



## SQM COMENZARÁ EL PROCESO PARA AUMENTAR EL CAPITAL

**Santiago, Chile. 23 de diciembre de 2020.**- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) anunció hoy que su Directorio aprobó iniciar el proceso para incrementar el capital de la compañía en hasta US\$1,1 mil millones<sup>1</sup> mediante la emisión de hasta 22,4 millones de las acciones ordinarias Serie B. El proceso comenzará con una junta de accionistas extraordinaria, en la que se solicitará a los accionistas que aprueben el aumento de capital. Esta votación requerirá la aprobación de 2/3 de las acciones de la Serie A, otorgando derechos de retiro a los accionistas disidentes de la Serie A, y una mayoría de las acciones de las Series A y B votando juntas como una sola clase. La junta de accionistas extraordinaria se llevará a cabo el 22 de enero de 2021. El aumento de capital estará sujeto a un período obligatorio de oferta de derechos de preferencia de 30 días para los accionistas existentes según la ley chilena, y se espera que se realice una oferta paralela de derechos de preferencia a los titulares existentes de los ADRs de la compañía.

Como una empresa global, que desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico, nuestra necesidad de invertir en proyectos de crecimiento y nuevas tecnologías es fundamental. El aumento de capital propuesto por el Directorio tiene como objetivo financiar parte de nuestro ambicioso plan de inversiones de US\$1,9 mil millones para los años 2021-2024 que nos permitirá expandir nuestras operaciones de litio, yodo y nitratos en Chile. La mayor parte de este plan de inversiones se ejecutará en Chile, donde tenemos acceso a grandes recursos naturales como el Salar de Atacama y nuestros depósitos de mineral de caliche. Este plan también incluye las 50.000 toneladas métricas del proyecto de hidróxido de litio Mt. Holland en Australia Occidental, un negocio conjunto 50/50 que estamos desarrollando con nuestro socio Wesfarmers. Creemos que todas estas inversiones son necesarias para crecer y mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares:

- aproximadamente US\$1 mil millones está relacionado con la expansión de carbonato de litio en Chile, de 70.000 toneladas métricas a 180.000 toneladas métricas, las expansiones de producción de hidróxido de litio de 13.500 toneladas métricas a 30.000 toneladas métricas en Chile y el proyecto Mount Holland en Australia,
- se invertirán aproximadamente US\$440 millones en nuestras operaciones mineras de caliche y la capacidad de la planta de nitratos y yodo, de los cuales US\$150 millones están relacionados con un proyecto de tubería de agua de mar, y
- por conceptos de mantención, estimamos que la inversión anual será en torno a US\$120 millones anuales mientras que se espera que la depreciación promedie aproximadamente US\$250 millones por año.

El directorio tomará una decisión de inversión en el proyecto de Mt. Holland durante el primer trimestre de 2021, antes del período obligatorio de oferta de derechos de preferencia.

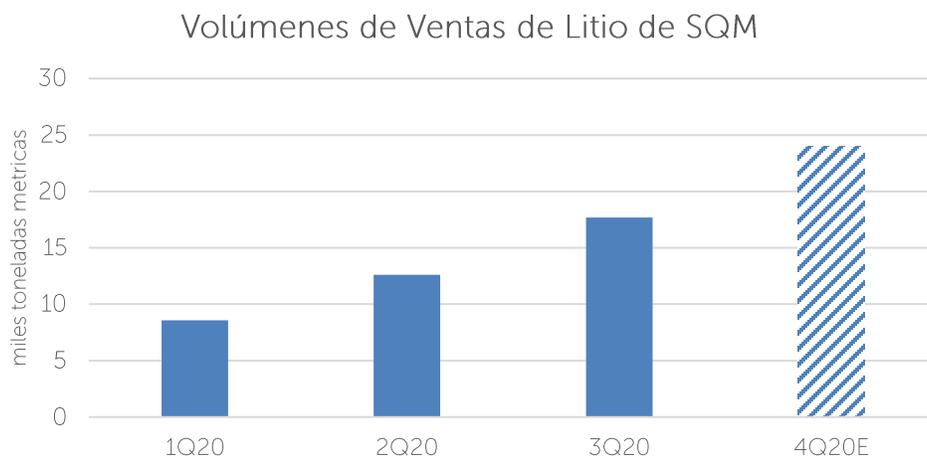
---

<sup>1</sup> Monto basado en el número máximo de acciones que se podrían emitir al precio de la acción del 22 de diciembre de 2020.

Aparte de esto, estamos dedicados a nuestros compromisos relacionados con la sustentabilidad. En octubre de 2020, anunciamos con orgullo nuestro Plan de Desarrollo Sustentable, que incluye expandir voluntariamente nuestros sistemas de monitoreo, promover el diálogo con las comunidades vecinas, convertirnos en carbono neutral y reducir el agua en un 65% y la extracción de salmuera en un 50%. Como parte de este plan, también nos propusimos obtener certificaciones internacionales y participar en índices internacionales de sustentabilidad, ya que estamos convencidos de que estos esfuerzos son fundamentales para un futuro sustentable.

### Carbonato de Litio e Hidróxido de Litio

Somos un actor líder en el mercado del litio, el que ha experimentado un rápido crecimiento. Durante 2020, nuestros volúmenes de ventas en el primer trimestre se vieron afectados por la pandemia global Covid-19 y el impacto que tuvo en los mercados asiáticos de litio, pero en los trimestres posteriores nuestros volúmenes de ventas aumentaron aproximadamente 50% y 40%, respectivamente, comparando con el trimestre anterior, alcanzando 17.700 toneladas métricas en el tercer trimestre del año. Proyectamos que nuestros volúmenes de ventas durante el cuarto trimestre aumentarán nuevamente, alcanzando más de 24.000 toneladas métricas, lo que llevará los volúmenes de ventas totales para 2020 a aproximadamente 63.000 toneladas métricas, equivalente a aproximadamente un 40% de crecimiento, lo que nos permite alcanzar una participación de mercado del 20% para fines de 2020. Creemos que los precios en el cuarto trimestre de 2020 serán más bajos que los precios reportados en el tercer trimestre, mientras que, por otro lado, nuestros costos de producción han ido disminuyendo, al mismo tiempo que nuestra capacidad para suministrar litio de calidad que satisfaga las necesidades de nuestros clientes ha aumentado constantemente. Hoy estamos produciendo a una tasa de 70.000 toneladas métricas por año, y nuestro ambicioso plan de desarrollo sustentable solo ayudará a promover nuestros productos de litio producidos de manera sustentable ahora y en el futuro cercano.

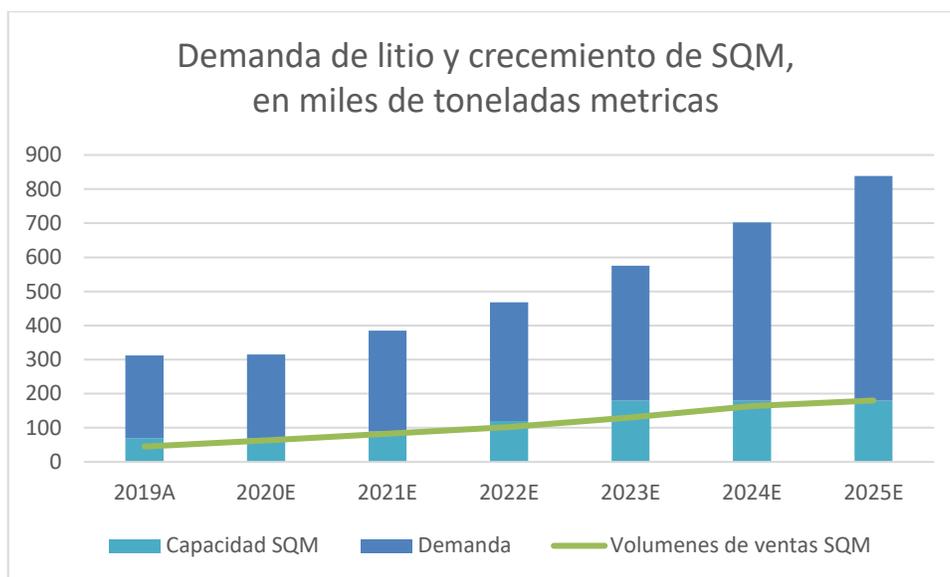


Creemos que las tecnologías que utilizamos, junto con las características del Salar de Atacama, como alta tasa de evaporación y concentraciones, nos permiten ser uno de los productores de menor costo a nivel mundial. Existen sólidos fundamentos detrás del crecimiento de la demanda a largo plazo en la industria del litio y, con la información disponible hoy, creemos que la industria del litio continuará creciendo a largo plazo en aproximadamente un 20% por año. En otras palabras, el mercado podría alcanzar de 800.000 a 1 millón de toneladas métricas para 2025. Nuestras estimaciones preliminares muestran que la demanda global total de litio en 2030 podría llegar sobre 2 millones de toneladas métricas. Entre 2020-2030, esperamos un mayor crecimiento de hidróxido de litio sobre el carbonato

de litio, con tasas de crecimiento anual compuesto (CAGR) del 25% y 15%, respectivamente. Se cree que los mercados serán impulsados por China, que ha mantenido su interés en la industria de vehículos eléctricos, buscando una participación de mercado del 20% para 2025. En el corto plazo, China ha extendido sus subsidios a vehículos eléctricos hasta 2022. Europa continúa presionando objetivos estrictos de regulación de emisiones con objetivos de reducción de CO<sub>2</sub> para 2025. Muchos países como Japón, India, China, Reino Unido, Alemania y EE.UU. están comprometidos con objetivos de penetración de vehículos eléctricos a largo plazo.

Como productor líder de bajo costo tanto de carbonato de litio como de hidróxido de litio, planeamos aumentar nuestra capacidad de manera significativa durante los próximos cuatro años. Más importante aún, buscaremos hacerlo de la manera más eficiente, social y ambientalmente responsable posible.

Estamos aumentando nuestra producción de carbonato e hidróxido de litio a 120.000 y 21.500 toneladas métricas por año, respectivamente, para fines de 2021. Después de la finalización de este proyecto, estaremos trabajando inmediatamente para aumentar la capacidad de carbonato de litio a 180.000 e hidróxido de litio a 30.000 toneladas métricas que se espera esté terminado en 2023. No nos detendremos aquí: Creemos en los fundamentos de largo plazo de la industria del litio y continuaremos desarrollando proyectos tanto en Chile como en el exterior para satisfacer la creciente demanda.



Estos planes de crecimiento se completarán al mismo tiempo que trabajamos en la reducción de nuestra huella en el Salar de Atacama al reducir el consumo de agua continental, al mismo tiempo que se reduce la extracción de salmueras.

### Nitratos y Yodo

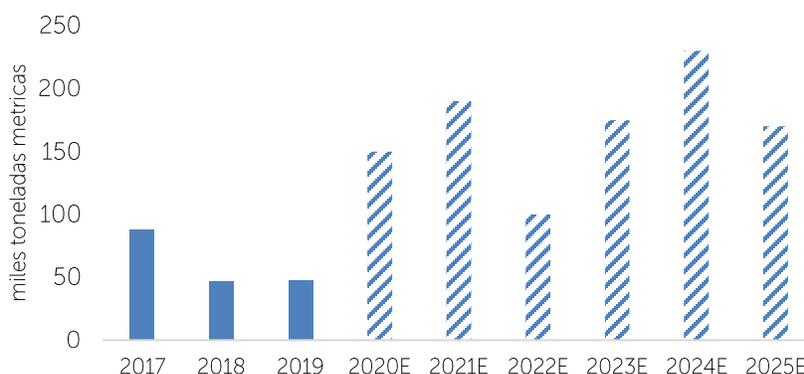
Extraemos y procesamos caliche de la región de Tarapacá en Chile para producir tanto nitratos como yodo. Los nitratos se utilizan como materia prima, junto con el cloruro de potasio producido en el Salar de Atacama, principalmente para la producción de nitrato de potasio y otras mezclas que se venden como fertilizantes especiales en nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad y como materia prima para la producción de sales solares que se venden en nuestra línea de negocios de químicos industriales. Para los nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2020, vendimos aproximadamente 770.000 toneladas métricas de fertilizantes especiales y esperamos vender poco menos de 1 millón de toneladas métricas durante 2020.

Creemos que somos el productor más grande de nitrato de sodio y nitrato de potasio para uso agrícola en el mundo. En 2019, creemos que nuestras ventas representaron aproximadamente el 51% de las ventas mundiales de nitrato de potasio durante el mismo período.

Producimos cuatro tipos principales de nutrientes vegetales de especialidad que ofrecen soluciones nutricionales especializadas para aplicaciones vía fertirriego, suelo y foliar: nitrato de potasio, nitrato de sodio, nitrato sódico potásico y mezclas de especialidad. Son ampliamente usados en cultivos que emplean técnicas modernas de agricultura tales como hidropónicos, invernaderos y fertirrigación (en este último, se disuelve el fertilizante en agua antes de la irrigación) y aplicación foliar. Durante los últimos diez años la tasa de crecimiento compuesta anual para la producción per cápita de vegetales fue de un 3% mientras que la misma tasa para la población mundial resultó cercana a un 1%. La escasez mundial de agua y tierra cultivable está impulsando el desarrollo de nuevas técnicas agrícolas para maximizar el uso de estos recursos. La irrigación ha estado creciendo a un promedio anual del 1% durante los últimos 20 años (a una velocidad similar al crecimiento de la población, la microirrigación ha estado creciendo en un 10% por año en el mismo período). Los sistemas de microirrigación, que incluyen el riego por goteo y la microaspersión son las formas más eficientes de irrigación técnica. Esperamos que estas tendencias continúen en el futuro. Uno de los productos más importantes de esta línea de negocio es el nitrato de potasio, que esperamos crecer alrededor de un 4-5% durante los próximos cinco años.

En el negocio de sales solares, según nuestras estimaciones, hemos sido el líder en el mercado desde que este negocio alcanzó el nivel comercial hace más de una década. Recientemente, hemos visto una ola de regulaciones que respaldan el crecimiento futuro de las plantas de energía solar concentrada (CSP). España ha lanzado oficialmente el objetivo de tener un mínimo de 600 MW de CSP en 2025, y la subasta de estos proyectos comenzará en 2021. La nueva ley de cambio climático en España también establece el objetivo de lograr el 70% de toda la generación de energía a partir de fuentes renovables para 2030. Además, el 11 de diciembre de 2020 se firmó el *EU Green Deal* (Acuerdo Verde de la Unión Europea). Se espera que, como resultado de este acuerdo, se invierta €1 billón para cumplir los objetivos climáticos y ambientales en los próximos 10 años con fondos públicos y privados. Creemos que será un factor importante para la industria de la CSP y nuestros volúmenes de ventas relacionados con las sales solares. Hay diez proyectos importantes actualmente en desarrollo en todo el mundo que SQM cree que podría suministrar entre 2020-2025. Como resultado, se espera que nuestros volúmenes de ventas de este producto superen un millón de toneladas métricas durante este período. A largo plazo, podríamos ver que los volúmenes de ventas de sales solares de 2025 a 2030 estarán en el rango de más de 200.000 toneladas métricas por año.

### Volúmenes de Ventas de Sales Solares



Durante los nueve meses que terminaron el 30 de septiembre de 2020, vendimos 7.600 toneladas métricas de yodo y derivados y esperamos vender más de 10.000 toneladas métricas este año. La

demanda por yodo varía dependiendo de los niveles generales de la actividad económica y el nivel de demanda en el sector médico, farmacéutico, industrial y otros sectores que son los principales usuarios de yodo y sus derivados. Durante 2020, hemos visto un impacto significativo en el nivel de demanda en varios usos finales de yodo como resultado de la pandemia global Covid-19, por lo tanto, esperamos ver una disminución del 9% en el mercado de yodo durante 2020 y que la demanda y nuestros volúmenes de ventas se recuperen después de que los efectos de la pandemia disminuyan y desaparezcan.

Los factores principales de competencia en la venta de productos de yodo y derivados del yodo son la confiabilidad, el precio, la calidad, el servicio al cliente, el precio y la disponibilidad de sustitutos. Creemos tener ventajas competitivas en comparación con otros productores debido al tamaño y calidad de nuestras reservas mineras y la capacidad de producción disponible, liderando nuestra posición de mercado con una participación de mercado del 34% en 2019. Como el mayor productor de este mercado, hemos podido expandir nuestros volúmenes de ventas y participación de mercado en función de las necesidades del mercado.

El plan de gastos de capital anunciado tiene como objetivo aumentar nuestra capacidad minera y proteger el medio ambiente, reduciendo los costos operacionales y aumentando nuestra producción anual de nitratos y yodo en aproximadamente 250.000 y 3.000 toneladas métricas, respectivamente, para satisfacer el crecimiento esperado de estos mercados. Para lograrlo, modificaremos nuestras operaciones para incorporar el uso de agua de mar, actualizar nuestros equipos de minería y centros operativos. Creemos que las inversiones requeridas serán de aproximadamente US\$440 millones. Se espera que estos planes de expansión nos permitan satisfacer las necesidades futuras en los mercados de yodo, nitrato de potasio y sales solares.

### Otra Información Financiera

Creemos que mantener un balance sólido ha sido clave para nuestro éxito en el pasado, y estamos convencidos de su importancia en el futuro, que nos daría flexibilidad para capturar oportunidades de crecimiento mientras hacemos la transición hacia una empresa más sustentable.

Nuestro historial comprobado para desarrollar con éxito nuevos proyectos y generar caja está respaldado por el hecho de que hemos aumentado nuestra capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio en un 60% y 125%, respectivamente, en los últimos diez años. Además, hemos aumentado nuestra capacidad de nitratos casi un 40% durante el mismo período mientras distribuimos más de US\$3.3 mil millones en pagos de dividendos a nuestros accionistas.

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionamos como líderes en sustentabilidad y nos comprometemos con un futuro sustentable donde trabajamos constantemente para administrar responsablemente los recursos naturales, proteger los derechos humanos, cuidar el medio ambiente, formar relaciones cercanas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y crear valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolleda@sqm.com](mailto:tamara.rebolleda@sqm.com) (Zona Norte)

#### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto a los gastos de capital de la Compañía, fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sustentable, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.