					
Ingresos	2.3203,1	2.429,2	2.145,3	1.830,4	1.438,7
Costo de ventas	(1.481,7)	(1.400,6)	(1.290,5)	(1.204,4)	(908,5)
Margen bruto.....	721,5	1.028,6	854,8	626,0	530,2
Otros ingresos	96,7	12,7	47,7	6,5	17,0
Gastos administrativos	(105,2)	(106,4)	(91,8)	(78,8)	(75,5)
Otros gastos.....	(49,4)	(34,6)	(63,0)	(36,2)	(21,8)
Otras ganancias (pérdidas)	(11,4)	0,7	5,8	(7,0)	(13,7)
Ingreso financiero	12,7	29,1	23,2	12,9	13,5
Gastos financiero	(58,6)	(54,1)	(39,3)	(35,0)	(31,0)
Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación	18,8	24,4	21,8	10,7	4,5
Transacciones en moneda extranjera.....	(12,0)	(26,8)	(25,3)	(5,8)	(7,6)
Utilidad antes del impuesto a la renta	613,1	873,5	733,8	493,3	415,6
Gasto por impuesto a la renta.....	(138,5)	(216,1)	(179,7)	(106,0)	(75,8)
Ganancia anual	474,6	657,4	554,1	387,3	339,8
Ganancia atribuible a:					
Participación controladora	467,1	649,2	545,8	382,1	338,3
Participación no controladora	7,5	8,2	8,4	5,1	1,5

(en millones de US\$) ⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,				
	2013	2012	2011	2010	2009
Ganancia anual	474,6	657,4	554,1	387,3	339,8
Utilidad básica por acción ⁽²⁾	1,77	2,47	2,07	1,45	1,29
Utilidad básica por ADS ⁽²⁾⁽³⁾	1,77	2,47	2,07	1,45	1,29
Dividendos por acción ⁽⁴⁾⁽⁵⁾⁽⁶⁾	1,04	1,25	1,04	0,66	1,24
Dividendo por ADS ⁽⁵⁾⁽⁶⁾	1,04	1,25	1,04	0,66	1,24
Acciones vigentes promedio ponderada (000s)⁽²⁾	263.197	263.197	263.197	263.197	263.197

(1) Excepto acciones vigentes, dividendo y utilidad neta por acción y utilidades netas por ADS.

(2) No existen pronunciamientos autoritativos relacionados con el cálculo de utilidades por acción de acuerdo con las NIIF (IFRS).

(3) Las ADSs Serie A se sacaron de registro de la Bolsa de Valores de Nueva York el 27 de marzo de 2008. El índice de acciones ordinarias a ADSs Serie B cambió de 10:1 a 1:1 el 28 de marzo de 2008. El cálculo de utilidades por ADR se basa en un índice de 1:1.

(4) Los dividendos por acción se calculan con base en 263.196.524 acciones para los períodos terminados el 31 de diciembre de 2013, 2012, 2011, 2010 y 2009..

(5) Los dividendos sólo se pueden pagar a partir del resultado neto determinado de acuerdo con las NIIF; vea Ítem 8.A.8 Política de Dividendo. Para los dividendos en Ch\$ vea Ítem 8.A.8 Política de Dividendos — Dividendos.

(6) Monto de dividendo pagado a los accionistas de la sociedad de acuerdo al año calendario.

(en millones de US\$) ⁽¹⁾	Al y por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de,				
	2013	2012	2011	2010	2009
Datos del balance general:					
Total activos	4.767,6	4.416,4	3.871,6	3.372,8	3.141,8
Total pasivos	2.335,4	2.229,0	2.007,2	1.702,0	1.677,4
Total patrimonio	2.432,2	2.187,4	1.864,4	1.670,8	1.464,5
Patrimonio atribuible a la entidad controladora	2.379,6	2.132,8	1.812,8	1.622,8	1.418,8
Patrimonio atribuible a la entidad no controladora	55,6	54,7	51,5	48,0	45,7
Capital social	477,4	477,4	477,4	477,4	477,4

TASAS DE CAMBIO

Chile cuenta con dos mercados de monedas, el Mercado Cambiario Formal, en el que nosotros realizamos nuestras transacciones y el Mercado Cambiario Informal. El Mercado Cambiario Formal está compuesto por los bancos y otras entidades autorizadas por el Banco Central de Chile. El Mercado Cambiario Informal está compuesto por entidades que no están autorizadas expresamente a operar en el Mercado Cambiario Formal, tales como ciertas casas de cambio extranjeras y agencias de viajes, entre otras. El Banco Central de Chile tiene la facultad de determinar que ciertas compras y ventas de divisas extranjeras se efectúen fuera del Mercado Cambiario Formal.

Tanto el Mercado Cambiario Formal como el Informal son conducidos por fuerzas libres de mercado. Las normas actuales requieren que el Banco Central de Chile sea informado de ciertas transacciones y que éstas se efectúen a través del Mercado Cambiario Formal.

El dólar observado, que informa el Banco Central de Chile y se publica diariamente en los periódicos chilenos, se computa tomando el promedio ponderado de las transacciones del día hábil anterior en el Mercado Cambiario Formal. No obstante lo anterior, el Banco Central de Chile tiene la autoridad de intervenir comprando o vendiendo moneda extranjera en el Mercado Cambiario Formal para intentar mantener la tasa observada dentro de un rango deseado. Durante los últimos años, el Banco Central de Chile ha intervenido para intentar mantener la tasa de cambio observada en cierto rango bajo circunstancias especiales. Sin embargo, el Banco Central de Chile no necesita comprar o vender dólares de Estados Unidos bajo ninguna tasa de cambio específica, generalmente utiliza tarifas medias para sus transacciones. Otros bancos generalmente realizan transacciones autorizadas bajo tarifas medias también.

El Mercado Cambiario Informal refleja transacciones realizadas en una tasa de cambio informal (la “Tasa de Cambio Informal”). No existen límites impuestos al alcance por los cuales la tasa de cambio del Mercado Cambiario Informal puede fluctuar sobre o bajo la Tasa de Cambio Observada. En los últimos años, las variaciones entre la tasa de cambio observada y la tasa de cambio informal no han sido significativas.

El Banco de la Reserva Federal de Nueva York no informa una tasa de compra de las doce horas para los pesos chilenos.

Al 21 de abril el tipo de cambio observado era 557,63 pesos chilenos por dólar estadounidense.

Tasa de Cambio Observada (1)

Ch\$ por US\$

Año	Baja (1)	Alta (1)	Promedio (1) (2)	Cierre de año/mes(3)
2009	491,09	643,87	559,15	507,10
2010	468,01	549,17	510,22	468,01
2011	455,91	533,74	483,57	519,20
2012	469,65	519,69	486,59	479,96
2013	466,5	533,95	495,00	524,61
Últimos seis meses	Baja (1)	Alta (1)	Promedio (1)(2)	Cierre de año/mes(3)
2013				
Octubre	493,36	508,58	500,81	507,64
Noviembre	507,64	528,19	519,25	529,64
Diciembre	523,76	533,95	529,45	524,61
2014				
Enero	524,61	550,53	537,03	553,84
Febrero	546,94	563,32	554,41	559,38
Marzo	550,53	573,24	563,84	551,18

Fuente: Banco Central de Chile

(1) Reflects high and low rates on a day-to-day basis, for each period reported.

- (2) The monthly average rate is calculated on a day-to-day basis for each month reported. The yearly average rate is calculated on a month-to-month basis for each year reported.
- (3) Based on transactions observed during the last day of the period.

3.B. Capitalización y Endeudamiento

No aplicable.

3.C. Razones para la Oferta y Uso de Utilidades

No Aplica.

3.D. Factores de Riesgo

Nuestras operaciones se encuentran sujetas a ciertos factores de riesgo que pueden afectar la condición financiera o los resultados de las operaciones de SQM. Además de otra información contenida en este Informe Anual en la Forma 20-F, usted debiera considerar cuidadosamente los riesgos descritos a continuación. Estos riesgos no son los únicos que enfrentamos. Los riesgos adicionales que actualmente no conocemos pero que actualmente creemos no son significativos pueden también afectar nuestras operaciones comerciales. Nuestro negocio, la condición financiera o los resultados de operaciones pueden verse afectados en forma material por cualquiera de dichos riesgos.

Riesgos relacionados a nuestro Negocio

La volatilidad de los precios mundiales de fertilizantes y productos químicos y los cambios en las capacidades productivas podrían afectar nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones

Los precios de nuestros productos se determinan principalmente por precios mundiales, los cuales en algunos casos han estado sujetos a una volatilidad sustancial en años recientes. Los precios mundiales de fertilizantes y productos químicos varían en función de la relación entre la oferta y la demanda en cualquier momento dado. La dinámica de la oferta y demanda en nuestros productos está también ligada a los ciclos económicos globales y ha sido impactada por las condiciones económicas globales. Además, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que proporcionamos, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes (incluyendo a SQM) y sus respectivas estrategias de negocios.

Desde 2008, los precios mundiales de los fertilizantes a base de potasio (incluidos algunos de nuestros nutrientes vegetales especiales y cloruro de potasio) han aumentado y disminuido a causa de la situación económica y financiera global general. Sin embargo, los precios de los fertilizantes a base de potasio se estabilizaron en 2009 después de la conclusión de importantes negociaciones contractuales entre grandes productores y compradores. Pero, después, durante el segundo semestre de 2013 los precios del potasio descendieron a causa del inesperado anuncio de la empresa rusa Uralkali poniendo fin a su participación en la empresa exportadora Belarus Potash Corporation. Además, en el segundo semestre de 2013, observamos una reducción de los precios de los contratos entre los compradores chinos y los grandes productores de potasa, lo cual ha aumentado la volatilidad del precio de los fertilizantes. No podemos asegurar que los precios y volúmenes de ventas de los fertilizantes a base de potasio no bajen en el futuro.

Los precios del yodo siguieron una tendencia al alza desde fines de 2003 hasta 2012, para alcanzar un promedio de unos US\$53 por kilogramo en 2012, sobre 40% más que los precios medios en 2011. Durante 2013, aunque la demanda de yodo alcanzó niveles récord, el crecimiento de la demanda se debilitó y la oferta aumentó, lo cual causó una leve reducción de los precios. El precio medio del yodo

percibido por SQM fue de unos US\$50 por kilogramo en 2013, aproximadamente un 6% menos que los precios medios percibidos por la Empresa en 2012. No podemos asegurar que los precios o volúmenes de ventas del yodo no bajen en el futuro.

El 2010 observamos una recuperación de la demanda en el mercado del litio y que continuó en 2011 y 2012. En 2013 seguimos percibiendo un sólido crecimiento del mercado, impulsado principalmente por un aumento de la demanda relacionado con el uso de baterías. No obstante, el crecimiento de la demanda vino de la mano con un aumento de la oferta de varios competidores. El precio medio del carbonato de litio en 2013 fue de US\$5.400 por tonelada. No podemos asegurar que esta tendencia positiva de la demanda continúe en el futuro. Tampoco podemos asegurar que los precios y volúmenes de ventas del litio no bajen en el futuro.

Esperamos que los precios de los productos que elaboramos continúen estando influenciados, entre otras cosas, por factores de oferta y demanda y por estrategias de negocio de los productores más importantes. Algunos de los productores más importantes (incluyéndonos) han incrementado o tienen la capacidad de aumentar su producción. Como consecuencia, los precios de los productos de la Sociedad pueden estar sujetos a volatilidades sustanciales. Una alta volatilidad, un descenso sustancial en los precios o en el volumen de ventas de uno o más de nuestros productos podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuestras ventas a mercados emergentes y estrategia de expansión nos exponen a riesgos relacionados con las condiciones económicas y tendencias en aquellos mercados

Vendemos nuestros productos en más de 115 países alrededor del mundo. En el año 2013, aproximadamente el 48% de nuestras ventas se efectuaron a países de mercados emergentes: 17% a América Central y América del Sur (excluyendo a Chile); 8% a África y el Medio Oriente; 12% en Chile y 12% a Asia y Oceanía (excluyendo a Japón). Esperamos ampliar nuestras ventas en estos y otros mercados emergentes en el futuro. Además, podríamos llevar a cabo adquisiciones o joint ventures en jurisdicciones en las cuales no operamos actualmente y que estén relacionadas con cualquiera de nuestros negocios o con nuevos negocios en los que creemos poder tener ventajas sustentables y competitivas

Los resultados y prospectos para nuestras operaciones en otros países en los cuales establecemos operaciones son dependientes, en parte, del nivel general de estabilidad política y de la actividad económica en aquellos países. Los acontecimientos futuros en los sistemas políticos o economías de dichos países o la implementación de futuras políticas gubernamentales en los mismos, incluyendo la imposición de retenciones y otros impuestos, las restricciones sobre el pago de dividendos o la repatriación de capital o la imposición de nuevas normas medioambientales o controles de precios, pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición, financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Our inventory levels may increase because of the global economic slowdown

En general, las condiciones económicas mundiales pueden afectar nuestros inventarios. A fines de 2013 tuvimos inventarios relativamente grandes. Los mayores inventarios representan un riesgo financiero debido a la mayor necesidad de liquidez para financiar el capital de explotación. Los mayores niveles de inventario también pueden implicar un mayor riesgo de pérdida de productos. No podemos asegurar que los niveles de inventarios no continúen en un nivel alto en 2014 o sigan aumentando en el futuro. Estos

factores pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuestro nivel de - y exposición a - incobrabilidad de las cuentas por cobrar puede aumentar de manera significativa

Los potenciales efectos negativos de la crisis económica global sobre la situación financiera de nuestros clientes pueden incluir un mayor plazo en las condiciones de pago de nuestras cuentas por cobrar e incrementar nuestra exposición a cuentas incobrables. Aunque para minimizar el riesgo tomamos medidas tales como el uso de seguros de riesgo de crédito, letras de crédito y prepagos para una parte de las ventas, el incremento de nuestras cuentas por cobrar en conjunto con la situación financiera de nuestros clientes puede resultar en pérdidas que podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuevas producciones de yodo o de carbonato de litio de los actuales o nuevos competidores

Durante 2013, la oferta de yodo y carbonato de litio aumentó a causa del ingreso de nuevos competidores al mercado y de los aumentos de la producción de algunos de nuestros competidores actuales, lo cual afectó los precios de ambos productos. Una potencial producción nueva de yodo y carbonato de litio de los actuales o nuevos competidores en los mercados en los que realizamos operaciones puede tener un efecto negativo en los precios. La información sobre el estado de los nuevos proyectos de ampliación de la capacidad de producción de yodo o de carbonato de litio desarrollados por los actuales y potenciales competidores es limitada. En consecuencia, no podemos realizar proyecciones certeras sobre las capacidades de los posibles nuevos participantes en dichos mercados y las fechas en las cuales iniciarían sus operaciones. Si tales proyectos potenciales se concretan en el corto plazo, pueden afectar negativamente los precios de mercado y nuestra cuota de mercado, lo cual a su vez puede tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Tenemos un programa de gasto de capital que está sujeto a riesgos e incertidumbres significativos

Nuestro negocio es de capital intensivo. Específicamente, la exploración y explotación de reservas mineras, los costos de minería y procesamiento, la mantención de maquinarias y equipos y el cumplimiento con las leyes y normas aplicables requieren de gastos de capital substanciales. Debemos continuar invirtiendo capital para mantener o aumentar nuestros niveles de explotación y el monto de productos terminados que producimos. Requerimos permisos ambientales para nuestros proyectos nuevos. Obtener permisos en ciertos casos puede generar demoras significativas en la ejecución e implementación de dichos nuevos proyectos y, en consecuencia, puede requerir que reevaluemos los riesgos respectivos y los incentivos económicos.

No podemos asegurar que podremos mantener nuestros niveles de producción o generar flujos de efectivo suficiente, o que tendremos acceso a inversiones, préstamos u otras alternativas de financiamiento suficientes para continuar nuestras actividades en o por sobre los niveles actuales o que podremos implementar nuestros proyectos o recibir los permisos necesarios para ellos a tiempo. Cualquiera o todos dichos factores pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Los altos precios de las materias primas y la energía pueden aumentar nuestros costos de producción y bienes vendidos

Confiamos en ciertas materias primas y varias fuentes de energía (diesel, electricidad, gas natural, incluyendo GNL, petróleo y otros) para elaborar nuestros productos. Las compras de materias primas

que no producimos y la energía constituyen una parte importante de nuestros costos de explotación y alcanzaron, aproximadamente, un 16% en el 2013. En la medida que no podamos pasar los aumentos en los precios de las materias primas y la energía a nuestros clientes, ello podría tener un efecto materialmente en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Las fluctuaciones en las tasas de cambio pueden tener un efecto negativo en nuestro rendimiento financiero

Transamos una parte significativa de nuestro negocio en dólares de los Estados Unidos de América y el dólar de los Estados Unidos de América es la moneda del ambiente económico principal en el cual operamos y es, además, nuestra moneda funcional para efectos de reporte de los estados financieros. Sin embargo, una parte importante de nuestros costos se encuentra relacionada con el peso Chileno. Por ello, un aumento o una disminución en la tasa de cambio entre el peso Chileno y el dólar de los Estados Unidos de América afectarán nuestros costos de producción. El peso Chileno ha estado sujeto a grandes devaluaciones y revaluaciones en el pasado y puede estar sujeto a fluctuaciones significativas en el futuro. Al 31 de Diciembre de 2013, la tasa de cambio del peso Chileno al dólar de los Estados Unidos de América era de Ch\$479,96 por dólar de los Estados Unidos de América mientras que al 31 de Diciembre de 2012, el valor de la tasa de cambio para la equivalencia de peso Chileno a dólar de los Estados Unidos de América era de Ch\$523,96 por dólar de los Estados Unidos de América. El peso Chileno se depreció en un 9% con respecto al dólar estadounidense en 2013. Al 15 de Marzo del año 2014, el tipo de cambio del peso Chileno en relación con dólar de los Estados Unidos de América fue de Ch\$570,56.

Ya que somos una Compañía internacional que opera en varios otros países, también transamos negocios y contamos con activos y pasivos en otras monedas distintas al dólar de los Estados Unidos de América. Entre otras, el euro, el rand Sudafricano, el peso Mexicano, el yuan Chino y el real Brasileño. En consecuencia, las fluctuaciones en los tipos de cambio de dichas monedas con respecto al dólar de los Estados Unidos de América pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Las fluctuaciones en las tasas de interés pueden tener un impacto material en nuestro rendimiento financiero

Tenemos deudas vigentes a corto y largo plazo que devenga intereses sobre la base de la tasa LIBOR más un diferencial (spread). Debido a que en la actualidad cubrimos sólo una parte de estos pasivos en tasas fijas, estamos expuestos al riesgo de la tasa de interés relacionado con las fluctuaciones de la tasa LIBOR. Al 31 de Diciembre de 2013, aproximadamente el 16% de nuestra deuda financiera poseía precios basados en la tasa LIBOR que no estaban cubiertos en tasas fijas. Un aumento significativo en la tasa podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Los estimativos de nuestras reservas podrían estar sujetos a cambios significativos

Son nuestros geólogos los que preparan los estimativos de nuestras reservas de mineral caliche, las que fueron validadas en enero 2014 por la Señora Marta Aguilera, Geóloga con más de 20 años de experiencia. La Señora Aguilera actualmente se encuentra contratada por SQM con el cargo de Gerente de Geología No Metálica, ella es una persona competente según lo establece la Ley Chilena 20.235 que Regula la Figura de las Personas Competentes y Crea la Comisión Calificadora de Competencias de Recursos y Reservas Mineras. Los estimativos de nuestra reserva de salmuera en el Salar de Atacama los preparan nuestros geólogos los que fueron validados por Álvaro Henríquez, un Geólogo con más de una década de experiencia en hidrogeología y quien se encuentra actualmente contratado por SQM en el cargo de Superintendente de Geología, y quien es una Persona Competente, según lo determina la Ley

Chilena 20.235. En cuanto a la cantidad y a la calidad de las reservas, los métodos para realizar los estimativos incluyen numerosas incertidumbres las que podrían sufrir modificaciones al alza o a la baja. Asimismo, los estimativos de nuestras reservas no están sujetos a revisión por Geólogos externos ni por empresas de auditoría externa. Un cambio a la baja de la cantidad y/calidad de nuestras reservas podría menoscabar a futuro nuestro volumen, costo de producción y como traducirse en un efecto adverso material para nuestro negocio, nuestra condición financiera y resultados operativos.

Los estándares de calidad en los mercados en los que vendemos nuestros productos podrían ser más estrictos en el tiempo

En los mercados en los que operamos, los clientes pueden imponer estándares de calidad a nuestros productos y/o los gobiernos pueden promulgar normas más estrictas para la distribución y/o uso de nuestros productos. Como consecuencia, podemos no ser capaces de vender nuestros productos si no podemos cumplir con dichos nuevos estándares. Además, nuestro costo de producción puede aumentar para cumplir con cualquiera de dichas normas. No poder vender nuestros productos en uno o más mercados o a clientes importantes podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Las propiedades químicas y físicas de nuestros productos podrían afectar de manera adversa su comercialización

Nuestros productos derivan de recursos naturales y, por tanto, contienen impurezas inorgánicas que pueden no cumplir con ciertos nuevos requerimientos de los clientes o gobiernos. Como consecuencia, puede ser que no podamos vender nuestros productos si no podemos cumplir con dichos nuevos estándares. Además, nuestro costo de producción puede aumentar para cumplir con cualquiera nueva norma. No poder vender nuestros productos en uno o más mercados o a clientes importantes podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuestro negocio está sujeto a muchos riesgos operacionales y de otra índole contra los cuales podríamos no estar completamente cubiertos a través de nuestras pólizas de seguros

Nuestras instalaciones ubicadas en Chile y en el extranjero se encuentran aseguradas contra pérdidas, daños u otros riesgos mediante pólizas de seguros que son estándares para la industria y que se esperaría razonablemente que sean suficientes por personas prudentes y con experiencia y participación en un negocio o negocios similares al nuestro.

Podemos estar sujetos a ciertos hechos que pueden no estar cubiertos por las pólizas de seguros y que podrían afectar material y adversamente nuestro negocio, nuestra posición financiera y los resultados de nuestras operaciones. Además y como consecuencia del gran terremoto ocurrido en Chile en Febrero de 2010 y de otros desastres naturales ocurridos en todo el mundo, las condiciones en el mercado asegurador han cambiado desde entonces y muy posiblemente continuarán cambiando con la implementación de nuevas exigencias o restricciones o valores.

Los cambios en las tecnologías u otros avances pueden resultar en que los clientes prefieran productos sustitutos

Nuestros productos, particularmente el yodo y el litio y sus derivados, son materias primas preferidas para ciertas aplicaciones industriales, tales como baterías recargables y pantallas LCD. Los cambios en las tecnologías, el desarrollo de materias primas substitutas u otros avances pueden afectar adversamente la demanda por estos y otros productos que producimos.

Estamos expuestos a huelgas y pasivos laborales que pueden impactar nuestros niveles y costos de producción

Más del 95% de nuestros empleados permanentes están contratados en Chile y de los cuales aproximadamente el 71% está representado por 25 sindicatos de trabajadores al 31 de Diciembre de 2013.

Como en los años anteriores, durante 2013, renegociamos los contratos laborales con cada sindicato un año antes del vencimiento de dichos contratos. Al 31 de Diciembre de 2013, concluimos negociaciones avanzadas con cuatro sindicatos, los cuales representan un 8,5% de nuestros empleados sindicalizados, firmando nuevos acuerdos con cada sindicato por una duración de tres años. Nos encontramos en proceso de negociación de contratos laborales con los restantes 21 sindicatos. Estamos expuestos a huelgas laborales o a acciones ilegales de hecho que pueden impactar nuestros niveles de producción. En caso de producirse una huelga y extenderse por un período sostenido en el tiempo, podríamos enfrentarnos a un aumento de costos e, incluso, a una interrupción de nuestro flujo de producción lo que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

La Ley Chilena N°. 20.123, conocida como la Ley de Subcontratación, estipula además que cuando ocurre un accidente serio, una compañía debe detener el trabajo en el lugar en el que se produjo el accidente hasta que las autoridades del Servicio Nacional de Geología y Minería fiscalicen el sitio y prescriban las medidas que se deben tomar para prevenir riesgos futuros. Las faenas no se pueden reanudar hasta que la sociedad haya tomado todas las medidas prescritas y el período antes de volver a trabajar puede durar varias horas, varios días o más. Dicha Ley puede tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Juicios y arbitrajes que podrían impactarnos en forma adversa

En la actualidad estamos involucrados en juicios y arbitrajes que involucran diferentes materias según se describe en la Nota 19.1 a nuestros estados financieros consolidados. Aunque intentamos defender vigorosamente nuestras posiciones, nuestra defensa de dichas acciones puede no llegar a ser exitosa. El término de un juicio o arbitraje en curso puede tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera o en los resultados de nuestras operaciones. En particular, la CORFO ha iniciado un juicio arbitral en contra nuestra por el cálculo de supuestos pagos que le corresponderían desde hace años con motivo del contrato de arrendamiento relacionado con la explotación de litio y de potasio en el Salar de Atacama.

Además, nuestra estrategia de ser un líder mundial incluye celebrar alianzas comerciales y productivas, negocios conjuntos y adquisiciones para mejorar nuestra posición competitiva global. En la medida que tales operaciones aumentan en complejidad y son llevadas a cabo en diferentes jurisdicciones, podríamos estar sujetos a procedimientos legales que, si resultan en contra nuestra, podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

El Código Laboral Chileno ha establecido nuevos procedimientos en materias laborales que incluyen juicios orales sostenidos ante jueces especialistas. La mayoría de estos juicios orales han sido fallados en favor del empleado. Estos nuevos procedimientos podrían aumentar la probabilidad de juicios adversos los cuales podrían tener un efecto material adverso en sobre nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Tenemos operaciones en múltiples jurisdicciones cada una con sus sistemas regulatorios, códigos tributarios y otros regímenes estructurales.

Operamos en múltiples jurisdicciones con complejos entornos regulatorios que están sujetos a diferentes interpretaciones de las compañías y de las respectivas autoridades gubernamentales. Estas

jurisdicciones pueden tener cada una sus propios códigos tributarios, regulaciones medioambientales, códigos laborales y marcos legales que pueden dificultar nuestros esfuerzos para cumplir con tales normativas y ello podía tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

SQM emplea sus mejores esfuerzos para lograr tales cumplimientos. Por ejemplo, el segundo plazo para la inscripción de sustancias químicas bajo la normativa Europea REACH (registro, evaluación, autorización y restricción de productos químicos) venció en Mayo del 2013 y, previo a ello, SQM logró inscribir 10 nuevas sustancias que puede exportar al mercado europeo con un umbral de tonelaje equivalente a 100-1000 TM/año. También, por ejemplo, la Dirección General de Salud y Consumidores de la Comisión Europea (DG Sanco) emitió, en Julio del 2013, una declaración sobre la presencia de perclorato en los alimentos y en base a ello estableció límites provisionales máximos para su presencia en los mismos, incluyendo frutas y hortalizas e indicando a la vez que el suelo, el agua y los fertilizantes son considerados potenciales fuentes de contaminación de perclorato en los alimentos. Los fertilizantes que SQM actualmente comercializa en el mercado europeo contienen menos de 100 ppm de perclorato. La industria está actualmente realizando estudios de absorción en algunos cultivos objetivos para demostrar que el empleo de fertilizantes, incluyendo los de SQM, permite cumplir con los valores planteados por DG Sanco. Por su parte, dichos valores provisionales podrían ser ratificados o modificados por DG Sanco luego de la emisión de un informe de evaluación de riesgo que actualmente desarrolla la Autoridad Europea de Seguridad Alimentaria (EFSA) y que se espera que esté disponible en Septiembre de este año.

El año 2012, el Departamento de Seguridad y Salud Ocupacional (OSHA) ajustó su norma para la comunicación de riesgos con el propósito de cumplir con el Sistema Mundialmente Armonizado (GHS) que exige a las empresas revisar la información de riesgo de todos los químicos importados a los Estados Unidos de América y clasificar las sustancias químicas de acuerdo a su nuevo criterio de clasificación y, a la vez, exige actualizar su respaldo de seguridad y etiquetado al mes de Junio del 2015. En la actualidad, nos encontramos trabajando en un programa conducente al cumplimiento de los requerimientos establecidos en esta nueva normativa y en congruencia con las etapas y plazos establecidos por la OSHA. La actualización de las Fichas de Datos de Seguridad (SDS) para todos los productos vendidos en los Estados Unidos de América ha finalizado y la actualización de las etiquetas se encuentra en proceso y concluirá el primer trimestre del 2015.

Un resultado negativo de los procedimientos pendientes contra nuestro Presidente del Directorio y algunos otros acusados podrían tener un efecto negativo para nosotros

El 10 de Septiembre de 2013, la SVS emitió un comunicado de prensa que señalaba el inicio de determinados procedimientos administrativos en contra del señor Julio Ponce (en su calidad de Presidente y “Controlador” de entidades con intereses directos e indirectos en acciones de SQM (las “empresas cascada”)) y de otras personas, incluido el hijo del Gerente General de SQM, por supuestas infracciones a la legislación chilena de sociedades anónimas y de valores (el “caso cascadas”). El señor Ponce, Presidente del Directorio de SQM y personas vinculadas, han informado que controlan el 29,92%, del total de acciones de SQM. El 31 de Enero de 2014, la SVS agregó una serie de instituciones financieras y administradores de activos y a algunos de sus controladores, ejecutivos y otros directores como acusados en el caso cascadas.

La SVS sostiene que existe un esquema que involucra a los acusados. Mediante éste, según la SVS, a través de una serie de transacciones efectuadas entre los años 2009 y 2011, las empresas cascada vendieron valores de diversas empresas, entre ellas de SQM, a precios inferiores a los de mercado. Las empresas que los adquirieron estarían relacionadas con el señor Ponce y otros acusados y que, al cabo de un tiempo, vendieron dichos valores, en la mayoría de los casos, nuevamente a las empresas cascada, a precios superiores a los que se habían pagado por ellos. La SVS afirma que los acusados infringieron una serie de normas de las leyes de sociedades anónimas y de valores en virtud de dicho supuesta esquema.

El señor Ponce, por su parte, presentó una querrela contra el Superintendente de la SVS por supuesta prevaricación y abuso de poder contra particulares, entre otros puntos. La Unidad de Delitos de Alta Complejidad de la Fiscalía Metropolitana Centro Norte también investiga diversas querellas presentadas contra diversas partes del caso cascadas.

Además, el Servicio de Impuestos Internos anunció que se encuentra investigando la naturaleza y características de las transacciones supuestamente efectuadas como parte del caso cascadas para determinar si los individuos o empresas involucrados infringieron la legislación tributaria chilena o presentaron declaraciones falsas con el objetivo de evadir impuestos.

Las imputaciones relacionadas con el caso cascadas no guardan relación con acción u omisión alguna de SQM o de alguno de sus directores, funcionarios o empleados en el desempeño de sus funciones como tales. La resolución negativa y definitiva de las acusaciones de la SVS vinculadas con el caso cascadas podría tener un efecto negativo sustancial en la imagen de SQM en el mercado y en sus relaciones comerciales. Ello, incluso, si no se presentara acusación alguna contra SQM o alguno de sus directores, funcionarios o empleados en el desempeño de sus funciones como tales.

Our water supply could be affected by geological changes

Nuestro acceso al agua puede verse impactado por los cambios en la geología u otros factores naturales, tales como el secado de los pozos, que no podemos controlar y que podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación económica y resultados de nuestras operaciones.

Riesgos relacionados con Chile

Dado que somos una compañía domiciliada en Chile, estamos expuestos a los riesgos políticos en Chile

Nuestro negocio, los resultados de nuestras operaciones y nuestra posición financiera pueden verse afectados por cambios en las políticas del gobierno de Chile, por otros hechos políticos en Chile o que afecten a Chile y por cambios legales o en las normativas o prácticas administrativas de las autoridades Chilenas y sobre las cuales la Sociedad no tiene control.

Las modificaciones de las normas relacionadas o cualquier revocación o suspensión de nuestras concesiones o acuerdos respecto a nuestros derechos de explotación pueden tener un efecto negativo en nuestro negocio

Cualquier modificación de las normas a las cuales estamos sujetos o cambios adversos de nuestros derechos mineros o de aguas o portuarios o ambientales u otros o una revocación o suspensión de tales derechos pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuestros derechos de producción en el Salar de Atacama están regulados en un contrato de arrendamiento con CORFO. Cualquier modificación de las normas por las cuales se rige CORFO o cambios en sus derechos o en nuestros derechos según el contrato de arrendamiento o una revocación o suspensión de las concesiones mineras de CORFO pueden afectar nuestro contrato de arrendamiento con CORFO y ello podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Los cambios en las concesiones mineras o portuarias podrían afectar nuestros costos operacionales

Nuestras operaciones mineras (incluida la extracción de salmuera) se realizan en conformidad con las concesiones de exploración y de explotación otorgadas según las disposiciones de la Constitución Política Chilena y las leyes y estatutos correspondientes. En lo fundamental, nuestras concesiones de explotación otorgan un derecho perpetuo para realizar operaciones mineras en las áreas cubiertas por las concesiones en la medida que SQM pague las respectivas patentes anuales de concesión minera. Nuestras concesiones de exploración nos permiten explorar en búsqueda de recursos minerales en los terrenos cubiertos por las mismas durante un período específico y posteriormente solicitar la concesión de explotación correspondiente. Además, nuestros derechos de producción en el Salar de Atacama corresponden a un contrato de arrendamiento con CORFO y que permite, además, que la Comisión Chilena de Energía Nuclear (CCHEN) establezca un límite de extracción acumulada total de 180.100 toneladas de litio durante la vigencia del contrato. Transcurrida más de la mitad del plazo del contrato de arrendamiento, hemos extraído menos de la mitad del límite de extracción acumulada total de litio. Sin embargo, no es posible asegurar que no alcanzaremos el límite de extracción de litio antes de finalizado el plazo de término del contrato de arrendamiento.

También operamos instalaciones portuarias en Tocopilla, Chile, para el embarque de nuestros productos y la entrega de ciertas materias primas de acuerdo a concesiones marítimas otorgadas por las autoridades reguladoras chilenas. Estas concesiones son renovables siempre y cuando dichas instalaciones se utilicen según las autorizaciones y se paguen las tarifas anuales de las concesiones.

Cualquier modificación significativa de cualquiera de estas concesiones puede tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Los cambios en leyes por derechos de agua podrían afectar nuestros costos operacionales

Mantenemos derechos de aprovechamiento de agua que son claves para nuestras operaciones. Dichos derechos los obtuvimos de la Autoridad Chilena del Agua para suministro de agua desde ríos y pozos cercanos a nuestras instalaciones de producción y que creemos son suficientes para satisfacer nuestros requerimientos operacionales actuales. Sin embargo, el Código de Agua y las leyes y reglamentaciones respectivas están sujetos a cambios que pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones. Por ejemplo, una modificación publicada el 16 de Junio de 2005 modificó el Código de Agua permitiendo, bajo ciertas condiciones, otorgar derechos de agua permanentes de hasta 2 litros por segundo para cada pozo construido antes del 30 de Junio de 2004 en las ubicaciones en las que realizamos nuestras operaciones mineras sin considerar la disponibilidad del agua o la manera en la que los nuevos derechos podían afectar a los titulares de los derechos existentes. Por ello, el monto de agua que podemos extraer efectivamente en base a nuestros derechos existentes puede verse reducido si se ejercen estos derechos adicionales. Estos y otros cambios futuros potenciales al Código de Agua podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Nuestro suministro de agua podría verse afectado por cambios geológicos

Nuestro acceso al agua podría ser impactado por cambios en la geología u otros factores naturales, tales como pozos o acuíferos que se comienzan a secar y que nosotros no podemos controlar. Ello podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

El gobierno Chileno puede adicionar una carga impositiva adicional sobre sociedades que operen en Chile

En 2005, el Congreso Chileno aprobó la Ley N° 20.026 (también conocida como la “Ley de Royalty”) y estableció un impuesto de royalty para ser aplicado a las actividades mineras realizadas en Chile. Luego del terremoto ocurrido en Febrero de 2010 en el Sur de Chile, el Gobierno aprobó cambios tanto a la Ley de Royalty como a la tasa impositiva corporativa y elevó las tasas con el objeto de financiar parcialmente el esfuerzo de reconstrucción. Además, en Noviembre de 2012, la tasa de impuesto corporativo en Chile aumento a un 20%. En 2013 no se han presentado enmiendas adicionales y el impuesto a la renta de las sociedades permaneció en un 20%

No podemos asegurar que la manera en que la Ley de Royalty o la tasa de impuesto corporativo son interpretadas y aplicadas no cambia en el futuro. Adicionalmente, el Gobierno de Chile puede decidir agregar nuevas cargas impositivas sobre las empresas mineras u otras sociedades en Chile. Tales cambios podrían tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Las leyes y normativas medioambientales nos pueden exponer a costos más altos, pasivos, demandas e imposibilidad de cumplir con los objetivos de producción actuales y futuros

Nuestras operaciones en Chile se encuentran sujetas a una gran variedad de normativas nacionales y locales relacionadas con la protección medioambiental. De acuerdo con dichas normas, se requiere que realicemos estudios de impacto ambiental o declaraciones de impacto ambiental de cualquier proyecto o actividad en el futuro (o sus modificaciones significativas) que puedan afectar el medio ambiente. El Servicio de Evaluación Ambiental evalúa en la actualidad los estudios de impacto ambiental presentados para su aprobación y permite a ciudadanos privados, agencias públicas o autoridades locales, revisar los proyectos que pueden afectar el medio ambiente y ya sea antes de que dichos proyectos se ejecuten o una vez que ya están operando si no pueden cumplir con las normas aplicables. Las vías de recurso de ejecución forzosa disponibles incluyen el cierre temporal o permanente de las instalaciones y multas. Las normas ambientales chilenas se han hecho cada vez más rigurosas en años recientes y tanto respecto de la aprobación de nuevos proyectos como en conexión con la implementación y desarrollo de proyectos ya aprobados. Esta tendencia probablemente continuará. Dado el interés público en materias de ejecución ambiental, estas normas o su aplicación pueden también estar sujetas a consideraciones políticas que están más allá de nuestro control.

Monitoreamos continuamente el impacto de nuestras operaciones en el ambiente y, de tiempo en tiempo, hemos efectuado modificaciones a nuestras instalaciones a modo de minimizar cualquier impacto adverso. Creemos que cumplimos, en todos los aspectos significativos, con las normas ambientales aplicables en Chile. Los acontecimientos futuros de la creación o implementación de requerimientos ambientales, o su interpretación, pueden dar como resultado costos de capital, operacionales o de cumplimiento aumentados que pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones. En conexión con nuestras inversiones actuales en el Salar de Atacama y en Nueva Victoria, el éxito de estas inversiones depende del comportamiento de las variables del ecosistema que se monitorean en el tiempo. Si el comportamiento de estas variables en años futuros no cumple con los requerimientos ambientales, nuestra operación puede estar sujeta a importantes restricciones por parte de las autoridades limitando, por ejemplo, los montos máximos permitidos de extracción de salmueras y de agua.

El desarrollo futuro de SQM depende de su capacidad de sostener los niveles de producción proyectados en el tiempo y ello requiere inversiones adicionales y presentar los estudios y declaraciones de impacto ambiental correspondientes. Si no podemos obtener la aprobación pertinente, nuestra capacidad de mantener la producción a niveles específicos puede verse dañada seriamente y ello tendrá un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Además, nuestras operaciones mundiales se encuentran también sujetas a normativas medioambientales. Las leyes y normativas en las diferentes jurisdicciones en las cuales operamos pueden también cambiar

y no podemos entonces garantizar que las leyes futuras, o los cambios a las ya existentes, no tendrán un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Ratificación de la Convención 169 de la Organización Internacional del Trabajo acerca de Pueblos Indígenas y Tribales podría afectar nuestros planes de desarrollo

Chile, miembro de la Organización Internacional del Trabajo (“OIT”), ha ratificado la Convención 169 de la OIT concerniente a los Pueblos Indígenas y Tribales. Dicha Convención establece varios derechos para personas y comunidades indígenas. Entre otros derechos, la Convención señala (i) que los grupos indígenas serán notificados y consultados antes de efectuar algún proyecto en terrenos juzgados como indígenas. El derecho a veto no está incluido; (ii) que los grupos indígenas tengan, en lo posible, participación en los beneficios que resulten de la explotación de recursos naturales en terrenos supuestamente indígenas. El Estado de Chile no ha definido el alcance de dichos beneficios. Los nuevos derechos delineados en dicha Convención podrían afectar el desarrollo de nuestros proyectos de inversión en terrenos alegados como indígenas y tal circunstancia podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Chile se encuentra localizado en una región sísmica activa

Chile esta propenso a terremotos dado que se encuentra localizado a lo largo de importantes líneas de fallas marítimo-terrestres. El terremoto más reciente en Chile ocurrió el 2010 y causó un daño substancial en varias regiones del País. Chile además ha experimentado actividad volcánica.

Un terremoto importante o una erupción volcánica podría acarrear significativas consecuencias negativas para nuestras operaciones y para la infraestructura general del País, tales como caminos, vías ferroviarias, puertos y vías de accesos a productos en Chile. Aun cuando mantenemos pólizas de seguros estándares para la industria, que incluyen coberturas por terremoto, no podemos estar seguros que un futuro evento sísmico no tendrá un efecto material adverso en nuestro negocio, en nuestra posición financiera y en los resultados de nuestras operaciones.

Risks related to our shares and to our ADRs

El precio de nuestros ADRs y el valor del dólar estadounidense de cualquier dividendo se verá afectado por fluctuaciones en la tasa de cambio de Dólares de los Estados Unidos /Pesos Chilenos.

La transacción en Chile en las acciones subyacentes a nuestros ADRs se realiza en pesos chilenos. El depositario recibirá distribuciones de efectivo que efectuamos con respecto a las acciones en pesos. El depositario convertirá dichos pesos a dólares de los Estados Unidos a la entonces existente tasa de cambio para efectuar pagos de dividendos y otras distribuciones con respecto a los ADSs. Si el valor del peso cae con relación al dólar de los Estados Unidos, el valor de los ADRs y cualquier distribución a ser recibida del depositario disminuirá.

Los acontecimientos en otros mercados emergentes pueden afectar materialmente el valor de nuestros ADRs

Los mercados financieros y de valores chilenos son, en varios grados, influidos por condiciones económicas y de mercado en otros países o regiones de mercados emergentes del mundo. Aunque las condiciones económicas son diferentes en cada país o 2región, la reacción de inversionista a los acontecimientos en un país o región pueden tener efectos significativos sobre los valores de los emisores en otros países y regiones, incluyendo Chile y Latinoamérica. Los acontecimientos en otras partes del mundo pueden tener un efecto material en los mercados financieros y de valores chilenos y en el valor de nuestros ADRs.

La volatilidad y la baja liquidez de los mercados de valores chilenos pueden afectar la capacidad de nuestros accionistas para vender nuestros ADRs

Los mercados de valores Chilenos son sustancialmente más pequeños, menos líquidos y más volátiles que la mayoría de los mercados de valores de los Estados Unidos. La volatilidad y la baja liquidez de los mercados chilenos podrían incrementar la volatilidad del precio de nuestros ADRs y pueden deteriorar la capacidad de un tenedor de vender nuestros ADRs en el mercado chileno en el monto, precio y momento en el que éste desee hacerlo.

El precio de nuestra acción puede reaccionar negativamente a adquisiciones e inversiones futuras

Como parte de nuestra estrategia como líderes mundiales en nuestro negocio esencial, estamos constantemente buscando oportunidades que nos permitan consolidar y fortalecer nuestra posición competitiva. En lo correspondiente a esta estrategia, podemos llevar a cabo adquisiciones o empresas conjuntas relacionadas con cualquiera de nuestros negocios o con nuevos negocios en los que creemos podemos contar con ventajas competitivas sostenibles. Dependiendo de nuestra estructura de capital al momento de dichas adquisiciones, podemos necesitar aumentar una deuda significativa y/o el patrimonio lo cual afectará nuestra situación financiera y nuestros flujos de caja futuros. Cualquier cambio en nuestra situación financiera podría afectar nuestros resultados de operaciones, impactando negativamente en el precio de nuestras acciones.

Usted puede no ser capaz de ejercer derechos de acuerdo con leyes de valores de los Estados Unidos

Debido a que somos una empresa chilena sujeta a la legislación chilena, los derechos de nuestros accionistas pueden diferir de los derechos de los accionistas de empresas formadas en los Estados Unidos, y puede no ser capaz de ejecutar o puede tener dificultad en hacer valer derechos actualmente en efecto en las leyes federales o estatales de valores de los Estados Unidos.

Nuestra Compañía es una sociedad anónima abierta formada de acuerdo con las leyes de la República de Chile. La mayoría de los directores y ejecutivos de SQM residen fuera de los Estados Unidos, principalmente en Chile. Todo o una parte sustancial de los activos de esas personas se encuentran localizados fuera de los Estados Unidos. Como resultado, si cualquiera de nuestros accionistas, incluyendo tenedores de nuestros ADRs, quisiera presentar una demanda en contra de nuestros ejecutivos o directores en los Estados Unidos, puede ser difícil para ellos ejercer servicio de proceso legal dentro de los Estados Unidos sobre esas personas. Del mismo modo, puede ser difícil para ellos ejecutar contra ellos en tribunales de los Estados Unidos juicios obtenidos en tribunales de los Estados Unidos basándose en estipulaciones de obligación civil de las leyes de valores federales de los Estados Unidos.

Además, no existe un tratado entre los Estados Unidos y Chile que estipule obligación recíproca para ventilar juicios extranjeros. Sin embargo, los tribunales chilenos han hecho cumplir juicios asistidos en los Estados Unidos, siempre que el tribunal chileno encuentre que el tribunal de los Estados Unidos haya respetado los principios básicos de los debidos procesos y las políticas públicas. No obstante, existe duda si es que una acción pudiera ser traída exitosamente en Chile en primera instancia sobre la base de una obligación solamente basada en las provisiones de una obligación civil de las leyes federales de valores de los Estados Unidos.

Dado que los derechos preferentes pueden no estar disponibles para nuestros tenedores de ADR, ellos corren el riesgo de ser diluidos si emitimos nuevas acciones

Las leyes chilenas requieren que las compañías ofrezcan a sus accionistas derechos preferentes cada vez que se vendan nuevas acciones de capital social. Los derechos preferentes permiten a los tenedores mantener sus porcentajes de participación existentes en una compañía al suscribir acciones adicionales. Si incrementamos nuestro capital por medio de la emisión de nuevas acciones, un tenedor puede suscribir solo hasta el número de acciones que evitaría la dilución del interés participativo del tenedor.

Si emitimos derechos preferentes, los tenedores de ADRs de los Estados Unidos no serían capaces de ejercer sus derechos a menos que se hiciera efectiva una declaración de registro de acuerdo con la Ley

de Valores con respecto a dichos derechos y las acciones posibles de emitir una vez ejercidos dichos derechos o una exención de registro estuvieran disponibles. No podemos asegurar a los tenedores de ADRs que presentaremos una declaración de registro o que una exención de registro estará disponible. Podemos, a nuestra absoluta discreción, decidir no preparar y presentar dicha declaración de registro. Si nuestros tenedores no estuvieran capacitados para ejercer sus derechos preferentes porque SQM no presentó una declaración de registro, el depositario intentaría vender sus derechos y distribuir las utilidades netas de la venta a ellos, después de descontar los honorarios y gastos del depositario. Si el depositario no pudiera vender los derechos, expirarían y los tenedores de ADRs no realizarían valor alguno a partir de ellos. En cualquier caso, los intereses patrimoniales de los tenedores de ADR en SQM serían diluidos en proporción al incremento en el capital social de SQM.

Si la Sociedad fuera clasificada como una Empresa de Inversión Extranjera Pasiva puede haber consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos

Creemos que no fuimos clasificados como empresa de inversión extranjera pasiva (o EIEP – PFIC en inglés–) para el 2012. La caracterización como EIEP puede dar como resultado consecuencias tributarias adversas para usted si es un inversionista estadounidense en acciones o ADRs. Por ejemplo, si nosotros (o cualquiera de nuestras filiales) somos una EIEP, nuestros inversionistas estadounidenses pueden verse sujetos a obligaciones tributarias incrementadas de acuerdo con las leyes y normativas tributarias de los Estados Unidos y verse sujetos a requerimientos de reporte gravosos. La determinación de si somos (o cualquiera de nuestras filiales o sociedades cartera) o no una EIEP se efectúa cada año y dependerá de la composición de nuestro resultado (o los de ellas) y activos de tiempo en tiempo. Vea el Ítem 10. E. Tributación – Consideraciones de Impuestos de los Estados Unidos.

Los cambios en las normas tributarias chilenas podrían tener consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos

En la actualidad, los dividendos de efectivo pagados por la Sociedad a los accionistas extranjeros están sujetos a un impuesto de retención chileno del 35%. Si la Sociedad ha pagado impuesto corporativo (el “Impuesto de Primera Categoría”) sobre las ganancias de las que se paga el dividendo, un crédito por el Impuesto de Primera Categoría efectivamente reduce la tasa del Impuesto de Retención. Los cambios en las normas tributarias chilenas podrían tener consecuencias adversas para los inversionistas de los Estados Unidos.

ITEM 4. INFORMACIÓN DE LA SOCIEDAD

4.A. Historia y Desarrollo de la Sociedad

Antecedentes Históricos

Sociedad Química Minera de Chile S.A. "SQM", es una sociedad anónima abierta, organizada de acuerdo con las leyes de la República de Chile. La Compañía fue constituida mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el Notario Público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada por medio del Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y fue registrada el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992. La casa matriz de la Sociedad se encuentra en El Trovador 4285, Piso 6, Las Condes, Santiago, Chile. El teléfono de la Sociedad es el +56 2 2425-2000.

La explotación comercial de los yacimientos minerales de caliche en el norte de Chile comenzó en la década de 1830, cuando el nitrato de sodio era extraído del mineral para usarse en la elaboración de explosivos y fertilizantes. A fines del siglo XIX, la producción de nitrato se había convertido en la industria líder en Chile y el país era el líder mundial en el suministro de nitratos. El desarrollo comercial acelerado de los nitratos sintéticos en la década de 1920 y la depresión económica global en la década de 1930 causó una seria contracción del negocio de nitrato Chileno, el cual no se recuperó significativamente hasta poco después de la Segunda Guerra Mundial. Después de la guerra, la ampliamente expandida producción comercial de nitratos sintéticos dio como resultado una contracción adicional en la industria del nitrato natural en Chile, la cual continuó operando a niveles deprimidos en la década de 1960.

SQM fue constituida en 1968 mediante un negocio conjunto entre la Compañía Salitrera Anglo Lautaro S.A., ("Anglo Lautaro") y la Corporación de Fomento de la Producción ("Corfo"), la corporación estatal de desarrollo de Chile. Tres años luego de nuestra formación, en 1971, Anglo Lautaro vendió todas sus acciones a Corfo y pasamos a ser propiedad total del gobierno de Chile hasta 1983. En 1983, Corfo comenzó un proceso de privatización vendiendo nuestras acciones al público y posteriormente registrando dichas acciones en la Bolsa de Comercio de Santiago. Para 1988, todas nuestras acciones eran de propiedad pública. Nuestros ADR Serie B se han transado en la NYSE con el nemotécnico "SQM" desde 1993.

Desde su inicio, además de producir nitratos, la Sociedad ha producido yodo, que también se encuentra en los yacimientos de caliche en el norte de Chile.

Entre 1994 y 1999, invertimos aproximadamente US\$300 millones en el desarrollo del proyecto Salar de Atacama en el norte de Chile. El proyecto involucró la construcción de una planta de cloruro de potasio, una planta de carbonato de litio, una planta de sulfato de potasio y una planta de ácido bórico.

Para ayudar a financiar los proyectos anteriores, accedimos a los mercados de capital internacionales emitiendo ADRs Serie B adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York en 1995. En 1999, emitimos ADRs Serie A adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York como ADRs. A partir del 27 de marzo de 2008, la Sociedad sacó del registro voluntariamente sus ADR Serie A ("SQM-A") de la Bolsa de Valores de Nueva York. Además, el 5 de abril de 2013, presentamos una Forma F-6 para emitir 100 millones de ADRs Serie B adicionales en la Bolsa de Valores de Nueva York, a ser efectivo a partir del 15 de abril de 2013.

Durante el período desde 2000 hasta el 2004, principalmente consolidamos las inversiones llevadas a cabo en los cinco años anteriores. Concentramos nuestros esfuerzos en reducir costos y en mejorar las eficiencias a lo largo de la organización.

Desde el 2005, hemos fortalecido nuestro liderazgo en nuestros negocios principales aumentando nuestro programa de gasto de capital y efectuando adquisiciones y cesiones apropiadas. Durante este período adquirimos Kefco (Kemira Emirates Fertiliser Company) en Dubái y el negocio de yodo de

Royal DSM N.V. (DSM). Además, vendimos (i) Fertilizantes Olmeca, nuestra filial mexicana, (ii) nuestra planta de butilitio ubicada en Houston, Texas y (iii) nuestra participación en la filial italiana Impronta S.R.L. Ello que permitió a SQM concentrar sus esfuerzos en sus productos esenciales. En el 2007, completamos la construcción de una nueva planta de prilado y granular. En el 2008, completamos la ampliación de nuestra capacidad de carbonato de litio y comenzamos a trabajar en la etapa de ingeniería de una nueva planta de nitrato de potasio.

Durante el 2010 y 2012, continuamos la expansión de nuestra capacidad de producción de productos basados en potasio en el Salar de Atacama. En el 2011, completamos la construcción de una nueva planta de nitrato de potasio en Coya Sur, con lo que aumentamos nuestra capacidad promedio de producción en 300.000 toneladas métricas. Además, en 2008 comenzamos un negocio conjunto con Migao (Migao Corporation) para la construcción de una planta de nitrato de potasio con una capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año. La planta fue terminada y comenzó su funcionamiento en enero de 2011.

En el segundo semestre de 2011, llevamos a cabo una reorganización corporativa en donde nuestra subsidiaria Soquimich European Holding B.V. compró a su asociada Nutrisi Holding N.V. un 66,6% de las acciones que tenía la subsidiaria Fertilizantes Naturales S.A (Mas tarde llamada SQM Iberian S.A.). En diciembre de 2011, la subsidiaria Soquimich European Holding B.V. vendió su interés del 50% a Nutrisi Holding N.V. Los efectos de estas transacciones han sido que indirectamente controlamos SQM Iberian S.A. a través de Soquimich European Holding B.V. SQM Iberian S.A. vende y distribuye fertilizantes, principalmente en España.

En el 2012, SQM Vitas FZ Company, nuestra empresa conjunta con el grupo French Roullier, comenzó la construcción de nuevas plantas en Brasil (Candeias), Perú y Sudáfrica (Durban) para la producción de fertilizantes solubles en agua que contengan diferentes cantidades relativas de nitrógeno, fosforo y potasio y, ocasionalmente, pequeñas cantidades de otros químicos. La planta en Brasil (Complejo Industrial Candeias) comenzó su funcionamiento en marzo de 2012. Posee una capacidad de producción de 25.000 toneladas métricas por año y representó una inversión total de 10 millones de dólares.

El año 2013, vendimos nuestro canon de royalty en el proyecto minero Antucoya a Antofogasta Minerals por la suma de US\$ 84 millones. El mismo año abrimos además una oficina comercial en Tailandia.

Programa de gasto de capital

Estamos constantemente revisando diferentes oportunidades para mejorar nuestros métodos de producción, aumentar nuestra capacidad productiva de actuales productos y desarrollar nuevos productos y mercados. Además, requerimos mantener gastos de capital cada año para sostener nuestra capacidad de producción. Estamos concentrados en el desarrollo de nuevos productos en respuesta a solicitudes específicas de nuestros clientes y de nuevos productos que se pueden derivar como parte de nuestra producción existente u otros productos que pueden calzar en nuestra estrategia de desarrollo a largo plazo. Nuestros gastos de capital en los últimos cinco años estuvieron principalmente relacionados con la adquisición de nuevos activos, con la construcción de nuevas instalaciones y con la renovación de plantas y equipos.

Nuestros gastos de capital incluyen inversiones enfocadas en el sustento, mejora e incremento de los niveles de producción, incluyendo adquisiciones e inversiones en empresas relacionadas.

Nuestros gastos de capital para los años finalizados el 31 de Diciembre de 2013, 2012 y 2011 fueron los siguientes:

(En millones de US\$)	2013	2012	2011
Gastos de Capital	371,7	446,0	501,1

Durante el 2011, tuvimos gastos de capital totales de US\$501,1 millones, relacionados principalmente con:

- el aumento en la capacidad de producción de los productos basados en potasio en el Salar de Atacama con la construcción continua y finalización de las instalaciones de cloruro de potasio y cloruro de potasio granulado en el Salar de Atacama
- el aumento en las eficiencias y la capacidad de las plantas de nitrato y yodo
- la optimización de nuestro sistema ferroviario y
- varios proyectos diseñados a mantener la capacidad productiva, incrementar los rendimientos y reducir los costos

Durante el 2012, tuvimos gastos de capital totales de US\$446,0 millones, relacionados principalmente con:

- proyectos para aumentar las eficiencias y la capacidad en las instalaciones de yodo y nitrato en la región de Tarapacá
- la inversión continua relacionada al aumento de la capacidad de producción de los productos basados en potasio en el Salar de Atacama, incluyendo varios proyectos relacionados a la producción de productos finales y
- varios proyectos diseñados para mantener la capacidad productiva, incrementar rendimientos y reducir costos

Durante el 2013, tuvimos gastos de capital totales de US\$371,7 millones, relacionados principalmente con inversiones relacionadas con el mejoramiento continuo de los productos a base de nitratos en Coya Sur

- inversiones relacionadas con el aumento de la producción de productos a base de potasio en el Salar de Atacama
- inversiones continuas relacionadas con el aumento de la capacidad de producción y la eficiencia de nuestras instalaciones de nitrato y yodo
- optimización de nuestra instalación de cloruro de potasio en el Salar de Atacama
- proyectos para aumentar la eficiencia de nuestros servicios de personal y logística y
- diversos proyectos para mantener la capacidad de producción, aumentar el rendimiento y reducir los costos.

Para el año 2014, el Directorio ha aprobado un plan de inversiones de US\$135 millones principalmente enfocado a mantención de sus plantas productivas. No se requiere financiamiento externo para el programa de inversión de capital para el período 2014. Sin embargo, nos reservamos el derecho a acceder a los mercados de capitales con el fin de optimizar nuestra posición financiera.

4.B. Visión General del Negocio

La Sociedad

Creemos que somos el productor mundial más grande de nitrato de potasio, yodo y carbonato de litio. Producimos nutrientes vegetales de especialidad, yodo y sus derivados, litio y sus derivados, cloruro de potasio, sulfato de potasio y ciertos químicos industriales (incluyendo sales solares y nitratos industriales). Vendemos nuestros productos en más de 115 países a través de nuestra red mundial de distribución, con un 88% de nuestras ventas realizadas en el extranjero en 2013

Nuestros productos se derivan principalmente de yacimientos minerales encontrados en el norte de Chile. Desarrollamos la minería y procesamos caliche y depósitos de salmueras. El mineral caliche en el norte de Chile contiene los únicos depósitos de nitrato y yodo conocidos en el mundo y es la fuente mundial de explotación comercial más grande de nitrato natural. Los yacimientos de salmueras del Salar de Atacama, una depresión de sal que se encuentra en el Desierto de Atacama en el norte de Chile, contiene altas concentraciones de litio y potasio así como concentraciones significativas de sulfato y boro.

Desde nuestros yacimientos de mineral caliche, nosotros producimos una amplia gama de productos basados en nitrato usados como nutrientes vegetales de especialidad y aplicaciones industriales, como también yodo y derivados de éste. En el Salar de Atacama, extraemos salmueras ricas en potasio, litio, sulfato y boro para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, soluciones de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio). Producimos el carbonato de litio e hidróxido de litio en nuestra planta cerca de la ciudad de Antofagasta, Chile, a partir de las soluciones traídas desde el Salar de Atacama. Comercializamos todos estos productos a través de una red mundial de distribución establecida.

Nuestros productos se dividen en seis categorías: nutrientes vegetales de especialidad, yodo y sus derivados, litio y sus derivados; cloruro y sulfato de potasio, productos químicos industriales; y otros fertilizantes commodity. Los nutrientes vegetales de especialidad son fertilizantes premium que permiten a los agricultores mejorar sus rendimientos y la calidad de ciertas cosechas. El yodo, litio y sus derivados se usan en nutrición humana, fármacos y en otras aplicaciones industriales. El yodo y sus derivados se usan principalmente como medio de contraste de rayos X e industrias de biocidas y en la producción de película polarizante, que es un importante componente de Pantallas de Cristal Líquido (“LCDs” según sus siglas en inglés). El litio y sus derivados se usan principalmente en pilas, grasas y fritas para la producción de cerámicas. El cloruro de potasio es un fertilizante commodity que produce y vende la Sociedad en todo el mundo. Además, complementamos nuestra cartera de nutrientes vegetales a través de compra y venta de otros fertilizantes commodity principalmente para su uso en Chile. Los productos químicos industriales tienen una amplia gama de aplicaciones en ciertos procesos químicos tales como la producción de vidrio, explosivos y cerámica y más recientemente, los nitratos industriales se están usando en plantas de energía solar como medio de almacenamiento de energía.

Para el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013, tuvimos ingresos de US\$2.203,1 millones, millones, ganancia neta de US\$721,5 millones y ganancia atribuible a participantes controladores de US\$467.1 millón. Nuestra capitalización de mercado al 31 de Diciembre de 2013 fue de aproximadamente US\$6,8 mil millones.

Nuestras acciones ordinarias Series A y Series B se encuentran registradas en la Bolsa de Valores de Santiago. Nuestras ADS (American Depositary Shares, en inglés) Serie B han sido registradas en la

NYSE (Bolsa de Valores de Nueva York) desde 1993. Nuestros símbolos nemotécnicos en la Bolsa de Valores de Santiago para nuestras acciones Serie A y B son “SQM-A” y “SQM-B,” respectivamente, y nuestro símbolo nemotécnico en la NYSE para las ADS Serie B es “SQM.”

Nutrientes vegetales de especialidad: Producimos cuatro tipos principales de nutrientes vegetales de especialidad: nitrato de potasio, nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad. Además, SQM vende otros fertilizantes de especialidad incluyendo la comercialización de productos de terceros. Todos estos nutrientes vegetales de especialidad se usan tanto en estado sólido como líquido principalmente en cultivos de alto valor tales como vegetales, frutas y flores. Son ampliamente usados en cultivos que emplean técnicas modernas de agricultura tales como hidropónicos, invernaderos y fertirrigación (donde se disuelve el fertilizante en agua antes de la irrigación) y aplicación foliar. De acuerdo con el tipo de uso o aplicación, los productos se ponen en el mercado con las marcas: Ultrasol™ (fertirrigación), Qrop™ (aplicación en el suelo), Speedfol™ (aplicación foliar) y Allganic™ (agricultura orgánica). Los nutrientes vegetales de especialidad poseen ciertas ventajas sobre los fertilizantes commodity tal como una rápida y efectiva absorción (sin requerir nitrificación), mayor solubilidad en agua, pH alcalino (lo cual reduce la acidez del suelo) y bajo contenido de cloro. Uno de los productos más importantes en el rubro de los nutrientes vegetales de especialidad es el nitrato de potasio que está disponible en forma cristalizada y granulada (prilada) lo que permite métodos de aplicación múltiples. Los productos de nitrato de potasio cristalinos son ideales para aplicarse mediante fertirrigación y sprays foliares y los gránulos de nitrato de potasio son adecuados para aplicaciones divididas al suelo.

Las necesidades de los clientes más sofisticados están guiando a la industria a proveer soluciones en vez de productos individuales. Las ventajas de nuestros productos más las mezclas especialmente personalizadas que satisfacen necesidades específicas junto al soporte técnico proporcionado por nosotros, nos permiten crear soluciones de nutrición vegetal que agregan valor a los cultivos por medio de rendimientos más altos y producción de mejor calidad. Debido a que nuestros productos sobre los fertilizantes producidos en forma sintética, incluida la presencia de ciertos micro nutrientes beneficiosos, que los hacen más atractivos para clientes que prefieren productos de origen natural. Como resultado, nuestros nutrientes vegetales de especialidad se venden a un precio Premium en comparación a otros fertilizantes commodity.

Yodo y sus derivados: Creemos que somos los productores líderes de yodo y sus derivados en el mundo, los cuales se usan en una amplia gama de aplicaciones médicas, farmacéuticas, para la agricultura y aplicaciones industriales, incluyendo medios de contraste de rayos x, películas polarizantes para pantallas de cristal líquido (LCDs) antisépticos, biocidas y desinfectantes, en la síntesis de productos farmacéuticos, herbicidas, electrónica, pigmentos y componentes de teñido.

Litio y sus derivados: Somos los productores líderes en el mundo de carbonato de litio, el cual se utiliza en una gran variedad de aplicaciones, incluyendo los materiales electroquímicos para las baterías, fritas para las industrias de cerámicas y pintura-esmalte, vidrios resistentes al calor (vidrio cerámico), sustancias químicas de aire acondicionado, polvo de cobertura continuo para extrusión de acero, proceso primario de fundición de aluminio, productos farmacéuticos y derivados de litio. También somos proveedor líder de hidróxido de litio, que se usa principalmente como materia prima en la industria de grasas lubricantes y ciertos cátodos para baterías.

Potasio: Producimos cloruro de potasio y sulfato de potasio a partir de salmueras extraídas del Salar de Atacama. El cloruro de potasio es un fertilizante commodity usado para fertilizar una gran variedad de cultivos incluyendo maíz, arroz, azúcar, soya y trigo. El sulfato de potasio es un fertilizante de especialidad usado principalmente en los cultivos tales como hortalizas, frutas y cultivos industriales.

Químicos Industriales: Producimos cuatro químicos industriales: nitrato de sodio, nitrato de potasio, ácido bórico y cloruro de potasio. El nitrato de sodio se utiliza principalmente en la producción de vidrio, explosivos, briquetas de carbón vegetal y para tratamientos metálicos. El nitrato de potasio se utiliza en la elaboración de vidrios especiales y también es materia prima importante para la producción de fritas para las industrias de cerámica y pintura-esmalte. Las sales solares, una combinación de nitrato de potasio y nitrato de sodio se utilizan como medio de almacenamiento termal en plantas de generación de electricidad basada en energía solar. El ácido bórico se usa en la fabricación de fritas para la industria de cerámica y de pintura-esmalte, pantallas de cristal líquido (LCD), vidrio y fibra de vidrio. El cloruro de potasio se usa como un aditivo en perforaciones petroleras como también en la producción de carragenina.

Otros Productos y Servicios: también vendemos otros fertilizantes y mezclas, algunas de los cuales no producimos. Somos la única empresa que produce y distribuye los tres principales fertilizantes de potasio: nitrato de potasio, sulfato de potasio y cloruro de potasio.

La siguiente tabla presenta el desglose porcentual de nuestros ingresos para 2013, 2012 y 2011 de acuerdo con nuestras líneas de productos:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Nutrientes Vegetales de Especialidad	31%	28%	34%
Yodo y Derivados	21%	24%	21%
Litio y Derivados	9%	9%	9%
Potasio	28%	25%	26%
Químicos industriales	7%	10%	7%
Otros	4%	4%	4%
Total	100%	100%	100%

Estrategia de Negocios

Nuestra estrategia general de negocios es mantener el liderazgo en nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio y nitratos industriales, en términos de la capacidad productiva, la fijación de precios competitivos y el desarrollo de nuevos productos; incrementar nuestra capacidad de producción de fertilizantes relacionados con el potasio del Salar de Atacama; mantener nuestra competitividad a través del continuo aumento en la eficiencia de nuestros procesos productivos y en la reducción de costos; evaluar y ejecutar adquisiciones, negocios conjuntos o alianzas comerciales que tengan sinergia concreta con nuestros actuales y principales negocios o que provean de ventajas competitivas; y mantener una posición financiera sólida y conservadora y un grado de inversión acorde a nuestro endeudamiento

Hemos identificado la demanda del mercado en cada uno de nuestros principales segmentos, tanto dentro de nuestra base de clientes existente y en nuevos mercados, para productos ya existentes y para productos adicionales que puedan ser extraídos de nuestros recursos naturales. Para sacar ventaja de estas oportunidades, hemos preparado una estrategia específica para cada una de nuestras líneas de producto.

Nutrientes Vegetales de Especialidad

Nuestra estrategia para el negocio de nutrientes vegetales de especialidad es de: (i) continuar expandiendo nuestras ventas de nitratos naturales al sacar continuamente ventaja de nuestros productos de especialidad por sobre los fertilizantes tipo commodity; (ii) aumentar nuestras ventas de nutrientes vegetales de especialidad de mayor margen basados en potasio y nitratos naturales, particularmente nitrato de potasio soluble y mezclas NPK solubles; (iii) perseguir oportunidades de inversión en negocios complementarios para mejorar nuestro catálogo de productos, aumentar la producción, reducir costos y agregar valor a y mejorar el marketing de nuestros productos; (iv) desarrollar nuevas mezclas de nutrientes de especialidad producidas en nuestras plantas de mezcla y que están estratégicamente ubicadas en o cerca de nuestros mercados principales, a modo de satisfacer las necesidades específicas de nuestros clientes; (v) concentrarse principalmente en los mercados para nuestros nutrientes vegetales en aplicaciones solubles y foliares con el objeto de establecer una posición de liderazgo; (vi) continuar desarrollando nuestra sistema de distribución global y de marketing directamente y a través de alianzas estratégicas con otros productores y distribuidores locales o globales; y (vii) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad de mano de obra para competir de manera más efectiva.

Yodo y sus Derivados

Nuestra estrategia en nuestro negocio de yodo es (i) mantener nuestro liderazgo en el mercado del yodo aumentando nuestra capacidad de producción a la par con el crecimiento de la demanda; (ii) fomentar el crecimiento de la demanda y desarrollar nuevos derivados de yodo, (iii) participar en los proyectos de reciclaje del yodo; y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para así competir de manera más efectiva.

Litio y sus derivados

Nuestra estrategia para el negocio del litio es (i) mantener nuestro liderazgo en la industria del litio como el más grande productor y distribuidor de carbonato de litio e hidróxido de litio, (ii) fomentar el crecimiento de la demanda, (iii) perseguir selectivamente oportunidades en el negocio de los derivados del litio creando nuevos compuestos de litio, y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para así competir de manera más efectiva.

Potasio

Nuestra estrategia en el negocio del potasio es incrementar significativamente nuestra capacidad productiva de cloruro de potasio y sulfato de potasio. Nuestra estrategia de distribución es (i) ofrecer una cartera de productos de potasio incluyendo el sulfato de potasio, el cloruro de potasio y otros fertilizantes a nuestros mercados tradicionales; (ii) crear flexibilidad para ofrecer productos estándares (cristalizados) o compactados (granulados) de acuerdo con los requerimientos de mercado (iii) concentrarnos en mercados en donde tengamos ventajas logísticas.

Químicos industriales

Nuestra estrategia para nuestro negocio de químicos industriales es (i) mantener nuestra posición de liderazgo en los nitratos industriales, (ii) fomentar el crecimiento de la demanda en diferentes aplicaciones, (iii) llegar a ser una fuente confiable de largo plazo para la industria del almacenamiento termal y (iv) reducir nuestros costos de producción a través de procesos mejorados y mayor productividad para competir de manera más efectiva.

Nuevos negocios

De vez en cuando, evaluamos oportunidades para ampliar nuestros negocios esenciales actuales o dentro de nuevos negocios en los cuales podemos tener ventajas competitivas sostenibles, tanto dentro como fuera de Chile y esperamos poder seguir haciéndolo en el futuro. Actualmente, exploramos concesiones para ciertos minerales metálicos. Si los hayamos, podríamos decidir explotarlos, vender o formar un negocio conjunto para extraer estos recursos. Es posible que decidamos adquirir parte o todo el patrimonio de, o celebrar negocios conjuntos u otras transacciones con otras compañías involucradas en nuestros o en otros negocios. También estamos explorando la posibilidad de adquirir participación de control en empresas que tengan propiedades mineras en nuestras áreas de negocio esenciales, y que están en etapas de desarrollo tempranas. Consistente con nuestras estrategias de negocios, continuaremos evaluando adquisiciones, negocios conjuntos y alianzas en nuestros negocios esenciales y, dependiendo de los hechos y las circunstancias, podemos buscar adquirir participación mayoritaria u otros intereses en empresas con propiedades mineras fuera de Chile y Latinoamérica, incluyendo mercados emergentes.

Asimismo, en algunas de nuestras propiedades ejecutamos exploración en cobre, oro y otros metales; ya se han identificado específicas áreas de exploración. El prospecto más avanzado es Fiel Rosita, un yacimiento de cobre y oro localizado en la ciudad de Vallenar. Éste se localiza en la misma área donde se encuentran otros yacimientos explotados presentemente por otras empresas. Estamos en proceso de renovar nuestro modelo geológico con los nuevos datos de perforación 2013, éstos permitirán actualizar y estimar los recursos antes de dar inicio a la evaluación económica preliminar. Se llevarán a cabo otras exploraciones para confirmar el modelo geológico actualizado y se realizarán más pruebas en las áreas mineralizadas reconocidas. Es posible que no avancemos en ninguno de los potenciales prospectos metálicos descubiertos en nuestras operaciones de exploración.

Paralelo a nuestras operaciones de exploración, hemos celebrado memorandos de entendimientos, acuerdos de opción y similares con empresas mineras externas relacionadas a minerales metálicos. En todos estos acuerdos, conservamos los derechos de los minerales no metálicos tales como nitrato, yodo, potasio, litio y sus derivados respectivos.

Los negocios principales

Nutrición Vegetal de Especialidad

Nos consideramos los productores de nitrato de potasio más importantes del mundo. Estimamos que nuestras ventas para el año 2013 representan aproximadamente el 48% por volumen del nitrato de potasio del mundo. Estos estimativos no incluyen el nitrato de potasio que produjimos y vendimos localmente en la China sino sólo importaciones netas. El mercado del nitrato de potasio el 2013 se mantuvo estable con ventas globales equivalentes a 1 millón de toneladas métricas. Asimismo, producimos los siguientes productos de nutrición vegetal de especialidad: nitrato sódico, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad (con varias combinaciones de nitrógeno, fosfato y potasio, conocido como “mezclas NPK”).

El nutriente vegetal posee tipologías particulares que aumentan la productividad y realzan la calidad del producto cuando se utilizan sobre algunos cultivos y suelos. Nuestro nutriente vegetal de especialidad ofrece beneficios significativos en algunas aplicaciones sobre fertilizantes commodity con base de nitrógeno y potasio, como son la urea y el cloruro de potasio.

Nuestro nutriente vegetal de especialidad:

- es completamente soluble en agua, lo que permite su aplicación en plantas hidropónicas, fertigación, aplicaciones foliares y otras técnicas agrícolas de avanzada;
- mejora el uso eficiente del agua en los cultivos y ayuda en la preservación del agua;
- es libre de cloruros, previene la toxicidad por cloruro en ciertos cultivos asociados a altos niveles de compuestos clorados en nutrientes vegetales;
- proporciona nitrógeno en nitrógeno nítrico, permitiendo que el cultivo absorba los nutrientes más rápidamente cuando absorben urea o fertilizantes derivados del amonio;
- no libera hidrógeno después de su aplicación, así evita que aumente la acidez del suelo;
- posee oligoelementos los que promueven la resistencia de la planta a enfermedades; y
- son más atractivos para el cliente que prefiere productos de origen natural.

En el 2013, nuestros ingresos por venta de nutrientes vegetales de especialidad fueron de US\$687,5 millones, representando el 31% de nuestras ventas totales para ese año y un 1,8% mejor que los US\$675,3 millones por ventas del año anterior. Las condiciones económicas mejoradas respaldaron la demanda más alta por hortalizas y frutas Premium lo que reforzó el consumo de fertilizantes de especialidad.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Nuestro Mercado

El mercado objetivo para nuestros nutrientes vegetales de especialidad son los cultivos de alta calidad tales como verduras, frutas, cultivos industriales, flores, algodón y otras cosechas de alto valor. Además, vendemos nutrientes vegetales de especialidad a los productores de cosechas sensibles al cloruro. Desde 1990, el mercado internacional para nutrientes vegetales de especialidad ha crecido a una tasa más rápida que el mercado internacional para fertilizantes del tipo commodity. Ello se debe principalmente a: (i) la aplicación de nuevas tecnologías agrícolas tales como la fertirrigación e hidropónica y el creciente uso de los invernaderos; (ii) el incremento del costo de los terrenos y la escasez del agua lo que ha forzado a los agricultores a mejorar sus rendimientos y reducir el uso de agua; y (iii) el incremento en la demanda por cultivos de calidad más alta tales como frutas y vegetales.

Durante los últimos diez años la tasa combinada anual de crecimiento para la producción per cápita de vegetales fue de un 3% mientras que la misma tasa para la población mundial sólo alcanzó un 1,5%.

La escasez mundial de agua y tierra cultivable lleva al desarrollo de nuevas técnicas agrícolas para maximizar el uso de estos recursos. La irrigación ha estado creciendo a un promedio anual del 1,5% durante los últimos 20 años (a una velocidad igual al crecimiento de la población). Sin embargo, la micro-irrigación ha estado creciendo en un 10% por año en el mismo período. Los sistemas de micro-irrigación, que incluyen el riesgo por goteo y la microaspersión son las formas más eficientes de irrigación técnica. Se estima que la superficie para la micro-irrigación global es de 10 millones de hectáreas, lo que representa aproximadamente un 3% del área irrigada total mundial. Estas aplicaciones requieren nutrientes vegetales totalmente solubles en agua. Nuestros nutrientes vegetales de especialidad basados en nitrato proveen nitrógeno nítrico, el cual permite una absorción más rápida de nutrientes en las cosechas que cuando se utilizan fertilizantes basados en urea o amonio, lo que facilita la eficiencia en

el consumo de nutrientes en la planta y, por ende, aumenta el rendimiento de la cosecha y mejora su calidad.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Nuestros productos

El nitrato de potasio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad son productos de margen más alto, derivados de, o que constan de, nitrato de sodio, todos los cuales son producidos en forma cristalizada o prilada. Las mezclas de especialidad son producidas usando nuestros propios nutrientes vegetales de especialidad y otros componentes en las plantas de mezclado operadas por la Sociedad o sus afiliadas y empresas relacionadas en Chile, los Estados Unidos, México, los Emiratos Árabes Unidos, Sudáfrica, Turquía, China, India, Tailandia, Brasil y Perú.

La siguiente tabla muestra nuestros volúmenes de venta e ingresos ordinarios de los nutrientes vegetales de especialidad para el 2013, 2012 y 2011.

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Volumen de Ventas (Miles de toneladas métricas)			
Nitrato de Sodio	26,2	24,4	22,2
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	512,6	469,3	551,1
Nutrientes mezclados y otros nutrientes vegetales de especialidad ⁽¹⁾	308,9	286,5	276,0
Total de Ingresos (en millones de US\$)	687,5	675,3	721,7

(1) Incluye fertilizantes mezclados y otros nutrientes vegetales de especialidad. También incluye los productos de Yara en conformidad con nuestro acuerdo comercial.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Marketing y clientes

En 2012, vendimos nuestros nutrientes vegetales de especialidad en cerca de 90 países. Durante el mismo año, los nutrientes vegetales de especialidad de la Sociedad se exportaron como se indica en la tabla abajo Ninguna cliente individual represento más del 10% de las ventas de nutrientes vegetales de especialidad de SQM durante 2013 y estimamos que nuestros 10 clientes más grandes representaron en conjunto aproximadamente el 23% de las ventas durante ese período.

<u>Desglose de las Ventas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
América Central y Sudamérica	14%	18%	14%
Norteamérica	25%	27%	24%
Europa	16%	18%	26%
Chile	25%	19%	17%
Otros	20%	18%	19%

Vendemos nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad fuera de Chile principalmente a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y por medio de nuestras coligadas de distribución.

Mantenemos stocks de nuestros nutrientes vegetales de especialidad en los principales mercados de América, Asia, Europa, el Medio Oriente y África para facilitar prontas entregas a nuestros clientes. Además, vendemos nutrientes vegetales de especialidad directamente a algunos de nuestros grandes clientes. Las ventas se efectúan de acuerdo a órdenes de compra al contado y contratos a corto plazo.

En relación con nuestros esfuerzos de marketing, proporcionamos asistencia técnica y agrónoma y apoyo a algunos de nuestros clientes. Al trabajar cercanamente con nuestros clientes, somos capaces de identificar nuevos productos y mercados de alto valor agregado. Nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad se usan en una amplia variedad de cultivos, particularmente, cultivos de valor agregado que permiten a nuestros clientes incrementar el rendimiento y manejar un precio premium.

Nuestros clientes se encuentran localizados en los hemisferios sur y norte. En consecuencia, creemos que no existen factores estacionales o cíclicos que puedan afectar en forma importante las ventas de nuestros productos de nutrientes vegetales de especialidad.

De vez en cuando, evaluamos oportunidades para ampliar nuestros negocios esenciales actuales, incluyendo nuestro negocio de nutrientes vegetales de especialidad, o dentro de nuevos negocios en los cuales podemos tener ventajas competitivas sostenibles, tanto dentro como fuera de Chile. Consistente con nuestra estrategia de negocios, evaluamos adquisiciones, negocios conjuntos y alianzas potenciales en nuestros negocios esenciales con empresas fuera de Chile y Latinoamérica, incluyendo en mercados emergentes.

En mayo de 2008, celebramos una carta compromiso para un negocio conjunto con Migao Corporation (“Migao”) para la producción y distribución de nutrientes vegetales de especialidad en China. En 2009, firmamos un acuerdo de accionistas en relación a este negocio conjunto. A través del negocio conjunto, construimos una planta de nitrato de potasio con capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año. La planta comenzó sus operaciones en enero de 2011. Este negocio conjunto nos permitirá aumentar nuestra presencia en China, que representa uno de los mercados más importantes y de más rápido crecimiento para la industria de los fertilizantes.

En mayo de 2009, la subsidiaria de SQM, Soquimich European Holdings, celebró un acuerdo con Coromandel Fertilizers Ltd. para crear un negocio conjunto para la producción y distribución de fertilizantes solubles en agua en la India. El acuerdo de negocio conjunto comprendió un aporte de 50/50. Como parte del acuerdo, una nueva instalación de 15.000 toneladas métricas fue construida en la ciudad de Kakinada para producir fertilizantes solubles en agua (grados NPK). Esta nueva instalación, requirió una inversión total aproximada de US\$2,6 millones y se inauguró en enero de 2012.

En diciembre de 2009, SQM firmó un acuerdo con el Grupo French Roullier para formar el negocio conjunto “SQM Vitas”. Este acuerdo reúne a dos de las más grandes compañías de nutrientes vegetales de especialidad, nutrición animal de especialidad e higiene profesional. Perú, Brasil y Dubái serán los principales enfoques de este negocio conjunto. Como parte del acuerdo, nuestra planta de fosfato ubicada en Dubái se convirtió en parte de este negocio conjunto. En septiembre de 2010, SQM Vitas implementó una nueva línea de fosfato que permitirá la producción de dos de los principales productos de fósforo solubles en agua en el mundo: mono fosfato de amonio y fosfato de urea.

En el segundo semestre de 2011, llevamos a cabo una reorganización corporativa en donde nuestra subsidiaria Soquimich European Holding B.V. compró a su asociada Nutrisi Holding N.V. un 66,6% de las acciones que tenía la subsidiaria Fertilizantes Naturales S.A (Mas tarde llamada SQM Iberian S.A.).

Soquimich European Holding B.V. vendió su interés del 50% a Nutrisi Holding N.V. Los efectos de estas transacciones han sido que indirectamente controlamos SQM Iberian S.A. a través de Soquimich European Holding B.V. SQM Iberian S.A. vende y distribuye fertilizantes, principalmente en España.

En el 2012, SQM Vitas comenzó la construcción de nuevas plantas en Brasil (Candeias), Perú y Sudáfrica (Durban) para la producción de fertilizantes solubles en agua que contengan diferentes cantidades relativas de nitrógeno, fósforo y potasio y, ocasionalmente, cantidades menores de otros químicos. La planta en Brasil (Complejo Industrial Candeias) comenzó su funcionamiento en marzo de 2012. Posee una capacidad de producción de 25.000 toneladas métricas por año y representó una inversión total de US\$10 millones.

Entre 2010 y 2012, continuamos expandiendo nuestra capacidad de producción de los productos de potasio en nuestras operaciones en el Salar de Atacama. En el 2011, finalizamos la construcción de nuestra instalación en Coya Sur, aumentando nuestra capacidad promedio de producción de nitrato de potasio en 300.000 toneladas métricas. Además, como se mencionó anteriormente, celebramos un negocio conjunto con Migao en 2008 para la construcción de una planta de nitrato de potasio con una capacidad de producción de 40.000 toneladas métricas por año la cual comenzó a operar en enero de 2011.

El mercado del nitrato de potasio en la China representa 350.000-400.000 TM, de los cuales aproximadamente 150.000 está ligado a la industria del tabaco y otros 40.000-50.000 se relacionan a la horticultura. En la China, nuestra participación de mercado del nitrato de potasio representa alrededor del 80% en fertilizantes solubles en agua y esperamos aumentar nuestra participación de mercado con mezclas NPK solubles en agua.

El 2013, modificamos nuestra estrategia de desarrollo en la China a favor del segmento de fertilizantes solubles en agua. Revisamos específicamente nuestra estrategia de marketing y distribución a través de nuestra oficina subsidiaria de SQM en Pekín y también en relación a nuestro joint venture SQM-Migao, ubicados en Qingdao en la provincia de Shandong. En relación a esta nueva estrategia, nuestros fertilizantes solubles en agua producidos por el joint venture SQM-Migao se venderán a través de nuestra subsidiaria SQM (Pekín), y el equipo de marketing del joint venture SQM-Migao se integrará al equipo de SQM (Pekín). Este cambio tiene por objetivo mejorar la eficiencia de los canales de distribución de fertilizantes consolidando así todo el marketing en una marca unificada y en un solo equipo de gestión, además de bajar costos. Asimismo, nuestra estrategia en este segmento es aumentar la producción de fertilizantes solubles en agua y desarrollar nuestras tecnologías y sus aplicaciones con el propósito de crecer en popularidad y propagar el uso de nuestros productos.

El 8 de marzo del año 2013, SQM VITAS adquirió de AGLUKON el negocio y marca registrada de la tecnología Fertilizante de Liberación Controlada (CRF, según sus siglas en inglés) y Plantacote®. Plantacote® es altamente eficiente en la utilización de nutrientes y ecológico ya que previene la lixiviación, volatilización y la fijación de nutrientes en el suelo así como la degradación del recubrimiento por microorganismos después de la completa liberación del nutriente. Gracias a una excepcional tecnología de recubrimiento y estándares de calidad Plantacote® es un producto confiable para el cultivo de alta calidad. Esta nueva instalación tendrá el propósito de elaborar productos CRF de nivel premium y estándar bajo la marca Plantacote® para abastecer a nivel mundial a nuestros clientes activos en las industrias de la horticultura, agricultura, césped, inductores del crecimiento y mercados de

consumo. SQM VITAS podrá continuar expandiendo su actual cartera de productos de nutrición vegetal de especialidad para continuar favoreciendo a sus clientes.

El año 2009, SQM VITAS y Quimigra S.A, parte del Roullier Group, un grupo multinacional francés embarcado en productos de nutrición vegetal, animal y humana, ingresó a un joint venture para la construcción y desarrollo de una nueva planta productiva en Puerto Cádiz, España de soluciones nutricionales con gran valor agregado para el mercado local. El 12 de junio, 2013 se finalizaron las obras e inició sus operaciones. La nueva planta posee una capacidad productiva de 15,000 TM por año. La producción se enfoca en soluciones nutricionales con alto valor agregado para cumplir con la demanda local tanto del Roullier Group y SQM, así como para servir el sector agrícola de los países vecinos.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Ventas de fertilizantes en Chile

Comercializamos nutrientes vegetales de especialidad en Chile a través de Soquimich Comercial S.A., la cual vende dichos productos ya sea individualmente o en mezclas con otros productos importados, principalmente triple súper fosfato (TSP) y fosfato de diamoníaco (DAP), entre otros.

Soquimich Comercial S.A. vende fertilizantes importados a agricultores en Chile, principalmente para su aplicación en la producción de remolacha azucarera, cereales, cultivos industriales, papas, uvas y otras frutas. La mayoría de los fertilizantes que Soquimich Comercial S.A. importa son comprados en base, spot y al momento en diferentes países en el mundo, incluyendo China, México y Venezuela.

Creemos que todos los contratos y acuerdos entre Soquimich Comercial S.A. y sus proveedores de fertilizantes importados contienen generalmente términos y condiciones comerciales que son estándares y habituales. Durante los diez años anteriores, Soquimich Comercial S.A. no ha experimentado dificultades materiales en la obtención de un adecuado suministro de dichos fertilizantes a precios satisfactorios.

Las ventas de fertilizantes de Soquimich Comercial S.A. representaron aproximadamente el 30% del total de ventas de fertilizantes en Chile durante el 2013. Solo un cliente representó en forma individual más del 10% de las ventas con el 12% de los ingresos totales por ventas de fertilizantes de Soquimich Comercial S.A. Los ingresos consolidados de Soquimich Comercial S.A. fueron aproximadamente de US\$230 millones y US\$256 millones en 2013 y 2012, respectivamente.

Nutrición Vegetal de Especialidad: Competencia

Creemos que somos los más grandes productores de nitrato de sodio y nitrato de potasio para uso agrícola en el mundo. Nuestros productos de nitrato de sodio compiten indirectamente con productos de especialidad y sustitutos de tipo regular, los cuales pueden ser usados por algunos clientes en lugar del nitrato de sodio dependiendo del tipo de suelo y cultivo en el cual el producto será aplicado. Dichos productos sustitutos incluyen nitrato de calcio, nitrato de amonio y nitrato de amonio cálcico.

En el mercado de nitrato de potasio nuestro más grande competidor es Haifa Chemicals Ltd. (“Haifa”) en Israel y que es filial de Trans Resources International Inc. Estimamos que las ventas de nitrato de potasio por parte de Haifa representaron aproximadamente un 33% de las ventas totales mundiales durante el 2013 (excluyendo las ventas de los productores chinos en el mercado chino interno), en comparación a nuestra parte del mercado que representó aproximadamente un 48% de las ventas mundiales por volumen de nitrato de potasio para el periodo.

ACF, otro productor chileno, principalmente orientado a la producción de yodo, comenzó la producción de nitrato de potasio a partir de caliche y cloruro de potasio durante el 2005. Kemapco, productor jordano de propiedad de Arab Potash, produce nitrato de potasio en una planta ubicada cerca del Puerto

de Aqaba en Jordania. Además, existen varios productores de nitrato de potasio en China, de los cuales los más grandes son Wentong y Migao. La mayor parte de la producción china se consume en el mercado interno.

Los principales medios de competencia en la venta de nitrato de potasio son la calidad del producto, el servicio al cliente, la ubicación, la logística, la pericia agronómica y el precio.

En Chile, nuestros productos compiten principalmente con mezclas de fertilizantes importadas que usan nitrato de amonio cálcico o sulfato de magnesio potásico. Nuestros nutrientes vegetales de especialidad también compiten indirectamente con fertilizantes tipo commodity sintéticos de menor precio tales como el amoníaco y la urea, los cuales son preparados por muchos productores en un mercado altamente competitivo en cuanto a precios. Nuestros productos compiten sobre la base de ventajas que los hacen más adecuados para ciertas aplicaciones descritas con anterioridad.

Yodo y sus Derivados

Creemos ser el productor de yodo más grande del mundo. En el 2013, nuestros ingresos por yodo y sus derivados alcanzaron aproximadamente US\$ 461,0 millones, lo que representa aproximadamente un 21% de nuestros ingresos totales en ese año. Estimamos que nuestras ventas representaron aproximadamente el 28% de las ventas mundiales de yodo por volumen en el 2013.

Yodo: Mercado

El yodo y sus derivados se usan en un amplio espectro de aplicaciones médicas, agrícolas e industriales así como en productos de nutrición humana y animal. El yodo y sus derivados se utilizan como materias primas o catalizadores en la formulación de productos tales como medios de contraste para rayos-x, biocidas, antisépticos y desinfectantes, intermedios farmacéuticos, películas polarizantes para pantallas de cristal líquido (LCD), productos químicos, herbicidas, compuestos orgánicos y pigmentos. El yodo también se agrega en la forma de yodato de potasio o yoduro de potasio a sales comestibles para prevenir desórdenes por deficiencia de yodo. En los últimos 10 años, excluyendo el año 2009 que fue afectado por la crisis financiera, hemos visto un crecimiento consistente en el mercado del yodo gracias a la demanda liderada por los medios de contraste de rayos-x y fármacos. Durante el 2013, la demanda del yodo experimentó un crecimiento moderado comparado al 2012 como consecuencia a los altos precios y la optimización de la oferta. Estimamos que el tamaño del mercado global el 2013 fue de alrededor de 31.000 toneladas métricas, con casi un 60% del suministro proveniente de productores Chilenos, incluyéndonos.

Yodo: Nuestros productos

Producimos yodo y, a través del negocio conjunto con Ajay Chemicals (“Ajay”), una sociedad con sede en los Estados Unidos de América, producimos derivados orgánicos e inorgánicos del yodo. El Grupo Ajay-SQM (“ASG”), formado a mediados de la década de 1990, cuenta con plantas de producción en los Estados Unidos de América, Chile y Francia y es el líder mundial de producción de derivados de yodo inorgánicos y orgánicos.

Consistente con nuestra estrategia comercial, estamos constantemente trabajando en el desarrollo de nuevas aplicaciones para nuestros productos basados en yodo, buscando una continua expansión de nuestros negocios y manteniendo nuestro liderazgo en el mercado.

Elaboramos nuestro yodo y sus derivados de acuerdo con estándares internacionales de calidad. Hemos calificado nuestras instalaciones y procesos productivos de acuerdo con el programa ISO-9001:2008, proporcionando certificación de terceros en cuanto al sistema de administración de calidad y normas internacionales de control de calidad que hemos implementado.

La siguiente tabla presenta nuestras ventas totales e ingresos por yodo y sus derivados para el 2013 y 2012:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Volumen de Ventas (Miles de toneladas métricas)			
Yodo y Derivados	9.3	11.0	12.2
Ingresos (en US\$ millones)	461.0	578.1	454.5

Nuestros ingresos por ventas en 2013 disminuyeron desde US\$578,1 millones en 2012 a US\$461,0 millones.

Nuestros ingresos por ventas en 2013 disminuyeron desde US\$578,1 millones en 2012 a US\$461,0 millones.

Yodo: Marketing y Clientes

En el 2013, vendimos nuestros productos de yodo a alrededor de 300 clientes de 72 países. Durante el mismo año, la mayor parte de nuestra producción de yodo fue exportada: un 37% fue vendida a clientes de Europa, el Medio Oriente y África, 36% a clientes de Norteamérica, un 11% a clientes de América Central y Sudamérica y un 16% a clientes de Asia, Oceanía y otras regiones. Solo dos clientes caen en la categoría de representar en forma individual a lo menos el 10% de las ventas de este segmento. Dichos clientes en conjunto agrupan alrededor del 40% de las ventas. Por otro lado, ningún proveedor presenta una concentración en forma individual de a lo menos el 10% de los costos de ventas de esta línea de negocio.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para el 2013, 2012 and 2011.

Desglose de las Ventas	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Europa, Medio Oriente y África	37%	31%	36%
Norteamérica	36%	36%	32%
América Central y Sudamérica	11%	3%	3%
Otros	16%	30%	29%

Vendemos yodo a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de ventas, soporte y distribución. Mantenemos existencias de yodo en nuestras instalaciones en todo el mundo para facilitar una pronta entrega a clientes. Las ventas de yodo se efectúan de acuerdo con órdenes de compra del momento o dentro del marco de los contratos de suministro. Los contratos generalmente especifican compromisos mínimos y máximos de compra y los precios se ajustan periódicamente de acuerdo con precios vigentes en el mercado.

Yodo: Competencia

Los más grandes productores de yodo se encuentran en Chile, Japón y Estados Unidos de América. También existe producción de yodo en Rusia, Turkmenistán, Indonesia y China.

En Chile, la producción de yodo comienza a partir de un único mineral conocido como el caliche, mientras que en Japón, los Estados Unidos de América, Rusia, Turkmenistán e Indonesia los productores extraen el yodo de salmueras subterráneas los cuales se obtienen conjuntamente con la extracción de gas natural y petróleo. En China, el yodo es extraído de las algas marinas.

Siete empresas chilenas: SQM; Atacama Chemical S.A., Cosayach, controlada por el holding Chileno Inverraz S.A.; ACF Minera S.A., cuyos dueños son la familia de Urruticoechea; Algorta Norte S.A., que es un joint venture entre ACF Minera S.A. y Toyota Tsusho; SCM Bullmine y Sirocco Mining Inc. (una empresa Canadiense anteriormente conocida como Atacama Minerals) representaron aproximadamente un 56% del total de ventas mundiales en 2013 (28% de SQM y 28% por parte de los otros cinco productores chilenos).

Estimamos que ocho productores japoneses de yodo representaron aproximadamente el 31% de las ventas mundiales de yodo en el 2013, incluyendo yodo reciclado.

Estimamos que los productores de yodo de los Estados Unidos de América (uno de los cuales es de propiedad de Ise Chemicals Ltd, una sociedad japonesa) representaron el 0,5% de las ventas mundiales de yodo en el 2013.

El reciclado del yodo es una tendencia creciente a nivel mundial. Varios productores japoneses poseen instalaciones de reciclaje en donde recuperan el yodo y sus derivados desde corrientes de desecho de yodo. El reciclaje de yodo, principalmente relacionado con el consumo de LCD, se ha incrementado sobre los últimos años y actualmente representa aproximadamente un 17% de las ventas mundiales de yodo. Se estima que alrededor del 70% al 75% del reciclaje mundial fue realizado por productores de yodo japoneses.

SQM, a través de ASG o individualmente, también se encuentra participando activamente en el negocio de reciclaje de yodo usando corrientes secundarias yodadas a partir de una variedad de procesos químicos en Europa, los Estados Unidos de América y Asia.

Los precios del yodo y sus derivados se determinan por las condiciones del mercado. Los precios mundiales de yodo varían, entre otras cosas, dependiendo de la relación entre la oferta y la demanda en un momento dado. La oferta del yodo varía principalmente dependiendo de la producción de los pocos mayores productores (incluyéndonos) y sus respectivas estrategias de negocio. Nuestro precio promedio de ventas de yodo disminuyó a cerca de US\$50 por kilogramo en 2013 como consecuencia del aumento de la oferta en mayor medida que la demanda.

La demanda por yodo varía dependiendo de los niveles generales de la actividad económica y el nivel de demanda en el sector médico, farmacéutico, industrial y otros sectores que son los principales usuarios de yodo y sus derivados. Hay sustitutos disponibles del yodo para ciertas aplicaciones, como antiséptico y desinfectante, que pueden representar un alternativa efectiva en términos de costos para el precio actual del yodo. Creemos que durante el 2012 y el 2013 se han efectuado algunas sustituciones.

Los factores principales de competencia en la venta de productos de yodo y derivados del yodo son la confiabilidad, el precio, la calidad, el servicio al cliente y el precio y la disponibilidad de sustitutos. Creemos tener ventajas competitivas en comparación con otros productores debido al tamaño y calidad de nuestras reservas mineras y la capacidad de producción disponible. Creemos que nuestro yodo es competitivo con el producido por otros elaboradores en ciertos procesos industriales avanzados.

También creemos que nos beneficiamos competitivamente de las relaciones a largo plazo que hemos establecido con nuestros clientes más grandes. Aunque existen sustitutos para yodo disponible para ciertas aplicaciones, tales como antisépticos y desinfectantes, existen limitados sustitutos costo-efectivos actualmente disponibles para los usos nutricionales, farmacéuticos, de alimentación animal y principales usos químicos del yodo, los que en conjunto representan la mayor parte de las ventas de yodo.

Litio y sus derivados

Creemos ser los productores más grandes del mundo de carbonato de litio y uno de los más grandes productores de hidróxido de litio. En el 2013, nuestros ingresos por ventas de litio totalizaron US\$ 196,5 millones, representando aproximadamente 9% de nuestros ingresos totales. Estimamos que nuestras ventas representaron aproximadamente 27% de la venta mundial de químicos de litio en término de volumen.

Litio: Mercados

El carbonato de litio se usa en una gran variedad de aplicaciones incluidos los materiales electroquímicos para baterías, fritas para la industria de cerámica y esmalte vítreos, vidrio resistente al calor (vidrio cerámico), proceso de fundición de aluminio primario, sustancias químicas para aire acondicionado, polvo de cobertura continuo para extrusión del acero, síntesis de fármacos y derivados de litio.

El hidróxido de litio se usa principalmente como materia prima en la industria de grasa lubricante, así como en los colorantes y la industria de las baterías.

Durante el 2013, la demanda de químicos de litio creció aproximadamente a un 4%, fue de alrededor de 130.000 toneladas, con cerca del 50% de la oferta mundial realizada por productores chilenos.

Litio: Nuestros productos

Producimos carbonato de litio en las instalaciones del Salar del Carmen, en las cercanías de Antofagasta, Chile, desde soluciones con altas concentraciones de litio, en el formato de cloruro de litio, que provienen de la producción de cloruro de potasio en el Salar de Atacama. La capacidad productiva anual de esta planta de carbonato de litio es de 48.000 toneladas métricas por año. Creemos que las tecnologías que usamos, junto a las altas concentraciones de litio y las características únicas del Salar de Atacama, tales como alta tasa de evaporación y concentración de otros minerales, nos permiten ser uno de los productores con costos de producción más bajos del mundo.

Además, producimos hidróxido de litio en nuestra planta del Salar del Carmen, próxima a la operación de carbonato de litio. La planta de hidróxido de litio tiene una capacidad de producción de 6 mil toneladas métricas por año y es una de las plantas más grandes del mundo.

La siguiente tabla muestra nuestras ventas totales e ingresos de carbonato de litio y derivados para 2013, 2012 y 2011:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Volumen de ventas (Miles de			

toneladas métricas)			
Litio y derivados	36,1	45,7	40,7
Ingresos (en millones de US\$)	196,5	222,2	183,4

Nuestros ingresos por ventas en 2013 disminuyeron a US\$196,5 millones, de los US\$222,2 millones en el 2012.

Litio: Marketing y Clientes

En el 2013, vendimos nuestros productos de litio a más de 300 clientes en aproximadamente 50 países. Virtualmente, todos nuestros productos de litio se vendieron en el extranjero. Dicho cliente concentra alrededor del 12% de las ventas. Además, un solo proveedor cumple con agrupar en forma individual a lo menos el 10% de los costos de venta de esta línea de negocio. Dicho proveedor representa aproximadamente el 25% de los costos de venta.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2013,2012 y 2011.

Desglose de las ventas	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Europa, Medio Oriente y África	30%	24%	28%
Norteamérica	13%	10%	10%
Asia y Oceanía y otros	57%	66%	62%

Vendemos carbonato de litio e hidróxido de litio a través de nuestra propia red mundial de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de ventas, soporte y distribución. Mantenemos existencias de estos productos en nuestras instalaciones en todo el mundo para facilitar una pronta entrega a clientes. Las ventas de carbonato de litio e hidróxido de litio se efectúan de acuerdo con órdenes de compra del momento o dentro del marco de los contratos de suministro. Los contratos generalmente especifican compromisos mínimos y máximos de compra, y los precios se ajustan periódicamente de acuerdo con precios vigentes en el mercado.

Litio: Competencia

Nuestros principales competidores en el negocio de carbonato de litio e hidróxido de litio son Rockwood Lithium ("Rockwood"), subsidiaria de Rockwood Specialties Group Inc. y FMC Corporation ("FMC"). Además, un gran número de productores chinos conjuntamente representaron aproximadamente al 40% del mercado mundial en el 2013 en volumen. Rockwood produce carbonato de litio en sus operaciones ubicadas en Chile, a través de Sociedad Chilena del Litio Limitada, y en Nevada, Estados Unidos de América. Su producción de productos transformados del litio se efectúa principalmente en los Estados Unidos de América, Alemania y Taiwán. FMC cuenta con instalaciones productivas en Argentina, a través de Minera del Altiplano S.A., donde producen cloruro de litio y carbonato de litio. La producción de sus productos transformados de litio se efectúa principalmente en los Estados Unidos de América y en el Reino Unido.

Creemos que la producción de litio aumentará en el futuro cercano. Recientemente, un gran número de nuevos proyectos para desarrollar depósitos de litio han sido anunciados. Algunos están en desarrollo avanzado y otros podrían materializarse en el mediano plazo.

Potasio

Producimos cloruro de potasio y sulfato de potasio extrayendo salmueras desde el Salar de Atacama que son ricas en cloruro de potasio y otras sales.

Desde el 2009, nuestra capacidad para producir productos finales ha aumentado a casi 2 millones de toneladas métricas por año, garantizándonos mejoras en la cobertura de mercado y flexibilidad.

En el 2013, nuestros ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio totalizaron US\$606,3 millones, representando el 28% de nuestros ingresos totales y un aumento del 0,2% con respecto al 2012. Actualmente estamos realizando inversiones dentro de nuestros productos de potasio las cuales nos permitirán aumentar nuestra producción y venta de estos productos.

El potasio es uno de los tres macronutrientes que necesita una planta para desarrollarse. Aunque el potasio no forma parte de la estructura de una planta, es esencial para el desarrollo de sus funciones básicas. El cloruro de potasio es el fertilizante a base de potasio más comúnmente usado y es usado para fertilizar cultivos que pueden tolerar altos niveles de cloruro o para fertilizar cultivos que crecen bajo condiciones lluviosas o con prácticas agrícolas que previenen la acumulación de cloruro en exceso cerca de la raíz de la planta.

Algunos beneficios que pueden obtenerse a través del uso del potasio son los siguientes:

- mejora de rendimiento y calidad
- aumento de la producción de proteínas
- aumento en la fotosíntesis
- transporte y almacenamiento de asimilados intensificados
- período de asimilación prolongado y más intenso
- mejora la eficiencia del agua
- apertura y cierre regulado de estoma
- síntesis de licopeno.

El cloruro de potasio es también un componente importante para nuestra línea de negocios de nutrientes vegetales de especialidad. Se utiliza como materia prima para producir nitrato de potasio.

Potasio: Mercado

Durante la última década, el mercado de cloruro de potasio ha experimentado un rápido crecimiento debido a varios factores clave tales como creciente población mundial, demanda más alta por dietas basadas en proteínas y terrenos menos arables. Todos estos factores han contribuido a creciente demanda por fertilizantes y, en especial, por cloruro de potasio, a medida que se realizan esfuerzos para maximizar rendimientos de cultivos y uso eficiente de recursos. Durante los últimos diez años, la tasa de crecimiento anual compuesta del potasio fue de aproximadamente 1,6%.

De acuerdo a recientes estudios preparados en 2010-2010/11 por la Asociación Internacional de la Industria de los Fertilizantes, los cereales recibieron 10.3 TM K₂O, (es decir, 37.4% del consumo mundial de K, con baja contribución del trigo (6.2%) cuando se le compara al arroz (12.6%) y al maíz (14.9%)). Por otra parte, las semillas oleaginosas representaron el 19.8% del total (5.4 TM K₂O), con más de cuatro quintos aplicados a la semilla de soja (9.0%) y palma aceitera (7.2%). El uso del fertilizante K en cultivos de fibra, raíces y tubérculos fue modesta (2.8 y 3.8%, respectivamente) cuando

se les compara a los cultivos de azúcar (7.7%), frutas y vegetales (16.6%). El 11.8% restante se aplicaron en otros cultivos.

La demanda en el mercado del cloruro de potasio se incrementó el 2013. Estimamos que la demanda alcanzó el nivel de 53 millones de toneladas métricas para el cloruro de potasio durante el 2013, un incremento aproximadamente de 6% respecto al 2012. A pesar de las condiciones económicas favorables para los cultivos importantes, la demanda se vio principalmente afectada por la incertidumbre económica. Esperamos que el mercado del cloruro de potasio alcance niveles entre 55 y 57 millones de toneladas métricas en el 2014.

El precio promedio del potasio disminuyó significativamente el año 2013 por razones excepcionales. Uralkali, una empresa líder en el mercado de la potasa, abandonó un acuerdo comercial que mantenía con BPC lo que produjo incertidumbre en el mercado internacional, afectando así el precio del commodity. Durante el último trimestre del año 2013, se observaron cierres de importantes contratos a precios significativamente menores que en años previos. Creemos que dentro de un plazo cercano, esta presión sobre los precios generará un impacto sobre nuestros retornos por el potasio.

Potasio: Nuestros productos

El cloruro de potasio difiere de nuestros demás productos de nutrientes vegetales de especialidad ya que se trata de un fertilizante commodity y contiene cloruro. SQM ofrece cloruro de potasio en dos grados: estándar y compactado. El sulfato de potasio se considera fertilizante de especialidad y SQM ofrece tres grados: estándar, compactado y soluble.

La tabla a continuación muestra nuestros volúmenes de ventas e ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para 2013, 2012, y 2011.

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Volumen de ventas (en miles de toneladas métricas)			
Cloruro de potasio y sulfato de potasio	1.434,9	1.209,5	.103,4
Ingresos (en millones de US\$)	606,3	605,1	555,7

Potasio: Marketing y Clientes

En el 2013, vendimos cloruro de potasio y sulfato de potasio en más de 70 países. En el 2013, ninguno de nuestros clientes representó más del 20% de nuestras ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio; estimamos que los 10 clientes de mayor envergadura representan en su conjunto aproximadamente el 53% de dichas ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2013, 2012 y 2011.

Desglose de Ventas	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Chile	4%	5%	8%
América Central y Sudamérica	41%	42%	32%
África y Medio Oriente	14%	11%	15%
Norteamérica	15%	15%	11%
Otros	26%	27%	34%

Potasio: Competencia

Los precios en el mercado de cloruro de potasio han disminuido como resultado del inesperado anuncio hecho por Uralkali, compañía Rusa, quién el 30 de Julio del 2013 reveló que iba a terminar su participación en BPC. Creemos que la demanda global es el indicador más importante para evaluar los niveles de precios del potasio. Nosotros nos mantenemos con confianza en que los niveles de demanda el 2014 van a sobrepasar los registrados el 2013, lo que puede llevar a un aumento del precio.

Estimamos que SQM aporta con menos del 3% de las ventas globales de cloruro de potasio. Los mayores competidores son Uralkali, PCS, BPC y Mosaic. Creemos que Uralkali aporta con cerca del 18% de las ventas mundiales, PCS cerca del 15%, Mosaic el 14% y BPC solo el 13% de las ventas mundiales.

En el mercado de sulfato de potasio, tenemos varios competidores de los cuales los más importantes son K+S KALI GmbH (Alemania), Tessenderlo Chemie (Bélgica) y Great Salt Lake Minerals Corp. (Estados Unidos de América). Creemos que estos tres productores representan aproximadamente el 40% de la producción mundial de sulfato de potasio.

Químicos industriales

Además de producir nitrato de sodio para aplicaciones en la agricultura, nosotros producimos tres grados de nitrato de sodio para aplicaciones industriales: grados industrial, técnico y refinado. Los tres grados difieren principalmente en pureza. Gozamos de cierta flexibilidad operacional cuando producimos nitrato de sodio industrial porque es producido a partir del mismo proceso que el de su grado equivalente para uso en la agricultura, necesitando solo un paso adicional de purificación. Podemos, con ciertas limitantes, cambiar la producción de un grado a otro dependiendo de las condiciones del mercado. Esta flexibilidad nos permite maximizar nuestros rendimientos así como también reducir el riesgo comercial.

Además de producir nitratos industriales, producimos y comercializamos otros químicos industriales tales como el ácido bórico que es un sub producto de la producción de sulfato de potasio y también un cloruro de potasio de grado industrial, ambos comercializados en mercados industriales en forma de cristales.

En el 2013, nuestros ingresos por químicos industriales totalizaron US\$245,2 millones, representando el 7% de nuestros ingresos totales en 2012.

Químicos industriales: Mercado

Además de producir sodio y nitrato de potasio para aplicaciones agrícolas, también elaboramos tres grados de sodio y nitrato de potasio para aplicaciones: industriales, técnicas y de grado refinado. Lo que diferencia los tres grados es esencialmente su pureza química. Contamos con cierta flexibilidad operacional en el proceso productivo de sodio y nitrato de potasio industrial, ya que su fabricación se realiza de la misma manera que su equivalente de grado agrícola requiriendo sólo un paso adicional de purificación. Con algunas limitaciones, podemos desplazar nuestra producción de un grado a otro para responder a las condiciones de mercado. Dicha flexibilidad, nos permite optimizar nuestro rendimiento y minimizar riesgos comerciales.

El nitrato de sodio industrial y el nitrato de potasio son usados en una amplia gama de aplicaciones industriales, incluyendo la producción de vidrio, cerámicas, explosivos, briquetas de carbón vegetal,

tratamiento de metal y en varios procesos químicos. Además, el potencial de crecimiento más significativo proviene de los nitratos industriales para almacenamiento de calor en proyectos de energía solar. Las sales solares para esta aplicación específica contienen una mezcla del 60% de nitrato de sodio y un 40% de nitrato de potasio por tasa de peso.

El ácido bórico se usa principalmente en las industrias del vidrio, fibra de vidrio, fritas de cerámicas, esmaltes y para la fabricación de pantallas planas de LCD.

El cloruro de potasio de grado industrial también se vende para usarse como aditivo para los fluidos de perforación de petróleo y gas, así como en la producción de carragenina.

Químicos industriales: Nuestros productos

La siguiente tabla presenta nuestros volúmenes de ventas de químicos industriales e ingresos totales en 2013, 2012, y 2011::

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Volumen de ventas (en miles de toneladas métricas)			
Nitratos industriales	173,5	277,7	181,2
Ácido Bórico	2,0	1,8	2,4
Ingresos (en millones de US\$)	154,0	245,2	139,5

Las ventas de químicos industriales disminuyeron de US\$245,2 millones en el 2012 a US\$154,0 millones en el 2013 principalmente como resultado de una disminución en los volúmenes de venta de los productos de sales solares.

Químicos Industriales: Marketing y Clientes

Vendimos nuestros productos de nitratos industriales en más de 55 países en 2013; 47% de nuestras ventas de químicos industriales se efectuó a clientes de Norteamérica, un 35% a clientes de Europa, un 12% a clientes de América Central y Sudamérica y un 6% a clientes de otras regiones.

Ningún cliente individual representó más del 22% de las ventas de químicos industriales de la Sociedad en 2013 y estimamos que nuestros diez más grandes clientes representaron en conjunto aproximadamente 59% de dichas ventas.

La siguiente tabla muestra el desglose geográfico de nuestras ventas para 2013, 2012 y 2011

Desglose de Ventas	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Europa, Medio Oriente y África	35%	37%	52%
Norteamérica	47%	49%	26%
América Central y Sudamérica	12%	7%	17%
Otros	6%	7%	5%

Vendemos nuestros productos químicos industriales principalmente a través de nuestra propia red de oficinas representantes y a través de nuestras coligadas de venta y distribución. Mantenemos inventarios de nuestras diferentes leyes de productos de nitrato de sodio y nitrato de potasio en nuestras instalaciones de Europa, Norteamérica, Sudáfrica y Sudamérica para lograr prontas entregas a clientes. Nuestro departamento de Investigación y Desarrollo, junto con nuestras afiliadas extranjeras, proporcionan apoyo técnico a nuestros clientes y trabajan continuamente con ellos para desarrollar nuevos productos o aplicaciones para nuestros productos.

Químicos Industriales: Competencia

Creemos que somos los más grandes productores mundiales de nitrato de sodio industrial y nitrato de potasio. En el caso de nitrato de sodio industrial, estimamos que nuestras ventas representaron un 50% de la demanda mundial en 2013 (excluyendo la demanda interna de China e India, de las cuales creemos que no se encuentran disponibles estimaciones que sean confiables). Nuestros competidores están principalmente en Europa y Asia produciendo nitrato de sodio como sub producto de otros procesos de producción. En el mercado de nitrato de sodio de grado refinado, BASF AG, sociedad alemana y varios productores de China y Europa Oriental son altamente competitivos en los mercados de Europa y Asia. Nuestros productos de nitrato de sodio industrial también compiten indirectamente con químicos sustitutos, incluyendo carbonato de sodio, hidróxido de sodio, sulfato de sodio, nitrato de calcio y nitrato de amonio, que se pueden usar en ciertas aplicaciones en lugar de nitrato de sodio y se encuentran disponibles en un gran número de productores de todo el mundo.

Nuestro principal competidor en el mercado de nitratos industriales, el que incluye el nitrato de sodio y el nitrato de potasio para usos industriales, es Haifa; con un 23% estimado de la participación de mercado. Estimamos que nuestra participación de mercado fue de aproximadamente 28% para el 2013.

Los productores compiten en el mercado por nitrato de sodio industrial y nitrato de potasio basándose en la confiabilidad, calidad del producto, precio y servicio al cliente. Creemos que somos un productor de bajo costo para ambos nitratos y que somos capaces de producir productos de alta calidad.

En el mercado de cloruro de potasio y ácido bórico somos un productor relativamente pequeño supliendo principalmente necesidades regionales.

Otros Productos

Una gran parte de nuestros otros ingresos se relaciona con la comercialización de los fertilizantes, normalmente fertilizantes commodity. Estos fertilizantes se comercializan en grandes volúmenes en todo el mundo. SQM ha desarrollado un negocio de gestión comercial, de suministro e inventarios que nos permite responder al cambiante mercado de los fertilizantes en el que operamos y obtener ganancias de estas transacciones.

En ninguna de nuestras líneas de negocios tenemos licencias, franquicias, y royalties. En la próxima sección se detallará la información de nuestras concesiones.

Proceso de Producción

Nuestro proceso de producción integrado puede ser clasificado de acuerdo a nuestros recursos naturales:

- Yacimientos de mineral caliche: contienen nitratos y yodo; y
- Salmueras: contienen potasio, litio, sulfatos, boro y magnesio.

Yacimiento de Mineral de Caliche

Los yacimientos de caliche se encuentran en el norte de Chile. El año 2013, operamos tres minas en dicha región: Pedro de Valdivia, El Toco (faena minera de María Elena) y Nueva Victoria. Durante el mes de diciembre del 2013, se suspendieron temporalmente las operaciones en El Toco para optimizar nuestras instalaciones productivas y reducir costos.

El mineral caliche se encuentra bajo una capa infértil de recubrimiento, en venas de variables espesores desde veinte centímetros hasta cinco metros, con el recubrimiento que varía en espesor desde medio metro hasta un metro y medio.

Antes de comenzar la extracción minera apropiada, se realiza una etapa completa de exploración minera, incluyendo un total reconocimiento geológico y una perforación para recuperar polvo como material de muestra para determinar las características de cada yacimiento y su calidad. Los hoyos de perforación para muestras son identificados y probados adecuadamente en nuestros laboratorios químicos. Con la información de exploración sobre el patrón de red cerrada de los hoyos de perforación, la etapa de evaluación del mineral proporciona información para planificación minera. La planificación minera se efectúa a largo plazo (10 años), a mediano plazo (3 años) y a corto plazo (1 año). Luego de la producción de hoyos de perforación, la información es actualizada para ofrecer el programa más preciso de suministro de mineral a las plantas procesadoras.

El proceso generalmente comienza con bulldozers rompiendo y removiendo el recubrimiento en el área minera. Este proceso es seguido por la producción de perforaciones y voladura para romper la corteza de caliche. Cargadores frontales cargan el mineral en camiones apropiados para el tipo de terreno. En la mina de Pedro de Valdivia, los camiones entregan el mineral en las pilas de acopio cerca de las estaciones de carga. El mineral acopiado en pilas es luego cargado en estos vagones que llevan el mineral a la planta procesadora.

En las plantas de Pedro de Valdivia el mineral es chancado y lavado para producir soluciones concentradas que contienen nitrato y yodo. El chancado del mineral entrega dos productos, una fracción gruesa que es lavada en los sistemas de bateas y una fracción fina que es lavada por medio de agitación. Estos procesos son seguidos por una separación líquido-sólido, en donde los sólidos precipitan como sedimento y el líquido que contiene nitrato y yodo es enviado a procesar. Las operaciones en la mina El Toco de María Elena utilizan un proceso de producción de lixiviación. En Nueva Victoria y el Toco, el mineral en bruto es cargado en pilas y lavado para producir soluciones concentradas.

Productos Derivados del Mineral Caliche

Los productos derivados del mineral caliche son: nitrato de sodio, nitrato de potasio, nitrato de sodio potásico, yodo y derivados del yodo.

Nitrato de Sodio

Durante 2013, el nitrato de sodio tanto para su uso en la agricultura como para su uso en aplicaciones industriales se produjo en la planta de Pedro de Valdivia usando el método Guggenheim, el cual fue originalmente patentado en 1921 y se basa en un circuito cerrado de bateas de lixiviación. Este proceso usa una salmuera caliente para lixiviar el caliche chancado en las bateas para disolver selectivamente los contenidos. La solución concentrada es entonces enfriada, produciendo los cristales de nitrato de sodio que puede luego separarse de la salmuera usando centrifugas de cesta. Luego del proceso de cristalización, la salmuera se bombea a las instalaciones de yodo en las que se separa el yodo usando una planta de extracción de solventes y finalmente la salmuera se regresa al proceso de lixiviación en bateas. La fracción fina del proceso de chancado del caliche es lixiviada a temperatura ambiente con agua lo que produce una débil solución que es bombeada a las instalaciones de yodo. Después de un proceso de extracción de solventes, la salmuera se bombea a las pozas de evaporación solar de Coya Sur a 15 km al sur de María Elena.

Nuestra actual capacidad de producción de nitrato de sodio cristalizado de la Sociedad en la instalación de Pedro de Valdivia es de aproximadamente 500.000 toneladas métricas por año. El nitrato de sodio cristalizado es sometido a un nuevo proceso en las plantas de producción de Coya Sur y María Elena para producir nitrato de potasio de diferentes calidades, nitrato de sodio potásico y/o nitratos cristalizados o prilados (potasio o sodio), que se transporta a nuestras instalaciones portuarias en Tocopilla por ferrocarril para ser embarcada a nuestros clientes y distribuidores en el mundo.

Nitrato de Potasio

El nitrato de potasio se produce en nuestra planta de Coya Sur usando un proceso de producción desarrollado por nosotros. La salmuera de la lixiviación con el proceso de fracción fina en Pedro de Valdivia y las salmueras producidas por el proceso de lixiviación en María Elena se bombean a las pozas de evaporación de Coya Sur por un proceso de concentración de nitrato. Después del proceso de concentración de nitrato, la salmuera se bombea a una planta de conversión en la que cloruro de potasio es agregado y comienza una reacción química y produce salmuera con nitrato de potasio disuelto. Esta salmuera se bombea a una planta de cristalización que cristaliza el nitrato de potasio enfriándolo y separándolo del líquido madre por centrífuga.

Las sales de nitratos concentradas fueron producidas en Pampa Blanca hasta Marzo de 2010, y son actualmente producidas en Nueva Victoria por medio del lavado del mineral caliche en pilas para extraer soluciones ricas en yodo y nitratos. Dichas soluciones se envían luego a plantas en las que se extrae el yodo a través de un proceso de extracción de solventes y de soplado. Posteriormente, las soluciones restantes se envían a estanques de evaporación solar en las que se evaporan las soluciones y se producen las sales ricas en nitrato. Estas sales de nitratos concentradas son luego enviadas a Coya Sur donde son usadas para producir nitrato de potasio.

Nuestra capacidad productiva actual de nitrato de potasio en Coya Sur es de aproximadamente 950.000 toneladas métricas por año. Se habilitó una nueva planta de nitrato de potasio en marzo de 2011. Durante 2013, produjimos aproximadamente 247, toneladas de nitrato de potasio en esta planta. Esta nueva planta fue diseñada para usar sales de materias primas cosechadas en Nueva Victoria y las sales de potasio del Salar de Atacama.

Los nitratos de potasio comprimido o cristalizado producido en Coya Sur han sido certificados por TÜV-Rheiland bajo el estándar de calidad ISO 9001:2008. El nitrato de potasio producido en Coya Sur y María Elena es transportado a Tocopilla para ser embarcado y entregado a clientes y distribuidores de

Nitrato Sódico Potásico

El nitrato sódico potásico es una mezcla de aproximadamente dos partes de nitrato de sodio por una parte de nitrato potásico. Producimos nitrato sódico potásico en nuestras instalaciones de prilado de Coya Sur y María Elena usando métodos de producción estándares no patentados, desarrollados por nosotros. El nitrato de sodio cristalizado es mezclado con el nitrato de potasio cristalizado para obtener el nitrato sódico potásico, el cual es luego comprimido. El nitrato sódico potásico prilado es transportado a Tocopilla para embarque a granel a clientes.

El proceso productivo para el nitrato sódico potásico es básicamente el mismo que para obtener nitrato de sodio y nitrato de potasio. Con ciertas restricciones productivas y siguiendo las condiciones del

mercado, podemos proveer nitrato de sodio, nitrato de potasio o nitrato sódico potásico en forma de comprimidos (prilado) o cristalizado.

Yodo y sus Derivados

Producimos yodo en nuestras instalaciones de Pedro de Valdivia, María Elena y Nueva Victoria. Durante 2013, se produjo yodo extrayéndolo de las soluciones que resultan de la lixiviación en pilas del mineral caliche en las plantas de María Elena y Nueva Victoria, incluida la instalación Iris como parte de la instalación de Nueva Victoria, y de la lixiviación en bateas del mineral caliche en la planta de Pedro de Valdivia. En octubre del 2013, se paralizó la producción de yodo en la planta Iris.

Como en el caso de la producción de nitratos, el proceso de extracción de yodo desde el mineral caliche se encuentra bien establecido, pero las variaciones en el yodo y en otros contenidos químicos del mineral tratado y otros parámetros operacionales requieren un alto nivel de conocimientos técnicos para manejar el proceso en forma efectiva y eficiente

Las soluciones obtenidas a partir del lavado del mineral caliche llevan yodo en forma de yodato. Parte de este yodato en solución se reduce a yodo usando dióxido de sulfuro, el cual es producido al quemar el sulfuro. El yodato resultante es combinado con el resto de la solución de yodo no tratada para liberar el yodo elemental en bajas concentraciones. Luego se extrae el yodo de las soluciones acuosas y concentradas como yoduro usando extracción por solventes y la planta de remoción estéril en las instalaciones de Pedro de Valdivia y Nueva Victoria y utilizando la planta de soplado en Iris. El yoduro concentrado se oxida a yoduro sólido que luego es refinado a través de un proceso de fundición y prilado. Hemos obtenido patentes en los Estados Unidos y recientemente en Chile bajo la patente chilena N°47.080 para nuestro proceso de prilado.

El yodo prilado es probado para efectos de control de calidad, usando procedimientos de estándar internacional que hemos implementado, luego empacado en tambores de 20 -50 kilos o maxi bolsas de 350-700 kilos y transportado por camión a Antofagasta o Iquique para su exportación. Nuestras instalaciones de yodo y derivados han calificado de acuerdo con el nuevo programa ISO-9001:2008 en el cual, TÜV Rheinland proporciona certificación del sistema de gestión de calidad. El último proceso de recertificación se aprobó en febrero de 2011. El yodo de la planta Iris fue certificado bajo ISO-9001:2008 en abril de 2012.

Nuestra producción total de yodo en 2013 fue de aproximadamente 10,757 mil toneladas métricas: aproximadamente 6,119 mil toneladas métricas de Nueva Victoria e Iris, 3, toneladas métricas de Pedro de Valdivia, y 1,474 700 toneladas métricas de María Elena. La planta de Nueva Victoria también se usa para reciclar yoduro de potasio contenido en las soluciones de desecho de LCD importadas principalmente desde Corea. Nueva Victoria también está equipada para transportar yodo de yoduro entregado desde otras plantas de SQM. Contamos con flexibilidad de ajustar nuestra producción de acuerdo a las condiciones del mercado. Nuestra capacidad de producción actual total en nuestras plantas de producción de yodo es de aproximadamente 12.500 toneladas métricas por año.

Usamos una parte del yodo producido para fabricar derivados inorgánicos del yodo, los cuales son productos intermedios usados para fabricar aplicaciones para la nutrición y la agricultura, en instalaciones localizadas cerca de Santiago, Chile, y también producir derivados orgánicos e inorgánicos del yodo conjuntamente con Ajay que nos compra yodo. En el pasado, hemos comercializado principalmente nuestros productos derivados del yodo en América del Sur, África y Asia, en tanto que

Ajay y sus coligadas han comercializado principalmente sus productos derivados del yodo en Norteamérica y Europa.

En septiembre de 2010, la Comisión Nacional del Medioambiente aprobó el Estudio Ambiental de nuestro proyecto de Pampa Hermosa en la Región de Tarapacá en Chile. Esta aprobación nos permitió aumentar la capacidad de producción de nuestras operaciones de Nueva Victoria de 4.500 a 11.000 toneladas métricas de yodo por año. Este aumento producirá hasta 1,2 millones de toneladas métricas de nitratos, extraerá hasta 33 millones de toneladas métricas de caliche al año y usará nuevos derechos de agua de hasta 570,8 litros por segundo. Durante el 2012, invertimos para aumentar la capacidad de agua en las operaciones de Nueva Victoria de dos fuentes de agua aprobadas por el Estudio ambiental de Pampa Hermosa y ampliar la capacidad de los estanques de evaporación solar e implementar nuevas áreas de minería y la recolección de las soluciones. Eventualmente y dependiendo de las condiciones de mercado, se podrían sumar ampliaciones.

Durante el 2012, SQM presentó una solicitud a la Comisión Nacional del Medio Ambiente solicitando ampliar nuestra extracción de mineral caliche en la región de Antofagasta para permitir la producción aumentada de 10.000 toneladas de yodo y 1,3 millones de toneladas de nitratos. El proyecto, además, solicita permiso para construir un ducto desde el Océano Pacífico a las faenas mineras. Actualmente, la solicitud está siendo evaluada por la comisión y los organismos gubernamentales.

Yacimientos de Salmueras del Salar de Atacama

El Salar de Atacama, localizado aproximadamente a 250 kilómetros al este de Antofagasta, es una depresión de sal incrustada dentro del Desierto de Atacama, dentro de la cual yace un depósito subterráneo de salmueras contenidas en rocas porosas de cloruro de sodio alimentadas por un flujo subterráneo de la Cordillera de los Andes. Se estima que las salmueras cubren una superficie aproximada de 2.800 kilómetros cuadrados y contienen depósitos comercialmente explotables de potasio, litio, sulfatos y boro. Las concentraciones varían en las diferentes ubicaciones a lo largo del salar de Atacama. Nuestros derechos de producción para el Salar de Atacama corresponden a un contrato de leasing con la Corfo, que expira el 2030. Además, bajo el mismo acuerdo y en relación a la producción de litio, la Comisión Chilena de Energía y Nuclear (CChen), establece un límite de extracción total acumulado de 180.100 toneladas de litio.

Las salmueras son bombeadas desde profundidades entre 1,5 y 60 metros bajo la superficie, a través de una placa de pozos que se encuentran localizados en áreas del Salar de Atacama que contienen concentraciones relativamente altas de potasio, litio, sulfato, boro y otros minerales.

Procesamos estas salmueras para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, carbonato de litio, hidróxido de litio, cloruro de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio).

Cloruro de Potasio

Utilizamos el cloruro de potasio en la producción de nitrato de potasio. La producción de nuestros propios suministros de cloruro de potasio nos proporciona ahorros de costo de materias prima substanciales.

Con el objeto de producir cloruro de potasio, las salmueras del Salar de Atacama son bombeadas a estanques de evaporación solar. La evaporación de los salmueras da como resultado una compleja mezcla cristalizada de sales de potasio, sodio y magnesio. Los deshechos de las sales de cloruro de sodio

son removidos por precipitación. Después de una evaporación adicional, las sales del sodio y el potasio se recolectan y envían a una de las plantas de cloruro de potasio en donde se separa por medio de procesos de triturado, flotación y filtrado. El cloruro de potasio es llevado por camión a unos 300 kilómetros hasta nuestras instalaciones de Coya Sur a través de un sistema de transporte dedicado por camión en donde es usado en la producción de nitrato de potasio. Vendemos a terceros el excedente de cloruro de potasio producido en el Salar de Atacama. En la actualidad, todas nuestras plantas de producción relacionada con potasio del Salar de Atacama cuentan con capacidad de producción en exceso de hasta 2,6 millones de toneladas métricas por año. La capacidad de producción real dependerá del volumen, las tasas de recuperación metalúrgica y la calidad de los recursos mineros bombeados desde el Salar de Atacama. Durante el 2014, esperamos finalizar las ampliaciones para compactar 1.4 millones de toneladas métricas de cloruro de potasio.

Los sub productos del proceso de producción de cloruro de potasio son (i) salmueras restantes luego de remover el cloruro de potasio, el cual se usa para producir carbonato de litio, según se describe más adelante y el monto que sobrepasa nuestras necesidades se reinyecta al Salar de Atacama, (ii) cloruro de sodio que es similar al material de superficie del Salar de Atacama y se deposita en sitios cerca de la planta de producción y (iii) otras sales que contienen cloruro de magnesio.

Carbonato de Litio y Cloruro de Litio

Una parte de los salmueras restantes luego de la producción de cloruro de potasio es enviada a estanques de concentración solar adicionales adyacentes a la planta productora de cloruro de potasio. Luego de esta evaporación adicional, la restante solución concentrada de cloruro de litio es transportada por camión a una planta productiva localizada cerca de Antofagasta, aproximadamente a 230 kilómetros del Salar de Atacama. En la planta productiva, la solución es purificada y tratada con carbonato de sodio para producir carbonato de litio, el cual es entonces secado, y si es necesario, compactado y finalmente embalado para su embarque. Una parte de esta solución purificada de cloruro de litio se embala y envía a los clientes. La capacidad productiva nuestra planta de carbonato de litio es de aproximadamente 48.000 toneladas métricas por año. La producción futura dependerá de los volúmenes reales y de la calidad de las soluciones de litio enviadas por las operaciones del Salar de Atacama, así como las condiciones de mercado predominantes.

El programa de validación de calidad de producción de carbonato de litio ha sido certificado por TÜV-Rheiland de acuerdo con ISO 9001: 2000 desde 2005 y de acuerdo con ISO 9001: 2008 desde octubre de 2009.

Hidróxido de Litio

El carbonato de litio se vende a los clientes y también lo utilizamos como materia prima para la planta de monohidrato de hidróxido de litio que comenzó a operar al cierre del 2005. Dicha planta cuenta con capacidad de 6.000 toneladas métricas y se ubica en el Salar del Carmen, adyacente a nuestras operaciones de carbonato de litio. En el proceso de producción, el carbonato de litio se hace reaccionar con una solución de cal para producir salmuera de hidróxido de litio y sal de carbonato de calcio, que se filtra y apila en estanques. La salmuera se evapora en un evaporador de efecto múltiple y se cristaliza para producir el monohidrato de hidróxido de litio que se seca y empaca para despacharse a los clientes.

El programa de validación de calidad de producción de hidróxido de litio ha sido certificado por TÜV-Rheiland de acuerdo con ISO 9001: 2000 desde 2007 y de acuerdo con ISO 9001: 2008 desde octubre de 2009.

Sulfato de Potasio y Ácido Bórico

Aproximadamente a 12 kilómetros al noreste de las instalaciones de cloruro de potasio del Salar de Atacama, usamos las salmueras del Salar de Atacama para producir sulfato de potasio, cloruro de potasio (como un sub producto de proceso de sulfato de potasio) y ácido bórico. La planta está ubicada en un área del Salar donde se encuentran más altas concentraciones de sulfato y potasio en las salmueras. Las salmueras son bombeadas a estanques de evaporación solar de pre-concentración en donde los desechos de sales de cloruro de sodio son removidos por medio de precipitación. Luego de la evaporación adicional, las sales de sulfatos y potasio son recolectadas y enviadas para su tratamiento a la planta de sulfato de potasio. El sulfato de potasio se produce usando procesos de flotación, concentración y reacción, luego de lo cual es cristalizado, secado y empacado para su embarque. La capacidad productiva de la planta de sulfato de potasio es de aproximadamente 340.000 toneladas métricas por año de las cuales 95.000 toneladas métricas corresponden a cloruro de potasio como subproducto del procesamiento de sulfato de potasio. Esta capacidad forma parte de la capacidad total de 2,6 millones de toneladas métricas por año de nuestro Complejo de Planta Dual, donde podemos cambiar, hasta cierta medida, entre la producción de cloruro de potasio y sulfato de potasio. Parte del sistema de estanques en esta área se utiliza también para procesar las salmueras de cloruro de potasio extraído de las áreas de baja concentración de sulfato en el salar.

Los principales sub productos de la producción de sulfato de potasio son: (i) cloruro de sodio no comercial, el cual se deposita en sitios cerca de la planta de producción y (ii) las soluciones restantes, las cuales son reinyectadas al Salar de Atacama o devueltas a los estanques de evaporación. Los principales subproductos del proceso de producción del ácido bórico son soluciones restantes que se tratan con carbonato de sodio para neutralizar la acidez y luego ser reinyectadas al Salar de Atacama.

Materias Primas

La principal materia prima que requerimos para la producción de nitrato y yodo es el mineral caliche, el cual se obtiene de nuestras minas a superficie. La principal materia prima para la producción de cloruro de potasio, carbonato de litio y sulfato de potasio es la salmuera extraída de nuestras operaciones en el Salar de Atacama.

Otras importantes materias primas son el carbonato de sodio (usado en la producción de carbonato de litio y para la neutralización de soluciones de yodo), sulfuro, ácido sulfúrico, keroseno, anti-aglomerante y agentes anti polvo, nitrato de amonio (usado en la preparación de explosivos en operaciones mineras), sacas para el embalaje de nuestros productos finales, electricidad adquirida a empresas de electricidad y gas natural licuado y petróleo para generar calor. Nuestros costos de materia prima (excluyendo el mineral caliche, salmueras del salar e incluyendo la energía) representaron aproximadamente un 20% de nuestro costo de explotación en el 2012.

Tenemos varios acuerdos de suministro de electricidad firmados con importantes productores en Chile, con lo cual se espera que puedan cubrir nuestras necesidades de electricidad hasta el 2030. Hemos estado conectados a la red eléctrica norte chilena la que actualmente provee de electricidad a la mayoría de las instalaciones industriales y ciudades del norte de Chile, desde abril del 2000.

En mayo de 2001, suscribimos un contrato de suministro de gas a 10 años con Distrinor S.A. (subsidiaria de E-CL) que proporcionaría un máximo de 3.850.000 millones de Btu por año. Este suministro de gas es suficiente para satisfacer los requerimientos para las instalaciones que están conectadas a un suministro de gas natural. Sin embargo, a partir del 2004, el gobierno argentino ha impuesto restricciones al suministro de gas natural a Chile y en el 2011, la oferta ha llegado a una detención completa. En el 2010, Chile comenzó a importar gas natural licuado. En 2012, hemos recibido gas natural licuado a través de esta forma de suministro. Firmamos en el 2013 un nuevo contrato con Solgas por gas natural licuado en vigor del 2013 al 2014.

Obtenemos nitrato de amonio, sulfuro, ácido sulfúrico, keroseno y ceniza soda de varios grandes proveedores, principalmente en Chile y los Estados Unidos, de acuerdo con contratos a largo plazo o acuerdos generales, algunos de los cuales contienen estipulaciones para revisiones anuales de precios, cantidades y entregas. El diesel se obtiene bajo contratos que proveen combustible a precios de mercados internacionales.

Creemos que todos los contratos y acuerdos entre SQM y proveedores terceros con respecto a nuestras principales materias primas contienen términos y condiciones comerciales estándares y habituales.

Suministro de Agua

Las principales fuentes de agua para nuestras instalaciones de nitrato y yodo en Pedro de Valdivia, María Elena y Coya Sur son los ríos Loa y San Salvador que corren cerca de nuestras instalaciones de producción. El agua para nuestras instalaciones de Nueva Victoria y Salar de Atacama se obtiene de pozos cerca de las instalaciones de producción. Además, compramos agua a terceros para nuestros procesos de producción en la planta de carbonato de litio en el Salar del Carmen. Además, compramos agua potable de empresas de agua locales. No hemos experimentado dificultades significativas al obtener el agua necesaria para realizar nuestras operaciones.

Normas Gubernamentales Chilenas

Normas en Chile a nivel general

Estamos sujetos a la gama completa de leyes, normas y supervisión gubernamentales que; en general, son aplicables a sociedades comprometidas en negocios en Chile, incluyendo leyes laborales, leyes previsionales, leyes de salud pública, leyes de protección al consumidor, leyes medioambientales, leyes de valores y leyes anti monopolio. Estas incluyen normativas para asegurar condiciones sanitarias y de seguridad en las plantas manufactureras.

Realizamos nuestras operaciones mineras de acuerdo a concesiones de explotación y de exploración otorgadas según la legislación aplicable en Chile. Las concesiones de explotación esencialmente otorgan un derecho perpetuo para realizar operaciones mineras en las áreas cubiertas por las concesiones, siempre que sean cancelados los honorarios anuales por dicha concesión (con la excepción de los derechos por el Salar de Atacama que se nos han arrendado hasta el 2030). Las concesiones de exploración nos permiten explorar para verificar la existencia de recursos minerales en los terrenos

cubiertos por éstas por un período específico y pedir, con posterioridad, la concesión de explotación correspondiente.

De acuerdo a la Ley N° 16.319, la Sociedad tiene un contrato con la Comisión Chilena de Energía Nuclear (la “CCHEN”) respecto de la explotación y venta de litio del Salar de Atacama. El acuerdo establece cada año, límites acumulados de tonelaje de litio autorizado a ser vendido.

Poseemos también derechos de agua obtenidos de la autoridad Chilena del agua para un suministro de agua desde ríos y pozos cercanos a nuestras instalaciones productivas los que creemos son suficientes para cumplir con requerimientos operacionales actuales. Vea el “Factores de Riesgo – Riesgos Relacionados a Chile”. El Código de Agua y las leyes respectivas están sujetos a cambios los que pueden tener impacto adverso material en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones. La Ley N° 20.017 publicada el 16 de junio de 2005 modificó las leyes chilenas relacionadas con derechos de agua. Bajo ciertas condiciones, las modificaciones permiten la constitución de derechos de agua permanentes de hasta dos litros por segundo para cada pozo construido antes del 30 de junio de 2004 en las ubicaciones en las que realizamos nuestras operaciones mineras. Al constituir estos nuevos derechos de agua, la ley no considera la disponibilidad de agua o cómo los nuevos derechos pueden afectar a los tenedores de derechos existentes. Por ello, el monto de agua que podemos extraer efectivamente basados en nuestros derechos existentes puede verse reducido si se ejercen estos derechos adicionales. Estos y otros cambios futuros potenciales al Código de Agua pueden tener impacto adverso significativo en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Operamos las instalaciones de Tocopilla para el embarque de los productos y la entrega de ciertas materias primas en lo correspondiente a concesiones marítimas bajo las leyes chilenas que normalmente son renovables al aplicarse siempre que dichas instalaciones se usen como se ha autorizado y se paguen los honorarios de concesión anuales.

En el 2005, el Congreso Chileno aprobó la Ley N° 20.026 (también conocida como la “Ley de Royalty”) estableciendo un impuesto royalty a aplicarse a actividades mineras realizadas en Chile. En 2010, se efectuaron modificaciones a la ley y los impuestos se elevaron. En el 2012, se promulgaron nuevas modificaciones a las leyes de impuestos que fijan en un 20% la tasa de impuesto a las sociedades. El Gobierno chileno una vez más puede decidir imponer impuestos adicionales a las compañías mineras u otras sociedades en Chile y dichos impuestos pueden tener impacto material adverso en nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

En el 2006, el Congreso Chileno modificó el Código del Trabajo y desde el 15 de enero de 2007 se efectuaron ciertos cambios que afectan a las compañías que contratan subcontratistas para proveer ciertos servicios. Esta nueva ley, conocida como la Ley de Subcontratación modifica una vez más la Ley No. 16.744 sobre los accidentes de trabajo y enfermedades profesionales que estipula que cuando ocurre un accidente serio en el lugar de trabajo, la sociedad debe detener el trabajo en el lugar en el que se produjo el accidente hasta que las autoridades del Servicio Nacional de Geología y Minería, Servicio Nacional de Salud o la Dirección del Trabajo fiscalicen el sitio y prescriban las medidas que se deben tomar para prevenir riesgos futuros. Las faenas no se puede reasumir hasta que la sociedad haya tomado todas las medidas prescritas y el período antes de volver a trabajar puede durar un gran número de horas, días o más. Dicha ley puede tener un efecto adverso material en nuestro negocio, nuestra situación financiera o los resultados de nuestras operaciones.

El 2 de diciembre de 2009, la Ley N° 20.393 entró en efecto estableciendo un sistema de obligación criminal para entidades legales. El objetivo de esta nueva ley es permitir a las entidades legales ser procesadas por los delitos de (a) lavado de activos, (b) financiamiento de terrorismo y (c) soborno, donde dichos delitos los cometen personas quienes tienen posiciones relevantes dentro de una entidad legal para beneficiar a esa entidad legal. La ley establece un modelo de prevención que incluye, entre otras cosas, la designación de una persona a cargo de prevención y establecimiento de programas y políticas especiales. La implementación de este modelo puede eximir a la sociedad de obligaciones.

El 1 de enero de 2010, la Ley N° 20.382 que enmienda la Ley N° 18.045 (relacionada con el Mercado de Valores) y la Ley N° 18.046 (relacionada con sociedades anónimas, “La Ley de Sociedades Anónimas”) entraron en vigencia. La nueva ley se relaciona con la gobernación corporativa y, en general, busca mejorar materias tales como la profesionalización de la alta administración de las sociedades, la transparencia de la información y la evaluación y resolución de posibles conflictos de interés. La ley establece el requerimiento de, al menos, un director independiente para ciertas sociedades, incluida SQM. Dicho director posee derecho preferencial de ser un miembro del Comité de Directores que cuya posición, a su vez, otorga al director facultades adicionales. El nuevo director independiente puede ser propuesto por cualquier accionista con participación mayor al 1% en la sociedad, pero él o ella debe satisfacer varios requerimientos de independencia respecto de la sociedad y los competidores de la sociedad, sus proveedores, clientes y accionistas mayoritarios. Esta ley también refina las normas acerca de la información que las sociedades deben proporcionar al público en general y a la SVS, así como las normas relacionadas con el uso de información interna, la independencia de los auditores externos y procedimientos para el análisis de transacciones con partes relacionadas.

En el 2010, el Congreso Chileno modificó la Ley Ambiental para crear el Ministerio del Medio Ambiente, el Servicio de Evaluación Ambiental y la Superintendencia del Medio Ambiente. Estos cambios introdujeron modificaciones importantes a las normas medio ambientales estableciendo nuevas agencias e introduciendo nuevas estipulaciones y procedimientos aplicables a proyectos cuyas operaciones impactan el medio ambiente. El nuevo Ministerio diseña e implementa las políticas ambientales relacionadas con conservación ambiental, crecimiento sostenible y protección de los recursos de energía renovable de Chile. Además, es responsable de promulgar normas de emisión y estándar de calidad así como planes de recuperación y descontaminación. El Servicio de Evaluación Ambiental persigue procedimientos en el Sistema de Impacto Ambiental donde los proyectos se aprueban o rechazan desde el punto de vista ambiental. En procedimientos para obtener la patente ambiental, cualquier persona, incluyendo entidades legales y sociedades, podrán registrar oposiciones y comentarios. Los procedimientos de resumen, tales como Declaraciones de Impacto Ambiental, permiten comentarios de apoyo u oposición bajo ciertas circunstancias. Los informes técnicos de agencias gubernamentales se consideran vinculados a una decisión final. La Superintendencia del Medio Ambiente será una agencia independiente a cargo de coordinar otras agencias de gobierno a cargo de suspender o aprobar proyectos que requieren aprobación ambiental. Del mismo modo, recibirá, investigará y decidirá quejas concernientes a infracción de normas medio ambientales y sancionará transgresores, entregará medidas cautelares o impondrá multas relevantes. La Superintendencia del Medio Ambiente tuvo sus facultades detenidas hasta que se instaló en Santiago el Primer Tribunal del Medio Ambiente el 28 de diciembre de 2012.

En la actualidad no existen procedimientos legales o administrativos significativos que estén pendientes contra la Sociedad, excepto según se discute en la Nota 16.1 de nuestros Estados Financieros Consolidados y bajo “Normas de Seguridad, Salud y Medio Ambiente en Chile”, y creemos que

cumplimos en todos los aspectos significativos con todas las normas administrativas y estatutarias aplicables con respecto a nuestro negocio.

Normas de Seguridad, Salud y Medio Ambiente en Chile

Nuestras operaciones en Chile están sujetas tanto a normativas nacionales como locales relacionadas con seguridad, salud y protección al medioambiente. En Chile, las principales normas acerca de dichas materias que son aplicables a SQM son el Reglamento de Seguridad Minera, el Código Sanitario, el Reglamento sobre Condiciones Sanitarias y Ambientales Básicas en los lugares de Trabajo, la Ley de Subcontratación y la Ley sobre Bases Generales del Medio Ambiente.

La salud y seguridad en el lugar de trabajo son aspectos fundamentales de la administración de las operaciones mineras que es la razón por la que SQM ha hecho esfuerzos constantes para mantener condiciones de salud y seguridad de las personas que trabajan en sus minas. Además al rol que juega la Sociedad en esta importante materia, el gobierno tiene un rol regulatorio, promulgando y ejerciendo normas para proteger y asegurar la salud y la seguridad de los trabajadores. El Gobierno de Chile, actuando a través del Ministro de Salud y el Servicio Nacional de Geología y Minería (Sernageomin) realiza fiscalizaciones de seguridad en la mina y supervisa los proyectos mineros, entre otras tareas y tiene poderes exclusivos para ejercer las normas relacionadas con condiciones medioambientales y la salud y la seguridad de las personas que realizan actividades relacionadas con la minería.

El Reglamento de Seguridad Minera protege al trabajador y a las comunidades cercanas de los peligros a la salud y seguridad, y provee el cumplimiento de la ley donde ésta no se haya alcanzado. Los Reglamentos Internos Mineros de SQM establecen nuestra obligación para mantener un lugar de trabajo libre de riesgos de seguridad y de salud, en donde sea razonablemente practicable. Debemos cumplir con las provisiones generales del Reglamento sobre Condiciones Sanitarias y Ambientales Básicas en los lugares de Trabajo, nuestras normas internas, y las provisiones del Reglamento de Seguridad Minera. En caso de no cumplirse, el Ministerio de Salud y particularmente el Sernageomin tienen la facultad de usar sus poderes para asegurar el cumplimiento de la ley.

En noviembre de 2011, el Ministerio de Minería promulgó el Decreto N° 20.551 que “Regula el Cierre de Faenas e Instalaciones Mineras”. Esta nueva ley entró en vigencia en noviembre de 2012. Sus principales requerimientos se relacionan con las revelaciones al Servicio Nacional de Geología y Minería acerca de los planes de retiro de servicio para cada faena minera y sus instalaciones, junto con el costo estimado para implementar dichos planes. Existe un requerimiento de proveer una forma de seguridad financiera al Servicio Nacional de Geología y Minería para garantizar el cumplimiento de los planes de retiro de servicio. Existen varios tipos de garantías financieras que satisfacen el requerimiento. Para noviembre de 2014 debemos informar al Servicio Nacional de Geología y Minería de los costos estimados para cada uno de nuestros planes de retiro de servicio y las garantías financieras correspondientes que proponemos proveer, que están sujetas a la aprobación de la Superintendencia de Valores y Seguros.

La Ley de Marco Ambiental fue sometida a varias modificaciones importantes que entraron en vigencia en enero de 2010 incluyendo la creación del Ministerio del Medio Ambiente, el Servicio de Evaluación Ambiental y la Superintendencia del Medio Ambiente. La Superintendencia del Medio Ambiente comenzó sus operaciones el 28 de diciembre de 2012. La nueva y modificada Ley de Marco Ambiental Chileno reemplazó la Corporación Nacional del Medio Ambiente (CONAMA) con el Ministerio del Medio Ambiente que ahora es la agencia gubernamental responsable de coordinar y supervisar los

asuntos ambientales y al Servicio de Evaluación Ambiental. De acuerdo con la nueva Ley Marco Ambiental, se continuará requiriendo que realicemos estudios de impacto medio ambiental de cualquier proyecto o actividad futura (o sus modificaciones importantes) que pueden afectar el medio ambiente. Ahora bien, las modificaciones mencionadas con anterioridad a la Ley Marco Ambiental, el Servicio de Evaluación Ambiental, junto con cualesquiera otras instituciones públicas que con mandatos relacionados con el medio ambiente, evalúa los estudios de impacto medio ambiental presentados para su aprobación. La Superintendencia del Medio Ambiente es responsable de auditar el desempeño medio ambiental durante la construcción, operación y cierre de los proyectos. La Ley de Marco Ambiental también promueve la participación de la ciudadanía en la evaluación e implementación de proyectos lo que provee de más oportunidades durante el proceso de evaluación ambiental.

El 10 de Agosto de 1993, el Ministerio de Salud publicó en el Diario Oficial una determinación estableciendo que los niveles de partículas en la atmósfera en nuestras instalaciones productivas de María Elena y Pedro de Valdivia excedían los estándares de calidad del aire afectando los pueblos aledaños. Los altos niveles de partículas son principalmente de polvo, el que se produce durante el procesamiento del mineral caliche, particularmente del chancado de mineral antes del lavado. Los residentes del pueblo de Pedro de Valdivia fueron reubicados dentro del pueblo de María Elena, removiendo prácticamente Pedro de Valdivia del alcance de la referida determinación del Ministerio de Salud. En 1998, las autoridades aprobaron un plan para reducir los niveles de partículas en la atmósfera posteriormente modificados mediante el Decreto N° 37/2004 en marzo de 2004 que demandó reducir el 80% de las emisiones de material particulado en la atmósfera en dos años. Esto se logró para el 2008 a través de la implementación del proyecto que modificó los sistemas de trituración y cribado usados en el procesamiento de caliche en las instalaciones de María Elena. Debido a las condiciones del mercado internacional, este proyecto cesó sus operaciones en marzo de 2010 y en la actualidad, los sistemas la planta de trituración y cribado usados para procesar el mineral caliche en las instalaciones de María Elena se mantienen cerradas. La calidad del aire en el área ha mejorado significativamente y el cumplimiento de las normas de calidad del aire requeridas por la ley. Cuando hayan ocurrido 3 años seguidos cumpliendo con el estándar de calidad del aire en Chile, la resolución de 1993 del Ministerio de Salud puede reevaluarse.

El 16 de marzo de 2007, el Ministerio de Salud publicó en el Diario Oficial una resolución que establece que los niveles de partículas en la atmósfera excedieron los estándares de calidad del aire en el pueblo costero de Tocopilla donde tenemos nuestras operaciones portuarias. Los altos niveles de material particulado son causados principalmente por dos plantas de generación termoeléctricas que utilizan carbón y petróleo y se ubican cerca de nuestras operaciones portuarias. Nuestra participación en las emisiones de material particulado es muy pequeña (menos del 0,20% del total). Sin embargo, la autoridad ambiental preparó un plan de descontaminación y su implementación comenzó en octubre de 2010. Durante el 2008 y el 2009, antes de lo programado, SQM implementó medidas de control para mitigar las emisiones de material particulado en sus operaciones portuarias de acuerdo con los requerimientos del plan. No esperamos se requieran medidas adicionales por parte de SQM seguidas de la implementación del plan.

Monitoreamos continuamente el impacto de nuestras operaciones en el ambiente y, de vez en cuando, hemos efectuado modificaciones a nuestras instalaciones a modo de eliminar cualquier impacto adverso. Además, en el tiempo. Se han promulgado nuevas normas y regulaciones ambientales que han requerido ajustes o modificaciones menores de nuestras operaciones para cumplimiento total. Anticipamos que se promulgarán leyes y normativas adicionales en el tiempo con respecto a materias medioambientales.

Aunque creemos que continuaremos cumpliendo con todas las normativas medioambientales aplicables sobre las cuales estamos ahora en conocimiento, no puede asegurarse que futuros avances legislativos o regulatorios no impondrán restricciones nuevas a nuestras operaciones. Estamos igualmente comprometidos tanto a cumplir con todas las normativas medioambientales aplicables como con aplicar un Sistema de Gestión Medioambiental (“SGA”) para mejorar continuamente nuestro desempeño medioambiental.

Hemos presentado y continuaremos presentando varios estudios de evaluación de impacto ambiental para nuestros proyectos a las autoridades gubernamentales. Requerimos autorización de dichas presentaciones para mantener e incrementar nuestra capacidad de producción.

Normativa Internacional

En mayo del 2013, se cumplió el segundo plazo para el registro de químicos bajo la normativa europea REACH (Registro, evaluación, autorización y restricción de sustancias químicas). SQM inscribió 10 sustancias importadas al mercado europeo bajo el umbral de tonelaje de 100-1000 TM/año.

En Julio del 2013, la Dirección General de Salud y Consumidores de la Comisión Europea (“DG Sanco”) dio a conocer una declaración sobre la presencia de perclorato en los alimentos, en dicha declaración estableció los niveles máximos en todo alimento, incluyendo frutas y vegetales. En la misma declaración, se establece que los fertilizantes, además del suelo y el agua, son considerados potenciales fuentes de contaminación por perclorato en los alimentos. Los valores provisionales se podrían mantener o ser modificados por la DG Sanco luego del establecimiento de una evaluación de riesgo que desarrolla actualmente Autoridad de Seguridad Alimentaria de Europa (“EFSA”) y se espera esté disponible en septiembre del 2014. Los fertilizantes SQM que se comercializan en el mercado europeo contienen menos de 0,01% de perclorato y se han realizado estudios de captación en cultivos seleccionados para demostrar cumplimiento con los valores provisionales indicados más arriba.

En el 2012, la Agencia de Seguridad y Salubridad Laboral (“OSHA”) alineó su Estándar de Comunicación de Peligros para cumplir con el Sistema Mundialmente Armonizado (“GHS”), el que requiera que las empresas revisen su información de peligrosidad de todos los químicos que se importan a los Estados Unidos de América, clasificar los químicos de acuerdo a los nuevos criterios de clasificación y actualizar las etiquetas y datos de seguridad a junio del 2015. Nos encontramos actualmente trabajando en un programa cuyo objetivo es cumplir con los requerimientos de esta nueva normativa además del cumplimiento de las etapas y plazos establecidos por OSHA. Se han actualizado todas las Fichas de Datos de Seguridad (“SDS”) correspondientes a los productos comercializados en los Estados Unidos de América, y está en proceso la actualización de las etiquetas las que esperan finalizarse el primer trimestre del 2015.

Investigación y desarrollo, patentes y licencias

Vea ítem 5.C. Investigación y Desarrollo, Patentes y Licencias, etc.

4.C. Estructura Organizacional

Todas nuestras principales filiales operacionales son, esencialmente totalmente nuestras, excepto por Soquimich Comercial S.A., la cual es propiedad en aproximadamente un 61% de SQM y sus acciones se encuentran registradas y transadas en las Bolsas de Valores de Santiago y Ajay SQM Chile S.A., la cual

es de propiedad de SQM en un 51%. El siguiente es un resumen de nuestras principales filiales al 31 de diciembre de 2013. Para obtener un listado de nuestras filiales consolidadas vea la Nota 2.5 a los Estados Financieros Consolidados.

Principal subsidiaries	Activity	Country of Incorporation	SQM Beneficial Ownership Interest (Direct/Indirect)
SQM Nitratos S.A.	Extrae y vende mineral caliche a las filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Industrial S.A.	Produce y comercializa los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Salar S.A.	Explota el Salar de Atacama para producir y comercializar los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
SQM Potasios S.A.	Produce y comercializa los productos de la Sociedad directamente y a través de otras filiales y coligadas de SQM	Chile	100%
Servicios Integrates de Transitos y Transferencias S.A. (SIT)	Tiene propiedad y opera un sistema de transporte ferroviario y también posee y opera las instalaciones portuarias de Tocopilla	Chile	100%
Soquimich Comercial S.A.	Comercializa al nivel local los productos de nutrientes vegetales de especialidad de la Sociedad e importa fertilizantes para reventa en Chile	Chile	61%
Ajay-SQM Chile S.A.	Produce y comercializa yodo y derivados del yodo de la Sociedad	Chile	51%
Filiales de Venta y Distribución en los Estados Unidos, Bélgica, Brasil, Ecuador, Perú, Argentina, México, Sudáfrica, China y Tailandia entre otras.	Comercializan los productos de la Sociedad a lo largo del mundo	Varios Países	

4.D. Propiedad, Planta y Equipo

Se comentan nuestros derechos mineros de acuerdo con localidad geográfica de nuestras operaciones mineras. Los intereses mineros de SQM localizados a lo largo del valle de las regiones de Tarapacá y Antofagasta del Norte de Chile (el Norte Grande), a las que colectivamente se denomina “Minas de Mineral Caliche” las que se comentan en primer lugar. Se comenta acerca de las participaciones mineras que se encuentran en Desierto de Atacama en la región oriente del Norte Grande (las “Salmueras del Salar de Atacama”) en segundo lugar.

Descripción de las Minas de mineral caliche

A partir del 31 de diciembre del 2013, mantuvimos derechos mineros por recursos que representan alrededor de 551,418 hectáreas. Además, a partir del 31 de diciembre del 2013, mantuvimos derechos mineros de recursos minerales por una cantidad aproximada de 21,600 hectáreas, y hemos solicitado derechos mineros por un adicional de aproximadamente 500 hectáreas. En el presente, se explotan las minas Pedro de Valdivia, María Elena y Nueva Victoria.

Pedro de Valdivia

La mina y las instalaciones que operamos en Pedro de Valdivia se ubican a 170 kilómetros al noreste de la ciudad de Antofagasta, y tiene acceso por carretera. Estas instalaciones han estado operativas desde 1931 y en el pasado fueron explotadas por Anglo Lautaro. Las áreas que se minan actualmente se ubican a aproximadamente 17 kilómetros al sudeste y a aproximadamente 20 kilómetros al oeste de las instalaciones productivas de Pedro de Valdivia. Nuestras instalaciones en Pedro de Valdivia poseen una antigüedad ponderada promedio de aproximadamente 10,1 años. Las fuentes energéticas principales en esta operación son la electricidad, el gas natural y el fuel-oil.

María Elena

En octubre del 2013 se suspendieron temporalmente las operaciones mineras que utilizaban lixiviación en pila. Las instalaciones y la mina María Elena, denominada El Toco, se ubica a 220 kilómetros al noreste de Antofagasta y tiene acceso por carretera. El área minada, hasta la suspensión operativa, se encuentra a aproximadamente 14 kilómetros al norte de las instalaciones productivas de María Elena. Las fuentes energéticas principales en esta operación son la electricidad, el gas natural y el fuel-oil. La antigüedad ponderada promedio de los activos de las instalaciones mineras de la Compañía en María Elena es de aproximadamente 13,5 años. Esta faena produce principalmente nitratos y yodo.

Pampa Blanca

Hasta que las operaciones se suspendieron en marzo del 2010, mantuvimos instalaciones mineras operativas en Pampa Blanca, la que se ubica a 100 kilómetros al noreste de Antofagasta. El mineral de la mina Pampa Blanca se transportaba por camión a unas pilas de lixiviación cercanas donde se utiliza para producir yodo y sales de nitrato. La antigüedad ponderada promedio de las instalaciones de recuperación del mineral es de aproximadamente 14,8 años. La electricidad, producida por generadores a diesel es la fuente primaria de energía.

Nueva Victoria

En Nueva Victoria realizamos operaciones en mineral caliche, esta mina se encuentra a 180 kilómetros al norte de María Elena y tiene acceso desde la carretera. Desde el 2007, la mina Nueva Victoria incluye las propiedades mineras de Soronal, Mapocho e Iris. El mineral extraído en Nueva Victoria se transporta por camión a pilas de lixiviación donde luego se procesa para extraer yodo, este proceso se

encuentra en las plantas de Nueva Victoria e Iris. La electricidad es la fuente primaria de energía. La antigüedad ponderada promedio de las instalaciones de recuperación minera de Nueva Victoria es de aproximadamente 7,2 años.

Descripción de las Salmueras del Salar de Atacama

Salmueras del Salar de Atacama

Al 31 de Diciembre de 2013, SQM Salar S.A. posee derechos exclusivos sobre en un área que cubre aproximadamente 140.000 hectáreas de terrenos en el Salar de Atacama en el norte de Chile y dentro de los cuales SQM Salar S.A. tiene el derecho de explotar los recursos minerales existentes en 81.920 hectáreas. Dichos derechos son de propiedad de Corfo y arrendados a SQM Salar S.A. en virtud del contrato de arrendamiento suscrito entre Corfo y SQM Salar S.A., (el Contrato). La Corfo no puede enmendar unilateralmente el Contrato y los derechos para explotar los recursos no se pueden transferir. El Contrato estipula que SQM Salar S.A. es responsable de mantener los derechos de explotación de Corfo y de pagar los rentes trimestrales a la misma y expira el 31 de Diciembre de 2030. Además, bajo el mismo contrato y en relación con la producción de litio, la Comisión Chilena de Energía y Nuclear (CChen) establece un límite de extracción acumulado total de 180.100 toneladas de litio por año. SQM Salar S.A. pagar las rentas a Corfo de acuerdo con los porcentajes establecidos en el contrato relacionados con el valor de venta de los productos resultantes de la explotación de las salmueras del Salar de Atacama. SQM Salar S.A. tiene 297.688 hectáreas adicionales de derechos de explotación constituidos en el área Salar de Atacama.

Además, al 31 de Diciembre de 2013 contamos con derechos para explorar constituidos por aproximadamente 70.100 hectáreas y hemos solicitado derechos adicionales para explorar por aproximadamente 55.800 hectáreas. Los derechos de exploración son válidos por un período de dos años luego de lo cual la Sociedad puede (i) requerir una concesión de explotación sobre los sustancias existentes en el mismo terreno, (ii) solicitar una ampliación de los derechos de exploración por un período adicional de dos años (la extensión sólo se aplica a una superficie equivalente igual al 50% del área inicial) o (iii) cesar la exploración de la zona cubierta por los derechos. La energía solar es la fuente de energía principal usada en la operación en el Salar de Atacama.

De acuerdo con los términos del Contrato de Proyecto Salar de Atacama suscrito entre Corfo y SQM Salar S.A., (el Contrato del Proyecto), Corfo ha acordado que no permitirá que ninguna otra persona explore, explote o trabaje ningún recurso mineral en 147.000 hectáreas del Salar de Atacama (que incluyen las 140.000 hectáreas ya señaladas). El Contrato del Proyecto expira el 31 de Diciembre de 2030.

Concesiones, rendimientos de extracción y reservas para minas de caliche y salmueras de Salares

Concesiones a nivel general

Caliche. Contamos con nuestros derechos mineros correspondientes a uno de los dos tipos de concesiones exclusivas otorgadas en lo correspondiente a la legislación aplicable en Chile:

(1) “Concesiones de Explotación” Se trata de concesiones en las cuales tenemos derecho legal de usar los terrenos para explotar los recursos minerales contenidos en éstos en forma perpetua sujeto a pagos anuales al gobierno chileno; o

(2) “Concesiones de Exploración” que son concesiones en las que tenemos derecho legal de usar los terrenos para explorar y verificar la existencia de recursos minerales por un período de dos años, al cabo

del cual la concesión se puede ampliar solo una vez por dos años adicionales si el área cubierta por la concesión se reduce a la mitad.

Una Concesión de Exploración, se obtiene para efectos de evaluar los recursos minerales de un área. En general, luego que el tenedor de la Concesión de Exploración ha determinado que el área contiene recursos minerales explotables, dicho tenedor solicitará a la autoridad una Concesión de Explotación para dicha área. Dicha solicitud dará al tenedor prioridad absoluta respecto de dicha Concesión de Explotación contra terceros. Si el tenedor de la Concesión de Exploración determina que el área no contiene recursos minerales explotables desde el punto de vista comercial, la concesión normalmente se permite que prescriba. También se puede solicitar una Concesión de Explotación sin primero haber obtenido una Concesión de Exploración para el área involucrada.

Concesiones para el mineral Caliche y Salmueras del Salar

Al 31 de Diciembre de 2013, aproximadamente el 93% de nuestras concesiones mineras totales son Concesiones de Explotación y el 7% en lo correspondiente a Concesiones de Exploración. De las concesiones de explotación, aproximadamente el 88% ya han sido otorgadas en conformidad a la legislación chilena aplicable y aproximadamente el 12% se encuentra en proceso de otorgamiento. De las concesiones de exploración, aproximadamente el 70% ya han sido otorgadas en conformidad a la legislación chilena aplicable y aproximadamente al 30% se encuentra en proceso de otorgamiento.

Efectuamos pagos al gobierno chileno por nuestras Concesiones de Exploración y Explotación constituidas por aproximadamente US\$9,7 millones en el 2013.

La siguiente tabla desglosa nuestras concesiones de explotación y exploración al 31 de Diciembre de 2013:

Minas	Concesiones de Explotación		Concesiones de Exploración		Total	
	Número Total	Hectáreas	Número Total	Número Total	Hectáreas	Número Total
Pedro de Valdivia	565	144.737	16	4.500	581	149.237
Maria Elena-EI Toco.....	647	190.352	42	10.600	689	200.952
Pampa Blanca	469	137.662	21	5.900	490	143.562
Nueva Victoria	306	78.667	1	600	307	79.267
Subtotal Caliche Ore	1.987	551.418	80	21.600	2.067	573.018
Mines						
Salar de Atacama ⁽¹⁾	1.025	444.808	112	70.100	1.137	514.908
Subtotal Minas	3.012	996.226	192	91.700	3.204	1.087.926
Subtotal otras Áreas	7.931	1.763.668	251	62.800	8.182	1.826.468
Total	10.943	2.759.894	443	154.500	11.386	2.914.394

(1) Ver descripción de salmueras, Ítem 4.D.

Rendimientos de Extracción

La siguiente tabla establece ciertos datos operacionales relacionados con cada una de nuestras minas para 2013 y 2012:

Valores en miles a menos que se indique lo contrario)	2013	2012	2011
Pedro de Valdivia			
Toneladas métricas de mineral trabajo	11.571	12.027	12.151

Nitratos ley promedio (% por peso)	7.5	7.3	7.2
Yodo (partes por millón (ppm))	415	406	417
Toneladas métricas de nitratos de cristalizado producido .	445	466	454
Toneladas métricas de yodo producido	3.2	3.2	3.1

María Elena⁽¹⁾

Toneladas métricas de mineral de trabajo	5.870	6,787	6,787
Nitrato ley promedio (% por peso)	6.6	6.2	6.2
Yodo (ppm)	484	454	454
Toneladas métricas de nitrato de cristalizado producido.....	-	-	-
Toneladas métricas de yodo producido	1.5	1.7	1.7

Coya Sur⁽²⁾

Toneladas métricas de nitrato de cristalizado	441	491	395
---	-----	-----	-----

Pampa Blanca⁽¹⁾

Toneladas métricas de mineral de trabajo	-	-	-
Yodo (ppm)	-	-	-
Toneladas métricas de yodo producido	-	-	-

Nueva Victoria⁽¹⁾

Toneladas métricas de mineral de trabajo	23.515	23,937	18,418
Yodo (ppm)	462	465	457
Toneladas métricas de yodo producido	6.1	6.0	5.2

Salar de Atacama⁽³⁾

Toneladas métricas de carbonato de litio producido	33	41	38
Toneladas métricas de cloruro de potasio y sulfato de potasio producido	1.908	1,977	1,448

(1) Operaciones en la minas dl El Toco y Pampa Blanca fueron temporalmente suspendidas en Noviembre 2013 y Marzo 2010, respectivamente. Las operaciones en la planta Iris fue temporalmente suspendida en Octubre 2013.

(2) Incluye la producción en Coya Sur del tratamiento de fines de María Elena y Pedro de Valdivia, nitratos de tratamiento de pilas en Pampa Blanca y producción neta de NPT, o plantas de “nitratos de potasio técnico”.

(3) El carbonato de litio es extraído en el Salar de Atacama y procesando en nuestras instalaciones en el Salar del Carmen.

Reservas

Reservas en yacimientos de caliche

Nuestro propio equipo interno de geólogos e ingenieros en minas prepara nuestras estimaciones de reservas de caliche. Las cifras de reservas probadas y probables presentadas más adelante son estimaciones y no se puede dar seguridad que los niveles identificados de recuperación de nitratos y yodo se realizarán.

Estimamos las reservas de mineral basados en evaluaciones de ingenieros de valores de ensayos derivados de muestras de perforaciones y otras aperturas. Varias perforaciones se han efectuado en diferentes intervalos de espacio para reconocer los recursos minerales. Normalmente, comenzamos con

400 x 400 metros y luego reducimos el espacio a 200 x 200 metros, 100 x 100 metros y 50 x 50 metros. La ocurrencia geológica del mineral caliche es única y diferente de otros minerales metálicos y no metálicos. El mineral caliche se encuentra en grandes capas horizontales en profundidades que van de uno a cuatro metros y tienen material estéril que va de cero a dos metros. Dicha capa horizontal es una condición geológica natural y permite a la Sociedad estimar la continuidad de la capa de caliche basada en un reconocimiento geológico de superficie y análisis de muestras y zanjas. Los recursos mineros pueden ser calculados usando la información obtenida de las muestras de perforación.

De acuerdo a nuestra experiencia en relación con el mineral caliche, el patrón de red de hoyos de perforación con un espacio igual o menor a 100 metros produce datos acerca de los recursos de caliche que se define suficientemente para considerarlos recursos medidos y luego ajustarlos a los aspectos técnicos, económicos y legales, como reservas probadas. Dichas reservas se obtienen usando el Método Kriging y mediante la aplicación de parámetros operacionales para obtener reservas rentables desde el punto de vista económico. De modo similar, la información obtenida a partir de un detallado trabajo geológico y muestras tomadas de los patrones de red de perforaciones con espacio igual o menor a 200 metros se pueden usar para determinar los recursos indicados. Al ajustar dichos recursos indicados para contabilizar los factores técnicos, económicos y legales, es posible calcular las reservas probables. Las reservas probables se calculan al evaluar polígonos y tienen una incertidumbre o margen de error mayor al de las reservas probadas. Sin embargo, el grado de certeza de las reservas probables es lo suficientemente alto para asumir continuidad entre puntos de observación.

Las reservas probables son la parte económicamente extraíble de un “Recurso Mineral Indicado” y, en algunas circunstancias, un “Recurso Mineral Medido”. Un Recurso Mineral Indicado es esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con nivel razonable de confianza. El cálculo se basa en la información de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localidades tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos. Un Recurso Mineral Medido es esa parte de un Recurso Mineral para la cual el tonelaje, las densidades, la forma, las características físicas, la ley y el contenido del mineral se pueden estimar con alto nivel de confianza. La estimación se basa en información detallada de exploración, muestra y prueba recopilada a través de técnicas apropiadas de localizaciones tales como afloramientos, zanjas, pozos, explotaciones y sondeos.

Las reservas comprobadas son la parte económicamente explotables de un recurso mineral medido. El cálculo de las reservas incluye la dilución de materiales y provisiones para pérdidas que podrían ocurrir al momento de la extracción. Se han realizado valoraciones apropiadas que podrían incluir estudios de factibilidad las que incluyen y consideran factores de modificación realista de la extracción minera, metalúrgica, económica, el área del marketing, aspectos legales, medioambientales, sociales y gubernamentales. Dichas valoraciones demuestran que al momento de la realización del informe que la extracción se justificaría.

El cálculo de reservas incluye dilución de materiales y provisiones por pérdidas que pueden ocurrir cuando el material se extrae de la mina. Las evaluaciones apropiadas, que pueden incluir estudios de factibilidad, se han efectuado e incluyen consideración y modificación mediante factores de minería, metalúrgicos, económicos, de marketing, legales, medioambientales, sociales y gubernamentales supuestos en forma realista. Las reservas probadas y probables se determinan usando perforación amplia, toma de muestra y modelación de mina para estimar las restricciones potenciales a los rendimientos de producción incluidas las leyes de corte, tipo de mineral, dilución, razón de desecho a mineral y profundidad del mineral. La factibilidad económica se determina basándose en dicha información.

A continuación se presentan las estimaciones de las reservas probadas de mineral caliche en cada una de nuestras minas al 31 de diciembre de 2013. La compañía posee el 100% de los derechos de concesión de cada una de estas minas.

Mina	Reservas Probadas⁽¹⁾ (millones de toneladas métricas)	Ley Promedio de Nitrato (porcentaje por peso)	Ley Promedio de Yodo (partes por millón)	Ley de Corte promedio para la mina (5)
Pedro de Valdivia	194,4	7,1%	369	Nitrato 6,0 %
María Elena	134,1	7,2%	416	Nitrato 6,0 % - Yodo 300 ppm
Pampa Blanca	71,4	5,6%	544	Yodo 300 ppm
Nueva Victoria	336,7	5,7%	442	Yodo 300 ppm – Nitrato 6,0%

Además, las estimaciones de nuestras reservas probables de caliche en cada una de nuestras principales minas son las siguientes:

Mina	Reservas Probables⁽¹⁾⁽²⁾ (millones de toneladas métricas)	Ley Promedio de Nitrato (porcentaje por peso)	Ley Promedio de Yodo (partes por millón)	Ley de Corte (5)
Pedro de Valdivia (3)	118,7	6,9%	444	Nitrato 6,0 %
María Elena	98,0	7,3%	380	Nitrato 6,0 %
Pampa Blanca	447,8	5,8%	538	Yodo 300 ppm
Nueva Victoria	59,1	7,6%	362	Nitrato 6,5 %

Notas sobre las reservas:

- (1) En las tablas anteriores se presentaron las reservas probadas y probables antes de las pérdidas relacionadas con la explotación y el tratamiento del mineral. Las reservas probadas y probables se ven afectadas por los métodos de explotación minera, lo que da como resultado diferencias entre las reservas estimadas que se encuentran disponibles para la explotación en el plan de minería y el material recuperable que finalmente se transfiere a los tanques o las pilas de lixiviación. El factor de explotación de minería promedio para cada una de nuestras minas varía entre un 80% y un 90%, mientras que la recuperación metalúrgica global promedio de los procesos de nitrato y yodo contenidos en el material recuperado varía entre un 55% y un 65%.
- (2) Las reservas probables se pueden expresar como reservas probadas utilizando un factor de conversión. En promedio, este factor de conversión supera el 60%. Este factor depende de las condiciones geológicas y la continuidad del mineral caliche, lo que varía de mina en mina. La diferencia entre los montos de la reserva probable y los montos de la reserva probable convertidos es el resultado de un grado menor de certeza en relación a las reservas probables en comparación con las reservas probadas.
- (3) Este aumento en las reservas probables de Pedro de Valdivia, de 78,5 a 118,7 MM Toneladas es el producto de un programa de reconocimiento en área no exploradas de Lynch.
- (4) Información que se presenta en la tabla anterior fue validada en enero de 2014 por la Sra. Marta Aguilera, una geóloga con más de 20 años de experiencia en el campo. Actualmente, ella trabaja para SQM como Gerente de exploración y desarrollo minero. La Sra. Aguilera es una “*Persona Competente*”, de acuerdo a la definición de este término en la Ley N° 20.235 de Chile.
- (5) Las leyes mínimas de corte de las reservas probadas y probables varían debido al hecho de que las distintas minas tienen áreas diferentes, que a su vez muestran distintas leyes mínimas de corte, de acuerdo con los objetivos requeridos. Los valores asignados corresponden a los promedios de los distintos sectores.
- (6) Las reservas probadas incluyen la proyección de los recursos indicados y medidas y los recursos minerales medidos (bonanza - 3d). Las reservas probadas pueden cambiar como resultado del método de explotación, lo que produce diferencias entre las reservas calculadas en el plan de minería y el material que se coloca en los tanques o en las pilas. El factor de explotación promedio para las distintas operaciones mineras es cerca de un 80%, lo que permite proyectarlas a la categoría de explotación probada.
- (7) Para aumentar y asegurar la calidad de la reserva probable, se considera que un factor geológico promedio superior al 60% permitiría proyectar esta reserva a la categoría explotable.

Las reservas probadas y probables que se muestran son el resultado de la explotación y evaluación de aproximadamente 19,4% del total de la propiedad minera relacionada con el caliche de nuestra compañía. Sin embargo, hemos explorado esas áreas en las que creemos que hay mayor potencial para encontrar mineral caliche de alto grado. El 80,6% restante de esta área todavía no ha sido explorado, o su reconocimiento ha sido limitado, lo que no permite determinar las fuentes de recursos hipotéticas. Las reservas que se muestran en estas tablas se calculan en base las propiedades mineras que no se encuentran en ninguna disputa legal entre SQM y otras partes.

El tema de la disolución de los factores es el siguiente:

- Las reservas probadas consisten en: Recursos minerales medidos (bonanza o 3d) y la proyección de recursos indicados para los recursos medidos (aquí se aplica un factor de proyección que, en promedio, alcanza los 0,7). A su vez, los recursos minerales medidos se indican completamente por cualquier factor de corrección.
- Las reservas probables comprenden los recursos inferidos, los cuales se convierten en reservas probables sin ningún factor de corrección o proyección.
- En la categoría de reservas probadas explotables, aplicamos un factor de disolución de 0.8 - 0.9 a nuestras reservas probadas.
- Para las reservas probadas, el factor de proyección se reduce a un promedio de 0.6 - 0.7.

El factor de disolución se aplica a los promedios de recursos medidos de 10% - 12%, con el fin de proyectarlos a explotables, en el caso del yodo de Nueva Victoria, mientras que en Pampa Blanca y María Elena, el promedio es de un 20%. Para Pedro de Valdivia, el factor de disolución promedia 25% (Lynch 20% - Manchas Antiguas 30%). Este factor aumenta en la medida en la que cambiamos la categoría de recursos. Por ejemplo, el factor para proyectar los recursos indicados de NV a recursos medidos considera una disolución del 10%, mientras que para proyectar los recursos indicados a recursos medidos para Lynch, la disolución aumenta un 30%.

Tenemos un programa constante de exploración y evaluación de recursos en los terrenos que rodean las minas de Nueva Victoria, Pedro de Valdivia, María Elena y Pampa Blanca, y otros sitios en los que tengamos las concesiones correspondientes. En el 2013, seguimos con nuestro programa de reconocimiento básico de las nuevas propiedades mineras, lo que incluye la preparación de un mapa de la superficie y una campaña de barrenos espaciados para cubrir aproximadamente 7.143 hectáreas. Adicionalmente, se han llevado a cabo exploraciones generales basadas en una cuadrícula más cercana de los barrenos sobre un área total de aproximadamente 3.920 hectáreas y, adicionalmente, tomamos muestras en profundidad de aproximadamente 1239 hectáreas (1.113 hectáreas en Pedro de Valdivia, 126 hectáreas en Nueva Victoria). En el 2014, no hay programa de exploración y desarrollo.

El mineral caliche es la materia prima clave que se utiliza en la producción de yodo, la nutrición de plantas especializada y los químicos industriales. Los siguientes márgenes brutos de las líneas de negocios específicas fueron calculados sobre la misma base que las leyes mínimas de cortes que se utilizaron para obtener un estimado de las reservas. Esperamos que los costos sigan relativamente estables en el futuro cercano.

	2013		2012		2011	
	Margen bruto	Precio	Margen bruto	Precio	Margen bruto	Precio
Yodo y sus derivados	56%	US\$50/kg	63%	US\$53/kg	58%	US\$34/kg
Nutrición vegetal de especialidad	22%	US\$811/ton	32%	US\$866/ton	32%	US\$850/ton
Químicos industriales	28%	US\$877/ton	34%	US\$877/ton	40%	US\$745/ton

Reservas para las salmueras del Salar de Atacama

Nuestro personal interno de hidrogeólogos e ingenieros de minas prepara nuestras estimaciones de reservas de potasio, sulfato, litio y boro en el Salar de Atacama. Tenemos las concesiones para explotar aproximadamente 819,2 kilómetros cuadrados, donde llevamos a cabo nuestra exploración geológica, las pruebas con salmuera y los análisis geoestadísticos. Hemos estimado que las reservas probadas y probables al 31 de diciembre de 2013, de acuerdo con las restricciones económicas, la exploración geológica, las muestras de salmuera y los análisis geoestadísticos hasta una profundidad de 100 metros de todas nuestras concesiones de explotación y, adicionalmente, hasta una profundidad de 500 metros sobre un aproximado de 47% de la misma área total, son los siguientes:

	Reservas probadas (1) (millones de toneladas métricas)	Reservas probables (1) (millones de toneladas métricas)	Reservas totales (millones de toneladas métricas)
Potasio (K+) (2)	52,8	18,6	71,4
Sulfato (SO4-2) (3)	31,0	10,3	41,3
Litio (Li+) (4)	3,0	3,1	6,1
Boro (B3+) (5)	0,9	0,3	1,2

Notas sobre las reservas:

- (1) Las toneladas métricas de potasio, sulfato, litio y boro consideradas en las reservas probadas y probables se muestran antes de pérdidas por procesos de evaporación y tratamiento metalúrgico. Las recuperaciones de cada ión dependen de la composición de la salmuera, la cual cambia en el tiempo y el proceso aplicado para producir los productos comerciales deseados.
- (2) Las recuperaciones para el potasio varían entre 47% a 77%.
- (3) Las recuperaciones para el sulfato varían entre 27% a 45%.
- (4) Las recuperaciones para el litio varían entre 28% a 40%.
- (5) Las recuperaciones para el boro varían entre 28% a 32%.

Se utiliza una ley de corte mínima de 1% K en el cálculo, se considera el MOP-S como el escenario de margen bajo y se utiliza una salmuera diluida con más contaminantes como materia prima, lo que entrega en el lado más bajo aproximadamente 47% de recuperación. En este escenario, el costo de la producción de MOP es competitivo, porque considera la situación de mercado histórica del año actual y de años recientes.

La ley mínima de corte para la extracción de litio se ha establecido en un 0.05% Li. El costo del proceso es competitivo en el mercado, aunque se considera un pequeño aumento del costo actual para acomodar mejor el área de evaporación (para alcanzar la concentración de Li requerida) y el uso de aditivos para mantener la calidad de la salmuera que se utiliza en la planta.

Las reservas probadas y probables se basan en perforaciones, muestras de salmuera y modelos de reservas geo-estadísticas con objeto de estimar los volúmenes de salmuera y su composición. Para evaluar reservas, realizamos un estudio geoestadístico usando el Método Kriging en 2D. Calculamos la calidad de la salmuera efectivamente drenable o explotable en cada unidad de evaluación. Consideramos los parámetros químicos para determinar el proceso a aplicarse a las salmueras. Basándonos en las características químicas, el volumen de salmuera y porosidad drenable, determinamos el número de toneladas métricas para cada ión químico. Las reservas probadas se definen como aquellos bloques geográficos que cumplen con un error de estimación del método Kriging de hasta 15%. En el caso de las reservas probables, los bloques seleccionados deben cumplir con un error de estimación entre 15% y 35%. Los bloques con error mayor al 35% no se consideran en la evaluación de reservas. Este

procedimiento se usa para estimar restricciones potenciales en los rendimientos de producción, y la factibilidad económica de producir productos comerciales tales como cloruro de potasio, sulfato de potasio, carbonato de litio y ácido bórico, se determina sobre la base de la evaluación.

Las salmueras para salares son la principal materia prima que se utiliza en la producción de cloruro de potasio y sulfato de potasio, así como de litio y sus derivados. Los siguientes márgenes brutos de las líneas de negocios específicas fueron calculados sobre la misma base que las leyes mínimas de cortes que se utilizaron para obtener un estimado de las reservas. Esperamos que los costos se mantengan relativamente estables en el futuro cercano.

	2013		2012		2011	
	Margen bruto	Precio	Margen bruto	Precio	Margen bruto	Precio
Cloruro de potasio y sulfato de potasio	27%	US\$423/ton	41%	US\$500/ton	39%	US\$497/ton
Litio y sus derivados	49%	US\$5,444/ton	50%	xUS\$4,863/ton	x46%	US\$4,427/ton

Puertos y Derechos de Agua

Operamos instalaciones portuarias en Tocopilla en el Norte de Chile para el embarque de productos y entrega de ciertas materias primas en base a concesiones renovables otorgadas por las autoridades reguladoras chilenas, siempre que dichas instalaciones se usen según estén autorizadas y paguemos los valores de concesión anuales. También mantenemos derechos de agua para un suministro de agua de ríos y pozos cerca de nuestras instalaciones productivas suficientes para cumplir con nuestros requerimientos operacionales actuales.

INSTALACIONES DE PRODUCCIÓN

Nuestras principales instalaciones de producción se encuentran ubicadas cerca de nuestras minas e instalaciones de extracción en el norte de Chile. La siguiente tabla establece las principales instalaciones de producción al 31 de diciembre de 2013:

Localidad	Tipo de Instalación	Tamaño aproximado (Hectáreas)
Pedro de Valdivia (1)	Producción de nitratos y yodo	236
María Elena (1)	Producción de nitratos y yodo	98
Coya Sur (1)	Producción de nitratos y yodo	251
Pampa Blanca (1)	Producción de sales de nitrato concentradas y yoduro	129
Nueva Victoria (1)	Producción de sales de nitrato concentradas y yoduro	537
Salar de Atacama (2)	Cloruro de Potasio, Cloruro de Litio, Sulfato de potasio y ácido bórico.	4.122
Salar del Carmen, Antofagasta (2)	Producción de carbonato de litio e hidróxido de litio.	63
Tocopilla	Instalaciones portuarias	22

- (1) Incluye instalaciones productivas, pozas de evaporación solar y pilas de lixiviación
- (2) Incluye instalaciones productivas y pozas de evaporación solar

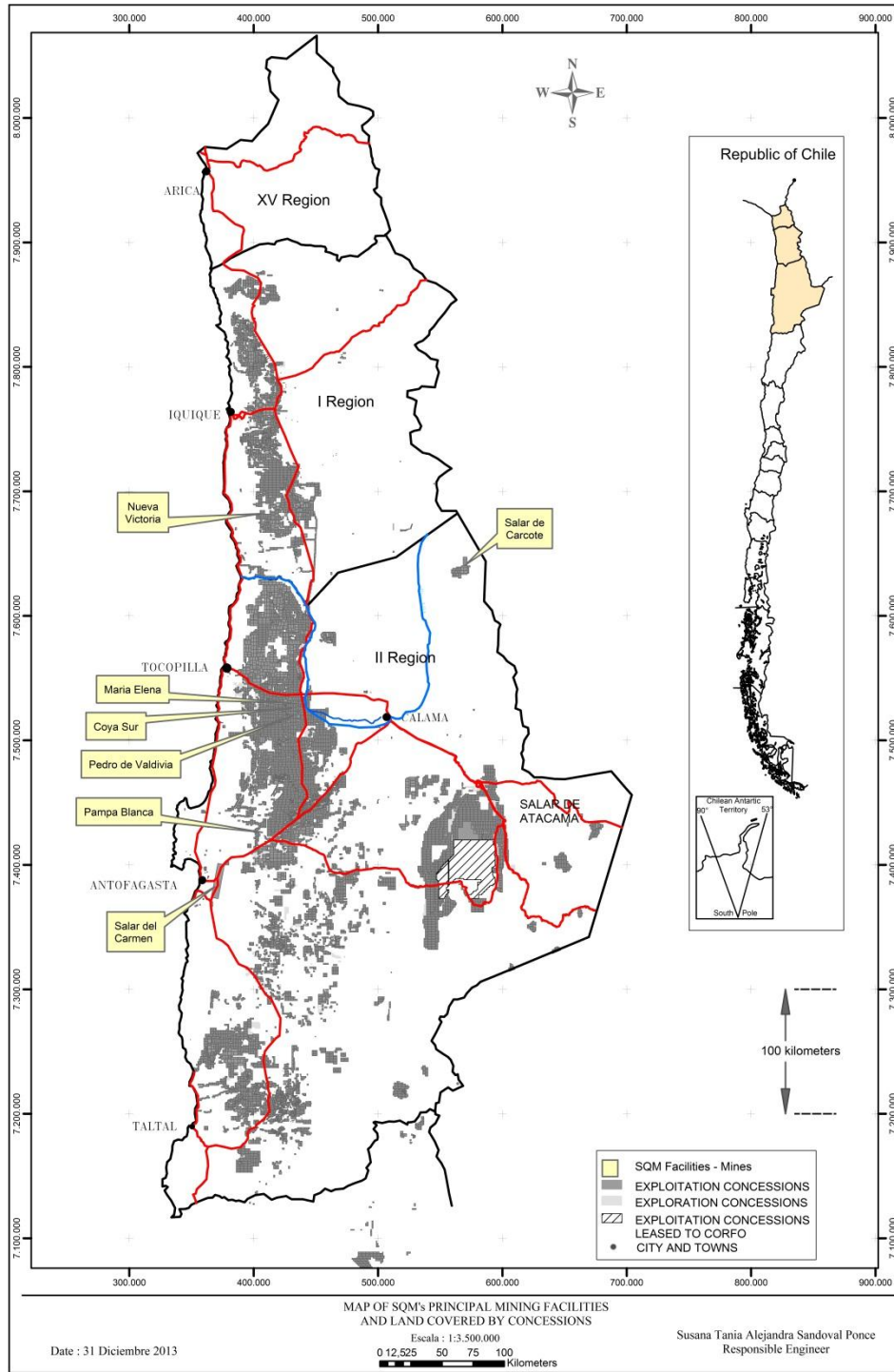
Somos propietarios, directa o indirectamente a través de filiales, de todas las instalaciones libres de cualquier prenda, gravamen o encumbramiento material y creemos que son aptas y adecuadas para el

negocio que realizamos en ellas, Al 31 de diciembre de 2013, el valor en libros bruto aproximado de la propiedad y planta y equipo asociados en nuestras localidades fue el siguiente: Pedro de Valdivia (US\$118,5 millones), María Elena (US\$143,2 millones), Coya Sur (US\$339,5 millones), Pampa Blanca (US\$16,5 millones), Nueva Victoria (US\$316,9 millones), Salar de Atacama (US\$786,4 millones), Salar del Carmen (US\$212,4 millones) and Tocopilla (US\$89,7 millones),

Además de las instalaciones enumeradas anteriormente, operamos un sistema de computación e información que vincula a nuestras principales filiales e instalaciones operativas a lo largo de Chile a través de una red de área local. El sistema computacional y de información se usa principalmente para contabilización, monitoreo de suministros y existencias, facturación, control de calidad y actividades de investigación. El equipo computacional principal se ubica en nuestras oficinas de Santiago.

La Edad Promedio Ponderada aproximada de nuestras instalaciones de producción al 31 de diciembre de 2013 fue como sigue: Pedro de Valdivia (10,1 años), María Elena (13,5 años), Coya Sur (3,5 años), Nueva Victoria (7,2 años), Salar de Atacama (6,8 años), y Salar del Carmen (9,6 años). Nuestra línea de ferrocarril entre nuestras instalaciones productivas y Tocopilla fue originalmente construida en 1890, pero los rieles, locomotoras y vagones de carga han sido reemplazados y restaurados según fue necesario. Las instalaciones portuarias de Tocopilla fueron originalmente construidas en 1961 y han sido restauradas y expandidas desde esa fecha. La Edad Promedio Ponderada de las instalaciones portuarias de Tocopilla es de aproximadamente 11,1 años. Consideramos buena la condición de nuestras plantas y equipos principales.

En el mapa a continuación se muestra la ubicación de las principales operaciones mineras de SQM y las concesiones de las tierras que se han obtenido, así como aquellas que se encuentran en proceso de adjudicación.



INSTALACIONES DE TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO

Somos propietarios y operamos líneas de ferrocarril y equipos así como también instalaciones portuarias y de almacenamiento, para el transporte y manejo de productos terminados y materiales consumibles.

Nuestro principal centro para la producción y el almacenamiento de materias primas es el eje compuesto por las instalaciones de Coya Sur, Pedro de Valdivia y Salar de Atacama. Otras instalaciones incluyen Nueva Victoria, y las plantas de terminado de carbonato de litio e hidróxido de litio. El terminal portuario de Tocopilla de nuestra propiedad, es la principal instalación para almacenamiento y embarque de nuestros productos.

Las materias primas de nitratos se producen y se almacenan primero en nuestra mina de Pedro de Valdivia y luego se transportan por camión a las plantas descritas en el próximo párrafo, para procesamiento adicional. La materia prima de nitrato también se produce en Nueva Victoria desde donde se transporta en camiones a Coya Sur para efectuar un procesamiento adicional.

Los productos terminados de nitratos se producen en nuestras instalaciones de Coya Sur y luego se transportan mediante nuestro sistema ferroviario al terminal portuario de Tocopilla donde se almacenan y embarcan ya sea en bolsas o a granel. El cloruro de potasio se produce en nuestras instalaciones del Salar de Atacama y lo transportamos ya sea al puerto de Tocopilla o Coya Sur en camión propiedad de un tercero contratista dedicado. El producto transportado a Coya Sur se usa como materia prima para la producción de nitrato de potasio. El sulfato de potasio y el ácido bórico se producen en nuestras instalaciones del Salar de Atacama y luego se transportan en camiones al terminal del Puerto de Tocopilla.

Las soluciones de litio, producidas en nuestras instalaciones del Salar de Atacama, se transportan a la planta de carbonato de litio del área del Salar del Carmen donde se produce el carbonato de litio terminado. Parte del carbonato de litio se alimenta a la planta de hidróxido de litio adyacente, donde se produce hidróxido de litio terminado. Estos dos productos se empaquetan en bolsas y se almacenan en las instalaciones y se transportan con posterioridad por camión al terminal portuario de Tocopilla o a los terminales de Antofagasta y Mejillones para embarcarse en buques de alquiler o buques contenedores.

La materia prima de yodo, obtenida en las mismas minas en las que los nitratos, se procesa, empaqueta en bolsas y se almacena exclusivamente en las instalaciones de Pedro de Valdivia y Nueva Victoria y luego se envía por camión a Antofagasta, Mejillones o Iquique por buque contenedor o por camión a Santiago, donde se producen los derivados del yodo.

Las instalaciones del Terminal del Puerto de Tocopilla se ubican aproximadamente a 186 kilómetros al norte de Antofagasta y aproximadamente a 124 kilómetros al oeste de Pedro de Valdivia, 84 kilómetros al oeste de María Elena y Coya Sur y 372 kilómetros al oeste del Salar de Atacama. Nuestra filial, Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A. (SIT) opera las instalaciones de acuerdo con concesiones marítimas otorgadas en lo correspondiente a lo aplicable en la legislación chilena. El puerto también cumple con la norma ISPS (Código de Seguridad de Barco Internacional e Instalación Portuaria). Las instalaciones del Terminal del Puerto de Tocopilla incluyen un autovía basculador para transferir el producto a granel al sistema de correas transportadoras usado para almacenar y embarcar el producto a granel.

Las instalaciones de almacenamiento constan de un sistema de seis silos, con capacidad de producción total de 55.000 toneladas métricas y área de almacenamiento abierta de aproximadamente 250.000 toneladas métricas. Además, para cumplir con necesidades de almacenamiento futuras, la Sociedad continuará efectuando inversiones de acuerdo con el plan de inversión trazado por la administración. Los productos también se ensacan en las instalaciones portuarias de Tocopilla donde la capacidad de ensacado es de aproximadamente 300.000 toneladas métricas por año.

Para el transporte de producto a granel, el sistema de correas transportadoras se extiende sobre la línea costera para entregar productos directamente dentro de escotillas de buques de carga a granel. Usando este sistema, la capacidad de carga es de 1.200 toneladas por hora. Las bolsas se cargan en barcos a granel usando remolques que se ubican en el muelle del Terminal del Puerto de Tocopilla y se descargan mediante grúas de buques en las escotillas. Tanto los camiones a granel y los empacados en bolsas se ubican en el Terminal Portuario de Tocopilla para transferir el producto directamente a clientes o para transporte en buques contenedores desde otros puertos, principalmente Antofagasta, Mejillones e Iquique.

Principalmente contratamos carga de un buque de carga a granel en el Terminal del Puerto de Tocopilla para transferir el producto a nuestros ejes alrededor del mundo o para embarque a clientes, que en casos limitados, usan sus propios barcos contratados para la entrega. El transporte por camión lo proporciona una mezcla de equipos en terreno, contratados y de propiedad del cliente.

Los procesos de Tocopilla relacionados con la recepción, manejo, almacenamiento y embarque de nitratos a granel/embalados producidos en Coya Sur son certificados por la organización externa TÜV-Rheiland de acuerdo con la norma de calidad ISO 9001:2008.

ITEM 4A. COMENTARIOS DE STAFF SIN RESOLVER

No aplica.

ITEM 5. REVISIÓN FINANCIERA Y OPERACIONAL Y PROSPECTOS

La información de este ítem 5 debería leerse en conjunto con los Estados Financieros Auditados de la Sociedad y las notas a éstos incluidos en otra sección de este Informe Anual.

A partir del 1 de enero de 2010, los estados financieros consolidados de la Sociedad han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS) según se publican por el IASB.

POLÍTICAS Y ESTIMACIONES CRÍTICAS DE CONTABILIDAD

Las políticas contables críticas son definidas como aquellas que reflejan juicios significativos e incertidumbres, las cuales podrían potencialmente significar resultados materialmente diferentes bajo suposiciones y condiciones diferentes.

Creemos que nuestras políticas contables críticas aplicadas en la preparación de nuestros estados financieros consolidados se encuentran limitadas a aquellas descritas a continuación. Cabe notar que en muchos casos, las NIIF dictan específicamente el tratamiento contable de una transacción en particular, limitando el juicio de la administración en su aplicación. Existen también áreas en las cuales el juicio de la administración para seleccionar alternativas disponibles, no produciría resultados materialmente diferentes.

Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se relacionan con activos financieros no derivados con pagos fijos que pueden determinarse y que no se cotizan en un mercado activo. Estos surgen de las operaciones de venta que involucran a los productos y/o los servicios que la Sociedad comercializa directamente a sus clientes que no están dentro de las siguientes categorías:

Los que la Sociedad tiene la intención de vender inmediatamente en el futuro cercano y que se mantienen para la venta;

Los designados a su reconocimiento inicial como disponibles para la venta; y

Aquellos a través de los cuales el tenedor no tiene intención de recuperar su inversión completa parcial y substancialmente por razones diferentes al deterioro del crédito y por ello, se deben clasificar como disponibles para la venta.

Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable (que es equivalente a su valor nominal, descontando el interés implícito por las ventas en cuotas) y posteriormente a costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva menos una provisión por pérdida por deterioro. Cuando el valor nominal de la cuenta por cobrar no difiere significativamente de su valor razonable, se reconoce a valor nominal. Una provisión por pérdida por deterioro se establece para los deudores comerciales cuando existe evidencia objetiva de que la Sociedad no podrá cobrar los montos adeudados a ella misma de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar.

El interés implícito en las ventas en cuotas se reconoce como ingresos por interés cuando el interés es devengado en la duración de la operación.

Impuesto a la renta

El impuesto sobre la renta de las sociedades para el año se determina como la suma del impuesto corriente de las diferentes compañías consolidadas. Los impuestos corrientes se calculan sobre la base en las leyes promulgada o sustantivamente promulgada a la fecha del balance general en los países en los que operamos y nuestras subsidiarias operan y generan ingresos imponibles.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del pasivo, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros en nuestros estados financieros consolidados auditados. Los impuestos a la renta diferidos son calculados utilizando tasas de impuestos que se esperan sean aplicables cuando los activos y pasivos se realicen.

En conformidad con las normas fiscales chilenas actuales, la provisión para el impuesto a la renta de sociedades e impuestos a la actividad minera se reconocen según la base devengado, presentando los balances netos de los pagos provisionales de impuesto mensual acumulado para el periodo fiscal y créditos asociados a éste. Los balances de estas cuentas son presentados en impuestos corrientes recuperables o impuestos corrientes pagables.

Los impuestos a las sociedades y las variaciones en el impuesto diferido de activos y pasivos que no resultan de combinaciones de negocios se registran en las cuentas de beneficios o en las cuentas de los integrantes del patrimonio neto en nuestros estados financieros consolidados, dependiendo del origen de las utilidades o pérdidas que las ha generado.

A fin año, el valor en libros de los impuestos diferidos han sido revisados y reducidos tanto como sea posible para que no exista suficiente ingreso imponible que permita la recuperación de todo o una porción del impuesto diferido. Del mismo modo, en la fecha de los estados financieros, el impuesto diferido no reconocido es revaluado y reconocido tanto como sea posible para que el ingreso imponible futuro permita la recuperación el impuesto diferido.

Con respecto a las diferencias temporarias deducibles asociadas a las inversiones en subsidiarias, sociedades asociadas e intereses en negocios conjuntos, el impuesto diferido es reconocido únicamente para que exista la posibilidad de que las diferencias temporarias serán reversibles en el futuro cercano y que existirá una utilidad imponible en la cual pueda ser usado.

El impuesto diferido relacionado a las entradas directamente reconocidas en el patrimonio se reconoce con un efecto en patrimonio y no en el efecto del resultado.

Los impuestos diferidos de activos y pasivos son compensados si existe un derecho de recepción legal para compensar los impuestos de activos contra pasivos y el impuesto diferido está relacionado a la misma autoridad y entidad fiscal.

Existencias

La Sociedad valora los inventarios al que resulte menor entre el costo de adquisición y el valor de realización neto. El método usado para determinar el costo de inventarios es el costo promedio ponderado. El precio de costo de los productos terminados y los productos en progreso incluye los costos directos de los materiales; y, según sea aplicable, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos en llevar los inventarios a su ubicación física y condiciones.

El valor de realización neto representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos en que se incurrirá en los proceso de comercialización, ventas y distribución. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras entradas similares se deducen en la determinación del precio de adquisición. La Sociedad realiza una evaluación del valor de realización neto de las existencias al cierre de cada año, registrando una estimación con cargo a resultados cuando las circunstancias lo justifiquen. Cuando las circunstancias que previamente dieron lugar a la rebaja dejan de existir o cuando existe una evidencia clara de un aumento en el valor de realización neto debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, la estimación efectuada previamente se modifica. La valuación de productos obsoletos, deteriorados o de lenta rotación se relaciona con su valor de realización neto estimado.

Las provisiones sobre los inventarios de la Sociedad se han efectuado basándose en un estudio técnico que abarca las diferentes variables que afectan los productos en stock (densidad, humedad, entre otros).

Las materias primas, los suministros y los materiales se registran al que resulte menor entre el costo de adquisición o el valor de mercado. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método de precio promedio anual.

Obligaciones relacionadas con indemnizaciones por años de servicio y compromisos previsionales

Las obligaciones con el personal de la Sociedad están de acuerdo con lo que se establece en los contratos colectivos en vigor, formalizadas a través de contratos de trabajo colectivos y contratos de trabajo individuales. Para el caso de algunos empleados en los Estados Unidos, nuestras obligaciones se establecen de acuerdo con el plan previsional respectivo, el cual fue finalizado en 2002.

Estas obligaciones se valorizan usando el cálculo actuarial que considera tales hipótesis como la tasa de mortalidad, la rotación del personal, las tasas de interés, las fechas de retiro, los efectos relacionados con aumentos en los sueldos del personal, así como efectos en las variaciones en los servicios derivados de variaciones en la tasa de inflación.

Las pérdidas y las ganancias actuariales que pueden ser generadas por variaciones en las obligaciones definidas previamente se registran directamente en el resultado anual.

Las pérdidas o ganancias actuariales tienen su origen en las desviaciones entre la estimación y la conducta real de las hipótesis actuariales o en la reformulación de las hipótesis actuariales establecidas.

La tasa de descuento usada por la Sociedad para calcular la obligación fuera de los Estados Unidos fue de 6% para los períodos terminados al 31 de diciembre de, 2013 and 2012.

Nuestra afiliada estadounidense, SQM North America Corp. ha establecido planes previsionales para sus empleados retirados que se calculan al medir la obligación proyectada de las IAS usando la tasa progresiva salarial neta de ajustes a supuesto de inflación, mortalidad y rotación, deduciendo los montos resultantes al valor presente usando una tasa de interés de 5,0% para 2013 y 2012. El saldo neto de esta obligación se presenta en la categoría llamada Provisiones de Beneficios al Personal No Corrientes.

Costos de desarrollo de mina

Los costos de exploración minera y los costos stripping para mantener la producción de recursos minerales extraídos desde minas operacionales se consideran costos de producción variables y se incluyen en el costo de existencias producidas durante el período. Los costos de desarrollo de mina en nuevas minas y los costos más importantes de desarrollo en minas en operación fuera de las áreas existentes en extracción que se espera beneficiar la producción futura, se capitalizan bajo "otros activos a largo plazo" y se amortizan usando el método de unidades de producción sobre las reservas asociadas probadas y probables. La Sociedad determina sus reservas probadas y probables basándose en la perforación, muestra de salmueras y modelo de reserva geoestadística para estimar el volumen y composición del mineral. .

Todos los demás costos de activos de exploración de minas, incluidos gastos relacionados con recursos de mineral de baja ley que rinden reservas que no son económicamente explotables, se cargan a los resultados de operaciones en el período en el que se incurren.

Deterioro del valor de los activos

La Sociedad evalúa cada año cualquier deterioro en el monto de Edificios, planta y equipo, activos intangibles, plusvalía e inversiones registradas según el método de la participación de acuerdo con la NIC 36. Los activos a los que se aplica este método son:

Las inversiones reconocidas usando el método de la participación;
Propiedades, planta y equipo;
activos intangibles; y
plusvalía

El deterioro de los activos se determina como la existencia de cualquier indicación que el valor en libros es menor que el importe recuperable. Si dicha indicación existe, el monto recuperable del activo se calcula para determinar el alcance de este deterioro, de existir alguno. En el caso que el activo no genere flujo de efectivo alguno independiente de otros activos, la Sociedad determina el monto a recuperar de la unidad generadora de activo a la que pertenece este activo de acuerdo con el segmento comercial respectivo (nutrientes vegetales de especialidad, yodo y derivados, litio y derivados, potasio, químicos industriales y otros productos y servicios).

La Sociedad realiza pruebas de deterioro sobre activos intangibles y plusvalía con vidas únicas indefinidas sobre una base anual y cada vez que exista indicación de deterioro. Si el valor recuperable de un activo se estima a un monto menor que a su valor en libros, el último disminuye su importe recuperable.

Derivados financieros y transacciones de cobertura

Los derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable a la fecha en la que el contrato de derivados se ha firmado y con posterioridad se han valorizado a cada cierre de período. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado ha sido designado como un instrumento de cobertura contable y, de ser así, el tipo de cobertura, que puede ser:

- a. Cobertura de valor razonable de activos y pasivos reconocidos (coberturas de valor razonable); o
- b. Cobertura de un solo riesgo asociado con un activo o pasivo reconocido o transacción pronosticada altamente posible (cobertura de flujo de efectivo);

Al comienzo de la transacción, la Sociedad documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para efectos de administración de riesgo y la estrategia para realizar las operaciones de cobertura.

La Sociedad también documenta su evaluación, tanto el comienzo como el cierre de cada periodo, de si los derivados usados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable de los instrumentos derivados usados para efectos de cobertura se muestra en la Nota 9.3 de nuestros Estados Financieros Consolidados.

Las que no son de cobertura se clasifican como activos o pasivos corrientes y el cambio en su valor razonable se reconoce directamente en el resultado.

a. Cobertura del valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado se reconoce con un cargo o abono a resultado, según sea aplicable. El cambio en el valor razonable de una partida cubierta atribuible a riesgo cubierto se reconoce como parte del valor en libros de la partida cubierta y también se reconoce con un cargo o abono a resultado.

Para la cobertura de valor razonable relacionada con partidas registradas a costo amortizado, el ajuste del valor razonable se amortiza contra resultado en el año restante a su expiración. Cualquier ajuste al valor en libros de un instrumento financiero cubierto para el cual la tasa efectiva se usa es amortizado con un cargo o abono a resultado a su valor razonable atribuible al riesgo cubierto.

Si la entrada cubierta no cumple con el criterio para la cobertura financiera, el valor razonable no amortizable se reconoce de inmediato con un cargo o abono a resultado.

b. Cobertura de flujo de efectivo

La porción efectiva de las ganancias o pérdidas del instrumento de cobertura se reconoce inicialmente como “otro ingreso” con un débito o crédito a otros resultados integrales mientras que cualquier porción no efectiva se reconoce de inmediato con un cargo o abono a resultado, según sea aplicable.

Los montos llevados a patrimonio se traspasan a resultados cuando la transacción cubierta afecta el resultado por el período ya que cuando los ingresos o gastos por interés cubiertos se reconocen cuando ocurre una venta programada. Cuando la partida cubierta es el costo de un activo o pasivo no financiero, los montos llevados a patrimonio se traspasan al valor inicial en libros del activo o pasivo no financiero.

En caso que la transacción compromiso esperado en firme ya no se espera que ocurra, los importes reconocidos previamente en otros resultados integrales se transfieren al resultado. Si expira un instrumento de cobertura, se vende, finaliza y ejerce sin reemplazo alguno o si se realiza una transferencia o si su designación como cobertura se revoca, los montos reconocidos previamente en el patrimonio se mantienen en el patrimonio hasta que ocurre la transacción o compromiso en firme esperado.

5.A. Resultados Operacionales

Introducción

La siguiente discusión debiera leerse en conjunto con los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad. Se han redondeado ciertos cálculos que aparecen en el presente informe, incluidos porcentajes.

Nuestros Estados Financieros Consolidados son preparados de acuerdo con las normas NIIF y se preparan en dólares de los Estados Unidos. El dólar de los Estados Unidos es la moneda principal en cual operamos.

Operamos como sociedad independiente. Sin embargo, somos una “sociedad controlada” ya que dicho término se define de acuerdo con la ley chilena. Vea el Ítem 6.E. Participación en la Propiedad.

Visión general de nuestros resultados operacionales

Dividimos nuestras operaciones en producción y ventas de las siguientes líneas de productos:

- Nutrientes vegetales de especialidad;
- Yodo y sus derivados;
- Litio y sus derivados;
- Potasio, incluyendo cloruro de potasio y sulfato de potasio;

- Químicos industriales, principalmente nitratos y sales solares; y químicos industriales, particularmente nitratos y sales solares; y
- Compra y venta de otros fertilizantes commodity para uso principalmente en Chile.

Vendemos nuestros productos a través de tres canales principales: nuestras propias oficinas de venta, una red de distribuidores y, con respecto a nuestros productos de fertilizantes, a través de la red de distribuidores de Yara International ASA (anteriormente conocida como Norsk Hydro ASA) (“Yara”) en donde su presencia y su infraestructura comercial es más grande que la nuestras. Del mismo modo, en aquellos mercados donde nuestra presencia es mayor, tanto nuestros nutrientes vegetales de especialidad como los de Yara son comercializados a través de nuestras oficinas.

Factores que afectan nuestros resultados operacionales

Nuestros resultados de operaciones dependen substancialmente de:
 Tendencias en demanda y provisión de nuestros productos incluyendo las condiciones económicas globales las cuales impactan precios y volúmenes;
 nuestra eficiencia en la operación de nuestras instalaciones, particularmente ya que algunas están funcionando a su capacidad de producción;
 nuestra habilidad para cumplir con nuestro programa de gastos de capital de forma oportuna;
 los niveles de nuestras existencias;
 las tendencias de la tasa de cambio entre el dólar estadounidense y el peso chileno, ya que una parte significativa de los costos de explotación se relaciona con el peso chileno, y las tendencias en la tasa de cambio entre el dólar estadounidense y el Euro, ya que una parte significativa de nuestras ventas son denominadas en Euros; y
 energía, logística, materias primas, mano de obra y manutención

La siguiente tabla establece nuestros ingresos (en millones de US\$) y el porcentaje registrado de cada una de nuestras líneas de productos para los periodos indicados

	2013		2012		2011	
	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>	<u>US\$</u>	<u>%</u>
Nutrición vegetal de especialidad	687,5	31%	675,3	28%	721,7	34%
Yodo y derivados	461,0	21%	578,1	24%	454,5	21%
Litio y derivados	196,5	9%	222,2	9%	183,4	9%
Potasio	606,3	28%	605,1	25%	555,7	26%
Químicos industriales	154,0	7%	245,2	10%	139,5	7%
Otros ingresos ⁽¹⁾	97,9	4%	103,2	4%	90,5	4%
Total	2.203,1	100	2.429,2	100	2.145,3	100

La siguiente tabla establece cierta información financiera de la Sociedad bajo NIIF (en millones de US\$) para cada uno de los períodos indicados, como porcentaje de ingresos:

(en millones de US\$)	Ejercicio terminado al 31 de diciembre,					
	2013		2012		2011	
	US\$	%	US\$	%	US\$	%
Ingresos por ventas	2.203,1	100,0	2.429,2	100,0	2.145,3	100,0
Costos por ventas	(1.481,7)	67,3	(1.400,6)	57,7	(1.290,5)	60,2
Margen bruto	721,5	32,7	1,028,6	42,3	854,8	39,8
Otros ingresos	96,7	4,4	12,7	0,5	47,7	2,2
Gastos administrativos	(105,2)	4,8	(106,4)	4,4	(91,8)	4,3
Otros gastos.....	(49,4)	2,2	(34,6)	1,4	(63,0)	2,9
Otras ganancias (perdidas)	(11,4)	0,5	0,7	—	5,8	0,3
Ingresos financieros	12,7	0,6	29,1	1,2	23,2	1,1
Gastos financieros	(58,6)	2,6	(54,1)	2,2	(39,3)	1,8
Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación.....	18,8	0,8	24,4	1,0	21,8	1,0
Transacciones en moneda extranjera.....	(12,0)	0,5	(26,8)	1,1	(25,3)	1,2
Resultado antes del impuesto a la renta	613,1	27,8	873,5	36,0	733,8	34,2
Gasto por impuesto a la renta.....	(138,5)	6,3	(216,1)	8,9	(179,7)	8,4
Ganancia atribuible a:						
Participación controladora	467,1	21,2	649,2	26,7	545,8	25,4
Participación no controladora	7,5	0,3	8,2	0,3	8,4	0,4
Resultado del ejercicio	474,6	21,5	657,4	27,1	554,1	25,8

Resultado de operaciones – 2012 comparado con 2011

Ingresos por ventas

Durante el, generamos ingresos totales por US\$2,203.1 millones, lo cual es un 9.3% más bajo que los US\$2,429.2 millones registrados en 2011.

Los principales factores para el aumento en los ingresos y las variaciones en las diferentes líneas de productos se describen a continuación:

Nutrición vegetal de especialidad

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para 2013 totalizaron US\$687,5 millones, un aumento del 1,8% respecto a los \$675,3 millones para 2012. A continuación se indican los datos de volumen de ventas para los años especificados por categoría de producto en esta línea de productos.

(en miles de toneladas métricas)	2013	2012	% variación
Nitrato de potasio y Nitrato sódico potásico.....	512,6	469,3	9%
Mezclas de especialidad	208,1	197,5	5%
Otros nutrientes vegetales de especialidad (*).....	100,8	89,0	13%
Nitrato de sodio	26,2	24,4	7%

* Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

El mercado de NVE experimentó un crecimiento estable de la demanda en 2013 en comparación con 2012. No hemos detectados restricciones de la oferta y no esperamos la aparición de nueva oferta de cualquiera de los tres principales actores del mercado, incluido SQM.

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad durante 2013 aumentaron un 8,6% respecto a los volúmenes de 2012. En general, los precios del nitrato de potasio son menos volátiles que los de otros fertilizantes commodity como el cloruro de potasio; presenciamos una reducción de los precios en esta línea de negocio de aproximadamente un 6% durante 2013 respecto a 2012.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados en 2013 fueron de US\$461,0 millones, una disminución del 20,3% respecto a los US\$578,1 millones generados en 2012.

(en miles de toneladas métricas)	2013	2012	% variación
Yodo y derivados	9,3	11,0	(15%)

El mercado del yodo presentó un crecimiento aproximadamente de un 2% durante 2013, un poco menos que crecimiento hemos visto en los últimos años, lo cual consideramos que se relaciona con la optimización del inventario de nuestros clientes. Según nuestro análisis el consumo mantuvo su crecimiento durante 2013 entre el 2 y el 4%. Como hemos visto en los últimos años, la demanda fue impulsada principalmente por los medios de contraste para rayos X y las aplicaciones de LCD y LED.

Nuestros volúmenes de ventas disminuyeron en aproximadamente un 15% en 2013 respecto a 2012. Los precios medios para 2013 fueron de poco menos de US\$50/kg, aproximadamente un 6% menos que los

precios informados en 2012. Estas bajas están en línea con las condiciones de mercado y nuestras expectativas.

Somos el líder mundial del mercado del yodo, con la mayor capacidad de producción, los mejores recursos naturales y una importante ventaja en costos. Consideramos que la demanda total crecerá entre un 3 y un 4% durante 2014. A pesar de estas señales positivas, creemos que nuestros volúmenes de ventas podrían seguir disminuyendo en 2014, debido a la incertidumbre sobre la producción y volúmenes de venta de nuestros competidores. También hemos observado una presión sobre los precios en los últimos meses, como se anunció a fines de 2013. Es de esperar que esta presión se mantenga en 2014.

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$196,5 millones durante 2013, una disminución del 11,6% respecto a los US\$222,2 millones para 2012.

(en miles de toneladas métricas)	2013	2012	% variación
Litio y derivados.....	36,1	45,7	(21%)

El mercado del litio siguió creciendo en 2013, lo que se atribuye principalmente al crecimiento del mercado de las baterías recargables. La demanda total aumentó en un 4%, mientras el crecimiento de la demanda para las baterías superó con creces el 10%.

Nuestros volúmenes de ventas en el segmento del litio disminuyeron en aproximadamente un 21% en 2013 respecto a 2012. Esto se debió a la mayor oferta de varios competidores. Consideramos que nuestra participación de mercado totalizó un 27% en 2013. Los precios se mantuvieron favorables en el mercado del litio y nuestro precio medio en esta línea de negocio en 2013 superó casi en un 12% los precios observados en 2012.

Consideramos que el mercado del litio está en una buena posición para crecer a corto y largo plazo gracias al desarrollo de nuevas tecnologías, además del sólido crecimiento de las aplicaciones industriales. La demanda del mercado del litio debería crecer entre un 8 y un 10% en 2014.

Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para 2013 totalizaron US\$606,3 millones, un aumento del 0,2% respecto a los US\$605,1 millones informados en 2012.

(en miles de toneladas métricas)	2013	2012	% variación
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	1.434,9	1.209,5	19%

Como se anticipó, la demanda del mercado del cloruro de potasio aumentó en 2013; estimamos que alcanzó niveles cercanos a 53 millones de toneladas métricas durante 2013, un aumento de aproximadamente un 6% respecto a 2012. Los precios del mercado del cloruro de potasio han disminuido a causa del inesperado anuncio de la empresa rusa Uralkali el 30 de julio de 2013, que pondría fin a su participación en la empresa exportadora Belarus Potash Corporation.

En medio de todos los anuncios y la información publicada sobre el mercado del potasio en 2013, observamos que nuestros volúmenes de ventas en esta línea de negocio aumentaron más de un 18% respecto a 2012, lo cual se condijo con nuestras expectativas. Como ya se mencionó, los precios mantuvieron su volatilidad en el segundo semestre de 2013 y no fuimos inmunes a los impactos. Nuestro

precio medio para la línea de negocio del cloruro de potasio y sulfato de potasio en 2013 fue aproximadamente un 16% inferior a los precios medios informados durante 2012.

Continuamos aprovechando la desarrollada red de distribución con la que contamos para distribuir cloruro de potasio a los clientes en todo el mundo; nuestro mayor mercado siguió siendo Brasil, que en 2013 representó aproximadamente un tercio de nuestras ventas de cloruro de potasio. En adelante, esperamos que la demanda crezca en 2014 a más de 55 millones de toneladas. Además esperamos que nuestros volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio aumenten en más del 10% respecto a los volúmenes observados en 2013. Como hemos señalado con anterioridad, consideramos que la demanda del mercado es el factor más importante para la evaluación del mercado de potasio y específicamente de los precios del cloruro de potasio en el futuro.

Químicos industriales

Los ingresos por químicos industriales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2013 alcanzaron US\$154,0 millones, una disminución del 37,2% respecto a los US\$245,2 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2012.

(en miles de toneladas métricas)	2013	2012	% variación
Nitratos Industriales	173.5	277.7	(38%)
Ácido Bórico	2.0	1.8	(6%)

La demanda de químicos industriales para aplicaciones tradicionales como detergentes y vidrio se ha mantenido relativamente estable en comparación con 2012.

Los precios medios de la línea de negocio de químicos industriales en 2013 se mantuvieron prácticamente inalterados respecto a 2012. Como se esperaba, los volúmenes durante 2013 disminuyeron significativamente en comparación con los volúmenes de ventas informados en 2012. Esto es consecuencia directa de la reducción de la venta de sales solares⁴, productos utilizados en las fuentes energéticas alternativas. La disminución de los volúmenes de ventas fue de particular relevancia durante el segundo semestre de 2013, cuando los volúmenes de las sales solares fueron irrelevantes.

Se espera que los volúmenes de ventas de esta línea de negocio en 2014 sean inferiores a los observados en 2013. Sin embargo, hemos detectado un enorme interés en el mercado y esperamos que los volúmenes se repongan en 2015; estas estimaciones se basan en las actuales negociaciones. Las perspectivas a largo plazo del mercado de las sales solares siguen siendo positivas.

Otros fertilizantes commodity y otros ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$97,9 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2013, una disminución respecto a los US\$103,3 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2012.

Costo de las ventas

Los costos de las ventas han aumentado en un 5,0% de US\$1.481,7 millones en el 2013 de US\$1.400,6 millones en el 2012, lo que representa un 67% de ganancias en el 2013 en comparación con el 58% de las ganancias en el 2012. Este aumento en el porcentaje de ganancias se debe principalmente a los altos volúmenes y los precios más bajos de la mayoría de nuestros productos. Los costos de las ventas incluyen, entre otros, los costos de depreciación y amortización.

Ganancia bruta

La ganancia bruta se redujo en un 29,9%, de US\$1.028,6 millones en el 2013 a US\$721,5 millones en el 2012, y decayó también su participación en las ganancias, pues paso a representar un 32,7% de las ganancias en el 2013, en comparación con el 42,3% de ganancias en el 2012. El margen bruto se vio impactado por precios promedio generalmente más bajos en el 2013 en comparación con el 2012 en el área de negocios de los fertilizantes.

Costos administrativos

Los costos administrativos como un porcentaje de las ganancias aumentaron en el 2013 en comparación con el 2012. Los costos administrativos fueron de US\$105,2 millones (5,9% de ganancias) en el 2013 y US\$106,4 millones (4,4% de ganancias) en el 2012. El aumento de 5,9% de las ganancias se debe principalmente a una disminución en las ganancias y en los costos estables relativamente.

Otros gastos

Los otros gastos aumentaron en un 42,6%, de US\$49,3 millones en el 2013 a US\$34,6 millones en el 2012. Los otros gastos representaron un 2,2% de las ganancias en el 2013, en comparación con un 1,4% en el 2012.

Otras ganancias (pérdidas)

Las otras ganancias (pérdidas) disminuyeron en un 1,6%, a una pérdida de US \$11,3 millones en el 2013 de una ganancia de US\$0,7 millones en el 2012.

Ingresos financieros

Los ingresos financieros se redujeron en un 43,6%, a US\$12,6 millones en 2013 de US\$29,1 millones en 2012, y disminuyeron como porcentaje de las ganancias, y representan un 0,6% de las ganancias en el 2013 en comparación con un 1,2% de las ganancias en el 2012. Las ganancias financieras disminuyeron como resultado de menores retornos en las inversiones financieras, tales como el mercado de dinero y los depósitos a plazo.

Gastos financieros

Los gastos financieros aumentaron en un 8,3% a US\$58,6 millones en el 2013 de US\$54,1 millones en el 2012, pero se siguen manteniendo relativamente estables como porcentaje de las ganancias, pues representan un 2,1% de las ganancias en el 2012 en comparación con un 2,6% de las ganancias en el 2013. Este aumento en los gastos financieros se debe a un aumento neto en el endeudamiento durante el 2013.

Los ingresos por patrimonio de asociados y negocios conjuntos explican el uso del método de patrimonio.

Los ingresos por patrimonio de asociados y negocios conjuntos donde se utilizó el método de patrimonio disminuyó en un 23,0%, a US\$18,8 millones en el 2013 de US\$24,4 millones en el 2012, lo que representa un 0,9% de ganancias en el 2013.

Transacciones en moneda extranjera

Las pérdidas por transacciones en moneda extranjera disminuyeron en un 44,9%, a una pérdida de US\$11,9 millones en el 2013 de una pérdida de US\$26,8 millones en el 2012, y disminuyeron como porcentaje de ganancias, y representan un 0,5% de las ganancias en el 2013 en comparación con un 1,1% de las ganancias en el 2012. Ya que la mayoría de nuestras operaciones están en Chile, parte de nuestros costos de explotación se relacionan con el peso chileno. A pesar de que tenemos un programa y una política de cobertura, estamos sujetos a fluctuaciones monetarias. Durante el 2013, el peso chileno se valoraba en un 9,4% contra el dólar estadounidense.

Gastos de impuesto a la renta

En el 2013, los impuestos a la renta fueron de US\$138,5 millones, en comparación con los impuestos a la renta en el 2012, de US\$216,1. La tasa de impuesto real en el 2013 fue de un 22,5% en comparación con 24,7% en el 2012. La diferencia entre la tasa de impuestos legal y la real se debe principalmente a los impuestos de royalty que se aplican a los ingresos.

Ganancia para el año

La ganancia por el año disminuyó en un 27,8%, a US\$474,6 millones en el 2013 de US\$657,4 millones en el 2012, como resultado de los factores anteriores. Las ganancias para el año fueron menores en el 2013, debido a los precios más bajos en las distintas líneas de negocio, y los volúmenes más bajos de litio, yodo y químicos industriales en comparación con el 2012.

Resultado de operaciones – 2012 comparado con 2011

Ingresos por ventas

Durante el 2012, generamos ingresos totales por US\$2.429,2 millones, lo cual es un 13.2% más alto que los US\$2.145,3 millones registrados en 2011.

Los principales factores para el aumento en los ingresos y las variaciones en las diferentes líneas de productos se describen a continuación:

Nutrición vegetal de especialidad

Los ingresos por nutrientes vegetales de especialidad para el 2012 totalizaron US\$675,3 millones lo que es un 6,4% menor que los US\$721,7 millones que se registraron en el 2011. A continuación se indican los datos de volumen de ventas para los años especificados por categoría de producto en esta línea de productos.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Nitrato de potasio y Nitrato sódico potásico.....	469,3	551,1	(15%)
Mezclas de especialidad	197,5	189,3	4%
Otros nutrientes vegetales de especialidad (*).....	89,0	86,7	3%
Nitrato de sodio	24,4	22,2	10%

* Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los suministros para el mercado de nutrición vegetal de especialidad aumentó durante el 2012, ya que un competidor importante regresó a sus niveles de producción normales. En general, los mercados de nutrición vegetal de especialidad son menos volátiles que los mercados de fertilizantes y commodity,

pero una mejora futura en esta línea de producto dependerá de la conducta del mercado para los fertilizantes a base de potasio tales como el cloruro de potasio.

Nuestros volúmenes de ventas generales en la línea de productos de nutrición vegetal de especialidad disminuyó en 2012 en comparación al 2011. Esto se debió al aumento en la oferta y al bajo crecimiento del mercado debido principalmente a la situación financiera en Europa, uno de los mercados más importantes para esta línea de productos. Los precios de nuestra línea de productos de nutrición vegetal de especialidad aumentaron casi un 2% en 2012 en comparación al 2011.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por yodo y sus derivados durante el 2012 totalizaron US\$578,1 millones, un aumento del 27,2% en comparación con los US\$454,5 millones en 2011. A continuación se muestran los datos de los volúmenes de venta para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Yodo y derivados	11,0	12,2	(10%)

Los volúmenes de ventas generales del mercado de yodo alcanzaron nuevos niveles en 2012, principalmente como resultado de un aumento en la demanda. La fuerte demanda fue liderada por los medios de contraste de rayos-x y por las aplicaciones farmacéuticas. En 2012 comenzó un aumento en la oferta y esperamos ver un aumento adicional en 2013.

Nuestros volúmenes de venta disminuyeron por aproximadamente un 10% en 2012, como resultado de una nueva oferta de mercado y ya que regresamos a nuestro inventario operacional normal. Estas disminuciones en los volúmenes fueron compensadas por los precios que estaban un 40% más alto que los precios promedios durante el 2011, aumentando la Margen bruto en la línea de productos de yodo por casi un 38%.

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y sus derivados totalizaron US\$222,2 millones durante el 2012, un aumento del 21,2% en comparación a los US\$183,4 millones en 2011. A continuación se presentan los datos de volúmenes de ventas para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Litio y derivados.....	45,7	40,7	12%

El mercado del litio continuó creciendo en 2012, principalmente debido al crecimiento de los mercados de las baterías recargables y de la grasa lubricante, tendencia que se ha mantenido durante los últimos años.

Nuestros volúmenes de ventas en el segmento del litio aumentaron en un 12% en el 2012 en comparación con el 2011. Creemos que abastecemos cerca de un tercio del Mercado mundial de químicos de litio y aspiramos a mantener esta parte del mercado en los años venideros.

Junto con el aumento de volúmenes, observamos un aumento en los precios de aproximadamente un 8% en esta línea de producto durante el 2012 en comparación al año anterior, aumentando nuestro margen bruto por aproximadamente un 30% en comparación al 2011.

Creemos que somos los productores de litio de menor costo en el mundo. Producimos litio como un sub producto del cloruro de potasio, lo cual nos da una ventaja competitiva única.

Potasio

Los ingresos por potasio para el 2012 totalizaron US\$605,1 millones, un aumento del 8,9% en comparación a los US\$555,7 millones en 2011. A continuación presentamos los datos de los volúmenes de venta para los años especificados.

(en miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Cloruro de potasio y sulfato de potasio	1.209,5	1.103,4	10%

Estimamos que los volúmenes de ventas del mercado de cloruro de potasio disminuyeron en un 12% en 2012 en comparación al 2011. A pesar las condiciones económicas favorable de las cosechas importantes, la demanda fue afectada principalmente por la incertidumbre económica en Europa y la conducta de clientes influyentes en China e India.

Aumentamos nuestros volúmenes de venta en esta línea de productos por aproximadamente un 10% en comparación al 2011, ya que tomamos ventaja de nuestra desarrollada red de distribución. Los precios promedio para el mercado del potasio permanecieron relativamente estables en comparación al 2011. En el cuarto trimestre de 2012, el mercado de potasio vio celebrarse contratos importantes a menores precios que los vistos a comienzos del 2012; durante el primer trimestre de 2012, los precios se han mantenido estables.

Químicos industriales

Los ingresos por químicos industriales para el 2012 totalizaron US\$245,2 millones, un aumento de 75,8% comparado con los US\$139,5 millones registrados en el 2011. A continuación se muestran los datos de volúmenes de ventas para los años especificados por categoría de producto.

(in Miles de toneladas métricas)	2012	2011	% variación
Nitratos industriales.....	277,7	181,2	53%
Ácido Bórico	1,8	2,4	(23%)

La demanda por los químicos industriales para aplicaciones tradicionales tales como detergentes y vidrio permanecen relativamente estables en comparación al 2011.

Nuevos proyectos de energía alternativa que utilizan nitrato de potasio y sodio de grado industrial en el almacenamiento de energía termal solar tuvo un impacto positivo en nuestros volúmenes de químicos industriales en el 2012, los que aumentaron por casi un 50% en comparación al 2011.

Los precios para los químicos industriales aumentaron en un 15% principalmente debido al catálogo de productos, aumentando nuestros márgenes brutos en aproximadamente un 48%.

Otros Productos y Servicios

Ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y otros productos totalizaron US\$103,2 millones durante el 2012, un aumento de 14% en comparación a los US\$90,5 millones en 2011.

Costos de explotación

Durante el 2012, los costos de explotación aumentaron un 8,5% de US\$1.290,5 millones en 2011 a US\$1.400,6 millones en 2012. Los costos permanecieron estables como porcentaje de los ingresos, representando 59% de los ingresos en 2012 en comparación al 60% en 2011. Este aumento se debió principalmente por los altos volúmenes de producción y un peso chileno más fuerte. Los costos de explotación incluyeron, entre otros, los costos de depreciación y amortización.

Margen bruto

El margen bruto aumento un 20,3% desde los US\$854,8 millones en 2011 a US\$1.028,6 millones en 2012 y se mantuvo estable como porcentaje del ingreso, representando un 42,3% en 2012 en comparación a los 39,8% de los ingresos en 2011. El margen bruto fue impactado por precios promedio generalmente más altos en 2012 en comparación al 2011, liderado por los precios del yodo, los cuales aumentaron en 40% promedio en 2012 en comparación a los precios en 2011.

Gastos de administración

Los gastos administrativos como porcentaje de los ingresos se mantuvieron estables en 2012 en comparación al 2011. Los gastos administrativos fueron de US\$106,4 millones (4,4% de los ingresos) en 2012 y US\$91,8 millones (4,3% de los ingresos) en 2011.

Otros gastos

Los otros gastos disminuyeron en 45,1% de US\$63,0 millones en 2011 a US\$34,6 millones en 2012. Los otros gastos representaron un 1,4% de los ingresos en 2012 en comparación a los 2,9% de ingresos en 2011. La disminución en los otros gastos es atribuible a la disminución en los gastos contabilizados como depreciación de los activos que ya no se usan.

Otras ganancias (pérdidas)

Otras ganancias (pérdidas) disminuyeron en 87,9% de una ganancia de US\$5,8 millones en 2011 a US\$0,7 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 0,03% de los ingresos en 2012 en comparación al 0,3% en 2011. La disminución se atribuye en parte a la pérdida de las ventas de inversión en asociados y a una provisión que ya no se encuentra en efecto por la suspensión de nuestras operaciones en la mina El Toco en la instalación de María Elena.

Ingresos financieros

Los ingresos financieros disminuyeron en 25,4% de US\$23,2 millones en 2011 a US\$29,1 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,2% de los ingresos en 2012 comparados a los 1,1% en 2011.

Gastos financieros

Los gastos financieros aumentaron en 37,7% de US\$39,3 millones en 2011 a US\$54,1 millones en 2012, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,8% en 2011 en comparación con los 2,1% en 2012. El aumento en los gastos financieros se debió al aumento neto del

endeudamiento durante el 2012 y a una disminución de los intereses capitalizados relacionados con los proyectos de gastos de capital en marcha en comparación con el 2011.

Ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación

El ingreso por patrimonio de asociados y negocios conjuntos registrados según el método de participación aumentó un 11,9% de los US\$21,8 millones en 2011 a US\$24,4 millones en 2012, pero se mantuvo estable como porcentaje de ingreso, representando un 1,0% en ambos años, 2012 y 2011.

Transacciones en moneda extranjera

Las pérdidas por transacciones en moneda extranjera aumentaron en 5,9% de US\$25,3 millones en 2011 a US\$26,8 millones, pero se mantuvieron estables como porcentaje de ingreso, representando un 1,1% de ingresos en 2012 en comparación a los 1,2% en 2011. Ya que la mayoría de nuestras operaciones están en Chile, parte de nuestros costos de explotación se relacionan con el peso chileno. Aunque contamos con un programa y política de cobertura activo, estamos sujetos a fluctuaciones monetarias. Durante el 2012, el peso chileno se apreció en 7,6% en contra del dólar de Estados Unidos.

Gasto por impuesto a la renta

En el 2012, el impuesto a la renta fue de US\$216,1 millones, comparados con los US\$179,7 millones en 2011. Durante el 2012, la tasa de impuesto chilena aumentó en 20%. La tasa de impuesto efectiva en el 2012 fue de 24,7% en comparación con los 24,5% en 2011. Las diferencias entre la tasa de impuesto efectiva y la tasa de impuesto legal se debe principalmente a los impuestos royalty en los ingresos.

Resultado del ejercicio

El resultado del ejercicio aumento en 18,6% de US\$554,1 millones en 2011 a US\$657,4 millones en 2012 como resultado de los factores mencionados.

Impacto de la Tasa de Cambio de Moneda extranjera

Transamos una parte significativa de nuestro negocio en dólares de los Estados Unidos. El dólar de los Estados Unidos es la moneda del ambiente económico primario en el que operamos y nuestra moneda financiera para efectos de reporte de estados financieros. Una parte significativa de nuestros costos operacionales es en pesos chilenos y, por ello, un aumento o disminución en la tasa de cambio entre el peso chileno y el dólar de los Estados Unidos afecta nuestros costos de producción. Además, como una compañía internacional que opera en Chile y en varios otros países, transamos una parte de nuestros negocios y tenemos activos y pasivos en pesos Chilenos y en otras monedas distintas al dólar, tales como el Euro, el rand sudafricano y el peso mexicano. Como consecuencia, fluctuaciones en la tasa de cambio de dichas monedas con el dólar de los Estados Unidos afecta nuestra condición financiera y nuestros resultados operacionales. Vea Nota 24 de nuestros Informes Financieros incluidos en este informe anual.

Monitoreamos e intentamos mantener nuestra posición en activos y pasivos que no se encuentran en dólares en equilibrio y hacemos uso de contratos de moneda extranjera y otros instrumentos de cobertura para tratar de minimizar nuestra exposición a los riesgos de cambios en tasas de cambio extranjera. Al 31 de diciembre de, 2013, para efectos de cobertura tuvimos opciones abiertas para comprar dólares de Estados Unidos y vender Euros por aproximadamente US\$8.6 millón

(EUR6.2million) y vender rands sudafricanos por aproximadamente US\$30 millón (ZAR301 millón), así como contratos de forward de moneda extranjera para venta de dólares de los Estados Unidos y compra de pesos chilenos por US\$92.5 millón (CH\$48,526 millón). A la fecha, todos nuestros bonos en UF y pesos chilenos fueron cubiertos con permutas financieras de moneda cruzada al dólar de los Estados Unidos por aproximadamente US\$ 555.3 millón.

Además, tuvimos contratos de intercambio abiertos para comprar dólares de los Estados Unidos y vender pesos chilenos para proteger nuestros depósitos a plazo fijo en pesos chilenos por aproximadamente US\$134.1 millones (CH\$70,384 millones).

5.B. *Liquidez y Recursos de Capital*

Al 31 de diciembre de 2013, tuvimos US\$908.5 millones de efectivo y efectivo equivalente y depósitos a plazo, además, al 31 de diciembre de 2013, contábamos con líneas de crédito no comprometidas ni usadas por un monto de US\$555.0 millones.

El patrimonio aumentó de US\$2,132.8 millones al 31 de diciembre de 2012 a US\$2,409.5 millones al 31 de diciembre de 2013. La razón total de los pasivos totales a la patrimonio total (lo que incluye la participación no controladora) en una base consolidada disminuyeron de 1,02 al 31 de diciembre del 2012 a 0,94 al 31 de diciembre del 2013.

De tiempo en tiempo evaluamos nuestros requerimientos de efectivo para financiar gastos de capital, pagos de dividendos y aumentos en el capital de trabajo. Ya que los requerimientos de deuda también dependen del nivel de cuentas por cobrar y existencias, no podemos determinar en forma precisa el monto de deuda que requeriremos.

La tabla a continuación establece los flujos de efectivo de SQM para 2013, 2012, and 2011:

(en millones de US\$)	2013	2012	2011
Efectivo generado por (usado en):			
Actividades de operación	651,7	650,2	571,3
Actividades de financiación	(2,3)	(197,7)	(105,2)
Actividades de inversión	(487,4)	(562,9)	(516,2)
Efectos de las fluctuaciones de la tasa de intercambio en efectivo y efectivo equivalente.....	(9,8)	(10,3)	(29,6)
Aumento (disminución) de efectivo y efectivo equivalente	(152,3)	(120,6)	(79,7)

Operamos un negocio de capital intensivo que requiere inversiones significativas en activos que produzcan ingresos. Nuestra estrategia de crecimiento ha incluido la compra de instalaciones y equipos productivos lo que ha permitido mejorar la expansión de las instalaciones existentes. El financiamiento para gastos de capital y requerimientos de capital de trabajo se ha obtenido de efectivo neto proporcionado por actividades operacionales, préstamos corporativos de acuerdo con líneas de crédito y emisión de títulos de deuda.

El Directorio ha aprobado un plan de gastos de capital para el 2014 de US\$135 millones en relación con las inversiones que se deben llevar a cabo en Chile. El programa de inversión de capital para el 2014 se enfoca principalmente en la mantención de nuestras dependencias de producción. Nuestro programa de inversión de capital para el 2014 no requiere de financiamiento externo, aunque nos reservamos el

derecho a acceder a mercados de capital con el fin de optimizar nuestra posición financiera. Vea “Negocio – Estrategia de Negocio – Programa de gastos de capital.”

Nuestro otro uso más importante de fondos es el pago de dividendos. Pagamos US\$273.6 8 millones y US\$334. Millones en dividendos durante los años comerciales 2013 and 2012, respectivamente. Nuestra política de dividendos 2013, que fue aprobada por los accionistas, es pagar el 50% de nuestro resultado neto para cada año fiscal en dividendos. De acuerdo con la legislación chilena, el pago mínimo de dividendo es del 30% de utilidad neta por cada ejercicio.

Actividades de Financiamiento

Nuestra razón corriente (activos circulantes divididos por pasivos circulantes) fue 3,69 al 31 de diciembre de 2013, un cambio de 3,70 al 31 de diciembre de 2012.

La siguiente tabla establece información acerca de nuestra deuda vigente a largo y corto plazo al 31 de diciembre de 2013.

Instrumento de deuda⁽¹⁾⁽²⁾	Tasa de interés	de Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Amortización
3,625% Notas al 2023 — US\$ 300 millones	3,625%	3 de abril de 2013	3 de abril de 2023	Bullet
Serie de Bonos O — UF 1,50 millones	3,80%	4 de abril de 2012	1 de febrero de 2033	Bullet
Serie de Bonos H — UF 4 millones ...	4,90%	13 de enero de 2009	5 de enero de 2030	Semi-anual comenzando en 2019
Serie de Bonos C — UF 2,1 millones	4,00%	24 de enero de 2006	1 de diciembre de 2026	Semi-anual comenzando en 2007
5,50% notas para el 2020 — US\$ 250 millones	5,50%	21 de abril de 2010	21 de abril de 2020	Bullet
Serie de Bonos M — UF 1,00 millón	3,30%	4 de abril de 2012	1 de febrero de 2017	Bullet
Préstamo bilateral - US\$140 millones.....	2,69%	13 de septiembre de 2012	13 de septiembre de 2017	Bullet
6,125% notas para el 2016 — US\$ 200 millones	6,13%	5 de abril de 2006	15 de abril de 2016	Bullet
Préstamo bilateral - US\$40 millones	1,52%	6 de octubre de 2011	6 de octubre de 2016	Bullet
Préstamo bilateral - US\$50 millones	1,26%	12 de octubre de 2011	12 de octubre de 2016	Semi-anual comenzando en 2014
Préstamo bilateral - US\$50 millones	1,46%	21 de diciembre de 2011	21 de diciembre de 2016	Semi-anual comenzando en 2014
Préstamo bilateral - US\$50 millones ...	1,62%	19 de octubre de 2012	19 de octubre de 2015	Bullet

Serie de bonos G - CH\$21.000 millones	7,00%	13 de enero de 2009	5 de enero de 2014	Bullet
Serie de Bonos I — UF 1,50 millones	3,00%	8 de mayo de 2009	1 de abril de 2014	Bullet
Serie de bonos J - CH\$52,000 millones	5,50%	8 de mayo de 2009	1 de abril de 2014	Bullet
Préstamo bilateral - US\$50 millones ..	1,54%	12 de septiembre de 2011	12 de septiembre de 2014	Bullet

(1) UF- y Ch\$- denominan fondos que están completamente cubiertos a dólares estadounidenses con permutas de divisas cruzadas.

(2) Algunos préstamos bilaterales de tasa flotante actualmente se encuentran cubiertos para préstamos de tasas fijas utilizando intercambios de tasas de interés.

Al 31 de diciembre del 2013, tenemos una deuda financiera total de US\$1.834 millones, en comparación con los US\$1.599 millones al 31 de diciembre de 2012. Si se toman en cuenta los efectos de los derivados financieros, nuestra deuda financiera total es de US\$1.803,5 millones al 31 de diciembre de 2013 y US\$1.498,4 millones al 31 de diciembre de 2012. Del total de la deuda al 31 de diciembre de 2013, US\$401,1 millones corresponde a deuda a corto plazo. Todos nuestros bonos locales en UF y Ch\$, al 31 de diciembre de 2013 fueron cubiertos contra fluctuaciones con permutas de divisas cruzadas a dólares estadounidenses.

Toda nuestra deuda a largo plazo (que incluye la parte actual) al 31 de diciembre de 2013 fue denominada en dólares estadounidenses, y todos nuestros bonos locales en UF y Ch\$ fueron cubiertos con permutas de divisas cruzadas a dólares estadounidenses.

Las obligaciones financieras relacionadas con nuestros instrumentos de deudas incluyen: (i) Limitaciones en la razón de nuestros pasivos a equidad (incluyen intereses no controlados) en una base consolidada, (ii) requerimientos de patrimonio neto mínimos, (iii) limitaciones de deuda financiera neta a EBITDA, (iv) limitaciones sobre la deuda de interés sobre las subsidiarias activas y (v) activos de producción mínimos. Creemos que los términos y las condiciones financieras de nuestros acuerdos de deudas son comunes y regulares, y que cumplimos con todos los aspectos importantes de tales términos y condiciones al 31 de diciembre de 2013.

La siguiente tabla establece los vencimientos de nuestra deuda a largo plazo para el ejercicio al 31 de diciembre de 2013 (en millones de US\$):

Vencimiento ⁽¹⁾	Monto
2014	357,3
2015	95,1
2016	285,1
2017	191,6
2018	5,1
2019 en adelante	805,7
Total	1,410,4

(1) Solo se ha incluido el monto principal. Para los bonos locales en UF y Ch\$, los montos presentados representan la obligación real en US\$ al 31 de diciembre de 2013, sin incluir los efectos con los swap de moneda cruzada que protegen dichos bonos a dólares de Estados Unidos y los cuales tenían, al 31 de diciembre de 2012, un valor de mercado de US\$23 millones a favor de SQM.

Environmental Projects

En 2013, efectuamos desembolsos por un monto de US\$13,3 millones relacionados con proyectos ambientales, de seguridad y de salud. Hemos presupuestado desembolsos futuros para el 2014 en un monto aproximado de US\$9,6 millones en relación con proyectos ambientales, de seguridad y de salud. Este monto forma parte del programa de gastos de capital que se comenta anteriormente.

5.C. Investigación y Desarrollo, Patentes y Licencias, etc.

Uno de los principales objetivos de nuestro equipo de Investigación y Desarrollo consiste en desarrollar nuevos procesos y productos con el objeto de maximizar los retornos obtenidos a partir de los recursos que explotamos. Nuestra investigación se desarrolla por cuatro unidades diferentes quienes cubren temas tales como diseño de procesos químicos, química de fase, metodologías de análisis químicos y propiedades físicas de productos terminados.

Nuestra política de Investigación y Desarrollo enfatiza lo siguiente: (i) optimización de actuales procesos con el objeto de disminuir los costos y mejorar la calidad de productos a través de la implementación de nuevas tecnologías y (ii) desarrollo de productos de mayor margen a partir de los actuales productos por medio de integración vertical o diferentes especificaciones de productos.

Nuestras actividades de investigación y desarrollo han sido decisivas en el mejoramiento de nuestros procesos de producción y en el desarrollo de nuevos productos de valor agregado. Como consecuencia de nuestras actividades de investigación y desarrollo, se han desarrollado nuevos métodos de extracción, cristalización y terminado. Los avances tecnológicos en años recientes nos han permitido mejorar la eficiencia de proceso para las operaciones de nitrato, potasio y litio para mejorar la calidad física de nuestros productos granulados y reducir las emisiones de polvos y sedimentación compacta aplicando aditivos diseñados especialmente para nuestros productos manejados a granel. Nuestros esfuerzos de investigación y desarrollo también han dado como resultado en nuevos mercados de valor agregado para nuestros productos. Un ejemplo es el uso del nitrato de sodio y nitrato de potasio como almacenamiento termal en plantas de energía solar.

Hemos patentado varios procesos de producción para productos de nitrato, yodo y litio. Estas patentes se han registrado principalmente en los Estados Unidos, Chile y otros países cuando ha sido necesario.

Para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2013, 2012 and 2011, invertimos US\$9.2 millones, US\$ 10.4 millones, and US\$6.9 millones, respectivamente, en actividades de investigación y desarrollo.

5.D. Información sobre tendencias

Nuestras ganancias alcanzaron los US\$2.203,1 millones durante el 2013, lo que representa una disminución de 9,3% con respecto a las ganancias de US\$2.429,2 millones en el 2012. El margen bruto fue de US\$721,5 millones (32,7% de ganancias), 29,9% menor que el margen bruto de US\$1.028,6 millones (42,3% de ganancias) en el 2012. Los ingresos atribuibles a nuestra participación controladora disminuyeron en un 27,8%, de US\$467,1 millones en el 2013 en comparación a los US\$649,2 millones en el 2012.

Nuestros volúmenes de venta de nuestra línea de negocio de nutrición vegetal especial en el 2013 aumentaron en un 8,6% en comparación con el 2012. Este aumento fue el resultado de una mayor demanda del mercado. En especial, esta línea de producto depende del comportamiento del mercado de los fertilizantes a base de potasio, tales como el cloruro de potasio. El cloruro de potasio es una materia

primera importante en la producción de nitrato de potasio, una fertilizante de especialidad y, como resultado, los precios de ambos productos están relacionados. Sin embargo, los mercados de nutrición vegetal de especialidad tienden a ser menos volátiles que los mercados de productos básicos y de fertilizantes. Esto lo pudimos apreciar durante el 2013, cuando nuestros precios en la línea de negocio de la nutrición vegetal de especialidad decayeron en aproximadamente un 6%, mientras del cloruro de potasio y del sulfato de potasio cayeron sobre un 15%. Tenemos confianza en el futuro del mercado de nutrientes vegetales de especialidad, debido a que la demanda de comida de calidad aumentará, y la falta de agua fresca y tierra tendrá un impacto en algunas partes del mundo. Creemos que el crecimiento del mercado será liderado principalmente por el nitrato de potasio, y creemos que estamos preparados para cubrir la creciente demanda del mercado en el futuro.

Nuestros volúmenes de venta para la línea de negocios de yodo decayeron en un 11,5% en el 2013 como resultado de nuevos suministros por parte de nuestros competidores de mercado, y un resultado un poco más lento en las tasas de crecimiento en comparación con años anteriores. Por lo tanto, hemos visto presión en los precios en el mercado del yodo, y nuestro precio promedio en la línea de negocio fue de un 5,7% menor que los precios promedios vistos durante el 2012. Seguimos siendo líderes mundiales en el mercado del yodo, y estas condiciones de mercado especiales nos dan oportunidades únicas.

Nuestros volúmenes de venta en la línea de negocio del litio disminuyeron en un 21% en el 2013 en comparación con el 2012. No obstante, a pesar de volúmenes de venta menores, hemos visto un aumento en los precios de esta línea de negocio durante el 2013 en comparación con el 2012 de un 11,9%. Esta disminución en el volumen de ventas se puede atribuir a un aumento del suministro de nuestros competidores. Creemos que el mercado del litio debería crecer en el corto y largo plazo, debido al desarrollo de nuevas tecnologías, al igual que un crecimiento sólido de las aplicaciones industriales. Esperamos que la producción de litio aumente en el futuro próximo, dado que se han anunciado nuevos proyectos y ya han comenzado las adquisiciones.

Nuestros volúmenes de venta para la línea de negocios del potasio aumentaron en un 18,6% en el 2013 en comparación el año anterior. Los precios promedios en el mercado del potasio cayeron durante la segunda mitad del 2013, y por lo tanto nuestros precios promedio en el 2013 fueron 15,5% menores que los precios vistos durante el 2012. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas aumenten durante el 2014, y creemos que esto podría tener un impacto positivo en los precios.

Nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios de químicos industriales disminuyeron en 37,2% en el 2013 en comparación con el 2012. Como lo anticipamos, la disminución fue causada por retrasos en los nuevos proyectos de energía alternativa que utilizan nitrato de sodio y de potasio para uso industrial en el almacenamiento de energía térmica solar. En especial, nuestros volúmenes de venta en salares solares disminuyeron en aproximadamente 100.000 toneladas métricas durante el 2013. Seguimos creyendo en las proyecciones a largo plazo del mercado de almacenamiento de energía térmica solar, y actualmente estamos negociando contratos de venta para el año 2015 y otros posteriores.

5.E. Disposiciones no incluidas en el balance

No hemos entrado en ninguna transacción con entidades no consolidadas con las cuales tendríamos garantías financieras, intereses retenidos o contingentes en los activos transferidos, instrumentos derivados y otros acuerdos contingentes que nos podrían exponer a importantes riesgos de continuidad, compromisos contingentes o cualquier otra obligación que emane de un interés variable en una entidad no consolidada que nos provea apoyo de financiamiento, liquidez, riesgo de mercado o riesgo de crédito o que participe en arrendamiento, cobertura, investigación y servicios de desarrollo con nosotros.

5.F. *Presentación tabular de obligaciones contractuales*

En la siguiente tabla se muestran las obligaciones y compromisos esperados importantes al 31 de diciembre de 2013:

	Total	Menos que	1 - 3	3 - 5	Más que
	Miles de	1 año	Años	Años	5 años
	US\$	Miles de US\$	Miles de	Miles de	Miles de
	US\$		US\$	US\$	US\$
deuda a largo y corto plazo	1.819.317	382.463	3383.339	197.762	855.762
Obligaciones de arrendamiento de capital	-	-	-	-	-
Arrendamiento operativo	132.946	6.997	13.994	13.994	97.961
Compromisos de compra (*)	127.484	127.484	-	-	-
Indemnizaciones por despido de personal	34.839	-	-	-	34.839
Obligaciones y compromisos contractuales					
totales	1.894.306	287.324	350.940	553.808	702.234

(*) Los compromisos de compra de la compañía se reconocen como un pasivo cuando los servicios y los bienes son recibidos por la compañía.

5.G. *Amparo para informes financieros*

La información contenida en los ítems 5.E y 5.F tiene declaraciones de carácter predictivo. Vea "Declaración de precaución en torno a las declaraciones de carácter predictivo" en este Informe Anual para cláusulas de amparo.

ITEM 6. DIRECTORES, GERENCIA Y EMPLEADOS

6.A. *Directores y gerencia*

Somos dirigidos por los gerentes ejecutivos guiados por el Directorio, el cual, de acuerdo con nuestras regulaciones, consiste de ocho directores, siete de los cuales son elegidos por titulares de acciones comunes de serie A y uno por titulares de acciones serie B. Todo el Directorio se elige regularmente cada tres años, en la reunión anual de accionistas. En la elección de directores se permiten los votos acumulados. En la reunión anual de accionistas que se realizó el 25 de abril de 2013, se eligió un nuevo directorio, que cumplirá con ese cargo hasta el 2016. El Directorio puede asignar reemplazos para llenar cualquier vacante que ocurra durante los periodos entre elecciones. Si ocurre una vacante, todo el Directorio deberá ser elegido o reelegido en la próxima reunión de accionistas. El gerente general es nombrado por el Directorio, y su tiempo en el cargo también depende del Directorio. El gerente general nombra a los funcionarios ejecutivos. Hay reuniones de Directorio programadas regularmente una vez al mes. El presidente puede llamar a reuniones extraordinarias cuando lo solicite (i) el director elegido por los titulares de acciones comunes serie B, (ii) cualquier otro director con el consentimiento de la El Directorio cuenta con un comité de directores, cuyas regulaciones se presentan a continuación.

Nuestros directores a la fecha de este Informe Anual son los siguientes:

(*) Los compromisos de compra adquiridos por la Empresa son reconocidos como un pasivo cuando los bienes y servicios los recibe la Empresa.

6.B. Puerto Seguro

La información contenida en los artículos 5.E y 5.F incluye declaraciones que pueden constituir afirmaciones a futuro. Consulte la “Declaración precautoria con respecto a afirmaciones a futuro” en esta Memoria Anual, para las disposiciones sobre puerto seguro.

ITEM 7. DIRECTORES, PLANA MAYOR Y EMPLEADOS

7.A. Directores y Plana Mayor

Nos administran nuestros ejecutivos bajo la dirección del Directorio, el cual, de acuerdo con nuestros reglamentos, consta de ocho directores, siete de los cuales son elegidos por los tenedores de acciones comunes de la Serie A y uno es elegido por los tenedores de acciones comunes de la Serie B. El directorio completo se elige en forma regular a cada tres años en la junta de accionistas ordinarios. Se permite una votación acumulativa para la elección de directores. En la junta anual de accionistas ordinarios del 25 de abril de 2013 se eligió un nuevo Directorio, cuyos períodos de ejercicio en el cargo expirarán en 2016. El Directorio puede designar a sustitutos para que llenen cualquier vacante que se produzca durante los períodos que transcurren entre elecciones. Si surge una vacante, se debe escoger al Directorio completo o puede ser reelegido en la siguiente junta ordinaria de accionistas. Nuestro Presidente Ejecutivo es designado por el Directorio y ejerce según el criterio del Directorio. El Presidente Ejecutivo designa a nuestros ejecutivos. Se realizan reuniones periódicas de Directorio una vez al mes. Las reuniones extraordinarias pueden ser citadas por el Presidente del Directorio a petición de (i) el director elegido por los tenedores de acciones comunes de la Serie B, (ii) cualquier otro director con el asentimiento del Presidente del Directorio o (iii) la mayoría absoluta de todos los directores. El Directorio tiene un Comité de Directores y sus normas se analizan más abajo.

Nuestros directores a la fecha de esta Memoria Anual son los siguientes:

Nombre	Posición y experiencia pertinente	Cargo actual desde
Julio Ponce L. ⁽¹⁾	Presidente del Directorio y Director. El Sr. Ponce es ingeniero forestal titulado de la Universidad de Chile. Se unió a SQM en 1981. También es Presidente del Directorio de las siguientes empresas: Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A., Norte Grande S.A. y Soquimich Comercial S.A. Es hermano de Eugenio Ponce L.	Septiembre 1987
Wayne R. Brownlee	Vicepresidente del Directorio y Director. El Sr. Brownlee es Vicepresidente Ejecutivo, Tesorero y Gerente Financiero de Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. El Sr. Brownlee es titulado en Humanidades y Ciencias y en Administración de	Diciembre 2001

Nombre	Posición y experiencia pertinente	Cargo actual desde
Hernán Büchi B.	Empresas de la Universidad de Saskatchewan. Pertenece al Directorio de Great Western Brewing Company. Se convirtió en director de SQM en diciembre de 2001.	Abril 1993
Patricio Contesse Fica.	Director. El Sr. Büchi es ingeniero civil titulado de la Universidad de Chile. Se desempeñó como Vicepresidente del Directorio de SQM desde enero de 2000 hasta abril de 2002. Actualmente es miembro del Directorio de Quiñenco S.A., Banco de Chile, S.A.C.I. Falabella y Madeco S.A., entre otras. También es Presidente del Directorio de la Universidad del Desarrollo.	Abril 2013
José Maria Eyzaguirre B.	El Sr. Contesse es abogado titulado de la Pontificia Universidad Católica de Chile. También integra el Directorio de Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A. y de Norte Grande S.A. Antes de llegar a SQM, trabajaba en Barros & Errázuriz Abogados y era Presidente Ejecutivo de Potasios de Chile S.A. y de Nitratos de Chile S.A. Es hijo de Patricio Contesse G.	Diciembre 2001
Juan Antonio Guzmán M.	Director. El Sr. Eyzaguirre es abogado y socio del bufete chileno Claro y Cía. Obtuvo su título en la Universidad de Chile y fue aceptado en el Colegio de Abogados en 1985. En 1987, recibió el grado académico de Magíster en la Escuela de Leyes de la Universidad de Nueva York. Es miembro del Colegio de Abogados de Nueva York desde 1988. También integra el Directorio de Gasoducto del Pacífico S.A., un gasoducto transandino, Embotelladora Andina S.A., una embotelladora perteneciente a The Coca Cola Company, y es Presidente del Directorio del Club de Golf Valle Escondido.	Abril 2013

Nombre	Posición y experiencia pertinente	Cargo actual desde
	Director (Gener, Polpaico, CGE, Sonda, Indisa). Además, ha sido propietario en emprendimientos de sectores como energía, educación, inmobiliarias y salud.	
Alejandro Montero P.	El Sr. Montero egresó de la Pontificia Universidad Católica de Chile con un título en administración de empresas. Es socio y Presidente Ejecutivo de Celfin Capital, una compañía de BTG Pactual. El Sr. Montero se incorporó a Celfin Capital en diciembre de 1993 para reestructurar la unidad de investigación. Se convirtió en socio en 1997 y en Presidente Ejecutivo en 2007.	Abril 2013
Wolf von Appen	Director. El Sr. Von Appen es empresario. Actualmente es miembro del Centro de Estudios Públicos.	Mayo 2005

Nuestros ejecutivos a la fecha de esta Memoria Anual son los siguientes:

Nombre	Posición o experiencia pertinente	Cargo actual desde
Patricio Contesse G.....	Presidente Ejecutivo. El Sr. Contesse es ingeniero forestal titulado de la Universidad de Chile. Se unió a SQM en 1981 como Presidente Ejecutivo, puesto que ocupó hasta 1982, y nuevamente en 1988 durante un año. Antes fue Presidente Ejecutivo de Celco Limitada, Schwager S.A. y Compañía de Aceros del Pacífico S.A. También se ha desempeñado como Vicepresidente Ejecutivo de Operaciones de Codelco Chile, Presidente de Codelco USA y Presidente Ejecutivo de Codelco Chile. El Sr. Contesse también es miembro del Directorio de Soquimich Comercial S.A. Es padre de Patricio Contesse F	Marzo 1990

Nombre	Posición o experiencia pertinente	Cargo actual desde
Patricio de Solminihac T.	Gerente de Operaciones y Vicepresidente Ejecutivo. El Sr. de Solminihac es ingeniero industrial titulado de la Pontificia Universidad Católica de Chile y posee el grado académico de Magíster en Administración de Empresas de la Universidad de Chicago. Se unió a SQM en 1988 como Vicepresidente de Desarrollo de Negocios. Actualmente integra el Directorio de Melón S.A. El Sr. de Solminihac también es miembro de Directorio de Soquimich Comercial S.A.	Enero 2000
Matías Astaburuaga S.	Asesor Jurídico y Vice Presidente Senior. El Sr. Astaburuaga es un abogado graduado de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a SQM en 1989. Antes de eso, fue Asesor Jurídico Regional de The Coca-Cola Export Corporation, región andina y Asesor Jurídico regional de American Life Insurance Company, región de América Latina.	Febrero 1989
Ricardo Ramos R.	Gerente Financiero y Vice Presidente Senior de Desarrollo de Negocios. El Sr. Ramos es un ingeniero industrial graduado de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a SQM en 1989. El Sr. Ramos también es un miembro del Directorio de Soquimich Comercial S.A.	Noviembre 1994
Jaime San Martín L.	Vice Presidente Senior de Operaciones en Nueva Victoria El Sr. San Martín es un ingeniero en transporte graduado de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Se unió a SQM en 1995 como Gerente de Proyectos. Se convirtió en Gerente de Desarrollo de Negocios Mineros Metálicos en 1997, Gerente de Desarrollo en 1998, Vice Presidente de Desarrollo Comercial y Propiedad Minera en 1999, Vice Presidente Técnico Senior en 2001, y Vice Presidente Senior de Operaciones de Litio y Asuntos Mineros en enero de 2007. Desde el 2008 hasta agosto de 2013, fue Vice Presidente Senior de Operaciones en Nueva Victoria (yodo y nitratos en la I Región de Chile). Dejó la compañía en agosto de 2013.	Marzo 2008

Nombre	Posición o experiencia pertinente	Cargo actual desde
Eugenio Ponce L.	Vice Presidente Comercial Senior El Sr. Ponce es un ingeniero mecánico graduado de la Universidad Católica de Valparaíso. En 1981, se unió a SQM como Gerente de Ventas. Asumió como Gerente Comercial en 1982, Gerente Comercial y de Operaciones en 1998, y Director General de SQM Nitratos S.A. en 1991. Actualmente, es miembro del directorio de Soquimich Comercial S.A. y Vice Presidente del Directorio de Pampa Calichera S.A. Es hermano de Julio Ponce L.	Abril 1981
Carlos Díaz O.	Vice Presidente Senior de Operaciones, Nitrato-Yodo. El Sr. Díaz es un ingeniero civil graduado y con un MBA de la Pontificia Universidad Católica de Chile. En 1996, se unió a SQM como ingeniero en planificación en el Departamento de Ventas, donde fue ascendido a Gerente de Planificación en 1998. En 2002, asumió el cargo de Gerente de Finanzas de las oficinas comerciales y, luego de 4 años, asumió como Gerente de Logística..	Octubre 2012
Pauline De Vidts S.	Vice Presidenta Senior de Recursos Humanos y Sustentabilidad La Sra. De Vidts es una ingeniera industrial graduada de la Pontificia Universidad Católica de Chile, y tiene un doctorado en ingeniería química de Texas A&M University. Se unió a SQM en 1996 para trabajar en desarrollo de procesos en las operaciones del Salar de Atacama, y en 1998 se convirtió en Gerente de Desarrollo para estas operaciones, y luego en Vice Presidenta de Investigación y Desarrollo Corporativo y Temas Medioambientales en el 2001. Desde el 2005, ella se ha encargado de temas de seguridad, salud y medio ambiente, y en el 2011 ella también se empezó a hacer cargo de los asuntos públicos de SQM. En el 2013, ella asumió su actual cargo.	Agosto 2013

Nombre	Posición o experiencia pertinente	Cargo actual desde
Juan Carlos Barrera P.....	Vice Presidente Senior de Operaciones, Salar y Litio. El Sr. Barrera es un ingeniero industrial graduado de la Pontificia Universidad Católica de Chile y tiene un Masters en Administración de Empresas de Tulane University y un Masters en Administración de Empresas de la Universidad de Chile. Se unió a SQM en 1991 como asesor del área de Desarrollo Comercial y ha servido en distintos cargos desde ese entonces. En 1995, se convirtió en Gerente de Desarrollo de Negocios de SQM Nitratos S.A. En 1999, asumió como Gerente de Calidad Corporativo, en el 2000 asumió como Vice Presidente de la Cadena de Suministro Corporativo,	Enero 2007
Daniel Jiménez Sch.....	Vice Presidente Senior de Exploración. El Señor Jiménez es Ingeniero Industrial. El Sr. Jiménez es un ingeniero industrial graduado de la Pontificia Universidad Católica de Chile, y tiene un Masters en Administración de Empresas de Old Dominion University. Se unió a SQM en 1991, trabajando en distintos cargos en las áreas de finanzas y ventas en la sede de SQM y subsidiarias extranjeras en los Estados Unidos y en Bélgica, países en los que residió por 8 años. En el 2002, se convirtió en Vice Presidente de Ventas y Marketing de Yodo y Químicos Industriales.	Agosto 2013

- (1) La participación accionaria del Sr. Julio Ponce en SQM se explica en el ítem 6. E. Acciones compartidas
(2) El individuo se beneficia de menos del 1 por ciento de las acciones de la compañía.

7.B. Compensación

Durante el 2013, se les pagó a los directores una suma mensual (300 UFs al Presidente y 50 UFs a cada uno de los siete directores restantes), independiente de su asistencia y del número de sesiones del Directorio. Sumado a lo anterior, los directores recibieron compensación variable (en pesos chilenos) según un programa de participación en los beneficios aprobado por los accionistas. En el 2013, el Presidente recibió el equivalente de 0,35% de las ganancias del 2012 y cada uno de los siete directores recibió el equivalente de 0,04% de las ganancias del 2012.

Además, durante el 2013, se les pagó a los miembros del Comité del Directorio 17 UFs, independiente del número de sesiones llevadas a cabo por el Comité. Además, los accionistas aprobaron la compensación variable para el año fiscal 2013 de un monto igual a 0,013% de los ingresos del 2012 para cada uno de los miembros del Comité. Esta remuneración también depende de lo que los miembros del Comité obtengan como miembros de nuestro Directorio.

Durante el 2013, la compensación que se pagó a cada uno de nuestros directores que formaron parte del Directorio durante ese año fue el siguiente (monto en pesos chilenos):

	Reunión de Directorio		Reunión de Comité SQM	Total (Ch\$)
	SQM (Ch\$)	Comité SQM (Ch\$)	(Ch\$)	
Julio Ponce L.....	1,175,395,866	—	82,791,807	1,258,187,673
Hernan Büchi B.....	136,303,635	43,973,524	—	180,277,159
*Eduardo Novoa C.....	127,873,049	41,627,438	—	169,500,487
José Maria Eyzaguirre B.	137,077,176	—	—	137,077,176
*Daniel Yarur E.	127,873,049	—	—	127,873,049
Wolf Von Appen.....	145,008,656	43,973,524	—	188,982,180
**Patricio Contesse Fica	9,227,566	—	—	9.227.566
**Alejandro Montero Purviance	8,062,089	—	—	8,062,089
Wayne Brownlee	145,006,762	—	—	145,006,762
*Kendrick T. Wallace	136,944,673	—	—	136,944,673
**Juan Antonio Guzman Molinari	8,062,089	2,741,109	—	10,803,198
Total	2,156,834,610	132,315,595	82,791,807	2,371,942,012

* hasta abril del 2013

**desde mayo del 2013

Para el año que termina el 31 de diciembre de 2013, la compensación acumulada que se le pagó a nuestros 117 ejecutivos principales ubicados en Chile fue de US\$24,1 millones. No revelamos ni a nuestros accionistas ni al público general información sobre la compensación de funcionarios individuales.

Contamos con programas de incentivos para nuestros empleados, basado en el desempeño individual, el rendimiento de la compañía, e indicadores de corto, mediano y largo plazo. Además, para entregar incentivos a nuestros ejecutivos claves y así mantenerlos en la empresa, tenemos un plan de compensación de efectivo a largo plazo para algunos ejecutivos sénior, que consiste en un bono a largo plazo vinculado al precio de las acciones, que se pagará entre el 2015 y el 2018.

Al 31 de diciembre de 2013, la entrega de bonos a largo plazo vinculados al precio de las acciones habrá aumentado o disminuido en aproximadamente US\$1,5 millones por cada movimiento de US\$1 en el precio de las acciones ordinarias de Serie B, cuando el precio de la acción se encuentra sobre los US\$50. El monto de los bonos de efectivo reales que se pagarán como parte del programa de incentivos varía dependiendo del precio de las acciones ordinarias de Serie B en el mercado a la fecha en que se pagan los bonos.

Al 31 de diciembre de 2013, tuvimos una entrega relacionada a todos los programas de incentivos de un acumulado de US\$25,2 millones.

No mantenemos ningún plan de pensiones o de jubilación para los integrantes del Directorio o nuestros ejecutivos en Chile.

1.A. Prácticas del Directorio

En el análisis sobre cada miembro del Directorio que aparece más arriba en el punto 6.A Directores y Altos Directivos se proporciona información acerca del período en que se ha desempeñado en su cargo cada uno de los actuales Directores de SQM.

La fecha de término de vigencia del actual Directorio es abril de 2016. Los contratos de los ejecutivos son indefinidos. El 5 de abril de 2013, el Sr. Kendrick T. Wallace renunció a su cargo de Director de la Sociedad. Como lo requieren nuestros estatutos y a la luz de esta vacante, realizamos elecciones del directorio completo en la sesión ordinaria de accionistas del 25 de abril de 2013.

Los integrantes del Directorio son remunerados de acuerdo con la información proporcionada más arriba en el punto 6.B. Compensación. No hay contratos entre SQM o cualquiera de las filiales de SQM y los miembros del Directorio que estipulen beneficios a la finalización de su mandato.

Comité de Directores: Comité de Auditoría

Conforme a lo requerido por la ley chilena, durante 2013 tuvimos un Comité de Directores (*Comité de Directores*) integrado por tres Directores, el que realiza muchas de las funciones de un comité de auditoría. Este Comité de Directores cumple con las exigencias de las normas NYSE sobre gobierno corporativo aplicables a los comités de auditoría. Según las normas NYSE sobre gobierno corporativo, el comité de auditoría de una empresa de los Estados Unidos debe efectuar las funciones que se detallan en las reglas 303A.06 y 303A.07 del Manual para compañías que cotizan en NYSE. Las empresas no estadounidenses están obligadas a cumplir con la Regla 303A.06, pero en ningún caso es necesario que cumplan con la Regla 303A.07.

Al 31 de diciembre 2013, nuestro Comité de Directores estaba integrado por tres Directores: el Sr. Büchi, el Sr. Guzmán y el Sr. Von Appen. Cada uno de los tres miembros cumple con los requisitos de independencia que estipula NYSE para los integrantes de un comité de auditoría. De acuerdo con los requisitos de independencia de Chile, el Sr. Guzmán cumple los requisitos de independencia. Nuestro Comité de Directores funciona de acuerdo con el *Artículo 50 bis* de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile, el cual dispone que el Comité de Directores, entre otras cosas:

- (a) Revisará y publicará una opinión con respecto al informe del auditor externo, que incluya los estados financieros previos a la presentación final, para su aprobación en la sesión ordinaria de accionistas
- (b) Propondrá al Directorio los auditores externos y las agencias calificadoras que se presentarán en la sesión ordinaria de accionistas;
- (c) Revisará y elaborará un informe relativo a las operaciones contempladas en el Título XVI de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile, el cual se refiere a transacciones entre partes relacionadas; y
- (d) Revisará los planes de remuneración y compensación de la plana mayor.

En consecuencia, las siguientes fueron las principales actividades del Comité de Directores durante 2013:

- (a) Análisis de los informes financieros sin auditar;
- (b) Análisis de los informes financieros auditados;
- (c) Análisis de los informes y las propuestas que presentaron los auditores externos, los inspectores de cuentas y las agencias calificadoras y de las recomendaciones del Directorio con respecto a los auditores externos y las agencias calificadoras que podrían designar los accionistas en la respectiva sesión general anual de accionistas;
- (d) Análisis de servicios tributarios y otros servicios distintos de auditoría que proporcionan los auditores externos para SQM y sus filiales en Chile y en el extranjero;
- (e) Análisis de funciones, objetivos y programas de funcionamiento del Departamento de auditoría interna;
- (f) Análisis de los planes de remuneración y compensación de los altos ejecutivos de SQM;
- (g) Análisis de los registros relativos a las transacciones citadas en el Título XVI de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile;
- (h) Análisis de materias relacionadas con la Ley Sarbanes-Oxley, en especial con respecto a la sección 404;

- (i) Análisis de materias relacionadas con las normas IFRS publicadas por el ente normalizador de los Estados Unidos, el Directorio supervisor de la contabilidad de compañías públicas; y
- (j) Análisis de un informe de control interno

El 25 de abril de 2013, la sesión general anual de accionistas de SQM aprobó un presupuesto operacional para el Comité de Directores; el presupuesto operacional es equivalente a la remuneración anual de los miembros del Comité de Directores.

Las actividades realizadas por el Comité y los gastos en que incurra deben figurar en la Junta General de Accionistas. En 2013, el Comité de Directores no incurrió en ningún gasto de consultoría.

El artículo 50 bis de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que el Comité debe constar de tres Directores, de los cuales por lo menos un miembro debe ser de preferencia independiente del controlador (es decir, cualquier persona o entidad que “controle” a la compañía para los propósitos de la ley chilena), si lo hay, y que sus funciones deben ser remuneradas.

Resumen Comparativo de Diferencias en Normas de Gobierno Corporativo

La siguiente tabla presenta un resumen comparativo de las diferencias en prácticas de régimen corporativo seguidas por nosotros de acuerdo con nuestras normas del país de origen como aquellas aplicables a emisores locales de los Estados Unidos de acuerdo a la Sección 303A de la Bolsa de Nueva York (NYSE) del Manual de Empresas Registradas.

A las empresas registradas que sean emisores privados extranjeros, tales como SQM, se les permite seguir prácticas del país de origen con valor de las estipulaciones de la Sección 303A, excepto por el hecho que a dichas empresas se les requiere cumplir con los requerimientos de la Sección 303A.06, 303A.11 y 303A.12 (b) y (c).

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
303A.01	La mayoría de los directores de sociedades registradas deben ser independientes.	No existe obligación legal de tener directorio integrado por una mayoría de miembros independientes del Directorio pero de acuerdo con la legislación chilena, los directores de la Sociedad no pueden servir como alto ejecutivo.
303A.02	Ningún director califica como "independiente" a menos que el directorio determine afirmativamente que el director no posee relación material con la empresa registrada (ya sea directamente o como socio, accionista o alto ejecutivo de una organización que tiene relación con la sociedad). Además, un director no es independiente si: (i) El director es o ha sido durante los tres últimos años, un empleado de la sociedad registrada o un familiar inmediato es o ha sido dentro de los últimos tres años, un alto ejecutivo, de la empresa registrada. (ii) El director ha recibido o tiene un familiar inmediato quien ha recibido, durante cualquier período de doce meses dentro de los últimos tres años, más de US\$120.000 en compensación directa de parte de la sociedad registrada que no sea honorarios de director y honorarios a miembros del comité y pensión u otras formas de compensación diferida por servicio anterior (siempre que dicha compensación no sea contingente de modo alguno en servicio continuo).	Un director no sería considerado independiente si, en cualquier momento, dentro de los últimos 18 meses él o ella: (i) Mantuviera cualquier relación de naturaleza relevante y monto con la sociedad y con otras sociedades del mismo grupo con su accionista controlador o con los ejecutivos principales o cualquiera de ellos ha sido un director, gerente, administrador o alto ejecutivo de cualquiera de ellas. (ii) Mantuviera una relación familiar con alguno de los miembros descritos en (i) anterior. (iii) Ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal de organizaciones sin fines de lucro que han recibido aportes de (i) anterior. (iv) Ha sido socio o accionista que ha tenido o

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
	<p>(iii) (A) El director es socio o empleado actual de una firma que es el auditor interno o externo de la Sociedad; (B) el director cuenta con un familiar inmediato quien es un socio actual de dicha firma; (C) el director tiene un familiar inmediato que es empleado actual de dicha firma y trabaja personalmente en la auditoría de la sociedad registrada; o (D) el director o un familiar inmediato fue dentro de los últimos tres años socio o empleado de dicha firma y trabajó personalmente en la auditoría de la sociedad registrada dentro de ese tiempo.</p> <p>(iv) El director o un familiar inmediato es o ha sido dentro de los últimos tres años un alto ejecutivo de otra sociedad en la que alguno de los altos ejecutivos presentes de la sociedad registrada proporciona servicios o proporcionó servicios en el comité de compensación de esa sociedad.</p> <p>(v) El director es un empleado actual o un familiar inmediato es alto ejecutivo actual de una sociedad que ha efectuado pagos a, o recibido pagos de, la sociedad registrada por propiedad o servicios en un monto que, en cualquiera de los últimos tres ejercicios, sobrepasa el que resulte mayor entre US\$1 millón o el 2% de los ingresos brutos consolidados de dicha otra sociedad.</p>	<p>controlado, directa o indirectamente, el 10% o más del capital social o ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal de una entidad que ha proporcionado servicios de consultoría o legales para una contraprestación relevante o servicios de auditoría externa a las personas incluidas en (i) anterior.</p> <p>(v) Ha sido un socio o accionista que ha tenido o controlado, directa o indirectamente el 10% o más del capital social o ha sido director, gerente, administrador o ejecutivo principal del competidor, proveedor o clientes principales.</p>
303A.03	Los directores que no pertenecen a la administración deben reunirse en sesiones programadas regularmente sin la administración.	Estas reuniones no son necesarias ya que los directores no sirven también como altos ejecutivos.
303A.04	<p>(a) Las sociedades registradas deben contar con un comité de gobernación nominativo/corporativo compuesto completamente de directores independientes.</p> <p>(b) El comité de gobernación nominativo/corporativo debe contar con una carta de constitución escrita que trate:</p> <p>(i) el objetivo y las responsabilidades del comité – que, como mínimo, deben ser: identificar a personas para que se conviertan en miembros del directorio, consistente con los criterios aprobados por el directorio y seleccionar o recomendar que el directorio seleccione, los nominados para director para la próxima junta anual de accionistas; desarrollar y recomendar al directorio un grupo de pautas de gobernación corporativa aplicables a la sociedad; y supervisar la evaluación del directorio y la administración; y</p> <p>(ii) una evaluación de desempeño anual del comité.</p>	Este comité no es necesario como tal en la normativa chilena. Sin embargo, en lo correspondiente a la normativa chilena SQM tiene un Comité de Directores (ver practicas del Directorio, antes descritas).
303A.05	Las sociedades registradas deben tener un comité de compensación compuesto totalmente por directores independientes y deben contar con una carta de constitución escrita.	Este comité no está contemplado como tal en la normativa chilena. De acuerdo con la normativa chilena, SQM tiene un Comité de Directores (ver prácticas del Directorio antes descritas) que es responsable de revisar las compensaciones de la administración
303A.06	Las empresas registradas deben tener un comité de auditoría	Este comité no está contemplado como tal en la normativa chilena. Según la normativa Chilena, SQM tiene un Comité de Directores que desempeña las funciones de un comité de auditoría y que cumple con los requerimientos de las normas de gobierno corporativo de NYSE.

Sección	Normas NYSE	Prácticas de SQM en lo correspondiente a normativas de la Bolsa de Valores Chilena
303A.07	El comité de auditoría debe tener un mínimo de tres miembros. Cada uno de estos miembros debe satisfacer requerimientos de independencia y el comité debe contar con una carta de constitución escrita. Las empresas registradas deben contar con una función de auditoría interna para proporcionar a la administración asistencia continua del proceso de gestión de riesgo y el sistema de controles internos de la Sociedad	En lo correspondiente a la Sección 303.A.00, no se requiere que SQM cumpla con los requerimientos de 303A.07. En lo correspondiente a las normas chilenas SQM cuenta con un Comité de Directores (vea las prácticas del Directorio indicadas anteriormente) con ciertos requerimientos de independencia.
303A.08	Los accionistas deben tener la oportunidad de votar sobre todo los planes de patrimonio-compensación y revisiones materiales de estos.	SQM no cuenta con plan de compensación patrimonial alguno. Sin embargo, según se menciona en Ítem 6.B Compensación, la Sociedad sí tiene un bono de efectivo a largo plazo para ciertos altos ejecutivos que consta de bono a largo plazo vinculado con el precio de las acciones de la Sociedad. Los Directores y ejecutivos sólo pueden adquirir acciones de SQM mediante compras individuales. El comprador debe dar aviso de dichas compras a la Sociedad y a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS).
303A.09	Las empresas registradas deben adoptar y revelar pautas de régimen corporativo.	La ley Chilena no requiere que se adopten dichas pautas de régimen corporativo. Las responsabilidades del Director y acceso a la administración y a asesores independientes se estipulan directamente por la ley aplicable. La compensación de los directores se aprueba en la junta anual de accionistas en lo correspondiente a la ley aplicable.
303A.10	Las empresas registradas deben adoptar y revelar un código de conducta de negocios y ética para directores, altos ejecutivos y personal y revelar prontamente cualquier renuncia del código para los directores o los altos ejecutivos.	No se contempla en la normativa chilena. SQM ha adoptado y revelado un código de conducta de negocios y ética, disponible en el sitio web de la Sociedad: www.sqm.com .
303A.11	Los emisores privados extranjeros deben revelar cualquier modo significativo en el que sus prácticas de gobierno corporativo difieren de las seguidas por empresas locales de acuerdo con las normas registradas en la NYSE.	En lo correspondiente a 303A.11, esta tabla establece un resumen comparativo de diferencias en prácticas de régimen corporativo seguidas por SQM de acuerdo con las normas chilenas y las aplicables a emisores locales de los Estados Unidos en lo correspondiente a la Sección 303A.
303A.12	El CEO de cada empresa registrada debe (a) certificar a la NYSE cada año que él o ella no está al tanto de trasgresión alguna de la Sociedad en cuanto a las normas de registro de régimen corporativo NYSE (b) notificar prontamente a la NYSE por escrito luego de que cualquier alto ejecutivo sepa de cualquier incumplimiento significativo de cualquiera estipulación aplicable de la Sección 303A; (c) debe presentar una Afirmación Escrita anualmente a la NYSE cada vez que ocurra un cambio en el directorio p en cualquiera de los comités sujetos a la Sección 303A. Las Afirmaciones Escritas anuales e interinas deben estar en el formato especificado por la NYSE.	No se requiere en la normativa chilena. El CEO sólo debe cumplir con la Sección 303A.12 (b) y (c).
303A.13	La NYSE puede emitir una carta de reprimenda escrita a cualquier empresa registrada que transgreda una norma de registro NYSE.	No se especifica en la normativa chilena

6.D Empleados

Al 31 de diciembre de 2013, teníamos 4.792 empleados permanentes, de los cuales 209 estaban contratados fuera de Chile. En promedio nuestros empleados permanentes se quedan en la empresa por alrededor de 7,2 años.

	Al 31 de diciembre,		
	2013	2012	2011
Empleados en Chile	4.583	5.450	4.720
Empleados fuera de Chile.....	209	193	182
Total de empleados	4.792	5.643	4.902

Al 31 de diciembre de 2013, 71% de nuestros empleados permanentes en Chile estaban representados por 25 sindicatos, los que representan a sus miembros en las negociaciones colectivas con nosotros. La remuneración del personal sindicalizado se establece de acuerdo con los convenios de negociación colectiva pertinentes. El plazo de la mayoría de tales acuerdos actualmente en vigencia es de tres años y las fechas de vencimiento de los mismos varían de contrato en contrato. Según estos convenios, los empleados reciben un sueldo conforme a una escala que depende de la función del trabajo, la antigüedad y la productividad. Los empleados sindicalizados también reciben ciertos beneficios dispuestos por la ley y ciertos beneficios dispuestos por el convenio de negociación colectiva aplicable, los que varían dependiendo de los términos del convenio colectivo, tales como subsidios para la vivienda y prestaciones adicionales por muerte e invalidez.

Además, poseemos todo el patrimonio de Institución de Salud Previsional Norte Grande Limitada (“Isapre Norte Grande”), la cual es una organización de atención de salud que brinda servicios médicos sobre todo a nuestros empleados, y de Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz de Norte S.A. (“Prestadora”), la cual es un hospital en María Elena. Hacemos contribuciones a Isapre Norte Grande y a Prestadora de acuerdo con las leyes chilenas y con las estipulaciones de nuestros diversos convenios de negociación colectiva, pero no somos responsables de sus pasivos.

Los empleados no sindicalizados reciben los sueldos que negocian individualmente, los beneficios dispuestos por la ley y ciertos beneficios adicionales que proporcionamos.

Ofrecemos facilidades y servicios para la vivienda y otros a los empleados y a sus familias en el emplazamiento de María Elena.

No mantenemos ningún plan de pensiones o de jubilación para nuestros empleados chilenos. La mayoría de los trabajadores en Chile están sometidos a una ley nacional de pensiones. Adoptada en 1980, la cual establece un sistema de planes independientes de jubilación administrados por la correspondiente Sociedad Administradora de Fondos de Pensiones. No tenemos responsabilidad alguna en el desempeño de ninguno de estos planes de pensión y de ningún pago de pensiones para nuestros empleados. Sin embargo, financiamos los planes de indemnización por desvinculación de personal para nuestros empleados y para los empleados de nuestras filiales chilenas, por lo cual nos comprometemos a proporcionar un pago de suma alzada a cada empleado al finalizar su contratación, sea por muerte, finiquito, renuncia o jubilación.

Más de 95% de nuestros empleados están contratados en Chile, de los cuales aproximadamente 71% estaban representados por 25 sindicatos al 31 de diciembre de 2013. Como en años anteriores, durante 2013, renegociamos los contratos colectivos de trabajo con los sindicatos individuales un año antes del vencimiento de tales contratos. Al 31 de diciembre de 2013, habíamos concluido negociaciones avanzadas con cuatro sindicatos, los que representan 8,5% del total de nuestros trabajadores

sindicalizados, con la firma de nuevos acuerdos con cada uno por duraciones de tres años. Estamos en el proceso de negociación de contratos de trabajo colectivos con los otros 21 sindicatos. Estamos expuestos a huelgas laborales que podrían afectar nuestros niveles de producción. Si ocurre una huelga y continúa por un período sostenido, nos podríamos enfrentar a un aumento de costos e incluso a la interrupción de nuestro flujo de productos, lo que podría tener un efecto nocivo importante en nuestro negocio, estado financiero y resultado de las operaciones.

6.E Propiedad accionaria

Al 31 de diciembre de 2013, SQM tenía un “grupo controlador”, en la forma que dicho término se define en el Título XV de la Ley chilena 18.045. Se ha informado a SQM que, al 31 de diciembre de 2013, el Sr. Julio Ponce Lerou, Presidente del Directorio de SQM, y las personas relacionadas, controlan 100% de Inversiones SQYA Ltda. (“SQYA”), que controla en forma indirecta 29,92% de todas las acciones de SQM (que constan de 71.736.516 de acciones de la Serie A y 7.007.688 acciones de la Serie B), como se indica a continuación: (i) SQYA controla 67,31% de Norte Grande S.A. (“Norte Grande”), que controla 76,34% de Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A., que controla 88,62% de Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A. (“Pampa Calichera”), que controla 19,67% de SQM; (ii) Pampa Calichera controla 99,99% de Inversiones Global Mining (Chile) Limitada, que controla 3,34% de SQM; y (iii) Norte Grande controla 76,34% de Nitratos Chile S.A., que controla 98,62% de Potasios de Chile S.A., que controla 10,07% de Pampa Calichera y 6,91% de SQM. De este modo, Pampa Calichera y sus empresas relacionadas, Inversiones Global Mining (Chile) Limitada y Potasios de Chile S.A. (“Grupo Pampa”), controlan 29,92% de SQM. Además, Grupo Pampa también ha informado a SQM que, al 31 de diciembre de 2013, posee otras 35,889 acciones en SQM, las que actualmente se encuentran bajo custodia de Larraín Vial Corredora de Bolsa S.A.

Kowa Company Ltd., Inversiones La Esperanza (Chile) Limitada, Kochi S.A. y Esperanza Delaware Corporation (“Grupo Kowa”) son dueños de 2,08% de todas las acciones en SQM. El 21 de diciembre de 2006, Grupo Pampa y Grupo Kowa celebraron un Acuerdo de Operación Común que en conjunto les permite controlar 32% de todas las acciones en SQM. Por lo tanto, Grupo Pampa y Grupo Kowa controlan indirectamente 32% de todas las acciones en SQM, lo cual les otorga la condición de “grupo controlador” de la empresa.

No le entregamos a directores, gerentes ni empleados opciones accionarias u otros esquemas que involucren el capital de SQM.

La siguiente tabla muestra las participaciones combinadas que tiene el grupo controlador en SQM por fecha:

	% de propiedad beneficiosa
31 de diciembre	32,00%
31 de diciembre de 2012	34,05%
31 de diciembre de 2011	34,05%

Aparte de cualquier interés propietario del Grupo Controlador, al 31 de diciembre de 2013, se ha informado a SQM que la compañía canadiense Potash Corporation de Saskatchewan Inc. (“PCS”) controla en forma indirecta 100% de las acciones de Inversiones El Boldo Limitada y 100% de las acciones de Inversiones RAC Chile Limitada. PCS también posee acciones en SQM a través de BTG Pactual Chile S.A. Corredora de Bolsa. Mediante estas compañías, PCS posee 32% de las acciones totales en SQM. Para conocer más sobre la propiedad accionaria de la Empresa, consulte el punto 7. más abajo.

ITEM 7. TRANSACCIONES DE ACCIONISTAS PRINCIPALES Y PARTES RELACIONADAS

7.A Principales accionistas

La siguiente tabla muestra información determinada sobre la propiedad beneficiosa de las acciones comunes de la Serie A y de la Serie B en SQM al 31 de diciembre de 2013 con respecto a cada accionista conocido por nosotros como propietario beneficioso de más de 5% de las acciones comunes en circulación de la Serie A o de la Serie B. La siguiente información se deriva de nuestros expedientes e informes presentados por algunas de las personas que se nombran a continuación ante la SVS y la Bolsa de Valores de Santiago.

Accionista	Número de acciones de la Serie A con propiedad beneficiosa	% de acciones de la serie A	Número de acciones de la Serie B con propiedad beneficiosa	% de acciones de la serie B	% total de acciones
The Bank of New York			56.302.367	46,77%	21,39%
Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A. ⁽¹⁾	44.758.830	31,34%	6.971.799	5,79%	19,65%
Inversiones El Boldo Ltda. ⁽²⁾	29.225.196	20,46%	18.028.676	14,98%	17,95%
Inversiones RAC Chile Ltda. ⁽²⁾	19.200.242	13,44%	2.202.773	1,83%	8,13%
Potasios de Chile S.A. ⁽³⁾	18.179.147	12,73%		0%	6,19%

(1) Pampa Calichera es una sociedad abierta cuyas acciones se transan en la Bolsa de Valores de Santiago. En su origen, los accionistas de Pampa Calichera eran empleados de SQM. Pampa Calichera se formó para reunir el capital social de SQM contribuido por dichos empleados o adquirido posteriormente en el mercado abierto.

(2) PCS posee 100% de Inversiones El Boldo Limitada y 100% de Inversiones RAC Chile Ltda., y por consiguiente es el propietario beneficioso de 85.047.999 acciones de SQM. Además, PCS posee acciones en SQM a través de BTG Pactual Chile S.A., Corredora de Bolsa, y es propietario beneficioso de 32,00% de las acciones totales en SQM. La participación de PCS al 31 de diciembre de 2012 y de 2011 era, respectivamente, de 32,00% y 32,00% de las acciones totales en SQM.

(3) Al 31 de diciembre de 2013, SQM tenía un “grupo controlador”, en la forma que dicho término se define en el Título XV de la ley chilena 18.045. Se ha informado a SQM que, al 31 de diciembre de 2013, el Sr. Julio Ponce Lerou, Presidente del Directorio de SQM, y las personas relacionadas, controlan 100% de Inversiones SQYA Ltda. (“SQYA”), que controla en forma indirecta 29,92% de todas las acciones en SQM (que constan de 71.736.516 acciones de la Serie A y 7.007.688 acciones de la Serie B), como se indica a continuación: (i) SQYA controla 67,31% de Norte Grande S.A. (“Norte Grande”), que controla 76,34% de Sociedad de Inversiones Oro Blanco S.A., que controla 88,62% de Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A. (“Pampa Calichera”), que controla 19,67% de SQM; (ii) Pampa Calichera controla 99,99% de Inversiones Global Mining (Chile) Limitada, que controla 3,34% de SQM; y (iii) Norte Grande controla 76,34% de Nitratos Chile S.A., que controla 98,62% de Potasios de Chile S.A., que controla 10,07% de Pampa Calichera y 6,91% de SQM. De este modo, Pampa Calichera y sus empresas relacionadas, Inversiones Global Mining (Chile) Limitada y Potasios de Chile S.A. (“Grupo Pampa”), controlan 29,92% de SQM. Además, Grupo Pampa también ha informado a SQM que, al 31 de diciembre de 2013, posee otras 35,889 acciones en SQM, las que actualmente se encuentran bajo custodia de Larraín Vial Corredora de Bolsa S.A.

Kowa Company Ltd., Inversiones La Esperanza (Chile) Limitada, Kochi S.A. y Esperanza Delaware Corporation (“Grupo Kowa”) son propietarios de 2,08% de todas las acciones en SQM. El 21 de diciembre de 2006, Grupo Pampa y Grupo Kowa celebraron un Acuerdo de Operación Común que en conjunto les permite controlar 32% de todas las acciones en SQM. Por lo tanto, Grupo Pampa y Grupo Kowa controlan indirectamente 32% de todas las acciones en SQM, lo cual les otorga la condición de “grupo controlador” de la empresa.

El 21 de diciembre de 2006, Pampa Calichera y Kowa ejecutaron un acuerdo de desempeño común que les permite convertirse en el “grupo controlador” de la Empresa, según se define dicho término en la ley chilena. Se nos ha informado que, al 31 de diciembre de 2013, el Sr. Julio Ponce L. y las personas

relacionadas eran propietarios beneficiarios, a través de Pampa Calichera y de ciertas otras empresas, de 29,92% de las acciones de la empresa. Al 31 de diciembre de 2013, Grupo Kowa era el propietario, en forma directa o indirecta, de 2,08% de las acciones de la Empresa. Al 31 de diciembre de 2013, conforme al acuerdo de desempeño común, el "grupo controlador" dirigido por el Sr. Julio Ponce L. era el propietario beneficiario de 32,00% de las acciones totales en la Empresa.

Las acciones comunes de la Serie A y Serie B tienen los mismos derechos económicos (vale decir, ambas series pueden compartir equitativamente todos los dividendos declarados en las acciones en circulación) y derechos de votación en cualquier junta de accionistas, sea ésta ordinaria o extraordinaria, a salvedad de la elección del Directorio, donde los accionistas de la Serie A eligen a siete miembros y los accionistas de la Serie B eligen a un miembro. Además, las acciones ordinarias de la Serie B no pueden sobrepasar el 50% de las acciones de SQM en circulación y emitidas. Los accionistas de al menos el 5% de esta Serie pueden solicitar una junta extraordinaria de accionistas, donde el director elegido por esta Serie puede solicitar una junta extraordinaria del Directorio sin previa autorización del Presidente del Directorio. Estas condiciones mantendrán su validez hasta el año 2043. Bajo nuestros estatutos, el máximo poder de voto individual, ya sea de manera personal o en representación de otros accionistas de la Serie, se limita al 37,5% de las acciones suscritas de cada Serie con derecho a voto y al 32% de las acciones suscritas con derecho a voto. Para calcular estos porcentajes, se deben añadir las acciones que pertenecen a las personas relacionadas con el accionista votante. Además, el director elegido por los accionistas de la Serie B no puede votar en la elección del Presidente del Directorio en caso de haber ocurrido un empate durante el proceso de votación anterior. Al 31 de diciembre de 2013, hay 142.819.552 acciones ordinarias de la Serie A y 120.376.972 acciones ordinarias de la Serie B en circulación.

7.B Transacciones con partes relacionadas

El Título XVI de la Ley No. 18.046, el al Acta para Corporaciones Chilenas (la "Ley"), regula transacciones con empresas relacionadas para compañías públicas y sus empresas relacionadas..

Los artículos 146 a 149 de la Ley requiere que nuestras transacciones con empresa relacionadas (i) tengan como propósito contribuir a los intereses de la Compañía (ii) tengan precio, términos y condiciones similares a aquellas normalmente prevalecientes en el mercado al momento de sus aprobaciones (iii) satisfagan los requerimientos y procedimientos establecidos por la Ley. La violación de dichos Artículos puede además resultar en sanciones administrativas o criminales habilitando a la Compañía, accionistas o partes interesadas que sufran pérdidas como resultados de dichas violaciones, a demandar responsabilidad civil.

Adicionalmente, el Artículo 89 de la Ley requiere que las transacciones entre afiliadas, filiales o empresas relacionadas de una sociedad anónima cerrada tal como algunas de las afiliadas y subsidiarias de la Sociedad deben también ser en términos similares a aquellos regularmente prevalecientes en el mercado. Los Directores y ejecutivos de compañías que violan el Artículo 89 son responsables por las pérdidas resultantes de dichas violaciones.

Con respecto a las operaciones de SQM con empresas relacionadas estas incluyen negociaciones, utilidades, contratos u operaciones que involucran a SQM y sus controladores, directores, gerentes y ejecutivos, y sus esposas y parientes, y otras compañías y personas conectadas con las partes antes mencionadas o mencionadas en los estatutos o por el Comité de Directores. Dichas operaciones sólo pueden ser llevadas a cabo si: (i) sus objetivos son los de contribuir con los intereses de la Compañía y si sus precios, términos y condiciones están de acuerdo con los precios de mercados prevalecientes y con

los términos y condiciones al momento de su aprobación, y (ii) ellas satisfacen los requerimientos y procedimientos establecidos por la Ley. Dichos requerimientos incluyen, entre otros:

- que la operación sea informada al Comité de Directores y al Directorio antes de su ejecución;
- que el Directorio, excluyendo a cualquier Director involucrado en la operación, apruebe la operación con mayoría absoluta de sus miembros, o, si una mayoría absoluta no es factible, con un voto unánime de los Directores no involucrados en la transacción, o, si ninguna de estas opciones está disponible, que una Reunión Extraordinaria de Accionistas sea celebrada y los accionistas representando a 2/3 de las acciones vigentes con derecho a voto, apruebe la operación. En el último caso, antes de realizar la reunión mencionada, los accionistas deben ser provistos de un informe emitido por un evaluador independiente que incluya declaraciones de directores en cuanto a si dicha operación contempla o no los intereses de la Compañía;
- que las bases para esta decisión y por la exclusión sean registradas en las respectivas actas de la Junta; y
- que el acuerdo y los nombres de los directores quienes aprobaron el mismo sean informados en la siguiente Junta de Accionistas. Las eventuales infracciones no afectaran la validez de la operación pero otorgarán a la Compañía o sus accionistas el derecho de demandar que la parte relacionada que cometió dicha infracción reembolse a la Compañía el monto equivalente a los beneficios recibidos por dicha parte en la operación, y que dicha parte indemnice a la Compañía por cualquier eventual daño correspondiente.

Sin embargo, el Directorio puede autorizar las siguientes operaciones con empresas relacionadas a ser llevadas sin seguir dichos requerimientos y procedimientos, siempre que dicha autorización sea obtenida por anticipado: (a) operaciones en donde el monto de la transacción no sea significativo, o (b) operaciones que, de acuerdo con las políticas generales sobre prácticas regulares determinadas por la Junta de Directores, sean consideradas como de base normal sobre las actividades comerciales de la Compañía, o (c) operaciones llevadas a cabo entre entidades legales en donde la Compañía posea al menos 95% de interés de propiedad en la contraparte.

Creemos que hemos cumplido con las exigencias aplicables de los Artículos referidos en todas las transacciones con empresas relacionadas. Las cuentas por cobrar a y por pagar a empresas relacionadas son presentadas en dólares de los Estados Unidos y no devengan interés. Las transacciones son realizadas bajo los términos y condiciones que son similares a aquellas ofrecidas a partes no relacionadas. Más aún, creemos que podemos obtener de parte de terceros toda la materia prima que actualmente está siendo proporcionada por terceros que no son afiliados de la Compañía. La provisión de dicha materia prima por nuevos proveedores puede inicialmente suponer gastos adicionales.

En cada caso, los términos y condiciones varían dependiendo de la transacción por la que haya sido generado.

Para mayor información con respecto a nuestras transacciones con afiliadas y otras partes relacionadas, vea Nota 9 de los Estados Financieros Consolidados.

7.C Participación de expertos y asesores

No Aplica.

ITEM 8. INFORMACIÓN FINANCIERA

8.A. Estados Financieros Consolidados y Otra Información Financiera

8.A.1 Ver Ítem 18. Estados Financieros Consolidados para nuestros estados financieros consolidados

8.A.2 Ver Ítem 18. Estados Financieros Consolidados

8.A.3 Ver Ítem 18. Estados Financieros Consolidados — Informe de Firma de Contabilidad Pública Registrada Independiente.

8.A.4 No aplica.

8.A.5 No aplica.

8.A.6 Exportaciones

Obtenemos la mayor parte de nuestros ingresos de ventas fuera de Chile. La distribución de las ventas que se presenta a continuación refleja las regiones en las cuales está ubicadas las filiales de la Sociedad y no necesariamente reflejan el destino final de los productos vendidos.

La siguiente es la composición de las ventas consolidadas para los períodos que terminan el 31 de diciembre:

US\$	2013	2012	2011
Ventas al extranjero	1.960.767	2.159.739	1.897.776
Total de ventas	2.203.140	2.429.160	2.145.286
% de ventas al extranjero	89,00%	88,91%	88,46%

8.A.7 Procesos Legales

En octubre de 2010, la Ciudad de Pomona, California, nombró a Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) y SQM North America Corporation (SQMNA) como acusadas en una acción entablada en el Tribunal Superior de California para el Condado de Los Ángeles. En esta materia, la demandante alega daños por una supuesta contaminación de aguas subterráneas por fertilizantes elaborados o distribuidos por los acusados. Este caso ha sido rechazado por la corte y se encuentra actualmente en apelación del demandante en la Corte de Apelaciones del Noveno Circuito.

En Octubre de 2010, la ciudad de Lindsay, California, nombró a Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) y SQM North America Corporation (SQMNA) como acusados en una acción legal presentada ante el Tribunal Superior de California para la ciudad de Tulare. En esta materia, la demandante alega daños por una supuesta contaminación de aguas subterráneas por fertilizantes elaborados o distribuidos por los acusados. El caso se encuentra pendiente en la corte y está sujeto a la resolución de la Novena Corte de Apelaciones en la Ciudad de Pomona.

SQM no ha sido notificada en ninguna de las dos acciones. SQM y SQMNA (si es notificada legalmente) intentan defender vigorosamente ambas acciones.

La Sociedad es parte de varios otros litigios que surgen durante el curso ordinario del negocio. Vea la Nota 16.1 a los Estados Financieros Consolidados para obtener detalles de otros procesos legales pendientes. Además, ver el Ítem 3.D Factores de Riesgos – Riesgos.

8.A.8. Dividend Policy

Según lo requieren la ley y las normas chilenas, nuestra política de dividendos la decide de tiempo en tiempo nuestro Directorio y se anuncia en la Junta Anual Ordinaria de Accionistas que, en general, se celebra en abril de cada año. No se requiere aprobación de los accionistas en la política de dividendos. Sin embargo, cada año, el Directorio debe presentar a la junta anual ordinaria de accionistas para su aprobación, la declaración del dividendo o los dividendos finales respecto del año anterior, consistentemente con la política de dividendos entonces establecida. Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas, a menos que se decida de otro modo por medio de voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas, debemos distribuir un dividendo en efectivo igual a, al menos, el 30% de nuestra utilidad neta consolidada para ese ejercicio (determinada sobre base de las NIIF), a menos y excepto en la medida de que posea déficit en utilidades retenidas.

La política de dividendo para el año 2012 estableció que SQM debe distribuir y pagar a favor de sus accionistas, como dividendo final, el monto en pesos chilenos equivalente al 50% de los ingresos distribuibles para el año 2012. En la junta anual de accionistas realizada el 25 de abril de 2013, los accionistas de SQM aprobaron el pago de un dividendo definitivo cuya cantidad ascendió a 1,23323 dólares estadounidenses por acción. De este dividendo definitivo, se dedujo la cantidad de dividendo interino de 0,94986 dólares estadounidenses. Los pagos de este dividendo se realizaron el 8 de mayo de 2013.

Durante la junta anual del 25 de abril de 2013, los accionistas también acordaron pagar y distribuir un dividendo igual al 50% del ingreso distribuible correspondiente al año 2013. Para esto, el ingreso neto distribuible incluye los ingresos del año incluido en el punto "(Pérdida en la) Ganancia atribuible a los dueños de la empresa controladora" donde se indican cambios menores en el valor justo de los activos y títulos de crédito no conseguidos, los cuales corresponden a las ganancias netas generadas en relación con la adquisición de compañías. Además, en la misma junta, los accionistas acordaron el pago y distribución de un dividendo interino. El dividendo interino se pagó el 6 de diciembre de 2013 con un valor de 0,75609 dólares estadounidenses por acción.

En general, declaramos dividendos en dólares de los Estados Unidos (pero podemos declarar dividendos en pesos), y pagamos dichos dividendos en pesos chilenos. Cuando se declara un dividendo en dólares, la tasa de cambio a usarse para convertir el dividendo a pesos la deciden los accionistas en la junta que aprueba el dividendo, la que normalmente es la tasa de cambio observada en la fecha en que se declara el dividendo, la que normalmente ha sido la tasa de cambio observada en la fecha en la que se declara el dividendo. En el caso de los dividendos provisorios, la tasa de cambio a usarse es la Tasa de Cambio Observada publicada cinco días antes de la fecha de pago.

Aunque el Directorio no cuenta con un plan actual para recomendar un cambio en la política de dividendos, el monto y la oportunidad del pago de dividendos están sujetos a revisión de tiempo en tiempo, dependiendo de nuestro entonces existente nivel de ventas, costos, flujo de efectivo y requerimientos de capital, así como las condiciones de mercado. De acuerdo con ello, no puede haber seguridad acerca del monto o la oportunidad de la declaración o pago de dividendos en el futuro. Cualquier cambio en la política de dividendos sería comúnmente efectiva para dividendos declarados en

el año siguiente a la adopción del cambio y se debe notificar de cualquier cambio de política a las autoridades reguladoras chilenas y dicho registro sería información disponible al público.

Dividendos

Cada acción Serie A y Serie B tiene derecho a participación igualmente en cualquier dividendo declarado sobre el capital social vigente de SQM.

La siguiente tabla establece el equivalente de dólares de los Estados Unidos de dividendos por acción y por ADS pagados en cada uno de los ejercicios indicados, basándose en la tasa de cambio observada para la fecha en la cual se declaró el dividendo.

Dividendos		Por acción	Por ADS(1)
Declarados para el ejercicio comercial	Pagado en	Ch\$	US\$
2008 (provisorio)	2008	243,34	0,37994
2008	2009	515,90	0,85835
2009 (provisorio)	2009	191,32	0,37994
2009	2010	126,69	0,24137
2010 (provisorio)	2010	198,90	0,41794
2010	2011	142,40	0,30798
2011 (provisorio)	2011	376,99	0,73329
2011	2012	147,66	0,30350
2012(provisorio)	2012	456,93	0,94986
2012	2013	134,56	0,28337
2013 (provisorio)	2013	401,60	0,75609

- (1) Los ADR Serie A se des registraron de la Bolsa de Valores de Nueva York el 27 de marzo de 2008. La razón de acciones ordinarias a ADS Serie B varió desde 10:1 a 1:1 el 28 de marzo de 2008. El cálculo de la tabla para todos los períodos se basa en la razón de 1:1.

Los dividendos por pagar a tenedores de ADRs se pagarán netos de gastos de conversión del Depositario y estarán sujetos al impuesto de retención, que actualmente se impone con una tasa del 35% (sujeto a créditos en ciertos casos).

Como requerimiento general, un accionista que no sea residente en Chile debe registrarse como un inversionista extranjero de acuerdo con uno de los regímenes de inversión extranjera contemplado por la legislación chilena para tener dividendos, utilidades por venta u otros montos, respecto de sus acciones remesadas fuera de Chile a través del Mercado Cambiario Formal. De acuerdo con el Contrato de Inversión Extranjera, al Depositario, a nombre de los tenedores de ADR, se le dará acceso al Mercado Cambiario Formal para convertir los dividendos en efectivo de pesos chilenos a dólares de los Estados Unidos y a pagar dichos dólares a tenedores de ADR fuera de Chile, neto de impuestos y no se requiere registro separado de tenedores de ADR.

8.B. Cambios importantes

No han ocurrido cambios significativos desde la fecha de los estados financieros establecidos en Ítem 18.

ITEM 9. OFERTA Y REGISTRO

9.A. Detalles de oferta y registro

Historia de precio

La tabla siguiente establece, para los períodos indicados, los precios de cierre altos y bajos para nuestras acciones en la Bolsa de Valores de Santiago y los precios de cierre altos y bajos de los ADRs según se informara por la NYSE, como las dos Bolsas principales en las que se transan nuestras acciones. El 27 de marzo de 2008, la Sociedad sacó voluntariamente de registro sus ADR Serie A de la Bolsa de Valores de Nueva York. Además, el 28 de marzo de 2008, un cambio en la razón de las acciones ADS Serie B entró en efecto, modificando la razón de las acciones ordinarias ADS Serie B de 10:1 a 1:1.

(a) Últimos 5 años

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE	
	Por acción(1)				Por ADR	
	Serie A		Serie B		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
	Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$
2009	22.000	17.000	21.839	14.319	40,18	23,84
2010	27.000	21.000	26.536	17.561	58,42	31,91
2011	30.000	25.000	30.787	23.495	66,60	45,86
2012	30.050	26.000	30.475	26.155	65,09	51,12
2013	27.350	16.500	27.700	12.126	58,76	22,82

(b) Últimos 8 trimestres

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE	
	Por acción(1)				Por ADR	
	Serie A		Serie B		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
	Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$
2012						
Primer Trimestre	27.690	26.000	29.138	27.603	60,50	54,49
Segundo Trimestre	28.000	27.000	28.869	26.267	59,74	51,12
Tercer Trimestre	30.050	27.400	30.475	27.739	65,09	56,09
Cuarto Trimestre	30.020	27.300	29.352	26.155	62,05	55,10
2013						
Primer Trimestre	27.350	25.500	27.700	25.729	58,76	54,20
Segundo Trimestre	25.500	20.600	25.899	19.743	54,94	39,04
Tercer Trimestre	20.600	16.500	20.530	12.765	40,43	24,98
Cuarto Trimestre	21.500	17.650	15.368	12.126	30,52	22,82

(c) **Últimos 6 meses**

	Bolsa de Valores de Santiago				NYSE	
	Por acción (1)				Por ADR	
	Serie A		Serie B		Serie B (3)	
	Alto	Bajo	Alto	Bajo	Alto	Bajo
	Ch\$	Ch\$	Ch\$	Ch\$	US\$	US\$
Octubre 2013	21.500	20.000	15.368	13.534	30,52	27,12
Noviembre 2013	21.500	18.500	14.729	12.635	28,75	24,35
Diciembre 2013	19.500	17.650	13.410	12.126	25,88	22,82
Enero 2014	18.500	17.650	15.388	13.300	28,51	24,91
Febrero 2014	19.000	18.222	17.047	13.699	30,8	24,52
Marzo 2014	19.071	17.767	18.781	16.577	33,1	29,9

(1) Los pesos por acción de capital social reflejan el precio nominal a la fecha de transacción.

(2) Las acciones Serie A comenzaron a ser transadas en la NYSE el 9 de abril de 1999.

(3) Las acciones Serie B comenzaron a ser transadas en la Bolsa de Valores de Nueva York el 20 de septiembre de 1993. Los precios históricos se han ajustado para reflejar el cambio en la razón de acciones locales a ADS de 10:1 a 1:1 efectivo a partir del 28 de marzo de 2008.

Al 31 de diciembre de 2013, habían 56.302.367 ADR de la serie B en circulación. Al 31 de diciembre de 2013, tales ADS representaban aproximadamente el 21,39 del monto total de acciones en circulación y emitidas por nuestra Compañía.

9.B Plan de distribución

No aplica.

9.C Mercados

Actualmente, las acciones de la Serie A y de la Serie B se tranzan en la bolsa de comercio de Santiago, la Bolsa Electrónica de Chile Bolsa de Valores S.A., y en la Bolsa de Corredores Bolsa de Valores S.A (la bolsa de valores de Valparaíso). Al 31 de diciembre de 2013, cada serie también se tranzaba en la Bolsa de Valores de Nueva York en forma de ADS a una proporción de 1:1. Los ADS que representan a las acciones de la Serie B se han tranzado en la bolsa NYSE desde el 20 de septiembre de 1993. El banco depositario para estos ADS es el banco Bank of New York Mellon.

Accionistas que venden

No Aplica.

9.E Dilución

No Aplica.

9.F Gastos de emisión

No aplica

ITEM 10. INFORMACIÓN ADICIONAL

10.A. *Capital Social*

No Aplica.

10.B. *Memorando y artículos de asociación*

SQM S.A. con sede en El Trovador N° 4285, Piso 6, Santiago, Chile, es una sociedad anónima abierta organizada de acuerdo a las leyes de la República de Chile. La Sociedad se constituyó mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el notario público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada mediante Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y se registró el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992.

Objetivos Corporativos

Nuestros objetivos principales, que aparecen en el Artículo 4 de nuestro estatuto corporativo son:

(a) realizar todo tipo de actividades químicas o mineras y negocios afines y, entre otros, las que se relacionan con el estudio, prospección, extracción, producción, trabajo, procesamiento, compra, baja y comercialización de propiedades, según sea aplicable, de todas las substancias y elementos minerales metálicos y no metálicos y fósiles de cualquier tipo o naturaleza que se obtengan de ellos o de una o más concesiones o yacimientos minerales y en su estado natural o convertido o transformado en diferentes materias primas o productos elaborados o manufacturados parcialmente y todos los derechos y propiedades en éstos; (b) elaborar, producir, trabajar, comprar, transferir propiedad, importar, exportar, distribuir, transportar y comercializar de cualquier modo, todo tipo de fertilizantes, componentes, materias primas, productos químicos, mineros, agrónomos e industriales y sus sub productos; (c) generar, producir, distribuir, comprar, transferir propiedad y comercializar, de cualquier modo, todo tipo de energía eléctrica, termal o de otro tipo y recursos hídricos o derechos de agua en general; (d) requerir, manifestar, reclamar, constituir, explorar, trabajar, arrendar, transferir propiedad y comprar, de cualquier modo, todo tipo de concesiones mineras; (e) comprar, transferir propiedad y administrar, de cualquier modo, cualquier tipo de telecomunicaciones, ferrocarriles, barcos, puertos y cualquier medio de transporte y representar y administrar empresas navieras, transportadores comunes por agua, aerolíneas y transportadores en general; (f) elaborar, producir, comercializar, mantener, reparar, ensamblar, construir, desensamblar, comprar y transferir propiedad y, de cualquier modo, cualquier tipo de estructura electromecánica y sub-estructura en general, componentes, partes, repuestos o piezas de equipos y máquinas y ejecutar, desarrollar, asesorar y comercializar todo tipo de actividades electromecánicas y de fundición; (g) comprar, transferir propiedad, arrendar y comercializar todo tipo de actividades agroindustriales y forestales agrónomas, de cualquier modo; (h) comprar, transferir propiedad, arrendar y comercializar, de cualquier manera, cualquier tipo de propiedades urbanas o rurales; (i) proporcionar cualquier tipo de servicio de salud y administrar hospitales, clínicas privadas o instalaciones similares; (j) construir, mantener, comprar, transferir propiedad y administrar, de cualquier modo, cualquier tipo de caminos, túneles, puentes, sistemas de abastecimiento de agua y otras obras de infraestructura requeridas sin límite alguno, irrestricto de si pueden ser públicas o privadas, entre otras, para participar en licitaciones y celebrar cualquier tipo de contratos y ser propietario legal de las concesiones aplicables; y (k) comprar, transferir propiedad y comercializar, de cualquier modo, todo tipo de propiedades intangibles tales como valores, bonos, bonos de deuda, activos financieros, papeles comerciales, acciones o derechos en sociedades y cualquier tipo de valores o instrumentos al portador y administrar dichas inversiones, siempre actuando dentro de las Políticas de Inversión y Financiamiento aprobadas por la Junta de Accionistas General aplicable. La Sociedad puede cumplir con lo anterior actuando por sí misma o a través de o con otras diversas entidades legales o personas naturales, dentro del país o en el extranjero, con propiedades que posea o de terceros y, además, en los caminos y territorios y con los antes mencionados propiedades y objetivos, también puede construir y operar instalaciones o dependencias industriales o agrícolas; constituir, administrar, comprar, transferir propiedad, disolver, liquidar, transformar, modificar o formar parte de sociedades, instituciones, fundaciones, empresas o asociaciones de cualquier tipo o naturaleza; realizar todas las acciones, celebrar todos los contratos e incurrir en todas las obligaciones convenientes o necesarias para lo anterior; realizar cualquier negocio o

actividad relacionada con sus propiedades, activos o patrimonio o con el de sus coligadas, asociadas o relacionadas y proporcionar servicios financieros, comerciales, técnicos, legales, de auditoría, administrativos, de asesoría y otros servicios pertinentes.

Directores

Según se indica en el artículo 9 de los Estatutos de la Sociedad, la Sociedad tiene 8 Directores. Uno de los Directores debe ser necesariamente “independiente” según se define en el Artículo 50 bis de la Ley N° 18.046. Además, la posesión de acciones no es condición necesaria para convertirse en director de nuestra Sociedad.

Según se establece en el artículo 10 de los Estatutos de la Sociedad, los directores pueden reelegirse indefinidamente, por lo que no existe límite de edad para su retiro.

El Estatuto Corporativo, en sus artículos 16 y 16 bis, básicamente establece que las transacciones en las cuales un director posea interés significativo deben cumplir con las estipulaciones de los artículos 146 a 149 y 136 de la Ley N° 18.046 y las normas aplicables de dicha Ley.

Las labores del Directorio son remuneradas según se establece en el artículo 17 de los estatutos de la Sociedad y el monto de dicha remuneración se fija cada año en la Junta General Ordinaria de Accionistas. Por ello, los Directores, no pueden determinar ni modificar su remuneración.

Los directores no pueden autorizar préstamos de la Sociedad en su beneficio

El Directorio debe proporcionar a los accionistas y al público información suficiente, confiable y oportuna en relación a la situación económica, financiera y legal de la Compañía, según es establecido por la Ley de la Superintendencia de Valores y Seguros. El Directorio debe adoptar las medidas necesarias con el objeto de evitar la divulgación de dicha información a personas distintas a aquellas que debieran poseer tal información como resultados de su título, puesto o actividad dentro de la Compañía antes de que la información sea divulgada a los accionistas y el público. El Directorio debe tratar los asuntos de negocio y otra información acerca de la Compañía como confidencial hasta que esa información sea oficialmente divulgada. Ningún Director(a) puede obtener ventaja de estos conocimientos en relación a oportunidades comerciales del que él haya obtenido a través de su posición como Director.

Directores Independientes y Comité de Directores

De acuerdo con la Ley Chilena, SQM S.A. debe designar al menos un Director Independiente y un Comité de Directores, debido al hecho que (a) la Compañía tiene una capitalización de mercado mayor que o igual a UF 1.500.000 y (b) al menos 12,5% de las acciones de la Compañía con derecho a voto son mantenidas por accionistas quienes, en forma individual, controlan o poseen menos de un 10% de dichas acciones.

Son considerados como independientes, personas que no hayan estado involucradas en ninguna de las circunstancias descritas en la Ley, en ningún momento durante 18 meses anteriores. Los candidatos para ser Directores Independientes deben ser propuestos por accionistas que representen 1% o más de las acciones de la Compañía, al menos 10 días antes de la fecha en que se realiza la Junta de Accionistas que haya sido convocada con el objeto de elegir Directores. No menos de dos días antes de la respectiva Junta de Accionistas, el candidato debe proporcionar al Presidente Ejecutivo (CEO) una declaración jurada indicando que él: (a) acepta su candidatura para ser Director Independiente, (b) no cumple condición alguna que pudiera impedirle ser Director Independiente, (c) declare que no tiene relación alguna con la Compañía, u otras compañías del grupo a la cual la Compañía en cuestión pertenece, que el contralor de la Compañía, o cualquier otro ejecutivo de esta, en modo tal le privaría a la persona con un razonable grado de autonomía, interferir con su capacidad para desempeñar su tarea objetiva y eficientemente, generar un potencial conflicto de intereses, o interferir con su juicio independiente y (d)

asumir el compromiso de permanecer independiente por todo el tiempo que se mantenga en la posición de Director.

El Comité de Directores deberá tener los siguientes poderes y tareas: (a) examinar los informes de auditores externos, el balance general y otros estados financieros presentados por los gerentes de la Compañía o liquidadores a sus accionistas y emitir una opinión acerca del mismo antes de su envío para la aprobación de los accionistas, (b) proponerle a la Junta de Directores, los auditores externos y las agencias clasificadoras de riesgo a ser propuestas a la respectiva Junta de Accionistas. En el caso de que no se alcance un acuerdo en estas materias, la Junta de Directores debe formular su propia sugerencia, y ambas opiniones deben ser enviadas a consideración por parte de los accionistas en dicha Junta de Accionistas, (c) examinar la información relativa a las operaciones referidas en los Artículos 146 a 149 de la Ley No. 18.046 y preparar un informe respecto de dichas operaciones. Una copia de dicho informe deberá ser enviado a la Junta de Directores, y dicho informe debe ser leído en la reunión de la Junta convocada con el propósito de aprobar o rechazar la respectiva operación u operaciones, (d) examinar el sistema de remuneraciones y planes de compensación para la administración de la Compañía, ejecutivos y empleados (e) preparar un informe anual sobre sus actividades, incluyendo sus principales recomendaciones a los accionistas, (f) informar al Directorio si es o no aconsejable contratar una firma auditora externa que proporcione servicios de no auditoría en donde esta no tenga prohibición en proporcionar tales servicios dado que la naturaleza de la misma podría significar una amenaza a su propia independencia y (g) cualquier otro asunto indicado en los estatutos de la Compañía o asunto autorizado por la Junta de Accionistas o la Junta de Directores.

El Comité de Directores debe estar formado por tres miembros con al menos uno independiente. En caso que más de tres Directores tengan el derecho de formar parte del Comité, estos mismos Directores deben en forma unánime determinar quien deberá preparar el Comité. En el caso de que no se logre acuerdo, tendrán prioridad los Directores que fueron electos con un mayor porcentaje de votos hechos por los accionistas que controlan o poseen menos del 10% de las acciones de la Compañía. Si sólo existe un Director Independiente, este Director deberá nombrar a los otros miembros del Comité eligiendo entre los otros Directores que no son independientes. Dichos otros miembros del Comité deberán tener todos los derechos asociados con dicha posición. Los miembros del Comité deberán ser compensados por su rol. El monto de sus remuneraciones deberá ser establecido anualmente en la Junta General de Accionistas, y no podrá ser menor que la remuneración establecida para los Principales Directores, más un monto adicional de 1/3 de esa remuneración. La Junta General de Accionistas deberá determinar un presupuesto para los gastos del Comité y sus asesores. Dicho presupuesto no puede ser menor que la suma de las remuneraciones anuales de los miembros del Comité. El Comité podría necesitar contratar servicios profesionales de asesoría con el objeto de llevar a cabo sus tareas, de acuerdo con el presupuesto antes mencionado. Las propuestas hechas por el Comité a la Junta de Directores que no sean aceptadas por este último deben ser informadas a la Junta de Accionistas antes del voto de los accionistas sobre la correspondiente materia o materias. Adicionalmente a las responsabilidades asociadas con el cargo de Director, los miembros del Comité son conjunta y solidariamente responsables por cualquier daño que ellos causen en el desempeño de sus funciones y tareas como tales, frente a los accionistas y a la Compañía.

Acciones

Los dividendos se distribuyen de manera anual a los accionistas registrados de la Serie A y Serie B el quinto día hábil anterior a la fecha de pago de los dividendos. Los estatutos no especifican un límite de tiempo para que transcurran las entregas de dividendos; sin embargo, las regulaciones chilenas establecen que después de 5 años, los dividendos no reclamados se deben donar al Departamento de Bomberos.

El Artículo 5 de los Estatutos de la Compañía establece que las acciones de la Serie B no pueden sobrepasar, en ningún caso, el cincuenta por ciento de las acciones de la Serie B de SQM emitidas, en

circulación y pagadas. Las acciones de la Serie B tienen un derecho a voto restringido, ya que solo pueden elegir a un Director de la Compañía, independientemente de su participación accionaria. Las acciones de la Serie B poseen el derecho de llamar a una junta ordinaria o extraordinaria en caso de que accionistas de la serie que, en total, sumen al menos el 5% de las acciones de la Serie B así lo soliciten. Además, pueden llamar a una junta extraordinaria de la junta directiva sin autorización del Presidente cuando dicha junta la solicita el Director elegido por los accionistas de la Serie B. Las acciones de la Serie A permiten excluir al Director electo por los accionistas de la Serie B del proceso de votación donde se elige al Presidente de la junta, en caso de haber un empate en el primer proceso de votación. No obstante, los artículos 31 y 31 bis de los Estatutos de la Compañía establecen que en las reuniones generales de accionistas, cada accionista tiene derecho a un voto por acción que posea o represente y (a) que ningún accionista tendrá derecho a voto por sí mismo o a nombre de otro accionista de la misma Serie A o Serie B por sobre un porcentaje del 37,5% de las acciones en circulación totales con derecho a voto y (b) que ningún accionista tendrá derecho a voto por sí mismo o a nombre de otros accionistas por sobre un porcentaje del 32% de las acciones en circulación totales con derecho a voto. Al calcular la propiedad individual de un accionista por cuanto a acciones correspondientes a la Serie A y Serie B, se deben añadir las acciones tanto del accionista como las de terceros relacionados al mismo.

El Artículo 5 bis de los Estatutos de la Compañía establece que ninguna persona puede, ya sea directamente o mediante terceros, concentrar más del 32% de las acciones totales de la Compañía con derecho a voto.

Cada acción de la Serie A y Serie B posee los mismos derechos a dividendo, vale decir que poseen los mismos derechos sobre los dividendos declarados en las acciones en circulación de SQM.

Los Estatutos de la Compañía no poseen disposiciones relacionadas con (a) las disposiciones de rescate (b) fondos de reserva o (c) capacidad de realizar solicitudes de capital por parte de la Compañía.

Como se indica en el artículo 103 de la Ley 18.046, una compañía sujeta a la supervisión de la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) puede disolverse en los siguientes casos:

- (a) Por el vencimiento del plazo de su duración, si lo hubiere, según se indique en sus Estatutos
- (b) Por reunirse todas las acciones en manos de una sola persona durante más de 10 días continuados;
- (c) Por acuerdo de junta general extraordinaria de accionistas;
- (d) Por revocación de la autorización de existencia de conformidad con lo que disponga la ley;
- (e) Por las demás causales contempladas en sus estatutos.

El artículo 40 de los Estatutos de la Compañía señalan que, en caso de disolución, la junta de accionistas nombrará a un comité receptor conformado por tres miembros, quienes tendrán la autoridad de llevar a cabo el proceso de disolución. Todo excedente se distribuirá equitativamente entre los accionistas.

La única manera de cambiar los derechos de los accionistas de SQM es modificar sus Estatutos, algo que solo puede realizarse en una junta extraordinaria de accionistas, según lo indica el artículo 28 de los Estatutos de la Compañía.

Juntas de accionistas

El artículo 29 de los Estatutos de la Compañía establece que para realizar una junta de accionistas, ya sea ordinaria o extraordinaria, se debe publicar un aviso público al menos tres veces, en días diferentes, en el periódico con dirección legal determinada por la junta de accionistas, siguiendo y cumpliendo con las condiciones indicadas en las regulaciones. Además, se enviará un aviso por correo electrónico a cada accionista al menos quince días antes de la fecha de la junta, el cual incluirá una referencia a los asuntos que se tratarán en dicha junta. No obstante, se pueden realizar dichas juntas de manera legal en caso de poseer la total asistencia de las acciones con derecho a voto, incluso en caso de haberse

cumplido los requisitos de comunicación formal indicados. El aviso de toda junta de accionistas se entregará mediante la SVS al menos quince días antes de dicha junta.

Todo propietario de acciones de la Serie A y/o Serie B que forme parte del registro de accionistas de la Compañía al quinto día antes de la fecha de la junta tendrá derecho a participar en dicha junta.

El artículo 67 de la ley 18.046 dispone que las decisiones realizadas en las juntas extraordinarias de accionistas sobre los siguientes asuntos requieren la aprobación de 2/3 de las acciones en circulación con derecho a voto: 1) La transformación de la sociedad, la división de la misma y su fusión con otra sociedad; 2) La modificación del plazo de duración de la sociedad cuando lo hubiere; 3) La disolución anticipada de la sociedad; 4) El cambio de domicilio social; 5) La disminución del capital social; 6) La aprobación de aportes y estimación de bienes no consistentes en dinero; 7) La modificación de las facultades reservadas a la junta de accionistas o de las limitaciones a las atribuciones del directorio; 8) La disminución del número de miembros de su directorio; 9) La enajenación del 50% o más de los activos de la compañía; formulación o modificación de cualquier plan de negocios que sobrepase al porcentaje mencionado; enajenación del 50% o más de un activo perteneciente a una subsidiaria que represente al menos el 20% de los activos de la compañía y la enajenación de la subsidiaria mencionada de manera tal que la compañía controladora pierda su posición como controladora de la misma; 10) La forma de distribuir los beneficios sociales; (11) otorgar garantías reales o personales como obligaciones contractuales para las obligaciones de terceros que sobrepasen el 50% de los activos de la compañía, salvo sus subsidiarias, en cuyo caso la aprobación de la Junta de Directores bastará; (12) adquisición de sus propias acciones como se indica en los artículos 27A y 27B de la ley mencionada; (13) otros asuntos según se indique en los Estatutos; (14) corrección de los Estatutos de la Compañía como resultado de errores en el proceso de constitución y correcciones a los Estatutos que cubran a uno o más de los asuntos mencionados en los números anteriores; (15) venta forzada de acciones, realizada por parte del controlador que obtendría más del 85% de las acciones de la compañía en un llamado a concurso y (16) aprobación o ratificación de los procedimientos o contratos con las partes relacionadas según las disposiciones de los artículos 44 y 147 de la ley 18.046.

Las correcciones a los Estatutos cuyo propósito sea crear, modificar, posponer o suspender derechos preferenciales deberán aprobarse por 2/3 de las acciones de la Serie afectada.

La transformación de la Compañía, el fusionador de la misma, la enajenación de activos mencionados en el número (9) antes señalado, la constitución de garantías establecidas en el número (11), la constitución de preferencias o el incremento, postergación o reducción de las preferencias existentes, la reparación de nulidades formales incurridas en los Estatutos y la posesión de más del 95% de las acciones de la Compañía y otros asuntos contemplados en la Ley o en los Estatutos, confieren "derechos de reembolso".

Accionistas extranjeros

No hay restricción de propiedad, de concentración de acciones ni límites para el ejercicio del derecho a voto relacionado, ya sea para accionistas locales o extranjeros, aparte de lo mencionado en el Punto 2.B. Memorando y artículos de asociación: Acciones, antes mencionado.

Cambio de control

Los Estatutos de la Compañía señalan que ningún accionista puede poseer más del 32% de las acciones de la Compañía, a menos que se modifiquen los Estatutos en una junta extraordinaria de accionistas. Además, el 12 de diciembre del año 2000, el Gobierno de Chile publicó la Ley de Oferta Pública de Acciones (OPA), la cual busca proteger los intereses de los accionistas minoritarios de sociedades anónimas de capital variable en transacciones que involucren un cambio de control, al requerir que el posible nuevo controlador compre las acciones de los demás accionistas, ya sea en su totalidad o

prorrataadas. La ley se aplica a las transacciones donde la parte controladora reciba un precio preferencial en comparación con el precio que se ofrecería a los accionistas minoritarios.

Hay tres condiciones que obligan a aplicar la ley OPA:

- 1) Cuando un inversionista quiere tomar control de una acción de la compañía.
- 2) Cuando un accionista controlador posee dos tercios de las acciones de la compañía. Si tal accionista compra una acción más, sería obligatorio para él ofertar la adquisición del resto de las acciones en circulación dentro de 30 días luego de pasar dicho umbral.
- 3) Cuando un inversionista quiere tomar control de una corporación que, a su vez, controle a una sociedad anónima que represente al 75% o más de los activos consolidados de la sociedad inicialmente indicada.

Las partes interesadas en tomar control de una compañía deben (i) notificar por escrito a la compañía sobre dicha intención y notificar a sus controladores, a las compañías controladas, a la SVS y a los mercados donde se tranzan sus acciones y (ii) publicar un aviso claramente identificable en dos periódicos de circulación nacional al menos 10 días hábiles antes de la fecha de materialización de la OPA.

Publicación de la propiedad accionaria

Los Estatutos de la Compañía no indican un umbral mínimo para la publicación de la propiedad accionaria.

10.C. Contratos materiales

A continuación se definen los términos y condiciones de los principales contactos donde SQM y sus subsidiarias son partes:

- El 12 de febrero de 1999, SQM S.A. inició un contrato de suministro de energía eléctrica con Electroandina S.A. Este contrato permitía dos opciones de renovación durante tres años cada una, a opción de SQM. Se ejercieron ambas opciones. Como resultado, el contrato se extiende hasta el 16 de marzo de 2016. El término anticipado del contrato está sujeto al pago de inversiones no amortizadas.
- El 21 de marzo de 1997, SQM Salar S.A. inició un acuerdo de suministro de electricidad con Norgener S.A. El término del contrato se extiende hasta el 20 de marzo de 2017 y su término anticipado está sujeto a penalidades.
- El 13 de enero de 1998, SQM Nitratos S.A. inició un acuerdo de suministro de energía eléctrica con Norgener S.A. El término del contrato se extiende hasta el 31 de enero de 2013. El término anticipado del contrato está sujeto al pago de inversiones no amortizadas.

- El 30 de marzo de 2012, SQM S.A. inició un acuerdo de suministro de energía eléctrica con Norgener S.A. El término de este contrato se extiende hasta el 31 de diciembre de 2030. El término anticipado del contrato está sujeto al acuerdo de ambas partes o a casos de fuerza mayor, se extiende por más de 12 meses.

Además, la compañía, durante las operaciones normales de negocios, ha ingresado a varios contratos donde algunos de ellos se han descrito en el presente documento; éstos se relacionan con sus operaciones de producción, comerciales y legales. Creemos que todos estos contratos son estándar para este tipo de industria y no se espera de ninguno de ellos un efecto material sobre los resultados de las operaciones de la compañía.

10.D. Controles bursátiles

El Banco Central de Chile es el responsable de, entre otras cosas, las políticas monetarias y controles bursátiles en Chile. El registro adecuado de una inversión extranjera en Chile permite al inversionista acceder al mercado bursátil formal. Las inversiones extranjeras se pueden registrar con el Comité de inversión extranjera bajo el Decreto Ley 600 de 1974 o bien registrarse con el Banco Central de Chile bajo la Ley del Banco Central 18.840 de octubre de 1989. La Ley del Banco Central es una ley orgánica constitucional que requiere un voto de "mayoría especial" del Congreso de la República de Chile para poder modificarse.

Nuestros aumentos de capital de 1993, 1995 y 1998 se realizaron según las leyes vigentes en su momento, las cuales se resumen a continuación:

Mediante la '*Convención Capítulo XXVI del Título I del Compendio de Normas de Cambios Internacionales*' del Banco Central de Chile, se ingresó a un "Contrato de Inversión Extranjera" entre el Banco Central de Chile, nuestra Compañía y el Depositario, según el artículo 47 de la Ley del Banco Central y el Capítulo XXVI del Compendio de Normas de Cambios Internacionales, "Capítulo XXVI", el cual trata sobre la emisión de ADS por parte de una compañía chilena. En ausencia del Contrato de Inversión Extranjera, bajo los controles bursátiles chilenos aplicables, los inversionistas no tendrían acceso al mercado bursátil formal para propósitos de convertir pesos chilenos a dólares estadounidenses y repatriar desde Chile montos recibidos en relación a acciones de la Serie B o acciones de la Serie B rescatadas desde depósitos mediante la entrega de ADSs (incluyendo montos recibidos como dividendos en dinero e ingresos obtenidos mediante la venta en Chile de las acciones de la Serie B y cualquier derecho que ellas puedan otorgar). A continuación se entrega un resumen de las disposiciones materiales contenidas en el Contrato de Inversión Extranjera. El resumen no pretende ser completo y es, en su totalidad, una referencia al Capítulo XXVI y al Contrato de Inversión Extranjera.

Bajo el Capítulo XXVI y el Contrato de Inversión Extranjera, el Banco Central de Chile ha acordado entregar al Depositario, a nombre de dueños de ADS, y a cualquier inversionista que no posea domicilio en Chile y que rescate acciones de Series B mediante la entrega de ADSs (tales acciones de la Serie B se denominarán de aquí en adelante "Acciones rescatadas"), acceso al mercado bursátil formal para poder convertir pesos chilenos a dólares estadounidenses (y remitir tales dólares hacia afuera de Chile) por cuanto a las Acciones Rescatadas, incluyendo a los montos recibidos como (a) dividendos en efectivo, (b) ingresos devengados de la venta en Chile de Acciones Rescatadas, o bien de acciones distribuidas debido a la disolución, fusión o consolidación de la compañía, sujetos al recibo de parte del Banco Central de Chile de un certificado del dueño de tales acciones (o de una institución autorizada por el Banco Central de Chile) que indique que la residencia del dueño de las acciones se encuentra fuera de Chile, además de un certificado de una bolsa de valores de Chile (o de un corredor de bolsa o firma de valores con sede en Chile) que indique que tales acciones se vendieron en una bolsa chilena, (c) ingresos devengados de la disolución, fusión o consolidación de la Compañía y (e) otras distribuciones, incluyendo, sin limitación, a aquellas que resulten de cualquiera recapitalización, como resultado de la posesión de Acciones Rescatadas. Los adquirentes de Acciones Rescatadas no estarán sujetos a ninguno de los derechos indicados en el Capítulo XXVI, a menos que las Acciones Rescatadas se re-depositen con el Depositario. Los inversionistas que reciban Acciones Rescatadas a cambio de ADS

tendrán derecho a re-depositar tales acciones a cambio de ADS, siempre y cuando se cumplan las condiciones de re-depósito descritas en el presente documento.

El Capítulo XXVI indica que, siempre y cuando el acceso al mercado bursátil formal en conexión con los pagos de dividendos se condicionará a la certificación de la Compañía por parte del Banco Central de Chile de que un pago de dividendos se haya realizado y que cualquier impuesto aplicable se haya pagado. El Capítulo XXVI también indica que el acceso al mercado bursátil formal en conexión con la venta de Acciones Rescatadas o distribuciones acto seguido se condicionarán a la recepción por parte del Banco Central de Chile de una certificación del Depositario que indique que tales acciones se han rescatado a cambio de ADSs y a la recepción de una exención del beneficio del Contrato de Inversión Extranjera con respecto a ello hasta que tales Acciones Rescatadas se re-depositen.

El Capítulo XXVI y el Contrato de Inversión Extranjera indican que una persona que interna ciertos tipos de divisa extranjera a Chile, incluyendo al dólar estadounidense, para adquirir acciones de la Serie B con el beneficio del Contrato de Inversión Extranjera, debe convertir tal divisa a pesos chilenos en la misma fecha; además, posee 5 días hábiles para invertir en acciones de la Serie B a fin de recibir los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera. Si tal persona decide, dentro de tal periodo, no adquirir acciones de la Serie B, tal persona puede acceder al mercado bursátil formal para readquirir divisa extranjera, siempre y cuando la solicitud pertinente se presente al Banco Central dentro de 7 días hábiles bancarios a contar de la conversión inicial a pesos chilenos. Las acciones de la Serie B adquiridas según el método descrito anteriormente pueden depositarse por ADSs y recibir los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera, sujeto a recibo por parte del Banco Central de un certificado del Depositario que indique que tal depósito se haya realizado y que los ADS relacionados se hayan emitido; además, se requiere el recibo por parte del Custodio de una declaración de la persona que realiza tal depósito quedando exenta de los beneficios del Contrato de Inversión Extranjera con respecto a las acciones de la Serie B depositadas.

El acceso al mercado bursátil formal bajo cualquier circunstancia descrita anteriormente no es automático. Según el Capítulo XXVI, tal acceso requiere la aprobación del Banco Central de Chile, basándose en una solicitud presentada mediante una institución bancaria con sede en Chile. El Contrato de Inversión Extranjera permitirá que, en caso de que el Banco Central no haya actuado en relación a tal solicitud dentro de siete días bancarios, la solicitud se considere aprobada.

Bajo la ley chilena actual, las inversiones extranjeras regidas por el Contrato de Inversión Extranjera no se pueden cambiar unilateralmente por parte del Banco Central de Chile. No se puede garantizar, no obstante, que las restricciones chilenas adicionales aplicables a los controladores de ADS, la disposición de las acciones de la Serie B subyacentes o la repatriación de los ingresos de tales elementos se puedan imponer a futuro, ni tampoco que pueda haber alguna evaluación de la duración o impacto de tales restricciones en caso de imponerse.

El 19 de abril de 2001, se eliminó el Capítulo XXVI del Título 1 del *Compendio de Normas de Cambios Internacionales* del Banco Central de Chile y las nuevas inversiones en ADS de no residentes en Chile quedan ahora regidas por el Capítulo XIV del *Compendio de Normas de Cambios Internacionales* del Banco Central de Chile. Esto se hizo con el propósito de simplificar y facilitar el flujo de capital desde y hacia Chile. Según las nuevas regulaciones, tales inversiones se deben realizar mediante el mercado bursátil formal de Chile e informarse únicamente al Banco Central de Chile. Las inversiones extranjeras aún pueden registrarse con el Comité de Inversión Extranjera bajo el Decreto Ley 600 de 1974, corregido, y obtener los beneficios de un contrato ejecutado bajo el Decreto Ley 600.

El Banco Central también es responsable de controlar las prácticas de obligaciones relacionadas a préstamos por pagar en Chile por parte de un solicitante chileno a bancos y otras ciertas instituciones financieras fuera de Chile. El Capítulo XIV establece qué tipos de préstamos, inversiones, aumentos de capital y transacciones de divisa extranjera están sujetas al marco actual del Capítulo XIV. Las transacciones de divisa extranjera relacionadas con préstamos extranjeros se deben realizar mediante el mercado bursátil formal; además, tales transacciones y las modificaciones subsecuentes a los préstamos originales se deben informar adecuadamente al Banco Central. Las transacciones realizadas antes del

19 de abril de 2001, seguirán rigiéndose por el marco legal anterior, a salvedad de los casos donde se haya presentado una solicitud expresa al Banco Central donde se indique la renuncia a los derechos anteriores que regulan las disposiciones del Capítulo XIV. Este resumen no pretende ser completo y, en su totalidad, espera ser una referencia a las disposiciones del Capítulo XIV.

Al 31 de diciembre de 2013, teníamos bonos emitidos en los mercados internacionales bajo la Regla 144A/Regulación S por 200 millones de dólares estadounidenses, 250 millones de dólares estadounidenses y 300 millones de dólares estadounidenses. Además, teníamos pendiente préstamos bilaterales mediante subsidiarias completamente controladas por un monto de 240 millones de dólares estadounidenses, los cuales se nos pagaron en su totalidad.

Toda compra de dólares estadounidenses en conexión con los pagos de estos préstamos sucederá con el mercado bursátil formal. No se puede garantizar, no obstante, que las restricciones aplicables a los pagos relacionados con los préstamos no puedan imponerse a futuro, ni tampoco puede evaluarse la duración o impacto de tales restricciones en caso de imponerse.

10.E. Impuestos

Consideraciones tributarias chilenas

A continuación, se describen las consecuencias materiales del impuesto a la renta chileno de una inversión en SQM ADS por parte de un individuo que no esté domiciliado o no sea residente en Chile, o cualquier entidad legal que no está organizada bajo las leyes de Chile y que no tiene un establecimiento permanente situado en Chile, un ("titular extranjero"). Este análisis se basa en las leyes de impuesto sobre la renta chilenas actualmente vigentes, incluyendo la Norma N° 324 (1990) del Servicio de Impuestos Internos chileno y otras reglamentaciones y normas aplicables. La discusión no pretende ser una asesoría tributaria para ningún inversionista en particular, la que puede ser entregada sólo a la luz de la situación tributaria particular de aquel inversionista.

Según la ley chilena, las disposiciones contenidas en los estatutos, como tasas impositivas aplicables a los titulares extranjeros, el cálculo de la renta imponible en Chile y la forma en que se imponen y cobran los impuestos chilenos sólo pueden ser modificados por otra ley. Además, las autoridades tributarias chilenas emiten normas y reglamentos de aplicación general o específica e interpretan las disposiciones de la ley tributaria chilena. Los impuestos chilenos no pueden cobrarse en forma retroactiva en contra de los contribuyentes que actúan de buena fe basándose en aquellas normas, regulaciones e interpretaciones, pero las autoridades tributarias chilenas pueden cambiar dichas normas, regulaciones e interpretaciones eventualmente.

Dividendos en efectivo y otras distribuciones

Los dividendos en efectivo pagados por la Compañía con respecto a las acciones, incluyendo acciones representadas por ADS mantenidas por un titular de EE.UU., estarán sujetas a un impuesto de retención chileno de 35 % que es retenido y pagado por la compañía, el "Impuesto de Retención". Si la Compañía ha pagado el impuesto de renta corporativo, el "Impuesto de Primera Categoría", de los ingresos de que se pague el dividendo, un crédito por el impuesto de Primera Categoría reduce efectivamente la tasa de retención de impuestos. Cuando hay un crédito disponible, la retención de impuestos se calcula aplicando la tasa de 35 % sobre la cantidad anterior de impuestos necesaria para financiar el dividendo y luego restando de la retención tentativa, así lo determina la cantidad de impuesto de primera categoría efectivamente pagado sobre los ingresos antes de impuestos. Según la ley de impuestos de renta en Chile, se supone que los dividendos se han pagado de nuestros beneficios fiscales más antiguos retenidos con el fin de determinar la tasa a la que se pagó el Impuesto de Primera Categoría.

La tasa de retención de impuestos efectiva, después de dar efecto al crédito por impuesto de primera categoría, por lo general es:

(Tasa de retención de impuestos) - (Tasa efectiva de Impuestos de primera categoría)

1 - (Tasa efectiva de Impuestos de primera categoría)

La tasa efectiva del Impuesto de Retención que se impone a los dividendos pagados por la Compañía variará dependiendo de la cantidad del Impuesto de Primera Categoría pagado por la Compañía con respecto a las utilidades a las cuales corresponden los dividendos. La Compañía distribuyó un dividendo interino en diciembre de 2013 correspondiente al año comercial 2013. El dividendo pagado en diciembre de 2013, se consideró imponible, y la tasa de retención fiscal total fue de aproximadamente 21,1 %.

Las distribuciones de dividendos efectuadas en bienes (como la distribución de los equivalentes de efectivo) estarían sujetas a las mismas normas tributarias chilenas que los dividendos en efectivo. Los dividendos en acciones no están sujetos a tributación chilena.

Plusvalías

Las ganancias derivadas de la venta u otra disposición por un titular extranjero de ADS fuera de Chile no estarán sujetas a la tributación chilena. El depósito y el retiro de las acciones a cambio de ADR no estarán sujetos a ningún impuesto chileno.

La base fiscal de las acciones recibidas en el intercambio de ADS (repatriación) será el valor de adquisición de las acciones. Las acciones cambiadas por ADS se valoran al precio máximo al que se negocian en la Bolsa de Comercio chilena, en la fecha del intercambio o en cualquiera de los dos días hábiles anteriores al cambio. En consecuencia, la conversión de ADS en acciones y la venta inmediata de tales acciones a un precio igual o menor que el precio más alto para las acciones de la Serie B en la Bolsa de Comercio chilena en esas fechas no generará una ganancia sujeta a tributación chilena.

La ganancia reconocida en una venta o intercambio de acciones (a diferencia de ventas o intercambios de ADS que representen aquellas acciones) estará sujeta tanto al Impuesto de Primera Categoría como al Impuesto de Retención, si (i) el titular extranjero ha mantenido las acciones por menos de un año desde el intercambio de las ADS por las acciones, (ii) el titular extranjero adquirió y vendió las acciones en el curso ordinario de sus negocios o como un comerciante regular de acciones, o (iii) el titular extranjero y el comprador de las acciones son partes vinculadas dentro del significado de la ley tributaria chilena. El importe del Impuesto de Primera Categoría se podrá acreditar contra el monto del Impuesto de Retención. En todos los demás casos, la ganancia sobre la disposición de las acciones está sujeta sólo a un impuesto sobre ganancias de capital, que se evalúa con la misma tasa que el Impuesto de Primera Categoría. Sin embargo, la ganancia reconocida por la transferencia de las acciones ordinarias que tienen volúmenes de negociación significativos en la bolsa de valores no está sujeta al impuesto de plusvalías en Chile, siempre que las acciones comunes se transfieran en una bolsa de valores local autorizada por la Superintendencia, dentro del proceso de una oferta pública de acciones comunes que se rigen por la Ley del Mercado de Valores de Chile. La Ley N° 20.448 establece que las acciones ordinarias también deben haber sido adquiridas después del 19 de abril de 2001, ya sea en una bolsa de valores local autorizada por la Superintendencia, dentro del proceso que se conoce de la oferta pública de acciones ordinarias que se rigen por la Ley del Mercado de Valores de Chile, en una oferta pública inicial de acciones comunes que resultan de la formación de una sociedad anónima o un incremento de capital de la misma, en un intercambio de valores convertibles sujeto a oferta pública, o en el reembolso de acciones de fondos mutuos. De acuerdo con la Norma N° 224 (2008) del Servicio de Impuestos Internos de Chile, las acciones ordinarias recibidas por intercambio de ADRs también se consideran como "adquiridas en una bolsa de valores" si los respectivos ADRs han sido adquiridos en una bolsa de valores extranjera autorizada por la Superintendencia (por ejemplo, Bolsa de Valores de Londres, Bolsa de Valores Nueva York y la Bolsa de Valores de Madrid). Se considera que las acciones comunes tienen

una alta presencia en la bolsa de valores cuando: (a) se registran en el Registro de seguridad, (b) están inscritas en la Bolsa de Valores de Chile, (c) tienen una presencia ajustada igual o superior a 25 %.

Al 19 de junio de 2001, las plusvalías obtenidas en la venta de las acciones comunes que se cotizan en una bolsa de valores también están exentas del impuesto sobre plusvalías en Chile, cuando la venta es realizada por "inversores institucionales extranjeros", como los fondos mutuos y los fondos de pensiones, siempre que la venta se realice en una bolsa de valores local autorizada por la Superintendencia, o de acuerdo con las disposiciones de la ley del mercado de valores (Ley 18.045). Para calificar como inversionistas institucionales extranjeros, las entidades mencionadas deberán ser formadas fuera de Chile, no tener un domicilio en Chile y deben ser un "fondo de inversión" de acuerdo con la ley tributaria chilena.

El ejercicio del derecho de suscripción preferente en relación con las acciones no estará sujeto a tributación chilena. Cualquier ganancia en la venta o cesión de derechos preferentes en relación con las acciones estará sujeta tanto al Impuesto de Primera Categoría como al Impuesto de Retención (el primero puede abonarse al segundo).

Otros impuestos chilenos

No se aplican impuestos de herencia, donación o sucesión a la transferencia o disposición de ADS a un titular extranjero, pero dichos impuestos generalmente se aplican a la transferencia debido a la muerte o donación de las acciones por parte de un titular extranjero. No se aplican timbres, emisiones, registros o tasas similares o impuestos chilenos a titulares extranjeros de ADS o acciones.

Certificados de impuestos de retención

Previo solicitud, la Compañía entregará a los titulares extranjeros la documentación apropiada que acredite el pago de los impuestos de retención chilenos.

Consideraciones tributarias de los Estados Unidos

El siguiente análisis resume las principales consecuencias del impuesto sobre la renta federal de los Estados Unidos en favor de beneficiarios derivados de la propiedad y la disposición de las acciones de Serie A y las acciones de la Serie B, en conjunto las "acciones" y los ADS. La discusión que sigue se basa en el Código de Rentas Internas de 1986 de los Estados Unidos, en su versión modificada, el "Código", las reglamentaciones que el Departamento del Tesoro promulgó en virtud del mismo, y las interpretaciones judiciales y administrativas de los mismos, todo ello en efecto y disponible en la fecha del presente, y está sujeto a cualquier cambio en estas u otras leyes que ocurran después de esa fecha. Además, el resumen asume que las actividades del depositario están claras y adecuadamente definidas con el fin de garantizar que el tratamiento tributario de los ADS será el mismo que el tratamiento tributario de las acciones subyacentes.

Para efectos de este resumen, el término "Titular estadounidense" significa un titular de acciones o ADS que es, para efectos del impuesto a la renta federal de Estados Unidos, (a) un individuo que sea ciudadano o residente de los Estados Unidos, (b) una corporación o asociación creada u organizada bajo las leyes de los Estados Unidos o cualquier subdivisión política del mismo, (c) un patrimonio, los ingresos que están sujetos al impuesto a la renta federal de EE.UU., independientemente de la fuente, o (d) un fideicomiso (i) que válidamente elige ser tratado como una persona de los EE.UU. para propósitos de impuestos federales de los EE.UU. o (ii) (A) si un tribunal de los EE.UU. es capaz de ejercer supervisión primaria sobre la administración del fideicomiso y (B) uno o más ciudadanos de EE.UU. tienen la autoridad para controlar todas las decisiones substanciales del fideicomiso.

El término "Titular no estadounidense" significa, para propósitos de esta discusión, un titular de acciones o ADSs que no es un titular de los EE.UU.

Si una sociedad (o cualquier otra entidad tratada como una sociedad para efectos del impuesto a la renta federal de los Estados Unidos) es titular de acciones o ADS, el tratamiento tributario de la sociedad y de un socio en dicha sociedad en general, dependerá de la condición del socio y de las actividades de la asociación. Este socio o asociación deberán consultar a su asesor fiscal en cuanto a las consecuencias.

La discusión que sigue no pretende ser una asesoría tributaria para ningún inversionista en particular y se limita a los inversores que ocuparán las acciones o ADS como " bienes de capital " dentro del significado de la Sección 1221 del Código y cuya moneda funcional es el dólar de los Estados Unidos. El resumen no aborda el tratamiento tributario de los titulares estadounidenses y no estadounidenses que pueden estar sujetos a reglas de impuestos federales especiales de los Estados Unidos, tales como compañías de seguros, organizaciones exentas de impuestos, instituciones financieras, personas sujetas al impuesto mínimo alternativo , o personas que son agentes de bolsa de valores que tienen las acciones o ADS como una cobertura contra riesgos de cambio de moneda, como una posición en un "straddle" para efectos fiscales , o como parte de una conversión u otra transacción integrada, o que posee (directa, indirectamente o por atribución) 10 % o más del total de poder de voto combinado de todas las clases de capital social de la Compañía con derecho a voto o el 10 % o más del valor de las acciones en circulación de la Compañía.

A partir de esta fecha, no existe actualmente ningún tratado de impuesto a la renta aplicable en vigor entre los Estados Unidos y Chile. Sin embargo, en 2010, los Estados Unidos y Chile firmaron un tratado de impuesto a la renta, que entrará en vigor una vez que el tratado sea ratificado por ambos países. No hay ninguna garantía de que el tratado será ratificado por ambos países. El siguiente resumen se supone que no hay un tratado tributario aplicable en vigor entre los Estados Unidos y Chile.

La discusión que sigue no trata sobre el efecto de cualquier ley de impuestos extranjera o ley de impuestos de sucesiones o patrimonio local o estatal de los EE.UU. en un titular estadounidense o titular no estadounidense de las acciones o ADS. LOS TITULARES ESTADOUNIDENSES Y NO ESTADOUNIDENSES DE ACCIONES O ADS DEBEN CONSULTAR A SUS ASESORES TRIBUTARIOS PROPIOS PARA DETERMINAR LAS CONSECUENCIAS PARTICULARES BAJO CUALQUIER LEY DE PROPIEDAD O ENAJENACIÓN DE LAS ACCIONES O ADSs.

Para efectos de la aplicación de la ley federal de impuestos de los EE.UU., cualquier propietario beneficiario de un ADS generalmente será tratado como el propietario de las acciones subyacentes representadas por ellas.

PARA GARANTIZAR EL CUMPLIMIENTO DE LA CIRCULAR 230 DEL DEPARTAMENTO DEL TESORO DE LOS ESTADOS UNIDOS, LOS INVERSORES DEBEN SABER QUE: (A) CUALQUIER DISCUSIÓN DE ASUNTOS DE IMPUESTOS FEDERALES ESTADOUNIDENSES EN ESTE FORMULARIO 20-F NO ESTÁ DESTINADA NI ESCRITA PARA SER INVOCADA, Y LOS INVERSORES NO DEBEN EMPLEARLA, CON LA FINALIDAD DE EVITAR SANCIONES IMPUESTAS A DICHOS INVERSIONISTAS BAJO EL CÓDIGO DE IMPUESTOS INTERNOS DE 1986 DE EE.UU., SEGÚN SE ENMIENDA; (B) ESTA DISCUSIÓN FUE INCLUIDA POR LA COMPAÑÍA EN RELACIÓN CON LA PROMOCIÓN O COMERCIALIZACIÓN (EN EL SENTIDO DE LA CIRCULAR 230) DE LAS TRANSACCIONES O ASUNTOS TRATADOS EN ESTE DOCUMENTO POR PARTE DE LA COMPAÑÍA; Y (C) LOS INVERSORES DEBEN CONSULTAR A UN ASESOR TRIBUTARIO INDEPENDIENTE BASADOS EN SUS CIRCUNSTANCIAS PARTICULARES.

Dividendos en efectivo y otras distribuciones

El Departamento del Tesoro de EE.UU. ha expresado su preocupación con respecto a que los depositarios de ADS, u otros intermediarios entre los titulares de acciones de un emisor y el emisor, pueden estar realizando actos que son inconsistentes con la demanda de créditos por impuestos extranjeros de los Estados Unidos hecha por los titulares estadounidenses de dichos recibos o acciones. En consecuencia, el análisis relativo a la disponibilidad de un crédito tributario extranjero de EE.UU.

para los impuestos chilenos y las reglas de origen que se describen a continuación pueden verse afectados por las futuras acciones que puede tomar el Departamento del Tesoro de EE.UU.

La siguiente discusión de los dividendos en efectivo y otras distribuciones está sujeta a la discusión más adelante en "Consideraciones de la compañía para la inversión extranjera pasiva". El importe bruto de una distribución con respecto a las acciones o ADS generalmente se tratará como un dividendo gravable en la medida de los ingresos y ganancias actuales y acumuladas de la Compañía, calculada de acuerdo con los principios del impuesto a la renta federal de los Estados Unidos. Una distribución del dividendo se incluirá en el ingreso bruto al ser recibido por (o de otra forma hecho disponible a) (i) el titular estadounidense en el caso de las acciones o (ii) el depositario en el caso de los ADS, y en ambos casos se caracterizarán como ingreso ordinario para efectos del impuesto a la renta federal de los Estados Unidos. Las distribuciones en exceso de las utilidades y ganancias corrientes y acumuladas de la Compañía se aplicarán en contra y reducirán la base impositiva del titular estadounidense en las acciones o ADR y, en la medida de que las distribuciones excedan dicha base imponible, el exceso se tratará como ganancia de una venta o intercambio de dichas acciones o ADS. A los titulares estadounidenses que son corporaciones no se les permitirá una deducción por dividendos recibidos en concepto de distribución de las acciones o ADS. Por ejemplo, si el importe bruto de una distribución con respecto a las acciones o ADS exceden los ingresos y ganancias actuales y acumuladas de la Compañía en \$ 10,00 USD, dicho exceso generalmente no estará sujeto a un impuesto estadounidense en la medida en que la base impositiva del titular estadounidense en las acciones o ADS sea igual o superior a los \$ 10,00 USD. La Compañía no mantiene cálculos de sus ganancias y beneficios en conformidad con los principios del impuesto a la renta federal de los Estados Unidos. En consecuencia, los titulares estadounidenses deben asumir que cualquier distribución de efectivo hecha por nosotros se tratará como un dividendo para efectos del impuesto a la renta federal estadounidense.

Si una distribución de dividendos se paga en pesos chilenos, la cantidad incluíble en el ingreso general será el valor en dólares estadounidenses, en la fecha de recepción por parte del titular estadounidense en el caso de las acciones o por el depositario tratándose de ADS, del monto en pesos distribuidos, independientemente de que el pago se convierta realmente en dólares. La cantidad de cualquier distribución de bienes distintos al efectivo será el valor de mercado justo de dichos bienes en la fecha de la distribución. Cualquier ganancia o pérdida resultante de las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el período comprendido entre la fecha en que el dividendo es incluíble en el ingreso del titular estadounidense a la fecha en que los pesos son convertidos a dólares se tratará como ganancia o pérdida ordinaria.

Una distribución de dividendo será tratada como ingreso de fuente extranjera y generalmente se clasifica como "ingresos de categoría pasiva", o en el caso de ciertos titulares estadounidenses como "ingresos de categoría general" para los propósitos de créditos tributables extranjeros de los Estados Unidos. Si se imponen impuestos de retención chilenos de un dividendo, los titulares estadounidenses serán tratados como si hubieran recibido efectivamente el importe de dichos impuestos (neto de cualquier crédito por el Impuesto de Primera Categoría) y como si hubiera pagado esa cantidad a las autoridades tributarias chilenas. Como resultado, la cantidad de ingresos por dividendos incluida en los ingresos brutos por un titular estadounidense será mayor que la cantidad de dinero que efectivamente reciba el titular estadounidense respecto de dicho ingreso por dividendos. Un titular estadounidense puede ser capaz, sujeto a ciertas limitaciones de aplicación general, de reclamar un crédito tributario extranjero o una deducción por impuestos de retención chilenos (neto de cualquier crédito por el Impuesto de Primera Categoría) impuestos a los pagos de dividendos. Las normas relativas a la determinación del crédito tributario extranjero de EE.UU. son complejas y el cálculo de los créditos tributarios extranjeros de Estados Unidos y, en el caso de un titular estadounidense que elija deducir sus impuestos extranjeros, la disponibilidad de deducciones implican la aplicación de reglas que dependen de las circunstancias

particulares de los titulares estadounidenses. Los titulares estadounidenses deben, por tanto, consultar a sus propios asesores tributarios en relación con la aplicación de las normas de crédito tributario extranjero de los Estados Unidos a los ingresos por dividendos sobre las acciones o ADS.

Sujeto a la discusión a continuación en "Reportes de información y retención de respaldo", si usted es un titular no estadounidense, por lo general, no estará sujeto a la renta federal de EE.UU. ni a retención fiscal sobre los dividendos recibidos por usted debido a sus acciones o ADS, a menos que realice una actividad comercial o empresarial en los Estados Unidos y dicho ingreso esté efectivamente vinculado a ese comercio o negocio.

Plusvalías

Un titular estadounidense generalmente reconocerá la ganancia o pérdida en la venta, reembolso u otra disposición de las acciones o ADR en una cantidad igual a la diferencia entre el monto obtenido por la venta o el intercambio y la base ajustada del titular estadounidense de dichas acciones o ADS. Por lo tanto, si el titular estadounidense vende las acciones en \$40,00 dólares estadounidenses y la base tributaria de aquel titular estadounidense en estas acciones es de \$30,00 USD, dicho titular estadounidense generalmente reconocerá una ganancia de 10,00 dólares estadounidenses para efectos del impuesto a la renta federal de Estados Unidos. Sujeto a la discusión más adelante en "Consideraciones de la Compañía para la inversión extranjera pasiva", la ganancia o pérdida por la venta de las acciones o ADS será ganancia o pérdida de capital si las acciones o ADS son bienes de capital en manos del titular estadounidense. Las ganancias de capital por la venta de activos de capital mantenidos por un año o menos están sujetas al impuesto a la renta federal de EE.UU. a tasas de impuesto sobre la renta ordinaria. Las plusvalías netas derivadas con respecto a los activos de capital mantenidos por más de un año califican para tasas de impuestos reducidas. La ganancia o pérdida obtenida por un titular estadounidense por la venta o intercambio de acciones o ADS serán rentas de fuente estadounidenses. Además, existen ciertas limitaciones en la deducibilidad de las pérdidas de capital por parte de los contribuyentes individuales y corporativos. Cualquier impuesto fijado por Chile directamente a la ganancia de una venta de ese tipo generalmente será elegible para el crédito de impuesto extranjero estadounidense; sin embargo, debido a que la ganancia sería generalmente una fuente estadounidense, un titular estadounidense podría no ser capaz de utilizar el crédito disponible de otra manera. Los titulares estadounidenses deben consultar a sus propios asesores tributarios sobre las implicaciones de crédito tributario extranjero de la venta, cancelación u otra disposición de una acción o ADS.

Sujeto a la discusión a continuación en "Reportes de información y retención de respaldo", un titular no estadounidense de ADS o acciones no estará sujeto a la renta o a la retención de impuestos de Estados Unidos sobre la ganancia por la venta u otra disposición de ADS o acciones a menos que, en general, (i) dicha ganancia esté efectivamente relacionada con la explotación de una industria o negocio dentro de los Estados Unidos o (ii) el titular no estadounidense es una persona que está presente en los Estados Unidos durante al menos 183 días durante el año contributivo de la disposición y mientras se cumplan ciertas condiciones.

Consideraciones de la compañía para inversiones extranjeras pasivas

Una corporación no estadounidense será clasificada como una "compañía de inversión extranjera pasiva", o una PFIC (por sus siglas en inglés), para efectos del impuesto a la renta federal de Estados Unidos en cualquier año contributivo en que, después de aplicar ciertas reglas de consulta: (i) al menos un 75 % de su ingreso bruto sean "ingresos pasivos" o (ii) al menos el 50 % del valor promedio de sus activos brutos sea atribuible a los activos que producen "ingresos pasivos" o se llevan a cabo para la producción de ingresos pasivos. Los ingresos pasivos para este propósito generalmente incluyen dividendos, intereses, regalías, rentas y ganancias derivadas de la venta de acciones (incluidas las ganancias derivadas de la venta de acciones de algunas subsidiarias), partes sociales, valores o materias primas.

Sobre la base de estimaciones de nuestros ingresos brutos, los activos brutos y la naturaleza de nuestro negocio, la Compañía considera que no fue clasificada como una PFIC en 2013. El estado de la compañía en los próximos años dependerá de sus activos y actividades en esos años. Si la empresa fuese una PFIC para el año 2013 o para cualquier año contributivo anterior o futuro en el que un titular estadounidense mantenga acciones o ADS, dicho titular estadounidense de acciones o ADS generalmente estaría sujeto a los requisitos de registro adicionales, cargos por intereses imputados y otro tratamiento tributario desfavorable (incluida la denegación de la tributación a los tipos inferiores aplicables a las ganancias de capital a largo plazo con respecto a las ganancias obtenidas de la venta o intercambio de acciones o ADS).

Reportes de Información y Retención de Respaldo

El pago de dividendos sobre las acciones o ADS, y el producto de la venta u otra disposición de las acciones o ADS en los Estados Unidos por parte de los titulares, pueden estar sujetos al reporte de información y retención de respaldo de los Estados Unidos. Un titular estadounidense generalmente estará sujeto al reporte de información y retención de respaldo de EE.UU. (en la actualidad a una tasa del 28 %), a menos que el destinatario de dicho pago suministre un número de identificación tributaria exacto, así como otro tipo de información, o de otro modo establezca una exención, en la forma prescrita por la ley y las regulaciones aplicables de los Estados Unidos. El reporte de informes y la retención de respaldo del impuesto a la renta federal de los EE.UU. también puede aplicarse, en la misma proporción, a los titulares no estadounidenses que no son "receptores exentos" y que no logran proporcionar cierta información que pueda ser requerida por la ley y las regulaciones aplicables de los Estados Unidos. Cualquier cantidad retenida bajo la retención adicional de los EE.UU. no es un impuesto adicional y se permite generalmente como un crédito frente el impuesto a la renta a cargo del titular estadounidense sobre el suministro de la información requerida por el Servicio de Impuestos Internos.

Además, ciertos titulares estadounidenses, eligiendo los extranjeros no residentes y los residentes de un territorio de los EE.UU., pueden ser obligados a reportar información con respecto a su inversión en acciones o, se supone, en ADS al Servicio de Impuestos Internos. Los inversores que no reporten la información requerida podrían ser objeto de sanciones severas y/o un estatuto prolongado de limitaciones.

SE INSTA A LOS TITULARES A CONSULTAR CON SUS PROPIOS ASESORES TRIBUTARIOS CON RESPECTO A LA APLICACIÓN DE LA INFORMACIÓN Y RETENCIONES DE RESPALDO DE ESTADOS UNIDOS PARA SUS CIRCUNSTANCIAS EN PARTICULAR

10.F. Dividendos y agentes pagadores

No aplica.

10.G. Declaraciones de expertos

No aplica.

10.H. Documentos en pantalla

Los documentos referidos en este formulario 20-F se encuentran disponibles en el enlace público:

<http://www.sec.gov/edgar/searchedgar/companysearch.html>, CIK: 909037.

10.I. Información subsidiaria

Ver Ítem 4.C. Estructura organizacional.

ITEM 11. INFORMACIÓN CUANTITATIVA Y CUALITATIVA DEL RIESGO DE MERCADOS

Como se señaló en algún otro segmento de este informe anual, transamos nuestros negocios en más de 115 países, por lo que nuestro riesgo de mercado depende de las fluctuaciones de las divisas extranjeras y las tasas de interés locales e internacionales. Estas fluctuaciones pueden generar pérdidas en el valor de los instrumentos financieros tomados durante el curso normal de los negocios.

Nosotros, esporádicamente, y dependiendo de las condiciones actuales del mercado, revisamos y restablecemos nuestras políticas financieras a fin de proteger nuestras operaciones. El Directorio ha autorizado a la Gerencia suscribir ciertos contratos derivados tales como *forwards* y *swaps* para cubrir específicamente las fluctuaciones en las tasas de interés en las divisas que no correspondan a dólares estadounidenses.

Los instrumentos derivados que utilizamos son específicos de las transacciones, de modo que un contrato o instrumento de deuda específico determina el monto, vencimiento y otras condiciones de cobertura. No empleamos los instrumentos derivados con fines especulativos.

Riesgo de la tasa de interés. A contar del 31 de diciembre de 2013, contábamos con aproximadamente el 16% de nuestra deuda financiera transada según el Libor y, por tanto, aumentos significativos en la tasa podrían impactar nuestra condición financiera.

Las fluctuaciones en las tasas de interés, debido a futuros comportamientos inciertos en los mercados, podrían tener un impacto material en nuestros resultados financieros.

Tenemos una deuda a corto y largo plazo transada según el Libor más un margen. Nos encontramos parcialmente expuestos a fluctuaciones de esta tasa, ya que mantenemos instrumentos derivados de cobertura a fin de cubrir una parte de nuestros pasivos sujetos a las fluctuaciones en la tasa del Libor.

A contar del 31 de diciembre de 2013, aproximadamente el 13% de nuestras obligaciones financieras actuales se encontraba sujeta a las fluctuaciones de la tasa de Libor y, por tanto, los aumentos de consideración en la tasa podrían impactar nuestra postura financiera.

Además, a contar del 31 de diciembre de 2013, nuestra deuda financiera total corresponde a una deuda principalmente a largo plazo, con el 21% de los vencimientos en menos de 12 meses, lo que reduce la exposición a cambios en las tasas de interés.

Riesgo cambiario. Aunque el dólar estadounidense es la divisa principal en la que realizamos nuestras transacciones, nuestras operaciones en todo el mundo nos exponen a las variaciones cambiarias para las divisas que no son dólares estadounidenses. Por tanto, las fluctuaciones en el tipo de cambio de dichas monedas locales pueden afectar nuestra condición financiera y los resultados de las operaciones. A fin de aminorar estos efectos, mantenemos contratos derivados a fin de proteger la diferencia neta entre nuestros activos y pasivos primordiales para las divisas que no sean dólares estadounidenses. Estos contratos se renuevan periódicamente dependiendo de los montos cubiertos por cada divisa. Aparte de esto, no generamos cobertura para los potenciales ingresos y gastos futuros en otras divisas que no sean dólares estadounidenses, con la excepción del Euro y el peso chileno. Estimamos las ventas anuales en Euros y los gastos en pesos chilenos y, dependiendo de las circunstancias, aseguramos la diferencia cambiaria con contratos derivados.

Lo que se presenta a continuación es un resumen de los activos y pasivos monetarios netos totales que se encuentran expresados en divisas que no corresponden a dólares estadounidenses a contar del 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011. Las cifras no incluyen las posiciones de cobertura financiera para el cierre de año:

	2013	2012	2011
	Th US\$	Th US\$	Th US\$
Pesos Chilenos	(524,530)	(473,976)	(275,756)
Reales Brasileños	(1,211)	(1,421)	(1,500)
Euros	32,776	45,809	56,053
Yen Japonés	1,183	954	1,876
Pesos Mexicanos	137	652	(2,862)
Rand Sudafricano	29,404	25,565	19,849
Dírham	24,594	17,044	14,615
Otras monedas	22,924	19,443	16,855
Total, neto	(414,723)	(365,930)	(170,650)

Además, dispusimos de contratos abiertos de forwards de divisas para adquirir dólares estadounidenses y vender pesos chilenos a fin de cubrir nuestros depósitos a plazo en pesos chilenos por aproximadamente US\$134,1 millones (CH\$70.384 millones).

La información contenida en el Ítem 11. Información Cuantitativa y Cualitativa del Riesgo de Mercado contiene declaraciones que podrían constituir declaraciones de proyecciones a futuro. Véase “Declaraciones con visión hacia el Futuro” en este informe anual, para disposiciones de “Puerto Seguro”.

ITEM 12. DESCRIPCIÓN DE VALORES QUE NO SEAN TÍTULOS DE PARTICIPACIÓN

ITEM 12.A. TÍTULOS DE DEUDA

No aplica.

ITEM 12.B. GARANTÍAS Y DERECHOS

No aplica.

ITEM 12.C. OTROS VALORES

No aplica.

ITEM 12.D. CERTIFICADOS DE DEPÓSITO AMERICANO

Honorarios y Gastos del Depositario

El programa de Acciones Depositarias Americanas (“ADS”) de la Compañía es administrado por el banco de New York Mellon (101 Barclay St., 22 Fl.W., Nueva York, NY 10286), en calidad de Depositario. Según las condiciones del contrato de depósito, un titular de ADS puede que deba pagar las siguientes tasas por servicios del Depositario:

No Aplica.

Tasas por servicios	Tasas
Ejecución y entrega de ADSs y entrega de ADRs	\$0.05 por acción

Pagos del Depositario para el año fiscal 2013

El Depositario ha aceptado reembolsar ciertos costos relacionados con el programa de ADS de la Compañía, e incurridos por la Compañía en relación con el programa. En 2013, el Depositario reembolsó los gastos relacionados a las actividades de relación con inversionistas por un monto total de US\$42.000,00.

PARTE II

ITEM 13. INCUMPLIMIENTOS, DIVIDENDOS ADEUDADOS Y MOROSIDADES

No aplica.

ITEM 14. MODIFICACIONES SUSTANCIALES A LOS DERECHOS DE LOS TITULARES DE VALORES DE UTILIZACIÓN DE LOS INGRESOS

No aplica.

ITEM 15. CONTROLES Y PROCEDIMIENTOS

(a) Controles y Procedimientos en caso de Divulgación

La gerencia de SQM, con la participación de la gerencia ejecutiva de la Compañía, incluyendo el CEO y CFO de la Compañía, evaluó la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos en caso de divulgación, en conformidad con las normativas de la Ley de Bolsas de Valores 13(a)-15(b), para el final del período contemplado por este Informe Anual. En función de esta evaluación, la Gerencia en conjunto con el CEO y CFO, concluyeron que los procedimientos y controles en caso de divulgación de la Compañía son efectivos en brindar un margen de certeza razonable en caso que la información material se torne conocida para la Gerencia y que la información financiera y no financiera se registre, procese, resuma e informe adecuadamente.

Los procedimientos asociados con nuestros controles internos están diseñados para brindar un nivel de certeza razonable en relación con que nuestras transacciones se autoricen adecuadamente, se resguarden los activos contra un uso no autorizado o inadecuado, y que las transacciones se registren e informen según corresponda. No obstante, a través del mismo diseño y período de evaluación de los procedimientos y controles en caso de divulgación, la Gerencia de la Compañía, en conjunto con el CEO y CFO de la misma, reconoció que existen limitaciones inherentes con respecto a la efectividad de algunos sistemas de control interno independiente de cuán bien se diseñen y operen. En algún grado pueden brindar sólo cierta seguridad con respecto al cumplimiento de los objetivos de control deseados, y ninguna evaluación puede brindar seguridad absoluta de que se hayan detectado todos los problemas de controles o instancias de fraude, en caso de haberlas, dentro de la Compañía.

No hubo cambios significativos en nuestro control interno con respecto a los informes financieros que se desarrollaron durante el período cubierto por este informe anual que se hayan visto afectados de manera sustancial, o que vayan a afectar sustancialmente nuestro control interno con respecto a los informes financieros.

(b) Informe Anual de Gerencia sobre los Controles Internos de los Informes Financieros

La Gerencia de SQM es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado con respecto a los informes financieros. El control interno de la Compañía con respecto a los informes financieros está diseñado para brindar un grado de seguridad razonable en relación con la confiabilidad de los informes financieros y la preparación de los estados financieros para fines externos en conformidad con los principios de contabilidad generalmente admitidos.

Debido a sus limitaciones inherentes, es posible que el control interno sobre los informes financieros no evite o detecte algunas imprecisiones. Sólo puede brindar un nivel de certeza razonable en relación a la

preparación y presentación de los estados financieros. Además, las proyecciones relativas a cualquier evaluación sobre la efectividad para los períodos futuros están sujetas al riesgo de que los controles se puedan volver inadecuados debido a los cambios en las condiciones o por el deterioro del grado de cumplimiento con las políticas y procedimientos que puedan darse a través del tiempo.

La gerencia evaluó la efectividad de su control interno con respecto a los informes financieros para el año finalizado el 31 de diciembre de 2013. La evaluación se basó en los criterios establecidos en el marco “Controles Internos —Marco Integrado (1992)” emitido por el Comité de Organizaciones Patrocinadoras de la Comisión Treadway (COSO). En función de esta evaluación, la Gerencia de SQM concluyó que a contar del 31 de diciembre de 2013, el control interno de los informes financieros era efectivo.

(c) Informe de Certificación de una Firma Contable Pública Registrada

Price Waterhouse Coopers Consultores, Auditores y Compañía Limitada (“PWC”), una compañía contable pública registrada que auditó nuestros estados financieros consolidados, también ha emitido un informe testimonial sobre el control interno de la Compañía con respecto a los informes financieros a contar del 31 de diciembre de 2013. Este informe se encuentra presente en las páginas F-2 y F-3 bajo el Ítem 18 Estados Financieros.

(d) Cambios en el control interno con respecto a los informes financieros

No hubo cambios en el control interno de la Compañía con respecto a los informes financieros que se desarrollaron durante 2013 y que hayan afectado ostensiblemente, o que probablemente puedan afectar materialmente, el control interno de la Compañía con respecto a los informes financieros.

ITEM 16. [Reservado]

ITEM 16A. EXPERTO FINANCIERO DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

El Directorio ha determinado que la Compañía no cuenta con un experto en finanzas del Comité de Auditoría dentro del contexto de las normativas adoptadas bajo la ley Sarbanes-Oxley de 2002.

En conformidad con las normativas chilenas, la Compañía dispone de un Comité de Directores cuyas principales funciones son similares a las de un Comité Auditor. Cada uno de los miembros de este comité es un miembro del Comité Auditor. Véase 6.C. Prácticas del Directorio.

Nuestro Directorio estima que los miembros del Comité de Directores cuentan con el *expertise* y experiencia necesarias para desempeñar las funciones del Comité de Directores en conformidad con las normativas chilenas.

ITEM 16B. CÓDIGO DE ÉTICA

Hemos adoptado un Código de Conducta Comercial que aplica al CEO, al CFO y al auditor interno, como también a todos nuestros empleados y funcionarios. Nuestro código se adhiere a la definición establecida en el Ítem 16B del formulario 20-F según la Ley de Bolsas de Valores.

No se ha concedido ninguna dispensa a los funcionarios mencionados anteriormente.

El texto completo del código se encuentra disponible en nuestra página web <http://www.sqm.com> en la sección Relaciones con los Inversionistas bajo “Gobierno Corporativo”.

Modificaciones o condiciones de excepción a una o más disposiciones del código se encontrarán publicadas en nuestro sitio web.

ITEM 16C. HONORARIOS Y SERVICIOS DE LOS CONTADORES PRINCIPALES

La siguiente tabla entrega información sobre los honorarios facturados en los dos últimos años por parte de nuestros contadores independientes, Price waterhouse Coopers Consultores, Auditores y Compañía Limitada (“PwC”) para los años fiscales 2013 y 2012, en relación con los servicios de auditoría, servicios relacionados con auditorías, servicios tributarios y otros servicios proporcionados a nosotros (expresados en miles de dólares estadounidenses)

	2013	2012
Honorarios de auditoría	1,458	1,365
Honorarios relacionados con la auditoría	-	172
Honorarios de servicios tributarios	445	233
Otros honorarios	78	65
Total	<u>1,981</u>	<u>1,835</u>

Los honorarios de auditorías mencionados en la tabla anterior corresponden al total de honorarios facturados por PwC en 2013 y 2012, en relación con la auditoría de nuestro Estado Financiero Consolidado anual, como también por concepto de la revisión de otra información estatutaria.

Los honorarios relacionados con la auditoría en la tabla anterior corresponden a los honorarios facturados por PwC en 2013 y 2012 para los servicios de confirmación y relacionados que se encuentran razonablemente ligados a la realización de la auditoría o revisión de nuestros estados financieros y que no se encuentran reportados bajo “Honorarios de auditoría”.

Los honorarios totales de la tabla anterior corresponden a los honorarios facturados por PwC por el monto de US\$1,98 y US\$1,84 millones en 2013 y 2012, respectivamente.

Políticas y Procedimientos de Aprobación previa del Comité de auditoría

La ley chilena establece que las compañías públicas están sujetas a requerimientos de aprobación previa bajo los cuales todos los servicios de auditoría y que no correspondan a auditorías por parte de un auditor independiente deben contar con una aprobación previa del Comité de Directores. Nuestro Comité de Directores aprueba todos los servicios de auditorías, servicios relacionados con auditorías, servicios tributarios y otros, que hayan sido proporcionados por nuestros auditores.

Cualquier servicio proporcionado por nuestros auditores que no se encuentre específicamente incluido dentro del alcance de la auditoría debe contar con la aprobación previa del Comité de Directores antes de su realización.

ITEM 16D. EXENCIONES DE LOS REQUISITOS DE INSCRIPCIÓN DE LOS COMITÉS DE AUDITORÍA

No aplica.

ITEM 16E. ADQUISICIÓN DE ACCIONES ORDINARIAS POR UN EMISOR Y COMPRADORES RELACIONADOS

No aplica.

ITEM 16F. CAMBIO DE CONTADORES CERTIFICADOS DEL REGISTRANTE

No ha habido cambios en los contadores independientes para la Compañía durante los dos años fiscales más recientes o algún período provisorio posterior excepto según lo informado previamente en el informe anual de la Compañía en el Formulario 20-F para el año fiscal finalizado el 31 de diciembre de 2013; además, no ha habido desacuerdos con respecto al tipo requerido a divulgarse en el Ítem 16F (b).

ITEM 16G. GOBIERNO CORPORATIVO

Para un resumen de las diferencias significativas entre nuestras prácticas de gobierno corporativo y los estándares de gobierno corporativo de la NYSE, sírvase ver Ítem 6. Directores, Gerencia Sénior y Empleados -C. Prácticas del Directorio".

ITEM 16H. DIVULGACIÓN Y SEGURIDAD MINERA

No aplica.

PARTE III

ITEM 17. ESTADOS FINANCIEROS

Ver Ítem 18. Estados Financieros.

ITEM 18. ESTADOS FINANCIEROS

Ver en el Ítem 19.(a) la lista de todos los estados financieros presentados como parte de este Informe Anual presentado en el Formulario 20-F.

ITEM 19. ANEXOS

(a) Índice de los Estados Financieros

Informes de los estudios de contadores públicos independientes registrados..... F-1

Estados Financieros Consolidados:

Estados consolidados auditados de la situación financiera desde al 31 de diciembre de 2013 y 2012..... F-2

Estados consolidados auditados de los resultados para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013 F-4

Estados consolidados auditados de los resultados completos para los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013 F-6

Estados consolidados auditados del flujo de fondos para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013 F-7

Estados consolidados auditados de los cambios en el patrimonio para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013 F-9

Notas a los Estados financieros consolidados auditados..... F-12

Programas complementarios*

*Se han omitido todos los demás programas porque no son aplicables o porque la información necesaria se presenta en los estados financieros consolidados o en las notas a los mismos.

(b) Anexos

Anexo No.	<u>Anexo</u>
1.1	Estatutos de la sociedad**
8.1	Filiales significativas de la sociedad
12.1	Artículo 302: Certificación del Director Ejecutivo (CEO)
12.2	Artículo 302: Certificación del Director Financiero (CFO)
13.1	Artículo 906: Certificación del Director Ejecutivo (CEO)
13.2	Artículo 906: Certificación del Director Financiero (CFO)

**Constituida en relación con el Informe Anual de la Sociedad presentado en el Formulario 20-F para el año que finalizó el 31 de diciembre de 2010, registrada en la Comisión de Valores y Bolsa el 30 de junio de 2011.

FIRMAS

El registrante certifica por el presente que cumple con todos los requisitos para presentar el Formulario 20-F y que ha solicitado y autorizado debidamente a los suscritos para que firmen el presente informe anual en su nombre.

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A.
(CHEMICAL AND MINING COMPANY OF CHILE INC.)

/fdo./ Ricardo Ramos

Ricardo Ramos R.
Director Financiero y
Vicepresidente Sénior de Desarrollo de Negocios

Fecha: 28 de abril de 2014

SOCIEDAD QUIMICA Y MINERA DE CHILE S.A. Y FILIALES

Índice de los Estados Financieros Consolidados

Contenidos

Informe del estudio de contadores públicos independientes registrados.....

Estados financieros consolidados

Estados consolidados auditados de la situación financiera al 31 de diciembre de 2013 y 2012

Estados consolidados auditados de los resultados para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013.....

Estados consolidados auditados de los resultados completos para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013.

Estados consolidados auditados del flujo de fondos para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013.

Estados consolidados auditados de los cambios en el patrimonio para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013.

Notas a los Estados financieros consolidados auditados

- | | |
|-------|---|
| Ch\$ | - Pesos chilenos |
| MCh\$ | - Miles de pesos chilenos |
| US\$ | - Dólares estadounidenses |
| MUS\$ | - Miles de dólares estadounidenses |
| UF | - La UF es una unidad monetaria denominada en pesos chilenos que se ajusta según el índice de inflación. El valor de la UF se establece diariamente por adelantado, según el cambio en el índice de precios al consumidor del mes anterior. |

INFORME DEL ESTUDIO DE CONTADORES PÚBLICOS INDEPENDIENTES REGISTRADOS

Al directorio y a los accionistas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

En nuestra opinión, el estado consolidado adjunto de la situación financiera y los estados consolidados relacionados relativos a los resultados, resultados completos, flujos de fondos y cambios en el patrimonio reflejan adecuadamente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y de sus filiales al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, y los resultados de sus operaciones y de sus flujos de fondos para cada uno de los tres años del período finalizado el 31 de diciembre de 2013 en cumplimiento con los estándares internacionales de informes financieros publicados por Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. Además, creemos que la Sociedad mantuvo, en todos los aspectos sustanciales, un control interno efectivo sobre la elaboración de los informes financieros al 31 de diciembre de 2013, según los criterios establecidos en *Internal Control - Integrated Framework* (1992) publicado por *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission* (COSO). Los directivos de la sociedad son los responsables de los presentes estados financieros, de mantener el control interno efectivo sobre los informes financieros y de su propia evaluación de la efectividad del control interno sobre los estados financieros, incluidos en el Informe anual de gestión del control interno sobre los informes financieros que figuran en el Ítem 15. Nuestra responsabilidad es expresar opiniones acerca de estos estados financieros y del control interno de la Sociedad sobre los informes financieros basándonos en nuestras auditorías integrales. Las auditorías fueron llevadas a cabo de conformidad con los estándares de la Junta de supervisión de la auditoría de las empresas que cotizan en bolsa (*Public Company Accounting Oversight Board*) (Estados Unidos). Según dichos estándares, debemos programar y llevar a cabo auditorías para asegurarnos cabalmente de que los estados financieros estén libres de declaraciones sustanciales incorrectas y de que se mantuvo un control interno efectivo sobre los informes financieros en todos los aspectos sustanciales. Nuestras auditorías de los estados financieros comprenden la evaluación, por medio de pruebas, de las evidencias que respaldan los montos y la divulgación de información contenidos en los estados financieros, la evaluación de los principios contables utilizados y de los cálculos significativos realizados por la gerencia, así como la evaluación de la presentación general de los estados financieros. Nuestra auditoría del control interno sobre los estados financieros incluyó el estudio del control interno sobre los informes financieros, la evaluación del riesgo de que exista una debilidad sustancial, y la prueba y evaluación del diseño y la efectividad operativa del control interno según el riesgo contemplado. Además, en nuestras auditorías se realizan todos los demás procedimientos que consideremos necesarios según las circunstancias. Creemos que nuestras auditorías ofrecen una base razonable para las opiniones que emitimos.

El control interno de una sociedad sobre la elaboración de los informes financieros es un proceso diseñado para ofrecer un grado de seguridad razonable en cuanto a la confiabilidad de los reportes financieros y a la preparación de los estados financieros con fines externos de conformidad con los principios contables generalmente aceptados. El control interno de una sociedad sobre los estados financieros incluye las políticas y procedimientos que (i) estén relacionados con el mantenimiento de registros que, con un nivel detallado razonable, reflejen en forma precisa y correcta las transacciones y disposiciones de los activos de la sociedad; (ii) ofrezcan un grado de seguridad razonable de que las transacciones se registran según corresponde para permitir la elaboración de los estados financieros de conformidad con los principios contables generalmente aceptados, y de que los recibos y gastos de la sociedad se están realizando sólo bajo la autorización de la gerencia o de los directivos de la sociedad, y (iii) ofrezcan un grado de seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección oportuna de la adquisición, utilización o disposición inadecuadas de los activos de la compañía que podrían tener consecuencias sustanciales en los estados contables.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la elaboración de los informes financieros puede no prevenir ni detectar declaraciones incorrectas. Además, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad referidas a ejercicios futuros están sujetas al riesgo de que los controles pueden tornarse inadecuados debido a cambios en las condiciones, o de que el grado de cumplimiento de las políticas o procedimientos pueda verse afectado.

/fdo./ PricewaterhouseCoopers
Santiago, Chile
28 de abril de 2014.



ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO

ACTIVOS	Nota N°	Al 31 de diciembre de 2013 MUS\$	Al 31 de diciembre de 2012 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	7.1	476.622	324.353
Otros activos financieros corrientes	10.1	460.173	316.103
Otros activos no financieros corrientes	25	44.230	67.820
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	10.2	330.992	510.616
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes	9.5	128.026	101.372
Inventarios corrientes	8	955.530	890.579
Activos por impuestos corrientes	28.1	59.476	30.234
Total activos corrientes		<u>2.455.049</u>	<u>2.241.077</u>
Activos no corrientes			
Otros activos financieros no corrientes	10.1	95	29.492
Otros activos no financieros no corrientes	25	36.505	23.339
Cuentas por cobrar no corrientes	10.2	1.282	1.311
Inversiones en asociadas	11.1	51.075	50.955
Inversiones en negocios conjuntos	12.3	25.943	19.343
Activos intangibles distintos de la plusvalía	13.1	104.363	99.754
Plusvalía	13.1	38.388	38.388
Propiedades, plantas y equipos	14.1	2.054.377	1.912.549
Activos por impuestos diferidos	28.4	531	223
Total de activos no corrientes		<u>2.312.559</u>	<u>2.175.354</u>
Total de Activos		<u>4.767.608</u>	<u>4.416.431</u>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados .



**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO CONSOLIDADO,
(continuación)**

Patrimonio y Pasivos	Nota N°	Al 31 de diciembre de 2013 MUS\$	Al 31 de diciembre de 2012 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	10.4	401.426	152.843
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	10.5	150.960	207.944
Cuentas por pagar a entidades relacionadas corrientes	9.6	-	19
Otras provisiones corrientes	18.1	17.953	18.489
Pasivos por impuestos corrientes	28.2	31.707	23.624
Provisiones por beneficios a los empleados corrientes	15.1	25.236	33.974
Otros pasivos no financieros corrientes	18.3	95.353	172.200
Total pasivos corrientes		722.635	609.093
Pasivos, no corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	10.4	1.417.390	1.446.194
Otras provisiones no corrientes	18.1	8.633	7.357
Pasivo por impuestos diferidos	28.4	154.295	125.445
Provisiones por beneficios a los empleados no corrientes	15.1	32.414	40.896
Total pasivos no corrientes		1.612.732	1.619.892
Total Pasivos		2.335.367	2.228.985
Patrimonio			
	17		
Capital emitido		477.386	477.386
Ganancias (pérdidas) acumuladas		1.909.725	1.676.169
Otras reservas		(10.491)	(20.772)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		2.376.620	2.132.783
Participaciones no controladoras		55.621	54.663
Total Patrimonio		2.432.241	2.187.446
Total patrimonio y pasivos		4.767.608	4.416.431

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO CONSOLIDADOS DE RESULTADOS POR FUNCIÓN

	Nota N°	Enero a diciembre		
		2013 MUS\$	2012 MUS\$	2011 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	20	2.203.140	2.429.160	2.145.286
Costos de ventas	27.2	(1.481.690)	(1.400.567)	(1.290.494)
Ganancia Bruta		721.450	1.028.593	854.792
Otros ingresos	27.3	96.716	12.702	47.681
Gastos de administración	27.4	(105.189)	(106.442)	(91.760)
Otros gastos, por función	27.5	(49.397)	(34.628)	(63.047)
Otras ganancias (pérdidas)	27.6	(11.391)	683	5.787
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales		652.189	900.908	753.453
Ingresos financieros		12.696	29.068	23.210
Costos financieros	22	(58.608)	(54.095)	(39.335)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación		18.786	24.357	21.808
Diferencias de cambio	23	(11.954)	(26.787)	(25.307)
Ganancia(pérdida), antes de impuestos		613.109	873.451	733.829
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	28.4	(138.539)	(216.082)	(179.710)
Ganancia(pérdida) procedente de operaciones continuadas		474.570	657.369	554.119
Ganancia (pérdida)		474.570	657.369	554.119
Ganancia (pérdida), atribuible a				
Ganancia (pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora		467.113	649.167	545.758
Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras		7.457	8.202	8.361
Ganancia (pérdida)		474.570	657.369	554.119

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO CONSOLIDADOS DE RESULTADOS POR FUNCIÓN (continuación)

		Enero a diciembre		
	Nota N°	2013 US\$	2012 US\$	2011 US\$
Ganancia por acción				
Acciones comunes				
Ganancia básicas por acción (US\$ por acción)	21	1,7748	2,4665	2,07
Ganancia básicas por acción (US\$ por acción) de operaciones continuadas		1,7748	2,4665	2,07
Acciones comunes diluidas				
Ganancia diluidas por acción (US\$ por acción)	21	1,7748	2,4665	2,07
Ganancia diluidas por acción (US\$ por acción) de operaciones continuadas		1,7748	2,4665	2,07

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Estado del resultado integral	Enero a diciembre		
	2013 MUS\$	2012 MUS\$	2011 MUS\$
Ganancia (pérdida)	474.570	657.369	554.119
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos y diferencia de cambio por conversión			
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(3.559)	982	(2.890)
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión	(3.559)	982	(2.890)
Coberturas del flujo de efectivo			
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujo de efectivo, antes de impuestos	15.778	(7.872)	(1.241)
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo	15.778	(7.872)	(1.241)
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	1.012	711	(918)
Otras reservas varias	-	-	(1.677)
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	13.231	(6.179)	(6.726)
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral			
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral	(3.022)	1.580	218
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	(3.022)	1.580	218
Otro resultado integral	10.209	(4.599)	6.508
Resultado integral Total	484.779	652.770	547.611
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	477.394	644.507	539.359
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	7.385	8.263	8.252
Resultado integral total	484.779	652.770	547.611

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS

Estado de flujos de efectivo	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	2.392.696	2.387.979	2.012.188
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(1.496.053)	(1.447.970)	(1.287.094)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(48.033)	(44.429)	(42.609)
Otros pagos por actividades de operación	(24.774)	(8.396)	(4.257)
Dividendos recibidos	16.423	15.126	4.299
Intereses pagados	(87.018)	(59.509)	(56.718)
Intereses recibidos	12.696	24.368	24.368
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(119.107)	(250.201)	(76.015)
Otras entradas (salidas) de efectivo	4.883	33.238	(1.658)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	651.713	650.206	571.345
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	-	961	5.736
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	(69)	(197)	(4.909)
Importes procedentes de la ventas de propiedades, planta y equipo	216	2.050	4.185
Importes procedentes de la ventas de activos intangibles	86.157	-	39.046
Compras de propiedades, planta y equipo	(386.495)	(449.984)	(501.118)
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	528	(623)	83
Otras entradas (Salidas) de efectivo (*)	(187.722)	(115.092)	(59.251)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(487.385)	(562.885)	(516.228)

(*) Se incluyen en otras entradas (salidas) de efectivo inversiones y rescates de depósitos a plazo y otros instrumentos financieros, los cuales no califican como efectivo y equivalente al efectivo de acuerdo a lo establecido en NIC 7, párrafo 7, al presentar un plazo de vencimiento desde su fecha de origen mayor a 90 días.

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS (continuación)

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	300.000	366.502	550.000
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	160.000	-	-
Total importes procedentes de préstamos	460.000	366.502	550.000
Pagos de préstamos	(176.485)	(220.000)	(370.000)
Dividendos pagados	(279.668)	(334.762)	(277.334)
Intereses recibidos	-	-	-
Otras entradas (salidas) de efectivo	(6.132)	(9.437)	(7.862)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(2.285)	(197.697)	(105.196)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	162.043	(110.376)	(50.079)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo	(9.774)	(10.263)	(29.581)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	152.269	(120.639)	(79.660)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	324.353	444.992	524.652
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	476.622	324.353	444.992

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

2013	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al inicio del período	477.386	(330)	(16.522)	(2.243)	(1.677)	(20.772)	1.676.169	2.132.783	54.663	2.187.446
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	467.113	467.113	7.457	474.570
Otro resultado integral	-	(3.487)	12.756	1.012	-	10.281	-	10.281	(72)	10.209
Resultado integral	-	(3.487)	12.756	1.012	-	10.281	467.113	477.394	7.385	484.779
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(233.557)	(233.557)	(6.427)	(239.984)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) en el patrimonio	-	(3.487)	12.756	1.012	-	10.281	233.556	243.837	958	244.795
Patrimonio actual al 31/12/2013	477.386	(3.817)	(3.766)	(1.231)	(1.677)	(10.491)	1.909.725	2.376.620	55.621	2.432.241

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

2012	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al inicio del período	477.386	(1.251)	(10.230)	(2.954)	(1.677)	(16.112)	1.351.560	1.812.834	51.546	1.864.380
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	649.167	649.167	8.202	657.369
Otro resultado integral	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	-	(4.660)	61	(4.599)
Resultado integral	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	649.167	644.507	8.263	652.770
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(324.558)	(324.558)	(5.146)	(329.704)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) en el patrimonio	-	921	(6.292)	711	-	(4.660)	324.609	319.949	3.117	323.066
Patrimonio actual al 31/12/2012	477.386	(330)	(16.522)	(2.243)	(1.677)	(20.772)	1.676.169	2.132.783	54.663	2.187.446

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

2011	Capital emitido	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Patrimonio al inicio del período	477.386	(1.530)	(9.207)	(2.036)	-	(9.713)	1.155.131	1.622.804	48.016	1.670.820
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	545.758	545.758	8.361	554.119
Otro resultado integral	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	-	(6.399)	(109)	(6.508)
Resultado integral	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	-	(6.399)	(109)	(6.508)
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(349.329)	(349.329)	(3.706)	(353.035)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.016)	(1.016)
Incremento (disminución) en el patrimonio	-	(2.781)	(1.023)	(918)	(1.677)	(6.399)	196.429	190.030	3.530	193.560
Patrimonio actual al 31/12/2012	477.386	(1.251)	(10.230)	(2.954)	(1.677)	(16.112)	1.351.560	1.812.834	51.546	1.864.380

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.



Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales

**Notas a los Estados Financieros
Consolidados
al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de
diciembre de 2'12
Sociedad Química y Minera de Chile S.A.
y Filiales**

Nota 1 - Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales

1.1 Antecedentes históricos

Sociedad Química y Minera de Chile S.A. "SQM", es una Sociedad Anónima, (S.A.) organizada de acuerdo con las leyes de la República de Chile, RUT 93.007.000-9.

La Compañía fue constituida mediante escritura pública emitida el 17 de junio de 1968 por el Notario Público de Santiago don Sergio Rodríguez Garcés. Su existencia fue aprobada por medio del Decreto N° 1.164 del 22 de junio de 1968 del Ministerio de Hacienda, y fue registrada el 29 de junio de 1968 en el Registro de Comercio de Santiago a fojas 4.537 N° 1.992. La Casa Matriz de la Sociedad se encuentra en El Trovador 4285, Piso 6, Las Condes, Santiago, Chile. El teléfono de la Sociedad es el (56-2) 2425-2000.

La Sociedad está inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros, bajo el N° 0184 del 18 de marzo de 1983 y por consiguiente, se encuentra sujeta a la fiscalización de esta Entidad.

1.2 Domicilio principal donde la sociedad desarrolla sus actividades productivas

Los domicilios principales de la Sociedad son: Calle Dos Sur Sitio N° 5 - Antofagasta; Arturo Prat 1060 - Tocopilla; Edificio Administración s/n - María Elena; Edificio Administración s/n Pedro de Valdivia - María Elena, Anibal Pinto 3228 - Antofagasta, Kilómetro 1378 Ruta 5 Norte - Antofagasta, Planta Coya Sur s/n - María Elena, kilómetro 1760 Ruta 5 Norte - Pozo Almonte, Planta Cloruro de Potasio Salar de Atacama s/n - San Pedro de Atacama, Planta Sulfato de Potasio Salar de Atacama s/n - San Pedro de Atacama, Campamento Minsal s/n Planta CL, Potasio - San Pedro de Atacama, Ex Oficina Salitrera Iris S/N, Comuna de Pozo Almonte, Iquique.

1.3 Códigos de actividades principales

Los códigos de actividades principales de acuerdo a lo establecido por la Superintendencia de Valores y Seguros son:

- 1700 (Minería)
- 2200 (Productos Químicos)
- 1300 (Inversión)

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales

Nuestros productos se derivan principalmente de yacimientos minerales encontrados en el Norte de Chile. Desarrollamos la minería, procesamos caliche y depósitos de salmueras. El mineral caliche del norte de Chile contiene los yacimientos de nitrato y yodo más grandes conocidos en el mundo. Los yacimientos de salmueras del Salar de Atacama, una depresión de sal que se encuentra en el Desierto de Atacama en el norte de Chile, contiene altas concentraciones de litio y potasio así como concentraciones significativas de sulfato y boro.

Nota 1 - Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales, continuación

Desde nuestros yacimientos de mineral caliche, ubicados en el norte de Chile, producimos una amplia gama de productos basados en nitrato usados como nutrientes vegetales de especialidad y aplicaciones industriales, como también yodo y derivados de éste. En el Salar de Atacama, extraemos salmueras ricas en potasio, litio, sulfato y boro para producir cloruro de potasio, sulfato de potasio, soluciones de litio, ácido bórico y bishofita (cloruro de magnesio). Producimos el carbonato de litio, hidróxido de litio y cloruro de litio en nuestra planta cerca de la ciudad de Antofagasta a partir de las soluciones transportadas desde el Salar de Atacama. Comercializamos todos estos productos a través de una red mundial de distribución establecida.

Vendemos nuestros productos en más de 100 países en el mundo a través de nuestra red mundial de distribución y generamos nuestros ingresos de explotación principalmente desde el extranjero.

Nuestros productos se dividen en seis categorías: nutrientes vegetales de especialidad; yodo y sus derivados; litio y sus derivados; productos químicos industriales; potasio y otros productos y servicios; los cuales se describen a continuación:

Nutrientes vegetales de especialidad: SQM produce y comercializa cuatro tipos de nutrientes vegetales de especialidad en esta línea de negocios: nitrato de potasio, nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad. En este negocio SQM se caracteriza por mantener una relación cercana con sus clientes, para lo cual cuenta con profesionales agrónomos especializados que entregan una adecuada y oportuna asesoría experta a los clientes en las mejores prácticas de fertilización según su tipo de cultivo, suelo y clima. Dentro de esta línea el nitrato de potasio ha adquirido un rol protagónico debido a sus características únicas las cuales permiten, entre otras, asegurar una mayor duración post-cosecha además de una mejor calidad, sabor y color de frutos. El nitrato de potasio, el cual se vende en múltiples formatos y como parte de otras mezclas de especialidad se complementa con nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y más de 200 mezclas de fertilizantes.

Yodo: La Compañía es un importante productor de yodo a nivel mundial. El Yodo es un producto ampliamente usado en la industria farmacéutica, en tecnología y nutrición. Adicionalmente, el yodo es usado como medio de contraste en rayos X y en el film polarizador en pantallas de LCD.

Litio: El Litio de la Compañía es principalmente usado en la fabricación de baterías recargables de celulares, cámaras fotográficas y notebooks. A través de la elaboración de productos en base de litio, SQM provee materiales importantes para enfrentar grandes problemas modernos como, por ejemplo, el uso eficiente de energía y materias primas. El litio no sólo se usa en baterías recargables y en nuevas tecnologías para autos eléctricos, sino que también se usa en aplicaciones industriales para bajar la temperatura de fusión y ayudar a ahorrar energía y costos.

Nota 1 - Identificación y actividades de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.4 Descripción de la naturaleza de las operaciones y actividades principales, continuación

Químicos industriales: Los químicos industriales son productos usados como insumos de una gran cantidad de procesos productivos. En esta línea de negocio SQM participa, produciendo nitrato de sodio, nitrato de potasio, ácido bórico y cloruro de potasio. Los nitratos industriales han ganado importancia en los últimos años, debido a su uso como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar, tecnología que está comenzando a ser utilizada en países como España y Estados Unidos, quienes buscan disminuir sus emisiones de CO2.

Potasio: El potasio es un macro-nutriente primario esencial, que si bien no forma parte de la estructura de la planta, cumple un rol fundamental para el desarrollo de sus funciones básicas, asegurando la calidad de un cultivo, aumentando la duración post-cosecha, mejorando el sabor, el contenido de vitaminas y la apariencia física. Dentro de esta línea de negocios se encuentran el cloruro de potasio y el sulfato de potasio, ambos extraídos a partir de las salmueras que se encuentran bajo el Salar de Atacama.

Otros productos y servicios: En este segmento de operación se incluyen los ingresos ordinarios derivados de los commodities, prestaciones de servicios, intereses, regalías y dividendos.

1.5 Otros antecedentes

Personal

Al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 contábamos con:

	<u>31/12/2013</u>	<u>31/12/2012</u>
Personal permanente	4.792	5.643

Nota 1 - Identificación y actividad de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales (continuación)

1.5 Otros antecedentes, continuación

Principales accionistas

La siguiente tabla establece información acerca de la propiedad de beneficio de las acciones Serie A y Serie B de SQM al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, con respecto a cada accionista que sepamos tenga interés de más del 5% de las acciones vigentes Series A o B. La siguiente información se deriva de nuestros registros e informes controlados en el Depósito Central de Valores e informados a la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) y la Bolsa de Valores de Chile, cuyos principales accionistas son los siguientes:

Accionistas 31/12/2013	N° de Serie A con propiedad	% Serie A de Acciones	N° de Serie B con propiedad	% Serie B de Acciones	% Total de Acciones
The Bank of New York Mellon, ADRs	-	-	56.302.367	46,77%	21,39%
Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.(*)	44.758.830	31,34%	6.971.799	5,79%	19,65%
Inversiones El Boldo Limitada	29.225.196	20,46%	18.028.676	14,98%	17,95%
Inversiones RAC Chile Limitada	19.200.242	13,44%	2.202.773	1,83%	8,13%
Potasios de Chile S.A.(*)	18.179.147	12,73%	-	-	6,91%
BTG Pactual Chile S.A. C de B	15.593.709	10,92%	797.393	0,66	6,23%
Inversiones Global Mining (Chile) Limitada (*)	8.798.539	6,16%	-	-	3,34%
Banco Itau por Cuenta de Inversionistas	20.950	0,01%	5.428.234	4,51%	2,07%
Banco de Chile por Cuenta de Terceros no Residentes	-	-	5.234.823	4,35%	1,99%
Inversiones La Esperanza Limitada	3.693.977	2,59%	-	-	1,40%
(*) Total Grupo Pampa 29,9%					
Accionista 31/12/2012	N° de Serie A con propiedad	% Serie A de Acciones	N° de Serie B con propiedad	% Serie B de Acciones	% Total de Acciones
Inversiones El Boldo Limitada	44.751.196	31,33%	17.571.676	14,60%	23,68%
Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.(*)	44.558.830	31,20%	9.003.799	7,48%	20,35%
The Bank of New York	-	-	46.559.106	38,68%	17,69%
Inversiones RAC Chile Limitada	19.200.242	13,44%	2.699.773	2,24%	8,32%
Potasios de Chile S.A.(*)	17.919.147	12,55%	-	-	6,81%
Inversiones Global Mining (Chile) Limitada (*)	8.798.539	6,16%	-	-	3,34%
Banco Itau por Cuenta de Inversionistas	-	-	4.579.293	3,80%	1,74%
Inversiones La Esperanza Limitada	3.693.977	2,59%	-	-	1,40%
Banco Santander por cuenta de inv. Extranjeros	-	-	3.238.105	2,69%	1,23%
Banco de Chile por cuenta de terceros no residentes.	-	-	3.082.612	2,56%	1,17%
(*) Total Grupo Pampa 30,50%					

Al 31 de diciembre de 2013 el total de accionistas ascendió a 1.331 y de 1.483 al 31 de diciembre de 2012.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados

2.1 Período contable

Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes períodos:

- Estados de Situación Financiera Consolidados por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012.
- Estados de Cambios en el Patrimonio Neto por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales por los ejercicios comprendidos entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011.
- Estado de Flujos de Efectivo Directo Consolidados por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2013, 2012, y 2011.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.2 Estados financieros

Los estados financieros consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales han sido preparados de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF) y representan la aplicación integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB).

Estos estados financieros consolidados reflejan la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Compañía, y de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el estado de ingresos y gastos reconocidos y de los flujos de efectivo, que se han producido en los ejercicios terminados a estas fechas.

Las NIIF establecen determinadas alternativas en su aplicación. Las aplicadas por Sociedad Química y Minera de Chile S.A. se incluyen detalladamente en esta nota.

Las políticas contables utilizadas en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas cumplen con cada NIIF vigente en la fecha de presentación de las mismas. Se han efectuado reclasificaciones para efectos comparativos (se refiere a nota 14.6).

2.3 Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico con excepción de lo siguiente:

- Inventarios los que se registran al menor valor entre el costo y el valor neto de realización.
- Otros activos y pasivos financieros corrientes y no corrientes, a costo amortizado.
- Los instrumentos financieros derivados, a valor justo
- Las obligaciones por indemnizaciones de años de servicios y compromisos por pensiones, a valor actuarial.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables

Nuevos Pronunciamientos contables.

- a) Las siguientes normas, interpretaciones y enmiendas son obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2013:

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<p><i>NIC 19 Revisada "Beneficios a los Empleados"</i> Emitida en junio de 2011, reemplaza a NIC 19 (1998). Esta norma revisada modifica el reconocimiento y medición de los gastos por planes de beneficios definidos y los beneficios por terminación. En esencia, esta modificación elimina el método del corredor o banda de fluctuación y requiere que las fluctuaciones actuariales del período se reconozcan con efecto en los Otros Resultados Integrales. Adicionalmente, incluye modificaciones a las revelaciones de todos los beneficios de los empleados.</p>	01/01/2013
<p><i>NIC 27 "Estados Financieros Separados"</i> Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 27 (2008). El alcance de esta norma se restringe a partir de este cambio solo a estados financieros separados, dado que los aspectos vinculados con la definición de control y consolidación fueron removidos e incluidos en la NIIF 10. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 28.</p>	01/01/2013
<p><i>NIIF 10 "Estados Financieros Consolidados"</i> Emitida en mayo de 2011, sustituye a la SIC 12 "Consolidación de entidades de propósito especial" y la orientación sobre el control y la consolidación de NIC 27 "Estados financieros consolidados". Establece clarificaciones y nuevos parámetros para la definición de control, así como los principios para la preparación de estados financieros consolidados. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 11, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28.</p>	01/01/2013
<p><i>NIIF 11 "Acuerdos Conjuntos"</i> Emitida en mayo de 2011, reemplaza a NIC 31 "Participaciones en negocios conjuntos" y SIC 13 "Entidades controladas conjuntamente". Provee un reflejo más realista de los acuerdos conjuntos enfocándose en los derechos y obligaciones que surgen de los acuerdos más que su forma legal. Dentro de sus modificaciones se incluye la eliminación del concepto de activos controlados conjuntamente y la posibilidad de consolidación proporcional de entidades bajo control conjunto. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 12 y modificaciones a las NIC 27 y 28.</p>	01/01/2013

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<p><i>NIIF 12 “Revelaciones de participaciones en otras entidades”</i> Emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma todos los requerimientos de revelaciones en los estados financieros relacionadas con las participaciones en otras entidades, sean estas calificadas como subsidiarias, asociadas u operaciones conjuntas. Aplica para aquellas entidades que poseen inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y/o asociadas. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y modificaciones a las NIC 27 y 28.</p>	01/01/2013
<p><i>NIIF 13 “Medición del valor razonable”</i> Emitida en mayo de 2011, reúne en una sola norma la forma de medir el valor razonable de activos y pasivos y las revelaciones necesarias sobre éste, e incorpora nuevos conceptos y aclaraciones para su medición.</p>	01/01/2013
Enmiendas y mejoras	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<p><i>NIC 1 “Presentación de Estados Financieros”</i> Emitida en junio de 2011. La principal modificación de esta enmienda requiere que los ítems de los Otros Resultados Integrales se clasifiquen y agrupen evaluando si serán potencialmente reclasificados a resultados en periodos posteriores. Su adopción anticipada está permitida</p>	01/07/2012
<p><i>NIC 28 “Inversiones en asociadas y joint ventures”</i> Emitida en mayo de 2011, regula el tratamiento contable de estas inversiones mediante la aplicación del método de la participación. Su adopción anticipada es permitida en conjunto con las NIIF 10, NIIF 11 y NIIF 12 y la modificación a la NIC 27.</p>	01/01/2013
<p><i>NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar”</i> Emitida en diciembre de 2011. Requiere mejorar las revelaciones actuales de compensación de activos y pasivos financieros, con la finalidad de aumentar la convergencia entre IFRS y USGAAP. Estas revelaciones se centran en información cuantitativa sobre los instrumentos financieros reconocidos que se compensan en el Estado de Situación Financiera. Su adopción anticipada es permitida.</p>	01/01/2013

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas y mejoras	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<i>NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados”, NIIF 11 “Acuerdos Conjuntos” y NIIF 12 “Revelaciones de participaciones en otras entidades”.</i> Emitida en julio de 2012. Clarifica las disposiciones transitorias para NIIF 10, indicando que es necesario aplicarlas el primer día del periodo anual en la que se adopta la norma. Por lo tanto, podría ser necesario realizar modificaciones a la información comparativa presentada en dicho periodo, si es que la evaluación del control sobre inversiones difiere de lo reconocido de acuerdo a NIC 27/SIC 12.	01/01/2013
<i>Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2011)</i> Emitidas en mayo de 2012.	01/01/2013
NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Aclara que una empresa puede aplicar NIIF 1 más de una vez, bajo ciertas circunstancias.	
NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Aclara que una empresa puede optar por adoptar NIC 23, “Costos por intereses” en la fecha de transición o desde una fecha anterior.	
NIC 1 “Presentación de Estados Financieros” – Clarifica requerimientos de información comparativa cuando la entidad presenta una tercera columna de balance.	
NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera” – Como consecuencia de la enmienda a NIC 1 anterior, clarifica que una empresa que adopta IFRS por primera vez puede entregar información en notas para todos los periodos presentados.	
NIC 16 “Propiedad, Planta y Equipos” – Clarifica que los repuestos y el equipamiento de servicio será clasificado como Propiedad, planta y equipo más que inventarios, cuando cumpla con la definición de Propiedad, planta y equipo.	
NIC 32 “Presentación de Instrumentos Financieros” – Clarifica el tratamiento del impuesto a las ganancias relacionado con las distribuciones y costos de transacción.	

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

- b) Las nuevas normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, no vigentes para el ejercicio 2013, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada de las mismas son las siguientes.

Normas e interpretaciones	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<p><i>NIIF 9 "Instrumentos Financieros"</i> Emitida en diciembre de 2009, modifica la clasificación y medición de activos financieros. Establece dos categorías de medición: costo amortizado y valor razonable. Todos los instrumentos de patrimonio son medidos a valor razonable. Un instrumento de deuda se mide a costo amortizado sólo si la entidad lo mantiene para obtener flujos de efectivo contractuales y los flujos de efectivo representan capital e intereses. Posteriormente esta norma fue modificada en noviembre de 2010 para incluir el tratamiento y clasificación de pasivos financieros. Para los pasivos la norma mantiene la mayor parte de los requisitos de la NIC 39. Estos incluyen la contabilización a costo amortizado para la mayoría de los pasivos financieros, con la bifurcación de derivados implícitos. El principal cambio es que, en los casos en que se toma la opción del valor razonable de los pasivos financieros, la parte del cambio de valor razonable atribuibles a cambios en el riesgo de crédito propio de la entidad es reconocida en otros resultados integrales en lugar de resultados, a menos que esto cree una asimetría contable. Su adopción anticipada es permitida.</p>	Sin determinar
<p><i>CINIIF 21 "Gravámenes"</i> Emitida en mayo de 2013. Define un gravamen como una salida de recursos que incorpora beneficios económicos que es impuesta por el Gobierno a las entidades de acuerdo con la legislación vigente. Indica el tratamiento contable para un pasivo para pagar un gravamen si ese pasivo esta dentro del alcance de NIC 37. Trata acerca de cuándo se debe reconocer un pasivo por gravámenes impuestos por una autoridad pública para operar en un mercado específico. Propone que el pasivo sea reconocido cuando se produzca el hecho generador de la obligación y el pago no pueda ser evitado. El hecho generador de la obligación puede ocurrir a una fecha determinada o progresivamente en el tiempo. Su adopción anticipada es permitida.</p>	01/01/2014
Enmiendas y mejoras	Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de
<p><i>NIC 32 "Instrumentos Financieros: Presentación"</i> Emitida en diciembre 2011. Aclara los requisitos para la compensación de activos y pasivos financieros en el Estado de Situación Financiera. Específicamente, indica que el derecho de compensación debe estar disponible a la fecha del estado financiero y no depender de un acontecimiento futuro. Indica también que debe ser jurídicamente obligante para las contrapartes tanto en el curso normal del negocio, así como también en el caso de impago, insolvencia o quiebra. Su adopción anticipada está permitida.</p>	01/01/2014

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas y mejoras

Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de

NIC 27 “Estados Financieros Separados” y NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIIF 12 “Información a revelar sobre participaciones en otras entidades”

01/01/2014

Emitida en Octubre 2012. Las modificaciones incluyen la definición de una entidad de inversión e introducen una excepción para consolidar ciertas subsidiarias pertenecientes a entidades de inversión. Esta modificación requiere que una entidad de inversión mida esas subsidiarias al valor razonable con cambios en resultados de acuerdo a la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” en sus estados financieros consolidados y separados. La modificación también introduce nuevos requerimientos de información a revelar relativos a entidades de inversión en la NIIF 12 y en la NIC 27.

NIC 36 “Deterioro del Valor de los Activos”

01/01/2014

Emitida en Mayo 2013. Modifica la información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros alineándolos con los requerimientos de NIIF 13. Requiere que se revele información adicional sobre el importe recuperable de activos que presentan deterioro de valor si ese importe se basa en el valor razonable menos los costos de venta. Adicionalmente, solicita entre otras cosas, que se revelen las tasas de descuento utilizadas en las mediciones del importe recuperable determinado utilizando técnicas del valor presente. Su adopción anticipada está permitida.

NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”

01/01/2014

Emitida en junio 2013. Establece determinadas condiciones que debe cumplir la novación de derivados, para permitir continuar con la contabilidad de cobertura; esto con el fin de evitar que novaciones que son consecuencia de leyes y regulaciones afecten los estados financieros. A tales efectos indica que, las modificaciones no darán lugar a la expiración o terminación del instrumento de cobertura si: (a) como consecuencia de leyes o regulaciones, las partes en el instrumento de cobertura acuerdan que una contraparte central, o una entidad (o entidades) actúen como contraparte a fin de compensar centralmente sustituyendo a la contraparte original; (b) otros cambios, en su caso, a los instrumentos de cobertura, los cuales se limitan a aquellos que son necesarios para llevar a cabo dicha sustitución de la contraparte. Estos cambios incluyen cambios en los requisitos de garantías contractuales, derechos de compensación de cuentas por cobrar y por pagar, impuestos y gravámenes. Su adopción anticipada está permitida.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas y mejoras

Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de

NIIF 9 “Instrumentos Financieros”

Sin determinar

Emitida en noviembre de 2013, las modificaciones incluyen como elemento principal una revisión sustancial de la contabilidad de coberturas para permitir a las entidades reflejar mejor sus actividades de gestión de riesgos en los estados financieros. Asimismo, y aunque no relacionado con la contabilidad

de coberturas, esta modificación permite a las entidades adoptar anticipadamente el requerimiento de reconocer en otros resultados integrales los cambios en el valor razonable atribuibles a cambios en el riesgo de crédito propio de la entidad (para pasivos financieros que se designan bajo la opción del valor razonable). Dicha modificación puede aplicarse sin tener que adoptar el resto de la NIIF 9.

NIC 19 “Beneficios a los empleados”

01/07/2014

Emitida en noviembre de 2013, esta modificación se aplica a las contribuciones de los empleados o terceras partes en los planes de beneficios definidos. El objetivo de las modificaciones es simplificar la contabilidad de las contribuciones que son independientes del número de años de servicio de los empleados, por ejemplo, contribuciones de los empleados que se calculan de acuerdo con un porcentaje fijo del salario.

Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2012)

01/07/2014

Emitidas en diciembre de 2013.

NIIF 2 “Pagos basados en acciones” – Se clarifican las definición de “Condiciones para la consolidación (o irrevocabilidad) de la concesión” (vesting conditions) y “Condiciones de mercado” (market conditions) y se definen separadamente las “Condiciones de rendimiento” (performance conditions) y “Condiciones de servicio” (service conditions). Esta enmienda deberá ser aplicada prospectivamente para las transacciones con pagos basados en acciones para las cuales la fecha de concesión sea el 1 de julio de 2014 o posterior. Su adopción anticipada está permitida.

NIIF 3, “Combinaciones de negocios” - Se modifica la norma para aclarar que la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumple con la definición de instrumento financiero se clasifica como pasivo financiero o como patrimonio, sobre la base de las definiciones de la NIC 32, “Instrumentos financieros: Presentación”. La norma se modificó adicionalmente para aclarar que toda contraprestación contingente no participativa (non equity), tanto financiera como no financiera, se mide por su valor razonable en cada fecha de presentación, con los cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Consecuentemente, también se hacen cambios a la NIIF 9, la NIC 37 y la NIC 39.

La modificación es aplicable prospectivamente para las combinaciones de negocios cuya fecha de adquisición es el 1 de julio de 2014 o posterior. Su adopción anticipada está permitida siempre y cuando se apliquen también anticipadamente las enmiendas a la NIIF 9 y NIC 37 emitidas también como parte del plan de mejoras 2012.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas y mejoras

Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de

NIIF 8 “Segmentos de operación” - La norma se modifica para incluir el requisito de revelación de los juicios hechos por la administración en la agregación de los segmentos operativos. Esto incluye una descripción de los segmentos que han sido agregados y los indicadores económicos que han sido evaluados en la determinación de que los segmentos agregados comparten características económicas similares.

01/07/2014

La norma se modificó adicionalmente para requerir una conciliación de los activos del segmento con los activos de la entidad, cuando se reportan los activos por segmento. Su adopción anticipada está permitida.

NIIF 13 "Medición del valor razonable" - Cuando se publicó la NIIF 13, consecuentemente los párrafos B5.4.12 de la NIIF 9 y GA79 de la NIC 39 fueron eliminados. Esto generó una duda acerca de si las entidades ya no tenían la capacidad de medir las cuentas por cobrar y por pagar a corto plazo por los importes nominales si el efecto de no actualizar no era significativo. El IASB ha modificado la base de las conclusiones de la NIIF 13 para aclarar que no tenía la intención de eliminar la capacidad de medir las cuentas por cobrar y por pagar a corto plazo a los importes nominales en tales casos.

NIC 16, "Propiedad, planta y equipo", y NIC 38, "Activos intangibles" - Ambas normas se modifican para aclarar cómo se trata el valor bruto en libros y la depreciación acumulada cuando la entidad utiliza el modelo de revaluación. En estos casos, el valor en libros del activo se actualiza al importe revaluado y la división de tal revalorización entre el valor bruto en libros y la depreciación acumulada se trata de una de las siguientes formas: 1) o bien se actualiza el importe bruto en libros de una manera consistente con la revalorización del valor en libros y la depreciación acumulada se ajusta para igualar la diferencia entre el valor bruto en libros y el valor en libros después de tomar en cuenta las pérdidas por deterioro acumuladas; 2) o la depreciación acumulada es eliminada contra el importe en libros bruto del activo. Su adopción anticipada está permitida.

NIC 24, "Información a revelar sobre partes relacionadas" - La norma se modifica para incluir, como entidad vinculada, una entidad que presta servicios de personal clave de dirección a la entidad que informa o a la matriz de la entidad que informa ("la entidad gestora"). La entidad que reporta no está obligada a revelar la compensación pagada por la entidad gestora a los trabajadores o administradores de la entidad gestora, pero está obligada a revelar los importes imputados a la entidad que informa por la entidad gestora por los servicios de personal clave de dirección prestados. Su adopción anticipada está permitida.

01/07/2014

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.4 Pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas y mejoras

Obligatoria para ejercicios iniciados a partir de

Mejoras a las Normas Internacionales de Información Financiera (2013)
Emitidas en diciembre de 2013.

01/07/2014

NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera" - Clarifica que cuando una nueva versión de una norma aún no es de aplicación obligatoria, pero está disponible para la adopción anticipada, un adoptante de IFRS por primera vez, puede optar por aplicar la versión antigua o la versión nueva de la norma, siempre y cuando aplique la misma norma en todos los periodos presentados.

NIIF 3 "Combinaciones de negocios" - Se modifica la norma para aclarar que la NIIF 3 no es aplicable a la contabilización de la formación de un acuerdo conjunto bajo NIIF11. La enmienda también aclara que sólo se aplica la exención del alcance en los estados financieros del propio acuerdo conjunto.

NIIF 13 "Medición del valor razonable" - Se aclara que la excepción de cartera en la NIIF 13, que permite a una entidad medir el valor razonable de un grupo de activos y pasivos financieros por su importe neto, aplica a todos los

contratos (incluyendo contratos no financieros) dentro del alcance de NIC 39 o NIIF 9.

La enmienda es obligatoria para ejercicios iniciados a partir del 1 de julio de 2014. Una entidad debe aplicar las enmiendas de manera prospectiva desde el comienzo del primer período anual en que se aplique la NIIF 13.

La administración de la Sociedad estima que la adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, están en evaluación y se estima que no tendrán un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.5 Bases de consolidación

(a) Filiales

Son todas las entidades sobre las cuales Sociedad Química y Minera de Chile S.A. tiene el control para dirigir las políticas financieras y de explotación, lo que generalmente viene acompañado de una participación superior a la mitad de los derechos a voto. Las filiales se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control de la Compañía, y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo. Las filiales aplican las mismas políticas contables que su matriz.

Para contabilizar la adquisición, la Compañía utiliza el método de adquisición. Bajo este método el costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos a la fecha de intercambio, más los costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable a la fecha de adquisición. Para cada combinación de negocio la Compañía medirá el interés no controlador de la adquirida ya sea a su valor razonable o como parte proporcional de los activos netos identificables de la adquirida.

**Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados
(continuación)**

2.5 Bases de consolidación, continuación

Sociedades incluidas en la consolidación:

RUT	Dependientes extranjeras	País de Origen	Moneda funcional	Porcentaje de participación			
				31/12/2013		31/12/2012	
				Directo	Indirecto	Total	Total
Extranjero	Nitratos Naturais Do Chile Ltda.	Brasil	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Nitrate Corporation Of Chile Ltd.	Reino Unido	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM North America Corp.	USA	Dólar Estadounidense	40,0000	60,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Europe N.V.	Bélgica	Dólar Estadounidense	0,8600	99,1400	100,0000	100,0000
Extranjero	Soquimich S.R.L. Argentina	Argentina	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Soquimich European Holding B.V.	Holanda	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	0,0002	99,9998	100,0000	100,0000
Extranjero	SQI Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	0,0159	99,9841	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Comercial De México S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	0,0013	99,9987	100,0000	100,0000
Extranjero	North American Trading Company	USA	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Administración Y Servicios Santiago S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Perú S.A.	Perú	Dólar Estadounidense	0,9800	99,0200	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Ecuador S.A.	Ecuador	Dólar Estadounidense	0,0040	99,9960	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Nitratos Mexico S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	0,0000	51,0000	51,0000	51,0000
Extranjero	SQMC Holding Corporation L.L.P.	USA.	Dólar Estadounidense	0,1000	99,9000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Investment Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Brasil Limitada	Brasil	Dólar Estadounidense	2,7900	97,2100	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM France S.A.	Francia	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Japan Co. Ltd.	Japón	Dólar Estadounidense	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Dólar Estadounidense	1,6700	98,3300	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Oceania Pty Limited	Australia	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Rs Agro-Chemical Trading A.V.V.	Aruba	Dólar Estadounidense	98,3333	1,6667	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Indonesia S.A.	Indonesia	Dólar Estadounidense	0,0000	80,0000	80,0000	80,0000
Extranjero	SQM Virginia L.L.C.	USA	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Italia SRL	Italia	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Comercial Caimán Internacional S.A.	Panamá	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Africa Pty.	Sudáfrica	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Lithium Specialties LLC	USA	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Iberian S.A.	España	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	Iodine Minera B.V. (c)	Holanda	Dólar Estadounidense	0,0000	0,0000	0,0000	100,0000
Extranjero	SQM Agro India Pvt.Ltd.	India	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	China	Dólar Estadounidense	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
Extranjero	SQM Thailand Limited. (b)	Tailandia	Dólar Estadounidense	0,0000	99,996	99,996	-

**Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados
(continuación)**

2.5 Bases de consolidación, continuación

Sociedades incluidas en la consolidación:

RUT	Dependientes nacionales	País de Origen	Moneda Funcional	Porcentaje de participación			
				31/12/2013		31/12/2012	
				Directo	Indirecto	Total	Total
96.801.610-5	Comercial Hydro S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	0,0000	60,6383	60,6383	60,6383
96.651.060-9	SQM Potasio S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	99,9999	0,0000	99,9999	99,9999
96.592.190-7	SQM Nitratos S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	99,9999	0,0001	100,0000	100,0000
96.592.180-K	Ajay SQM Chile S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	51,0000	0,0000	51,0000	51,0000
86.630.200-6	SQMC Internacional Ltda.	Chile	Peso Chileno	0,0000	60,6381	60,6381	60,6381
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	99,0470	0,9530	100,0000	100,0000
79.906.120-1	Isapre Norte Grande Ltda.	Chile	Peso Chileno	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
79.876.080-7	Almacenes y Depósitos Ltda.	Chile	Peso Chileno	1,0000	99,0000	100,0000	100,0000
79.770.780-5	Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	0,0003	99,9997	100,0000	100,0000
79.768.170-9	Soquimich Comercial S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	0,0000	60,6383	60,6383	60,6383
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	18,1800	81,8200	100,0000	100,0000
78.053.910-0	Proinsa Ltda.	Chile	Peso Chileno	0,0000	60,5800	60,5800	60,5800
76.534.490-5	Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	Chile	Peso Chileno	0,0000	100,0000	100,0000	100,0000
76.425.380-9	Exploraciones Mineras S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	0,2691	99,7309	100,0000	100,0000
76.064.419-6	Comercial Agrorama Ltda.(a)	Chile	Peso Chileno	0,0000	42,4468	42,4468	42,4468
76.145.229-0	Agrorama S.A.	Chile	Peso Chileno	0,0000	60,6377	60,6377	60,6377
76.359.919-1	Orcoma Estudios SPA (d)	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000	-	100,0000	-
76.360.575-2	Orcoma SPA (e)	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000	-	100,0000	-

- (a) Se procedió a la consolidación de Comercial Agrorama Ltda. por poseer el control a través de la filial Soquimich Comercial S.A.
- (b) Durante el primer semestre de 2013 Soquimich European Holdings BV, suscribió acciones de la sociedad SQM Thailand Limited, adquiriendo el 99,996% de participación de ésta.
- (c) Durante el primer semestre Iodine Minera fue absorbida por Soquimich European Holding.
- (d) Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma Estudios SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de MU\$ 1.500 teniendo el 100% de participación.
- (e) Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de MU\$ 2.358 teniendo el 100% de participación.

Nota 2 - Bases de presentación de los estados financieros consolidados (continuación)

2.5 Bases de consolidación, continuación

Las Sociedades filiales se consolidan por el método línea por línea agregando las partidas que representen activos, pasivos, ingresos y gastos de contenido similar, y eliminando las correspondientes operaciones intra-grupo.

Los resultados de las Sociedades dependientes adquiridas o enajenadas durante el ejercicio se incluyen en las cuentas de resultado consolidadas desde la fecha efectiva de adquisición o hasta la fecha efectiva de enajenación, según corresponda.

La participación no controladora representa el patrimonio de una subsidiaria no atribuible, directa o indirectamente, a la controladora.

2.6 Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad de la Administración de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales, quienes manifiestan expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las NIIF, normas emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB).

En los estados financieros consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales se han utilizado juicios y estimaciones realizadas por la Administración para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles, y su valor residual,
- Las pérdidas por deterioro de determinados activos, incluyendo las cuentas por cobrar a clientes,
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los compromisos por pensiones e indemnizaciones por años de servicios,
- Las provisiones por compromisos adquiridos con terceros y los pasivos contingentes,
- Las provisiones en bases a estudios técnicos que cubren las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras), y las provisiones sobre repuestos de baja rotación en existencias.
- Los costos futuros para el cierre de las instalaciones mineras.
- La determinación del valor justo de ciertos activos financieros e instrumentos derivados,
- La determinación y asignación de valores justos en combinaciones de negocio.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimaciones en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

Nota 3 - Políticas contables significativas

3.1 Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos remanentes, es decir como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

La excepción a lo antes indicado corresponde a los impuestos diferidos, ya que estos se clasifican como no corrientes, independiente del vencimiento que presenten.

3.2 Política contable para la moneda funcional y de presentación

Los estados financieros consolidados de la Compañía son presentados en dólares estadounidenses, que corresponde a la moneda funcional y de presentación de la Compañía, y que representa la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera.

Por consiguiente, el término moneda extranjera se define como cualquier moneda diferente al dólar estadounidense.

Los estados financieros consolidados se presentan en miles de dólares, sin decimales.

3.3 Política contable para conversión de moneda extranjera

(a) Entidades nacionales:

Los activos y pasivos en pesos y otras monedas distintas a la moneda funcional (que corresponde al dólar estadounidense) al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 han sido traducidos a dólares estadounidenses a los tipos de cambio vigentes a esas fechas (los correspondientes pesos chilenos se tradujeron a \$524,61 por dólar al 31 de diciembre de 2013, \$479,96 por dólar al 31 de diciembre de 2012).

Los valores de la unidad de fomento, utilizados para convertir a pesos (dólares) los activos y pasivos expresados en esta unidad de equivalencia, al 31 de diciembre de 2013 fueron \$23.309,56 (US\$44,43), al 31 de diciembre de 2012 fueron \$22.840,75 (US\$47,59).

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.3 Política contable para conversión de moneda extranjera, continuación

(b) Entidades extranjeras:

La Compañía realiza la conversión de los estados financieros de las Sociedades extranjeras con moneda funcional distinta del dólar del siguiente modo:

- Los activos y pasivos utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de cierre de los estados financieros consolidados .
- Las partidas de las cuentas de resultados utilizando el tipo de cambio medio mensual.
- El patrimonio neto se mantiene a tipo de cambio histórico a la fecha de su adquisición.

Las diferencias de cambio que se producen en la conversión de los estados financieros se registran en la cuenta “diferencias de conversión” dentro del patrimonio neto.

Los tipos de cambios utilizados para traducir los activos y pasivos monetarios, expresados en moneda extranjera al cierre de cada ejercicio en relación con el dólar, son los siguientes:

	31/12/2013 US\$	31/12/2012 US\$
Real Brasileño	2,34	2,04
Nuevo Sol Peruano	2,75	2,75
Peso Argentino	6,48	4,92
Yen Japonés	105,39	86,58
Euro	0,73	0,76
Peso Mexicano	13,07	12,99
Dólar Australiano	1,12	1,05
Libra Esterlina	0,61	0,62
Rand Sudáfricano	10,56	8,47
Dólar (Ecuador)	1,00	1,00
Peso Chileno	524,61	479,96
Unidad de Fomento	44,43	47,59

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.3 Política contable para conversión de moneda extranjera, continuación

(c) Transacciones y saldos

Las transacciones no monetarias denominadas en monedas distintas a la funcional (Dólar U.S.) son traducidas usando la tasa de cambio vigente para la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son traducidos a la tasa de cambio de la moneda funcional vigente a la fecha de cierre del estado de situación financiera consolidado. Todas las diferencias son llevadas al estado de resultado con la excepción de todos los ítems monetarios que proporcionan una cobertura efectiva para una inversión neta en una operación extranjera. Estos ítems son reconocidos en otros ingresos integrales sobre la disposición de la inversión, momento en el que ellos son reconocidos en el estado de resultados. Los cargos impositivos y créditos atribuibles a diferencias de cambio sobre aquellos ítems monetarios de cobertura son también registrados en otros ingresos integrales.

Partidas no monetarias que son valorizadas al costo histórico en una moneda extranjera, son convertidas usando el tipo de cambio histórico de la transacción inicial. Partidas no monetarias valorizadas a su valor razonable en una moneda extranjera son convertidas usando el tipo de cambio a la fecha cuando el valor razonable es determinado.

(d) Entidades del grupo

Los resultados, activos y pasivos de todas aquellas entidades que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación, se convierten a la moneda de presentación de la siguiente manera:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos de cada cuenta de resultados se convierten a los tipos de cambio promedio mensual.
- Todas las diferencias de cambio resultantes se reconocen como un componente separado en reservas por diferencias de cambio por conversión.

En la consolidación, las diferencias de cambio que surgen de la conversión de una inversión neta en entidades extranjeras, se llevan al patrimonio neto de los accionistas (otras reservas). A la fecha de enajenación, esas diferencias de cambio se reconocen en el estado de resultados como parte de la pérdida o ganancia de la venta.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.4 Política contable para subsidiarias

SQM S.A., establece como base el control ejercido en las entidades subsidiarias, para determinar la participación de éstas, en los estados financieros consolidados. El control consiste en la capacidad de la Compañía para ejercer poder en la subsidiaria; exposición o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

La Compañía elabora los estados financieros consolidados utilizando políticas contables uniformes para todo el Grupo, la consolidación de una subsidiaria comienza cuando se tiene el control sobre esta y se deja de incluir en la consolidación cuando se pierde.

3.5 Estado de flujo de efectivo consolidados

El equivalente al efectivo corresponde a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor con vencimiento no superior a tres meses desde la fecha de adquisición del instrumento.

Para los propósitos del estado consolidado de flujo de efectivo, el efectivo y equivalente al efectivo consiste de disponible y equivalente al efectivo de acuerdo a lo definido anteriormente.

El estado de flujo de efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo.

3.6 Política contable de activos financieros

La Administración determina la clasificación de sus activos financieros en el momento de reconocimiento inicial, sobre la base del modelo de negocio, para la gestión de los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales de los activos financieros. De acuerdo a lo establecido en NIIF 9, los activos financieros, son medidos inicialmente a valor razonable más los costos de transacción en que se hayan incurrido y que sean directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Posteriormente los activos financieros se miden al costo amortizado o al valor razonable.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.6 Política contable de activos financieros, continuación

La Compañía evalúa a la fecha de cada reporte, si existe evidencia objetiva de que algún activo o grupo de activos financieros esté o presente algún deterioro. Un activo o grupo de activos financieros presenta un deterioro, si y solo si, existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo o grupo de estos. Para que se reconozca un deterioro, el evento de pérdida tiene que presentar un impacto en la estimación de flujos futuros del activo o grupos de activos financieros.

3.7 Política contable de pasivos financieros

La Administración determina la clasificación de sus pasivos financieros en el momento de reconocimiento inicial. De acuerdo a lo establecido en NIIF 9, los pasivos financieros al momento de su reconocimiento inicial son medidos al valor razonable, menos los costos de transacción en que se hayan incurrido y que sean directamente atribuibles a la emisión del pasivo financiero. Posteriormente son medidos al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. En el caso de los pasivos financieros que se hayan reconocido inicialmente al valor razonable con cambios en resultados, se medirán con posterioridad a valor razonable

3.8 Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultado

La Administración determinará, de forma irrevocable, en el momento del reconocimiento inicial, la designación de un instrumento financiero al valor razonable con cambios en el resultado, si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incoherencia de medición o reconocimiento, que surgiría en otro caso de la medición de los activos o pasivos o del reconocimiento de las ganancias y pérdidas de los mismos sobre bases diferentes.

3.9 Política contable para la compensación de instrumentos financieros

La Compañía compensa un activo y un pasivo cuando y sólo cuando tenga en el momento actual, el derecho exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos; y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.10 Política contable para la reclasificación de instrumentos financieros

Al momento que la Compañía cambie su modelo de negocio para la gestión de los activos financieros, reclasificará todos los activos financieros afectados por el nuevo modelo de negocio.

En el caso de los pasivos financieros no se podrán reclasificar.

3.11 Política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable en la fecha en que se ha efectuado el contrato de derivados y posteriormente se vuelven a valorar a su valor razonable. El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura contable y, si es así, del tipo de cobertura efectuada por la Compañía, la cual puede ser:

- (a) Coberturas del valor razonable de activos o pasivos reconocidos (coberturas del valor razonable);
- (b) Coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción prevista altamente probable (cobertura de flujos de efectivo).

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación existente entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos para la gestión de riesgo y la estrategia para llevar a cabo diversas operaciones de cobertura.

La Compañía también documenta su evaluación, tanto al inicio como al cierre de cada período, si los derivados que se utilizan en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

El valor razonable de los instrumentos derivados utilizados para efectos de cobertura se muestra en nota 10.3 (activos y pasivos de cobertura). Los movimientos en la reserva de operaciones de cobertura se clasifican como un activo o pasivo no corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es superior a 12 meses y como un activo o pasivo corriente si el vencimiento restante de la partida cubierta es inferior a 12 meses.

Los derivados de inversión se clasifican como un activo o pasivo corriente, y el cambio en su valor razonable es reconocido directamente en resultados.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.11 Política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas, continuación

(a) Cobertura del valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura es reconocido con cargo o abono a resultados según corresponda. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor libro de la partida cubierta y también es reconocido con cargo o abono a resultados.

Para coberturas de valor razonable relacionado con ítems registrados a costo amortizado, el ajuste al valor libro es amortizado contra el resultado sobre el ejercicio remanente a su vencimiento. Cualquier ajuste al valor libro de un instrumento financiero cubierto para el cual se utiliza tasa efectiva, es amortizada con cargo o abono a resultados en su valor razonable atribuible al riesgo que está siendo cubierto.

Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente con cargo o abono a resultados.

(b) Cobertura de flujo de caja

La porción efectiva de las utilidades o pérdidas por el instrumento de cobertura es inicialmente reconocida con cargo o abono a otro resultado integral, mientras que cualquier porción inefectiva es reconocida inmediatamente con cargo o abono a resultados, según corresponda.

Los montos llevados a patrimonio son transferidos a resultado cuando la transacción cubierta afecta a resultado, tal como cuando el ingreso financiero o gasto financiero cubierto es reconocido cuando ocurre una venta proyectada. Cuando la partida cubierta es el costo de un activo o pasivo no financiero, los montos llevados a otras reservas son transferidos al valor libro inicial del activo o pasivo no financiero.

Si la transacción esperada o compromiso a firme ya no se espera que ocurra, los montos anteriormente reconocidos en patrimonio son transferidos a resultado. Si el instrumento de cobertura vence, es vendido, terminado, ejercido sin reemplazo o se realiza un "rollover", o si su designación como una cobertura es revocada, los montos anteriormente reconocidos en otras reservas permanecen en patrimonio hasta que la transacción esperada o compromiso a firme ocurra.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.12 Baja en cuentas de instrumentos financieros

La Compañía determina de acuerdo a NIIF 9 si se cumplen los principios para registrar la baja en cuentas de un activo financiero cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o se transfieran sus derechos a recibir los flujos de efectivo del activo financiero; o se han transferido sustancialmente todos los riesgos y recompensas; y no se ha retenido el control de los activos financieros.

En el caso de los pasivos financieros se dará la baja en cuentas cuando se haya extinguido la obligación contenida en el pasivo o en una parte del mismo, pagando al acreedor o esté legalmente extinguida de la responsabilidad principal contenida en el pasivo .

3.13 Instrumentos financieros derivados

La Compañía mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en moneda extranjera. Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; los costos de transacción atribuibles son reconocidos en resultados cuando se incurren. Posterior al reconocimiento inicial, los cambios en el valor razonable de tales derivados son reconocidos en el resultado como parte de ganancias y pérdidas.

La Compañía evalúa permanentemente la existencia de derivados implícitos tanto en sus contratos como en sus instrumentos financieros. Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 no existen derivados implícitos.

3.14 Mediciones al valor razonable

Al momento del reconocimiento inicial la Compañía mide sus activos y pasivos financieros a valor razonable más o menos los costos de transacción en que se hayan incurrido y que sean directamente atribuibles a la adquisición o emisión del activo financiero o pasivo financiero.

3.15 Arrendamiento

(a) Arrendatario - Arrendamiento financiero

Se clasifican como arrendamientos financieros cuando se tiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de la propiedad del activo. Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o al valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, el menor de los dos.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.15 Arrendamiento, continuación

Cada pago por arrendamiento se distribuye entre el pasivo y las cargas financieras para conseguir un tipo de interés constante sobre el saldo pendiente de la deuda. Las correspondientes obligaciones por arrendamiento, netas de cargas financieras, se incluyen en otros pasivos no corrientes. El elemento de interés del costo financiero se carga en el estado de resultados durante el período de arrendamiento de forma que se obtenga una tasa periódica constante de interés sobre el saldo restante del pasivo para cada ejercicio.

(b) Arrendatario – Arrendamiento operativo

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos en concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan en el estado de resultados o se activan (si corresponde) sobre una base lineal durante el período de arrendamiento.

3.16 Costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguros

Los costos de adquisición de seguros se clasifican como pagos anticipados y corresponden a seguros vigentes, se reconocen bajo el método lineal y sobre base devengada, los que se encuentran reconocidos en Otros Activos no Financieros.

Son reconocidos en gastos en proporción al período de tiempo que cubren, independiente de las fechas de pago.

3.17 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Corresponden a activos financieros no derivados, con pagos fijos y determinables, y que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de venta de los productos y/o servicios que comercializa la Compañía directamente a sus clientes.

Estos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente a su costo amortizado de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por pérdidas de deterioro del valor. Se establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas comerciales a cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas por cobrar.

El interés implícito en las operaciones de ventas a plazo, es reconocido como ingreso financiero a medida que se vayan devengando los intereses en el plazo de la operación.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.18 Medición de inventarios

La Compañía valoriza los inventarios por el menor valor entre el costo y el valor neto de realización. El valor de costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales. El método utilizado para determinar el costo de las existencias es el costo promedio ponderado.

Los descuentos comerciales, rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del valor de adquisición.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Compañía realiza una evaluación del valor neto de realización de los inventarios al final de cada periodo, registrando una estimación con cargo a resultados cuando éstas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja hayan dejado de existir, o cuando exista clara evidencia de aumento en el valor neto de realización debido a un cambio en las circunstancias económicas o precios de las materias primas principales, se procede a modificar la estimación previamente efectuada.

La valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su valor estimado de realización.

Las provisiones sobre las existencias de la Compañía se han constituido en base a un estudio técnico que cubre las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras).

Las materias primas, insumos y materiales se registran al valor de costo de adquisición o de mercado, el menor. El costo de adquisición se calcula de acuerdo con el método del precio promedio.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.19 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Las participaciones en sociedades sobre las que se ejerce el control conjuntamente con otra sociedad (joint venture) o en las que se posee una influencia significativa (asociadas), se registran de acuerdo al método de participación. Se presume que existe influencia significativa cuando se posee una participación superior al 20% en el capital de la emisora.

Bajo este método, la inversión es registrada en el estado de situación financiera al costo más cambios posteriores a la adquisición en forma proporcional al patrimonio neto de la asociada, utilizando para ello el porcentaje de participación en la propiedad de la asociada. La plusvalía comprada asociada es incluida en el valor libro de la inversión y no es amortizado. El cargo o abono a resultados refleja la proporción en los resultados de la asociada.

Las ganancias no realizadas por transacciones con las coligadas o asociadas se eliminan en función del porcentaje de participación que tiene la Compañía en éstas. También se eliminan las pérdidas no realizadas, excepto si la transacción proporciona evidencia de pérdida por deterioro del activo que se transfiere.

Las variaciones patrimoniales de las asociadas son reconocidas proporcionalmente con cargo o abono a "Otras reservas" y clasificadas de acuerdo a su origen.

Las fechas de reporte de la asociada y de la Sociedad y las políticas son similares para transacciones equivalentes y eventos bajo circunstancias similares.

En la eventualidad que se pierda la influencia significativa o la inversión se venda o quede disponible para la venta, se descontinúa el método del valor patrimonial suspendiendo el reconocimiento de resultados proporcionales.

Si el importe resultante de acuerdo al método de la participación fuera negativo, se refleja la participación en cero en los estados financieros consolidados, a no ser que exista el compromiso por parte de la Compañía de reponer la situación patrimonial de la Sociedad, en cuyo caso se registra la correspondiente provisión para riesgos y gastos.

Los dividendos percibidos de estas sociedades se registran reduciendo el valor de participación, y los resultados proporcionales reconocidos conforme a su participación se incorporan a las cuentas de Resultados Consolidadas en el rubro "Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación".

3.20

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.20 Política contable para transacciones con participaciones no controladoras

Las participaciones no controladoras se presentan en el estado de situación financiera consolidado, dentro del patrimonio de forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

3.21 Política contable para transacciones con partes relacionadas

Las operaciones entre la Sociedad y sus subsidiarias forman parte de operaciones habituales de la Sociedad. Las condiciones de estas son las normales vigentes para este tipo de operaciones, en cuanto a plazos y precios de mercado se refiere. Además, han sido eliminadas en el proceso de consolidación. Las condiciones de vencimiento para cada caso varían en virtud de la transacción que las generó.

3.22 Propiedades, plantas y equipos

El inmovilizado material se ha valorizado a su costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

Adicionalmente, al precio pagado por la adquisición de los bienes del activo inmovilizado, se ha considerado como parte del costo de adquisición, según corresponda, los siguientes conceptos:

1. Los gastos financieros devengados durante el período de construcción que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos que califiquen para ello, que son aquellos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso. La tasa de interés utilizada es la correspondiente a la financiación específica del proyecto, de no existir, la tasa media de financiamiento de la Compañía que realiza la inversión.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.22 Propiedades, plantas y equipos, continuación

2. Los costos futuros que sean necesarios para el cierre de las instalaciones al término de su vida útil, son incorporados a los bienes al valor presente de los desembolsos que se espera sean necesarios para cancelar la obligación.

Las obras en curso se traspasan al activo inmovilizado en explotación una vez que se encuentran disponibles para su uso, comenzando su amortización a partir de esa fecha.

Los costos de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un alargamiento de la vida útil de los activos inmovilizados se capitalizan como mayor costo de los correspondientes bienes. Todos los demás gastos de mantenimiento conservación y reparación, se imputan a resultados como costo del ejercicio en que se incurren.

El reemplazo de activos completos que aumentan la vida útil del bien o su capacidad económica, se registran como mayor valor de propiedad, plantas y equipos, con la consiguiente baja contable de los elementos sustituidos o renovados.

En base al análisis de deterioro efectuado por la administración de la Compañía, se considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Las utilidades o pérdidas que se originan en la venta o retiro de bienes de propiedad, plantas y equipos se reconocen como resultados del ejercicio y se calculan como la diferencia entre el valor de venta y el valor neto contable del activo.

Los costos derivados de mantenimiento diarios de propiedad planta y equipo se reconocen en resultado cuando se incurren en ellos.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.23 Depreciación de Propiedades, plantas y equipos

Las propiedades, plantas y equipos, se deprecian distribuyendo linealmente el costo entre los años de vida útil técnica estimada que constituyen el período en el que la Compañía espera utilizarlos. Cuando los componentes de un ítem de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registrados como bienes separados. Las vidas útiles se revisan anualmente.

A continuación, se presentan los períodos de vida útil utilizados para la depreciación de los activos incluidos en propiedades, planta y equipos:

Clases de propiedades, plantas y equipos	Vida o Tasa Mínima	Vida o Tasa Máxima
Edificios	3	60
Plantas y Equipos	3	35
Equipamiento de Tecnologías de la Información	3	10
Instalaciones Fijas y Accesorios	3	35
Vehículos de Motor	5	10
Otras Propiedades, Planta y Equipo	2	30

3.24 Activos intangibles

Los activos intangibles corresponden principalmente a plusvalías compradas (goodwill), derechos de agua, derechos de emisión, marcas comerciales, gastos por servidumbres de líneas eléctricas y gastos de desarrollo y licencias de software computacionales.

(a) Plusvalía comprada (goodwill)

La plusvalía comprada representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de SQM S.A. en los activos netos identificables de la filial en la fecha de adquisición. La plusvalía comprada relacionada con adquisiciones de filiales se incluyen en el rubro Plusvalía, la cual se somete a pruebas de deterioro de valor cada vez que se emiten estados financieros consolidados y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros de la plusvalía relacionada con la entidad vendida.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.24 Activos intangibles, continuación

Este intangible se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de probar las pérdidas por deterioro. La asignación se realiza en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera vayan a beneficiarse de la combinación de negocios en la que surgió dicha plusvalía comprada.

3.25 Activos intangibles distintos a la plusvalía

(a) Derechos de agua

Los derechos de agua adquiridos por la Compañía corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales y son registrados a su costo de adquisición. Dado que estos activos representan derechos entregados a perpetuidad a la Compañía, éstos no son amortizados, sin embargo, anualmente son sometidos a una evaluación de deterioro.

(b) Servidumbre de líneas eléctricas

Para efectuar los diversos tendidos de líneas eléctricas sobre terrenos pertenecientes a terceros, necesarios para la operación de las plantas industriales, la Compañía ha pagado derechos de servidumbre de líneas eléctricas. Estos derechos se presentan en activos intangibles. Los valores pagados son activados a la fecha del contrato y se cargan a resultado según la duración del plazo de este.

(c) Programas informáticos

Las licencias para programas informáticos adquiridas se capitalizan sobre la base de los costos que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos. Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por el Grupo, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costos durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

Los costos de desarrollo de programas informáticos reconocidos como activos, se amortizan durante sus vidas útiles estimadas.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.25 Activos intangibles distintos a la plusvalía, continuación

(d) Derecho de propiedad y concesiones mineras

La Sociedad mantiene derechos de propiedad y concesiones mineras del Estado de Chile. Los derechos de propiedad se obtienen normalmente sin un costo inicial (distintos al pago de patentes mineras y gastos menores de registro) y una vez que se obtienen los derechos sobre estas concesiones, se retienen por parte de la Compañía mientras se paguen las patentes anuales. Dichas patentes, que se pagan anualmente, se registran como activos pagados por anticipado y se amortizan durante los siguientes doce meses. Los valores atribuibles a concesiones mineras adquiridas a terceros que no son del Estado de Chile se registran a su costo de adquisición dentro de activos intangibles.

Al 31 de diciembre de 2013, al 31 de diciembre de 2012, y al 31 de diciembre de 2011 no existe deterioro de activos intangibles.

3.26 Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación y desarrollo son cargados al resultado en el período que se incurrió el desembolso.

3.27 Gastos de exploración y evaluación

La Sociedad posee derechos de propiedad y concesiones mineras del Estado de Chile y adquiridas de terceros distintos del Estado, destinadas a la explotación de caliche y salmueras y también a la exploración de este tipo de yacimientos.

Una vez obtenidos estos derechos, la Sociedad registra inicialmente los desembolsos directamente vinculados con la exploración y evaluación de yacimientos (asociados a manchas con viabilidad comercial) como activo a su costo. Dichos desembolsos incluyen los siguientes conceptos:

- Desembolsos por reconocimientos geológicos
- Desembolsos por perforaciones
- Desembolsos por extracciones de sondajes y toma de muestras
- Desembolsos por actividades relacionadas con la evaluación técnica y viabilidad comercial de la extracción
- Y cualquier desembolso relacionado directamente con proyectos específicos donde su objetivo es encontrar recursos minerales.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.27 Gastos de exploración y evaluación, continuación

Posteriormente la Compañía distingue los proyectos de exploración y evaluación, según sea la viabilidad económica del mineral extraído en el área de exploración, entre aquellos que finalmente entregarán beneficios futuros a la Compañía (los rentables) y los proyectos para los que no es probable que beneficios económicos fluyan a la Compañía en el futuro (esto es, cuando el mineral presenta baja ley y por tanto no es económicamente rentable su explotación).

Si los estudios técnicos determinan que la ley del mineral no es económicamente explotable, el activo se carga directamente a resultados. En caso contrario se mantiene en el rubro otros activos no corrientes, reclasificando la porción relacionada con el área a explotar en el ejercicio al rubro existencias, y dicho importe se amortiza como costo de producción a base de las toneladas estimadas a extraer.

Las razones técnicas para efectuar esta clasificación es que corresponde a un activo identificable de carácter no monetario, que se posee para ser utilizado en la producción de nuestros procesos como materia principal.

El párrafo 17 de la NIIF 6 establece que un activo par exploración y evaluación deja de ser clasificado como tal cuando pierde la fiabilidad técnica y la viabilidad comercial de extracción, por lo tanto debe ser deteriorado. Por tal razón y dado que nuestros desembolsos corresponden a reservas probadas con viabilidad comercial y utilizadas como materia prima principal en nuestros procesos productivos es que se presentan como existencias las que se explotaran dentro del año comercial y las restantes como gastos de desarrollo de manchas y gastos de prospección en el rubro Otros activos no corrientes.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.28 Deterioro del valor de los activos no financieros

Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable.

El monto recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable de un activo o unidad generadora de efectivo menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para un activo individual a menos que el activo no genere entradas de efectivo que son claramente independientes de otros activos o grupos de activos.

Cuando el valor libro de un activo excede su monto recuperable, el activo es considerado deteriorado y es disminuido a su monto recuperable.

Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las evaluaciones actuales de mercado, el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usa un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos son corroborados por múltiplos de valuación, precios de acciones cotizadas para subsidiarias cotizadas públicamente u otros indicadores de valor razonable disponibles.

Las pérdidas por deterioro de operaciones continuas son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio.

Al 31 de diciembre de 2013, según se explica en Nota 14 la Compañía ha constituido provisión por deterioro. Al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de diciembre de 2011, la Compañía no tenía conocimiento de ningún indicador de deterioro con respecto a sus activos.

Para activos distintos de la plusvalía comprada, se realiza una evaluación anual respecto de si existen indicadores que la pérdida por deterioro reconocida anteriormente podría ya no existir o haber disminuido. Si existen tales indicadores, se estima el monto recuperable. Una pérdida por deterioro anteriormente reconocida es reversada solamente si ha habido cambios en las estimaciones usadas para determinar el monto recuperable del activo desde la última vez que se reconoció una pérdida por deterioro. Si ese es el caso, el valor libro del activo es aumentado a su monto recuperable. Este monto aumentado no puede exceder el valor libro que habría sido determinado, neto de depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del activo en años anteriores. Tal reverso es reconocido con abono a resultados.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.29 Dividendo mínimo

Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas, a menos que, de otro modo, lo decida un voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas y suscritas, una sociedad anónima abierta debe distribuir dividendos de acuerdo a la política decidida en la Junta General de Accionistas de cada año, con el mínimo de un 30% de la utilidad, excepto en el caso que la sociedad posea pérdidas no absorbidas de años anteriores. Sin embargo, la Compañía define como Política el reparto del 50% de su utilidad neta del ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013.

3.30 Ganancias por acción

El beneficio neto por acción básico se calcula como el cociente entre el beneficio neto del período atribuible a la Sociedad Matriz y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período.

La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

3.31 Política contable para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar

Inicialmente los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se miden a valor razonable más todos los costos asociados a la transacción, posteriormente son valorados a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

3.32 Préstamos que devengan intereses

Al momento del reconocimiento inicial se valorizan al valor razonable, posteriormente la valorización se realiza a costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado es calculado tomando en cuenta cualquier prima o descuento de la adquisición e incluye costos de transacciones que son una parte integral de la tasa de interés efectiva.

Se registran como no corriente cuando su plazo de vencimiento es superior a doce meses, y como corriente cuando es inferior a dicho plazo. Los gastos por intereses se computan en el ejercicio en el que se devengan, siguiendo un criterio financiero.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.33 Otras provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando:

- La Sociedad tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
- Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

En la eventualidad que la provisión o una parte de ella sea reembolsada, el reembolso es reconocido como un activo separado solamente si se tiene una certeza cierta del ingreso.

En el estado de resultados el gasto por cualquier provisión es presentado en forma neta de cualquier reembolso.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es significativo, las provisiones son descontadas usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja los riesgos específicos del pasivo. Cuando se usa una tasa de descuento, el aumento en la provisión debido al paso del tiempo es reconocido como un costo financiero.

La política de la Compañía es mantener provisiones para cubrir riesgos y gastos, en base a una mejor estimación, para hacer frente a responsabilidades probables o ciertas y cuantificables procedentes de litigios en curso, indemnizaciones u obligaciones, gastos pendientes de cuantías indeterminada, avales y otras garantías similares a cargo de la Compañía. Su registro se efectúa al momento en que se origina la responsabilidad o de la obligación que determina la indemnización o pago.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.34 Obligaciones por indemnizaciones por años de servicios y compromisos por pensiones

Las obligaciones con los trabajadores están normadas por los convenios colectivos vigentes e instrumentalizadas mediante convenios colectivos y contratos individuales de trabajo, con excepción de Estados Unidos que se rige de acuerdo a los planes de pensiones de empleo, vigentes hasta el año 2002.

La valorización de estas obligaciones se efectúa mediante un cálculo actuarial, utilizando el método de la unidad de crédito proyectada el cual considera hipótesis de tasas de mortalidad, rotación de los empleados, tasas de interés, fechas de jubilación, efectos por incrementos en los salarios de los empleados, así como los efectos en las variaciones en las prestaciones derivadas de variaciones en la tasa de inflación. Esto considerando los criterios vigentes en la NIC 19 revisada.

Las pérdidas y ganancias actuariales que puedan producirse por variaciones de las obligaciones preestablecidas definidas se registran directamente en el resultado del ejercicio, y no en Otros Resultados Integrales considerando el monto poco significativo de estas.

Las pérdidas y ganancias actuariales tienen su origen en las desviaciones entre la estimación y la realidad del comportamiento de las hipótesis actuariales o en la reformulación de las hipótesis actuariales establecidas.

La tasa de descuento utilizada por la Compañía para el cálculo de la obligación correspondió a un 6% nominal para los períodos terminados al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012.

Nuestra filial SQM North América tiene establecido con sus trabajadores planes de pensiones para empleados retirados, el cual se calcula midiendo la obligación proyectada de IAS futuras esperadas usando una tasa de progresión salarial neta de ajustes por inflación, mortalidad y presunciones de rotación descontando los montos resultantes al valor actual usando una tasa de interés del 6,5%, para 2013 y 2012. El saldo neto de esta obligación se presenta en el rubro Provisiones por beneficio a los empleados no corrientes.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.35 Planes de compensación

Los planes de compensación implementados mediante beneficios en pagos basados en el valor de las acciones liquidadas en efectivo, que se han otorgado se reconocen en los estados financieros a su valor justo, de acuerdo a lo establecido en la Norma Internacional de Información Financiera Nro. 2 "Pagos basados en acciones". Las variaciones en el valor justo de las opciones otorgadas son reconocidas con cargo a remuneraciones en forma lineal durante el período entre la fecha de otorgamiento de dichas opciones y la de pago. (ver Nota N°16).

3.36 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos ordinarios incluyen el valor razonable de las contraprestaciones recibidas o a recibir por la venta de bienes y servicios en el curso ordinario de las actividades de la Compañía. Los ingresos ordinarios se presentan netos del impuesto sobre el valor agregado, devoluciones, rebajas y descuentos y después de eliminadas las ventas efectuadas entre filiales.

Los ingresos se reconocen cuando el importe de los mismos se puede valorar con fiabilidad, es probable que los beneficios económicos futuros vayan a fluir a la entidad y se cumplan las condiciones específicas para cada uno de los tipos de ingresos de actividades, tal como se describe a continuación:

(a) Venta de bienes

Las ventas de bienes se reconocen cuando la Compañía ha entregado los productos al cliente y no existe ninguna obligación pendiente de cumplirse que pueda afectar la aceptación de los productos por parte del cliente. La entrega no tiene lugar hasta que los productos se han enviado al cliente o retirados por los mismos, y los riesgos de obsolescencia y pérdida se han transferido al cliente, y el cliente ha aceptado los productos de acuerdo a las condiciones establecidas de venta, el período de aceptación ha finalizado, o bien se tiene evidencia objetiva de que se han cumplido los criterios necesarios para la aceptación.

Las ventas se reconocen en función del precio fijado en el contrato de venta, neto de los descuentos por volumen y las devoluciones estimadas a la fecha de la venta. Los descuentos por volumen se evalúan en función de las compras anuales previstas y de acuerdo a los criterios definidos en los contratos.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.36 Reconocimiento de ingresos, continuación

(b) Ventas de servicios

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

(c) Ingresos por intereses

Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago, usando el método de la tasa de interés efectiva.

(d) Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos se reconocen cuando se establece el derecho a recibir el pago.

3.37 Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por ingresos por intereses en instrumentos financieros como depósitos a plazo, fondos mutuos. Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de la tasa de interés efectiva.

Los costos financieros están compuestos principalmente por gastos de intereses en préstamos bancarios, intereses en bonos emitidos e intereses capitalizados por costos de préstamos por la adquisición, construcción o producción de activos aptos .

Los costos por préstamos y bonos emitidos son reconocidos en resultados usando el método de la tasa de interés efectiva.

Los costos financieros devengados durante el período de construcción que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos que califiquen para ello, se utiliza la tasa de interés correspondiente a la financiación específica del proyecto; de no existir, la tasa media de financiamiento de la subsidiaria que realiza la inversión.

Los costos por préstamos y financiamiento que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo son capitalizados como parte del costo de ese activo.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.38 Impuesto a la renta e impuestos diferidos

El gasto por impuesto a las ganancias del ejercicio, se determina como la suma del impuesto corriente de las distintas sociedades consolidadas.

Los impuestos corrientes se basan en la aplicación de varios tipos de impuestos atribuibles a la base imponible para el período.

Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal, generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera estén en vigencia cuando los activos y pasivos se realicen.

En conformidad con las normas tributarias vigentes, se reconoce la provisión de gasto por impuesto a la renta de primera categoría y el impuesto a la renta de la actividad minera sobre base devengada, presentando los saldos netos de pagos provisionales mensuales acumulados para el período fiscal y créditos asociados a este. Los saldos de estas cuentas se presentan en activos o pasivos por impuestos corrientes según corresponda.

El impuesto a la renta y las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo que no provengan de combinaciones de negocio se registran en las cuentas de resultado o en las cuentas de patrimonio neto del estado de situación financiera consolidado en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.

Al final de cada ejercicio sobre el que se informa, el valor libro de los activos por impuestos diferidos es revisado y reducido en la medida que sea probable que no existan suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir la recuperación de todo o parte del activo por impuesto diferido. Asimismo, a la fecha del estado de situación financiera los activos por impuesto diferido no reconocidos son evaluados y reconocidos en la medida que se ha vuelto probable que las utilidades imponibles futuras permitirán que el activo por impuesto diferido sea recuperado.

Respecto de diferencias temporales deducibles asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y participaciones en negocios conjuntos, los activos por impuesto diferido son reconocidos solamente en la medida que exista la probabilidad que las diferencias temporales serán reversadas en el futuro cercano y que habrán utilidades imponibles disponibles con las cuales puedan ser utilizadas.

El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas directamente en patrimonio es registrado con efecto en patrimonio y no con efecto en resultados.

Los activos y los pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad tributaria y autoridad tributaria.

Nota 3 - Políticas contables significativas (continuación)

3.39 Información financiera por segmentos operativos

La NIIF 8 exige que las entidades adopten “el enfoque de la Administración” para revelar información sobre el resultado de sus segmentos operativos. En general, esta es la información que la Administración utiliza internamente para evaluar el rendimiento de los segmentos y decidir cómo asignar los recursos a los mismos.

Un segmento del negocio es un grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos diferentes a los de otros segmentos del negocio. Un segmento geográfico está encargado de proporcionar productos o servicios en un entorno económico concreto sujeto a riesgos y rendimientos diferentes a los de otros segmentos que operan en otros entornos económicos.

Para los activos y pasivos la asignación a cada uno de los segmentos no es posible, dado que estos se asocian a más de un segmento, con excepción de las depreciaciones, amortizaciones y deterioro de los activos los cuales son asignados directamente a los segmentos a los cuales corresponde, de acuerdo a los criterios establecidos en el proceso de costeo de los inventarios de productos.

De acuerdo a lo anterior, se han identificado los siguientes segmentos de negocio para la Compañía:

- Nutrición vegetal de especialidad
- Químicos para la industria
- Yodo y derivados
- Litio y derivados
- Potasio
- Otros productos y servicios

3.40 Medio ambiente

Las Sociedades del Grupo siguen, en general, el criterio de considerar como gasto de tipo medioambiental los importes destinados a la protección y mejora del medio ambiente. Sin embargo, los importes de elementos incorporados en instalaciones, maquinarias y equipos destinados al mismo fin son considerados como Propiedades Plantas y Equipos según sea el caso.

Nota 4 - Gestión del riesgo financiero

4.1 Política de gestión de riesgos financieros

La estrategia de Gestión de Riesgo Financiero de la Compañía está orientada a resguardar la estabilidad y sustentabilidad de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y Filiales en relación a todos aquellos componentes de incertidumbre financiera relevantes.

Las operaciones de la Sociedad se encuentran sujetas a ciertos factores de riesgo financiero que pueden afectar la condición financiera o los resultados de esta. Entre estos riesgos se destacan los riesgos de mercado, el riesgo de liquidez, riesgo de tasa de cambio, riesgo de incobrables y el riesgo de tasa de interés, entre otros.

Potencialmente pueden existir riesgos adicionales que actualmente desconocemos u otros riesgos conocidos, pero que actualmente creemos no son significativos, los cuales también podrían afectar las operaciones comerciales, el negocio, la condición financiera o los resultados de la Compañía.

La estructura de gestión del riesgo financiero comprende la identificación, determinación, análisis, cuantificación, medición y control de estos eventos. Es responsabilidad de la Administración, y en particular de la Gerencia de Finanzas la evaluación constante del riesgo financiero. La Sociedad utiliza derivados para cubrir una porción significativa de estos riesgos.

Nota 4 - Gestión del riesgo financiero (continuación)

4.2 Factores de riesgo

4.2.1 Riesgo de mercado

Los riesgos de mercado corresponden a aquellas incertidumbres asociadas a variaciones en variables de mercado que afectan los activos y pasivos de la Compañía, entre las cuales podemos destacar:

- a) Riesgo país: La condición económica de los países donde está presente la Sociedad puede afectar su situación financiera. Por ejemplo, las ventas que realiza la Compañía en mercados emergentes exponen a SQM a riesgos relacionados con condiciones económicas y tendencias en aquellos países. Por otro lado, los niveles de existencias también pueden verse afectados debido a la situación económica de estos países y/o la economía global, entre otros posibles impactos económicos.
- b) Riesgo por volatilidad en los precios: Los precios de los productos de la Compañía están afectos a los movimientos de los precios internacionales de fertilizantes y productos químicos, y los cambios en la capacidad productiva o demanda de estos podrían afectar nuestro negocio, condición financiera y resultados operacionales.
- c) Riesgo de precios de commodities: La Sociedad está expuesta a cambios en los precios de materias primas y energía que pueden impactar sus costos de producción, generando inestabilidad en los resultados.

Actualmente, la Sociedad incurre en un gasto directo anual cercano a los US\$140 millones por concepto de combustibles, gas y equivalentes, y cerca de US\$54 millones en gastos relacionados a consumo directo de energía eléctrica. Variaciones en un 10% de los precios de la energía necesaria para las actividades de la Sociedad, pueden significar en el corto plazo, movimientos cercanos a los US\$ 17 millones en estos costos.

Tal como se expresó en la Memoria Anual 2012 de la Compañía, los mercados en los que las que la Sociedad se desenvuelve son poco predecibles, están expuestos a variaciones significativas de oferta y demanda y sus precios son altamente volátiles. Adicionalmente, la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo ciertos productos que la Sociedad Comercializa, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Por lo anterior, la Sociedad no puede predecir con certeza los movimientos de la demanda, las respuestas de sus competidores, como así tampoco las fluctuaciones en los precios finales de sus productos. Lo anterior, puede generar impactos significativos en los volúmenes de venta de sus productos, en la situación financiera de la Compañía y en el precio de las acciones de la misma.

Nota 4 - Gestión del riesgo financiero (continuación)

4.2.1 Riesgo de mercado, continuación

- d) Estándares de calidad: En los mercados en los que operamos, los clientes podrían imponer estándares de calidad a nuestros productos y/o los gobiernos podrían promulgar normas más estrictas para la distribución y/o uso de nuestros productos. Como consecuencia, podríamos no ser capaces de vender nuestros productos si no podemos cumplir con dichos nuevos estándares. Además, nuestros costos de producción podrían aumentar para cumplir con las nuevas normas. No poder vender nuestros productos en uno o más mercados o a clientes importantes podría afectar de manera material nuestro negocio, nuestra posición financiera o los resultados de nuestras operaciones.

4.2.2 Riesgo de incobrables

Una contracción económica global - y sus efectos potencialmente negativos en la situación financiera de nuestros clientes - podría ampliar los plazos de pagos de las cuentas por cobrar de SQM aumentando su exposición a incobrables. Aunque se toman medidas para minimizar el riesgo, esta situación económica global podría significar pérdidas con efecto material adverso en el negocio, condición financiera o en los resultados de las operaciones de la Compañía.

Como forma de mitigación de estos riesgos, SQM mantiene un activo control de cobranza y utiliza medidas tales como el uso de seguros de crédito, letras de crédito y pagos anticipados para una parte de las cuentas por cobrar.

4.2.3 Riesgo de tipo de cambio

Como resultado de su influencia en la determinación de niveles de precio, de su relación con los costos de ventas y dado que una parte significativa del negocio de la Sociedad se transa en esa divisa, la moneda funcional de SQM es el dólar estadounidense. Sin embargo, el carácter global de los negocios de la Sociedad genera una exposición a las variaciones de tipo de cambio de diversas monedas con respecto al dólar. Por esto, SQM mantiene contratos de cobertura para mitigar la exposición generada por sus principales descalces (activos netos de pasivos) en monedas distintas al dólar contra la variación del tipo de cambio, actualizándose dichos contratos periódicamente dependiendo del monto del descalce a cubrir en estas monedas. Ocasionalmente, y sujeto a la aprobación del Directorio, la compañía asegura los flujos de efectivo provenientes de ciertas partidas específicas en moneda distinta al dólar en el corto plazo.

Una porción importante de los costos de la Sociedad, en especial remuneraciones, se encuentra relacionada con el peso chileno. Por ello, un aumento o una disminución en la tasa de cambio respecto del dólar afectarían el resultado de SQM. Aproximadamente US\$ 470 millones de los costos de la Sociedad se encuentran relacionados al peso chileno. Una porción significativa del efecto de dichas obligaciones en el Estado de Situación Financiera se encuentra cubierto por operaciones de instrumentos derivados que cubren el descalce de Balance en esta moneda.

Nota 4 - Gestión del riesgo financiero (continuación)

4.2.3 Riesgo de tipo de cambio, continuación

Al 31 de diciembre de 2012, la Compañía mantenía instrumentos derivados clasificados como de cobertura de riesgos cambiarios y de tasa de interés asociados a la totalidad de las obligaciones por bonos nominados tanto en pesos chilenos como en UF, por un valor razonable de US\$ 100,6 millones. Al 31 de diciembre de 2013, este valor asciende a US\$ 23,6 millones, ambos a favor de SQM.

Al 31 de diciembre de 2013, el valor de la tasa de cambio para la equivalencia de pesos a dólares era de Ch\$ 524,61 por dólar y al 31 de diciembre de 2012 era de Ch\$ 479,96 por dólar.

4.2.4 Riesgo de tasa de interés

Las fluctuaciones en las tasas de interés, producto principalmente de la incertidumbre respecto del comportamiento futuro de los mercados, pueden tener un impacto material en los resultados financieros de la Compañía.

La Sociedad mantiene deudas financieras corrientes y no corrientes valoradas a tasa LIBOR más un spread. La Compañía se encuentra parcialmente expuesta a fluctuaciones en dicha tasa, ya que actualmente SQM cuenta con instrumentos derivados clasificados como de cobertura para cubrir una porción de sus pasivos valorados a tasa LIBOR.

Al 31 de diciembre de 2013, la Sociedad presenta aproximadamente un 16% de sus obligaciones financieras sujetas a variaciones en la tasa LIBOR y, por lo tanto, aumentos significativos en la tasa podrían impactar su condición financiera. Una variación de 100 puntos base sobre esta tasa, puede generar variaciones en los gastos financieros cercanas a los US\$ 1 millones. No obstante, en la realidad se ve contrarrestada de manera significativa por los retornos de las inversiones que maneja la Sociedad, que también se encuentran fuertemente relacionadas a la tasa LIBOR.

Adicionalmente al 31 de diciembre de 2013, sobre el total del capital de la deuda financiera, la Sociedad mantiene un porcentaje cercano al 21% con vencimiento menor a 12 meses, disminuyendo de esta manera la exposición a las variaciones en las tasas de interés.

Nota 4 - Gestión del riesgo financiero (continuación)

4.2.5 Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está relacionado con las necesidades de fondos para hacer frente a las obligaciones de pago. El objetivo de la Compañía es mantener la flexibilidad financiera mediante un equilibrio holgado entre los requerimientos de fondos y flujos provenientes de la operación normal, préstamos bancarios, bonos públicos, inversiones de corto plazo y valores negociables, entre otros.

La Sociedad mantiene un importante programa de gasto de capital que está sujeto a variaciones a través del tiempo.

Por otra parte, los mercados financieros mundiales están sujetos a períodos de contracción y expansión, los que no son previsibles en el largo plazo, que pueden afectar el acceso a recursos financieros por parte de SQM. Estos factores pueden tener un impacto adverso material en nuestro negocio, condición financiera y resultados de operaciones de la Compañía.

Por lo anterior, SQM monitorea constantemente el calce de sus obligaciones con sus inversiones, cuidando como parte de su estrategia de gestión de riesgo financiero los vencimientos de ambos desde una perspectiva conservadora. Al 31 de diciembre de 2013, la Sociedad mantenía líneas bancarias por capital de trabajo no comprometidas y disponibles por un total aproximado de US\$ 555 millones.

La posición en otro efectivo y equivalentes al efectivo, así generada por la Sociedad, se invierte en fondos mutuos altamente líquidos con clasificación de riesgo AAA.

4.3 Medición del riesgo

La Compañía sostiene métodos para medir la efectividad y eficacia de las estrategias de cobertura de riesgo financiero, tanto en forma prospectiva como retrospectiva. Dichos métodos son consistentes con el perfil de manejo de riesgo del Grupo.

Nota 5 - Cambios en estimaciones y políticas contables (uniformidad)

5.1 Cambios en estimaciones contables

La Sociedad no presenta cambios en las estimaciones contables a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados.

5.2 Cambios en políticas contables

Los estados financieros consolidados de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. al 31 de diciembre de 2013 no presentan cambios significativos en las políticas y estimaciones contables respecto al período anterior.

Los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, y los resultados integrales, patrimonio neto y flujo de efectivo por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, han sido preparados de acuerdo a NIIF, siendo los principios y criterios contables aplicados consistentes.

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas

6.1 Activos y pasivos individuales de la matriz

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Activos	4.269.749	3.908.259
Pasivos	(1.893.129)	(1.775.476)
Activos (pasivos)	<u>2.376.620</u>	<u>2.132.783</u>

6.2 Entidad controladora

De acuerdo con lo dispuesto en los Estatutos de SQM S.A., nadie puede concentrar más del 32% del capital con derecho a voto de la Sociedad y por consiguiente no existe una entidad controladora.

6.3 Acuerdos de actuación conjunta de la mayor participación accionaria

Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., Potasios de Chile S.A. e Inversiones Global Mining (Chile) Limitada todos, Grupo Pampa- son dueños de un número de acciones equivalente al 29,9% al 31 de diciembre de 2013 de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A.- Por su parte, Kowa Company Ltd., Inversiones La Esperanza (Chile) Limitada, Kochi S.A. y La Esperanza Delaware Corporation -todos, Grupo Kowa- son dueños de un número de acciones equivalente al 2,09% de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A.

El Grupo Pampa- como también el Grupo Kowa- han informado a SQM S.A., a la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, a los mercados bursátiles pertinentes en Chile y en el extranjero que ellos no son y que nunca han sido personas relacionadas entre sí. Ello además, independientemente de que tales dos "Grupos" hayan suscrito el día 21 de diciembre del año 2006 un Acuerdo de Actuación Conjunta (AAC) en relación con dichas acciones. En consecuencia, el Grupo Pampa por sí, no concentra más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A. y, por su parte, el Grupo Kowa tampoco concentra por sí, más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A.

Asimismo, el Acuerdo de Actuación Conjunta no ha transformado al Grupo Pampa y al Grupo Kowa en personas relacionadas entre sí. Lo que el (AAC) sólo ha hecho, por el contrario, es transformar al Grupo Pampa y al Grupo Kowa, como controlador de SQM S.A., en personas relacionadas con SQM S.A.

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.3 Acuerdos de actuación conjunta de la mayor participación accionaria, continuación

Detalle de concentración efectiva

RUT	Razón Social	Porcentaje de participación %
96.511.530-7	Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.	19,65
96.863.960-9	Inversiones Global Mining (Chile) Limitada	3,34
76.165.311-5	Potasios de Chile S.A.	6,91
Total Grupo Pampa		29,90
79.798.650-k	Inversiones la Esperanza (Chile) Ltda.	1,40
59.046.730-8	Kowa Co Ltd.	0,30
96.518.570-4	Kochi S.A.	0,30
59.023.690-k	La Esperanza Delaware Corporation	0,09
Total Grupo Kowa		2,09

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.4 Información general sobre subsidiarias consolidadas

A continuación se detalla información general al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, de las sociedades en las que el grupo ejerce control e influencia significativa

Subsidiarias	RUT	Domicilio	País de incorporación	Moneda funcional	Porcentaje de participación		
					Directo	Indirecto	Total
SQM Nitratos S.A.	96.592.190-7	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	99,9999	0,0001	100,0000
Proinsa Ltda.	78.053.910-0	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	-	60,5800	60,5800
SQMC Internacional Ltda.	86.630.200-6	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	-	60,6382	60,6382
SQM Potasio S.A.	96.651.060-9	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	99,9999	-	99,9999
Serv. Integrales de Tránsito y Transf. S.A.	79.770.780-5	Arturo Prat 1060, Tocopilla	Chile	Dólar Estadounidense	0,0003	99,9997	100,0000
Isapre Norte Grande Ltda.	79.906.120-1	Anibal Pinto 3228, Antofagasta	Chile	Peso Chileno	1,0000	99,0000	100,0000
Ajay SQM Chile S.A.	96.592.180-K	Av. Pdte. Eduardo Fri 4900, Santiago	Chile	Dólar Estadounidense	51,0000	-	51,0000
Almacenes y Depósitos Ltda.	79.876.080-7	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	1,0000	99,0000	100,0000
SQM Salar S.A.	79.626.800-K	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	18,1800	81,8200	100,0000
SQM Industrial S.A.	79.947.100-0	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	99,0470	0,9530	100,0000
Exploraciones Mineras S.A.	76.425.380-9	Los Militares 4290 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	0,2691	99,7309	100,0000
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	76.534.490-5	Anibal Pinto 3228, Antofagasta	Chile	Peso Chileno	-	100,0000	100,0000
Soquimich Comercial S.A.	79.768.170-9	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	-	60,6383	60,6383
Comercial Agrorama Ltda.	76.064.419-6	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	-	42,4468	42,4468
Comercial Hydro S.A.	96.801.610-5	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	-	60,6383	60,6383
Agrorama S.A.	76.145.229-0	El Trovador 4285 Las Condes	Chile	Peso Chileno	-	60,6377	60,6377
Orcoma Estudios SPA	76.359.919-1	Apoquindo 3721 OF 131 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000	-	100,0000
Orcoma SPA	76.360.575-2	Apoquindo 3721 OF 131 Las Condes	Chile	Dólar Estadounidense	100,0000	-	100,0000
SQM North América Corp.	Extranjero	2727 Paces Ferry Road, Building Two, Suite 1425, Atlanta, GA	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	40,0000	60,0000	100,0000
RS Agro Chemical.Trading A.V.V.	Extranjero	Caya Ernesto O. Petronia 17, Orangestad Al. Tocantis 75, 6° Andar, Conunto 608 Edif.	Aruba	Dólar Estadounidense	98,3333	1,6667	100,0000
Nitratos Naturais do Chile Ltda.	Extranjero	West Gate, Alphaville Barueri, CEP 06455-020, Sao Paulo	Brasil	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
Nitrate Corporation of Chile Ltd.	Extranjero	1 More London Place London SE1 2AF	Reino Unido	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Corporation N.V.	Extranjero	Pietermaai 123, P.O. Box 897, Willemstad, Curacao	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	0,0002	99,9998	100,0000
SQM Perú S.A.	Extranjero	Avenida Camino Real N° 348 of. 702, San Isidro, Lima	Perú	Dólar Estadounidense	0,9800	99,0200	100,0000
SQM Ecuador S.A.	Extranjero	Av. José Orrantía y Av. Juan Tanca Marengo Edificio Executive Center Piso 2 Oficina 211	Ecuador	Dólar Estadounidense	0,0040	99,9960	100,0000

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.4 Información general sobre subsidiarias consolidadas, continuación

Subsidiarias	RUT	Domicilio	País de incorporación	Moneda funcional	Porcentaje de participación		
					Directo	Indirecto	Total
SQM Brasil Ltda.	Extranjero	Al. Tocantis 75, 6° Andar, Conunto 608 Edif. West Gate, Alphaville Barueri, CEP 06455-020, Sao Paulo	Brasil	Dólar Estadounidense	1,0900	98,9100	100,0000
SQI Corporation N.V.	Extranjero	Pietermaai 123, P.O. Box 897, Willemstad, Curacao	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	0,0159	99,9841	100,0000
SQMC Holding Corporation L.L.P.	Extranjero	2727 Paces Ferry Road, Building Two, Suite 1425, Atlanta	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	0,1000	99,9000	100,0000
SQM Japan Co. Ltd.	Extranjero	From 1 st Bldg 207, 5-3-10 Minami- Aoyama, Minato-ku, Tokio	Japón	Dólar Estadounidense	1,0000	99,0000	100,0000
SQM Europe N.V.	Extranjero	Sint Pietersvliet 7 bus 8, 2000. Antwerp	Bélgica	Dólar Estadounidense	0,5800	99,4200	100,0000
SQM Italia SRL	Extranjero	Via A. Meucci, 5 500 15 Grassina Firenze	Italia	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Indonesia S.A.	Extranjero	Perumahan Bumi Dirgantara Permai, Jl Suryadarma Blok Aw No 15 Rt 01/09 17436 Jatisari Pondok Gede	Indonesia	Dólar Estadounidense	-	80,0000	80,0000
North American Trading Company	Extranjero	2727 Paces Ferry Road, Building Two, Suite 1425, Atlanta, GA	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Virginia LLC	Extranjero	2727 Paces Ferry Road, Building Two, Suite 1425, Atlanta, GA	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Comercial de México S.A. de C.V.	Extranjero	Calle Industria Eléctrica s/n Lote 30, Manzana A Parque Industrial Bugambilias CP 45645, Trajomalco de Zuñiga, Jalisco	México	Dólar Estadounidense	0,0013	99,9987	100,0000
SQM Investment Corporation N.V.	Extranjero	Pietermaai 123, P.O. Box 897, Willemstad, Curacao	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	1,0000	99,0000	100,0000
Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Extranjero	Caya Ernesto O. Petronia 17, Orangestad	Aruba	Dólar Estadounidense	1,6700	98,3300	100,0000
SQM Lithium Specialties LLP	Extranjero	2727 Paces Ferry Road, Building Two, Suite 1425, Atlanta, GA	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
Soquimich SRL Argentina	Extranjero	Espejo 65 Oficina 6 – 5500 Mendoza	Argentina	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
Comercial Caimán Internacional S.A.	Extranjero	Edificio Plaza Bancomer Calle 50	Panamá	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM France S.A.	Extranjero	ZAC des Pommiers 27930 FAUVILLE	Francia	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	Extranjero	Calle Industria Eléctrica s/n Lote 30, Manzana A Parque Industrial Bugambilias CP 45645, Trajomalco de Zuñiga, Jalisco	México	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	Extranjero	Calle Industria Eléctrica s/n Lote 30, Manzana A Parque Industrial Bugambilias CP 45645, Trajomalco de Zuñiga, Jalisco	México	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.4 Información general sobre subsidiarias consolidadas, continuación

Subsidiarias	RUT	Domicilio	País de incorporación	Moneda funcional	Porcentaje de participación		
					Directo	Indirecto	Total
Soquimich European Holding B.V.	Extranjero	Loacalellikade 1 Parnassustoren 1076 AZ Amsterdan	Holanda	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Iberian S.A	Extranjero	Provenza 251 Principal 1a CP 08008, Barcelona	España	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
Iodine Minera B.V. (b)	Extranjero	Loacalellikade 1 Parnassustoren 1076 AZ Amsterdan	Holanda	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Africa Pty Ltd.	Extranjero	Tramore House, 3 Wterford Office Park, Waterford Drive, 2191 Fourways, Johannesburg	Sudáfrica	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Oceanía Pty Ltd.	Extranjero	Level 9, 50 Park Streer, Sydney NSW 2000, Sydney	Australia	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Agro India Pvt. Ltd.	Extranjero	C 30 Chiragh Enclave New Dehli, 110048 Room 1001C, CBD International Mansion N 16	India	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	Extranjero	Yong An Dong Li, Jian Wai Ave Beijing 100022, P.R.	China	Dólar Estadounidense	-	100,0000	100,0000
SQM Thailand Limited	Extranjero	Unit 2962, Level 29, No 388, Exchange Tower Sukhumvit Road, Klongtoey Bangkok	Tailandia	Dólar Estadounidense	-	99,996	99,996

(a) Comercial Agrograma es dueño de 70% de Soquimich Comercial S.A.

(b) Durante el primer semestre de 2013 Iodine Minera fue absorbida por Soquimich European Holding.

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.5 Información atribuibles a participaciones no controladoras

Subsidiarias	% de participaciones en la propiedad mantenidas por las participaciones no controladoras.	Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras		Participaciones no controladoras Patrimonio		Dividendos pagados a participaciones no controladoras	
		31/12/2013	31/12/2012	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2013	31/12/2012
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Proinsa Ltda.	0,1%	-	-	-	-	-	-
SQM Potasio S.A.	0,0000001%	-	-	-	-	-	-
Ajay SQM Chile S.A.	49%	(3.389)	(4.890)	8.806	9.817	4.400	1.764
SQM Indonesia S.A.	20%	-	-	16	-	-	-
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	0%	-	-	-	5	-	-
Soquimich Comercial S.A.	39,3616784%	(4.051)	(3.367)	46.448	44.476	2.026	-
Comercial Agrorama Ltda.	30%	(18)	56	351	364	-	-
Agrorama S.A.	0,001%	-	-	-	-	-	-
SQM (Thailand) Limited.	0,004%	-	-	-	-	-	-
Total		(7.458)	(8.201)	55.621	54.662	6.426	1.764

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.6 Información sobre subsidiarias consolidadas

Subsidiarias	Activos		Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias MUS\$	Ganancia (pérdida) MUS\$	Resultado integral MUS\$
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes			
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$			
SQM Nitratos S.A.	490.084	124.966	525.924	15.545	184.487	18.434	18.434
Proinsa Ltda.	200	1	-	-	-	(2)	(2)
SQMC Internacional Ltda.	266	-	-	-	-	(1)	(1)
SQM Potasio S.A.	109.408	1.049.628	3.411	15.749	2.052	184.948	185.458
Serv. Integrales de Tránsito y Transf. S.A.	348.685	86.935	389.980	8.423	50.135	6.149	6.149
Isapre Norte Grande Ltda	916	829	924	192	4.192	28	334
Ajay SQM Chile S.A.	22.720	1.232	5.226	755	67.413	6.916	6.916
Almacenes y Depósitos Ltda.	362	50	1	-	-	(11)	(40)
SQM Salar S.A.	678.215	1.000.954	453.864	216.110	792.109	206.745	206.679
SQM Industrial S.A.	1.110.303	820.831	872.216	79.021	925.167	64.602	61.547
Exploraciones Mineras S.A.	477	31.537	4.765	-	-	(312)	(312)
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	762	243	322	556	2.276	31	46
Soquimich Comercial S.A.	143.515	22.582	47.121	973	214.350	10.291	10.162
Comercial Agrorama Ltda.	15.450	2.148	16.314	114	16.009	61	62
Comercial Hydro S.A.	8.302	134	124	72	109	370	370
Agrorama S.A.	15.722	568	16.074	36	16.122	37	37
Orcoma SpA	2	2.356	-	-	-	-	-
Orcoma Estudio SpA	2	-	-	-	-	-	-
SQM North América Corp.	214.359	17.058	197.077	1.781	365.691	(4.763)	(3.751)
RS Agro Chemical.Trading A.V.V.	5.204	-	-	-	-	(9)	(9)
Nitratos Naturais do Chile Ltda.	3	254	4.695	-	-	278	278
Nitrate Corporation of Chile Ltd.	5.076	-	-	-	-	-	-
SQM Corporation N.V.	669	93.936	3.725	-	-	10.441	7.377
SQM Perú S.A.	578	1	1.190	-	1	(191)	(191)
SQM Ecuador S.A.	10.644	81	10.533	42	25.475	(1.224)	(1.224)
SQM Brasil Ltda.	680	40	851	-	802	88	88
SQI Corporation N.V.	-	19	62	-	-	(1)	(2)
SQMC Holding Corporation L.L.P.	11.978	16.394	1.000	-	-	5.267	5.267
SQM Japan Co. Ltd.	1.948	263	234	494	2.468	(283)	(283)

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.6 Información sobre subsidiarias consolidadas, continuación

Subsidiarias	Activos		Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias MUS\$	Ganancia (pérdida) MUS\$	Resultado integral MUS\$
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes			
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$			
SQM Europe N.V.	316.396	383	280.092	-	677.497	1.608	1.608
SQM Italia SRL	1.421	-	18	-	-	-	-
SQM Indonesia S.A.	4	-	(76)	-	-	-	-
North American Trading Company	160	145	39	-	-	(1)	(1)
SQM Virginia LLC	14.828	14.374	14.828	-	-	(1)	(1)
SQM Comercial de México S.A. de C.V.	88.252	1.427	61.534	-	178.180	4.724	4.724
SQM Investment Corporation N.V.	62.496	282	36.805	851	50	1.097	1.097
Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	240.231	442	83.606	170.000	-	(2.537)	(1.904)
SQM Lithium Specialties LLP	15.781	3	1.264	-	-	(1)	(1)
Soquimich SRL Argentina	414	-	218	-	-	(49)	(49)
Comercial Caimán Internacional S.A.	271	-	1.122	-	-	(38)	(38)
SQM France S.A.	345	6	114	-	-	-	-
Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	153	-	795	127	3.243	(7)	(7)
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	26	4	23	4	186	(7)	(7)
Soquimich European Holding B.V.	79.966	96.670	93.496	987	-	8.849	5.785
SQM Iberian S.A	101.299	70	101.757	-	166.087	66	66
SQM Africa Pty Ltd.	55.635	729	47.932	-	109.968	1.611	1.611
SQM Oceanía Pty Ltd.	4.251	-	811	-	3.542	51	51
SQM Agro India Pvt. Ltd.	7	-	2	-	-	(2)	(2)
SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	2.415	80	301	-	9.915	(1.164)	(1.164)
SQM Thailand Limited	7.052	36	4.510	-	4.379	(787)	(787)
Total	4.187.933	3.387.691	3.284.824	511.832	3.821.905	521.301	514.370

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.6 Información sobre subsidiarias consolidadas, continuación

Subsidiarias	31/12/2012				Ingresos de actividades ordinarias	31/12/2012		Resultado integral
	Activos		Pasivos			Ganancia (pérdida)	MUS\$	
	Corrientes	No corrientes	Corrientes.	No corrientes				
MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		
SQM Nitratos S.A.	610.140	125.407	519.148	15.721	366.936	148.768	148.768	
Proinsa Ltda.	220	1	-	-	-	-	10	
SQMC Internacional Ltda.	292	-	-	-	-	2	15	
SQM Potasio S.A.	19.134	1.130.587	1.013	13.293	10.172	259.578	259.578	
Serv. Integrales de Tránsito y Transf. S.A.	272.955	84.635	319.214	7.308	47.861	4.330	4.330	
Isapre Norte Grande Ltda	786	742	672	201	4.517	263	297	
Ajay SQM Chile S.A.	25.125	1.137	5.454	772	64.806	9.980	9.980	
Almacenes y Depósitos Ltda.	398	54	1	-	-	(11)	35	
SQM Salar S.A.	700.153	911.055	315.982	148.687	933.061	318.275	318.404	
SQM Industrial S.A.	1.273.599	714.896	997.339	73.112	1.027.856	93.488	93.329	
Exploraciones Mineras S.A.	469	31.475	4.383	-	-	(236)	(236)	
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	890	148	362	540	320	17	26	
Soquimich Comercial S.A.	167.089	19.373	72.651	819	239.909	8.555	8.555	
Comercial Agrorama Ltda.	15.515	1.693	15.868	128	14.842	(185)	(135)	
Comercial Hydro S.A.	7.882	218	135	95	110	430	430	
Agrorama S.A.	14.086	164	14.039	54	11.886	47	47	
SQM North América Corp.	303.666	16.070	281.313	2.190	441.315	23.736	23.736	
RS Agro Chemical.Trading A.V.V.	5.214	-	-	-	-	(10)	(10)	
Nitratos Naturais do Chile Ltda.	8	282	5.005	-	-	(284)	(284)	
Nitrate Corporation of Chile Ltd.	5.076	-	-	-	-	-	-	
SQM Corporation N.V.	669	86.348	3.724	-	-	(3.314)	(3.314)	
SQM Perú S.A.	867	37	1.215	-	321	(165)	(165)	
SQM Ecuador S.A.	19.321	99	18.029	35	23.753	244	244	
SQM Brasil Ltda.	672	51	942	-	965	78	78	
SQI Corporation N.V.	-	17	43	-	-	(8)	(8)	
SQMC Holding Corporation L.L.P.	5.685	18.912	1.657	-	-	2.422	2.422	

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.6 Información sobre subsidiarias consolidadas, continuación

Subsidiarias	31/12/2012				Ingresos de actividades ordinarias	31/12/2012		Resultado integral
	Activos		Pasivos			Ganancia (pérdida)	MUS\$	
	Corrientes	No corrientes	Corrientes.	No corrientes				
MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		
SQM Japan Co. Ltd.	2.190	286	166	544	2.476	(125)	(125)	
SQM Europe N.V.	391.321	269	356.718	-	853.143	(14.928)	(14.928)	
SQM Italia SRL	1.360	-	17	-	-	-	28	
SQM Indonesia S.A.	5	-	1	-	-	-	-	
North American Trading Company	160	145	39	-	-	-	-	
SQM Virginia LLC	14.829	14.375	14.829	-	-	-	-	
SQM Comercial de México S.A. de C.V.	77.811	1.280	55.509	163	172.412	3.254	3.254	
SQM Investment Corporation N.V.	63.933	331	39.426	813	4.551	743	743	
Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	241.921	786	13.736	240.000	-	(2.435)	(2.435)	
SQM Lithium Specialties LLP	15.782	3	1.264	-	-	-	-	
Soquimich SRL Argentina	422	-	176	-	-	(39)	(39)	
Comercial Caimán Internacional S.A.	333	-	1.147	-	-	(58)	(58)	
SQM France S.A.	345	6	114	-	-	-	-	
Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	50	-	683	128	2.457	127	127	
SQM Nitratos México S.A. de C.V.	29	4	19	4	153	-	-	
Soquimich European Holding B.V.	70.432	108.680	102.950	-	-	(4.932)	(4.171)	
SQM Iberian S.A.	81.420	9	81.883	-	169.202	(2.136)	(2.136)	
Iodine Minera B.V.	16.929	-	1	-	2.792	3.708	3.708	
SQM Africa Pty Ltd.	97.915	212	91.369	-	97.974	(2.921)	(2.921)	
SQM Oceania Pty Ltd.	5.621	-	1.613	-	4.669	755	755	
SQM Agro India Pvt. Ltd.	17	-	11	-	-	(38)	(38)	
SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	3.512	123	1.779	-	12.674	1.621	1.621	
Total	4.536.248	3.269.910	3.341.639	504.607	4.511.133	848.596	849.517	

Nota 6 - Antecedentes empresas consolidadas (continuación)

6.7 Detalle de operaciones efectuadas entre sociedades consolidadas

a) Operaciones efectuadas en el año 2013

Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma Estudios SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de US\$ 1.500.

Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de MUS\$ 2.358.

Con fecha 25 de marzo de 2013, SQM Industrial efectuó un aumento de capital por MUS\$ 1.500, en su subsidiaria SQM Beijing Commercial Co. Ltd.

Durante el primer semestre Iodine Minera fue absorbida por Soquimich European Holding.

Durante el primer semestre de 2013 Soquimich European Holdings BV, suscribió acciones de la sociedad SQM Thailand Limited, adquiriendo el 99,996% de participación de esta.

Operaciones efectuadas en el año 2012

Con fecha 30 de noviembre de 2012 SQM S.A. cedió y aportó a SQM Potasio S.A. el 99% de la participación que mantenía en Minera Nueva Victoria Limitada, con lo cual SQM Potasio S.A. obtiene el 100% de participación. Como consecuencia de esto se produce fusión por absorción por parte de SQM Potasio S.A. respecto de Minera Nueva Victoria Limitada, lo que anticipa la disolución de esta última sociedad.

Nota 7 - Efectivo y equivalente al efectivo

7.1 Clases de efectivo y equivalentes al efectivo

La composición del efectivo y equivalente al efectivo al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, es la siguiente:

a) Efectivo	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Efectivo en caja	119	90
Saldos en bancos	29.671	41.541
Otros depósitos a la vista	3.625	833
Total efectivo	33.415	42.464

b) Equivalentes al efectivo	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes al efectivo	158.208	139.943
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes al efectivo	284.999	141.946
Total equivalentes al efectivo	443.207	281.889

Total efectivo y equivalentes al efectivo	476.622	324.353
--	----------------	----------------

Nota 7 - Efectivo y equivalente al efectivo, continuación

7.2 Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes al efectivo

Al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, las inversiones a corto plazo, clasificadas como equivalente al efectivo corresponden a Fondos Mutuos (Investment Liquidity Funds) por inversiones realizadas en:

Institución	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Legg Mason - Western Asset Institutional Cash Reserves	95.941	47.408
BlackRock - Institutional US Dollar Liquidity Fund	94.726	47.490
JP Morgan US dollar Liquidity Fund Institutional	94.332	47.048
Total	284.999	141.946

Las inversiones a corto plazo, clasificadas como equivalente al efectivo son fondos mutuos altamente líquidos, que son básicamente invertidos en documentos de corto plazo con tasa fija en el mercado de los EE.UU.

7.3 Información del efectivo y equivalente al efectivo por monedas

El efectivo y equivalente al efectivo de los saldos en caja, bancos e instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, clasificado por monedas es la siguiente:

Moneda origen	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Peso Chileno (*)	25.391	76.712
Dólar Estadounidense	430.263	234.181
Euro	9.230	3.601
Peso Mexicano	429	720
Rand Sudafricano	7.229	7.421
Yen Japonés	1.435	1.369
Sol Peruano	2	75
Real Brasileño	73	20
Yuan Chino	384	181
Rupia Indonésica	4	5
Rupia Hindu	7	-
Bath Tailandes	2.161	-
Libra Esterlina	14	68
Totales	476.622	324.353

(*) La compañía mantiene políticas de derivados financieros que le permite dolarizar estos depósitos a plazo en Pesos Chilenos.

Nota 7 - Efectivo y equivalente al efectivo, continuación

7.4 Importe de saldos de efectivo significativos no disponibles

El efectivo en caja y cuentas corrientes bancarias son recursos disponibles y su valor libro es igual al valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, la Compañía no presenta saldos de efectivo significativos con algún tipo de restricción.

Nota 7 - Efectivo y equivalente al efectivo (continuación)

7.5 Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes al efectivo

Al cierre de cada ejercicio el detalle es el siguiente:

Entidad Receptora del Depósito	Tipo de Depósito	Moneda Origen	Tasa de Interés	Fecha Colocación	Fecha Vencimiento	Capital en MUS\$	Interés Devengado a la Fecha MUS\$	31/12/2013	31/12/2012
								MUS\$	MUS\$
Banco BBVA Chile	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,50	20/12/2013	09/01/2014	10.000	2	10.002	
Banco BBVA Chile	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	-	20/12/2013	09/01/2014	10.000	2	10.002	
Banco BBVA Chile	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	-	20/12/2013	09/01/2014	10.000	2	10.002	
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,40	16/12/2013	16/01/2014	20.000	3	20.003	37.725
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,48	16/12/2013	06/02/2014	20.000	4	20.004	
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,50	17/10/2013	03/01/2014	10.093	10	10.103	
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,58	16/12/2013	11/03/2014	20.000	5	20.005	
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Pesos Chilenos	0,37	30/12/2013	13/01/2014	4.384	-	4.384	
Banco Crédito e Inversiones	A plazo fijo	Pesos Chilenos	0,38	27/12/2013	09/01/2014	4.193	2	4.195	
Banco Santander - Santiago	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,48	09/12/2013	23/01/2014	20.314	6	20.320	36.946
Banco Santander - Santiago	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	0,52	04/12/2013	03/01/2014	10.104	4	10.108	
Banco Santander - Santiago	A plazo fijo	Pesos Chilenos	0,43	21/10/2013	03/01/2014	14.352	148	14.500	
IDBI Bank	A plazo fijo	Rupia Hindú	-	31/12/2013	31/03/2014	2	-	2	2
Citibank New York	Overnight	Dólar Estadounidense	0,01	31/12/2013	02/01/2014	444	-	444	51.770
Citibank New York	Overnight	Dólar Estadounidense	0,01	31/12/2013	02/01/2014	640	-	640	
Citibank New York	Overnight	Dólar Estadounidense	0,01	31/12/2013	02/01/2014	1.301	-	1.301	
ABN Amro Bank	A plazo fijo	Euro	-	31/12/2013	31/01/2014	2.193	-	2.193	
Banco Security	A plazo fijo	Dólar Estadounidense	-	-	-	-	-	-	3.501
Corpbanca	A la vista	Dólar Estadounidense	-	-	-	-	-	-	9.999
Total						158.020	188	158.208	139.943

Nota 8 - Inventarios

La composición de los inventarios al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Clases de inventarios	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Materias primas	8.552	8.675
Suministros para la producción	42.366	37.919
Productos en proceso (trabajo en curso)	400.824	405.382
Productos terminados	503.788	438.603
Totales	<u>955.530</u>	<u>890.579</u>

Las provisiones de existencias reconocidas al 31 de diciembre de 2013 ascienden a MUS\$97.248, al 31 de diciembre 2012 ascienden a MUS\$72.687. Las provisiones se han constituido en base a estudios técnicos periódicos que cubren las distintas variables que afectan a los productos en existencia (densidad, humedad, entre otras). Adicionalmente se han reconocido provisiones por menor valor en venta de productos y por diferencia de inventario.

Al 31 de diciembre de 2013, el importe reconocido como costo en el Estado de Resultado Integral asciende a MUS\$1.314.276 y al 31 de diciembre de 2012 MUS\$1.093.075.

La composición de las provisiones es la siguiente:

Clases de inventarios	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Materias primas	93	93
Suministros para la producción	500	500
Producto en proceso (trabajo en curso)	65.768	46.635
Productos terminados	30.887	25.459
Totales	<u>97.248</u>	<u>72.687</u>

La Compañía no ha entregado inventarios en prenda como garantía para los períodos antes señalados.

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas

9.1 Información a revelar sobre partes relacionadas

Los saldos pendientes al cierre del ejercicio no están garantizados, no devengan intereses y son liquidados en efectivo. No han existido garantías entregadas ni recibidas por cuentas por cobrar o pagar de partes relacionadas. Para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013, el Grupo no ha registrado ningún deterioro de cuentas por cobrar relacionadas con montos adeudados por partes relacionadas. Esta evaluación es realizada todos los años por medio de examinar la posición financiera de la parte relacionada en el mercado en el cual la relacionada opera.

9.2 Relaciones entre controladora y entidad

De acuerdo con lo dispuesto en los Estatutos de SQM S.A., nadie puede concentrar más del 32% del capital con derecho a voto de la Sociedad.

Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A., Potasios de Chile S.A. e Inversiones Global Mining (Chile) Ltda., denominado Grupo Pampa- son dueños de un número de acciones equivalente al 29,9% al 31 de diciembre de 2013 de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A.- Por su parte, Kowa Company Ltd., Inversiones La Esperanza (Chile) Limitada, Kochi S.A. y La Esperanza Delaware Corporation, denominado Grupo Kowa, son dueños de un número de acciones equivalente al 2,09% de la totalidad de las acciones actualmente emitidas, suscritas y pagadas de SQM S.A.

El Grupo Pampa como también el Grupo Kowa han informado a SQM S.A., a la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, a los mercados bursátiles pertinentes en Chile y en el extranjero que ellos no son y que nunca han sido personas relacionadas entre sí. Ello además, independientemente de que tales dos "Grupos" hayan suscrito el día 21 de diciembre del año 2006 un Acuerdo de Actuación Conjunta (AAC) en relación con dichas acciones. En consecuencia, el Grupo Pampa por sí, no concentra más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A. y, por su parte, el Grupo Kowa tampoco concentra por sí, más de un 32% del capital con derecho a voto de SQM S.A.

Asimismo, el Acuerdo de Actuación Conjunta no ha transformado al Grupo Pampa y al Grupo Kowa en personas relacionadas entre sí. Lo que el (AAC) sólo ha hecho, por el contrario, es transformar al Grupo Pampa y al Grupo Kowa, como controlador de SQM S.A., en personas relacionadas con SQM S.A.

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.2 Relaciones entre controladora y entidad, continuación

Detalle de concentración efectiva

RUT	Razón Social	Porcentaje de participación %
96.511.530-7	Sociedad de Inversiones Pampa Calichera S.A.	19,65
96.863.960-9	Inversiones Global Mining (Chile) Ltda.	3,34
76.165.311-5	Potasios de Chile S.A.	6,91
Total Grupo Pampa		29,90
79.798.650-k	Inversiones la Esperanza (Chile) Ltda.	1,40
59.046.730-8	Kowa Co Ltd.	0,30
96.518.570-4	Kochi S.A.	0,30
59.023.690-k	La Esperanza Delaware Corporation	0,09
Total Grupo Kowa		2,09

9.3 Detalle de identificación de vínculo entre controladora y subsidiaria

Al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 el detalle de las entidades que son partes relacionadas con el Grupo SQM S.A. son las siguientes:

RUT	Nombre parte relacionada	País de Origen	Moneda Funcional	Naturaleza
Extranjero	Nitratos Naturais Do Chile Ltda.	Brasil	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Nitrate Corporation Of Chile Ltd.	Reino Unido	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM North America Corp.	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Europe N.V.	Bélgica	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Soquimich S.R.L. Argentina	Argentina	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Soquimich European Holding B.V.	Holanda	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQI Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Comercial De México S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	North American Trading Company	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Administración y Servicios Santiago S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Perú S.A.	Perú	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Ecuador S.A.	Ecuador	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Nitratos Mexico S.A. de C.V.	México	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQMC Holding Corporation L.L.P.	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Investment Corporation N.V.	Antillas Holandesas	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Brasil Limitada	Brasil	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM France S.A.	Francia	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Japan Co. Ltd.	Japón	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Oceania Pty Limited	Australia	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Rs Agro-Chemical Trading A.V.V.	Aruba	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Indonesia S.A.	Indonesia	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Virginia L.L.C.	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Italia SRL	Italia	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Comercial Caiman Internacional S.A.	Panamá	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Africa Pty. Ltd.	Sudáfrica	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Lithium Specialties LLC	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Iberian S.A.	España	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	Iodine Minera B.V.(a)	Holanda	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Agro India Pvt.Ltd.	India	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Beijing Commercial Co. Ltd.	China	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
Extranjero	SQM Thailand Limited (b)	Tailandia	Dólar Estadounidense	Subsidiaria

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.3 Detalle de identificación de vínculo entre controladora y subsidiaria, continuación

Al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 el detalle de las entidades que son partes relacionadas con el Grupo SQM S.A. son las siguientes:

RUT	Nombre parte relacionada	País de Origen	Moneda Funcional	Naturaleza
96.801.610-5	Comercial Hydro S.A.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
96.651.060-9	SQM Potasio S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
96.592.190-7	SQM Nitratos S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
96.592.180-K	Ajay SQM Chile S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
86.630.200-6	SQMC Internacional Ltda.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
79.906.120-1	Isapre Norte Grande Ltda.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
79.876.080-7	Almacenes y Depósitos Ltda.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
79.770.780-5	Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
79.768.170-9	Soquimich Comercial S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
78.053.910-0	Proinsa Ltda.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
76.534.490-5	Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
76.425.380-9	Exploraciones Mineras S.A.	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
76.064.419-6	Comercial Agrorama Ltda.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
76.145.229-0	Agrorama S.A.	Chile	Peso Chileno	Subsidiaria
76.359.919-1	Orcoma Estudios SPA (c)	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
76.360.575-2	Orcoma SPA (d)	Chile	Dólar Estadounidense	Subsidiaria
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Chile	Peso Chileno	Asociada
Extranjero	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Emiratos Arabes Unidos	Dirham de los Emiratos Arabes	Asociada
Extranjero	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Turquía	Lira Turca	Asociada
Extranjero	Ajay North America	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	Asociada
Extranjero	Ajay Europe SARL	Francia	Euro	Asociada
Extranjero	SQM Eastmed Turkey	Turquía	Euro	Asociada
Extranjero	Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	Tailandia	Bath Tailandés	Asociada
Extranjero	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	China	Dólar Estadounidense	Negocio conjunto
Extranjero	Coromandel SQM	India	Rupia India	Negocio conjunto
Extranjero	SQM Vitas Fzco.	Emiratos Árabes	Dirham de los Emiratos Arabes	Negocio conjunto
Extranjero	SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	China	Dólar Estadounidense	Negocio conjunto
Extranjero	SQM Vitas Spain	España	Euro	Negocio conjunto
Extranjero	SQM Vitas Holland	Antillas Holandesas	Euro	Negocio conjunto
Extranjero	SQM Vitas Plantacote B.V.	Antillas Holandesas	Euro	Negocio conjunto
Extranjero	Kowa Company Ltd.	Japón	Dólar Estadounidense	Otras partes relacionadas
96.511.530-7	Sociedad de Inversiones Pampa Calichera	Chile	Dólar Estadounidense	Otras partes relacionadas
96.529.340-k	Norte Grande S.A.	Chile	Peso	Otras partes relacionadas
79.049.778-9	Callegari Agricola S.A.	Chile	Peso Chileno	Otras partes relacionadas
Extranjero	Coromandel Internacional	India	Rupia India	Otras partes relacionadas
Extranjero	Vitas Roullier SAS	Francia	Euro	Otras partes relacionadas
Extranjero	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Brasil	Dólar Estadounidense	Control conjunto o influencia significativa
Extranjero	SQM Vitas Perú S.A.C.	Perú	Dólar Estadounidense	Control conjunto o influencia significativa
Extranjero	SQM Vitas Southern Africa Pty.	Sudáfrica	Dólar Estadounidense	Control conjunto o influencia significativa

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.3 Detalle de identificación de vínculo entre controladora y subsidiaria, continuación

- (a) Durante el primer semestre de 2013 Iodine Minera fue absorbida por Soquimich European Holding.
- (b) Durante el primer semestre de 2013 Soquimich European Holdings BV, suscribió acciones de la sociedad SQM Thailand Limited, adquiriendo el 99,996% de participación de ésta.
- (c) Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma Estudios SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de US\$ 1.500.
- (d) Con fecha 31 de diciembre de 2013, se constituyó la Sociedad subsidiaria Orcoma SPA, en la cual Sociedad Química y Minera de Chile S.A. efectuó un aporte de capital de MUS\$ 2.358.

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.4 Detalle de partes relacionadas y transacciones con partes relacionadas

Las operaciones entre la Sociedad y sus subsidiarias forman parte de operaciones habituales de la Sociedad. Las condiciones de éstas son las normales vigentes para éste tipo de operaciones, en cuanto a plazos y precios de mercado se refiere. Además, han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

Las condiciones de vencimiento para cada caso varían en virtud de la transacción que las generó.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, no existen provisiones por deudas de dudoso cobro relativas a saldos pendientes de transacción con partes relacionadas, dado que no existe deterioro en éstas.

A continuación se detallan las transacciones con partes relacionadas al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

RUT	Sociedad	Naturaleza	País de origen	Transacción	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Extranjero	Doktor Tarsa Tarim Sanayi As	Asociada	Turquía	Venta de productos	13.844	9.587	26.748
Extranjero	Doktor Tarsa Tarim Sanayi As	Asociada	Turquía	Otras transacciones	740	-	-
Extranjero	Ajay Europe S.A.R.L.	Asociada	Francia	Venta de productos	35.884	37.232	27.743
Extranjero	Ajay Europe S.A.R.L.	Asociada	Francia	Dividendos	5.093	3.564	824
Extranjero	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	Venta de productos	40.605	42.081	47.501
Extranjero	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	Dividendos	10.437	10.175	1.499
Extranjero	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Asociada	Emiratos Árabes Unidos	Venta de productos	7.908	6.285	8.234
Extranjero	Charlee SQM Thailand Co.Ltd.	Asociada	Tailandia	Venta de productos	5.669	10.203	7.355
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Venta de productos	1.186	1.472	-
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Dividendos	892	1.052	491
96.529.340-k	Norte Grande S.A.	Otras partes relacionadas	Chile	Venta de servicios	140	-	-
Extranjero	Kowa Company Ltd.	Otras partes relacionadas	Japón	Venta de productos	77.176	123.581	138.818
Extranjero	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Control conjunto o influencia significativa	Brasil	Venta de productos	52.901	40.518	34.514
Extranjero	SQM Vitas Perú S.A.C.	Control conjunto o influencia significativa	Perú	Venta de productos	21.255	26.123	13.608
Extranjero	SQM Vitas Southem Africa Pty.	Control conjunto o influencia significativa	Sudáfrica	Venta de productos	17.908	10.930	2.287
Extranjero	SQM Vitas Fzco.	Negocio conjunto	Emiratos Arabes Unidos	Venta de productos	289	120	1.562
Extranjero	SQM Vitas Fzco.	Negocio conjunto	Emiratos Arabes Unidos	Venta de servicios	98	-	-
Extranjero	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda	Negocio conjunto	China	Venta de productos	56.254	-	-
Extranjero	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda	Negocio conjunto	China	Venta de servicios	282	62	-
Extranjero	Coromandel SQM	Negocio conjunto	India	Venta de productos	5.242	2.300	-
Extranjero	Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	Negocio conjunto	China	Venta de servicios	148	-	-
Extranjero	SQM Vitas Spain	Negocio conjunto	España	Venta de productos	1.624	-	-

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.5 Cuentas por cobrar con partes relacionadas, corrientes:

RUT	Nombre	Naturaleza	País de origen	Moneda	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
77.557.430-5	Sales de Magnesio Ltda.	Asociada	Chile	Peso Chileno	147	303
Extranjero	Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	Asociada	Tailandia	Dólar Estadounidense	331	6.098
Extranjero	Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Asociada	Turquía	Dólar Estadounidense	11	-
Extranjero	Ajay Europe S.A.R.L.	Asociada	Francia	Euro	4.974	4.775
Extranjero	Ajay North America LLC.	Asociada	Estados Unidos	Dólar Estadounidense	4.166	4.633
Extranjero	Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Asociada	Emiratos Árabes Unidos	Dirham de los Emiratos Arabes	2.958	1.805
Extranjero	Kowa Company Ltd.	Entidad con control conjunto	Japón	Dólar Estadounidense	22.960	29.929
96.511.530-7	Soc.de Inversiones Pampa Calichera SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd	Entidad con control conjunto	Chile	Dólar Estadounidense	8	8
Extranjero	SQM Vitas Brasil Agroindustria	Negocios conjuntos	China	Dólar Estadounidense	-	27
Extranjero	SQM Vitas Perú S.A.C.	Negocios conjuntos	Brasil	Dólar Estadounidense	18.205	27.903
Extranjero	SQM Vitas Perú S.A.C.	Negocios conjuntos	Perú	Dólar Estadounidense	17.840	18.143
Extranjero	SQM Vitas Southern Africa PTY	Negocios conjuntos	Sudafrica	Dólar Estadounidense	4.553	1.478
Extranjero	Coromandel SQM	Negocios conjuntos	India	Rupia India	2.271	756
Extranjero	Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda	Negocios conjuntos	China	Dólar Estadounidense	47.910	4.000
79.049.778-9	Callegari Agrícola S.A.	Otras partes relacionadas	Chile	Peso Chileno	363	844
Extranjero	Coromandel Internacional	Otras partes relacionadas	India	Rupia India	-	670
Extranjero	SQM Vitas Fzco.	Negocios conjuntos	Emiratos Árabes	Dirham de los Emiratos Arabes	436	-
Extranjero	SQM Vitas Spain.	Negocios conjuntos	España	Euro	760	-
Extranjero	SQM Vitas Plantacote B.V.	Negocios conjunto	Antillas Holandesas	Euro	133	-
Total a la fecha					128.026	101.372

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.6 Cuentas por pagar con partes relacionadas, corrientes:

RUT	Nombre	Naturaleza	País de origen	Moneda	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Extranjero	SQM Vitas Fzco.	Negocios conjuntos	Emiratos Árabes Unidos	Dirham de los Emiratos Árabes	-	19
Total a la fecha					-	19

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.7 Directorio y alta administración

1) Directorio

SQM S.A. es Administrado por un Directorio compuesto por ocho directores titulares, los que son elegidos por un período de tres años. El actual Directorio fue elegido durante la Junta Ordinaria de Accionista celebrada el día 25 de abril del año 2013.

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía cuenta con un Comité de Directores compuesto por tres miembros del Directorio. Este comité cumple las funciones que da cuenta el artículo 50 bis de la ley N° 18.046, de Sociedades Anónimas de Chile.

En los períodos cubiertos por estos estados financieros, no existen saldos pendientes por cobrar y pagar entre la Sociedad, sus Directores y miembros de la alta Administración, distintos a los montos relacionados a remuneraciones, dietas y participación de utilidades. Tampoco se efectuaron transacciones entre la Sociedad, sus Directores y miembros de la alta Administración.

2) Remuneración del Directorio

2.1.1 Directorio

La remuneración del Directorio está compuesta por:

- a) El pago de una cantidad fija, bruta y mensual de trescientas Unidades de Fomento en favor del Presidente del directorio de SQM S.A. y de cincuenta Unidades de Fomento en favor de cada uno de los restantes siete Directores de SQM S.A. e independiente de la cantidad de Sesiones de Directorio que efectúen o no durante el mes respectivo.
- b) El pago en moneda nacional y en favor del Presidente del Directorio de SQM S.A. de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,35% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante el ejercicio comercial del año 2013.
- c) El pago en moneda nacional y en favor de cada uno de los Directores de SQM S.A. excluido el Presidente del Directorio de SQM S.A. de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,04% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante el ejercicio comercial del año 2013.

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.7 Directorio y alta administración, continuación

- d) Las cantidades fijas y variables indicadas no serán objeto de imputación alguna entre ellas y aquellas expresadas en términos porcentuales se pagarán inmediatamente después que la respectiva Junta General Anual Ordinaria de Accionistas de SQM S.A. apruebe el Balance, los Estados Financieros, la Memoria, el informe de los Inspectores de Cuentas y el dictamen de los Auditores Externos de SQM S.A. para los ejercicios comerciales terminados al 31 de diciembre del año 2013.
- e) Por lo tanto, las remuneraciones y participación de utilidades pagadas a los miembros del Comité de Directores y a los Directores durante el año 2013 ascienden a la cantidad de MUS\$4.827 (MUS\$ 3.973 al 31 de diciembre de 2012).

2.1.2 Comité de Directores

La remuneración del Comité de Directores está compuesta por:

- a) El pago de una cantidad fija, bruta y mensual de diecisiete Unidades de Fomento en favor de los tres Directores que forman parte del Comité de Directores de la Sociedad e independiente de la cantidad de Sesiones de Comité que se efectúen o no durante el mes respectivo.
- b) El pago en moneda nacional y en favor de cada uno de los tres Directores de una cantidad variable y bruta equivalente al 0,013% de la utilidad líquida total que SQM S.A. efectivamente obtenga durante los ejercicios comerciales del año 2013.

Nota 9 - Informaciones a revelar sobre partes relacionadas (continuación)

9.7 Directorio y alta administración, continuación

3) No existen garantías constituidas a favor de los Directores.

4) Remuneración de la alta Administración

Al 31 de diciembre de 2013, la remuneración global pagada a los 117 principales ejecutivos asciende a MUS\$24.150 (MUS\$ 32.888 al 31 de diciembre de 2012). Ello incluye remuneración fija mensual y bonos variables según desempeño.

SQM S.A. tiene un plan de bonos intermedios y biintermedios por cumplimiento de objetivos y nivel de aportación individual a los resultados de la Empresa. Estos incentivos están estructurados en un mínimo y máximo de remuneraciones brutas y que son canceladas una vez al año o cada dos años.

5) Adicionalmente existen bonos de retención para ejecutivos de la Sociedad. El valor de estos bonos se vincula al precio de la acción de la Compañía y es pagadero en efectivo entre los años 2012 y 2016 (ver Nota N° 16).

6) No existen garantías constituidas por la Sociedad a favor de la Gerencia.

7) Los Administradores y Directores de la Sociedad no perciben ni han percibido durante el periodo terminado al 31 de diciembre de 2013 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2012 retribución alguna por concepto de pensiones, seguros de vida, permisos remunerados, participación en ganancias, incentivos, prestaciones por incapacidad, distintos a las mencionadas en los puntos anteriores.

8) De acuerdo a NIC N° 24, debemos informar que nuestro Director Wolf von Appen B. también pertenece al Grupo Ultramar. El monto de las operaciones con dicho grupo al 31 de diciembre de 2013 asciende a MUS\$ 16.850 aproximadamente (MUS\$ 22.577 al 31 de diciembre de 2012).

9.8 Remuneración al personal clave de la gerencia

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Remuneración al personal clave de la gerencia	24.150	32.888

Nota 10 - Instrumentos financieros

Los activos financieros de acuerdo a la NIC 39 son los siguientes:

10.1 Clases de otros activos financieros

Descripción de otros activos financieros	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Otros activos financieros, corrientes (1)	431.883	244.161
Instrumentos derivados (2)	3.283	680
Activos de cobertura, corrientes	25.007	71.262
Total otros activos financieros corrientes	460.173	316.103
Otros activos financieros, no corrientes	95	107
Activos de cobertura, no corrientes	-	29.385
Total otros activos financieros no corrientes	95	29.492

(1) Corresponde a depósitos a plazo cuya fecha de vencimiento es mayor a 90 días y menor a 360 días desde la fecha de inversión.

(2) Corresponden a forwards y opciones que no se clasificaron como instrumentos de cobertura (ver detalle en Nota 10.3).

Detalle de otros activos financieros corrientes

Institución	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Banco Santander	131.534	41.691
BBVA	80.206	31.579
Banco de Crédito e Inversiones	79.530	82.145
Banco de Chile	42.095	42.992
Corpbanca	61.244	10.499
Banco Scotiabank	-	25.141
Banco Itaú	30.207	10.114
Banco Security	7.067	-
Total	431.883	244.161

10.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes

	Corrientes MUS\$	31/12/2013 No corrientes MUS\$	Total MUS\$	Corrientes MUS\$	31/12/2012 No corrientes MUS\$	Total MUS\$
Deudores comerciales	314.151	-	314.151	490.770	-	490.770
Pagos anticipados	12.127	-	12.127	14.046	-	14.046
Otras cuentas por cobrar	4.714	1.282	5.996	5.800	1.311	7.111
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	330.992	1.282	332.274	510.616	1.311	511.927

Nota 10 - Instrumentos financieros, (continuación)

10.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

	Activos antes de provisiones	31/12/2013 Provisiones deudores comerciales	Activos por deudores comerciales netos	Activos antes de provisiones	31/12/2012 Provisiones deudores comerciales	Activos por deudores comerciales netos
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Deudores por operaciones de crédito corrientes	330.052	(15.901)	314.151	507.562	(16.792)	490.770
Deudores comerciales corrientes	330.052	(15.901)	314.151	507.562	(16.792)	490.770
Pagos anticipados corrientes	14.927	(2.800)	12.127	14.046	-	14.046
Otras cuentas por cobrar corrientes	6.663	(1.949)	4.714	7.801	(2.001)	5.800
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	351.642	(20.650)	330.992	529.409	(18.793)	510.616
Otras cuentas por cobrar no corrientes	1.282	-	1.282	1.311	-	1.311
Cuentas por cobrar no corrientes	1.282	-	1.282	1.311	-	1.311
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	352.924	(20.650)	332.274	530.720	(18.793)	511.927

Nota 10 - Instrumentos financieros, (continuación)

10.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

Estratificación de la cartera, continuación

La política de la Sociedad es requerir garantías (tales como letras de crédito y cláusulas de garantía u otras) y/o mantener seguros por ciertas cuentas según lo juzgue necesario la administración.

Cartera no securitizada

El detalle de la cartera no securitizada al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

	31/12/2013										
	Al día	Entre 1 y 30 días	Entre 31 y 60 días	Entre 61 y 90 días	Entre 91 y 120 días	Entre 121 y 150 días	Entre 151 y 180 días	Entre 181 y 210 días	Entre 211 y 250 días	Más de 250 días	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Número clientes cartera no repactada	3.175	1.055	515	395	332	304	303	294	312	1.817	8.502
Cartera no repactada bruta	269.970	29.722	4.144	432	572	210	1.138	118	8.955	8.371	323.632
Número clientes cartera repactada	42	8	2	2	3	1	5	6	12	113	194
Cartera repactada bruta	2.964	79	15	69	42	13	87	85	447	2.619	6.420
Total cartera bruta	272.934	29.801	4.159	501	614	223	1.225	203	9.402	10.990	330.052

	31/12/2012										
	Al día	Entre 1 y 30 días	Entre 31 y 60 días	Entre 61 y 90 días	Entre 91 y 120 días	Entre 121 y 150 días	Entre 151 y 180 días	Entre 181 y 210 días	Entre 211 y 250 días	Más de 250 días	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Número clientes cartera no repactada	2.591	2.228	539	400	367	303	319	268	301	33.380	40.696
Cartera no repactada bruta	408.390	20.030	1.216	46.079	38	56	332	9.816	469	11.466	497.892
Número clientes cartera repactada	75	13	6	9	-	5	6	11	10	210	345
Cartera repactada bruta	4.166	91	43	189	-	73	63	324	325	4.396	9.670
Total cartera bruta	412.556	20.121	1.259	46.268	38	129	395	10.140	794	15.862	507.562

Nota 10 - Instrumentos financieros, (continuación)

10.2 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

El detalle de las provisiones es la siguiente:

Provisiones y castigos	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Provisión cartera no repactada	18.793	18.673	18.882
Provisión cartera repactada	2.377	1.518	3.079
Castigos del periodo	<u>(520)</u>	<u>(1.398)</u>	<u>(3.228)</u>
Total	<u>20.650</u>	<u>18.793</u>	18.673

a) Concentración del Riesgo de Crédito

Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a los deudores por venta es reducida debido al gran número de entidades que componen la base de clientes de la Sociedad y su distribución en todo el mundo.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.3 Activos y pasivos de cobertura

El saldo corresponde a instrumentos derivados medidos a su valor razonable, los cuales han sido clasificados como de cobertura de riesgos cambiarios y de tasa de interés asociados a la totalidad de las obligaciones por bonos en pesos y en UF, (y al riesgo cambiario en pesos de los planes de inversión de la Sociedad). Al 31 de diciembre de 2013 el valor nominal de los flujos pactados en dólares de los contratos Cross Currency Swap alcanzaban a MUS\$ 555.303 y al 31 de diciembre de 2012 MUS\$ 515.156 y al 31 de diciembre de 2011 MUS\$405.486.

Activos de Cobertura	Instrumentos derivados (CCS)	Efecto en Resultado del período Instrumentos Derivados	Reserva de cobertura en Patrimonio bruto	Impuesto diferido Reserva de cobertura en patrimonio	Reserva de cobertura en Patrimonio
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
31 de diciembre 2013	23.602	(45.312)	(3.307)	661	(2.646)
31 de diciembre 2012	100.647	49.853	(18.419)	3.684	(14.735)
31 de diciembre 2011	56.108	(39.718)	(12.184)	2.104	(10.080)

Pasivos de Cobertura	Instrumentos derivados (IRS)	Efecto en Resultado del período Instrumentos Derivados	Reserva de cobertura en Patrimonio bruto	Impuesto diferido Reserva de cobertura en patrimonio	Reserva de cobertura en Patrimonio
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
31 de diciembre 2013	1.339	(93)	(1.153)	-	(1.153)
31 de diciembre 2012	1.879	27	(1.786)	-	(1.786)
31 de diciembre 2011	270	(120)	(150)	-	(150)

Los saldos de la columna Efectos en Resultados consideran los efectos intermedios de los contratos que se encontraban vigentes al 31 de diciembre de 2013, 2012, y 2011.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.3 Activos y pasivos de cobertura, continuación

El detalle de los vencimientos de las coberturas por serie de bonos es el siguiente:

Serie	Monto contrato MUS\$	Moneda	Fecha de vencimiento
C	66.710	Unidad de Fomento	01/12/2026
G	33.673	Peso Chileno	05/01/2014
H	191.638	Unidad de Fomento	05/01/2018
I	56.041	Unidad de Fomento	01/04/2014
J	92.440	Peso Chileno	01/04/2014
M	46.463	Unidad de Fomento	01/02/2017
O	68.338	Unidad de Fomento	01/02/2017

La Sociedad utiliza instrumentos derivados Cross Currency Swap para cubrir el potencial riesgo financiero asociado a la volatilidad de tipo de cambio asociada a pesos chilenos y unidades de fomento. El objetivo es cubrir los riesgos financieros de tipo de cambio e inflación asociados a las obligaciones por bonos. Las coberturas son documentadas y testeadas para medir su efectividad.

En base a una comparación de términos críticos, la cobertura es altamente efectiva dado que el monto cubierto coincide con las obligaciones mantenidas por bonos en pesos y unidades de fomento. Así mismo, los contratos de cobertura están denominados en las mismas monedas y tienen los mismos vencimientos de los pagos de capital e interés de los bonos.

Contabilidad de coberturas

SQM clasifica instrumentos derivados como cobertura, que pueden incluir derivados o derivados implícitos, ya sea como instrumentos derivados de cobertura del valor justo o razonable, instrumentos derivados de cobertura de flujos de efectivo, o instrumentos derivados de cobertura de inversión neta en negocios en el extranjero.

a) Cobertura del valor razonable

El cambio en los valores razonables de los instrumentos derivados denominados y que califican como instrumentos de cobertura del valor razonable, se contabilizan en ganancias y pérdidas de manera inmediata, junto con cualquier cambio en el valor justo del ítem cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

La Compañía documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y la partida cubierta, junto con los objetivos de su gestión de riesgo y su estrategia para realizar diferentes transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y luego, trimestralmente, la Compañía documenta si la cobertura ha sido eficaz en su objetivo de cubrir las variaciones de mercado, para lo cual usamos un test llamado test de efectividad. Se considera efectivo el instrumento de cobertura en el caso que el test obtenga un resultado de efectividad de entre un 80% y 120%.

Los test de efectividad muestran resultados que hacen considerar la cobertura como efectiva o no efectiva. A la fecha, los test de efectividad han definido las coberturas como efectivas. En esta nota presenta el detalle de los valores razonables de los instrumentos derivados calificados como de cobertura.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.3 Activos y pasivos de cobertura, continuación

b) Coberturas de flujos de caja

Cubre la exposición a la variación de los flujos de efectivo que se atribuyen a un riesgo asociado en particular a una transacción con una alta probabilidad de ejecución, la cual puede tener efectos materiales sobre los resultados de la Compañía.

10.4 Pasivos financieros

Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, el detalle es el siguiente:

	31/12/2013			31/12/2012		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Préstamos bancarios	171.347	309.489	480.836	122.373	379.119	501.492
Obligaciones con el público	227.652	1.106.496	1.334.148	20.135	1.067.075	1.087.210
Instrumentos derivados	1.088	-	1.088	8.456	-	8.456
Pasivos de cobertura	1.339	1.405	2.744	1.879	-	1.879
Total	401.426	1.417.390	1.818.816	152.843	1.446.194	1.599.037

Préstamos corrientes y no corrientes

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, el detalle es el siguiente:

	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Préstamos a largo plazo	309.489	379.119
Préstamos corto plazo	100.135	120.921
Parte corriente de préstamos a largo plazo	71.212	1.452
Préstamos corto plazo y parte corriente de préstamo a largo plazo	171.347	122.373
Total Préstamos tomados	480.836	501.492

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

a) Préstamos bancarios, corrientes:

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, la composición del rubro es la siguiente:

Entidad deudora			Entidad acreedora			Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2013		
RUT	Filial	País	RUT	Institución financiera	País					Hasta 90 días MUS\$	Más de 90 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	USD	Vencimiento	0,65%	0,65%	3	20.000	20.003
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	USD	Vencimiento	0,47%	0,47%	7	20.000	20.007
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjero	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	USD	Vencimiento	3,10%	2,39%	1.012	-	1.012
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	Vencimiento	0,61%	0,61%	20.033	-	20.033
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	USD	Vencimiento	0,59%	0,59%	11	20.000	20.011
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	Vencimiento	0,75%	0,75%	-	20.081	20.081
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Bank of America Export Development	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,75%	1,27%	-	120	120
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Canada	Canada	USD	Vencimiento	1,69%	1,30%	-	10.014	10.014
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,35%	1,24%	189	50.000	50.189
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,73%	1,41%	-	139	139
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Lda. (New York)	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,37%	1,01%	-	10.108	10.108
Totales										21.255	150.462	171.717
Costos obtención préstamos										(26)	(344)	(370)
Total										21.229	150.118	171.347

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

Entidad deudora			Entidad acreedora			Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2012		
RUT	Filial	País	RUT	Institución financiera	País					Hasta 90 días MUS\$	Vencimientos corrientes Más de 90 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	Vencimiento	1,70%	1,70%	-	20.175	20.175
93.007.000-9	SQM.S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	Vencimiento	1,09%	1,09%	-	20.017	20.017
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjero	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	USD	Vencimiento	3,01%	2,69%	1.139	-	1.139
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.032.000-8	Banco BBVA Chile	Chile	USD	Vencimiento	1,90%	1,90%	-	20.243	20.243
79.626.800-K	SQM Salar S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	USD	Vencimiento	1,03%	1,03%	20.153	-	20.153
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Bank of America Export Development	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,83%	1,52%	-	141	141
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Canada	Canada	USD	Vencimiento	1,81%	1,46%	-	20	20
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,60%	1,54%	-	235	235
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,92%	1,62%	-	164	164
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Lda. (New York)	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,49%	1,26%	-	140	140
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.030.000-7	Banco Estado	Chile	USD	Vencimiento	1,64%	1,64%	-	20.172	20.172
79.947.100-0	SQM Industrial S.A.	Chile	97.018.000-1	Scotiabank Sud Americano	Chile	USD	Vencimiento	1,04%	1,04%	20.162	-	20.162
Totales										41.454	81.307	122.761
Costos obtención préstamos										(26)	(362)	(388)
Total										41.428	80.945	122.373

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

b) Obligaciones no garantizadas, corrientes:

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, la composición del rubro obligaciones no garantizadas que devengan interés corriente está compuesto por pagarés y bonos, y su detalle es el siguiente:

Bonos

Entidad deudora		País	N° de inscripción o identificación del instrumento	Series	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2013 Vencimientos corrientes		
RUT	Filial						Pago de intereses	Pago de amortización			Hasta 90 días MUS\$	Más de 90 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$200	15/04/2014	US\$	Semestre	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	2.586	2.586
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$250	21/04/2014	US\$	Semestre	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	2.674	2.674
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$300	03/04/2014	US\$	Semestre	Vencimiento	3,87%	3,63%	-	2.658	2.658
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	446	C	01/06/2014	UF	Semestre	Semestre	4,44%	4,00%	-	6.951	6.951
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	G	05/01/2014	\$	Semestre	Vencimiento	7,50%	7,00%	41.377	-	41.377
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	564	H	05/01/2014	UF	Semestre	Semestre	5,10%	4,90%	4.207	-	4.207
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	I	01/04/2014	UF	Semestre	Vencimiento	3,35%	3,00%	-	67.144	67.144
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	J	01/04/2014	\$	Semestre	Vencimiento	6,23%	5,50%	-	100.466	100.466
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	01/02/2014	UF	Semestre	Vencimiento	3,62%	3,30%	606	-	606
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	01/02/2014	UF	Semestre	Vencimiento	3,95%	3,80%	1.045	-	1.045
Total											47.235	182.479	229.714
Costos emisión bonos											(335)	(1.727)	(2.062)
Total											46.900	180.752	227.652

Las tasas efectivas para los bonos en pesos chilenos y UFs, se encuentran expresados y calculados en dólares estadounidenses en base a los flujos pactados en los Cross Currency Swap.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

Entidad deudora			N° de Inscripción o identificación del instrumento	Series	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2012		
RUT	Filial	País					Pago de intereses	Pago de amortización			Vencimientos corrientes		Total MUS\$
											Hasta 90 días MUS\$	Más de 90 días a 1 año MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$200	15/04/2013	US\$	Semestre	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	2.577	2.577
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$250	21/04/2013	US\$	Semestre	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	2.667	2.667
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	446	C	01/06/2013	UF	Semestre	Semestre	4,44%	4,00%	-	7.464	7.464
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	G	05/07/2013	\$	Semestre	Vencimiento	7,50%	7,00%	1.465	-	1.465
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	564	H	05/07/2013	UF	Semestre	Semestre	5,10%	4,90%	4.484	-	4.484
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	I	01/04/2013	UF	Semestre	Vencimiento	3,35%	3,00%	-	532	532
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	J	01/04/2013	\$	Semestre	Vencimiento	6,23%	5,50%	-	1.470	1.470
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	01/08/2013	UF	Semestre	Vencimiento	3,62%	3,30%	644	-	644
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	01/08/2013	UF	Semestre	Vencimiento	3,95%	3,80%	1.110	-	1.110
Total											7.703	14.710	22.413
Costos emisión bonos											(473)	(1.805)	(2.278)
Total											7.230	12.905	20.135

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

c) Clases de préstamos que devengan Intereses, no corrientes

El detalle de préstamos bancarios que devengan intereses no corrientes al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

Entidad deudora			Entidad acreedora			Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2013			Total MUS\$
RUT	Filial	País	RUT	Institución financiera	País					Años de vencimiento			
						Más de 1 hasta 3 MUS\$	Más de 3 hasta 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$					
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjero	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	USD	Vencimiento	3,10%	2,39%	-	140.000	-	140.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,35%	1,41%	50.000	-	-	50.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Bank of América	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,75%	1,27%	40.000	-	-	40.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Export Development Canada	Canadá	USD	Vencimiento	1,69%	1,30%	40.000	-	-	40.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd (New York)	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,37%	1,01%	40.000	-	-	40.000
Total										170.000	140.000	-	310.000
Costos obtención préstamos										(441)	(70)	-	(511)
Total										169.559	139.930	-	309.489

Entidad deudora			Entidad acreedora			Tipo de moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2012			Total MUS\$
RUT	Filial	País	RUT	Institución financiera	País					Años de vencimiento			
						Más de 1 hasta 3 MUS\$	Más de 3 hasta 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$					
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	Extranjero	Banco Estado NY Branch	Estados Unidos	USD	Vencimiento	3,01%	2,69%	-	140.000	-	140.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,60%	1,54%	50.000	-	-	50.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Scotiabank & Trust (Caimán) Ltd.	Islas Caimán	USD	Vencimiento	1,92%	1,62%	50.000	-	-	50.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Bank of América	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,83%	1,52%	-	40.000	-	40.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	Export Development Canada	Canadá	USD	Vencimiento	1,81%	1,46%	-	50.000	-	50.000
Extranjero	Royal Seed Trading Corporation A.V.V.	Aruba	Extranjero	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd (New York)	Estados Unidos	USD	Vencimiento	1,49%	1,26%	-	50.000	-	50.000
Total										100.000	280.000	-	380.000
Costos obtención préstamos										(235)	(646)	-	(881)
Total										99.765	279.354	-	379.119

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

d) Obligaciones no garantizadas que devengan intereses, no corrientes

La composición del rubro obligaciones no garantizadas que devengan interés corrientes al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

Entidad deudora			N° de Inscripción o identificación del instrumento	Series	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2013			
RUT	Filial	País					Pago de intereses	Pago de amortización			Vencimientos corrientes			Total
										Más de 1 hasta 3 MUS\$	Más de 3 hasta 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$	MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$200	15/04/2016	US\$	Semestre	Vencimiento	6,32%	6,13%	200.000	-	-	200.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$250	21/04/2020	US\$	Semestre	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	-	250.000	250.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$300	03/04/2023	US\$	Semestre	Vencimiento	3,87%	3,63%	-	-	300.000	300.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	446	C	01/12/2026	UF	Semestre	Semestre	4,44%	4,00%	13.328	13.328	53.322	79.978
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	564	H	05/01/2030	UF	Semestre	Semestre	5,10%	4,90%	-	-	177.729	177.729
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	01/02/2017	UF	Semestre	Vencimiento	3,62%	3,30%	-	44.432	-	44.432
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	01/02/2033	UF	Semestre	Vencimiento	3,95%	3,80%	-	-	66.648	66.648
Total											213.328	57.760	847.699	1.118.787
Costos emisión bonos											(737)	(593)	(10.961)	(12.291)
Total											212.591	57.167	836.738	1.106.496

Entidad deudora			N° de Inscripción o identificación del instrumento	Series	Fecha de vencimiento	Unidad de reajuste del bono	Periodicidad		Tasa efectiva	Tasa nominal	31/12/2012			
RUT	Filial	País					Pago de intereses	Pago de amortización			Vencimientos corrientes			Total
										Más de 1 hasta 3 MUS\$	Más de 3 hasta 5 MUS\$	Más de 5 MUS\$	MUS\$	
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$200	15/04/2016	US\$	Semestre	Vencimiento	6,32%	6,13%	-	200.000	-	200.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	-	MMUS\$250	21/04/2020	US\$	Semestre	Vencimiento	5,70%	5,50%	-	-	250.000	250.000
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	446	C	01/12/2026	UF	Semestre	Semestre	4,44%	4,00%	14.280	14.280	64.260	92.820
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	564	H	05/01/2030	UF	Semestre	Semestre	7,5%	4,90%	-	-	190.401	190.401
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	G	05/01/2014	\$	Semestre	Vencimiento	5,10%	7,00%	43.764	-	-	43.764
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	I	01/04/2014	UF	Semestre	Vencimiento	3,35%	3,00%	71.400	-	-	71.400
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	563	J	01/04/2014	\$	Semestre	Vencimiento	6,23%	5,50%	108.368	-	-	108.368
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	700	M	01/02/2017	UF	Semestre	Vencimiento	3,62%	3,30%	-	47.600	-	47.600
93.007.000-9	SQM S.A.	Chile	699	O	01/02/2033	UF	Semestre	Vencimiento	3,95%	3,80%	-	-	71.400	71.400
Total											237.812	261.880	576.061	1.075.753
Costos emisión bonos											(631)	(1.420)	(6.627)	(8.678)
Total											237.181	260.460	569.434	1.067.075

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

e) Información Adicional

Bonos

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, se presenta en el corto plazo un monto de MUS\$ 227.652 y MUS\$ 20.135 respectivamente, correspondientes al capital porción corto plazo más los intereses devengados a esta fecha, excluyendo los costos de emisión de bonos. En el no corriente se presenta un monto de MUS\$ 1.106.496 al 31 de diciembre de 2013 y MUS\$ 1.067.075 al 31 de diciembre de 2012, correspondiente a las cuotas de capital de los bonos serie C, bonos serie única primera emisión (MMUS\$200), bonos serie G, bonos serie H, bonos serie I, bonos serie J, bonos serie única segunda emisión (MMUS\$250), bono serie M, bono serie O y bono serie única tercera emisión (MMUS\$300), excluyendo los costos de emisión de bonos.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, el detalle de cada emisión es el siguiente:

Bonos serie "C"

El 24 de enero de 2006 se efectuó la colocación de bonos serie C por un monto de UF 3.000.000 (MUS\$ 101.918) a una tasa de 4,00% anual.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos Serie C:

Pagos efectuados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Pagos de Capital	6.780	6.858	6.678
Pagos de interés	3.694	4.004	4.169

Bonos serie única MMUS\$200

El 5 de abril de 2006 se efectuó la colocación de bonos serie única por un monto de MUS\$ 200.000 a una tasa de interés de carátula de 6,125% anual. Bajo las normas del "Rule 144 and regulation S of the U.S. Securities Act of 1933".

Al 31 de diciembre de 2013, 2012, y 2011 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos Serie única:

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

Pagos efectuados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Pagos de Interés	12.250	12.250	12.250

Bonos serie "G" y "H"

El 13 de enero de 2009 la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La serie H por UF 4.000.000 (MUS\$139.216) a una tasa de interés de 4,9% anual a un plazo de 21 años, con amortización de capital a partir del año 2019 y la serie G por M\$ 21.000.000 (MUS\$34.146) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 7% anual.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie G y H:

Pagos efectuados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Pagos de interés serie G	2.962	2.845	3.094
Pagos de interés serie H	9.062	8.565	8.989

Bonos serie "J" e "I"

El 08 de mayo de 2009 la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La serie J por M\$ 52.000.000 (MUS\$92.456) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés del 5,5% anual, y la serie I por UF 1.500.000 (MUS\$56.051) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés de carátula del 3,00% anual.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie J e I.

Pagos efectuados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Pagos de interés serie J	5.790	5.879	5.665
Pagos de interés serie I	2.106	2.100	1.954

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

Bonos serie única segunda emisión, MMUS\$250

Con fecha 21 de abril de 2010, se informó a la Superintendencia de Valores y Seguros, que Sociedad Química y Minera de Chile S.A. colocó en los mercados internacionales, un bono no garantizado por MUS\$250.000, con vencimiento a 10 años a contar de la fecha antes señalada, con una tasa de interés de carátula de 5,5% anual y para refinanciar pasivos de largo plazo.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie única segunda emisión:

Pagos efectuados	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Pagos de interés	13.750	13.750	13.750

Bonos serie "M" y "O"

El 04 de Abril del 2012 la sociedad colocó en el mercado nacional dos series de bonos. La "serie M" por UF 1.000.000 (MUS\$ 46.601) que fue colocada a un plazo de 5 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés de carátula del 3,3% anual, y la "serie O" por UF 1.500.000 (MUS\$ 69.901) que fue colocada a un plazo de 21 años, con una única amortización al vencimiento del plazo y con una tasa de interés de carátula del 3,80% anual.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie M y O:

Pagos efectuados	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Pagos de interés serie M	1.522	765
Pagos de interés serie O	2.626	1.320

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.4 Pasivos financieros, continuación

Bonos serie única tercera emisión MMUS\$300

Con fecha 3 de abril de 2013, la Sociedad colocó en Estados Unidos un bono no garantizado por un valor de US\$300 millones. La operación fue realizada a 10 años plazo, con un cupón de 3,625% anual y un rendimiento de 3,716% anual. Esta tasa equivale a un diferencial de 180 puntos básicos sobre los bonos del Tesoro de Estados Unidos comparables. Los fondos recaudados serán destinados a refinanciar pasivos de largo plazo y financiar objetivos corporativos generales de la Sociedad.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 se han efectuado los siguientes pagos con cargo a la línea de bonos serie única tercera emisión:

Pagos efectuados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Pagos de interés	5.438	-

10.5 Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar

	31/12/2013			31/12/2012		
	Corrientes MUS\$	No corrientes MUS\$	Total MUS\$	Corrientes MUS\$	No corrientes MUS\$	Total MUS\$
Cuentas por pagar	150.322	-	150.322	207.429	-	207.429
Ingresos diferidos	-	-	-	-	-	-
Acumuladas (o devengadas)	638	-	638	515	-	515
Total	<u>150.960</u>	<u>-</u>	<u>150.960</u>	<u>207.944</u>	<u>-</u>	<u>207.944</u>

Los compromisos de compra mantenidos por la Compañía son reconocidos como un pasivo cuando los bienes y servicios son recibidos por la Compañía. La Compañía tiene órdenes de compra al 31 de diciembre de 2013 por montos de MUS\$ 29.395 (al 31 de diciembre de 2012 MUS\$ 127.484).

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.6 Pasivos financieros a valor razonable, con cambios en resultados

El saldo corresponde a instrumentos derivados medidos a su valor razonable, los cuales han generado saldos en contra de la sociedad. El detalle por tipo de instrumento es el siguiente:

Pasivos financieros a valor razonable, con cambio en resultados	31/12/2013	Efecto en resultado al 31/12/2013	31/12/2012	Efecto en resultado al 31/12/2012
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corriente				
Instrumentos derivados (forwards)	423	5.100	5.612	(4.559)
Instrumentos derivados (opciones)	665	1.827	2.492	(1.456)
Instrumentos derivados (IRS)	1.339	251	2.231	(240)
	<u>2.427</u>	<u>7.178</u>	<u>10.335</u>	<u>(6.255)</u>

Los saldos de la columna efectos en resultados consideran los efectos de los contratos que se encontraban vigentes al 31 de diciembre de 2013.

Pasivos financieros a valor razonable, con cambio en resultados	31/12/2011	Efecto en resultado al 31/12/2011
	MUS\$	MUS\$
Corriente		
Instrumentos derivados (forwards)	1.053	(1.053)
Instrumentos derivados (opciones)	1.036	(1.036)
Instrumentos derivados (IRS)	354	(150)
	<u>2.443</u>	<u>(2.239)</u>

Nota 10 - Instrumentos financieros, continuación

10.7 Categorías de activos y pasivos financieros

a) Activos financieros

Descripción activos financieros	31/12/2013			31/12/2012		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$
Activos financieros al costo amortizado	431.883	-	431.883	244.161	-	244.161
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento al costo amortizado	-	95	95	-	107	107
Préstamos concedidos y cuentas por cobrar al costo amortizado	330.992	1.282	332.274	510.616	1.311	511.927
Total activos financieros al costo amortizado	762.875	1.377	764.252	754.777	1.418	756.195
Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	3.283	-	3.283	680	-	680
Activos financieros al valor razonable con cambios en otro resultado integral	25.007	-	25.007	71.261	29.385	100.646
Total activos financieros a valor razonable	28.290	-	28.290	71.941	29.385	101.326
Total activos financieros	791.165	1.377	792.542	826.718	30.803	857.521

Nota 10 - Instrumentos financieros, continuación

10.7 Categorías de activos y pasivos financieros (continuación)

b) Pasivos financieros

Descripción pasivos financieros	31/12/2013			31/12/2012		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$	Monto MUS\$
Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados,	2.427	1.405	3.832	10.335	-	10.335
Pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados	2.427	1.405	3.832	10.335	-	10.335
Pasivos financieros al costo amortizado	549.959	1.415.985	1.965.944	350.452	1.446.194	1.796.646
Total pasivos financieros al costo amortizado	549.959	1.415.985	1.965.944	350.452	1.446.194	1.796.646
Total pasivos financieros	552.386	1.417.390	1.969.776	360.787	1.446.194	1.806.981

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.8 Medición valor razonable activos y pasivos

Los activos y pasivos financieros medidos al valor razonable en la empresa corresponden a Forwards de descalce de Balance y Flujos, Opciones de descalce de balance, Cross Currency Swaps (CCS) para la cobertura de bonos denominados en moneda local (\$/UF), Interest Rate Swaps (IRS) para la cobertura de deuda denominada en tasa Libor.

El valor a reconocer en los activos y pasivos de la Compañía por los contratos de CCS es calculado como la diferencia de los valores presentes de los flujos descontados de la parte activa (pesos/UF) y pasiva (USD) del derivado. En el caso de los IRS, el valor a reconocer como activo o pasivo es calculado como la diferencia de los flujos descontados de la parte activa (tasa variable) y pasiva (tasa fija) del derivado. Forwards: es calculado como la diferencia del valor presente del precio strike del contrato y el precio spot más los puntos forwards al plazo del contrato. Opciones Financieras: el valor a reconocer es calculado utilizando el método de Black-Scholes.

Como datos de entrada para los modelos de valorización se utilizan curvas de tasas UF, peso, USD y basis swaps, en el caso de los CCS. En el caso de los cálculos del valor razonable para los IRS se utilizan curvas de tasas FRA (forward rate agreement), curva ICVS 23 (bloomberg: cash/deposits rates, futures, swaps). En el caso de los forwards se utilizan curva puntos forwards para la moneda en cuestión. Finalmente, en las opciones se utiliza el precio spot, tasas libre de riesgo y volatilidad del tipo de cambio, todos de acuerdo a las monedas usadas en cada valorización. La información financiera que se utiliza como datos de entrada en los modelos de valoración de la Compañía, es obtenida a través de la reconocida empresa de software financiero Bloomberg. Por otro lado el valor razonable proporcionado por las contrapartes de los contratos de derivados son utilizados solamente como método de control y no de valoración.

Los efectos en resultado producto de movimientos en estos valores pueden reconocerse en Costos Financieros, Diferencia de Cambio o en el ítem Coberturas del flujo de efectivo del Estado de resultados integrales, dependiendo del caso.

La medición a valor razonable de la deuda se realiza solamente para conocer el actual valor de mercado de las obligaciones de largo plazo garantizadas y no garantizadas; bonos denominados en moneda local (\$/UF) y extranjera (USD), créditos denominados en moneda extranjera (USD).

El valor a informar en los pasivos de la Compañía se calcula como el valor presente de los flujos descontados a las tasas de mercado al momento de la valoración, considerando los plazos a vencimiento y tipos de cambio. Como datos de entrada del modelo de valorización se utilizan curvas de tasas UF y peso, esta información es obtenida a través de la reconocida empresa de software financiero Bloomberg y la Asociación de Bancos e instituciones financieras (ABIF).

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.9 Activos financieros pignorados como garantía

Con fecha 04 de Noviembre 2004, Isapre Norte Grande mantiene una garantía equivalente al total adeudado a sus afiliados y prestadores médicos, la cual es administrada y mantenida por el Banco de Chile.

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 los activos pignorados son los siguientes:

Efectivo de utilización restringida	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Isapre Norte Grande Ltda.	708	571
Total	708	571

10.10 Valor razonable estimado de instrumentos financieros e instrumentos financieros derivados

De acuerdo a lo requerido por la NIIF 7 se presenta la siguiente información por la revelación del valor razonable estimado de los activos y pasivos financieros.

Aunque los datos representan las mejores estimaciones de la administración, los datos son subjetivos e involucran estimaciones significativas respecto de las condiciones actuales económicas, de mercado y las características de riesgo.

Las metodologías y presunciones usadas dependen de los términos y características de riesgo de los instrumentos, e incluyen a modo de resumen, lo siguiente:

- El efectivo equivalente se aproxima al valor razonable debido al vencimiento a corto plazo de dichos instrumentos.
- Los otros pasivos financieros corrientes se consideran valor razonable igual al valor libro.
- Para pasivos que devengan intereses con vencimiento contractual original de más de un año, los valores razonables se calculan al descontar flujos de efectivo contractuales a sus tasas de origen de mercado actual con términos similares.
- Para contratos de forward y de swap, el valor razonable se determina utilizando los precios de mercado cotizados de los instrumentos financieros con características similares.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.10 Valor razonable estimado de instrumentos financieros e instrumentos financieros derivados, continuación

El siguiente es un detalle de los instrumentos de la Sociedad a valor libro y valor razonable estimado:

	31/12/2013		31/12/2012	
	Valor Libro MUS\$	Valor razonable MUS\$	Valor Libro MUS\$	Valor razonable MUS\$
Efectivo y equivalentes de efectivo	476.622	476.622	324.353	324.353
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	330.992	330.992	510.616	510.616
Otros activos financieros corrientes:				
- Depósitos a plazo	431.883	431.883	244.161	244.161
- Instrumentos derivados	3.283	3.283	680	680
- Activos de cobertura, corriente	25.007	25.007	71.262	71.262
Total otros activos financieros corrientes	460.173	460.173	316.103	316.103
Cuentas por cobrar no corrientes	1.282	1.282	1.311	1.311
Otros activos financieros no corrientes:	95	95	107	107
Activos de cobertura no corrientes	-	-	29.385	29.385
Total otros activos financieros no corrientes	95	95	29.492	29.492
Otros pasivos financieros corrientes:				
- Préstamos bancarios	171.347	171.347	122.373	122.373
- Instrumentos derivados	1.088	1.088	8.456	8.456
- Pasivos de cobertura	1.339	1.339	1.879	1.879
- Obligaciones no garantizadas	227.652	227.652	20.135	20.135
Total otros pasivos financieros, corrientes	401.426	401.426	152.843	152.843
Cuentas por pagar, corrientes y no corrientes	150.960	150.960	207.944	207.944
Otros pasivos financieros no corrientes:				
- Préstamos bancarios	309.489	324.246	379.119	401.465
- Obligaciones no garantizadas	1.106.496	1.077.049	1.067.075	1.137.363
- Pasivos de cobertura no corrientes	1.405	1.405	-	-
Total otros pasivos financieros no corrientes	1.417.390	1.402.700	1.446.194	1.538.828

Jerarquía de valor razonable

Las jerarquías de valor razonable corresponden a:

- Nivel 1:** Cuando únicamente se hayan utilizado precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos.
- Nivel 2:** Cuando en alguna fase del proceso de valoración se hayan utilizado variables distintas a los precios cotizados en el Nivel 1, pero que sean observables directamente en los mercados.
- Nivel 3:** Cuando en alguna fase del proceso de valoración se hayan utilizado variables que no estén basadas en datos de mercado observables.

La técnica de valorización utilizada para determinar el valor razonable de nuestros instrumentos de cobertura, son las señaladas en el nivel 2.

Nota 10 - Instrumentos financieros (continuación)

10.11 Naturaleza y alcance de los riesgos que surgen de los instrumentos financieros

De acuerdo a lo señalado en los párrafos 33 al 42 de la NIIF 7 la revelación de la información asociada a la naturaleza y alcance de los riesgos que surgen de los instrumentos financieros, se encuentran expuestas en Nota 4 Gestión de riesgo financiero.

Nota 11 - Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación

11.1 Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, de acuerdo a los criterios establecidos en Nota 2.6 y Nota 3.19, las inversiones en asociadas según el método de participación, son las siguientes:

Asociadas	Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación		Participación en las ganancias (pérdidas) de operaciones continuadas de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación		31/12/2011 MUS\$	Participación en otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación, neto de impuestos		Participación en el resultado integral total de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	
	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$		31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Sales de Magnesio Ltda.	1.649	1.656	1.005	1.088	(667)	-	-	1.005	1.088
Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	11.453	9.890	1.596	1.628	(1.492)	-	-	1.596	1.628
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	15.193	15.346	2.192	4.134	(2.580)	-	-	2.192	4.134
Ajay North America	13.125	15.357	7.919	10.927	(11.608)	-	-	7.919	10.927
Ajay Europe SARL	7.924	8.495	3.825	6.295	(4.192)	-	-	3.825	6.295
SQM Eastmed Turkey	142	85	132	-	(46)	-	-	132	-
Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	1.589	126	237	32	(70)	-	-	237	32
	-	-	-	1.720	-	-	-	-	-
Total	51.075	50.955	16.906	24.104	(22.157)	-	-	16.906	24.104

Asociadas	Descripción de la naturaleza de la relación de la entidad	Domicilio	País de incorporación	Proporción de participaciones en la propiedad en asociadas	Dividendos recibidos	
					31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Sales de Magnesio Ltda.	Comercialización de sales de magnesio. Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad en el Medio Oriente.	El Trovador 4285, Las Condes PO Box 71871, Abu Dhabi	Chile	50%	892	1.052
Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad en Turquía.	Organize Sanayi Bolgesi, Ikinzi Kisim, 22 cadde TR07100 Antalya	Emiratos Arabes Unidos	50%	-	-
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	Producción y comercialización de derivados del yodo	1400 Industry RD Power Springs GA 30129	Turquía	50%	-	-
Ajay North America	Producción y distribución de yodo y derivados de yodo.	Z.I. du Grand Verger BP 227 53602 Evron Cedex	Estados Unidos	49%	10.437	10.628
Ajay Europe SARL	Producción y comercialización de productos de especialidad.	Organize Sanayi Bolgesi, Ikinzi Kisim, 22 cadde TR07100 Antalya	Francia	50%	5.093	3.446
SQM Eastmed Turkey	Distribución y comercialización de nutrientes vegetales de especialidad.	31 Soi 138 (Meesuk) LLapdrawrd, Bangkok, 10240 Bangkok	Turquía	50%	-	-
Charlee SQM Thailand Co. Ltd.			Tailandia	40%	-	-

Nota 11 - Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación

11.2 Activos, pasivos, ingresos y gastos ordinarios de las empresas asociadas

	31/12/2013 Activos		Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias	31/12/2013		Resultado integral
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes		Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	Otro resultado integral	
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Sales de Magnesio Ltda.	4.519	309	1.512	18	14.370	2.009	-	2.009
Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	26.645	2.321	6.059	-	44.689	3.192	-	3.192
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	67.603	6.563	37.696	6.082	73.905	4.385	-	4.385
Ajay North America	23.728	9.289	6.230	-	72.297	16.161	-	16.161
Ajay Europe SARL	22.247	2.370	8.770	-	67.361	7.649	-	7.649
SQM Eastmed Turkey	149	305	169	-	139	265	-	265
Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	6.104	572	2.706	-	19.179	593	-	593
Total	150.995	21.729	63.142	6.100	291.940	34.254	-	34.254

	31/12/2012 Activos		Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias	31/12/2012		Resultado integral
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes		Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	Otro resultado integral	
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Sales de Magnesio Ltda.	4.662	364	1.713	-	14.259	2.177	-	2.177
Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	21.885	2.187	4.291	-	42.899	3.255	-	3.255
Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	67.345	7.982	36.332	8.304	77.839	8.267	-	8.267
Ajay North America	28.914	8.719	6.292	-	83.340	22.300	-	22.300
Ajay Europe SARL	27.587	2.091	12.688	-	84.203	12.591	-	12.591
SQM Eastmed Turkey	16	412	258	-	-	-	-	-
Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	12.898	462	13.048	-	13.536	81	--	81
Total	163.307	22.217	74.622	8.304	316.076	48.671	-	48.671

Nota 11 - Inversiones en Asociadas (continuación)

	31/12/2011 Activos		Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias	31/12/2011		Resultado integral
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes		Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	Otro resultado integral	
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Sales de Magnesio Ltda.	4.428	56	1.595	-	8.683	1.335	-	1.335
Abu Dhabi Fertilizer Industries WWL	19.701	2.267	5.846	3	38.024	2.985	-	2.985

Doktor Tarsa Tarim Sanayi AS	67.683	7.583	40.713	13.309	0	5.160	-	5.160
Ajay North America	31.332	8.884	9.876	-	-	22.689	-	22.689
Ajay Europe SARL	25.400	2.288	14.600	-	-	8.384	(15)	8.369
SQM Eastmed Turkey	16	422	264	-	-	(94)	-	(94)
Charlee SQM Thailand Co. Ltd.	3.550	608	4.227	-	-	175	--	175
Total	<u>152.110</u>	<u>22.108</u>	<u>77.121</u>	<u>13.042</u>	<u>46.707</u>	<u>40.634</u>	<u>-</u>	<u>40.619</u>

11.3 Otros antecedentes

La Sociedad no tiene participación en pérdidas no reconocidas en inversiones en asociadas.

La Sociedad no tiene asociadas no contabilizadas por el método de la participación.

El método de la participación fue aplicado sobre el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012.

La base de preparación de la información financiera de asociadas, corresponde a los importes incluidos en los estados financieros conforme a las NIIF de la entidad.

Nota 12 - Negocios conjuntos

12.1 Política de contabilización de la inversión en negocios conjuntos contabilizados bajo el método del valor patrimonial

El método de contabilización de los negocios conjuntos es el cual la participación se registra inicialmente al costo y es ajustada posteriormente en función de los cambios que experimenta, tras la adquisición, la porción de los activos netos de la entidad que corresponde al participante. El resultado del período del participante recogerá la porción que le corresponda en los resultados de la entidad controlada de forma conjunta.

12.2 Información a revelar sobre participaciones en negocios conjuntos

a) Operaciones efectuadas en el año 2013

Al 31 de diciembre no existen cambios en la composición de las participaciones en negocios conjuntos.

b) Operaciones efectuadas en el año 2012

Durante el mes de Marzo de 2012, la sociedad Coromandel SQM aumentó su capital a MUS\$394. Esta tiene participación del 50 % de Soquimich European Holding B.V.

c) Operaciones efectuadas en el año 2011

Durante el mes de Enero de 2011, la sociedad SQM Industrial aumentó su capital a MUS\$2.500. en su participación de Sichuan SQM Chemical Fertilizer Corp.

Nota 12 - Política e información a revelar sobre participaciones en Negocios Conjuntos (continuación)

12.3 Inversiones en Negocios Conjuntos contabilizadas por el método de la participación

Negocio Conjunto	Descripción de la naturaleza de la relación de la entidad	Domicilio	País de incorporación	Proporción de participaciones en la propiedad	Dividendos recibidos	
					31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	Producción y distribución de fertilizantes solubles.	Huangjing Road, Dawan Town, Qingbaijiang District, Chengdu Municipality, Sichuan Province 1-2-10, Sardar Patel Road,	China	50%	-	-
Coromandel SQM	Producción y distribución de nitrato de potasio.	Secunderabad – 500003 Andhra Pradesh	India	50%	-	-
SQM Vitas Fzco.	Producción y comercialización de nutrición vegetal y animal de especialidad e higiene Industrial.	Jebel ALI Free Zone P.O. Box 18222, Dubai	Emiratos Árabes	50%	-	-
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	Producción y distribución de soluciones nutrición vegetal de especialidad NPK solubles.	Longquan Town, Jimo City, Qingdao Municipality, Shangdong Province	China	50%	-	-
SQM Vitas Brazil Agroindustria	Producción y comercialización de nutrición vegetal y animal de especialidad e higiene Industrial.	Via Cndeias, Km. 01 Sem Numero, Lote 4, Bairro Cia Norte, Candeias, Bahia.	Brasil	49,99%	-	-
SQM Vitas Perú S.A.C.	Producción y comercialización de nutrición vegetal y animal de especialidad e higiene Industrial.	Av. Juan de Arona 187, Torre B, Oficina 301-II, San Isidro, Lima	Perú	50%	-	-
SQM Vitas Southern Africa Pty.	Producción y comercialización de nutrición vegetal y animal de especialidad e higiene Industrial.	33 Waterford Office Park Waterford Drive Fourways, 2055 South Africa	Sudafrica	50%	-	-
SQM Vitas Spain	Producción y comercialización de nutrición vegetal	C/Manuel Echeverría Manzana 2 Muelle de la Cab (Puerto Real)	España	50%	-	-
SQM Vitas Holland	Sin información	Herikerbergweg 238, 1101 CM Amsterdam Zuidoost	Antillas Holandesas	50%	-	-
SQM Vitas PlantacoteB.V.	Producción y comercialización de fertilizantes de liberación controlada.	Herikerbergweg 238, 1101 CM Amsterdam Zuidoost	Antillas Holandesas	50%	-	-

Nota 12 - Política e información a revelar sobre participaciones en Negocios Conjuntos (continuación)

12.3 Inversiones en Negocios Conjuntos contabilizadas por el método de la participación, continuación

Negocio Conjunto	Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación			Participación en otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación, neto de impuestos			Participación en el resultado integral total de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación					
	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	11.504	10.428	10.142	255	287	181	13	-	-	267	287	181
Coromandel SQM	801	683	785	90	184	(19)	-	(87)	-	89	98	-
SQM Vitas Fzco.	12.762	7.153	5.698	1.807	(266)	(529)	(339)	(159)	(158)	1.467	(425)	(688)
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co. Ltd.	1.475	1.079	1.032	396	48	18	-	-	-	395	48	18
SQM Vitas Holland	(599)	-	-	-	-	-	-	-	-	(667)	-	-
Total	25.943	19.343	17.637	2.548	253	(349)	(326)	(246)	(158)	1.551	8	(489)

Las siguientes empresas son subsidiarias de SQM Vitas Fzco.

	Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación			Participación en las ganancias (pérdidas) de operaciones continuadas de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación			Participación en otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación, neto de impuestos			Participación en el resultado integral total de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación		
	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
SQM Vitas Brazil	4.747	2.799	3.725	2.538	(621)	1.728	-	(306)	-	1152	(927)	-
SQM Vitas Perú	4.314	2.525	530	(224)	(28)	(471)	-	(26)	-	93	(54)	-
SQM Vitas Southern Africa	1.096	506	(320)	55	(238)	-	-	14	-	102	(224)	(160)
SQM Vitas Spain	-	248	-	-	-	-	-	-	-	(177)	-	-
SQM Vitas PlantacoteB.V.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(385)	-	-
	10.157	6.078	3.935	2.369	(887)	(2.199)	-	(318)	-	785	(1.205)	(160)

Nota 12 - Política e información a revelar sobre participaciones en Negocios Conjuntos (continuación)

12.4 Activos, pasivos, ingresos y gastos ordinarios en Negocios Conjuntos

	Activos		31/12/2013 Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias	Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	Otro resultado integral	Resultado integral
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes				
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$				
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	68.241	9.414	54.650	-	41.744	509	26	535
Coromandel SQM	4.545	1.158	4.037	63	7.842	179	-	179
SQM Vitas Fzco.	12.790	13.772	1.039	-	18.779	3.614	(679)	2.935
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	3.570	228	838	10	7.649	791	-	791
SQM Vitas Brazil	31.243	7.158	25.615	8.039	87.927	2.305	-	2.305
SQM Vitas Perú	21.481	1.722	18.890	-	35.267	185	-	185
SQM Vitas Southern Africa	5.164	829	4.896	-	21.234	204	-	204
SQM Vitas Spain	1.318	949	2.492	-	1.854	(355)	-	(355)
SQM Vitas Holland	95	-	316	977	-	(1.335)	-	(1.335)
SQM Vitas PlantacoteB.V.	1.323	6.548	8.623	-	2.157	(770)	-	(770)
Total	149.770	41.778	121.396	9.089	224.453	5.327	(653)	4.674

	Activos		31/12/2012 Pasivos		Ingresos de actividades ordinarias	Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	Otro resultado integral	Resultado integral
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes				
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$				
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	21.843	9.984	6.899	4.072	29.980	573	-	573
Coromandel SQM	4.388	1.397	4.419	-	5.633	369	(174)	195
SQM Vitas Fzco.	4.568	10.522	785	-	19.643	(532)	(318)	(850)
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	1.986	304	132	-	5.028	95	-	95
SQM Vitas Brazil	36.874	6.865	32.331	8.609	53.955	(621)	(306)	(927)
SQM Vitas Perú	23.308	1.512	20.149	2.145	32.376	(28)	(26)	(54)
SQM Vitas Southern Africa	2.730	101	2.325	-	12.850	(238)	14	(224)
SQM Vitas Spain	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	95.697	30.685	67.040	14.826	159.465	(382)	(810)	(1.192)

Nota 12 - Política e información a revelar sobre participaciones en Negocios Conjuntos (continuación)

12.5 Otra información a revelar sobre Negocios Conjuntos

	Efectivo y equivalentes al efectivo		Otros pasivos financieros corrientes		Otros pasivos financieros no corrientes	
	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	8.049	485	7.660	-	-	-
Coromandel SQM	197	248	880	1.289	-	-
SQM Vitas Fzco.	10.605	7.977	-	-	-	-
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	1.988	524	-	-	-	-
SQM Vitas Brazil	854	549	-	66	8.600	8.039
SQM Vitas Perú	1.166	286	-	-	-	-
SQM Vitas Southern Africa	351	179	-	-	-	-
SQM Vitas Spain	310	-	-	-	-	-
SQM Vitas Holland	26	-	-	-	-	-
SQM Vitas Plantacote B.V.	109	-	5.567	-	-	-
Total	23.655	10.248	14.107	1.355	8.600	8.039

	Gasto por depreciación y amortización			Gastos por intereses			Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas		
	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Sichuan SQM Migao Chemical Fertilizers Co Ltda.	(549)	(702)	(734)	(813)	-	(3)	(12)	(97)	(43)
Coromandel SQM	(2)	(91)	(75)	(87)	(75)	-	(92)	(56)	-
SQM Vitas Fzco.	(1.001)	(982)	(939)	(16)	(15)	(10)	-	-	-
SQM Star Qingdao Crop Nutrition Co., Ltd.	(71)	(74)	(95)	-	-	(1.900)	(242)	(27)	(7)
SQM Vitas Brazil	(328)	(247)	(357)	(931)	(463)	(2)	-	-	-
SQM Vitas Perú	(82)	(32)	(32)	(445)	(102)	(9)	91	-	-
SQM Vitas Southern Africa	(67)	(29)	(29)	(104)	(37)	-	-	-	-
SQM Vitas Spain	-	-	-	(14)	-	-	-	-	-
SQM Vitas Holland	-	-	-	(2)	-	-	-	-	-
SQM Vitas Plantacote B.V.	-	-	-	(176)	-	-	-	-	-
Total	(2.100)	(2.157)	(2.261)	(2.588)	(692)	(1.925)	(255)	(180)	(162)

La base de preparación de la información financiera de negocios conjuntos, corresponde a los importes incluidos en los estados financieros conforme a las NIIF de la entidad.

Nota 13 - Activos intangibles y plusvalía

13.1 Saldos

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Activos intangibles distintos de la plusvalía	104.363	99.754	80.056
Plusvalía	38.388	38.388	38.605
Total	142.751	138.142	118.661

13.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía

Los activos intangibles corresponden a menor valor (plusvalía), derechos de agua, marcas registradas, patentes industriales, servidumbres, programas informáticos y pertenencias mineras las cuales corresponden a derechos de explotación adquiridos a terceros.

Los saldos y movimientos de las principales clases de activos intangibles al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

Activos intangibles y plusvalía	Vida útil	Valor Bruto MUS\$	31/12/2013 Amortización acumulada MUS\$	Valor Neto MUS\$
Marcas comerciales	Finita	3.821	(3.821)	-
Programas informáticos	Finita	5.342	(3.146)	2.196
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	Finita	1.576	(882)	694
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	Indefinida	97.392	-	97.392
Otros activos intangibles	Indefinida	4.081	-	4.081
Activos intangibles distintos de la plusvalía		112.212	(7.849)	104.363
Plusvalía	Indefinida	38.388	-	38.388
Total activos intangibles y plusvalía		150.600	(7.849)	142.751

Nota 13 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

13.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

Activos intangibles y plusvalía	Vida útil	Valor Bruto MUS\$	31/12/2012 Amortización acumulada MUS\$	Valor Neto MUS\$
Marcas comerciales	Finita	3.821	(3.821)	-
Programas informáticos	Finita	3.765	(2.115)	1.650
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	Finita	1.198	(820)	378
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	Indefinida	96.366	-	96.366
Otros activos intangibles	Indefinida	1.360	-	1.360
Activos intangibles distintos de la plusvalía		106.510	(6.756)	99.754
Plusvalía	Indefinida	38.388	-	38.388
Total activos intangibles y plusvalía		144.898	(6.756)	138.142

a) Vidas útiles estimadas o tasas de amortización utilizadas para activos intangibles identificables finitos

La vida útil finita, evalúa la duración o el número de unidades productivas u otras similares que constituyen su vida útil.

La vida útil estimada para los software es de 3 años, para aquellos otros activos de vida útil finita, el período de vida útil en el cual se amortizan corresponde a los períodos definidos por contratos o derechos que los originan.

Los Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación, corresponden principalmente a derechos de agua y son de vida útil finita en la medida que están sujetas a un contrato de plazo fijo e indefinida en caso contrario.

b) Método utilizado para expresar la amortización de activos intangibles identificables (vida o tasa)

El método utilizado para expresar la amortización es vida útil y toneladas estimadas a extraer para el caso de las pertenencias mineras.

Nota 13 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

13.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

c) Vidas o tasas mínimas y máximas de amortización de intangibles:

Vida útiles estimadas o tasa amortización	Vida o Tasa Mínima	Vida o Tasa Máxima
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	Indefinida	Indefinida
Otros activos intangibles	Indefinida	Indefinida
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	1 año	16 años
Marcas comerciales	1 año	5 años
Programas informáticos	2 años	3 años

d) Información a revelar sobre activos generados internamente

La Sociedad no posee intangibles generados internamente.

e) Otra información a revelar sobre activos intangibles

SQM posee derechos de propiedad y concesiones mineras del Estado de Chile, destinadas a la exploración y explotación de caliche y salmueras. Dichos derechos, no han tenido un costo inicial más allá de los costos de registro, los cuales son irrelevantes.

Por otra parte SQM ha adquirido a terceros distintos del Estado de Chile concesiones mineras, las cuales han sido registradas al costo de adquisición, las cuales se amortizan en la medida en que es explotado el sector correspondiente en base a las toneladas estimadas a extraer.

Los gastos previos anteriores a obtener las concesiones mineras son llevados a resultado en el ejercicio en que se incurren.

Nota 13 - Activos intangibles y plusvalía (continuación)

13.2 Información a revelar sobre activos intangibles y plusvalía, continuación

f) Movimientos en activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2013:

Movimientos en Activos Intangibles Identificables	Marcas comerciales Neto MUS\$	Programas informáticos Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Otros activos intangibles, Neto MUS\$	Plusvalía Neto MUS\$	Activos Intangibles Identificables, Neto MUS\$
Saldo Inicial	-	1.650	378	96.366	1.360	38.388	138.142
Adiciones		1.577	377	3.394	2.721	-	8.069
Amortización		(1.019)	(61)	(12)	-	-	(1.092)
Otros incrementos (disminuciones)		(12)	-	(2.356)	-	-	(2.368)
Saldo Final	-	2.196	694	97.392	4.081	38.388	142.751

g) Movimientos en activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2012:

Movimientos en Activos Intangibles Identificables	Marcas comerciales Neto MUS\$	Programas de computador Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Otros activos intangibles, Neto MUS\$	Plusvalía Neto MUS\$	Activos Intangibles Identificables, Neto MUS\$
Saldo Inicial	-	1.938	440	77.282	396	38.605	118.661
Adiciones		501	-	19.080	964	-	20.545
Amortización		(789)	(62)	-	-	-	(851)
Otros incrementos (disminuciones)		-	-	444	-	(217)	(213)
Saldo Final	-	1.650	378	96.366	1.360	38.388	138.142

h) Movimientos en activos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2011:

Movimientos en Activos Intangibles Identificables	Marcas comerciales Neto MUS\$	Programas de computador Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación servidumbres, Neto MUS\$	Otros activos intangibles, Neto MUS\$	Plusvalía Neto MUS\$	Activos Intangibles Identificables, Neto MUS\$
Saldo Inicial	4	823	501	1.546	396	38.388	41.658
Adiciones		1.812	-	-	-	217	2.029
Amortización		(697)	(61)	-	-	-	(762)
Otros incrementos (disminuciones)		-	-	75.736	-	-	(75.736)
Saldo Final	-	1.938	440	77.282	396	38.605	118.661

i)

Nota 14 - Propiedades, plantas y equipos

A continuación, se presentan los saldos del rubro al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012:

14.1 Clases de propiedades, plantas y equipos

Descripción clases de propiedades, plantas y equipos	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Propiedades, plantas y equipos, neto		
Terrenos	33.812	33.320
Edificios	190.529	169.731
Maquinaria	465.327	438.331
Equipos de Transporte	105.979	88.954
Enseres y accesorios	9.534	6.736
Equipo de oficina	6.062	5.249
Construcciones en proceso	415.740	423.184
Otras propiedades, planta y equipo (1)	827.394	747.044
Total	2.054.377	1.912.549
Propiedades, plantas y equipos, bruto		
Terrenos	33.812	33.320
Edificios	364.695	329.397
Maquinaria	1.179.860	1.065.641
Equipos de Transporte	263.268	224.462
Enseres y accesorios	27.575	22.667
Equipo de oficina	39.142	36.215
Construcciones en proceso	415.740	423.184
Otras propiedades, planta y equipo	1.506.708	1.336.991
Total	3.830.800	3.471.877

Nota 14 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

14.1 Clases de propiedades, plantas y equipos, continuación

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Depreciación acumulada y deterioro de valor, propiedades, plantas y equipos, total		
Depreciación acumulada y deterioro de valor, edificios	174.166	159.666
Depreciación acumulada y deterioro de valor, maquinaria	714.533	627.310
Depreciación acumulada y deterioro de valor, equipos de transporte	157.289	135.508
Depreciación acumulada y deterioro de valor, enseres y accesorios	18.041	15.931
Depreciación acumulada y deterioro de valor, equipo de oficina	33.080	30.966
Depreciación acumulada y deterioro de valor, otras propiedades, planta y equipo	679.314	589.947
Total	1.776.423	1.559.328

(1) El detalle de Otras propiedades plantas y equipos es el siguiente:

Otras Propiedades Plantas y equipos, neto	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Correa transportadora	53.783	52.582
Estanke (TK)	25.781	26.810
Geomembrana / liner	169.255	143.585
Instalaciones eléctricas	21.889	29.725
Luminaria	28.748	23.945
Otras construcciones	62.390	59.230
Piping	22.499	23.952
Poza	181.844	180.348
Pozo (agua)	39.963	20.737
Tuberías / líneas HD	101.886	78.244
Vía férrea	21.628	21.719
Otras propiedades plantas y equipos	97.728	86.167
Total	827.394	747.044

Nota 14 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

14.2 Reconciliación de cambios en propiedades, plantas y equipos, por clases al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012:

Ítems reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipos por clases al 31 de Diciembre de 2013	Terrenos	Edificios, neto	Maquinarias, neto	Equipo de transporte, neto	Enseres y accesorios, neto	Equipos de oficina, neto	Construcción en proceso	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	33.320	169.731	438.331	88.954	6.736	5.249	423.184	747.044	1.912.549
Cambios									
Adiciones	778	47	2.100	3	60	845	416.471	3.327	423.631
Desapropiaciones	-	(14)	(49)	(35)	-	-	(5.045)	(24)	(5.167)
Gasto por depreciación	-	(14.520)	(87.989)	(21.787)	(2.112)	(2.055)	-	(88.358)	(216.821)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(36)	(12)	(12)	(15)	-	(36)	-	(86)	(197)
Reclasificaciones	-	35.700	115.281	38.845	4.874	2.156	(366.516)	169.660	-
Otros incrementos (decrementos) (*)	(250)	(403)	(2.335)	14	(24)	(97)	(52.354)	(4.169)	(59.618)
Total cambios	492	20.798	26.996	17.025	2.798	813	(7.444)	80.350	141.828
Saldo final	33.812	190.529	465.327	105.979	9.534	6.062	415.740	827.394	2.054.377

(*) El saldo neto de la cuenta otros incrementos (decrementos) corresponde:1) a gastos de plan de inversiones los cuales son cargados a resultado (formando parte del costo de explotación o de otros gastos por función según corresponda), 2) a la variación que representa la compra y el consumo de materiales y repuestos y 3) a proyectos que corresponden a gastos de prospección y desarrollo de manchas principalmente.

Nota 14 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

14.2 Reconciliación de cambios en propiedades, plantas y equipos, por clases al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, continuación:

Ítems reconciliación de cambios en propiedades, planta y equipos por clases al 31 de diciembre de 2012	Terrenos	Edificios, neto	Maquinarias, neto	Equipo de transporte, neto	Enseres y accesorios, neto	Equipos de oficina, neto	Construcción en proceso	Otras propiedades, planta y equipo, neto	Propiedades, planta y equipo neto
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	33.252	146.532	424.460	82.822	5.015	5.312	297.996	683.913	1.679.302
Cambios									
Adiciones	36	-	1.092	34	70	323	443.349	972	445.876
Desapropiaciones	-	-	(115)	-	(67)	(12)	(2.936)	(78)	(3.208)
Gasto por depreciación	-	(14.800)	(79.534)	(18.400)	(1.858)	(1.857)	-	(79.709)	(196.158)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	32	(1)	5	15	-	(13)	-	67	105
Reclasificaciones	-	37.916	92.441	24.535	3.576	1.478	(287.291)	127.345	-
Otros incrementos (decrementos) (*)	-	84	(18)	(52)	-	18	(27.934)	14.534	(13.368)
Total cambios	68	23.199	13.871	6.132	1.721	(63)	125.188	63.131	233.247
Saldo final	33.320	169.731	438.331	88.954	6.736	5.249	423.184	747.044	1.912.549

(*) El saldo neto de la cuenta otros incrementos (decrementos) corresponde: 1) a gastos de plan de inversiones los cuales son cargados a resultado (formando parte del costo de explotación o de otros gastos por función según corresponda), 2) a la variación que representa la compra y el consumo de materiales y repuestos y 3) a proyectos que corresponden a gastos de prospección y desarrollo de manchas principalmente.

Nota 14 - Propiedades, plantas y equipos (continuación)

14.3 Detalle de propiedades, planta y equipo pignorados como garantías

No existen restricciones de titularidad o garantías por cumplimiento de obligaciones que afecten a la propiedad, planta y equipos.

14.4 Información adicional

Intereses activados construcciones en curso:

El valor activado por este concepto ha ascendido a MUS\$ 17.232 al 31 de diciembre de 2013, y MUS\$ 14.153 al 31 de diciembre de 2012.

No se activan costos de financiamiento por períodos que excedan el plazo normal de adquisición, construcción o instalación del bien; tal es el caso de demoras, interrupciones o suspensión temporal del proyecto por problemas técnicos, financieros u otros que impidan dejar el bien en condiciones utilizables.

14.5 Deterioro del valor de los activos

De acuerdo a lo señalado en Nota 3.22 el importe recuperable de las propiedades plantas y equipos es medido siempre que existe indicio de que el activo podría haber sufrido deterioro de valor. Al 31 de diciembre de 2013 ciertos activos han sufrido deterioro de valor para lo cual se procedió a reconocer una provisión por este por un monto de MUS\$ 10.085. Al 31 de diciembre de 2012 no se generaron ajustes por deterioro.

14.6 Reclasificaciones

Para efectos comparativos se reclasificaron desde el rubro propiedades plantas y equipos (terrenos) al rubro activos intangibles por MUS\$ 75.740, correspondientes a concesiones mineras que SQM ha adquirido a terceros, las cuales han sido registradas al costo de adquisición, y se amortizan en la medida en que es explotado el sector correspondiente en base a las toneladas estimadas a extraer.

Nota 15 - Beneficios a los empleados

15.1 Provisiones por beneficios a los empleados

Clases de beneficios y gastos por empleados	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Corrientes		
Participación en utilidades y bonos	25.236	33.974
Total	25.236	33.974
No corrientes		
Participación en utilidades y bonos	277	6.056
Indemnización por años de servicio	32.137	34.431
Plan de pensiones	-	409
Total	32.414	40.896

Nota 15 Beneficios a los empleados (continuación)

15.2 Política sobre planes de beneficios definidos

Se aplica a las retribuciones reconocidas por las prestaciones realizadas por los trabajadores a la Compañía.

Las retribuciones a corto plazo para el personal activo son representados por los sueldos, contribuciones sociales, permisos remunerados, enfermedad y otros motivos, participación en ganancias e incentivos y alguna retribución no monetaria como asistencias médicas, casas, bienes o servicios subvencionados o gratuitos. Estos serán cancelados en un plazo no superior a doce meses.

SQM sólo cuenta con retribuciones y beneficios al personal activo de la Compañía, a excepción de SQM North América que se explica en el punto 15.4.

SQM mantiene programas de incentivo para sus empleados basado en el desempeño individual, desempeño de la empresa, e indicadores de corto, mediano y largo plazo.

Por cada bono incentivo entregado al personal de la Compañía, se realizará un desembolso el primer trimestre del siguiente año y este será calculado en base al resultado líquido al cierre de cada ejercicio y a su vez aplicando un factor obtenido tras la evaluación realizada al personal.

Los beneficios al personal incluyen bonos de retención para un grupo de ejecutivos de la sociedad el cual se vincula al precio de la acción de la Compañía y es pagadero en efectivo, la porción corto plazo se presenta como provisión de beneficios a los empleados corrientes y la de largo plazo como no corriente.

El beneficio al personal incluye el bono a Directores el cual se calcula en base al resultado líquido al cierre de cada año y será aplicado un factor porcentual.

El beneficio correspondiente a vacaciones (beneficios a los empleados, corrientes), se encuentra estipulado en el Código del Trabajo, el cual señala que los trabajadores con más de un año de servicio tendrán derecho a un feriado anual no inferior a quince días hábiles remunerados. La Empresa tiene un beneficio de dos días adicionales de vacaciones.

Las indemnizaciones por años de servicio son pactadas y pagaderas a base del último sueldo por cada año de servicio en la Empresa, o con ciertos límites máximos en cuanto al número de años a considerarse o en cuanto a los términos monetarios. Este beneficio generalmente es pagadero cuando el empleado u obrero cesa de prestar sus servicios a la Empresa, y el derecho a su cobro puede ser adquirido por diversas causas, según se indique en los convenios, como ser por jubilación, por despido, por retiro voluntario, por incapacidad o inhabilidad, por fallecimiento, etc.

La Ley 19.728, publicada el 14 de mayo de 2001, y con vigencia el 1° de octubre de 2002, estableció un "Seguro Obligatorio de Cesantía" a favor de los trabajadores dependientes regidos por el Código del Trabajo. El artículo 5° de dicha ley estableció el financiamiento de este seguro mediante cotizaciones mensuales, tanto del trabajador como del empleador.

Nota 15 - Beneficios a los empleados (continuación)

15.3 Otros beneficios a largo plazo

Los otros beneficios a largo plazo corresponden a provisión indemnización de años de servicios y se encuentran a su valor actuarial.

Indemnización años de servicios a valor actuarial	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Indemnización Chile	31.470	33.731
Otras extranjeras	667	700
Total otros pasivos , no corrientes	<u>32.137</u>	<u>34.431</u>
Plan de pensiones SQM North América	-	409
Total obligaciones por beneficios post empleo	<u>-</u>	<u>409</u>

Las IAS han sido calculadas bajo la metodología de la evaluación actuarial de las obligaciones de SQM con respecto a Indemnizaciones por Años de Servicio (IAS) del personal de la Empresa, utilizando el método de la unidad de crédito proyectada, beneficios que corresponden a planes de beneficios definidos que consisten en días de remuneración por año servido al momento del retiro de la Empresa, bajo condiciones acordadas en los respectivos convenios establecidos entre la Empresa y sus empleados.

Bajo este plan de beneficios, la Empresa retiene la obligación para el pago de las indemnizaciones por retiros sin el establecimiento de un fondo separado con activos específicos, lo cual es denominado not funded. La tasa de interés nominal de descuento de los flujos esperados utilizada es de un 6%.

Condiciones de pago del beneficio

El beneficio de IAS corresponde a días de remuneración por año trabajado en la Empresa sin tope de remuneración ni antigüedad en ésta, cuando los empleados dejan de pertenecer a ésta, por rotación o fallecimiento de éstos, terminando dicho beneficio como máximo para los hombres a los 65 años y las mujeres a los 60 años, edades normales de jubilación por vejez según el sistema de pensiones chileno establecido en el DL 3.500 de 1980.

Metodología

La determinación de la obligación por los beneficios bajo NIC 19, PBO ("projected benefit obligation") se describe a continuación:

Para determinar la obligación total de la Empresa, se utilizó un modelo de simulación matemático que fue programado computacionalmente y que procesó a cada uno de los empleados, individualmente.

Nota 15 - Beneficios a los empleados (continuación)

15.3 Otros beneficios a largo plazo, continuación

Este modelo consideró como tiempo discreto a los meses, de tal modo que mensualmente se determinó la edad de cada persona y su remuneración de acuerdo a la tasa de crecimiento. Así, cada persona fue simulada desde el inicio de vigencia de su contrato de trabajo o cuando empezó a ganar los beneficios hasta el mes en que alcanza la edad normal de jubilación, generando en cada período su eventual retiro de acuerdo a la tasa de rotación de la Empresa y a la tasa de mortalidad según la edad alcanzada. Al llegar a la edad de jubilación, el empleado termina su prestación de servicios a la Empresa y se indemniza por jubilación por vejez.

La metodología seguida para determinar la provisión para la totalidad de los empleados adheridos a los convenios ha considerado tasas de rotación y la tabla de mortalidad RV-2010 establecida por la Superintendencia de Valores y Seguros para calcular las reservas de los seguros de vida previsionales en Chile, de acuerdo al método de valorización denominado Método de Valuación de Beneficios Acumulados o Costo Devengado del Beneficio. Esta metodología se encuentra establecida en la Norma Internacional de Contabilidad N° 19 sobre Costos por beneficios al retiro.

15.4 Obligaciones post retiro del personal

Nuestra filial SQM North América, tenía establecido con sus trabajadores, hasta el año 2002 un plan de pensiones denominado "SQM North America Retirement Income Plan", cuya obligación se calcula en función de la obligación proyectada de IAS futuro esperados usando una tasa de progresión salarial neta de ajustes por inflación, mortalidad y presunciones de rotación descontando los montos resultantes al valor actual usando la tasa de interés definida por la autoridad.

Desde el año 2003, SQM North America, ofrece a sus empleados beneficios asociados a pensiones basados en el sistema 401-k. El cual no genera obligaciones a la Sociedad.

La tabla a continuación establece el estado de financiamiento del plan y los montos reconocidos en el Estado de Situación Financiera consolidado.

Cuadro de Conciliación	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Variación en la obligación de beneficio:			
Obligación de beneficio al comienzo del ejercicio	6.482	6.620	6.548
Costo de servicio	1	1	1
Costo de intereses	412	406	413
Pérdida actuarial	387	(236)	(46)
Beneficios pagados	<u>(360)</u>	<u>(309)</u>	<u>(297)</u>
Obligación de beneficio al cierre del ejercicio	<u>6.922</u>	<u>6.482</u>	<u>6.619</u>

Nota 15 - Beneficios a los empleados (continuación)

15.4 Obligaciones post retiro del personal, continuación

	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Variación en los activos del plan:			
Valor justo de activos del plan al comienzo del ejercicio	6.073	5.206	5.847
Aportes del empleador	453	436	189
Retorno (pérdida) real en activos del plan	1.743	740	(533)
Beneficios pagados	<u>(360)</u>	<u>(309)</u>	<u>(297)</u>

Valor justo de activos del plan al cierre del ejercicio	<u>7.909</u>	<u>6.073</u>	<u>5.206</u>
Estado de financiamiento	<u>987</u>	<u>(409)</u>	<u>(1.413)</u>
Items no reconocidos aún como elementos de costos previsionales periódicos netos:			
Pérdida actuarial neta al comienzo del período	(2.243)	(2.954)	(2.111)
Amortización durante el período	109	131	84
Utilidad o pérdida neta estimada que ocurriera durante el período	<u>903</u>	<u>580</u>	<u>(927)</u>
Ajuste para reconocer obligación previsional mínima	<u>(1.231)</u>	<u>(2.243)</u>	<u>(2.954)</u>

El gasto previsional periódico neto estaba compuesto de los siguientes elementos para los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012.

Conciliación	<u>2013</u> MUS\$	<u>2012</u> MUS\$	<u>2011</u> MUS\$
Costo o beneficios de servicio ganados durante el período	2	2	1
Costo de intereses en obligación de beneficio	412	406	413
Retorno real en activos del plan	1.743	739	(532)
Amortización de pérdida de períodos anteriores	109	131	84
Utilidad neta durante el período	(1.290)	(344)	973
Gasto provisional periódico neto	69	142	57

Nota 15 - Beneficios a los empleados (continuación)

15.5 Indemnizaciones por años de servicios

Las indemnizaciones por años de servicios calculadas a valor actuarial presentan los siguientes movimientos al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011:

	2013	2012	2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo Inicial	(34.431)	(28.188)	(27.208)
Costo del servicio corriente	(107)	(8.087)	(7.871)
Costo por intereses	(2.248)	(1.037)	(1.106)
Ganancias / pérdidas actuariales	(127)	40	(151)
Diferencia de cambio	2.946	(2.237)	2.693
Beneficios pagados en el ejercicio	1.830	5.078	5.455
Saldo	(32.137)	(34.431)	(28.188)

El pasivo registrado por indemnización años de servicios se valoriza en base al método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales:

	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011	
Tabla de mortalidad	RV - 2012	RV - 2011	RV - 2010	
Tasa de interés real anual nominal	6%	6%	6%	
Tasa de rotación retiro voluntario:				
Hombres	0,96%	0,9%	0,9%	anual
Mujeres	1,36%	1,53%	1,53%	anual
Incremento salarial	3,0%	3,0%	3,0%	anual
Edad de jubilación:				
Hombres	65	65	65	años
Mujeres	60	60	60	años

Nota 16 - Plan de compensación ejecutivos

La Compañía posee dos planes de compensaciones con la finalidad de motivar a los ejecutivos de la Compañía e incentivar su permanencia en la Empresa, mediante el otorgamiento de pagos basados en el cambio del precio de la acción de SQM.

1) Acciones

Liquidado en efectivo, pudiendo estos ejecutivos ejercer sus derechos hasta el 2016.

Características del plan

Este plan de compensaciones está ligado al performance de la Compañía a través del precio de la acción de SQM Serie B (Bolsa de Comercio de Santiago).

Participes de este plan

En este plan de compensaciones incluye 10 ejecutivos de la Compañía, los cuales tienen derecho a este beneficio, siempre y cuando permanezcan en la Compañía en las fechas de ejecución de estas opciones. Las fechas de ejercicio de las opciones serán los primeros 7 días calendarios del mes de mayo del año del ejercicio.

Compensación

La compensación de cada ejecutivo es el diferencial entre el precio promedio de la acción durante el mes de abril de cada año en comparación al precio base fijado por la Administración de la Compañía. El precio base fijado por la Compañía, para este plan de compensaciones, es de US\$ 50 por acción. La Compañía se reserva el derecho de canjear ese beneficio por acciones u opción de acciones.

El movimiento del período de las opciones vigentes, los precios de ejercicio promedio ponderados de las opciones y la vida contractual promedio de las opciones vigentes al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, son las siguientes:

Movimiento del período	2013	2012
Vigentes al 01 de Enero	2.200.500	2.340.000
Otorgadas durante el ejercicio	45.000	103.500
Trabajadores desvinculados	(187.500)	(103.500)
Ejercidas durante el ejercicio		(139.500)
Cambio de Plan de Beneficios	(522.000)	-
En circulación al 31 de Diciembre de 2013	1.536.000	2.200.500
Vida contractual promedio ponderada	28 meses	40 meses
Ejecutivos	10	40

El efecto en resultado por el plan, al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, asciende a:

Efecto en resultado	2013 MUS\$	2012 MUS\$
Efecto en resultado utilidad (pérdida)	8.200	(3.142)

Nota 16 - Plan de compensación ejecutivos, continuación

2) Diferencial Precio Promedio Acciones

Características del plan

Este plan de compensaciones también está ligado al performance de la Compañía a través del precio de la acción de SQM Serie B (Bolsa de Comercio de Santiago).

Participes de este plan

En este plan de compensaciones incluye 30 ejecutivos de la Compañía, los cuales tienen derecho a este beneficio, siempre y cuando permanezcan en la Compañía en las fechas de pago. Las fechas de pago, de corresponder, serán la primera semana de los meses de Enero de los años 2016, 2017 y 2018.

Compensación

La compensación de cada ejecutivo es el diferencial entre el precio promedio de la acción durante cada uno de los meses de Diciembre de 2015, Diciembre de 2016 y Diciembre de 2017, respectivamente, en su equivalente en dólares de los Estados Unidos de América y el precio de referencia, siendo este último el menor valor entre US\$ 28 y el precio promedio ponderado de las transacciones de las acciones SQM serie B efectuadas en la Bolsa de Comercio de Santiago durante el mes de Diciembre del año 2014, el diferencial no puede ser superior a US\$ 15,00 y se multiplicará por 5.000. Si el monto calculado es negativo o cero, no se pagará bono por ese período, pero en ese evento, el bono o Beneficio a pagar en el período siguiente al Trabajador, será igual al producto de la multiplicación del diferencial por 10.000. En el caso que el Valor fuera negativo o cero en Diciembre de 2015 y también en Diciembre de 2016, para el cálculo del Bono en Diciembre de 2017, el diferencial se multiplicará por 15.000.

El movimiento del período de las opciones vigentes, los precios de ejercicio promedio ponderados de las opciones y la vida contractual promedio de las opciones vigentes al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, son las siguientes:

Movimiento del período	2013
Vigentes al 01 de Enero	-
Otorgadas durante el ejercicio	450.000
En circulación al 31 de Diciembre de 2013	450.000
Vida contractual promedio ponderada	48 meses
Ejecutivos	30

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto

El detalle y movimientos de los fondos de las cuentas del patrimonio neto se demuestran en el estado de cambios en el patrimonio neto.

17.1 Gestión de capital

La gestión de capital, entendida como la administración de la deuda financiera y del patrimonio de la Compañía, tiene como objetivo principal asegurar el normal funcionamiento de sus operaciones y la continuidad del negocio en el largo plazo, cuidando mantener un nivel de liquidez adecuado y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos en los contratos de deuda vigentes. Dentro de este marco, las decisiones son tomadas en pos de maximizar el valor de SQM.

La gestión de capital debe cumplir, entre otros, con los límites contemplados en la Política de Financiamiento aprobada por la Junta de Accionistas, en donde se establece un nivel máximo de endeudamiento consolidado de Deuda/Patrimonio de 1,5 veces. Sólo se podrá exceder este límite en la medida que la Administración de SQM cuente con la autorización expresa y previamente otorgada en tal sentido por la respectiva Junta Extraordinaria de Accionistas.

Adicionalmente, la gestión de capital debe cumplir con los requerimientos externos de capital establecidos (o *covenants*) en sus obligaciones financieras, los que regulan el límite de endeudamiento en 1,4 veces, en su nivel más estricto.

En conjunto con el nivel de endeudamiento, es relevante también para la empresa mantener un holgado perfil de vencimientos de sus obligaciones financieras, velar por la relación entre sus obligaciones financieras de corto plazo y los vencimientos de largo plazo, y la relación que éstas mantienen a su vez con la distribución de los activos de la compañía. En consecuencia, la Compañía ha mantenido en los últimos períodos niveles de liquidez sobre 2,8 veces.

La administración del grupo SQM controla la gestión de capital, sobre la base de los ratios que a continuación se indican:

GESTIÓN DEL CAPITAL	31/12/2013	31/12/2012	Descripción (1)	Cálculo (1)
Deuda Financiera Neta (MUS\$)	882.020	929.197	Deuda Financiera - Recursos Financieros	Otros Pasivos Financieros corrientes + Otros Pasivos Financieros no corriente - Efectivo y Equivalentes al Efectivo - Otros Activos Financieros corrientes- Activos de cobertura, no corriente
Liquidez	3,40	3,69	Activo Corriente dividido por Pasivo Corriente	Activos Corrientes Totales /Pasivos Corrientes Totales
Deuda Neta / Capitalización	0,27	0,30	Deuda Financiera Neta dividida por Patrimonio Total	Deuda neta financiera / (Patrimonio Total)
ROE	19,5%	30,1%	Ganancia dividida por Patrimonio Total	Ganancia / Patrimonio Total (Ult. 12 meses)
ROA	16,4%	25,1%	EBITDA - Depreciación dividido por Activos Totales netos de recursos financieros menos inversiones en empresas relacionadas	(Ganancia Bruta - Gastos de Administración)/ (Activos Totales - Efectivo y Equivalente al efectivo - Otros Activos Financieros corrientes - Otros Activos Financieros no corrientes- Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación) (Ult. 12 meses)
Endeudamiento	0,96	1,02	Pasivo Total sobre Patrimonio	Total Pasivos / Patrimonio Total

(1) Asume valor absoluto de las distintas cuentas contables

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.1 Gestión de capital, continuación

Los requerimientos de capital de la compañía varían particularmente dependiendo de variables como: los requerimientos de capital de trabajo, el financiamiento de nuevas inversiones y

dividendos, entre otros. El grupo SQM maneja su estructura de capital y realiza ajustes en base a las condiciones económicas predominantes, de manera de mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y recoger las oportunidades que se puedan generar para mejorar la posición de liquidez del grupo SQM.

No se han registrado cambios en los objetivos o políticas de gestión de capital en los períodos informados. No se han registrado incumplimientos de requerimientos externos de capital impuestos (o *covenants*).

17.2 Informaciones a revelar sobre capital en acciones preferentes

El Capital social está dividido en 263.196.524 acciones sin valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas, compuestas de una serie "A" por 142.819.552 y una serie "B" por 120.376.972 acciones, ambas preferentes.

La preferencia de cada una de estas series es la siguiente:

Serie "A":

Ante empate de elección de presidente, se vota nuevamente con prescindencia del Director elegido por accionistas serie "B".

Serie "B":

- 1) Requerir convocatoria a Junta Ordinaria o Extraordinaria, cuando lo soliciten los accionistas que representen el 5% de las acciones emitidas de dicha serie.
- 2) Requerir convocatoria a sesión extraordinaria de directorio sin calificación del presidente, cuando lo solicite el director elegido por accionistas serie "B".

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012 el grupo no mantiene acciones de la sociedad dominante ni directamente ni a través de sus sociedades participadas.

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.2 Informaciones a revelar sobre capital en acciones preferentes, continuación

Detalle de clases de capital en acciones preferentes:

Clase de capital en acciones preferentes	31/12/2013		31/12/2012		31/12/2012	
	Serie A	Serie B	Serie A	Serie B	Serie A	Serie B
Descripción de clase de capital en acciones preferentes						
Número de acciones autorizadas	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Número de acciones emitidas y completamente pagadas	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Número de acciones emitidas pero no completamente pagadas	-	-	-	-	-	-
Valor nominal de las acciones US\$	0,9435	2,8464	0,9435	2,8464	0,9435	2,8464
Incremento (disminución) en el número de acciones en circulación	-	-	-	-	-	-
Número de acciones en circulación	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972
Número de acciones de la entidad que estén en su poder o bien en el de sus subsidiarias o asociadas	-	-	-	-	-	-
Número de acciones cuya emisión está reservada como consecuencia de la existencia de opciones o contratos para la venta de acciones	-	-	-	-	-	-
Importe del capital en acciones MUS\$	134.750	342.636	134.750	342.636	134.750	342.636
Importe de la prima de emisión MUS\$	-	-	-	-	-	-
Importe de las reservas MUS\$	-	-	-	-	-	-
Número de acciones emitidas, total	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972	142.819.552	120.376.972

Al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, la Sociedad no ha colocado en el mercado nuevas emisiones de acciones.

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.3 Información a revelar sobre reservas dentro del patrimonio

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 la composición de otras reservas varias es la siguiente:

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(3.817)	(330)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	(3.766)	(16.522)
Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	(1.231)	(2.243)
Otras reservas	(1.677)	(1.677)
Total otras reservas varias	(10.491)	(20.772)

Reservas de diferencias de cambio por conversión

Este saldo refleja los resultados acumulados, por fluctuaciones de tipo de cambio, al convertir los estados financieros de filiales cuya moneda funcional corresponde a la moneda del país de origen de cada sociedad y su moneda de presentación es el dólar estadounidense.

Reserva de coberturas del flujo de efectivo

La Compañía mantiene como instrumentos de cobertura los derivados financieros asociados a las obligaciones con el público emitidas en unidades de fomento y en pesos chilenos, los cambios originados en el valor justo de los derivados que se designan y califican como coberturas, por su parte efectiva, es reconocida en esta clasificación.

Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos

Nuestra filial SQM North America tiene establecido con sus trabajadores planes de pensiones para empleados retirados, el cual se calcula midiendo la obligación proyectada de IAS futuro esperados usando una tasa de progresión salarial neta de ajustes por inflación, mortalidad y presunciones de rotación descontando los montos resultantes al valor actual usando una tasa de interés del 6,5%, para 2013 y 2012.

Otras reservas

Corresponden a la adquisición de la participación de la filial SQM Iberian S.A. por la cual a la fecha de la adquisición ya se tenía el control (NIC 27 R).

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.4 Política de dividendos

Según lo requiere la Ley de Sociedades Anónimas en el artículo 79, a menos que, de otro modo, lo decida un voto unánime de los tenedores de las acciones emitidas y suscritas, una sociedad anónima abierta debe distribuir dividendos de acuerdo a la política decidida en la Junta General de Accionistas de cada año, con el mínimo de un 30% de la utilidad neta del ejercicio comercial terminado al 31 de diciembre a menos y excepto al alcance que la Sociedad posea pérdidas no absorbidas de años anteriores.

La política de dividendos definida por la Junta General de Accionistas para el año comercial 2013 es:

- Distribuir y pagar, por concepto de dividendo definitivo y en favor de los accionistas respectivos, el cincuenta por ciento de la utilidad líquida del ejercicio comercial del año dos mil trece.
- Distribuir y pagar, en lo posible y durante el año dos mil trece, un dividendo provisorio que será imputado en contra del dividendo definitivo precedentemente indicado. Dicho dividendo provisorio será probablemente pagado durante el último trimestre del año dos mil trece y su monto no podrá exceder del 50% de las utilidades acumuladas y distribuibles obtenidas durante el transcurso de dicho año y que se encuentren reflejadas en los estados financieros de SQM S.A. al día 30 de septiembre del año dos mil trece
- Distribuir y pagar, el remanente del dividendo definitivo de las utilidades líquidas del ejercicio comercial del año dos mil trece hasta en dos cuotas que deberán estar necesariamente pagadas y distribuidas antes del día treinta de junio del año dos mil catorce.
- La cantidad equivalente al cincuenta por ciento restante de las utilidades líquidas del ejercicio comercial del año dos mil trece será retenido y destinado al financiamiento de las operaciones propias o de uno o más de los Proyectos de Inversión de SQM S.A. y sin perjuicio, todo ello, de la posible y futura capitalización del todo o parte del mismo.
- El Directorio no considera el pago de dividendos adicionales y eventuales.
- El Directorio estima necesario señalar que la Política de Dividendos antes descrita corresponde a la intención o expectativas del mismo en relación con tal materia. En consecuencia, el cumplimiento de dicha Política de Dividendos queda necesariamente condicionada a las utilidades líquidas que en definitiva se obtengan, a los resultados que indiquen las proyecciones periódicas de SQM S.A. o a la existencia de determinadas condiciones que pudieren afectarlas. SQM S.A., no obstante lo anterior y en la medida que dicha política de dividendos sufra algún cambio sustancial, oportunamente comunicará e informará a sus accionistas acerca de tal situación con carácter de Hecho Esencial.

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.5 Dividendos provisorios

Con fecha 19 de noviembre de 2013, el Directorio de Sociedad Química y Minera de Chile S.A., acordó pagar y distribuir a los accionistas de SQM, a partir del día 12 de diciembre de 2013, un dividendo provisorio de US\$ 0,75609 por acción y que equivale, aproximadamente, a la cantidad total de MUS\$199.000 y, esta última, al 49,9% de la utilidad líquida distributable del ejercicio comercial del año 2013 que se encuentra acumulada al día 30 de septiembre de tal año. Lo anterior, además, con cargo a las utilidades de dicho ejercicio comercial, en favor de los accionistas que aparezcan inscritos en el Registro de Accionistas de SQM el quinto día hábil anterior al día 12 de diciembre ya señalado y en su equivalente en pesos moneda nacional de acuerdo al valor del "Dólar Observado" o "Dólar EE.UU." que aparezca publicado en el Diario Oficial del día 6 de diciembre de 2013.

Con fecha 25 de abril de 2013 en la Trigésima Octava Junta General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el pago de un dividendo definitivo de US\$1,23323 por acción con motivo de la utilidad líquida obtenida durante el ejercicio comercial 2012. A dicho dividendo definitivo se le debe descontar la cantidad de US\$0,94986 por acción que ya fue pagada por concepto de dividendo provisorio y el saldo, entonces, ascendente a 0,28337 por acción, será pagado y distribuido en favor de los Accionistas de SQM que se encuentren inscritos en el Registro respectivo durante el quinto día hábil anterior a aquel en que se pagará el mismo. Dicha última cantidad, de proceder, se pagará en su equivalente en pesos moneda nacional de acuerdo al valor del "Dólar Observado" o "Dólar EE.UU." que aparezca publicado en el Diario Oficial del día 25 de Abril de 2013.

Nota 17 - Informaciones a revelar sobre patrimonio neto (continuación)

17.5 Dividendos provisorios, continuación

Los dividendos que se presentan rebajados de patrimonio son:

	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Dividendos reconocidos como distribuciones a los propietarios por acción	203.401	253.438	270.915
Dividendos por pagar	36.583	76.267	82.120
Total	239.984	329.705	353.035

Nota 18 – Provisiones y otros pasivos no financieros

18.1 Clases de provisiones

	31/12/2013			31/12/2012		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión por procesos legales (*)	8.567	3.000	11.567	5.567	3.000	8.567
Reestructuración	-	-	-	-	-	-
Provisión por costos de dejar fuera de servicio, restauración y rehabilitación	-	5.633	5.633	-	4.357	4.357
Otras provisiones	9.386	-	9.386	12.922	-	12.922
Total	17.953	8.633	26.586	18.489	7.357	25.846

(*) Las provisiones por reclamaciones legales, corresponden a gastos legales que están pendientes de la resolución final de juicio para realizar el desembolso por los gastos incurridos por éste. Esta provisión tiene relación principalmente con el litigio de su subsidiaria localizada en Brasil y Estados Unidos (ver nota 19.1) y otros litigios.

Nota 18 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)**18.2 Descripción de otras provisiones**

Descripción de otras provisiones	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Provisiones corrientes, otras provisiones a corto plazo		
Prov. pérdida por impuestos en litigio fiscal	1.401	1.606
Royalties contrato CORFO	4.782	7.712
Multa Brasil	2.500	2.500
Provisiones varias	703	1.104
Total	9.386	12.922
Otras provisiones, a largo plazo		
Cierre faenas mineras	5.633	4.357
Total	5.633	4.357

18.3 Otros pasivos no financieros, corriente

Descripción de otros pasivos	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Retenciones por impuestos	12.334	11.887
IVA por pagar	2.531	16.481
Garantías recibidas	1.000	872
Provisión dividendo	36.583	76.267
Pagos provisionales mensuales (PPM)	6.601	22.073
Ingresos diferidos	13.475	16.291
Retenciones trabajadores y sueldos por pagar	4.087	7.546
Provisión vacaciones	18.652	20.710
Otros pasivos corrientes	90	73
Total	95.353	172.200

Nota 18 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

18.4 Movimientos en provisiones al 31/12/2013

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Procesos legales	Provisión por costos de dejar fuera de servicio, restauración y rehabilitación	Otras provisiones	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	8.567	4.357	12.922	25.846
Cambios en provisiones:				
Provisiones adicionales	3.000	1.276	12.608	16.884
Provisión utilizada	-	-	(15.943)	(15.943)
Incremento (Decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	(201)	(201)
Provisión total, saldo final	11.567	5.633	9.386	26.586

Nota 18 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

18.4 Movimientos en provisiones al 31/12/2012

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Procesos legales	Provisión por costos de dejar fuera de servicio, restauración y rehabilitación	Otras provisiones	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	7.571	3.724	14.237	25.532
Cambios en provisiones:				
Provisiones adicionales	1.000	633	8.863	10.496
Provisión utilizada	(4)	-	(10.061)	(10.065)
Incremento (Decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	(117)	(117)
Provisión total, saldo final	8.567	4.357	12.922	25.846

18.5 Movimientos en provisiones al 31/12/2011

Descripción de los ítems que dieron origen a las variaciones	Procesos legales	Provisión por costos de dejar fuera de servicio, restauración y rehabilitación	Otras provisiones	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Provisión total, saldo inicial	4.590	3.500	12.424	20.514
Cambios en provisiones:				
Provisiones adicionales	3.000	224	13.076	16.300
Provisión utilizada	(19)	-	(11.080)	(11.099)
Incremento (Decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	(183)	(183)
Provisión total, saldo final	7.571	3.724	14.237	25.532

Nota 18 - Provisiones y otros pasivos no financieros (continuación)

18.6 Detalle de las principales clases de provisiones

Gastos legales: Esta provisión se encuentra pendiente de la resolución final de juicio, para realizar el desembolso por los gastos asociados e incurridos por este (incurridos en Brasil y EE.UU. principalmente).

Provisión por impuesto en litigio fiscal: Esta provisión corresponde a juicios que se encuentran pendientes de resolución por impuesto en Brasil, por dos de nuestras filiales que son SQM Brasil y NNC.

Royalties contrato CORFO: Corresponde a la explotación de pertenencias que la Empresa SQM Salar S.A. cancela trimestralmente a la entidad estatal "Corporación de Fomento" (CORFO). El monto de arriendo a pagar se calcula en base a las ventas de producto extraídas del Salar de Atacama.

La liquidación de estas se realizará trimestralmente.

A la fecha SQM y sus filiales no presentan incertidumbres significativas sobre la oportunidad y el importe de una clase de provisión.

Nota 19 - Contingencias y restricciones

En conformidad con la nota 18.1 la Compañía solo ha registrado provisiones para aquellos juicios en los cuales la posibilidad que los fallos sean adversos es más probable que ocurra. La Compañía mantiene juicios y otras acciones legales relevantes que se detallan a continuación:

19.1 Juicios u otros hechos relevantes

1. Demandante : JB Comércio de Fertilizantes e Defensivos Agrícolas Ltda. (JB)
Demandada : Nitratos Naturais do Chile Ltda. (NNC)
Fecha demanda : Diciembre del año 1995
Tribunal : MM 1ª. Vara Cível de Comarca de Barueri, Brasil.
Motivo : Demanda de indemnización por supuestos perjuicios que habrían surgido con motivo de la designación de un nuevo distribuidor dentro de un territorio afecto a exclusividad
Instancia : Sentencia de 1ª. Instancia en contra de Nitratos Naturais do Chile Ltda. y Recurso de Apelación pendiente de resolución .
Valor nominal : MUS\$1.800
2. Demandante : Nancy Erika Urra Muñoz
Demandadas : Fresia Flores Zamorano, Duratec-Vinilit S.A. y SQM S.A. y sus aseguradores
Fecha demanda : Diciembre del año 2008
Tribunal : 1er Juzgado Civil Santiago
Motivo : Accidente del Trabajo
Instancia : Prueba
Valor nominal : MUS\$ 550
3. Demandante : City of Pomona California USA
Demandada : SQM North America Corporation
Fecha demanda : Diciembre del año 2010
Tribunal : United Stats District Court Central District of California
Motivo : Pago de gastos y otros valores relacionados con el tratamiento de aguas subterráneas para permitir su consumo previa extracción del perclorato existente en ellas y que supuestamente provendría de fertilizantes chilenos
Instancia : Desistimiento del demandante condicionado a resultado de Recurso de Apelación que fue alegado ante la Novena Corte de Apelaciones en el mes de Octubre del 2013. Fallo pendiente
Valor nominal : Cuantía indeterminada

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.1 Juicios u otros hechos relevantes, continuación

4. Demandante : City of Lindsay, California USA
Demandada : SQM North America Corporation
La demanda también fue interpuesta en contra de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. y la misma no ha sido todavía notificada a ésta.
Fecha demanda : Diciembre del año 2010
Tribunal : United States District Court Eastern District of California

- Motivo : Pago de gastos y otros valores relacionados con el tratamiento de aguas subterráneas para permitir su consumo previa extracción del perclorato existente en ellas y que supuestamente provendría de fertilizantes chilenos
- Instancia : Demanda. Trámite suspendido
- Valor nominal : Cuantía indeterminada
5. Demandante : Metalúrgica FAT Limitada
 Demandada : SQM Salar S.A. (SQMS)
 Fecha demanda : Agosto del año 2011
 Tribunal : 9 Juzgado Civil Santiago
 Motivo : Indemnización por supuestos perjuicios derivados de término anticipado de contrato de suministro e instalación de estructuras metálicas
- Instancia : Sentencia condenatoria por \$40 millones. Recurso de Apelación pendiente
- Valor nominal : MUS\$175
6. Demandante : Angelina Castillo Figueroa y otros
 Demandada : SQM Nitratos S.A. y sus aseguradores
 Fecha demanda : Junio del año 2012
 Tribunal : 2 Juzgado Civil Santiago
 Motivo : Demanda de indemnización de perjuicios por supuesta responsabilidad civil extracontractual derivada de la explosión que ocurrió el día 6 de Septiembre del año 2010 en las cercanías de la localidad de Baquedano y que causó la muerte de seis trabajadores
- Instancia : Prueba.
- Valor nominal : MUS\$9.400
7. Demandante : María Angélica Alday Fuentes
 Demandada : Vladimir Roco Alvarez, Compass Catering S.A. y SQM S.A.
 Fecha demanda : Agosto del año 2012
 Tribunal : 1 Juzgado Civil Antofagasta
 Motivo : Indemnización por supuestos daños morales derivados de intento de abuso sexual
- Instancia : Incidentes previo a la Prueba
- Valor nominal : MUS\$200

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.1 Juicios u otros hechos relevantes, continuación

- 8 Demandante : Sindicato de Trabajadores Sociedad Industrial Minera Nueva Victoria
 Demandada : SQM S.A. y SQM Industrial S.A.
 Fecha demanda : Mayo del año 2013
 Tribunal : Juzgado de Letras del Trabajo de Iquique
 Motivo : Cobro de prestaciones supuestamente adeudadas con motivo eventual aplicación bono cumplimiento metas
- Instancia : Audiencia de Juicio (2)
- Valor nominal : MUS\$400
- 9 .Demandante : Cristián Plaza Portilla, Sergio Herrera Contreras y Otros
 Demandada : SQM Salar S.A.
 Fecha demanda : Agosto del año 2013
 Tribunal : Juzgado de Letras del Trabajo de Antofagasta
 Motivo : Cobro de prestaciones supuestamente adeudadas con motivo eventual aplicación bono cumplimiento metas
- Instancia : Audiencia de Preparación de Juicio (8 Juicios)
- Valor nominal : MUS\$1.120

10. Demandante : E-CL S.A
Demandada : Sociedad Química y Minera de Chile S.A.
Fecha demanda : Septiembre del año 2013
Tribunal : Arbitral
Motivo : Término anticipado del Contrato de Suministro Eléctrico suscrito el 12 de Febrero del año 1999 –que vence en Marzo del año 2016– en virtud de los supuestos incumplimientos resultantes de la aplicación de un fallo arbitral anterior entre las mismas partes y que se resolvió en favor de SQM S.A.
Instancia : Prueba
Valor nominal : MUS\$5.100
11. Demandante : Sindicato de Trabajadores Sociedad Industrial Minera Nueva Victoria
Demandada : SQM S.A. y SQM Industrial S.A.
Fecha demanda : Octubre del año 2013
Tribunal : Juzgado de Letras del Trabajo de Iquique
Motivo : Cobro de prestaciones supuestamente adeudadas con motivo eventual aplicación bono cumplimiento metas
Instancia : Contestación demandas (2 Juicios)
Valor nominal : MUS\$400

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.1 Juicios u otros hechos relevantes, continuación

SQM S.A. y sus Sociedades filiales han estado participando y probablemente continuarán participando en forma habitual y como demandantes o demandadas en determinados procesos judiciales que han sido y serán sometidos al conocimiento y decisión de los Tribunales Arbitrales u Ordinarios de Justicia. Dichos procesos, que se encuentran reglamentados por las disposiciones legales pertinentes, buscan principalmente ejercer u oponer ciertas acciones o excepciones relacionadas con determinadas concesiones mineras constituidas o en trámite de constitución y no afectan o afectarán de manera esencial el desarrollo de SQM S.A. y de sus Sociedades filiales

Soquimich Comercial S.A. ha estado participando y probablemente continuará participando en forma habitual y como demandante en determinados procesos judiciales a través de los cuales busca principalmente cobrar y percibir las cantidades que se le adeudan y que tienen una cuantía nominal, total y aproximada de MUS\$ 700.

SQM S.A. y sus sociedades filiales han intentado y continúan actualmente intentando obtener el pago de ciertas cantidades que aún se les adeudan con motivo del ejercicio de sus actividades propias. Dichas cantidades continuarán siendo judicial o extrajudicialmente requeridas por los demandantes y las acciones y su ejercicio relacionadas con las mismas se encuentran actual y plenamente vigentes.

SQM S.A. y sus sociedades filiales no han sido legalmente notificadas de otras demandas diferentes a las que se hace referencia en el párrafo I precedente y que persigan obtener la nulidad de determinadas pertenencias mineras que fueron compradas por SQM S.A. y sus sociedades filiales y cuyo valor proporcional de compra, respecto de la parte afectada por la respectiva superposición, exceda de la cantidad nominal y aproximada de MUS\$ 150 y que persigan obtener el pago de ciertas cantidades que ellas supuestamente adeuden con motivo del ejercicio de sus actividades propias y que excedan de la cantidad nominal, individual y aproximada de MUS\$ 150.

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.2 Restricciones a la gestión o límites financieros

Los contratos de créditos suscritos por el grupo SQM con bancos nacionales y extranjeros y por emisiones de bonos en el mercado local e internacional, exigen a la Sociedad el cumplimiento del siguiente nivel de indicadores financieros consolidados, calculados para un período móvil que considera los últimos doce meses:

- Mantener un patrimonio mínimo de MUS\$ 900.000.
- Mantener una relación entre Deuda Financiera Neta y EBITDA no superior a 3 veces.
- Mantener una razón de Nivel de Endeudamiento Total no superior a 1,4 veces. Nivel de Endeudamiento Total definido como la razón Total Pasivos dividido por Patrimonio Total.
- Mantener una razón entre la suma de la deuda financiera de las filiales operativas SQM Industrial S.A. y SQM Salar S.A., o de sus respectivos sucesores legales, y el total de activos circulantes consolidados del Emisor no superior a 0,3 veces.

Al 31 de diciembre de 2013, los indicadores financieros señalados anteriormente presentan los siguientes valores:

Indicador	31/12/2013	31/12/2012
Patrimonio MUS\$	2.432.241	2.187.446
Deuda Financiera Neta / EBITDA	1.06	0,83
Endeudamiento	0.96	1,02
Deuda SQM Industrial y SQM Salar / Activos Corrientes	0,02	0,04

Los contratos por emisiones de Bonos emitidos en el extranjero exigen que la Compañía no podrá fusionarse o enajenar a cualquier título todo o parte sustancial de su activo, salvo que se cumplan las siguientes condiciones copulativas: (i) que la sucesora legal sea una entidad existente bajo las leyes de Chile o de Estados Unidos, y que asuma mediante un contrato complementario las obligaciones de SQM S.A., (ii) que inmediatamente después de la fusión o enajenación no se configure un incumplimiento del emisor, y (iii) que el Emisor haya entregado una opinión legal indicando que la fusión o enajenación y el contrato complementario cumplen con los requisitos señalados en el contrato original.

Además, SQM S.A. está comprometida a entregar información financiera trimestralmente.

La Sociedad y sus filiales han cumplido y se encuentran cumpliendo a cabalidad todas las limitaciones, restricciones y obligaciones mencionadas anteriormente.

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.3 Compromisos

La Sociedad filial SQM Salar S.A. ha suscrito un contrato de arrendamiento con CORFO en virtud del cual se establece que dicha sociedad filial, por la explotación de determinadas pertenencias mineras de propiedad de CORFO y por la consiguiente obtención de los productos que resulten de tal explotación, pagará a dicha Corporación la renta anual a que se hace referencia en el contrato ya señalado y cuyo monto se calcula en base a las ventas de cada tipo de producto. El contrato rige hasta el año 2030 y la renta comenzó a ser pagada a contar del año 1996 reflejando en resultados un valor de MUS\$ 22.885 al 31 de diciembre de 2013 (MUS\$ 27.193 al 31 de diciembre de 2012).

El 15 de Noviembre del año 2013, la Corporación de Fomento de la Producción (CORFO) envió a SQM Salar S.A. (SQMS) una carta en la que manifestó su intención –a– de intentar cobrar a SQMS la cantidad de \$2.530.298.919 (MUS\$4.823) que, en opinión de CORFO, SQMS le estaría adeudando con motivo del cálculo y pago de las rentas de que da cuenta el “Contrato de Arrendamiento de Pertenencias Mineras OMA ubicadas en el Salar de Atacama” que CORFO y SQMS suscribieron el 12 de Noviembre del año 1993 (CONTRATO) y –b– de requerir la constitución del arbitraje indicado en el CONTRATO con el propósito de que el árbitro mixto que determine el “Centro de Arbitrajes de la Cámara de Comercio de Santiago” resuelva acerca de si existen o no otras supuestas obligaciones de pago de rentas que SQMS podría también adeudar a CORFO en virtud del CONTRATO. SQMS difiere enteramente de CORFO. De hecho, el CONTRATO ha estado vigente desde hace más de 20 años y durante todo dicho período SQMS ha entregado a CORFO en forma íntegra y oportuna más de 80 pagos trimestrales que CORFO, por su parte, ha recibido conforme y a su entera satisfacción. CORFO y SQMS, cada una de ellas, han solicitado la constitución del respectivo arbitraje y dichos procesos no se han iniciado aún.

19.4 Efectivo de utilización restringida o pignorada

La subsidiaria Isapre Norte Grande Ltda., dando cumplimiento a lo establecido por la Superintendencia de Salud, que regula el funcionamiento de las instituciones de salud previsual, la Sociedad mantiene una garantía en instrumentos financieros, entregados en depósitos, custodia y administración al Banco de Chile.

Esta garantía según normativa de la Superintendencia de Salud es equivalente al total adeudado a sus afiliados y prestadores médicos, el Banco de Chile informa diariamente el valor actual de la garantía a la Superintendencia de Salud e Isapre Norte Grande Ltda., al 31 de diciembre de 2013 la garantía asciende a MUS\$ 708.

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.5 Cauciones obtenidas de terceros

Las principales cauciones recibidas de terceros (distribuidores) para garantizar a Soquimich Comercial S.A. el cumplimiento de las obligaciones de los contratos de los mandatos comerciales de distribución y venta de fertilizantes ascienden a un total de MUS\$14.178 al 31 de diciembre de 2013; y se componen de:

Razón Social	31/12/2013
	MUS\$
Agrícola Lobert Ltda.	1.271
Agroc Patricio Bornand L. Eirl	392
Agrocomercial Bornand Ltda.	344
Agroindustrial Orzonaga Ltda.	133
Aldo Epple Davazno	935
Bernardo Guzman Schmidt	139
Coop. Ag. Lechera Bio Bio Ltda.	3.431
Comercial Agrosal Ltda.	116
Contador Frutos S.A.	1.447
Dante Hauri Gomez	126
Gilberto Rivas Y Cia. Ltda.	136
Hortofruticola La Serena	323
Jose Antonio Gonzalez	118
Juan Luis Gaete Chesta	425
Lemp Martin Julian	124
Neyib Farran Y Cia. Ltda.	133
Patricio Meneses Saglieto	953
Sebastian Urrutia Araya	116
Soc.Agr. Huifquenco Cia Ltda.	117
Soc. Agrocom. Julio Polanco	132
Tattersall S.A.	1.789
Vicente Oyarce Castro	525
Vito Leopolo Llanos	953
Total	<u>14.178</u>

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.6 Garantías indirectas

Las fianzas que no presentan un saldo pendiente de pago reflejan, indirectamente, que las garantías respectivas están vigentes y aprobadas por el Directorio de la Sociedad y que se encuentran sin utilizar por parte de la correspondiente Subsidiaria.

Acreedor de la Garantía	Deudor		Tipo de Garantía	Saldos pendientes a la fecha de cierre de los Estados Financieros	
	Nombre	Relación		31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Australian and New Zeland Bank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Australian and New Zeland Bank	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Generale Bank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Generale Bank	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Kredietbank	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Kredietbank	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	SQM Europe N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	SQM North America Corp	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	Nitratos Naturais do Chile Ltda.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	SQM México S.A. de C.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Bancos e Instituciones Financieras	SQM Brasil Ltda.	Subsidiaria	Fianza	-	-
"BNP"	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Sociedad Nacional de Minería A.G.	SQM Potasio S.A.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.189	50.235
Scotiabank & Trust (Cayman) Ltd.	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.139	50.164
Bank of America	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	40.120	40.141
Export Development Canada	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.014	50.020
The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ Ltd.	Royal Seed Trading A.V.V.	Subsidiaria	Fianza	50.108	50.140
JP Morgan Chase Bank	SQM Industrial S.A.	Subsidiaria	Fianza	-	-
The Bank of Nova Scotia	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Morgan Stanley Capital Services	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ Ltd.	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-

Nota 19 - Contingencias y restricciones (continuación)

19.6 Garantías indirectas, continuación

Acreedor de la Garantía	Deudor	Tipo de Garantía	Saldos pendientes a la fecha de cierre de los
-------------------------	--------	------------------	---

	Nombre	Relación	Estados Financieros		
			31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	
HSBC	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Deutsche Bank AG	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-
Credit Suisse International	SQM Investment Corp. N.V.	Subsidiaria	Fianza	-	-

Nota 20 - Ingresos ordinarios

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, los ingresos ordinarios corresponden a:

Clases de ingresos ordinarios	Enero a diciembre		
	2013 MUS\$	2012 MUS\$	2011 MUS\$
Venta de bienes	2.191.650	2.420.357	2.138.264
Prestación de servicios	11.490	8.803	7.022
Total	2.203.140	2.429.160	2.145.286

Nota 21 - Ganancias por acción

Las ganancias por acción básicas se calcularán dividiendo la utilidad del período atribuible a los accionistas de la Compañía por el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación durante dicho período.

De acuerdo a lo expresado la ganancia básica por acción asciende a:

Ganancias básicas por acción	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Ganancia (Pérdida) atribuible a los tenedores de Instrumentos de participación en el patrimonio neto de la controladora	467.113	649.167	545.758
	31/12/2013 Unidades	31/12/2012 Unidades	31/12/2011 Unidades
Número de acciones comunes en circulación	263.196.524	263.196.524	263.196.524
	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
Ganancia básica por acción (US\$ por acción)	1,7748	2,4665	2,07

La Compañía no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto diluido que suponga un beneficio por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

Nota 22 - Costos por préstamos

Los costos por intereses se reconocen como gastos en el ejercicio en que se incurren, con excepción de aquellos que se relacionan directamente con la adquisición y construcción de elementos del inmovilizado material y que cumplan con los requisitos de la NIC 23. Al 31 de diciembre de 2013 el total de gastos financieros incurridos son MUS\$ 58.608 (MUS\$ 54.095 al 31 de diciembre de 2012 y MUS\$39.335 al 31 de diciembre 2011).

Se capitalizan todos los costos por intereses que se relacionan directamente con la construcción o adquisición de elementos de propiedades, plantas y equipos que necesiten de un período de tiempo sustancial para estar en condiciones de uso.

Costos por intereses capitalizados, propiedades, planta y equipo

El costo por intereses capitalizados se determina aplicando una tasa promedio o media ponderada de todos los costos de financiamiento incurridos por la Compañía a los saldos mensuales finales de las obras en curso y que cumplen con los requisitos de la NIC 23.

Las tasas y costos por intereses capitalizados, de propiedades plantas y equipos son los siguientes:

	31/12/2013	31/12/2012
Tasa de capitalización de costos por intereses capitalizados, propiedades, planta y equipo	7%	7%
Importe de los costos por intereses capitalizados en MUS\$	17.232	14.153

Nota 23 - Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera

a) Diferencias de cambio reconocidas en resultados excepto para instrumentos financieros medidos al valor razonable a través de resultados:

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión reconocidas en el resultado del período.	(11.954)	(26.787)	(25.307)
Reservas por diferencias de cambio por conversión atribuible a los propietarios de la controladora	(3.487)	921	(2.781)
Reservas por diferencias de cambio por conversión atribuible a participaciones no controladora	(72)	61	(109)

b) Reservas por diferencias de cambio por conversión:

Se presenta el siguiente detalle al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011:

Detalle	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
Cambios patrimoniales generados vía VPP por conversión:			
Comercial Hydro S.A.	1.004	1.004	937
SQMC Internacional Ltda.	22	39	23
Proinsa Ltda.	16	29	17
Comercial Agrorama Ltda.	36	87	102
Isapre Norte Grande Ltda.	15	59	55
Almacenes y Depósitos Ltda.	69	99	57
Sales de Magnesio Ltda.	103	209	48
Sociedad Prestadora de Servicios de Salud Cruz del Norte S.A.	9	20	24
Agrorama S.A.	(16)	(6)	(11)
Doktor Tarsa	(3.647)	(1.074)	(2.003)
SQM Vitas Fzco	(657)	(318)	(42)
Ajay Europe	146	(275)	(159)
SQM Eastmed Turkey	(42)	(42)	(176)
Charlee SQM (Thailand) Co. Ltda.	(129)	(32)	(40)
Coromandel SQM India	(231)	(118)	(52)
SQM Italia SRL	89	28	(31)
SQM Oceanía Pty Ltd.	(619)	(39)	-
SQM Indonesia S.A.	15	-	-
Total	(3.817)	(330)	(1.251)

c) Moneda funcional y de presentación

La moneda funcional de estas sociedades corresponde a la moneda del país de origen de cada entidad, y su moneda de presentación es el dólar estadounidense.

Nota 23 - Efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

d) Razones para utilizar una moneda de presentación diferente a la moneda funcional

- La totalidad de los ingresos de estas subsidiarias se encuentran asociados a la moneda local.
- La estructura de costos de explotación de estas Compañías se ve afectada por la moneda local.
- Los patrimonios de estas Compañías se encuentran expresados en la moneda local.

Nota 24 - Medio ambiente

24.1 Información a revelar sobre desembolsos relacionados con el medio ambiente

La protección del medio ambiente es una preocupación permanente de SQM, tanto en sus procesos productivos como en los productos manufacturados. Este compromiso está respaldado por los principios que declara la empresa en su Política de Desarrollo Sustentable. SQM opera bajo un Sistema de Gestión Ambiental (SGA), logrando así la mejora continua de su desempeño ambiental mediante la aplicación efectiva de la Política de Desarrollo Sustentable de SQM.

Las operaciones que utilizan el caliche como materia prima, se desarrollan en un área geográfica del tipo desértico con condiciones de clima favorables para el secado de sólidos y la evaporación de líquidos utilizando energía solar. Las operaciones extractivas de caliche son de cielo abierto. Una parte del mineral extraído es chancado lo cual produce emisión de material particulado; actualmente esta operación se realiza sólo en la faena de Pedro de Valdivia y ya no se realiza chancado de mineral en el sector de María Elena.

Gran parte de nuestros productos son embarcados a granel en el Puerto de Tocopilla. El 2007, la ciudad de Tocopilla fue declarada Zona Saturada por Material Particulado Respirable MP10, provocada principalmente por las emisiones de las plantas generadoras de energía eléctrica que operan en dicha localidad. En Octubre 2010 entró en vigencia el Plan de Descontaminación de Tocopilla, bajo el cual SQM se ha comprometido a aplicar diversas medidas para mitigar el material particulado que puede generar el movimiento de productos a granel en nuestro puerto. Estas medidas se han implementado en forma oportuna desde el 2007 al presente.

La empresa desarrolla en todas sus operaciones planes de seguimiento y monitoreo ambiental en base a estudios científicos especializados. En este contexto, SQM suscribió un convenio con la Corporación Nacional Forestal (CONAF) con el objeto de hacer un monitoreo de la actividad de las colonias de flamencos de los sistemas de lagunas del Salar de Atacama, que incluye conteo de avifauna y seguimiento del proceso reproductivo. El seguimiento ambiental que mantiene SQM en los sistemas donde opera, están respaldados por numerosos estudios que han integrado diversos esfuerzos científicos de prestigiosos centros de investigación, tales como Dictuc de la Pontificia Universidad Católica y la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile.

Nota 24 - Medio ambiente (continuación)

24.1 Información a revelar sobre desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Además, en el marco de los estudios ambientales que realiza la empresa para sus nuevos proyectos, se están realizando importantes trabajos de registro del patrimonio cultural prehispánico e histórico, así como de protección de sitios patrimoniales, de acuerdo a la legislación vigente. Estas acciones se han realizado especialmente en los alrededores de María Elena y de la Planta Nueva Victoria. Este esfuerzo está siendo acompañado de acciones de difusión para la comunidad y de puesta en valor en museos locales y regionales.

Tal como enfatiza uno de los puntos de su Política de Desarrollo Sustentable, la empresa trabaja por mantener una relación de buen vecino y participar del desarrollo de las comunidades cercanas a sus operaciones, apoyando proyectos y actividades conjuntas que conducen a mejorar la calidad de vida de dichas comunidades. Por ello, la empresa ha enfocado sus acciones en el rescate del patrimonio histórico, la educación y el desarrollo socio-cultural, ámbitos en los que realiza variadas acciones en forma individual o en conjunto con organismos públicos y privados.

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente.

Los desembolsos acumulados en proyectos de inversiones asociados a materias ambientales en procesos productivos, verificación y control del cumplimiento de ordenanzas y leyes relativas a procesos e instalaciones industriales, en que ha incurrido SQM y sus filiales, al 31 de Diciembre de 2013, incluyendo desembolsos de años anteriores relacionados a estos proyectos, ascienden a MUS\$20.043 y su desglose es el siguiente:

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2013

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
Varias	Área Medio Ambiente - Operacional	No Clasificado	Gasto	No Clasificado	1.753	31-12-213
SQM Industrial S.A.	CQLX - Patio Residuos Peligrosos SCarmen y Lagarto	Sustentación	Activo/Gasto	No Clasificado	98	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	FP55 - FPXA - EIA Ampliación Pampa Blanca	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	1.493	30-12-2012
SQM Industrial S.A.	IQWZ - Normalización TK combustibles líquidos NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	24	01-04-2014
SQM Industrial S.A.	JQ8K - DIA Línea 4 Planta de Secado, Coya Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	32	01-09-2012
SQM Industrial S.A.	JQB6 - DIA Planta NPT4, Coya Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	84	30-04-2012
SQM Industrial S.A.	JQH9 - Compra Caldera Bertrams	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	612	01-08-2013
SQM Industrial S.A.	MNYS - Medidas de Difusión Patrimonio Cultural Cambio Tecnológico María Elena	Tramitación Ambiental	Gasto	No Clasificado	37	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MP5W - Normalización TK's Combustibles	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	2.114	30-06-2008
SQM Industrial S.A.	MPQU - Construcción de bodega de Insumos Químicos peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	449	15-12-2010
SQM Industrial S.A.	MQA8 - Normalización redes de gas casinos periféricos (etapa 1: proyectos)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo/Gasto	No Clasificado	139	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQBM - Implementación Estudio Arqueológico María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	14	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQHF - Sustentación Pilas ME	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo-Gasto	No Clasificado	310	01-08-2013
SQM Industrial S.A.	MQK2 - Eliminación PCBs I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	17	31-03-2014
SQM Industrial S.A.	PPC1 - Eliminar interruptores PCB en sub estacione 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	147	31-05-2009
SQM Industrial S.A.	PPZU - Normalizar y Certificar Estanques Combustibles Plantas	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	2.644	01-07-2011
SQM Industrial S.A.	PQLV - DIA Mina Pedro de Valdivia	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	271	01-06-2013
SQM Industrial S.A.	SQ7X - Reach 2011-2013	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	341	31-01-2014
SQM Industrial S.A.	TQA2 - Mejoramiento Alcantarillado Villa Prat	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	17	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	PQXM - Elaboración DIA Operación con Pilas en PV	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	89	01-12-2014
SQM S.A.	IP83 - DIA Extensión TLN-15	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	23	31-12-2009
SQM S.A.	IPFT - Patrimonio Cultural I Región	Sustentación	Gasto	No Clasificado	174	31-12-2012

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2013, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM S.A.	IPXE - Plan de seguimiento ambiental Salar de Llamara	Reducción de Costos	Gasto	No Clasificado	1.013	31-12-2012
SQM S.A.	IPXF - Plan de seguimiento ambiental Pampa del Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	951	31-12-2012
SQM S.A.	IQ1M - PSA Re-inyección de Agua a Puquíos Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	2.320	31-03-2013
SQM S.A.	IQ3S - Estandarización Manejo Materiales Peligrosos	Sustentación	Activo-Gasto	No Clasificado	378	30-12-2012
SQM S.A.	IQ54 - Patrimonio cultural Pampa Hermosa	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Activo	No Clasificado	506	31-12-2012
SQM S.A.	IQOW - Habilitación depósito patrimonio Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	1	31-12-2012
SQM S.A.	IQPJ - Medidas Patrimoniales Areas de Mina Etapa I	Sustentación	Gasto	No Clasificado	110	31-03-2013
SQM S.A.	IQWS - Medidas Patrimoniales Areas de Mina Etapa II	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	79	30-04-2014
SQM S.A.	IQX6 - Plan de Manejo Ambiental de Tamarugos Pampa del Tamarugal 2013-2014	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	193	01-04-2015
SQM S.A.	IQXB - Plan de Manejo Ambiental de Tamarugos Salar de Llamara 2013-2014	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	141	01-04-2015
SQM S.A.	MQLQ - Sistema de lavado de gases	No clasificado	Activo	Desarrollo	468	01-01-2013
SQM Salar S.A.	LQG8 - Sala de basura Campamento Toconao	Sustentación: Recursos Naturales	Gasto	No clasificado	15	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LQDM - Certificación de Estanques	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo	No Clasificado	256	31-03-2014
SQM Salar S.A.	LQI6 - EIA Actualización Operación en el Salar de Atacama	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	466	31-12-2013
SQM Salar S.A.	LQNI - DIA Ampliación de planta de secado y compactado KCI	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	59	30-03-2014
SIT S.A.	TPYX - Habilitación del colector de polvo de la cuna y sello cancha 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	Desarrollo	1.708	31-12-2011
SIT S.A.	TQAV - Pavimentación caminos IV	Sustentación	Activo	Desarrollo	3	01-12-2011

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2013, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos
---	--	--	----------------	--	------------------------	--

						 fueron o serán efectuados
SIT S.A.	TQQ5 - Cortinas Ambientales Cancha N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	221	27-04-2013
SQM Nitratos S.A.	IQMH - Normalización Operaciones área mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	222	31-12-2012
SQM Nitratos S.A.	PQI9 - Planta Tratamiento de Aguas Servidas de Tráfico mina	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	51	01-08-2013
Total					20.043	

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31/12/2013

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S.A.	FP55 - FPXA - EIA Ampliación Pampa Blanca	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	1	30-12-2012
SQM Industrial S.A.	IQWZ - Normalización TK combustibles líquidos NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	800	01-04-2014
SQM Industrial S.A.	MP5W - Normalización TK's Combustibles	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	795	30-06-2008
SQM Industrial S.A.	MQBM - Implementación Estudio Arqueológico María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	63	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQK2 - Eliminación PCBs I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	33	31-03-2014
SQM Industrial S.A.	PPZU - Normalizar y Certificar Estanques Combustibles Plantas	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	533	01-07-2011
SQM Industrial S.A.	PQLV - DIA Mina Pedro de Valdivia	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	103	01-06-2013
SQM S.A.	IP83 - DIA Extensión TLN-15	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	0	31-12-2009
SQM S.A.	IPFT - Patrimonio Cultural I Región	Sustentación	Gasto	No Clasificado	1	31-12-2012
SQM S.A.	IQ1M - PSA Re-inyección de Agua a Puquíos Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	300	31-03-2013
SQM S.A.	IQ3S - Estandarización Manejo Materiales Peligrosos	Sustentación	Activo-Gasto	No Clasificado	12	30-12-2012
SQM S.A.	IQOW - Habilitación depósito patrimonio Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	10	31-12-2012
SQM S.A.	IQWS - Medidas Patrimoniales Areas de Mina Etapa II	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	29	30-04-2014
SQM S.A.	IQX6 - Plan de Manejo Ambiental de Tamarugos Pampa del Tamarugal 2013-2014	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	595	01-04-2015
SQM S.A.	IQXB - Plan de Manejo Ambiental de Tamarugos Salar de Llamara 2013-2014	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	266	01-04-2015
SQM Salar S.A.	LQDM - Certificación de Estanques	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo	No Clasificado	94	31-03-2014
SQM Salar S.A.	LQI6 - EIA Actualización Operación en el Salar de Atacama	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	59	31-12-2013
SIT S.A.	TQQ5 - Cortinas Ambientales Cancha N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	90	27-04-2013
SQM Industrial S.A.	PQXM - Elaboración DIA Operación con Pilas en PV	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	212	01-12-2014
Total					3.996	

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S.A.	Gerencia de Medio Ambiente y Comunidad (Gasto 2012 Acumulado al IV Trim)	No Clasificado	Gasto	No Clasificado	1.808	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	IQ8G-Mejoramiento de casa de cambio, oficinas e instalaciones	Proyectos Medianos (MUS\$ entre 300 y 999)	Activo	No Clasificado	72	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	JQEZ-Cambio Caldera Bertrams Prilado CS	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo	Desarrollo	235	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	JQH9-Compra Caldera Bertrams	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	600	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MNYS-Medidas de Difusión Patrimonio Cultural Cambio Tecnológico María Elena	Tramitación Ambiental	Gasto	No Clasificado	37	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MP5W-Normalización TK's Combustibles	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	841	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MPQU-Construcción de bodega de Insumos Químicos peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	211	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQ8M-Reacondicionamiento de estación de monitoreo ME	Sustentación: Recursos Naturales	Gasto	No Clasificado	8	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQA8-Normalización redes de gas caseros periféricos (etapa 1: proyectos)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	106	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQAJ-Mejoras en Campamento de Alcantarillado y Agua Potable (compromiso P Contesse con DDSS)	Sustentación: Recursos Naturales	Gasto	No Clasificado	8	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	MQHF-Sustentación Pilas ME	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo-Gasto	No Clasificado	161	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	PPC1-Eliminar interruptores PCB en sub estacione 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	147	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	PPNK-Manejo de Amoniaco PV en Detención de planta	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo -Gasto	No Clasificado	193	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	PPZU-Normalizar y Certificar Estanques Combustibles Plantas	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	1.763	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	SQ7X-Reach 2011-2013	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	199	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	TQA2-Mejoramiento Alcantarillado Villa Prat	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	16	31-12-2012

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM Industrial S.A.	CQLX-Patio Residuos Peligrosos SCarmen y Lagarto	Sustentación	Gasto	No Clasificado	47	31-12-2012
Sqm Industrial S.A.	MQBM-Implementación Estudio Arqueológico María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	7	31-12-2012
Sqm Industrial S.A.	MQK2-Eliminación PCBs I	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	16	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	JQ8K-DIA Línea 4 Planta de Secado, Coya Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	32	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	FP55 - FPXA-EIA Ampliación Pampa Blanca	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	1.425	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	JQB6-DIA Planta NPT4, Coya Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	65	31-12-2012
SQM Industrial S.A.	PQLV-DIA Mina Pedro de Valdivia	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	131	31-12-2012
SQM S.A.	AQ0A-Perforacion 4 Pozos Cambio Punto Captacion Pampa del Tamarugal	Ampliación de Capacidad	Activo	Desarrollo	534	31-12-2012
SQM S.A.	IPFT-Patrimonio Cultural I Región	Sustentación	Gasto	No Clasificado	166	31-12-2012
SQM S.A.	IPXE-Plan de seguimiento ambiental Salar de Llamara	Reducción de Costos	Gasto	No Clasificado	872	31-12-2012
SQM S.A.	IPXF-Plan de seguimiento ambiental Pampa del Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	881	31-12-2012
SQM S.A.	IQ08-PSA Llamara & Pampa del Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	1.759	31-12-2012
SQM S.A.	IQ0C-Puesta en valor Zona Mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	66	31-12-2012
SQM S.A.	IQ1K-Construcción de 3 pozos de observacion en Sur Viejo	Ampliación de Capacidad	Activo	Desarrollo	195	31-12-2012
SQM S.A.	IQ1M-PSA Re-inyección de Agua a Puquíos Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	1.653	31-12-2012
SQM S.A.	IQ3S-Estandarización Manejo Materiales Peligrosos	Sustentación	Activo-Gasto	No Clasificado	251	31-12-2012
SQM S.A.	IQ52- Oficina Medio Ambiente Nueva Victoria	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Gasto	No Clasificado	29	31-12-2012

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SQM S.A.	IQ53-Patrimonio cultural trazado aducción Soronal (Pampa Hermosa)	Proyectos Generales (MUS\$ < 50)	Gasto	No Clasificado	24	31-12-2012
SQM S.A.	IQ54-Patrimonio cultural Pampa Hermosa	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Activo	No Clasificado	500	31-12-2012
SQM S.A.	IQ9V-Proyecto Quillagua	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Gasto	No Clasificado	788	31-12-2012
SQM S.A.	PQB9-PQB9 - Cambio de extractor de gases SO2	No Clasificado	Activo	No Clasificado	178	31-12-2012
SQM S.A.	MQLQ-Sistema de lavado de gases	No clasificado	Activo	Desarrollo	324	31-12-2012
SQM S.A.	IQOW-Habilitación depósito patrimonio Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	1	31-12-2012
SQM S.A.	IQPJ-Medidas Patrimoniales Areas de Mina Etapa I	Sustentación	Gasto	No Clasificado	61	31-12-2012
SQM S.A.	IQ6M - IQ6N-DIA Ampliación Mina Nueva Victoria Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	115	31-12-2012
SQM S.A.	IP83-DIA Extensión TLN-15	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	23	31-12-2012
SQM Salar S.A.	CQ4M-Regularización Instalaciones Contratistas	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	17	31-12-2012
SQM Salar S.A.	CQ8U-Nueva Sala de Cambio CL - HL	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	242	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LP82-Proyecto de Fomento a la Actividad Agrícola en Localidades del Salar	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	Desarrollo	1.126	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LPTF-Estudio y Prospección Ambiental 2010	Tramitación Ambiental	Gasto	No Clasificado	398	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LPTJ-Mejoras Obras Sanitarias	Sustentación	Activo	No Clasificado	206	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LQDM-Certificación de Estanques	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo	No Clasificado	146	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LQI6-EIA Actualización Operación en el Salar de Atacama	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	358	31-12-2012
SQM Salar S.A.	LQNI-DIA Ampliación de planta de secado y compactado KCl	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	19	31-12-2012
SIT S.A.	MQ6Y-MQ6Y - Mantencion y reparación casa de cambio ME y Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	20	31-12-2012

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos acumulados efectuados al 31/12/2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Concepto por el que se Efectuó el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos fueron o serán efectuados
SIT S.A.	TPR8-Eliminación de generación de riles mediante aspiración	Sustentación	Gasto	No Clasificado	64	31-12-2012
SIT S.A.	TPYX-Habilitación del colector de polvo de la cuna y sello cancha 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo -Gasto	Desarrollo	1.658	31-12-2012
SIT S.A.	TQAP-Pavimentación Cancha N°3 y N°4	Ampliación de Capacidad	Gasto	No Clasificado	13	31-12-2012
SIT S.A.	TQAV-Pavimentación caminos IV	Sustentación	Activo	Desarrollo	3	31-12-2012
SIT S.A.	TQM2-Proyecto de capsulación descarga/carga Cancha 1 y 8	Sustentación	Activo	No Clasificado	8	31-12-2012
SIT S.A.	TQLY-Extractor de polvo envasadora N° 1.	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	25	31-12-2012
SIT S.A.	TQNA-Estación Meteorológica Tocopilla (Red Plan de Descontaminación Tocopilla)	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	15	31-12-2012
SIT S.A.	TQQ5-Cortinas Ambientales Cancha N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	22	31-12-2012
SQM Nitratos S.A	IQDN-Almacenamiento Rises - Mantención Mina NV	No clasificado	Activo	No Clasificado	26	31-12-2012
Minera Nueva Victoria S.A.	IQ4C-Desarrollo Campamento (Osmosis y Otros)	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Activo	No Clasificado	1.987	31-12-2012
SQM Nitratos S.A.	PQI9-Planta Tratamiento de Aguas Servidas de Tráfico mina	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	47	31-12-2012
SQM Nitratos S.A.	IQMH-Normalización Operaciones área mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	99	31-12-2012
SQM Salar S.A	LQFD-Casas de cambio	No Clasificado	Activo	No Clasificado	160	31-12-2012
Total					23.207	

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31/12/2012

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Detalle del Concepto por el que se Efectuará el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos serán efectuados
SQM Industrial S.A.	Gerencia de Medio Ambiente y Comunidad (Presupuesto 2012 Disponible al II Trim 2012)	No Clasificado	Gasto	No Clasificado	2.027	31-12-2013
SQM Industrial S.A.	MNYS-Medidas de Difusión Patrimonio Cultural Cambio Tecnológico María Elena	Tramitación Ambiental	Gasto	No Clasificado	68	31-12-2013
SQM Industrial S.A.	MP5W-Normalización TK's Combustibles	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	1.600	31-12-2013
SQM Industrial S.A.	MPQU-Construcción de bodega de Insumos Químicos peligrosos	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	Desarrollo	152	30-06-2013
SQM Industrial S.A.	MQHF-Sustentación Pilas ME	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo-Gasto	No Clasificado	16	01-08-2013
SQM Industrial S.A.	PPC1-Eliminar interruptores PCB en sub estacione 3 y 1/12 Pedro de Valdivia	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	44	31-12-2013
SQM Industrial S.A.	PPZU-Normalizar y Certificar Estanques Combustibles Plantas	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	1.315	31-12-2013
SQM Industrial S.A.	SQ7X-Reach 2011-2013	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	20	31-01-2014
SQM Industrial S.A.	TQA2-Mejoramiento Alcantarillado Villa Prat	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	104	30-06-2013
SQM Industrial S.A.	CQLX-Patio Residuos Peligrosos SCarmen y Lagarto	Sustentación	Activo	No Clasificado	53	31-03-2013
SQM Industrial S.A.	JQL7-Ingeniería y proyecto captación de polvo prilado y secado KNO3	Sustentación	Activo	Investigación	200	01-08-2013
Sqm Industrial S.A.	MQBM-Implementación Estudio Arqueológico María Elena - Toco	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	49	31-03-2013
Sqm Industrial S.A.	MQK2-Eliminación PCBs	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	554	31-03-2014
SQM Industrial S.A.	FP55 - FPXA-EIA Ampliación Pampa Blanca	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	135	31-08-2013
SQM Industrial S.A.	JQB6-DIA Planta NPT4, Coya Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	5	30-11-2013
SQM Industrial S.A.	PQLV-DIA Mina Pedro de Valdivia	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	243	30-09-2013
SQM S.A.	IPFT-Patrimonio Cultural I Región	Sustentación	Gasto	No Clasificado	17	31-03-2013

Nota 24- Medio Ambiente (continuación)

24.2 Detalle de información de desembolsos relacionados con el medio ambiente, continuación

Gastos Futuros, al 31/12/2012, continuación

Identificación de la Matriz o Subsidiaria	Nombre del Proyecto al que está Asociado el Desembolso	Detalle del Concepto por el que se Efectuará el Desembolso	Activo / Gasto	Descripción del Activo o Ítem de Gasto	Importe del Desembolso	Fecha Cierta o Estimada en que los desembolsos serán efectuados
SQM S.A.	IPXE-Plan de seguimiento ambiental Salar de Llamara	Reducción de Costos	Gasto	No Clasificado	87	31-03-2013
SQM S.A.	IPXF-Plan de seguimiento ambiental Pampa del Tamarugal	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	168	30-06-2013
SQM S.A.	IQ1M-PSA Re-inyección de Agua a Puquíos Llamara	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	441	31-12-2013
SQM S.A.	IQ3S-Estandarización Manejo Materiales Peligrosos	Sustentación	Activo-Gasto	No Clasificado	148	31-12-2013
SQM S.A.	IQ54-Patrimonio cultural Pampa Hermosa	Proyectos Menores (MUS\$ entre 50 y 299)	Activo	No Clasificado	219	31-12-2013
SQM S.A.	MQLQ-Sistema de lavado de gases	No clasificado	Activo	Desarrollo	288	30-06-2013
SQM S.A.	IQOW-Habilitación depósito patrimonio Humberstone	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	38	31-03-2013
SQM S.A.	IQ6M - IQ6N-DIA Ampliación Mina Nueva Victoria Sur	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	2	31-03-2013
SQM Salar S.A.	LQDM-Certificación de Estanques	Sustentación: Reemplazo de equipos	Activo	No Clasificado	600	31-12-2013
SQM Salar S.A.	LQI6-EIA Actualización Operación en el Salar de Atacama	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	265	30-06-2013
SQM Salar S.A.	LQNI-DIA Ampliación de planta de secado y compactado KCI	Tramitación Ambiental	Activo	No Clasificado	16	31-08-2013
SIT S.A.	TPYX-Habilitación del colector de polvo de la cuna y sello cancha 3 Tocopilla	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo - Gasto	Desarrollo	40	31-12-2013
SIT S.A.	TQAV-Pavimentación caminos IV	Sustentación	Activo	Desarrollo	162	31-12-2013
SIT S.A.	TQQ5-Cortinas Ambientales Cancha N°8	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Gasto	No Clasificado	30	27-04-2013
SQM Nitratos S.A.	IQMH-Normalización Operaciones área mina NV	Sustentación: Prev. de Riesgo y Medio Ambiente	Activo	No Clasificado	157	31-03-2013
SQM Salar S.A.	LQG8-Sala de basura Campamento Toconao	Sustentación: Recursos Naturales	Gasto	No clasificado	16	31-03-2012
Total					9.279	

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.3 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados

SQM Industrial S.A.

CQLX: El proyecto contempla la construcción en cada localidad un patio de 145 m2 aproximadamente. El proyecto se encuentra Cerrado.

FP55 – FPXA: Estos dos proyectos tienen un objetivo final común que consiste en la instalación de sistema aductor de agua de mar de 87 kilómetros desde la zona de Mejillones hasta instalaciones de SQM en Pampa Blanca. Los gastos considerados corresponden sólo a la tramitación de la EIA Zona Mina PB y la EIA Ampliación PB. Los proyectos se encuentran en ejecución.

IQW2: Recolección, transmisión y puesta en Sistema Compañía, de datos de nivel de agua, volumen, caudal instantáneo y promedio, de los pozos de explotación que actualmente se pueden observar en el Centro de Operaciones N°1, pozos sector LLamara, dos pozos sector Iris y la información de los pozos de Soronal que llegaría durante el presente año, con este proyecto se busca monitorear las variables de explotación de los recursos hídricos en tiempo real y así poder realizar un control más preciso de extracciones. Proyecto En Ejecución.

IQWZ: Realizar Levantamiento de las instalaciones de los Estanques (OO.CC., mecánico, piping, eléctrico e instrumentación) por una empresa especialista en el tema de combustibles líquidos y con calidad de Organismo Certificador. A continuación realizar la Ingeniería de Detalles y posteriormente se deberá llevar a cabo la implementación de las modificaciones requeridas para normalizar las instalaciones de los TKs y dejarlas en condiciones de ser declaradas e inscritas en la SEC. El presupuesto de MUS\$ 123 solo cubre los gastos asociados el levantamiento e Ingeniería de Detalles. Proyecto En Ejecución.

JQ8K: Este proyecto tiene por finalidad la construcción de una nueva planta de secado en Coya Sur. Los gastos considerados corresponden sólo a la tramitación ambiental. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

JQB6: Elaboración y tramitación de la DIA del proyecto NPT4 de Coya Sur, que aumenta la capacidad de producción a partir de sales. El proyecto se encuentra en ejecución.

JQH9: El proyecto contempla la compra de Calderas Bertramns, con el fin de mejorar los niveles de combustión, disminuyendo y controlando las emisiones de gases al medio ambiente. El proyecto se encuentra cerrado.

JQL7: Realizar estudio que permita a futuro optimizar la captación de polvo y producto perdido en plantas de secado KNO3 y Prilado en CS. Lograr una certeza de la pérdida de producto en formato de polvo. El proyecto se encuentra en ejecución.

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.3 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados, continuación

MNYS: Elaboración y ejecución de proyecto de conservación en geoglifos. Edición y publicación de libro, además de implementar un centro de difusión. Construcción y habilitación de un depósito de

colecciones. Todas medidas de compensación Proyecto Cambio Tecnológico María Elena. El proyecto se encuentra en ejecución.

MP5W: Normalización de sistema de almacenamiento, y distribución de combustibles en instalaciones de SQM. El proyecto se encuentra en ejecución.

MPQU: Construcción de bodegas de insumos químicos peligrosos con el fin de disminuir la probabilidad de accidentes y contaminación. El proyecto se encuentra en ejecución.

MQA8: Normalización redes de gas casinos periféricos (etapa 1: proyectos): CS, Lagarto, Yodo, PV, Toco y Rancho 6. El proyecto se encuentra cerrado.

MQBM: El proyecto consiste en implementar medidas arqueológicas en el Sitio María Elena -Toco entre las que se encuentran registro arqueológico, análisis de materiales líticos, elaboración de informe. El proyecto de encuentra en ejecución.

MQHF: Habilitar una planta de aguas servidas en el Toco de acuerdo al DS 594, una sala de cambio para operadores y contratistas, entre otras cosas. El proyecto se encuentra cerrado.

MQK2: El proyecto consiste en la descontaminación de equipos y elementos contaminados con PCBs y/o disposición final de acuerdo a la normativa aplicable. El proyecto se encuentra en ejecución.

PPC1: Compra y reemplazo de equipos contaminados con PCB y obsoletos sin repuestos El proyecto se encuentra en ejecución.

PPZU: Se realizarán las acciones necesarias para normalizar y certificar los estanques de combustibles en plantas las localidades de María Elena, Coya Sur y Pedro de Valdivia. El proyecto se encuentra en ejecución.

PQLV: Elaboración y tramitación de la DIA Mina Pedro de Valdivia. El proyecto se encuentra en ejecución.

PQXM: Elaborar proyecto para ingresar al Sistema de Evaluación de Impacto Ambiental (SEIA). Lo que se quiere lograr es obtener la aprobación ambiental para la operación de Pilas en Pedro de Valdivia. El proyecto se encuentra en ejecución.

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.3 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados, continuación

SQ7X: El objetivo de este proyecto es la obtención y registro de información de componentes y productos finales de SQM en la base de datos de ECHA para cumplir con las exigencias establecidas por la regulación REACH de la Unión Europea. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

TQA2: Este proyecto tiene por finalidad Mejorar la red de alcantarillado de la Villa Prat. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

SQM S.A.

IP83: Elaboración y tramitación de la DIA del proyecto "Extensión TLN-15". El gasto considerado, sólo incluye la tramitación ambiental. El proyecto se encuentra en ejecución.

IPFT: El proyecto contempla la implementación de medidas patrimoniales comprometidas en proyectos Zona de Mina Nueva Victoria, Actualización Operaciones Nueva Victoria, Ducto y Pozas Evaporación Iris. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

IPXE: Implementar el plan de seguimiento ambiental del proyecto Pampa Hermosa en el Salar de Llamara. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

IPXF: Implementar el plan de seguimiento ambiental del proyecto Pampa Hermosa en Pampa del Tamarugal. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

IQ1M: Implementar los compromisos ambientales incluidos en el EIA del proyecto "Pampa Hermosa" para resguardar la zona de los puquíos que se encuentran en el Acuífero Salar de Llamara. El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

IQ3S: Mejoras en instalaciones de almacenaje de materias primas peligrosas en Nueva Victoria. El proyecto se encuentra en ejecución.

IQ54: Corresponde a la implementación de compromisos ambientales patrimoniales adquiridos a través de la evaluación ambiental del proyecto Pampa Hermosa (RCA N°890/2010). El proyecto se encuentra en ejecución.

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.3 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados, continuación

IQOW: Habilitar un depósito en la Oficina Salitrera Humberstone para almacenar los materiales de interés patrimonial recuperados en las campañas de terreno del proyecto ZMNV (realizadas y por realizar). El proyecto se encuentra en proceso de cierre.

IQPJ: implementación de las medidas patrimoniales comprometidas en la Evaluación Ambiental para las áreas mina. Las medidas serán implementadas en función de los requerimientos de la Operación Minera de la VPONV.

IQWS: Implementación de compromisos ambientales patrimoniales, para liberación de áreas de Minas año 2013, necesarias para el desarrollo de la explotación Minera de la VPONV, cumpliendo con los compromisos adquiridos a través del Sistema de Evaluación Ambiental (SEA). Proyecto en ejecución.

IQX6: El proyecto consiste en implementar compromisos ambientales del proyecto Pampa Hermosa en Pampa del Tamarugal contemplados para los años 2013-2014. Proyecto en ejecución.

IQXB: Implementar compromisos ambientales del proyecto Pampa Hermosa en Salar de Llamara contemplados para los años 2013-2014. Proyecto en ejecución.

MLQ: Diseñar e implementar un sistema de lavado de gases que permita mitigar las emisiones de SO₂ alineado a la Política de Desarrollo Sustentable de SQM. El proyecto se encuentra en ejecución.

SQM Salar S.A.

LQG8: Aumentar la capacidad de la sala de basura del Campamento de Toconao, con el fin de evitar problemas de acopio y manejo de basura. El proyecto se encuentra en ejecución.

LQDM: Se certificarán los estanques de combustible líquido. El proyecto se encuentra en ejecución.

LQI6: Elaboración y tramitación de la EIA Actualización Operaciones en el Salar de Atacama. El proyecto se encuentra en ejecución

Nota 24 - Medio Ambiente (continuación)

24.3 Descripción de cada proyecto con indicación si estos se encuentran en proceso o están terminados, continuación

LQNI: Elaboración y tramitación de la DIA del proyecto “Ampliación Planta de Secado y compactado KCI”. El gasto considerado, sólo incluye la tramitación ambiental. El proyecto se encuentra en ejecución.

LQSZ: Realizar certificación para cumplir con normas SEC. El proyecto se encuentra en ejecución.

SIT S.A.

TPYX: Cumplir compromiso de disminuir la emisión de material particulado a la ciudad de Tocopilla. El proyecto se encuentra en ejecución.

TQAV: Pavimentación y mantención de los caminos internos del puerto de Tocopilla, para disminuir la contaminación y cumplir Decreto Supremo por zona saturada. El proyecto se encuentra en ejecución.

TQLY: Este proyecto tiene por finalidad la eliminación de la posible contaminación ambiental que pueda existir en las áreas de trabajo de los operarios. El proyecto se encuentra en ejecución.

TQQ5: Este proyecto tiene por finalidad contener las emisiones de material particulado para evitar la contaminación a las comunidades contiguas. El proyecto se encuentra en ejecución.

SQM Nitratos S.A.

IQMH: Creación de un área que permita almacenar las sustancias peligrosas.. El proyecto se encuentra en ejecución.

PQI9: Se construirá una nueva fosa que reemplace la actual, con nueva tecnología de tratamiento de aguas residuales. El proyecto se encuentra en ejecución.

Nota 25 - Otros Activos no financieros corrientes y no corrientes

La composición del rubro otros activos corrientes y no corrientes al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, es la siguiente:

Otros activos no financieros, corriente	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Impuestos al valor agregado nacionales	21.263	42.136
Impuestos al valor agregado extranjeras	5.842	9.306
Patentes mineras pagadas anticipadamente	1.522	1.512
Seguros anticipados	9.767	8.278
Otros pagos anticipados	623	494
Otros activos	5.213	6.094
Total	44.230	67.820

Otros activos no financieros, no corriente	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Gastos de desarrollo manchas y gastos de prospección (1)	33.388	22.496
Depósitos en garantías	708	571
Plan de pensiones	987	-
Otros activos	1.422	272
Total	36.505	23.339

(1) Conciliación de cambios en activos para exploración y evaluación de recursos minerales, por clases

Movimientos en activos para exploración y evaluación de recursos minerales al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012:

Conciliación	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Activos para exploración y evaluación de recursos minerales, neto, saldo inicial	22.496	21.395
Cambios en activos para exploración y evaluación de recursos minerales:		
Adiciones, diferentes de combinaciones de negocios	13.064	843
Depreciación y amortización	(2.059)	(2.080)
Incremento (decremento) por transferencias y otros cargos	(113)	2.338
Activos para exploración y evaluación de recursos minerales, neto, saldo final	33.388	22.496

A la fecha de presentación no se han efectuado revaluaciones de activos para exploración y evaluación de recursos minerales.

Nota 26 - Segmentos de operación

26.1 Segmentos de operación

Información general:

El importe de cada partida presentada en los segmentos es igual a la informada a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación, con el objeto de decidir sobre la asignación de recursos a los segmentos definidos y evaluar su rendimiento.

Factores utilizados para identificar los segmentos sobre los que debe informarse:

Los segmentos sobre los cuales se informa son unidades estratégicas de negocio que ofrecen diferentes productos y servicios. Son gestionados separadamente porque cada negocio requiere diferentes tecnologías y estrategias de mercadotecnia.

Descripción de los tipos de productos y servicios de los que cada segmento sobre el que se debe informar obtiene sus ingresos de las actividades ordinarias

Los segmentos de operación a través de los cuales se obtienen los ingresos de las actividades ordinarias y se incurre en gastos y, cuyos resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad de la Empresa en la toma de decisiones de operación, son los siguientes grupos de productos:

- 1.- Nutrición vegetal de especialidad
- 2.- Yodo y derivados
- 3.- Litio y derivados
- 4.- Químicos industriales
- 5.- Potasio
- 6.- Otros productos y servicios

Descripción de las fuentes de ingresos para todos los demás segmentos

La información relativa a los activos, pasivos e ingresos y gastos que no es posible asignar a los segmentos individualizados, debido a la naturaleza de los procesos de producción, se incluyen en la categoría "importes no asignados", de la información revelada.

Criterios de contabilización de las transacciones entre los segmentos sobre los que se informa

Las ventas entre los segmentos se realizan en las mismas condiciones que las realizadas a terceros, y son medidas de forma consistente a como se presentan en el estado de resultados.

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.1 Segmentos de operación, continuación

Descripción de la naturaleza de las diferencias entre las mediciones de los resultados de segmentos sobre los que deba informar y el resultado de la entidad antes del gasto o ingreso por impuestos a las ganancias y operaciones discontinuadas

La información reportada en los segmentos es extraída desde los estados financieros consolidados corporativos de la empresa y, por tanto, no se requiere preparar conciliaciones entre los datos antes señalados y los reportados en los respectivos segmentos, de acuerdo a lo señalado en el párrafo 28 de a NIIF N° 8, "Segmentos de operación".

Descripción de la naturaleza de las diferencias entre las mediciones de los activos de segmentos sobre los que deba informar y los activos de la entidad

Los activos no se muestran clasificados por segmentos, ya que esta información no se encuentra fácilmente disponible, parte de estos activos no son separables por el tipo de actividad a que están afectos y dado que esta información no es utilizada por la administración para la toma de decisiones en cuanto a los recursos a asignar a cada segmento definido. Todos los activos son revelados en la categoría "importes no asignados".

Descripción de la naturaleza de las diferencias entre las mediciones de los pasivos de segmentos sobre los que deba informar y los pasivos de la entidad

Los pasivos no se muestran clasificados por segmentos, ya que esta información no se encuentra fácilmente disponible, parte de estos pasivos no son separables por el tipo de actividad a que están afectos y dado que esta información no es utilizada por la administración para la toma de decisiones en cuanto a los recursos a asignar a cada segmento definido. Todos los pasivos son revelados en la categoría "importes no asignados".

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.2 Información de segmentos de operación, al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011:

31/12/2013												
Items de los segmentos de operación	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos sobre los que debe informarse	Segmentos de operación	Eliminación de importes de intersegmentos	Importes no asignados	Partidas significativas de conciliación	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	687.455	461.015	196.492	153.963	606.315	97.900	2.203.140	2.203.140	-	-	-	2.203.140
Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	121.735	723.801	122.616	309.127	462.565	337.690	2.077.534	2.077.534	(2.077.534)	-	-	-
Ingresos procedentes de clientes externos y transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	809.190	1.184.816	319.108	463.090	1.068.880	435.590	4.280.674	4.280.674	(2.077.534)	-	-	2.203.140
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	195.404	(254.012)	-	(58.608)
Gasto por depreciación y amortización	(67.656)	(45.371)	(19.338)	(15.152)	(59.670)	(9.634)	(216.821)	(216.821)	-	-	-	(216.821)
Participación de la entidad en el resultado del período de asociadas y de negocios conjuntos contabilizados según el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	18.786	-	18.786
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.377)	(136.162)	-	(138.539)
Otras partidas distintas al efectivo significativas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	151.388	258.366	97.248	43.042	162.327	93.079	805.450	805.450	(567.919)	375.578	-	613.109
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	151.388	258.366	97.248	43.042	162.327	93.079	805.450	805.450	(570.296)	239.416	-	474.570
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	151.388	258.366	97.248	43.042	162.327	93.079	805.450	805.450	(570.296)	239.416	-	474.570
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	(7.077.766)	11.845.374	-	4.767.608
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.353.672)	3.430.690	-	77.018
Incrementos de activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	171.980	-	171.980
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.354.422)	5.689.789	-	2.335.367
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.432.241
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4.767.608
Pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el resultado del período	(15.985)	(1.832)	(783)	(3.733)	(2.509)	(352)	(25.195)	(25.195)	-	(5.732)	-	(30.927)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	651.713
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(487.385)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(2.285)

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.2 Información de segmentos de operación, al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011:

31/12/2012												
Items de los segmentos de operación	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos sobre los que debe informarse	Segmentos de operación	Eliminación de importes de intersegmentos	Importes no asignados	Partidas significativas de conciliación	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	2.429.160	2.429.160	-	-	-	2.429.160
Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	265.814	848.243	154.248	348.667	569.219	493.884	2.680.075	2.680.075	(2.680.075)	-	-	-
Ingresos procedentes de clientes externos y transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	941.164	1.426.334	376.486	593.875	1.174.278	597.098	5.109.235	5.109.235	(2.680.075)	-	-	2.429.160
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	225.396	(279.491)	-	(54.095)
Gasto por depreciación y amortización	(54.383)	(47.100)	(17.896)	(19.745)	(48.723)	(8.311)	(196.158)	(196.158)	-	-	-	(196.158)
Participación de la entidad en el resultado del período de asociadas y de negocios conjuntos contabilizados según el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	24.357	-	24.357
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(216.082)	-	(216.082)
Otras partidas distintas al efectivo significativas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.419	1.028.594	1.028.594	(786.634)	631.491	-	873.451
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.419	1.028.594	1.028.594	(786.634)	415.409	-	657.369
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.419	1.028.594	1.028.594	(786.634)	415.409	-	657.369
Activos	-	-	-	-	-	-	-	-	(7.296.791)	11.713.222	-	4.416.431
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.423.758)	3.494.056	-	70.298
Incrementos de activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	-	255.363	-	255.363
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.393.525)	5.622.510	-	2.228.985
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.187.446
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4.416.431
Pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el resultado del período	(10.281)	(2.081)	(162)	(3.043)	(2.471)	(120)	(18.158)	(18.158)	-	(2.900)	-	(21.058)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	650.206	-	650.206
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(562.885)	-	(562.885)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(197.697)	-	(197.697)

Información de segmentos de operación, al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011:

Items de los segmentos de operación	31/12/2011										
	Nutrición vegetal de especialidad	Yodo y derivados	Litio y derivados	Químicos industriales	Potasio	Otros productos y servicios	Segmentos de operación	Eliminación de importes de intersegmentos	Importes no asignados	Partidas significativas de conciliación	Total
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	2.429.160	-	-	-	2.145.286
Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	268.628	620.516	136.894	265.298	568.393	365.225	2.224.954	(2.224.954)	-	-	-
Ingresos procedentes de clientes externos y transacciones con otros segmentos de operación de la misma entidad	990.324	1.074.984	320.297	404.806	1.124.135	455.694	4.370.240	(2.224.954)	-	-	2.145.286
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de intereses	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Gastos por intereses	-	-	-	-	-	-	-	196.461	(235.796)	-	(54.095)
Gasto por depreciación y amortización	(65.902)	(41.500)	(16.747)	(12.739)	(50.748)	(8.261)	(195.897)	-	-	-	(195.897)
Participación de la entidad en el resultado del periodo de asociadas y de negocios conjuntos contabilizados según el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	-	21.808	-	21.808
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	(179.710)	-	(179.710)
Otras partidas distintas al efectivo significativas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	854.792	(757.832)	636.869	-	733.829
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	854.792	(757.832)	636.869	-	733.829
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	854.792	(757.832)	636.869	-	733.829
Activos	-	-	-	-	-	-	-	(6.740.071)	10.611.654	-	3.871.583
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	-	(2.595.886)	2.656.580	-	60.694
Incrementos de activos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-	207.320	-	207.320
Pasivos	-	-	-	-	-	-	-	(3.699.768)	5.706.971	-	2.007.203
Patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.864.380
Patrimonio y pasivos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.871.583
Pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo	(3.379)	(596)	((420))	(3.085)	-	(207)	(7.687)	-	(5.364)	-	(13.051)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	-	-	-	-	-	-	-	-	571.345	-	571.345
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	-	-	-	-	-	-	-	-	(516.228)	-	(516.228)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	-	-	-	-	-	-	-	-	(105.196)	-	(105.196)

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.3 Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2013:

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	687.455	461.015	196.492	153.963	606.315	97.900	-	2.203.140
Costo de ventas	(536.067)	(202.650)	(99.244)	(110.921)	(443.988)	(88.820)	-	(1.481.690)
Ganancia Bruta	151.388	258.365	97.248	43.042	162.327	9.080	-	721.450
Otros ingresos, por función	-	-	-	-	-	84.000	12.716	96.716
Gastos de administración	-	-	-	-	-	-	(105.189)	(105.189)
Otros gastos, por función	-	-	-	-	-	-	(49.397)	(49.397)
Otras ganancias (pérdidas)	-	-	-	-	-	-	(11.391)	(11.391)
Ingresos financieros	-	-	-	-	-	-	12.696	12.696
Costos financieros	-	-	-	-	-	-	(58.608)	(58.608)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	18.786	18.786
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(11.954)	(11.954)
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	151.388	258.365	97.248	43.042	162.327	93.080	(192.341)	613.109
Gasto por impuestos a las ganancias	-	-	-	-	-	-	(138.539)	(138.539)
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones continuadas	151.388	258.365	97.248	43.042	162.327	93.080	(330.880)	474.570
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (Pérdida)	151.388	258.365	97.248	43.042	162.327	93.080	(330.880)	474.570
Ganancia (Pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	467.113
Ganancia (Pérdida) atribuible participaciones no controladas	-	-	-	-	-	-	-	7.457
Ganancia (Pérdida)	-	-	-	-	-	-	-	474.570

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.3 Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2012:

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	-	2.429.160
Costo de ventas	(457.470)	(215.573)	(111.543)	(162.153)	(359.032)	(94.796)	-	(1.400.567)
Ganancia Bruta	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	-	1.028.593
Otros ingresos, por función	-	-	-	-	-	-	12.702	12.702
Gastos de administración	-	-	-	-	-	-	(106.442)	(106.442)
Otros gastos, por función	-	-	-	-	-	-	(34.628)	(34.628)
Otras ganancias (pérdidas)	-	-	-	-	-	-	683	683
Ingresos financieros	-	-	-	-	-	-	29.068	29.068
Costos financieros	-	-	-	-	-	-	(54.095)	(54.095)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	24.357	24.357
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(26.787)	(26.787)
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	(155.142)	873.451
Gasto por impuestos a las ganancias	-	-	-	-	-	-	(216.082)	(216.082)
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones continuadas	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	(371.224)	657.369
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (Pérdida)	217.880	362.518	110.695	83.055	246.027	8.418	(371.224)	657.369
Ganancia (Pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	649.167
Ganancia (Pérdida) atribuible participaciones no controladas	-	-	-	-	-	-	-	8.202
Ganancia (Pérdida)	-	-	-	-	-	-	-	657.369

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

Estado de resultados integrales clasificado por segmentos de operación basados en grupos de productos, al 31 de diciembre de 2011:

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Unidad corporativa MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	-	2.145.286
Costo de ventas	(494.220)	(192.107)	(98.173)	(83.503)	(337.478)	(85.013)	-	(1.290.494)
Ganancia Bruta	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	-	854.792
Otros ingresos, por función	-	-	-	-	-	-	47.681	47.681
Gastos de administración	-	-	-	-	-	-	(91.760)	(91.760)
Otros gastos, por función	-	-	-	-	-	-	(63.047)	(63.047)
Otras ganancias (pérdidas)	-	-	-	-	-	-	5.787	5.787
Ingresos financieros	-	-	-	-	-	-	23.210	23.210
Costos financieros	-	-	-	-	-	-	(39.335)	(39.335)
Participación en las ganancias (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	-	-	-	-	-	-	21.808	21.808
Diferencias de cambio	-	-	-	-	-	-	(25.307)	(225.307)
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	(120.963)	733.829
Gasto por impuestos a las ganancias	-	-	-	-	-	-	(216.082)	(216.082)
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones continuadas	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	(300.673)	554.119
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (Pérdida)	227.476	262.361	85.230	56.005	218.264	5.456	(300.673)	554.119
Ganancia (Pérdida), atribuible a								
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	-	-	-	-	-	-	-	545.758
Ganancia (Pérdida) atribuible participaciones no controladas	-	-	-	-	-	-	-	8.361
Ganancia (Pérdida)	-	-	-	-	-	-	-	554.119

26.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la empresa al 31 de diciembre de 2013

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$

Ingresos de actividades ordinarios	687.455	461.015	196.492	153.963	606.315	97.900	2.203.140
------------------------------------	---------	---------	---------	---------	---------	--------	------------------

26.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la empresa al 31 de diciembre de 2012

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$
Ingresos de actividades ordinarios	675.350	578.091	222.238	245.208	605.059	103.214	2.429.160

26.4 Ingresos de las actividades ordinarias procedentes de transacciones con otros segmentos de operación de la empresa al 31 de diciembre de 2011

Items del estado de resultados integrales	Nutrición vegetal de especialidad MUS\$	Yodo y derivados MUS\$	Litio y derivados MUS\$	Químicos industriales MUS\$	Potasio MUS\$	Otros productos y servicios MUS\$	Total Segmentos y Unidad Corporativa MUS\$
Ingresos de actividades ordinarios	721.696	454.468	183.403	139.508	555.742	90.469	2.145.286

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.5 Información sobre áreas geográficas

De acuerdo a lo señalado en el párrafo N° 33 de la NIIF N° 8 , la entidad revela información geográfica de sus ingresos de las actividades ordinarias procedentes de clientes externos y de los activos no corrientes que no sean instrumentos financieros, activos por impuestos diferidos, activos correspondientes a beneficios post-empleo y derechos derivados de contratos de seguros.

26.6 Información sobre los principales clientes

El relación al grado en que la entidad depende de sus clientes, de acuerdo al párrafo N°34 de la NIIF N° 8, la Sociedad no tiene clientes externos que individualmente representen el 10% o más de sus ingresos de las actividades ordinarias. Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, se limitan debido al gran número de entidades que componen la base de clientes de la Sociedad y su distribución en todo el mundo. La política de la Sociedad es requerir garantía (tales como letras de crédito y cláusulas de garantía u otras) y/o mantener seguros por ciertas cuentas según lo juzgue necesario la administración.

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.7 Segmentos por áreas geográficas al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011

Items	Chile MUS\$	América Latina y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	31/12/2013 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	242.373	379.063	504.043	546.075	531.586	2.203.140
Activos no corrientes que no son instrumentos financieros:	2.218.631	434	36.680	16.636	38.270	2.310.651
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.649	-	24.847	13.126	37.396	77.018
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	104.043	-	-	317	3	104.363
Plusvalía	26.929	86	11.373	-	-	38.388
Propiedad, planta y equipos, neto	2.050.684	157	460	2.205	871	2.054.377
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-
Otros activos, no corrientes	35.326	191	-	988	--	36.505

Items	Chile MUS\$	América Latina y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	269.421	416.089	558.245	619.667	565.738	2.429.160
Activos no corrientes que no son instrumentos financieros:	2.054.806	488	35.709	18.066	29.602	2.138.671
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.656	-	24.051	15.357	29.234	70.298
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	23.630	-	-	378	5	24.013
Plusvalía	26.929	86	11.373	-	-	38.388
Propiedad, planta y equipos, neto	1.985.128	183	285	2.331	363	1.988.290
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-
Otros activos, no corrientes	17.463	219	-	-	--	17.682

Items	Chile MUS\$	América Latina y el Caribe MUS\$	Europa MUS\$	Norteamérica MUS\$	Asia y otros MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	247.510	284.605	837.126	445.048	330.997	2.145.286
Activos no corrientes que no son instrumentos financieros:	1.809.871	1.757	29.681	15.335	27.664	1.883.308
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	1.444	-	16.919	14.867	27.464	60.694
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	3.877	-	-	439	-	4.316
Plusvalía	27.146	86	11.373	-	-	38.388
Propiedad, planta y equipos, neto	1.752.991	1433	389	29	200	1.755.042
Propiedades de inversión	-	-	-	-	-	-
Otros activos, no corrientes	24.413	238	-	-	--	24.651

Nota 26 - Segmentos de operación (continuación)

26.8 Propiedades, plantas y equipos clasificados por áreas geográficas

Las principales instalaciones de producción de la Sociedad están ubicadas cerca de sus minas e instalaciones de extracción en el norte de Chile. La siguiente tabla expone las principales instalaciones de producción al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

<u>Ubicación</u>	<u>Productos:</u>
Pedro de Valdivia	Producción de nitrato y yodo
María Elena	Producción de nitrato y yodo
Coya Sur	Producción de nitrato
Nueva Victoria	Producción de yodo y sales de nitrato
Salar de Atacama	Cloruro de potasio, cloruro de litio, ácido bórico y sulfato de potasio
Salar del Carmen	Producción de carbonato de litio e hidróxido de litio
Tocopilla	Instalaciones portuarias

Nota 27 - Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales del estado de resultados por función de gastos, expuesta de acuerdo a su naturaleza

	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
27.1 Ingresos de actividades ordinarias			
Productos	2.191.650	2.420.357	2.138.264
Servicios	11.490	8.803	7.022
Totales	<u>2.203.140</u>	<u>2.429.160</u>	<u>2.145.286</u>
	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
27.2 Costo de ventas			
Materias primas y consumibles utilizados	(811.518)	(1.066.803)	(762.350)
Clases de gasto de beneficios a los empleados			
Sueldos y salarios	(138.937)	(134.400)	(104.757)
Otros beneficios a los empleados a corto plazo	(44.601)	(66.370)	(52.804)
Gastos por beneficios de terminación	(10.811)	(4.325)	(4.646)
Total de gastos por beneficios a los empleados	(194.349)	(205.095)	(162.207)
Gasto por depreciación	(216.388)	(190.509)	(163.438)
Gasto por amortización	-	-	-
Pérdidas por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	(25.195)	(1.762)	(6.144)
Otros gastos, por naturaleza (*)	(234.240)	63.602	(196.355)
Totales	<u>(1.481.690)</u>	<u>(1.400.567)</u>	<u>(1.290.494)</u>

(*) Incluye variación de los productos terminados y en proceso.

Nota 27 - Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales del estado de resultados por función de gastos, expuesta de acuerdo a su naturaleza (continuación)

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
27.3 Otros ingresos			
Descuentos obtenidos de proveedores	1.349	648	777
Indemnizaciones recibidas y recuperación de seguros	5.306	5.240	1.217
Multas cobradas a proveedores	374	312	453
Recuperación de impuestos	9	15	12
Sobreestimación de prov. obligación con terceros	712	669	630
Sobreestimación deudas incobrables	-	154	178
Venta bienes activo fijo	107	281	2.213
Venta de materiales, repuestos e insumos	1.392	1.388	959
Venta de concesiones mineras (1)	86.157	1.578	613
Venta de chatarra	27	176	141
Indemnización Minera Esperanza	-	28	192
Sobreestimación provisión indemnización Yara Sudáfrica	272	335	-
Menor valor pagado en compra de cartera	337	-	-
Menor valor en compra Derecho de llave	248	-	-
Cambio en inventarios	-	-	559
Ventas de concesiones	-	-	37679
Otros resultados de la operación	426	1.878	2.004
Totales	96.716	12.702	47.681

(1) Durante 2013, SQM, Antofagasta Minerals S.A. y Minera Antucoya suscribieron una modificación al Contrato de Compraventa de Pertenencias Mineras firmado entre ellas en relación al "Proyecto Antucoya". Durante el ejercicio 2013 se procedió a la venta de pertenencias mineras, por un monto de MUS\$ 84.000.

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
27.4 Gastos de administración			
Clases de gasto de beneficios a los empleados			
Sueldos y salarios	(48.033)	(44.429)	(42.609)
Otros beneficios a los empleados a corto plazo	(3.176)	(2.868)	(3.884)
Total de gastos por beneficios a los empleados	(51.209)	(47.297)	(46.493)
Otros gastos, por naturaleza	(53.980)	(59.145)	(45.267)
Totales	(105.189)	(106.442)	(91.760)

Nota 27 - Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales del estado de resultados por función de gastos, expuesta de acuerdo a su naturaleza (continuación)

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
27.5 Otros gastos, por función			
Clase de gasto de beneficios a los empleados			
Otros beneficios a los empleados a corto plazo	(6)	(24)	(16)
Gasto por depreciación y amortización			
Depreciación bienes paralizados	(433)	(5.649)	(32.459)
Pérdidas por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo			
Deterioro deudas incobrables	(732)	(1.054)	(3.364)
Subtotales a la fecha	(732)	(1.054)	(3.364)
Otros gastos, por naturaleza			
Gastos judiciales	(3.791)	(1.984)	(2.422)
Gastos paralización faenas	(75)	(75)	-
Iva y otros impuestos no recuperables	(1.196)	(1.182)	(685)
Multas pagadas	(444)	(790)	-
Servicios de asesorías	(8)	(19)	-
Provisiones, gastos plan de inversiones y materiales	(19.397)	(15.578)	(13.462)
Donaciones no aceptadas como crédito	(5.253)	(5.517)	(2.557)
Provisión cierre faena	(1.276)	(634)	(224)
Ajuste al valor de realización de los bienes de activo fijo	(10.085)	-	(3.500)
Indemnizaciones pagadas	(146)	(281)	(3.495)
Otros gastos de operación	(6.555)	(1.841)	(863)
Subtotales a la fecha	(48.226)	(27.901)	(27.208)
Totales	(49.397)	(34.628)	(63.047)
	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
27.6 Otras ganancias (pérdidas)			
Gastos de reestructuración de personal	(11.545)	-	1.467
Ajuste año anterior aplicación método de la participación	22	736	886
Venta de inversiones en asociadas	-	(404)	3.016
Otros	132	351	424
Totales	(11.391)	683	5.787

Nota 27 - Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales del estado de resultados por función de gastos, expuesta de acuerdo a su naturaleza (continuación)

27.7 Resumen gastos por naturaleza :	Enero a diciembre		
	2013 MUS\$	2012 MUS\$	2011 MUS\$
Materias primas y consumibles utilizados	(811.518)	(1.066.803)	(762.350)
Clases de gasto de beneficios a los empleados			
Sueldos y salarios	(186.970)	(178.829)	(147.366)
Otros beneficios a los empleados a corto plazo	(47.783)	(69.262)	(56.704)
Gastos por beneficios de terminación	<u>(10.811)</u>	<u>(4.325)</u>	(4.646)
Total de gastos por beneficios a los empleados	<u>(245.564)</u>	<u>(252.416)</u>	(208.716)
Gasto por depreciación y amortización			
Gasto por depreciación	(216.821)	(196.158)	(195.897)
Gasto por amortización	-	-	-
Pérdidas por deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	(25.927)	(2.816)	(11.508)
Otros gastos, por naturaleza	(347.837)	(23.444)	(266.830)
Total gastos, por naturaleza	<u>(1.647.667)</u>	<u>(1.541.637)</u>	(1.445.301)

El presente cuadro corresponde al resumen exigido desde la nota 27.2 a la 27.6 solicitado por la Superintendencia de Valores y Seguros.

27.8 Gastos Financieros	Enero a Diciembre		
	2013 MUS\$	2012 MUS\$	2011 MUS\$
Gastos por intereses de préstamos y sobregiros bancarios	(3.186)	(2.613)	(2.271)
Gastos por intereses de bonos	(62.966)	(54.130)	(50.900)
Gastos por intereses de préstamos	(8.691)	(10.043)	(6.304)
Gastos por intereses capitalizados	17.232	14.153	22.249
Otros costos financieros	(997)	(1.462)	(2.109)
Total	<u>(58.608)</u>	<u>(54.095)</u>	(39.335)

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos

Las cuentas por cobrar por impuestos al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, son los siguientes:

28.1 Activos por impuestos corrientes:

	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
PPM Empresas chilenas año actual	44.018	23.713
PPM Royalty	10.417	2.430
PPM Empresas extranjeras	1.444	1.979
Créditos impuesto renta 1ª categoría (1)	2.025	144
Impuesto 1ª categoría absorbido por pérdidas tributarias (2)	1.572	1.968
Total	59.476	30.234

- (1) Estos créditos se encuentran disponibles para las compañías y dicen relación con el pago de impuesto corporativo en abril del año siguiente. Estos créditos incluyen entre otros, créditos por gastos de capacitación (SENCE) y créditos para adquisición de activos fijos que son equivalentes al 4% de las compras de activo fijo realizadas durante el año. Adicionalmente, algunos créditos tienen relación con donaciones que el Grupo ha efectuado durante 2013 y 2012.
- (2) Este concepto corresponde a la absorción de las pérdidas no operacionales (NOL's) determinadas por la compañía al cierre del ejercicio, las cuales deben ser imputadas o registradas en el Registro de Utilidades Retenidas (FUT).

De acuerdo con la ley vigente, y según lo establecido por el Artículo N° 31, N° 3 de la Ley de Impuesto a las ganancias (Ley de Renta), cuando las utilidades registradas en el FUT que no han sido retiradas o distribuidas son total o parcialmente absorbidas por las pérdidas no operacionales (NOL's), el impuesto corporativo pagado sobre dichas utilidades (20%, 17%, 16,5%, 16%, 15%, 10% dependiendo del año en el cual las utilidades fueron generadas) serán consideradas como un pago provisional con respecto a la porción que representan las utilidades tributarias acumuladas absorbidas.

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.1 Activos por impuestos corrientes, continuación

Los contribuyentes tienen derecho a solicitar una devolución de estos pagos tributarios provisionales sobre las utilidades absorbidas registradas en el FUT por medio de sus devoluciones de impuesto (Form 22).

Por consiguiente, el pago provisional para utilidades absorbidas (PPUA) registrado en FUT es en efecto un impuesto por recuperar, y como tal la Compañía lo registra como un activo.

28.2 Cuentas por pagar por impuestos corrientes:

Pasivos por impuestos corrientes	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
Impuesto renta 1ª categoría	21.466	9.811
Impuesto a la actividad minera royalty	-	3.597
Impuesto renta empresa extranjera	10.113	10.206
Impuesto único artículo 21	128	10
Total	31.707	23.624

El impuesto a las ganancias se determina sobre la base de la determinación del resultado tributario al que se aplica la tasa fiscal actualmente en vigor en Chile. Según lo establecido por la Ley 20.630, se fijó la tasa para impuesto a la renta en 20% a contar del año 2012 en adelante.

La provisión de royalty es determinada al aplicar la tasa imponible que fue determinada para el Ingreso Neto Operacional.

En conclusión, ambos conceptos representan el monto estimado que la compañía tendrá que pagar a causa del Impuesto a las ganancias e impuesto específico a la minería.

28.3 Utilidades tributarias

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, la Sociedad y sus filiales tienen registrados los siguientes saldos consolidados por utilidades tributarias retenidas, ingresos no renta, pérdidas tributarias acumuladas y crédito para los accionistas:

	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Utilidades tributarias con crédito (1)	1.321.643	1.262.201	1.053.651
Utilidades tributarias sin crédito (1)	90.628	138.535	150.651
Pérdidas tributarias	7.425	9.931	15.069
Crédito para los accionistas	321.006	294.146	242.143

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.3 Utilidades tributarias, continuación

El registro de utilidades tributarias retenidas (FUT) es un registro cronológico en donde son registradas las utilidades generadas y distribuidas por la compañía. El objeto del FUT es el de controlar las utilidades tributarias acumuladas de la compañía que pueden ser distribuidas, retiradas o remitidas a los propietarios, accionistas o socios, y los impuestos finales que deben ser tributados, llamado en Chile Impuesto Global Complementario (aplicable a las personas residentes o radicadas en Chile), o impuestos retenidos (aplicable a personas "No" residentes o radicadas en Chile).

El registro FUT contiene utilidades con derecho a crédito y utilidades sin derecho a crédito, las cuales surgen de la inclusión del ingreso neto tributable determinado por la compañía o las utilidades recibidas por la Compañía que pueden ser dividendos recibidos o retiros hechos dentro del período.

Las utilidades sin derecho a crédito representan el impuesto por pagar por la compañía dentro del año y presentado al año siguiente, por tanto estos serán descontados del registro FUT el año siguiente.

Las utilidades con derecho a crédito pueden ser usadas para reducir la carga tributaria final de los propietarios, accionistas o socios, las cuales una vez retiradas tienen derecho a usar los créditos asociados con la utilidades relevantes.

En resumen, las compañías usan el registro FUT para mantener el control sobre las utilidades que estas generan que no han sido distribuidas a los propietarios y los créditos relevantes asociados con dichas utilidades.

28.4 Impuesto a la renta y diferidos

Los activos y pasivos reconocidos en el Estado de Situación Financiera se presentan compensados cuando sí, y sólo si:

- 1 Se tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y
- 2 Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a las ganancias correspondientes a la misma autoridad fiscal, que recaen sobre:
 - (i) la misma entidad o sujeto fiscal; o
 - (ii) diferentes entidades o sujetos a efectos fiscales que pretenden, ya sea liquidar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto, ya sea realizar los activos y pagar los pasivos simultáneamente, en cada uno de los períodos futuros en los que se espere liquidar o recuperar cantidades significativas de activos o pasivos por los impuestos diferidos.

Nota 28 - Impuestos a la renta y Diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Los activos por impuestos diferidos reconocidos, son las cantidades de impuestos sobre las ganancias a recuperar en períodos futuros, relacionadas con:

- (a) las diferencias temporarias deducibles;
- (b) la compensación de pérdidas obtenidas en períodos anteriores, que todavía no hayan sido objeto de deducción fiscal; y

(c) la compensación de créditos no utilizados procedentes de períodos anteriores.

La Sociedad reconoce un activo por impuestos diferidos, cuando tiene la certeza que se puedan compensar, con ganancias fiscales de períodos posteriores, pérdidas o créditos fiscales no utilizados hasta el momento, pero sólo en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras, contra los cuales cargar esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados.

Los pasivos por impuestos diferidos reconocidos, son las cantidades de impuestos sobre las ganancias a pagar en períodos futuros, relacionadas con las diferencias temporarias imponibles.

d.1 Activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2013

Descripción de los activos y pasivos por impuestos diferidos	Posición neta Activo		Posición neta Pasivo	
	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$
Depreciaciones	-	-	-	162.378
Deterioro cuentas incobrables	-	-	7.030	-
Provisión vacaciones	-	-	3.566	-
Gastos de fabricación	-	-	-	66.759
Resultados no realizados en ventas de productos	-	-	84.711	-
Valor justo bonos	-	-	661	-
Indemnización años de servicios	-	-	-	4.628
Coberturas	-	-	-	5.261
Inventarios de productos, repuestos e insumos	1	-	20.828	-
Gastos de investigación y desarrollo	-	-	-	7.018
Pérdidas Tributarias	-	-	468	-
Intereses activados	-	-	-	21.759
Gastos obtención créditos bancarios	-	-	-	2.917
Intereses no devengados	-	-	39	-
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	-	-	-	603
Beneficios al personal	-	-	381	-
Impuestos diferidos royalty	-	-	-	7.923
Compras intangibles	-	-	-	235
Provisión juicio y gastos legales	-	-	1.878	-
Provisión plan de inversiones	-	-	4.225	-
Provisión cierre faena finos y chancado	-	-	1.600	-
Otros	530	-	-	201
Saldos a la fecha	531	-	126.578	279.245
Saldo neto	531	-	-	154.295

Nota 28 - Impuestos a la renta y Diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Descripción de los activos y pasivos por impuestos diferidos	Posición neta Activo		Posición neta Pasivo	
	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$	Activos MUS\$	Pasivos MUS\$
Depreciaciones	-	-	-	145.251
Deterioro cuentas incobrables	-	-	5.807	-
Provisión vacaciones	-	-	3.971	-
Gastos de fabricación	-	-	-	60.160
Resultados no realizados en ventas de productos	-	-	105.879	-
Valor justo bonos	-	-	3.684	-
Indemnización años de servicios	-	-	-	4.483
Coberturas	-	-	-	22.890
Inventarios de productos, repuestos e insumos	37	-	14.990	-
Gastos de investigación y desarrollo	-	-	-	4.917
Pérdidas Tributarias	-	-	1.509	-
Intereses activados	-	-	-	20.449
Gastos obtención créditos bancarios	-	-	-	2.243
Intereses no devengados	-	-	215	-
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	-	-	-	2.743
Beneficios al personal	-	-	2.027	-
Impuestos diferidos royalty	-	-	-	8.430
Compras intangibles	-	-	-	-
Provisión juicio y gastos legales	-	-	1.823	-

Provisión plan de inversiones	-	-	2.487	-
Provisión cierre faena finos y chancado	-	-	745	-
Otros	186	-	2.984	-
Saldos a la fecha	223	-	146.121	271.566
Saldo neto	223	-	-	125.445

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.3 Conciliación de los cambios en pasivos (activos) por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2013

	Pasivo (activo) por impuestos diferidos al comienzo del ejercicio	Gasto (ingreso) por impuestos diferidos reconocidos como resultados	Impuestos diferidos relacionados con partidas acreditadas (cargadas) directamente a patrimonio	Total incrementos (disminuciones) de pasivos (activos) por impuestos diferidos	Pasivo (activo) por impuestos diferidos al final del ejercicio
Depreciaciones	145.251	17.127	-	17.127	162.378
Deterioro cuentas incobrables	(5.807)	(1.223)	-	(1.223)	(7.030)
Provisión vacaciones	(3.971)	405	-	405	(3.566)
Gastos de fabricación	60.160	6.599	-	6.599	66.759
Resultados no realizados en ventas de productos	(105.879)	21.168	-	21.168	(84.711)
Valor justo bonos	(3.684)	-	3.023	3.023	(661)
Indemnización años de servicios	4.483	146	-	146	4.628
Coberturas	22.890	(17.629)	-	(17.629)	5.261
Inventarios de productos, repuestos e insumos	(14.990)	(5.802)	-	(5.802)	(20.828)
Gastos de investigación y desarrollo	4.917	2.101	-	2.101	7.018
Intereses activados	20.449	1.310	-	1.310	21.759
Gastos de obtención créditos bancarios	2.243	674	-	674	2.917
Intereses no devengados	(215)	176	-	176	(39)
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	2.743	(2.140)	-	(2.140)	603
Beneficios al personal	(2.027)	1.646	-	1.646	(381)
Impuestos diferidos royalty	8.430	(507)	-	(507)	7.923
Pérdidas tributarias	(1.509)	1.041	-	1.041	(468)
Compra Intangible	-	235	-	235	235
Provisión juicios y gastos legales	(1.823)	(55)	-	(55)	(1.878)
Provisión plan de inversiones	(2.487)	(1.738)	-	(1.738)	(4.225)
Provisión cierre faena finos y chancado	(745)	(855)	-	(855)	(1.600)
Otros ID	(984)	2.841	-	2.841	(329)
Total Diferencias temporarias, pérdidas y créditos fiscales no utilizados	125.445	25.520	3.023	28.543	154.295

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.3 Conciliación de los cambios en pasivos (activos) por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2012

	Pasivo (activo) por impuestos diferidos al comienzo del ejercicio	Gasto (ingreso) por impuestos diferidos reconocidos como resultados	Impuestos diferidos relacionados con partidas acreditadas (cargadas) directamente a patrimonio	Total incrementos (disminuciones) de pasivos (activos) por impuestos diferidos	Pasivo (activo) por impuestos diferidos al final del ejercicio
Depreciaciones	114.151	31.100	-	31.100	145.251
Deterioro cuentas incobrables	(4.061)	(1.746)	-	(1.746)	(5.807)
Provisión vacaciones	(2.642)	(1.329)	-	(1.329)	(3.971)
Gastos de fabricación	54.747	5.413	-	5.413	60.160
Resultados no realizados en ventas de productos	(97.441)	(8.438)	-	(8.438)	(105.879)
Valor justo bonos	(2.104)	-	(1.580)	(1.580)	(3.684)
Indemnización años de servicios	3.036	1.447	-	1.447	4.483
Coberturas	16.636	6.254	-	6.254	22.890
Inventarios de productos, repuestos e insumos	(7.866)	(7.161)	-	(7.161)	(14.900)
Gastos de investigación y desarrollo	4.598	319	-	319	4.917
Intereses activados	17.461	2.988	-	2.988	20.449
Gastos de obtención créditos bancarios	1.855	388	-	388	2.243
Intereses no devengados	(386)	171	-	171	(215)
Valor razonable propiedades, plantas y equipos	(1.539)	4.282	-	4.282	2.743
Beneficios al personal	(1.177)	(850)	-	(850)	(2.027)
Impuestos diferidos royalty	10.035	(1.605)	-	(1.605)	8.430
Pérdidas tributarias	(1.046)	(463)	-	(463)	(1.509)
Compra intangible	-	-	-	-	-
Provisión juicios y gastos judiciales	(1.848)	25	-	25	(1.823)
Provisión plan de inversiones	(2.861)	374	-	374	(2.487)
Provisión cierre faena finos y chancado	(640)	(105)	-	(105)	(745)
Otros ID	(618)	(2.552)	-	(2.552)	(2.984)
Total Diferencias temporarias, pérdidas y créditos fiscales no utilizados	98.290	28.512	(1.580)	26.932	125.445

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.4 Impuestos diferidos por beneficios por pérdidas tributarias

Las pérdidas tributarias de arrastre de la Sociedad, se generaron principalmente por pérdidas incurridas en Chile, las cuales de acuerdo a las normas tributarias vigentes, no tienen fecha de expiración.

Las pérdidas tributarias de arrastre al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, son las siguientes:

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Chile	468	1.509
Otros países	-	-
Saldos a la fecha	468	1.509

Las pérdidas tributarias al 31 de diciembre corresponden principalmente a Servicios Integrales de Tránsitos y Transferencias S.A., Exploraciones Mineras S.A. e Isapre Norte Grande Ltda.

d.5 Activos y pasivos por impuestos diferidos no reconocidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no reconocidos al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, son los siguientes:

	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$	31/12/2011 MUS\$
	Activos (pasivos)	Activos (pasivos)	Activos (pasivos)
Pérdidas tributarias	139	139	139
Deterioro cuentas incobrables	81	81	81
Mermas de existencias	1.020	1.020	1.020
Plan de pensiones	(536)	(536)	(536)
Provisión vacaciones	29	29	29
Depreciación	(57)	(57)	(57)
Otros	(19)	(19)	(19)
Saldos a la fecha	657	657	657

Las pérdidas tributarias corresponden principalmente a Estados Unidos las cuales prescriben a los 20 años.

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.6 Movimientos en activos y pasivos por Impuestos diferidos

Los movimientos en activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012, son los siguientes:

	31/12/2013	31/12/2012
	MUS\$	MUS\$
	Pasivos (activos)	Pasivos (activos)
Activos y pasivos por impuestos diferidos, saldo inicial neto	125.222	98.290
Incremento (decremento) por impuestos diferidos en resultado	25.519	28.512
Recuperación crédito Impuesto 1ª Categoría absorbido por pérdidas tributarias	-	-
Incremento (decremento) por impuestos diferidos en patrimonio	3.023	(1.580)
Saldos a la fecha	153.764	125.222

d.7 Informaciones a revelar sobre gasto (ingreso) por impuesto a las ganancias

En la Sociedad los impuestos corrientes y diferidos, se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de:

- (a) una transacción o suceso que se reconoce, en el mismo período o en otro diferente, fuera del resultado, ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio; o
- (b) una combinación de negocios

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

Los gastos (ingresos) por impuestos corrientes y diferidos, son los siguientes:

	31/12/2013 MUS\$ Ingresos (gastos)	31/12/2012 MUS\$ Ingresos (gastos)	31/12/2011 MUS\$ Ingresos (gastos)
Gasto por impuestos corrientes a las ganancias			
Gasto por impuestos corrientes	(113.326)	(187.715)	(181.424)
Ajustes al impuesto corriente del período anterior	305	145	(1.950)
Gasto por impuestos corrientes, neto total	(113.021)	(187.570)	(183.374)
Gasto por impuestos diferidos a las ganancias			
Gasto diferido (ingreso) por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	(25.518)	(28.512)	3.664
Gasto (ingreso) por impuestos diferidos relacionado con cambios en las tasas fiscales o con la imposición de nuevos impuestos	-	-	-
Gasto por impuestos diferidos, neto total	(25.518)	(28.512)	3.664
Gasto (Ingreso) por impuesto a las ganancias	(138.539)	(216.082)	(179.710)

Los gastos (Ingresos) por impuesto a las ganancias por partes extranjera y nacional, son los siguientes:

	31/12/2013 MUS\$ Utilidad (pérdidas)	31/12/2012 MUS\$ Utilidad (pérdidas)	31/12/2011 MUS\$ Utilidad (pérdidas)
Gasto por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjera y nacional, neto			
Gasto por impuestos corrientes, neto, extranjero	(8.267)	(14.790)	(5.231)
Gasto por impuestos corrientes, neto, nacional	(104.769)	(172.780)	(178.143)
Gasto por Impuestos corrientes, neto, total	(113.036)	(187.570)	(178.143)
Gasto por impuestos diferidos a las ganancias por partes extranjera y nacional, neto			
Gasto por impuestos diferidos, neto, extranjero	492	474	(651)
Gasto por impuestos diferidos, neto, nacional	(25.995)	(28.986)	4.315
Gasto por impuestos diferidos, neto, total	(25.503)	(28.512)	3.664
Gasto (ingreso) por impuesto a las ganancias	(138.539)	(216.082)	(179.710)

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.8 Participación en tributación atribuible a inversiones contabilizadas por el Método de la participación:

La Sociedad no reconoce pasivos por impuestos diferidos en todos los casos de diferencias temporarias imponibles asociadas con inversiones en subsidiarias, sucursales y asociadas, o con participaciones en negocios conjuntos, porque de acuerdo a lo indicado en la norma, se cumplen conjuntamente las dos condiciones siguientes:

(a) la controladora, inversora o participante es capaz de controlar el momento de la reversión de la diferencia temporaria; y

(b) es probable que la diferencia temporaria no se revierta en un futuro previsible.

Además, la Sociedad no reconoce activos por impuestos diferidos, para todas las diferencias temporarias deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, sucursales y asociadas, o de participaciones en negocios conjuntos, porque no es probable que se cumplan los siguientes requisitos:

(a) las diferencias temporarias se reviertan en un futuro previsible; y

(b) se disponga de ganancias fiscales contra las cuales puedan utilizarse las diferencias temporarias.

d.9 Informaciones a revelar sobre los efectos por impuestos de los componentes de Otros Resultados Integrales:

	31/12/2013 MUS\$		
Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto	Importe antes de impuestos (Gasto) utilidad	(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	Importe después de impuestos
Cobertura de flujo de caja	15.113	(3.023)	12.090
Total	15.113	(3.023)	12.090

	31/12/2012 MUS\$		
Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto	Importe antes de impuestos (Gasto) utilidad	(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	Importe después de impuestos
Cobertura de flujo de caja	(6.236)	1.580	(4.656)
Total	(6.236)	1.580	(4.656)

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

	31/12/2011 MUS\$		
Impuesto a la renta relacionado a los componentes de otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto	Importe antes de impuestos (Gasto) utilidad	(Gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	Importe después de impuestos
Cobertura de flujo de caja	(1.091)	218	(873)

Total	<u>(1.091)</u>	<u>218</u>	<u>(873)</u>
--------------	----------------	------------	--------------

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.10 Explicación de la relación entre el gasto (ingreso) por el impuesto y la ganancia contable.

De acuerdo a lo señalado en NIC N° 12, párrafo N°81, letra “c”, la sociedad ha estimado que el método que revela información más significativa para los usuarios de sus estados financieros, es la conciliación numérica entre el gasto (ingreso) por el impuesto y el resultado de multiplicar la ganancia contable por la tasa vigente en Chile. La elección antes indicada, se basa en el hecho de que la Casa Matriz y sus subsidiarias establecidas en Chile, generan casi la totalidad del gasto (ingreso) por impuesto, los montos aportados por las subsidiarias establecidas fuera de Chile, no tienen importancia relativa en el contexto del total.

Conciliación numérica entre el gasto (ingreso) por el impuesto y el resultado de multiplicar la ganancia contable por la tasa vigente en Chile.

	31/12/2013	31/12/2012	31/12/2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$
	Utilidad (Pérdidas)	Utilidad (Pérdidas)	Utilidad (Pérdidas)
Resultado consolidado antes de impuesto	613.110	873.451	733.829
Tasa de impuesto renta vigente en Chile	20%	20%	20%
Gasto por Impuestos utilizando la tasa legal	(122.622)	(174.690)	(146.766)
Efecto pago impuestos al royalty	(10.277)	(25.486)	(24.487)
Efecto fiscal de ingresos de actividades ordinarias exentos de tributación	5.669	7.419	6.865
Efecto de la tasa impositiva de gastos no deducibles para la determinación de la ganancia (pérdida) tributable	(1.955)	(3.091)	(2.548)
Efecto fiscal de tasas impositivas soportadas en el extranjero	(2.268)	(5.265)	(3.173)
Efecto de la tasa impositiva procedentes de cambios en la tasa impositiva	-	-	
Otros efectos fiscales por conciliación entre la ganancia contable y el gasto por impuestos (ingreso)	(7.086)	(14.969)	(9.601)
Gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva	(138.539)	(216.082)	(179.710)

Nota 28 - Impuestos a la renta y diferidos (continuación)

28.4 Impuesto a la renta y diferidos, continuación

d.11 Períodos tributarios, potencialmente sujetos a verificación:

Las sociedades del grupo se encuentran potencialmente sujetas a auditorías tributarias al impuesto a las ganancias por parte de las autoridades tributarias de cada país. Dichas auditorías están limitadas a un número de períodos tributarios intermedios, los cuales por lo general, una vez transcurridos dan lugar a la expiración de dichas inspecciones.

Las auditorías tributarias, por su naturaleza, son a menudo complejas y pueden requerir varios años. El siguiente es un resumen de los períodos tributarios, potencialmente sujetos a verificación, de acuerdo a las normas tributarias, del país de origen:

a) Chile:

De acuerdo al artículo 200 del Decreto de Ley N° 830, los impuestos se revisarán por cualquier deficiencia en su liquidación y girar los impuestos a que diere lugar, aplicando una prescripción del término de 3 años contado desde la expiración del plazo legal en que debió efectuarse el pago. Además esta prescripción se ampliara a 6 años para la revisión de impuestos sujetos a declaración, cuando ésta no se hubiere presentado o la presentada fuere maliciosamente falsa.

b) Estados Unidos de Norteamérica:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración. En el evento de existir omisión u error en la declaración de los ingresos o costos por ventas, la revisión se puede ampliar hasta 6 años.

c) México:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 5 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración.

d) España:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 4 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración.

e) Bélgica:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración, si no existen pérdidas tributarias. En el evento de existir omisión u error, la revisión se puede ampliar hasta 5 años.

f) Sudáfrica:

Se pueden revisar las declaraciones de impuestos de hasta 3 años de antigüedad, a partir de la fecha de vencimiento de la declaración. En el evento de existir omisión u error significativos se puede ampliar hasta 5 años.

Nota 29 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera

Los activos en moneda extranjera afectados por las variaciones en las tasas de cambio son los siguientes:

Clase de activo	Moneda	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalentes al efectivo	BRL	73	20
Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	25.391	76.712
Efectivo y equivalentes al efectivo	CNY	384	181
Efectivo y equivalentes al efectivo	EUR	9.230	3.601
Efectivo y equivalentes al efectivo	GBP	14	70
Efectivo y equivalentes al efectivo	IDR	4	5
Efectivo y equivalentes al efectivo	INR	7	13
Efectivo y equivalentes al efectivo	MXN	428	720
Efectivo y equivalentes al efectivo	PEN	2	75
Efectivo y equivalentes al efectivo	THB	2.161	-
Efectivo y equivalentes al efectivo	YEN	1.435	1.369
Efectivo y equivalentes al efectivo	ZAR	7.229	7.421
Subtotal efectivo y equivalente al efectivo		46.358	90.187
Otros activos financieros corrientes	CLP	108.892	182.427
Subtotal otros activos financieros corrientes		108.892	182.427
Otros activos no financieros corrientes	ARS	21	29
Otros activos no financieros corrientes	AUD	95	-
Otros activos no financieros corrientes	BRL	1	5
Otros activos no financieros corrientes	CLF	75	23
Otros activos no financieros corrientes	CLP	25.814	42.378
Otros activos no financieros corrientes	CNY	33	29
Otros activos no financieros corrientes	EUR	5.383	8.534
Otros activos no financieros corrientes	MXN	793	736
Otros activos no financieros corrientes	PEN	3	55
Otros activos no financieros corrientes	THB	13	-
Otros activos no financieros corrientes	YEN	-	15
Otros activos no financieros corrientes	ZAR	801	702
Subtotal otros activos no financieros corrientes		33.032	52.506
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	AUD	-	14
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	BRL	32	58
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CLF	507	826
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CLP	50.112	78.112
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	CNY	9	2.014
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	EUR	31.975	47.962
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	GBP	261	399
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	MXN	240	200
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	PEN	92	114
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	THB	1.823	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	YEN	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	ZAR	14.742	16.004
Subtotal deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		99.793	145.703
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	AED	379	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	CLP	517	1.154
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	EUR	845	34
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	YEN	197	28
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	ZAR	9.157	3.312
Subtotal cuentas por cobrar a entidades relacionadas		11.095	4.528
Activos por impuestos corrientes	AUD	-	452
Activos por impuestos corrientes	CLP	1.033	457
Activos por impuestos corrientes	EUR	75	72
Activos por impuestos corrientes	INR	-	5
Activos por impuestos corrientes	MXN	230	698
Activos por impuestos corrientes	PEN	267	363
Activos por impuestos corrientes	YEN	-	135
Subtotal activos por impuestos corrientes		1.605	2.182
Total activos corrientes		300.775	477.533

Nota 29 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Clase de activo	Moneda	31/12/2013 MUS\$	31/12/2012 MUS\$
Activos no corrientes:			

Otros activos financieros no corrientes	BRL	27	30
Otros activos financieros no corrientes	CLP	20	20
Otros activos financieros no corrientes	YEN	45	54
Subtotal otros activos financieros no corrientes		92	104
Otros activos no financieros no corrientes	BRL	191	219
Otros activos no financieros no corrientes	CLP	758	624
Subtotal otros activos no financieros no corrientes		949	843
Derechos por cobrar no corrientes	CLF	465	602
Derechos por cobrar no corrientes	CLP	818	709
Subtotal derechos por cobrar no corrientes		1.283	1.311
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	AED	24.215	17.044
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	CLP	1.649	1.656
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	IDR	802	-
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	EUR	7.924	8.495
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	INR	-	683
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	THB	1.876	1.608
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	TRY	15.336	15.431
Subtotal inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación		51.802	44.917
Activos intangibles distintos de la Plusvalía	CLP	507	170
Activos intangibles distintos de la Plusvalía	CNY	3	6
Subtotal Activos intangibles distintos de la Plusvalía		510	176
Propiedad planta y equipo	CLP	5.633	3.639
Subtotal propiedad planta y equipo		5.633	3.639
Total activos no corrientes		60.269	50.990
Total activos		361.044	528.523

Nota 29 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Los pasivos en moneda extranjera afectados por las variaciones en las tasas de cambio son los siguientes:

Clase de pasivo	Moneda	Hasta 90 días MUS\$	31/12/2013 Más de 90 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$	Hasta 90 días MUS\$	31/12/2012 Más de 90 días a 1 año MUS\$	Total MUS\$
Pasivos corrientes							
Otros pasivos financieros corrientes	CLF	1.455	77.866	79.321	5.967	7.465	13.432
Otros pasivos financieros corrientes	CLP	-	141.704	141.704	1.265	1.470	2.735
Subtotal otros pasivos financieros corrientes		1.455	219.570	221.025	7.232	8.935	16.167
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	ARS	3	-	3	1	-	1
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	BRL	64	-	64	71	-	71
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CHF	1	-	1	155	-	155
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CLP	55.785	26.224	82.009	132.037	35	132.072
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	CNY	117	-	117	1.642	-	1.642
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	EUR	18.654	-	18.654	18.983	279	19.262
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	GBP	6	-	6	142	-	142
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	INR	1	-	1	4	-	4
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	MXN	485	-	485	808	2	810
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	PEN	3	-	3	36	-	36
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	YEN	-	-	-	66	49	115
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	ZAR	2.517	-	2.517	1.810	-	1.810
Subtotal cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		77.636	26.224	103.860	155.755	365	156.120
Otras provisiones corrientes	ARS	62	-	62	-	-	-
Otras provisiones corrientes	BRL	821	595	1.416	17	1.606	1.623
Otras provisiones corrientes	CLP	6	-	6	28	-	28
Otras provisiones corrientes	EUR	7	-	7	248	-	248
Otras provisiones corrientes	INR	1	-	1	-	-	-
Subtotal otras provisiones corrientes		897	595	1.492	293	1.606	1.899
Pasivos por impuestos corrientes	INR	-	-	-	5	-	5
Pasivos por impuestos corrientes	BRL	-	-	-	-	3	3
Pasivos por impuestos corrientes	CLP	-	33	33	-	2.660	2.660
Pasivos por impuestos corrientes	CNY	-	-	-	-	22	22
Pasivos por impuestos corrientes	EUR	-	1.553	1.553	-	2.742	2.742
Pasivos por impuestos corrientes	MXN	-	-	-	36	-	36
Pasivos por impuestos corrientes	ZAR	-	-	-	-	55	55
Subtotal pasivos por impuestos corrientes		-	1.586	1.586	41	5.482	5.523
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	CLP	24.172	-	24.172	7.557	14.760	22.317
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	MXN	156	-	156	-	212	212
Subtotal provisiones corrientes por beneficios a los empleados		24.328	-	24.328	7.557	14.972	22.529

Nota 29 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Clase de pasivo	Moneda	31/12/2013		Total MUS\$	31/12/2012		Total MUS\$
		Hasta 90 días MUS\$	Más de 90 días a 1 año MUS\$		Hasta 90 días MUS\$	Más de 90 días a 1 año MUS\$	
Otros pasivos no financieros corrientes	BRL	55	-	55	12	44	56
Otros pasivos no financieros corrientes	CLP	7.055	19.922	26.977	9.561	26.714	36.275
Otros pasivos no financieros corrientes	CNY	18	-	18	26	-	26
Otros pasivos no financieros corrientes	EUR	2.442	-	2.442	637	-	637
Otros pasivos no financieros corrientes	MXN	720	62	782	250	103	353
Otros pasivos no financieros corrientes	AUD	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos no financieros corrientes	PEN	70	-	70	70	-	70
Otros pasivos no financieros corrientes	THD	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos no financieros corrientes	ZAR	8	-	8	9	-	9
Subtotal otros pasivos no financieros corrientes		10.368	19.984	30.352	10.565	26.861	37.426
Total pasivos corrientes		114.684	267.957	382.641	181.443	58.221	239.664

Clase de pasivo	Moneda	31/12/2013			Total MUS\$	31/12/2012			Total MUS\$
		Más de 1 año hasta 3 años MUS\$	Más de 3 años a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$		Más de 1 año hasta 3 años MUS\$	Más de 3 años a 5 años MUS\$	Más de 5 años MUS\$	
Pasivos no corrientes									
Otros pasivos financieros no corrientes	CLF	12.957	57.168	293.844	363.969	85.681	61.119	321.857	468.657
Otros pasivos financieros no corrientes	CLP	-	-	-	-	151.500	-	-	151.500
Subtotal otros pasivos financieros no corrientes		12.957	57.168	293.844	363.969	237.181	61.119	321.857	620.157
Pasivos por impuestos diferidos	CLP	-	-	-	-	-	-	43	43
Pasivos por impuestos diferidos	MXN	-	-	-	-	159	-	-	159
Subtotal pasivos por impuestos diferidos		-	-	-	-	159	-	43	202
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	CLP	-	-	28.532	28.532	-	-	33.766	33.766
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	MXN	-	-	131	131	-	-	132	132
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	YEN	-	-	494	494	-	-	532	532

Nota 29 - Información a revelar sobre efectos de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera (continuación)

Subtotal provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	-	-	29.157	29.157	-	-	34.430	34.430
Total pasivos no corrientes	12.957	57.168	323.001	393.126	237.340	61.119	356.330	654.789

Nota 30 - Hechos ocurridos después de la fecha del balance

30.1 Autorización de estados financieros

Los estados financieros consolidados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera, Sociedad Química y Minera de Chile y filiales, para el período terminado al 31 de diciembre de 2013 fueron aprobados y autorizados para su emisión por la gerencia en día 21 de abril del año 2014.

30.2 Informaciones a revelar sobre hechos posteriores a la fecha del balance

La Gerencia, no tiene conocimiento de hechos significativos, ocurridos entre el 31 de diciembre de 2013 y la emisión de estos estados financieros consolidados, que puedan afectarlos significativamente.

30.3 Detalle de dividendos declarados después de la fecha del balance

A la fecha de cierre de los estados financieros, no existen dividendos declarados después de la fecha del balance.

Filiales significativas de Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

<u>Nombre de la filial</u>	<u>País donde se constituyó</u>
SQM Industrial S.A.	Chile
SQM Nitratos S.A.	Chile
SQM Salar S.A.	Chile
Minera Nueva Victoria S.A.	Chile
Servicios Integrales de Transito y Transferencia S.A.	Chile
Soquimich Comercial S.A.	Chile
SQM Potasios. S.A.	Chile
SQM North America Corp.	EE.UU.
SQM Europe N.V.	Bélgica

Para ver una lista completa de las filiales locales y extranjeras, consulte la Nota 2.5 de los Estados Financieros Consolidados.

Anexo 12.1

CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR EJECUTIVO (CEO) (De conformidad con el Artículo 302)

Yo, Patricio Contesse, certifico que:

1. He revisado el presente Informe Anual presentado en el Formulario 20-F por la Sociedad Química y Minera de Chile S.A.;

2. A mi entender, este informe no contiene declaraciones falsas sobre hechos sustanciales ni omite la declaración de hechos que, a la luz de las circunstancias en las que se realizaron dichas declaraciones, son sustanciales y necesarios para la exposición de dichas declaraciones, como tampoco podrían inducir a errores con respecto al período que abarca este informe.

3. A mi entender, los estados financieros y toda otra información financiera contenida en este informe reflejan adecuadamente en todos sus aspectos sustanciales la situación financiera, los resultados de las operaciones y los flujos de fondos de la sociedad, a las fechas indicadas y para los períodos declarados en este informe;

4. Los otros funcionarios certificantes de la sociedad y yo somos responsables de establecer y mantener controles y procedimientos para la divulgación de información (tal como se define en las Disposiciones 13a-15(e) y 15d-15(e) de la Ley de mercado de valores) y del control interno sobre la elaboración de informes financieros (tal como se define en las Disposiciones 13a-15(f) y 15d-15(f) de la Ley de mercado de valores) de la sociedad y hemos:

- (a) Diseñado, o dispuesto que se diseñen bajo nuestra supervisión, controles y procedimientos de divulgación de información tales que aseguren que la información sustancial relativa a la sociedad, incluida la respectiva a sus filiales consolidadas, nos sea entregada por dichas entidades, en especial durante el período en el que se elabora el presente informe;
- (b) Diseñado, o dispuesto que se diseñen bajo nuestra supervisión, controles internos tales que aseguren razonablemente la confiabilidad de los informes financieros y de la elaboración de estados financieros con fines externos, de conformidad con los principios contables generalmente aceptados;
- (c) Evaluado la efectividad de los controles y procedimientos de divulgación de información de la sociedad y, basándonos en dicha evaluación, presentado en este informe nuestras conclusiones acerca de la efectividad de los controles y procedimientos de divulgación de información, a la fecha de cierre del período que abarca este informe; y
- (d) Divulgado en este informe todos los cambios que ha habido en los controles internos de la sociedad sobre el informe financiero que hayan ocurrido durante el período que abarca el informe anual y que haya afectado sustancialmente, o bien sea razonablemente probable que afecte sustancialmente, el control interno de la sociedad sobre la elaboración de informes financieros; y

5. Los demás funcionarios certificantes y yo, según nuestra evaluación más reciente del control interno sobre la elaboración de informes financieros, hemos revelado a los auditores de la sociedad y al Comité de auditoría del directorio de la sociedad (o a las personas que ejerzan funciones equivalentes) información sobre:

- (a) Deficiencias significativas y debilidades sustanciales en el diseño y funcionamiento del control interno sobre la elaboración de informes financieros que puedan razonablemente afectar la capacidad de la sociedad para consignar, procesar, resumir y presentar información financiera; y
- (b) Fraudes, sustanciales o no, que involucren a la gerencia o a otros empleados que hayan ejercido una participación significativa en el control interno de la sociedad sobre el informe financiero.

/fdo./ Patricio Contesse G.

Nombre: Patricio Contesse G.

Cargo: Director Ejecutivo (CEO)

Fecha: 28 de abril de 2014.

CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR FINANCIERO (CFO)

(De conformidad con el Artículo 302)

Yo, Ricardo Ramos, certifico que:

1. He revisado el presente Informe Anual presentado en el Formulario 20-F por Sociedad Química y Minera de Chile S.A.;

2. A mi entender, este informe no contiene declaraciones falsas sobre hechos sustanciales ni omite la declaración de hechos que, a la luz de las circunstancias en las que se realizaron dichas declaraciones, son sustanciales y necesarios para la exposición de dichas declaraciones, como tampoco podrían inducir a errores con respecto al período que abarca este informe.

3. A mi entender, los estados financieros y toda otra información financiera contenida en este informe reflejan adecuadamente en todos sus aspectos sustanciales la situación financiera, los resultados de las operaciones y los flujos de fondos de la sociedad, a las fechas indicadas y para los períodos declarados en este informe;

4. Los otros funcionarios certificantes de la sociedad y yo somos responsables de establecer y mantener controles y procedimientos para la divulgación de información (tal como se define en las Disposiciones 13a-15(e) y 15d-15(e) de la Ley de mercado de valores) y del control interno sobre la elaboración de informes financieros (tal como se define en las Disposiciones 13a-15(f) y 15d-15(f) de la Ley de mercado de valores) de la sociedad y hemos:

Diseñado, o dispuesto que se diseñen bajo nuestra supervisión, controles y procedimientos de divulgación de información tales que aseguren que la información sustancial relativa a la sociedad, incluida la respectiva a sus filiales consolidadas, nos sea entregada por dichas entidades, en especial durante el período en el que se elabora el presente informe;

- (a) Diseñado, o dispuesto que se diseñen bajo nuestra supervisión, controles internos tales que aseguren razonablemente la confiabilidad de los informes financieros y de la elaboración de estados financieros con fines externos, de conformidad con los principios contables generalmente aceptados;
- (b) Evaluado la efectividad de los controles y procedimientos de divulgación de información de la sociedad y, basándonos en dicha evaluación, presentado en este informe nuestras conclusiones acerca de la efectividad de los controles y procedimientos de divulgación de información, a la fecha de cierre del período que abarca este informe; y
- (c) Divulgado en este informe todos los cambios que ha habido en los controles internos de la sociedad sobre el informe financiero que hayan ocurrido durante el período que abarca el informe anual y que haya afectado sustancialmente, o bien sea razonablemente probable que afecte sustancialmente, el control interno de la sociedad sobre la elaboración de informes financieros; y

5. Los demás funcionarios certificantes y yo, según nuestra evaluación más reciente del control interno sobre la elaboración de informes financieros, hemos revelado a los auditores de la sociedad y al Comité de auditoría del directorio de la sociedad (o a las personas que ejerzan funciones equivalentes) información sobre:

- (a) Deficiencias significativas y debilidades sustanciales en el diseño y funcionamiento del control interno sobre la elaboración de informes financieros que puedan razonablemente afectar la capacidad de la sociedad para consignar, procesar, resumir y presentar información financiera; y
- (b) Fraudes, sustanciales o no, que involucren a la gerencia o a otros empleados que hayan ejercido una participación significativa en el control interno de la sociedad sobre el informe financiero.

/fdo./ Ricardo Ramos R.

Nombre: Ricardo Ramos R.

Cargo: Director Financiero y Vicepresidente Sénior de Desarrollo de Negocios

Fecha: 28 de abril de 2014.

**CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR EJECUTIVO
DE CONFORMIDAD CON EL ARTÍCULO 1350 DEL TÍTULO 18 DEL U.S.C.,
ADOPTADO DE CONFORMIDAD CON
EL ARTÍCULO 906 DE LA LEY SARBANES-OXLEY DE 2002**

Yo, Patricio Contesse, Director Ejecutivo de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. ("SQM"), sociedad constituida según las leyes de la República de Chile, certifico, de conformidad con el Artículo 1350 del Título 18 del U.S.C., adoptado de conformidad con el Artículo 906 de la Ley Sarbanes-Oxley de 2002, que a mi entender:

1. El Informe Anual de SQM presentado en el Formulario 20-F para el año fiscal que terminó el 31 de diciembre de 2013, presentado ante la Comisión de Valores y Bolsa, cumple plenamente con los requisitos del Artículo 13(a) o 15(d) de la Ley de mercado de valores de 1934; y
2. La información contenida en el Informe Anual presentado en el Formulario 20-F consigna cabalmente, en todos sus aspectos sustanciales, la situación financiera y los resultados de las operaciones de SQM.

/fdo./ Patricio Contesse G.

Nombre: Patricio Contesse G.

Cargo: Director Ejecutivo (CEO)

Fecha: 28 de abril de 2014.

**CERTIFICACIÓN DEL DIRECTOR FINANCIERO
DE CONFORMIDAD CON EL ARTÍCULO 1350 DEL TÍTULO 18 DEL U.S.C.,
ADOPTADO DE CONFORMIDAD CON
EL ARTÍCULO 906 DE LA LEY SARBANES-OXLEY DE 2002**

Yo, Ricardo Ramos, Director Financiero de Sociedad Química y Minera de Chile S.A. ("SQM"), sociedad constituida según las leyes de la República de Chile, certifico, de conformidad con el Artículo 1350 del Título 18 del U.S.C., adoptado de conformidad con el Artículo 906 de la Ley Sarbanes-Oxley de 2002, que a mi entender:

1. El Informe Anual de SQM presentado en el Formulario 20-F para el año fiscal que terminó el 31 de diciembre de 2013, presentado ante la Comisión de Valores y Bolsa, cumple plenamente con los requisitos del Artículo 13(a) o 15(d) de la Ley de mercado de valores de 1934; y
2. La información contenida en el Informe Anual presentado en el Formulario 20-F consigna cabalmente, en todos sus aspectos sustanciales, la situación financiera y los resultados de las operaciones de SQM.

/fdo./ Ricardo Ramos R.

Nombre: Ricardo Ramos R.

Cargo: Director Financiero y Vicepresidente Sénior de Desarrollo de Negocios

Fecha: 28 de abril de 2014.