

## Conferencia telefónica sobre utilidades del tercer trimestre 2020

Santiago, Chile. 19 de noviembre de 2020.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del tercer trimestre de 2020, que fueron publicados el 18 de noviembre de 2020. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Nuestro margen bruto fue aproximadamente US\$115 millones durante el tercer trimestre, similar al margen bruto reportado durante los dos primeros trimestres de este año. Los precios promedio se mantuvieron en los mismos niveles observados durante los trimestres pasados y nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios de litio aumentaron más del 40% en comparación con el trimestre anterior y casi un 60% más de lo que vendimos en el tercer trimestre del año pasado.

En los últimos meses, hemos estado muy ocupados y dedicados a nuestros esfuerzos relacionados con la sustentabilidad. El mes pasado, anunciamos con orgullo nuestro Plan de Desarrollo Sustentable, que incluye: expandir voluntariamente nuestros sistemas de monitoreo, promover conversaciones mejores y más profundas con las comunidades vecinas y convertirnos en carbono neutral, reducir el consumo de agua en un 65% y la extracción de salmuera en un 50%. Como parte de este plan, también nos propusimos obtener certificaciones internacionales y participar en índices internacionales de sustentabilidad. En septiembre, comenzamos un proceso de autoevaluación bajo el estándar de minería responsable IRMA en el Salar de Atacama, el primer paso hacia la certificación en este exigente estándar y la semana pasada calificamos tanto para el Índice DJSI Chile como para el Índice DJSI MILA Pacific Alliance. Siempre hemos estado comprometidos con la protección del medio ambiente y la responsabilidad social, y ahora nos sentimos preparados y orgullosos de compartir nuestros compromisos y metas con todos ustedes. Los invito a visitar el sitio web de nuestra empresa para obtener más información sobre nuestro plan de desarrollo de sustentabilidad y el sistema de monitoreo en línea, y también a comunicarse con nosotros si tienen alguna pregunta o inquietud sobre estos planes.

En el mercado de yodo, hemos visto un impacto negativo en la demanda, esperando una disminución esperada de la demanda de 8-9% en 2020 en comparación con el año pasado como un resultado de Covid-19. Tenemos la esperanza de poder ver una recuperación de la demanda en 2021, volviendo a los niveles observados en 2019. Creemos que la demanda se recuperará cuando los impactos de la pandemia se desvanezcan.

Después de un lento comienzo del año, nuestras ventas de litio han ido ganando impulso. Nuestros volúmenes de ventas de litio superaron las 17.700 toneladas métricas en el tercer trimestre, y esperamos que este fuerte crecimiento de volumen continúe en el cuarto trimestre. Este crecimiento es el resultado de una fuerte recuperación de la demanda en la segunda mitad del año y, lo que es más importante, nuestra capacidad para fortalecer las relaciones con los clientes existentes y adquirir nuevos clientes en todo el mundo. Hemos podido hacer esto como resultado de mejorar la calidad de nuestros productos y poder cumplir con todos los

requisitos de nuestros clientes, al mismo tiempo que aumentamos la eficiencia en nuestro proceso de producción y aseguramos nuestra posición de bajo costo.

La recuperación de la demanda observada en los últimos meses, la mayor parte de la cual fue en Asia, donde como resultado de la pandemia, hemos visto un aumento en la demanda de bicicletas eléctricas, scooters y computadoras personales. Esta demanda se sumó a un aumento significativo en las ventas de vehículos eléctricos en Europa y Asia. Para cuantificar esto un poco, en el tercer trimestre, creemos que las ventas de unidades de vehículos eléctricos aumentaron en China aproximadamente un 40% y en Europa más del 170%, año contra año.

Aunque todavía hay incertidumbre en torno a la pandemia y los impactos económicos en el mercado del litio en el futuro cercano, seguimos siendo optimistas sobre las perspectivas de crecimiento a largo plazo en el espacio del litio. Esperamos ver un fuerte crecimiento de la demanda en 2021 y más allá. Debido a esto, esperamos aumentar nuestros volúmenes de ventas en más del 30% en 2021 en comparación con nuestros volúmenes de ventas esperados para 2020, lo que está alineado con nuestra estrategia de aumentar nuestra participación en el mercado de litio. Por esta razón, hemos elaborado un plan de inversión robusto.

Anoche en nuestro comunicado de prensa, describimos los detalles de nuestro plan de inversión 2021-2024, que requerirá aproximadamente US\$1.3 billones en Chile. Este plan incluirá la finalización de nuestros planes de expansión de litio que actualmente estamos trabajando en nuestras instalaciones cerca de Antofagasta que requieren aproximadamente US\$240 millones. Adicionalmente, ayer el Directorio aprobó un plan de expansión para llegar a 180.000 toneladas métricas de carbonato de litio y 30.000 toneladas métricas de hidróxido de litio en 2023, requiriendo una inversión de aproximadamente US\$150 millones. En resumen, invertiremos poco menos de US\$400 millones en expansiones de litio en los próximos años.

Como se mencionó anoche, seguimos con nuestros planes para desarrollar el proyecto de hidróxido de litio Mt. Holland. Hemos estado trabajando diligentemente con nuestros socios para finalizar algunos estudios y tomaremos una decisión de inversión definitiva en enero de 2021. Cualquier potencial inversión en el futuro, relacionada con este proyecto no está incluida en el plan de capex de US\$1.3 billones descrito en el comunicado de ayer.

Dado nuestro historial de mantener una cartera diversa, también estamos trabajando para aumentar nuestra producción de nitratos y yodo. Planeamos aumentar nuestra producción anual de nitratos y yodo en aproximadamente 250.000 y 3.000 toneladas métricas por año, respectivamente. Para lograrlo, modificaremos nuestras operaciones para incorporar el uso de agua de mar, actualizar nuestros equipos de minería y centros operativos. Se espera que estas inversiones en los sitios mineros y las instalaciones de las plantas requieran aproximadamente US\$440 millones. Estos planes de expansión nos dan la seguridad de que podremos satisfacer las necesidades futuras en los mercados de yodo, nitrato de potasio y sales solares.

Además, la mantención para el período de cuatro años de 2021 a 2024 será de aproximadamente US\$120 millones por año, mientras que los gastos de depreciación y amortización deberían estar entre US\$200 y US\$250 millones por año.

Tenemos un balance muy sólido y siempre hemos sido conservadores en nuestras políticas de inversión financiera, siendo siempre una empresa fuertemente ponderada en capital. La estrategia de financiamiento se discutirá en diciembre y la información relevante se compartirá de manera oportuna con el mercado.

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionarnos como líderes en sustentabilidad y trabajamos para crear una marca "verde" a través del constante esfuerzo por gestionar responsablemente los recursos naturales, cuidar el medio ambiente, formar relaciones estrechas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y mediante la creación de valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

#### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.