



**Para Distribución Inmediata**  
**SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS**  
**NUEVE MESES FINALIZADOS EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2025**

**Puntos destacados:**

- SQM reportó ingresos totales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025 por US\$3.252,4 millones en comparación con ingresos totales de US\$3.455,0 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 fue de US\$404,4 millones o US\$1,42 por acción, comparado con una pérdida neta de US\$(524,5) millones o US\$(1,84) por acción para el mismo periodo del año pasado.
- En litio: récord en volúmenes de ventas trimestrales
- Sólido entorno de precios en los negocios de NVE y Potasio.
- Plan de CAPEX actualizado.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 19 de noviembre de 2025 a las 10:00am EST (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: <https://register-conf.media-server.com/register/Blec9fb4bccb5048a79213bcc7ea3188e1>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/aybqkpgm>

**Santiago, Chile - 18 de noviembre de 2025** - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025** de US\$404,4 millones, US\$1,42 por acción, comparado con una pérdida de US\$(524,5) millones (US\$1,84 por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

**El margen bruto**<sup>(2)</sup> alcanzó US\$904,1 millones (27,8% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, menor que los US\$1.033,3 millones (29,9% de los ingresos) registrados en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024. Los **Ingresos** totalizaron US\$3.252,4 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, representando una disminución de 5,9% comparado con los US\$3.455,0 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

La Compañía también anunció una utilidad neta para el tercer trimestre de 2025 de US\$178,4 millones o US\$0,62 por acción, un aumento de 35,8% comparado con US\$131,4 millones o US\$0,46 por acción para el tercer trimestre de 2024. El margen bruto del tercer trimestre de 2025 alcanzó US\$345,8 millones, un 23,1% mayor que los US\$280,8 millones reportados en el tercer trimestre de 2024. Los ingresos totalizaron US\$1.173,0 millones para el tercer trimestre de 2025, un aumento de 8,9% comparado con US\$1.076,9 millones del tercer trimestre de 2024.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, declaró “Tal como anticipamos, durante el tercer trimestre observamos un entorno de precios mejorado en el litio en comparación con el trimestre anterior. Aunque el mercado de litio ha mostrado gran volatilidad, estamos optimistas, ya que nuestros precios promedio realizados aumentaron por primera vez después de dos años<sup>1</sup>, y esperamos que esta tendencia al alza continúe durante el cuarto trimestre, respaldada por una fuerte demanda de litio, no solo proveniente de vehículos eléctricos (EV), sino también de sistemas de almacenamiento de energía (ESS).”

Él agregó: “Durante el trimestre, logramos los mayores volúmenes de ventas de litio en la historia de SQM, manteniendo costos bajos y una sólida eficiencia operativa en nuestras operaciones en el Salar de Atacama. Paralelamente, el aumento de producción en nuestras operaciones en Australia avanza sin problemas y según lo planificado. Como se esperaba, las ventas de espodumeno producido en Australia aumentaron significativamente, y también comenzamos la producción de hidróxido de litio en el país. Alcanzamos volúmenes récord de ventas de concentrado de espodumena, marcando un hito en la corta historia del proyecto.”

---

<sup>1</sup>excluyendo ventas de concentrado de espodumeno de Australia

El Sr. Ramos continuó: “Los resultados positivos no sólo se limitaron al litio. Nuestra división de Yodo- Nutrición Vegetal también mostró un sólido desempeño. En yodo, seguimos observando precios en niveles altos debido al equilibrio actual entre oferta y demanda. Además, la construcción de nuestra tubería de agua de mar ya supera el 80% de avance, un hito clave que nos permitirá llevar producto adicional al mercado antes de lo previsto, si fuera necesario.”

Él agregó: “En el negocio de fertilizantes, observamos una demanda saludable y precios más robustos en la mayoría de nuestros mercados clave.”

El CEO concluyó diciendo: “Finalmente, como anunciado en la semana pasada, SQM y Codelco, hemos obtenido la autorización de la autoridad antimonopolio china (SAMR) para nuestra asociación destinada a desarrollar conjuntamente el Salar de Atacama. Este es un hito importante y esperamos avanzar en esta empresa conjunta, que permitirá a Chile desempeñar un papel de protagonista en el desarrollo de nuevas tecnologías limpias.”

## Actualización de Capex

Hemos revisado nuestro plan de inversiones para el período 2025–2027 y ahora estimamos un capex total de US\$2,7 mil millones. Algunas decisiones de inversión se han postergado, pero hemos podido hacerlo sin afectar nuestra capacidad de cumplir con los objetivos de producción y ventas establecidos para cada una de nuestras divisiones. Se espera que este plan de inversión se distribuya de manera uniforme durante los tres años, con aproximadamente un 25% destinado a mantenimiento.

Este programa de inversión considera las inversiones necesarias para finalizar el ducto de agua de mar y la planta de producción de yodo en María Elena, junto con la expansión de nuestra capacidad de producción de carbonato y de hidróxido de litio en Chile. También incluye las inversiones requeridas para la expansión del proyecto Mt. Holland, así como las inversiones iniciales para desarrollar el proyecto Andover, ambos en Australia.

## Análisis por Segmentos de Negocio

### Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$1.551,8 millones durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, una disminución de 9,2% comparado con los US\$1.709,3 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de litio y derivados del tercer trimestre de 2025 totalizaron US\$603,7 millones, un aumento del 21,4% en comparación a los US\$497,2 millones registrados en el tercer trimestre de 2024.

### Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	181,0	146,9	34,1	23%
<b>Ingresos Litio y Derivados (Total)</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>1.551,8</b>	<b>1.709,3</b>	<b>(157,5)</b>	<b>(9)%</b>

<i>División Litio Chile</i>		9M2025	9M2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	<i>167,0</i>	<i>146,9</i>	<i>20,1</i>	<i>14%</i>
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	<i>1.477,6</i>	<i>1.709,3</i>	<i>(231,7)</i>	<i>(14) %</i>

<i>División Litio Internacional (*)</i>		9M2025	9M2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	<i>14,0</i>	<i>—</i>	<i>—</i>	<i>—%</i>
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	<i>74,1</i>	<i>—</i>	<i>—</i>	<i>— %</i>

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	72,9	51,2	21,8	43%
<b>Ingresos Litio y Derivados (Total)</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>603,7</b>	<b>497,2</b>	<b>106,5</b>	<b>21 %</b>

División Litio Chile		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	62,9	51,2	11,8	23%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	552,1	497,2	54,9	11 %

División Litio Internacional (*)		3T2025	3T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	10,0	—	—	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	51,5	—	—	—%

\*Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Durante el tercer trimestre, vimos el mayor volumen de ventas de litio en nuestra historia, impulsado principalmente por un crecimiento de la demanda más fuerte de lo anticipado. Este crecimiento mayor al esperado en la demanda de litio provino no solo de la industria de vehículos eléctricos, sino también de los sistemas de almacenamiento de energía en baterías, que ya representan más del 20% de la demanda global de litio. Asimismo, se registraron menores niveles de inventario en toda la cadena de suministro, lo que, junto con algunas interrupciones en el abastecimiento durante los últimos meses, contribuyó a un cambio positivo en la tendencia general de precios.

El precio promedio realizado en nuestras operaciones del Salar de Atacama fue cercano a US\$8,8 por kilo, lo que representa un aumento del 3,5% en comparación con el trimestre anterior. Aunque el incremento fue modesto, señala un cambio en la tendencia de precios en un mercado volátil.

En Australia, alcanzamos volúmenes récord de ventas y anticipamos una actividad comercial similar en el cuarto trimestre, principalmente en concentrado de espodumeno. La refinería de Kwinana continúa avanzando en su proceso de aumento de producción, y esperamos que opere cerca de su capacidad nominal hacia fines de 2026. Al igual que en el mercado de carbonato de litio, hemos identificado también un cambio en la tendencia que nos lleva a proyectar precios más altos en el cuarto trimestre respecto a los reportados en el tercero.

**El margen bruto<sup>(1)</sup>** para el segmento Litio y Derivados representó el 38% del margen consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

#### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, totalizaron US\$732,4 millones, un aumento en comparación con los US\$717,3 millones reportados para los nueve meses terminados 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del tercer trimestre de 2025, totalizaron US\$259,8 millones, un aumento con los US\$249,1 millones reportados en el tercer trimestre de 2024.

#### **Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		9M2025	9M2024	2025/2024	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>MTon</b>	<b>759,7</b>	<b>745,3</b>	<b>14,3</b>	<b>2 %</b>
Nitrato de Sodio	MTon	7,2	11,3	(4,1)	(36)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	394,7	412,4	(17,7)	(4) %
Mezclas de Especialidad	MTon	226,8	204,9	21,9	11 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	131,0	116,6	14,3	12%
<b>Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>732,4</b>	<b>717,3</b>	<b>15,1</b>	<b>2,1 %</b>

		3T2025	3T2024	2025/2024	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>MTon</b>	<b>277,8</b>	<b>273,6</b>	<b>4,2</b>	<b>2 %</b>
Nitrato de Sodio	MTon	2,1	1,7	0,5	28%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	127,9	136,6	(8,7)	(6) %
Mezclas de Especialidad	MTon	103,6	96,0	7,6	8 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	44,1	39,3	4,8	12%
<b>Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>259,8</b>	<b>249,1</b>	<b>10,8</b>	<b>4,3 %</b>

\*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el tercer trimestre de 2025, tanto los volúmenes de ventas como los ingresos aumentaron ligeramente en comparación con el mismo período del año anterior, reflejando una demanda saludable en nuestros principales mercados, particularmente en América y Europa.

En nuestra línea de negocio NVE, continuamos avanzando en nuestra estrategia de ofrecer soluciones a medida para nuestros clientes. Esto ha llevado a un cambio en nuestro mix de ventas, con un mayor énfasis en mezclas especiales y nutrientes vegetales de alto valor, lo que nos permite diversificar nuestro portafolio y asignar estratégicamente productos a los mercados más atractivos.

**El margen bruto<sup>(1)</sup>** para el segmento NVE representó el 12% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

#### Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$770,8 millones, un incremento de 3,8% comparado con los US\$742,8 millones reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el tercer trimestre de 2025, totalizaron US\$244,6 millones, un incremento de 4,7% en comparación con US\$ 233,5 millones registrados para el tercer trimestre de 2024.

#### **Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:**

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	10,8	11,3	(0,5)	(4) %
<b>Ingresos de Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>770,8</b>	<b>742,8</b>	<b>28,1</b>	<b>3,8 %</b>

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,4	3,4	0,0	(1) %
<b>Ingresos de Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>244,6</b>	<b>233,5</b>	<b>11,1</b>	<b>4,7 %</b>

En el tercer trimestre, los ingresos de nuestro negocio de yodo y derivados aumentaron un 5% interanual, con precios promedio de yodo de US\$72,7 por kilo (excluyendo los derivados), manteniéndose relativamente estables frente al trimestre anterior y con un incremento cercano al 6% respecto al año pasado.

De acuerdo con nuestro informe anterior, proyectamos que la demanda global de yodo se mantenga estable en 2025 frente a 2024, debido al proceso de reducción de inventarios, y que aumente cerca de un 3% en 2026. El mercado continúa impulsado principalmente por el segmento de medios de contraste para rayos X, que estimamos mantiene un ritmo de expansión cercano al 6% anual.

Seguimos invirtiendo en la ampliación de nuestra capacidad de producción para estar preparados ante la demanda futura. La construcción de nuestra tubería de agua de mar avanza significativamente y esperamos que esté operativa durante el segundo o tercer trimestre de 2026, lo que nos permitirá habilitar capacidad adicional de producción.

**El margen bruto<sup>(1)</sup>** para el segmento de yodo y derivados representó el 46% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

#### Potasio

Los ingresos de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$116,7 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024 en que se reportaron US\$204,9 millones, representando una disminución del 43,0%.

Los ingresos de potasio para el tercer trimestre de 2025, sumaron US\$33,8 millones, una disminución de 50,4% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el tercer trimestre de 2024, en que totalizaron US\$ 68,2 millones.

#### **Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:**

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Potasio	MTon	252,8	528,6	(275,8)	(52)%
<b>Ingresos de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>116,7</b>	<b>204,9</b>	<b>(88,2)</b>	<b>(43)%</b>

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	66,8	175,7	(108,9)	(62)%
<b>Ingresos de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>33,8</b>	<b>68,2</b>	<b>(34,4)</b>	<b>(50)%</b>

Los volúmenes de ventas de potasio disminuyeron un 52% interanual, en línea con nuestra proyección de una reducción cercana al 50% en las ventas y producción de potasio en 2025 comparado con 2024. Esta disminución responde a nuestra estrategia de reducir la producción de cloruro de potasio en el Salar de Atacama, priorizando la producción de litio y contribuyendo a disminuir los niveles de extracción de salmuera en la misma zona.

**El margen bruto<sup>(1)</sup>** para el segmento Potasio representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

#### Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 alcanzaron US\$57,1 millones, un 6,4% menos que los US\$61,0 millones registrados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

Los ingresos de químicos industriales para el tercer trimestre de 2025, alcanzaron US\$19,1 millones, más de 2,4% comparado con los US\$18,6 millones registrados en el tercer trimestre de 2024.

#### **Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:**

		9M2025	9M2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	38,6	41,1	(2,5)	(6)%
<b>Ingresos de Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>57,1</b>	<b>61,0</b>	<b>(3,9)</b>	<b>(6)%</b>

		3T2025	3T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	12,5	12,7	(0,2)	(2)%
<b>Ingresos de Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>19,1</b>	<b>18,6</b>	<b>0,5</b>	<b>2%</b>

En el tercer trimestre de 2025, el volumen de ventas fue un 2% menor en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, preveemos que el volumen se mantenga relativamente estable trimestre tras trimestre, gracias a un entorno de mercado estable y precios estables.

**El margen bruto<sup>(1)</sup>** para el segmento Químicos Industriales representó el 3% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

#### Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros fertilizantes Commodity y Otros ingresos alcanzaron US\$23,6 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, un aumento en comparación con los US\$19,8 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

#### Información Financiera

##### **Costo de Ventas**

El costo de ventas fue de US\$2.348,3 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, una disminución de 3,0% en comparación con US\$2.421,7 millones para el mismo periodo de 2024.

##### **Gastos Administrativos**

Los gastos de administración totalizaron US\$140,2 millones (4,3% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025, comparado con US\$132,2 millones (3,8% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2024.

#### Indicadores Financieros

##### **Gastos Financieros Netos**

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 totalizaron US\$84,0 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$82,8 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

##### **Gastos por Impuesto a las Ganancias**

El gasto por impuesto a la renta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 ascendió a US\$216,6 millones, en comparación con los US\$1.301,1 millones del mismo período de 2024.

El EBITDA ajustado para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025, fue de US\$1.071,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,9%), comparado con US\$1.155,5 millones (margen EBITDA ajustado de 33,4%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2024.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2025 fue de US\$404,1 millones (margen EBITDA ajustado del 34,5%), en comparación con US\$327,3 millones (margen EBITDA ajustado del 30,4%) para el tercer trimestre de 2024.

#### **Notas:**

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para

asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

## Reconciliación de EBITDA

<i>(en millones de US\$)</i>	Tercer Trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2025	2024	2025	2024
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>180,0</b>	<b>133,7</b>	<b>407,8</b>	<b>(520,2)</b>
(+) Gastos de depreciación y amortización	107,6	95,0	307,8	254,3
(+) Costos financieros	47,4	54,1	146,7	155,4
(+) Impuestos a las ganancias	85,6	59,9	216,6	1.301,1
<b>EBITDA</b>	<b>420,7</b>	<b>342,7</b>	<b>1.078,7</b>	<b>1.190,7</b>
(-) Otros ingresos	1,4	24,3	5,8	26,8
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,1)	—	(7,8)	(2,2)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,8	2,5	5,9	9,4
(+) Otros gastos	(8,8)	(29,2)	(61,8)	(72,3)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,3	0,4	0,4	1,9
(-) Ingresos financieros	22,0	24,0	62,7	72,5
(-) Diferencias de cambio	(0,1)	(6,6)	1,9	(1,0)
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>404,2</b>	<b>327,4</b>	<b>1.071,7</b>	<b>1.155,5</b>

## Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 30 de sept.</i> <b>2025</b>	<i>Al 31 de dic.</i> <b>2024</b>
<b>Activos Corrientes Totales</b>	<b>5.521,7</b>	<b>5.608,0</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	1.491,2	1.565,4
Otros activos financieros corriente	903,3	996,7
Cuentas por Cobrar (1)	715,4	690,1
Inventarios	1.843,4	1.685,2
Otros	568,4	670,6
<b>Activos No Corrientes Totales</b>	<b>6.204,4</b>	<b>5.682,4</b>
Otros activos financieros no corrientes	67,0	76,8
Inversiones Empresas Relacionadas	635,0	614,5
Propiedad, planta y equipos	4.705,0	4.165,6
Otros activos no corrientes	797,5	825,5
<b>Activos Totales</b>	<b>11.726,1</b>	<b>11.290,4</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>1.956,2</b>	<b>1.909,2</b>
Otros Pasivos financieros corrientes	886,9	1.025,0
Otros	1.069,3	884,2
<b>Total Pasivos no corrientes</b>	<b>4.238,2</b>	<b>4.258,3</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	3.762,6	3.784,4
Otros	475,5	473,9
Patrimonio antes de interés minoritario	5.491,6	5.084,4
Interés Minoritario	40,3	38,6
<b>Total Patrimonio</b>	<b>5.531,9</b>	<b>5.123,0</b>
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>11.726,2</b>	<b>11.290,5</b>
Liquidez (2)	2,8	2,9

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

## Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>Tercer Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2025	2024	2025	2024
<b>Ingresos</b>	<b>1.173,0</b>	<b>1.076,9</b>	<b>3.252,4</b>	<b>3.455,0</b>
Litio y Derivados	603,7	497,2	1.551,8	1.709,3
Nutrición Vegetal de Especialidad <sup>(1)</sup>	259,8	249,1	732,4	717,3
Yodo y Derivados	244,6	233,5	770,8	742,8
Potasio	33,8	68,2	116,7	204,9
Químicos Industriales	19,1	18,6	57,1	61,0
Otros Ingresos	12,1	10,3	23,6	19,8
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(827,2)</b>	<b>(796,0)</b>	<b>(2.348,3)</b>	<b>(2.421,7)</b>
<b>Ganancia Bruta</b>	<b>345,8</b>	<b>280,8</b>	<b>904,1</b>	<b>1.033,3</b>
Gastos de Administración	(49,3)	(48,5)	(140,2)	(132,2)
Financial Expenses	(47,4)	(54,1)	(146,7)	(155,4)
Ingresos Financieros	22,0	24,0	62,7	72,5
Diferencias de cambio	(0,1)	(6,6)	1,9	(1,0)
Otros	(5,4)	(2,1)	(57,5)	(36,4)
<b>Ganancias antes de Impuesto</b>	<b>265,6</b>	<b>193,6</b>	<b>624,3</b>	<b>780,9</b>
<b>Impuesto a las ganancias</b>	<b>(85,6)</b>	<b>(59,9)</b>	<b>(216,6)</b>	<b>(1.301,1)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>180,0</b>	<b>133,7</b>	<b>407,8</b>	<b>(520,2)</b>
Interés minoritario	(1,6)	(2,2)	(3,4)	(4,3)
<b>Utilidad neta</b>	<b>178,4</b>	<b>131,4</b>	<b>404,4</b>	<b>(524,5)</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,62	0,46	1,42	(1,84)

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)
- Isabel Bendeck / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)
- Megan Suitor / [megan.suitor@sqm.com](mailto:megan.suitor@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- División Litio Chile: Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)
- División Litio Internacional: Diana Wearing Smith / [diana.wearingsmith@sqm.com](mailto:diana.wearingsmith@sqm.com)
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / [carolina.guzman@sqm.com](mailto:carolina.guzman@sqm.com)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.