



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
TRES MESES FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2025

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025 por US\$1.036,6 millones en comparación con ingresos totales de US\$1.084,5 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 fue de US\$137,5 millones o US\$0,48 por acción, comparado con una pérdida neta⁽²⁾ de US\$(869,5) millones o US\$(3,04) por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Precios record en yodo.
- Volúmenes record de ventas en litio reflejan fuerte demanda de mercado.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 28 de mayo de 2025 a las 12:00pm EDT (12:00pm hora de Chile).

Participant call link: <https://register-conf.media-server.com/register/BI6159b9c8909e448cb6684738c5d43086>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/kosehsfr>

Santiago, Chile. 27 de mayo de 2025.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025** de US\$137,5 millones, US\$0,48 por acción, comparado con una pérdida¹ de US\$(869,5) millones ((US\$3,04) por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó US\$304,7 millones (29,4% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025, menor que los US\$368,5 millones (34,0% de los ingresos) registrados en los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024. Los **Ingresos** totalizaron US\$1.036,6 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025, representando una disminución de 4,4% comparado con los US\$1.084,5 millones reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Cerramos el primer trimestre con un sólido crecimiento —de aproximadamente 27% año contra año— en el volumen de ventas de litio. Estos volúmenes son los más altos jamás registrados para un primer trimestre. Esto refleja el fuerte crecimiento de la demanda observado en los últimos meses, impulsado por el mercado de vehículos eléctricos, especialmente en China, junto con la nueva demanda de sistemas de almacenamiento de energía. Si bien los precios promedio reportados durante el primer trimestre de 2025 fueron similares a los reportados a finales del año pasado, hemos observado precios más bajos durante las últimas semanas, como consecuencia de un mercado con sobreoferta continua. Por lo tanto, prevemos precios de realización más bajos en el segundo trimestre de 2025”

Continuó: “En cuanto a la producción, la situación evoluciona según lo previsto. La puesta en marcha de la refinería de Mount Holland está en marcha para entregar las primeras toneladas en los próximos meses, mientras tanto, estamos vendiendo activamente concentrado de espodumeno en el mercado. En Chile, seguimos trabajando para alcanzar una capacidad total de 240.000 toneladas métricas de carbonato de litio y 100.000 toneladas métricas de hidróxido de litio. Todo esto mientras seguimos procesando sulfato de litio en China.”

El Sr. Ramos agregó: “Estamos muy satisfechos con el rendimiento de nuestro negocio de yodo. Seguimos observando un crecimiento constante del mercado, impulsado por una fuerte demanda que presiona los precios al alza. Sin embargo, la oferta global sigue siendo limitada, y prevemos que la demanda crezca entre un 1% y un 2% anual. En este contexto, prevemos mantener volúmenes de venta estables mientras los precios se mantienen en niveles elevados. La construcción de nuestro

¹ Incluye el efecto neto de los ajustes contables por los pagos relacionados con el impuesto minero específico para la explotación de litio al 31 de marzo de 2024, por un monto total de US\$1.097,6 millones. Consulte más información en la sección "Gastos por Impuesto a la Renta", más adelante en el documento.

acueducto avanza a toda marcha y será clave para liberar capacidad de producción adicional en los próximos años. Mientras tanto, nos centramos en mejorar la eficiencia operativa para responder mejor a las necesidades del mercado.”

El CEO cerró su discurso diciendo: “En nuestras líneas de negocio de fertilizantes, estamos observando cierta escasez de producto en ciertos mercados, lo que se refleja en el aumento de los precios del cloruro y el nitrato de potasio, continuando la tendencia observada a finales del año pasado. En este contexto, seguimos comprometidos con apoyar la productividad agrícola brindando productos de valor agregado y servicios personalizados a nuestros clientes.”

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$502,9 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025, una disminución de 8,1% comparado con los US\$547,4 millones registrados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		1T2025	1T2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	55,0	43,5	11,5	27%
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	502,9	547,4	(44,5)	(8)%

<i>División Litio Chile</i>		1T2025	1T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	52,3	43,5	8,8	20%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	487,4	547,4	(60,0)	(11) %

<i>División Litio Internacional</i>		1T2025	1T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon (LCE)	2,7	0,0	2,7	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	15,5	0,0	15,5	— %

Durante el primer trimestre del año, como se observó en períodos anteriores, observamos una sólida actividad comercial impulsada por una sólida demanda, especialmente de China, seguida de Europa. Como resultado, logramos los mayores volúmenes de ventas en el primer trimestre en la historia de la compañía, con un crecimiento interanual de aproximadamente 27%.

Si bien los precios han seguido bajando trimestre tras trimestre desde principios de 2023, los precios promedio estuvieron estables en los primeros meses de 2025 en comparación con el cuarto trimestre de 2024. Con base en la dinámica del mercado observada en las últimas semanas, prevemos que los precios obtenidos para el segundo trimestre sean inferiores a los del primero, principalmente debido a producto adicional ingresando al mercado.

En Australia, la producción de concentrado de espodumeno en Mount Holland ha cumplido las expectativas, y el proyecto prevé alcanzar la capacidad nominal para 2026. La construcción y la puesta en marcha de la refinería avanzan satisfactoriamente, y se espera el primer producto en los próximos meses.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 37,2% del margen consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025, totalizaron US\$212,2 millones, un leve aumento en comparación con los US\$207,8 millones reportados para los tres meses terminados 31 de marzo de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		1T2025	1T2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	217,2	204,0	13,2	6 %
Nitrato de Sodio	MTon	2,0	7,4	(5,4)	(72)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	117,6	118,6	(1,0)	(1) %
Mezclas de Especialidad	MTon	54,0	42,8	11,2	26 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	43,5	35,1	8,4	24%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	212,2	207,8	4,5	2,2 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el primer trimestre de 2025, el volumen de ventas de Nutrición Vegetal de Especialidad aumentó aproximadamente un 6% en comparación con el mismo período de 2024, en línea con nuestras expectativas de crecimiento junto con el mercado.

A principios de 2025, observamos una tendencia alcista en los precios, impulsada principalmente por el aumento de los precios del cloruro de potasio, resultado de una fuerte demanda y una oferta estable con posibles interrupciones. Dadas las condiciones actuales del mercado y la continua y fuerte demanda en Latinoamérica, Estados Unidos y Europa, observamos una ligera presión alcista en los precios.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento NVE representó el 12,2% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025 totalizaron US\$255,0 millones, un incremento de 6,2% comparado con los US\$240,1 millones reportados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		1T2025	1T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,6	3,7	-0,1	29%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	255,0	240,1	14,9	6%

Durante el primer trimestre de 2025, el yodo y sus derivados registraron un nuevo máximo histórico en precios de venta, alcanzando un promedio de US\$71,4 por kilogramo, y el yodo superando los US\$72 por kilogramo. La demanda de mercado es liderada principalmente por la aplicación de medios de contraste para rayos X.

Esperamos que los precios se mantengan relativamente estables en los niveles actuales durante todo el año y que nuestros volúmenes de ventas sean similares a los de 2024. Continuamos realizando importantes esfuerzos para satisfacer la demanda mientras la tubería de agua de mar está lista.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 46,1% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

Potasio

Los ingresos de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 totalizaron US\$42,5 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024 en que se reportaron US\$63,6 millones, representando una disminución del 33,2%.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		1T2025	1T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	100,8	163,4	(62,6)	(38)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	42,5	63,6	(21,1)	(33)%

Los volúmenes de venta de potasio disminuyeron un 38% interanual, como se anticipó previamente, debido a la menor producción del Salar de Atacama para privilegiar la producción de litio. Como resultado, tuvimos menos producto disponible para ventas a terceros, dado que nuestra principal prioridad es destinar la producción como materia prima para el nitrato de potasio dentro de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad.

Desde finales de 2024, hemos observado una fuerte demanda de potasio en el mercado. Disrupciones en la oferta han contribuido al aumento de los precios. Nuestro precio realizado alcanzó aproximadamente US\$422 por tonelada, y creemos que es probable que los precios se mantengan en los niveles actuales o experimenten una presión alcista.

Para 2025, mantenemos nuestra guía de una reducción significativa en la producción de potasio. En consecuencia, esperamos que los volúmenes de venta sigan siendo menores en comparación con 2024. Esto está en línea con nuestra estrategia de reducir la extracción de salmuera, priorizar las salmueras con alto contenido de litio y fortalecer los productos de mayor valor agregado de nuestra cartera de Nutrición Vegetal de Especialidad.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Potasio representó el 1,6% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 alcanzaron US\$18,8 millones, un 13,8% menos que los US\$21,8 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		1T2025	1T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	13,0	14,5	(1,5)	(10)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	18,8	21,8	(3,0)	(14)%

Durante el primer trimestre de 2025, el volumen de ventas fue menor en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, prevemos que se mantenga relativamente estable trimestre tras trimestre, gracias a un entorno de mercado estable y precios estables.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,6% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$5,2 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025, un aumento en comparación con los US\$3,8 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$731,9 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025, un aumento de 2,2% en comparación con US\$716,0 millones para el mismo periodo de 2024.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$43,4 millones (4,2% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025, comparado con US\$38,3 millones (3,5% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025 totalizaron US\$34,3 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$20,5 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para el trimestre finalizado el 31 de marzo de 2025 ascendió a US\$73,4 millones, en comparación con los US\$1.168,8 millones del mismo período de 2024. Esta mayor cifra en 2024 refleja un ajuste contable extraordinario relacionado con el tratamiento del impuesto minero específico, tras la decisión del Directorio de la Compañía de alinearse con la metodología aplicada por el Servicio de Impuestos Internos (SII) de Chile. Al 31 de marzo de 2024, la Compañía reconoció un ajuste por impuesto a la renta de US\$1.097,6 millones, desglosado de la siguiente manera:

- US\$926,7 millones correspondientes a los ejercicios fiscales 2012 a 2022
- US\$162,7 millones correspondientes al ejercicio fiscal 2023
- US\$8,2 millones correspondientes al primer trimestre de 2024

De los US\$73,4 millones de impuesto a la renta registrados en el primer trimestre de 2025, aproximadamente US\$4,8 millones correspondieron al impuesto específico de la actividad minera aplicado al litio, en comparación con US\$8,2 millones correspondientes al mismo período de 2024.

Para más información sobre el gasto pro impuestos, consulte la Nota 26, apartado (g) de nuestros Estados Financieros Consolidados. Puede encontrar información adicional sobre las reclamaciones legales y los tratamientos fiscales en la Nota 21.3.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA ajustado para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025, fue de US\$359,6 millones (margen EBITDA ajustado de 34,7%), comparado con US\$403,6 millones (margen EBITDA ajustado de 37,2%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

Notas:

(2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(3) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser

evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2024	2023	2025	2024
Resultado del ejercicio	138,3	(868,7)	138,3	(868,7)
(+) Gastos de depreciación y amortización	98,3	73,4	98,3	73,4
(+) Costos financieros	53,9	46,8	53,9	46,8
(+) Impuestos a las ganancias	73,4	1.168,8	73,4	1.168,8
EBITDA	364,0	420,4	364,0	420,4
(-) Otros ingresos	1,3	1,3	1,3	1,3
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(1,1)	(2,0)	(1,1)	(2,0)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	2,8	4,6	2,8	4,6
(+) Otros gastos	(16,6)	(16,2)	(16,6)	(16,2)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	—	0,6	—	0,6
(-) Ingresos financieros	19,7	26,3	19,7	26,3
(-) Diferencias de cambio	(1,8)	2,3	(1,8)	2,3
EBITDA Ajustado	359,6	403,6	359,6	403,6

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 31 de marzo</i> 2025	<i>Al 31 de dic.</i> 2024
Activos Corrientes Totales	5.595,9	5.578,3
Efectivo y equivalente al efectivo	1.656,1	1.377,9
Otros activos financieros corriente	704,1	1.079,6
Cuentas por Cobrar (1)	683,9	634,8
Inventarios	1.788,8	1.702,2
Otros	763,0	783,8
Activos No Corrientes Totales	5.892,3	5.917,1
Otros activos financieros no corrientes	46,2	60,7
Inversiones Empresas Relacionadas	603,4	585,8
Propiedad, planta y equipos	4.333,8	4.433,6
Otros activos no corrientes	813,8	837,0
Activos Totales	11.488,2	11.495,5
Pasivos corrientes total	1.944,5	2.218,8
Otros Pasivos financieros corrientes	901,2	1.163,5
Otros	1.043,3	1.055,3
Total Pasivos no corrientes	4.251,5	4.078,7
Otros pasivos financieros no corrientes	3.765,4	3.600,6
Otros	486,0	478,1
Patrimonio antes de interés minoritario	5.253,5	5.160,8
Interés Minoritario	38,9	37,2
Total Patrimonio	5.292,4	5.198,1
Total Pasivos y Patrimonio	11.488,4	11.495,6
Liquidez (2)	2,9	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>cuarto trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2024	2023	2025	2024
Ingresos	1.036,6	1.084,5	1.036,6	1.084,5
Litio y Derivados	502,9	547,4	502,9	547,4
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	212,2	207,8	212,2	207,8
Yodo y Derivados	255,0	240,1	255,0	240,1
Potasio	42,5	63,6	42,5	63,6
Químicos Industriales	18,8	21,8	18,8	21,8
Otros Ingresos	5,2	3,8	5,2	3,8
Costo de Ventas	(731,9)	(716,0)	(731,9)	(716,0)
Ganancia Bruta	304,7	368,5	304,7	368,5
Gastos de Administración	(43,4)	(38,3)	(43,4)	(38,3)
Financial Expenses	(53,9)	(46,8)	(53,9)	(46,8)
Ingresos Financieros	19,7	26,3	19,7	26,3
Diferencias de cambio	(1,8)	2,3	(1,8)	2,3
Otros	(13,5)	(11,8)	(13,5)	(11,8)
Ganancias antes de Impuesto	211,7	300,2	211,7	300,2
Impuesto a las ganancias	(73,4)	(1.168,8)	(73,4)	(1.168,8)
Resultado antes de interés minoritario	138,3	(868,7)	138,3	(868,7)
Interés minoritario	(0,8)	(0,8)	(0,8)	(0,8)
Utilidad neta	137,5	(869,5)	137,5	(869,5)
Utilidad por acción (US\$)	0,48	(3,04)	0,48	(3,04)

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- División Litio Chile: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com
- División Litio Internacional: Kathryn Ogilvie / kathryn.ogilvie@sqm.com
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.