

Para Distribución Inmediata  
SQM INFORMA RESULTADOS DEL PRIMER TRES MESES TERMINADOS EL 31 DE  
MARZO DE 2020

Puntos destacados

- SQM informó utilidades<sup>(1)</sup> por US\$45,0 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2020, en comparación a los US\$80,5 millones en el mismo periodo del año 2019.
- Durante los primeros tres meses del año 2020, los ingresos alcanzaron los US\$392,0 millones.
- El margen de EBITDA Ajustado<sup>(2)</sup> para los tres meses finalizados de 2020, fue de aproximadamente 33,9%.
- Las ganancias por acción totalizaron US\$0,17 para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2020.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 20 de mayo, a las 12:00pm en NY (12:00 pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

- Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm200520.html>

**Santiago, Chile. 19 de mayo de 2020.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 por US\$45,0 millones (US\$0,17 por acción), una disminución respecto a los US\$80,5 millones (US\$0,31 por acción) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2019. El margen bruto alcanzó US\$107,7 millones (27,5% de los ingresos) para los tres meses que finalizaron el 31 de marzo de 2020, en comparación a los US\$145,5 millones (28,9% de los ingresos) registrados en igual período de 2019. Los ingresos totalizaron US\$392,0 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, una disminución de 22,3% en comparación a los US\$504,2 millones reportados para el mismo período de 2019.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: "Nuestras ventas durante el primer trimestre de este año se vieron afectadas significativamente por la pandemia del COVID-19, y es razonable esperar que, junto con el resto del mundo, seguiremos teniendo impactos. Nuestra primera preocupación es, y siempre ha sido, el bienestar y la seguridad de nuestros empleados y sus familias y nuestras comunidades vecinas. Desde un principio, con la ayuda de expertos en el tema, implementamos varias medidas, adaptando y cambiando la forma en que trabajamos en un esfuerzo por salvaguardar la salud de todos nuestros empleados y colaboradores. Como resultado de estos esfuerzos, hemos podido continuar operando a niveles normales en los últimos meses. Al mismo tiempo, hemos estado trabajando con nuestras comunidades vecinas para brindarles apoyo durante estos tiempos difíciles."

Continuó diciendo: "Reportamos ganancias para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 de US\$45 millones, siendo inferiores a lo que informamos para el mismo período del año pasado, principalmente como resultado de precios promedio del litio más bajos, tal como esperábamos. Este trimestre, los precios promedio de litio fueron casi un 50% más bajos que los precios promedio observados durante el mismo período del año pasado. Además, la pandemia del COVID-19 limitó nuestra capacidad de vender los volúmenes de litio que habíamos previsto originalmente para el primer trimestre, ya que los mercados asiáticos se vieron muy afectados durante los primeros meses de este año. Por otro lado, los precios promedio de yodo fueron más de un 25% más altos que los precios promedio reportados durante el mismo período del año pasado."

"Las condiciones actuales de la economía global son inciertas, lo que dificulta predecir la oferta y demanda futura de los mercados en los que participamos. Como resultado, existe la posibilidad de que los volúmenes de ventas y los precios promedio que previamente estimamos, puedan variar para todas nuestra líneas de negocios. Sin embargo, creemos que nuestros volúmenes de ventas deberían ser mayores en los trimestres restantes de 2020, especialmente en la línea de negocios de litio. Hemos visto que algunos mercados comienzan a volver a los niveles normales de actividad, mientras que en otros, la actividad económica continúa en niveles más bajos. Los fertilizantes se han declarado esenciales en la mayoría de los lugares, y la demanda de algunos de los productos que producimos y vendemos puede no verse significativamente afectada por la pandemia".

El sr. Ramos concluyó, "Siempre hemos mantenido un sólido balance que nos permite reaccionar ante las oportunidades y los desafíos; reportamos una posición de efectivo de aproximadamente US\$1,4 billones. En abril, pagamos un bono de US\$250 millones, y nuestro próximo vencimiento relevante no vence hasta abril de 2023. Nuestra política de dividendos, si bien apunta a maximizar los rendimientos para los inversionistas, también considera índices importantes para garantizar una posición de efectivo saludable. Nuestro plan de inversión de capital para 2020 se ha ajustado a US\$350 millones".

## Análisis de segmentos

### Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$65,3 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2020, una disminución del 57,9% respecto a los US\$155,0 millones para 2019.

#### Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		3M2020	3M2019	2020/2019	
Litio y Derivados	Mton	8,6	10,6	-2,1	-19%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	65,3	155,0	-89,7	-58%

La tendencia de los precios observada en los últimos trimestres continuó en el primer trimestre de 2020 con precios promedios para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, aproximadamente un 16% más bajos que los precios promedio informados durante el cuarto trimestre de 2019.

Creemos que los fundamentos del crecimiento de la demanda a largo plazo en la industria del litio son más sólidos que nunca, ya que numerosos fabricantes de automóviles de todo el mundo están totalmente comprometidos con la electrificación de sus flotas. Creemos que la demanda en 2020 se verá afectada por la pandemia de COVID-19, y que la demanda en 2020 podría ser similar a los niveles de la demanda reportada el año pasado. A partir de hoy, y en medio de mucha incertidumbre, esperamos aumentar nuestra participación de mercado aumentando el volumen de ventas respecto al año anterior.

Nuestro sólido balance y nuestro compromiso con el mercado del litio nos permite continuar avanzando con los planes de expansión de capacidad en carbonato de litio e hidróxido de litio, y hasta la fecha, esperamos finalizar ambos proyectos para fines de 2021.

El **margen bruto**<sup>(3)</sup> del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 12% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 2020, totalizaron US\$165,1 millones, una disminución del 10,5% respecto a los US\$184,5 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2019.

## Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		3M2020	3M2019	2020/2019	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>233,6</b>	<b>255,8</b>	<b>-22,2</b>	<b>-9%</b>
Nitrato de sodio	Mton	6,8	9,5	-2,7	-28%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	138,3	165,9	-27,6	-17%
Mezclas de especialidad	Mton	45,7	42,7	2,9	7%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	42,8	37,6	5,2	14%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>165,1</b>	<b>184,5</b>	<b>-19,4</b>	<b>-11%</b>

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La industria de fertilizantes en algunos mercados geográficos se ha considerado como una industria esencial durante el brote de COVID-19. Esto podría ayudar a minimizar los impactos económicos en relación del COVID-19 en el mercado de fertilizantes. Sin embargo, es razonable creer que el crecimiento de la demanda en el mercado de nitrato de potasio soluble, un fertilizante premium, no alcanzará las expectativas originales de 5-6%. Los precios promedio en esta línea de negocios también cayeron aproximadamente un 4% durante el primer trimestre de 2020, en comparación con el cuarto trimestre de 2019.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 36% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

### Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 fueron de US\$97,8 millones, un aumento del 2,0% respecto a los US\$95,8 millones generados en el mismo período de 2019.

## Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		3M2020	3M2019	2020/2019	
Yodo y Derivados	Mton	2,8	3,5	-0,7	-20%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	97,8	95,8	1,9	2%

Los mayores ingresos por yodo fueron el resultado de precios más altos durante los primeros tres meses de 2020, cuando los precios promedio alcanzaron aproximadamente US\$35 por kilogramo. Estos precios promedio más altos compensan completamente los menores volúmenes de ventas reportados durante el mismo período. También hemos visto un impacto negativo del COVID-19 en la demanda de yodo, especialmente en los medios de contraste por desplazamiento en exámenes médicos y en los segmentos de LED/LCD. Si bien, no podemos decir con certeza nuestros volúmenes de ventas o

expectativas de precios para el año, es razonable creer que nuestros volúmenes de ventas serán inferiores a los niveles informados durante 2019.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 45% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

#### Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 totalizaron US\$43,3 millones, una disminución del 1,8% respecto a los US\$44,1 millones informados para el mismo período de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		3M2020	3M2019	2020/2019	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	129,0	124,6	4,4	4%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	43,3	44,1	-0,8	-2%

Los volúmenes de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 totalizaron aproximadamente 129.000 toneladas métricas, lo que representa un aumento del 3,5% en comparación con el mismo período del año pasado. Los precios promedio para los primeros tres meses de 2020 fueron un poco más de 5% más bajos que los precios informados durante el primer trimestre de 2019.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

#### Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2020 alcanzaron US\$14,6 millones, una disminución del 13,6% respecto a los US\$17,0 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2019.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		3M2020	3M2019	2020/2019	
Nitratos Industriales	Mton	18,7	21,1	-2,4	-12%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	14,6	17,0	-2,3	-14%

Nuestros menores ingresos en esta línea de negocios fueron el resultado de menores volúmenes de ventas. En las últimas semanas, comenzamos a suministrar un proyecto de CSP muy grande en el Medio Oriente con los volúmenes de ventas esperados para 2020 de aproximadamente 150.000 TM.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020.

#### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos, alcanzaron US\$5,9 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, lo que indica una disminución al comparar con los US\$7,8 millones del mismo período de 2019.

### Información Financiera

#### Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por depreciación y amortización, alcanzó US\$234,6 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, una disminución de 24,0% respecto a los US\$308,6 millones informados para el mismo período de 2019.

#### Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$24,5 millones (6,3% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, comparados con los US\$26,5 millones (5,3% de los ingresos) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2019.

#### Indicadores Financieros

#### Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 fueron de US\$16,3 millones, comparados con los US\$12,4 millones reportados para igual período de 2019.

#### Gastos por Impuesto a las Ganancias

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$20,6 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 31,2%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$31,9 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2019. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2020 y 2019.

## EBITDA Ajustado

El EBITDA Ajustado fue de US\$132,9 millones (margen de EBITDA Ajustado de 33,9%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, comparado con los US\$169,2 (margen de EBITDA Ajustado de 33,6%) millones registrados durante el mismo período de 2019.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
2. EBITDA ajustado = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización.  
Margen EBITDA ajustado = EBITDA ajustado/ingresos.
3. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio

## Estado de Situación Financiera Consolidado

(en millones de US\$)

	Al 31 de mar, 2020	Al 31 de dic 2019
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>3.020,8</b>	<b>2.682,2</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	727,6	588,5
Otros activos financieros corriente	677,7	505,5
Cuentas por Cobrar (1)	426,1	460,4
Existencias	1.041,4	983,3
Otros	148,0	144,4
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>2.012,8</b>	<b>2.002,0</b>
Otros activos financieros no corrientes	4,1	8,8
Inversiones Empresas Relacionadas	106,3	109,4
Propiedad, planta y equipos	1.591,5	1.569,9
Otros activos no corrientes	310,9	313,9
<b>Total Activos</b>	<b>5.033,6</b>	<b>4.684,2</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>932,2</b>	<b>776,8</b>
Otros pasivos financieros corrientes	460,0	291,1
Otros	472,2	485,7
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.990,9</b>	<b>1.772,9</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1.712,3	1.488,7
Otros	278,6	284,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.065,9	2.086,3
Interés Minoritario	44,6	48,2
Total Patrimonio	2.110,4	2.134,5
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>5.033,6</b>	<b>4.684,2</b>
Liquidez (2)	3,2	3,5

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

## Estado de Resultados Consolidados Intermedios

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Primer trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2020	2019	2020	2019
<b>Ingresos</b>	392,0	504,2	392,0	504,2
Litio y Derivados	65,3	155,0	65,3	155,0
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	165,1	184,5	165,1	184,5
Yodo y Derivados	97,8	95,8	97,8	95,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	43,3	44,1	43,3	44,1
Químicos Industriales	14,6	17,0	14,6	17,0
Otros Ingresos	5,9	7,8	5,9	7,8
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(234,6)</b>	<b>(308,6)</b>	<b>(234,6)</b>	<b>(308,6)</b>
Depreciación y amortización (2)	(49,7)	(50,2)	(49,7)	(50,2)
<b>Margen Bruto</b>	<b>107,7</b>	<b>145,5</b>	<b>107,7</b>	<b>145,5</b>
Gastos Administración	(24,5)	(26,5)	(24,5)	(26,5)
Costos Financieros	(23,1)	(18,3)	(23,1)	(18,3)
Ingresos Financieros	6,8	5,9	6,8	5,9
Diferencia de cambio	(2,7)	3,8	(2,7)	3,8
Otros	1,8	2,4	1,8	2,4
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>66,0</b>	<b>112,9</b>	<b>66,0</b>	<b>112,9</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(20,6)</b>	<b>(31,9)</b>	<b>(20,6)</b>	<b>(31,9)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>45,5</b>	<b>81,0</b>	<b>45,5</b>	<b>81,0</b>
Interés minoritario	(0,5)	(0,5)	(0,5)	(0,5)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>45,0</b>	<b>80,5</b>	<b>45,0</b>	<b>80,5</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,17	0,31	0,17	0,31

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

### Acerca de SQM

SQM es una compañía global que desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales termosolares mediante la fabricación de productos de alta calidad promoviendo una cultura de excelencia para cumplir con los requisitos dinámicos y cambiantes de nuestros clientes.

Somos una empresa construida y administrada por personas comprometidas con la excelencia, la seguridad y la integridad. Trabajamos todos los días para construir una cultura de excelencia fomentando y promoviendo la creatividad, la agilidad y la innovación en el lugar de trabajo y garantizando la igualdad de oportunidades, la inclusión y la diversidad. Buscamos generar oportunidades de desarrollo profesional a las personas para que alcancen su máximo potencial. Hacemos esfuerzos continuos para cumplir con los altos estándares de integridad descritos en nuestro código de ética mientras identificamos e implementamos activamente ideas para asegurar mejor cumplimiento con dichos estándares. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Participamos en el desarrollo del bienestar de las comunidades locales mediante el apoyo a proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.