



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS
PARA LOS NUEVE MESES TERMINADOS
EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2023

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023 por US\$1.809,5 millones en comparación a los US\$2.755,3 millones registrados durante el mismo periodo del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$6,33 por los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.
- Los ingresos para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023 fueron de US\$6.155,9 millones comparado con los US\$7.577,0 millones reportados para el mismo periodo del año anterior.
- SQM recibió IRMA 75, la calificación más alta a la fecha, por su operación minera de litio en el Salar de Atacama.
- La contribución total a las arcas fiscales ascendió a aproximadamente US\$2.400 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 16 de noviembre de 2023 a las 10:00 hrs, hora de Nueva York (12:00 hrs en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=o4InH7e7>

Santiago, Chile. 15 de noviembre de 2023.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023** por US\$1.809,5 millones (US\$6,33 por ADR), una disminución de aproximadamente 34,3% respecto a los US\$2.755,3 millones (US\$9,65 por ADR) reportados en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó los US\$2.674,3 millones (43,4% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023, cifra menor a los US\$4.094,8 millones (54,0% de los ingresos) registrados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022. Los **ingresos** totalizaron US\$6.155,9 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023, lo que representa una disminución de 18,8% frente a los US\$7.577,0 millones reportados durante el mismo periodo de 2022.

La Compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2023 de US\$479,4 millones (US\$1,68 por acción), una disminución de aproximadamente 56,4% comparado con los US\$1.099,9 millones (US\$3,85 por acción) del tercer trimestre de 2022. El margen bruto del tercer trimestre de 2023 alcanzó US\$753,6 millones, aproximadamente un 53,8% menos que los US\$1.632,7 millones reportados en el tercer trimestre de 2022. Los ingresos del tercer trimestre de 2023 totalizaron US\$1.840,3 millones, una disminución de aproximadamente 37,8% comparado a US\$2.958,3 millones alcanzados en el tercer trimestre de 2022.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Los resultados del tercer trimestre de 2023 se vieron impactados por precios de venta promedio significativamente menores en las líneas de negocio de litio y fertilizantes, parcialmente compensados por mayores volúmenes de ventas, en comparación con el mismo periodo del año pasado, y mayores niveles de yodo. precios de venta. En comparación con el segundo trimestre de este año, nuestras ganancias del tercer trimestre fueron inferiores en un 17%, principalmente debido a los menores precios obtenidos del litio. Seguimos viendo fundamentos sólidos detrás del crecimiento de la demanda de litio a largo plazo, respaldados por sólidos volúmenes de ventas de vehículos eléctricos y objetivos de descarbonización en todo el mundo. Sin embargo, el exceso de inventario acumulado en las cadenas de suministro de baterías y productos químicos de litio, particularmente en Asia, así como el suministro adicional de litio, han ejercido presión sobre los precios del mercado del litio y podrían seguir teniendo un impacto negativo en los precios del litio en el corto plazo”.

El Sr. Ramos continuó diciendo: “A medida que continuamos con nuestras expansiones en Chile, nuestra capacidad de carbonato de litio ha alcanzado las 200.000 toneladas métricas por año y esperamos completar la expansión a 210.000 toneladas métricas a principios de 2024, antes de lo previsto. Esto nos permitirá redirigir nuestra atención al costo de

producción de litio, asegurando que mantengamos nuestra posición competitiva en costos. En Australia, se espera la primera producción de concentrado de espodumeno en Mt. Holland durante este trimestre, mientras que en China, hemos comenzado la producción de hidróxido de litio desde sulfato de litio".

El CEO cerró diciendo: "En septiembre de este año, nuestras operaciones en el Salar de Atacama recibieron IRMA 75 de la *Initiative for Responsible Mining Assurance* (IRMA), convirtiéndonos en la primera empresa de litio en alcanzar este nivel. La auditoría in situ se llevó a cabo el año pasado, ya que SQM se comprometió a realizar una evaluación independiente de sus operaciones en el Salar de Atacama para brindar mayor transparencia a todas las partes interesadas. El ranking es un refuerzo adicional al compromiso de SQM con la transparencia de sus operaciones y con producir el litio más sustentable del mundo. Continuaremos nuestra colaboración con las comunidades que rodean el Salar de Atacama y trabajando para reducir aún más nuestra huella ambiental".

El aporte total de SQM a las arcas fiscales alcanzó cerca de US\$2.400 millones para los primeros nueve meses de 2023, incluidos los pagos relacionados con la alianza público-privada con CORFO.

Análisis de segmentos

Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$4.388,7 millones durante el período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2023, una disminución de 22,0% en comparación a los US\$5.627,8 millones registrados para el período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2022.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2023 fueron de US\$1.277,9 millones, disminuyendo un 45,3% comparado con los US\$2.334,9 millones en el tercer trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Litio y Derivados:

		9M2023	9M2022	2023/2022	
Litio y Derivados	Th. MT	118,7	113,8	4,9	4%
Ingresos Litio y Derivados	MUS\$	4.388,7	5.627,8	(1.239,2)	(22)%

		3T2023	3T2022	2023/2022	
Litio y Derivados	Th. MT	43,3	41,6	1,7	4%
Ingresos Litio y Derivados	MUS\$	1.277,9	2.334,9	(1.057,0)	(45)%

Durante el tercer trimestre de 2023, reportamos mayores volúmenes de venta en comparación con el mismo trimestre del año anterior, alcanzando un nivel histórico de más de 43,300 toneladas métricas y casi un 4% más en comparación con el mismo período del año pasado. Los ingresos en la línea de negocio de litio se vieron afectados por un precio promedio casi un 47% más bajo reportado durante el trimestre en comparación con los precios promedio observados durante el tercer trimestre de 2022. La mayoría de nuestros contratos de venta están vinculados a índices de precios que reflejan las tendencias de precios del mercado, y estos índices han experimentado un notable descenso desde principios del año en curso. Creemos que esta tendencia podría continuar durante el resto del año. Dados los niveles de existencias de materiales para baterías y productos químicos de litio, junto a oferta adicional de litio que entró al mercado durante el año, nuestros volúmenes de ventas en el cuarto trimestre de 2023 podrían, en última instancia, ser similares o inferiores a los volúmenes de ventas informados durante el tercer trimestre de 2023.

El margen bruto⁽²⁾ del segmento Litio y Derivados representó aproximadamente 74% de la utilidad bruta consolidada de SQM por el período de nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023, totalizaron US\$690,2 millones, representando una disminución de 23,2% comparado con US\$898,1 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para el tercer trimestre de 2023 alcanzaron US\$221,7 millones, una disminución de 24,2% comparado a los US\$292,5 millones reportados en el tercer trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2023	9M2022	2023/2022	
Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad	MTon	614,3	648,6	(34,4)	(5)%
Nitrato de Sodio	MTon	15,5	12,9	2,6	21%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	316,5	371,1	(54,6)	(15)%
Mezclas de Especialidad	MTon	181,2	167,6	13,6	8 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	101,1	97,1	4,0	4%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	690,2	898,1	(208,0)	(23)%

		3T2023	3T2022	2023/2022	
Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad	MTon	224,4	207,9	16,5	8 %
Nitrato de Sodio	MTon	6,7	6,4	0,3	4 %
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	104,1	108,5	(4,4)	(4) %
Mezclas de Especialidad	MTon	81,8	62,3	19,5	31%
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	31,8	30,6	1,2	4%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	221,7	292,5	(70,8)	(24)%

*Incluye principalmente la comercialización de otros fertilizantes de especialidad .

Los ingresos de la línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad durante el tercer trimestre de 2023 se vieron afectados por significativamente menores precios de venta promedio en comparación con el mismo período de 2022. Creemos que la tendencia a la baja de precios observada durante este año podría haber concluido y los precios de mercado podrían haber llegado a su mínimo. Se prevé que la recuperación de la demanda observada durante el tercer trimestre continúe durante el resto del año y se extienda hasta 2024. Esto podría resultar en un fuerte crecimiento de la demanda mundial de nitrato de potasio durante 2024 en comparación con 2023.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento NVE representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023, totalizaron US\$674,0 millones, aumentando en un 24,4% comparado a los US\$541,8 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Los ingresos de yodo y derivados para el tercer trimestre de 2023 alcanzaron US\$213,0 millones, una disminución de 1,0% en comparación con los US\$215,1 millones registrados durante el tercer trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Yodo y Derivados:

		9M2023	9M2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	9,8	9,6	0,2	2%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	674,0	541,8	132,2	24%

		3T2023	3T2022	2023/2022	
Yodo y Derivados	MTon	3,2	3,4	(0,2)	(6)%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	213,0	215,1	(2,1)	(1)%

Los ingresos de la línea de negocio de yodo y derivados durante el tercer trimestre de 2023 aumentaron significativamente como resultado de mayores precios promedio en comparación con el mismo período del año pasado. Nuestros precios de venta aumentaron casi un 6% año tras año; sin embargo, el entorno de altos precios de venta observado durante los últimos trimestres ha estado impactando la demanda de aquellas aplicaciones más sensibles a los precios. Como resultado, hemos visto que el precio del yodo ha comenzado a disminuir ligeramente y esperamos que esta tendencia de precios pueda

continuar en el cuarto trimestre de 2023, con nuestros precios realizados siendo marginalmente más bajos en comparación con el tercer trimestre de 2023. Seguimos viendo un fuerte crecimiento de la demanda en el segmento de medios de contraste de rayos X y esperamos que la demanda de usos industriales comience su recuperación a partir de 2024.

El **márgen bruto**⁽²⁾ del segmento Yodo y Derivados representó aproximadamente el 16% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Potasio

Los ingresos del segmento Potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023 totalizaron US\$228,2 millones, una disminución respecto a los ingresos reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022, los cuales fueron de US\$356,7 millones, representando una caída del 36,0%.

Los ingresos de potasio durante el tercer trimestre de 2023 aumentaron un 24,9%, alcanzando US\$75,2 millones, comparado con los US\$60,2 millones del tercer trimestre de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por Potasio:

		9M2023	9M2022	2023/2022	
Potasio	MTon	430,5	382,0	48,5	13 %
Ingresos Potasio	MMU\$	228,2	356,7	(128,4)	(36)%

		3T2023	3T2022	2023/2022	
Potasio	MTon	168,7	62,7	106,1	169 %
Ingresos Potasio	MMU\$	75,2	60,2	15,0	25 %

Los ingresos de potasio durante el tercer trimestre de 2023 aumentaron casi un 25% en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de volúmenes de ventas significativamente mayores, parcialmente compensados por precios de venta promedio más bajos. Creemos que la disminución del precio podría tener un impacto positivo en la demanda del mercado mundial de potasio, lo que resultaría en un crecimiento de aproximadamente 10 millones de toneladas métricas durante este año en comparación con 2022. Esperamos vender más de 500.000 toneladas métricas de potasio durante 2023.

El **márgen bruto**⁽²⁾ del segmento Potasio representó aproximadamente un 2% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2023 alcanzaron US\$156,4 millones, un 19,2% más que los US\$131,2 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Los ingresos de Químicos Industriales para el tercer trimestre de 2023 totalizaron US\$43,4 millones, una disminución de 4,0% comparado a US\$45,2 millones registrados en el tercer trimestre de 2022.

Volúmenes de Venta e Ingresos por Químicos Industriales:

		9M2023	9M2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	168,1	119,5	48,6	41%
Ingresos Químicos Industriales	MMU\$	156,4	131,2	25,2	19%

		3T2023	3T2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	48,5	49,6	(1,1)	(2)%
Ingresos Químicos Industriales	MMU\$	43,4	45,2	(1,8)	(4)%

Los ingresos de Químicos Industriales durante el tercer trimestre de 2023 fueron menores en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período del año pasado como resultado de menores volúmenes de ventas. Durante el tercer trimestre de 2023 completamos la entrega de sales solares al proyecto de planta de energía solar de concentración en el Medio Oriente. La cantidad total de sales solares suministradas en virtud de este contrato durante 2020-2023 ascendió a más de 430.000 toneladas métricas, incluidas más de 105.000 toneladas métricas enviadas en 2023.

El **margen bruto**⁽²⁾ para Químicos Industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$18,3 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023, una disminución en comparación con los US\$21,4 millones registrados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó los US\$3.276,6 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023, una disminución de 0,8% en comparación con los US\$3.303,4 millones vistos durante el mismo periodo de 2022.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$126,8 millones (2,1% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023, en comparación con US\$102,3 millones (1,4% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023 totalizaron US\$3,9 millones, comparados con los gastos financieros netos de US\$47,5 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023 los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$719,3 millones, representando una tasa de impuesto efectivo de 28,4%, comparado a los gastos por impuesto a las ganancias de US\$1.119,6 millones durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 27,0% en 2022 y 2023.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA ajustado para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2023 fue de US\$2.752,5 millones (margen EBITDA ajustado de 44,7%), comparado con US\$4.171,2 millones (margen EBITDA ajustado de 55,1%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2023, fue de US\$788,2 millones (margen EBITDA ajustado de 42,8%), comparado con US\$1.660,3 millones (margen EBITDA ajustado de 56,1%) para el tercer trimestre de 2022.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta

distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

- 3) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

(en millones de US\$)	Tercer trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2023	2022	2023	2022
Resultado del ejercicio	481,6	1.102,8	1.813,9	2.761,7
(+) Gastos de depreciación y amortización	74,7	63,0	204,9	178,8
(+) Costos financieros	30,3	16,6	89,6	65,4
(+) Impuestos a las ganancias	216,1	451,5	719,3	1.119,6
EBITDA	802,6	1.634,0	2.827,7	4.125,5
(-) Otros ingresos	4,2	2,7	36,4	7,6
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(1,1)	(0,0)	0,2	(0,4)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,8	3,3	(0,9)	17,5
(+) Otros gastos	(5,8)	(31,8)	(27,8)	(56,3)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(0,6)	2,7	(2,2)	(5,7)
(-) Ingresos financieros	34,0	8,2	85,7	17,9
(-) Diferencias de cambio	(18,2)	(11,5)	(16,2)	(26,3)
EBITDA Ajustado	788,2	1.660,3	2.752,5	4.171,2

Estados Consolidados de Situación Financiera

(en millones de US\$)	<i>Al 30 de sep.</i> 2023	<i>Al 31 de dic.</i> 2022
Activos corrientes totales	6.232,4	6.991,5
Efectivo y equivalente al efectivo	1.185,4	2.655,2
Otros activos financieros corriente	1.585,9	961,4
Cuentas por Cobrar (1)	1.082,7	1.169,0
Inventarios Corrientes	1.868,1	1.784,3
Otros	510,3	421,6
Activos no corrientes totales	4.738,2	3.827,6
Otros activos financieros no corrientes	11,9	32,1
Inversiones Empresas Relacionadas	89,8	54,4
Propiedad, planta y equipos	3.390,0	2.726,8
Otros activos no corrientes	1.246,4	1.014,2
Total Activos	10.970,6	10.819,1
Pasivos corrientes total	2.729,8	3.051,5
Otros pasivos financieros corrientes	1.145,0	523,0
Otros	1.584,8	2.528,5
Total pasivos no corrientes	2.957,5	2.835,6
Otros pasivos financieros no corrientes	2.476,0	2.394,2
Otros	481,5	441,3
Patrimonio antes de interés minoritario	5.245,7	4.896,6
Interés Minoritario	37,6	35,4
Total Patrimonio	5.283,3	4.932,0
Total Pasivos y Patrimonio	10.970,6	10.819,1
Liquidez (2)	2,3	2,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2023	2022	2023	2022
Ingresos	1.840,3	2.958,3	6.155,9	7.577,0
Litio y Derivados	1.277,9	2.334,9	4.388,7	5.627,8
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	221,7	292,5	690,2	898,1
Yodo y Derivados	213,0	215,1	674,0	541,8
Potasio	75,2	60,2	228,2	356,7
Químicos Industriales	43,4	45,2	156,4	131,2
Otros Ingresos	9,1	10,5	18,3	21,4
Costos de Ventas	(1.012,0)	(1.262,6)	(3.276,6)	(3.303,4)
Depreciación y amortización	(74,7)	(63,0)	(204,9)	(178,8)
Margen Bruto	753,6	1.632,7	2.674,3	4.094,8
Gastos Administración	(40,1)	(35,4)	(126,8)	(102,3)
Costos Financieros	(30,3)	(16,6)	(89,6)	(65,4)
Ingresos Financieros	34,0	8,2	85,7	17,9
Diferencia de cambio	(18,2)	(11,5)	(16,2)	(26,3)
Otros	(1,4)	(23,1)	5,8	(37,3)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	697,6	1.554,3	2.533,2	3.881,3
Impuestos a las ganancias	(216,1)	(451,5)	(719,3)	(1.119,6)
Resultado antes de interés minoritario	481,6	1.102,8	1.813,9	2.761,7
Interés minoritario	(2,2)	(2,9)	(4,4)	(6,5)
Resultado del ejercicio	479,4	1.099,9	1.809,5	2.755,3
Utilidad por acción (US\$)	1,68	3,85	6,33	9,65

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Isabel Bendeck 56-2-24252074 / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, proyecto Salar Futuro, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.