



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVE MESES DEL 2003

Resumen Operacional

- Aumento de utilidades por acción en 14,5%, desde US\$ 0,044 para el tercer trimestre del 2002, a US\$ 0,050 para el tercer trimestre del 2003.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 18,8%, desde US\$ 0,115 al 30 de Septiembre del 2002, a US\$0,137 al 30 de Septiembre del 2003.
- Durante los últimos 10 trimestres, las utilidades de cada trimestre han sido superiores a las de los respectivos trimestres de los años anteriores.
- El directorio de la empresa autorizó la adquisición del empresa chilena de nitratos PCS Yumbes⁽¹⁾.

Santiago, Chile, Noviembre 12, 2003.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el tercer trimestre del año 2003, las cuales ascendieron a US\$ 13,3 millones (US\$ 5,0 centavos por acción), monto superior en un 14,5% a los US\$ 11,6 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del tercer trimestre alcanzó los US\$ 26,6 millones, 7,5% superior a los US\$ 24,7 millones obtenidos en igual periodo del 2002. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 203,2 millones, superiores en aproximadamente 28,0% a los US\$ 158,8 millones registrados en igual período del año anterior.

Las **utilidades** de SQM para los primeros nueve meses del 2003 fueron de US\$ 36,1 millones (US\$ 13,7 centavos por acción), un 18.8% superior a los US\$ 30,4 millones obtenidos en los primeros nueve meses del 2002. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$ 67,2 millones (12,7% de las ventas), superior a los US\$ 60,7 millones (14,7% de las ventas) obtenidos durante los primeros nueve meses del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante los primeros nueve meses del 2003 totalizaron US\$ 528,2 millones, superiores en un 27,6% a los US\$ 413,8 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló "Hasta ahora hemos logrado mejorar las utilidades de cada período respecto a iguales períodos del año anterior durante los últimos 10 trimestres". Asimismo agregó, "Mirando hacia adelante, incluso considerando el aumento en los costos de transporte y la fuerte apreciación del peso chileno, creemos que podemos entregar resultados positivos el próximo año".

Análisis por áreas de negocio

1.- Fertilizantes de Especialidad

Durante el tercer trimestre del año 2003 los ingresos llegaron a US\$ 91,9 millones, cifra superior en 9,9% a los US\$ 83,6 millones registrados durante el tercer trimestre del año 2002.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante los primeros nueve meses del año 2003 alcanzaron los US\$ 265,5 millones, 24,3% superiores a los US\$ 213,5 millones del mismo período del año anterior.

El aumento de los ingresos durante los primeros nueve meses del 2003 se debió principalmente a:

- Aumento del volumen de ventas de nitrato de potasio a China.
- Aumento de los volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico al mercado Latinoamericano, especialmente Brasil.
- Aumento en las ventas de nitrato de potasio debido al acuerdo de abastecimiento firmado entre SQM y PCS Yumbes.
- Aumento de los volúmenes de venta de nitrato de potasio al mercado europeo debido a un continuo crecimiento de la demanda y a los efectos positivos del acuerdo comercial con Norsk Hydro⁽²⁾.
- Aumento en las ventas de mezclas de especialidad debido a la consolidación en el año 2003 de la filial Olmecca en México, Mineag en Sudáfrica y la adquisición de las operaciones de Norsk Hydro en Chile.

Adicionalmente, los precios promedio para los primeros nueve meses del 2003 fueron levemente superior que los del año 2002.

De acuerdo a lo esperado, los volúmenes de venta de sulfato de potasio durante el tercer trimestre fueron menores que los volúmenes de venta a igual período del año anterior. Debido a una mantención de la planta de sulfato de potasio durante un período de dos meses, la producción disminuyó, afectando los niveles de producción totales y los costos de producción anuales, con los correspondientes efectos negativos en el margen bruto.

El **margen de explotación**⁽³⁾ de los fertilizantes de especialidad, durante los primeros nueve meses del 2003, fue aproximadamente US\$ 2,0 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

2.- Químicos Industriales

Durante el tercer trimestre del 2003 los ingresos alcanzaron los US\$ 17,7 millones, 5,2% inferiores a los US\$ 18,7 millones del tercer trimestre del año 2002.

Los ingresos por químicos industriales durante los primeros nueve meses del 2003 fueron de US\$ 56,8 millones, 8,1% superiores a los US\$ 52,5 millones del mismo período del año anterior.

Los mayores ingresos de nitratos industriales durante los primeros nueve meses del 2003 se debieron principalmente a:

- Aumento en los volúmenes de venta en Latinoamérica (mayores ventas hacia la industria de explosivos debido al aumento en la actividad minera), en los Estados Unidos (mayores ventas hacia el negocio de briquetas de carbón) y especialmente en China.

Los precios promedio de los nitratos industriales para los primeros nueve meses del 2003 fueron levemente superiores que los del año 2002.

Adicionalmente, los volúmenes de venta de sulfato de sodio fueron menores debido a una menor disponibilidad de producto.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2003 fue aproximadamente de US\$ 1,0 millón superior al margen del mismo período del año anterior, lo cual se explica principalmente por un mayor volumen de ventas de nitrato de sodio industrial.

3.- Yodo y Derivados

Durante el tercer trimestre del año 2003 los ingresos totalizaron US\$ 21,3 millones, superior a los US\$ 21,1 millones del mismo período del año 2002.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2003 alcanzaron los US\$ 65,1 millones, 5,4% superior a los US\$ 61,7 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

El aumento de ingresos obtenidos durante el período se puede explicar por lo siguiente:

- Aumento de las ventas de yodo para el mercado de medios de contraste, el cual ha experimentado una tasa de crecimiento de aproximadamente 6% durante el año anterior.
- Aumento de las ventas de yodo para el mercado de desinfectantes, el cual ha experimentado una tasa de crecimiento de aproximadamente de entre 3% y 5% durante el año anterior.
- Mayores ventas al mercado Chino, principalmente a la industria farmacéutica y de desinfectantes (yodóforos).

Si bien los precios promedio de venta durante los primeros nueve meses del año 2003 disminuyeron levemente con respecto a igual período del año anterior, los precios durante los primeros nueve meses han crecido en forma sostenida.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses del año 2003 fue aproximadamente de US\$ 4,5 millones superior al margen del mismo período del año anterior. Los menores costos de producción y el aumento en los volúmenes de venta del período permitieron contrarrestar eficazmente el efecto de los levemente menores precios de venta.

4.- Litio y Derivados

Durante el tercer trimestre del año 2003 los ingresos totalizaron US\$ 13,4 millones, 46,4% superiores a los US\$ 9,2 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los ingresos por litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2003 alcanzaron los US\$ 37,0 millones, 41,3% mayores a los US\$ 26,2 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

El aumento en los ingresos observado durante los primeros nueve meses está relacionado a lo siguiente:

- Mayores ventas de hidróxido de litio, debido a la adquisición de un stock de hidróxido de litio en los Estados Unidos a finales del 2002.
- Mayores ventas de carbonato de litio a China, inducidas por la recuperación de parte del mercado perdido durante el año 2002 y a una demanda que sigue creciendo.
- Mayores ventas de carbonato de litio al mercado de Asia, especialmente a Japón, debido a que SQM continúa penetrando el mercado de las baterías recargables fabricadas con litio, que creció en el último año a una tasa aproximada de 30%.

Los precios de venta para los primeros nueve meses del año 2003 fueron levemente superiores a los precios de venta del año anterior.

El **margen de explotación** del litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2003 fue aproximadamente US\$ 3,0 millones mayor que el margen del mismo período del año anterior, debido principalmente a un aumento en los volúmenes de venta.

5.- Otros

Los ingresos por cloruro de potasio durante el tercer trimestre del año 2003 los totalizaron US\$ 15,2 millones, 27,1% mayores a los US\$ 12,0 millones del mismo período del año anterior. Los ingresos obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2003 alcanzaron los US\$ 30,5 millones, 7,6% superiores a los US\$ 28,4 millones del mismo período del año anterior.

Debido a la consolidación durante el 2003 de las filiales Olmeca en México, Mineag en Sudáfrica y a la adquisición de Norsk Hydro Chile, las ventas de Otros Productos (principalmente la venta de otros fertilizantes) aumentó significativamente durante el 2003.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas (GAV) alcanzaron los US\$ 36,3 millones (6,9% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del 2003, lo cual se compara con los US\$ 32,3 millones (7,8% de los ingresos) registrados durante el mismo período del año 2002.

El aumento en los GAV se explica principalmente por la consolidación de SQM South Africa, Fertilizantes Olmeca y Norsk Hydro Chile durante el 2003. Los GAV adicionales relacionados a estas tres compañías durante los primeros nueve meses fueron de aproximadamente US\$ 3,5 millones.

El **resultado fuera de explotación** para los primeros nueve meses del año 2003 reflejó una pérdida de US\$ 16,7 millones que se compara con una pérdida de US\$ 20,7 millones para el mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Una disminución de los gastos financieros netos⁽⁴⁾ desde US\$ (21,0) millones en los primeros nueve meses del 2002 a US\$ (15,8) millones en los primeros nueve meses del 2003. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada en aumentar los flujos de caja, ha permitido reducir la deuda financiera neta⁽⁵⁾ en aproximadamente US\$ 38,8 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés, han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a las inversiones en empresas relacionadas aumentaron desde US\$2,6 millones en los primeros nueve meses del 2002 a US\$ 4,8 millones en los primeros nueve meses del año 2003.

Adquisición de PCS Yumbes

El 27 de Octubre del 2003, la Compañía informó que durante la sesión de Directorio Extraordinaria realizada el 24 de Octubre del 2003, los miembros del directorio, en la ausencia de los directores Wayne Brownlee y José María Eyzaguirre, acordaron autorizar a la administración de SQM para que suscriba los contratos necesarios para comprar todas las acciones de la compañía chilena PCS Yumbes S.C.M, afiliada de la empresa Potash Corporation of Saskatchewan Inc.

Durante la misma sesión, los miembros del directorio verificaron que los informes emitidos por los evaluadores independientes, referidos a la compra de todas las acciones de PCS Yumbes S.C.M, hubieran estado disponibles para los accionistas y directores de SQM, y que al 24 de octubre la compañía no había recibido ningún comentario o solicitud en referencia a tales informes.

Perspectivas

- SQM espera que las utilidades del cuarto trimestre sean similares a las utilidades del mismo período del 2002. Los menores gastos financieros y un escenario de precios mejor debieran contrarrestar un aumento en los costos de transporte y el efecto negativo en los costos a raíz de la apreciación del peso chileno.
- Considerando lo anterior, las utilidades para el año 2003 serán mejores que las del año 2002.

Notas:

(1) PCS Yumbes SCM es una empresa productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**. PCS es una empresa canadiense que, a través de la propiedad del 37,5% de las acciones Serie A de SQM, eligió durante la última junta de accionistas a tres miembros del Directorio de SQM.

El 12 de Noviembre de 2002 SQM firmó un contrato con PCS Yumbes SCM en virtud del cual SQM comprará a PCS Yumbes SCM 8.000 toneladas métricas de nitrato de potasio al mes, durante un período de 14 meses. Actualmente, SQM provee a PCS Yumbes SCM de cloruro de potasio, una materia prima en la producción de nitrato de potasio.

(2) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Norsk Hydro eligió durante la última junta de accionistas a un miembro del Directorio de SQM

(3) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(4) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(5) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de septiembre</i>	
	2003	2002
Activo Circulante	529,5	458,4
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	78,5	39,5
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	184,4	149,5
<i>Existencias</i>	227,2	227,7
<i>Otros</i>	39,3	41,7
Activo Fijo	676,0	684,6
Otros Activos	156,6	153,8
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	93,1	88,2
<i>Otros</i>	63,4	65,7
Total Activos	1.362,1	1.296,8
Total Pasivo Circulante	121,8	133,6
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	35,0	62,7
<i>Otros</i>	86,9	71,0
Total Pasivos Largo Plazo	342,9	303,5
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	308,0	280,0
<i>Otros</i>	34,9	23,5
Interés Minoritario	26,0	21,9
Total Patrimonio	871,3	837,7
Total Pasivos	1.362,1	1.296,8
Liquidez (4)	4,3	3,4
Deuda / Capitalización Total (5)	27,7%	28,5%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>3er Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de Sept</i>	
	2003	2002	2003	2002
Ingresos de Explotación	203,2	158,8	528,2	413,8
Fertilizantes de Especialidad	91,9	83,6	265,5	213,5
<i>Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)</i>	85,1	70,2	242,3	187,7
<i>Sulfato de Potasio</i>	6,8	13,4	23,2	25,8
Químicos para la Industria	17,7	18,7	56,8	52,5
<i>Nitratos Industriales</i>	15,4	15,4	46,9	42,0
<i>Sulfato de Sodio</i>	1,1	2,0	5,8	6,5
<i>Acido Bórico</i>	1,2	1,3	4,1	4,0
Yodo y derivados	21,3	21,1	65,1	61,7
Litio y derivados	13,4	9,2	37,0	26,2
Otros Ingresos	58,8	26,1	103,8	59,8
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	15,2	12,0	30,5	28,4
<i>Otros</i>	43,6	14,2	73,2	31,4
Costos de Explotación	(149,2)	(107,7)	(379,6)	(274,4)
Depreciación	(15,1)	(15,2)	(45,1)	(46,4)
Margen de Explotación	38,9	35,8	103,5	93,0
Gastos Administración y Ventas	(12,4)	(11,1)	(36,3)	(32,3)
Resultado de Explotación	26,6	24,7	67,1	60,7
Resultado Fuera de Explotación	(7,4)	(8,4)	(16,7)	(20,7)
Ingresos Financieros	1,1	0,9	2,5	3,2
Gastos Financieros	(5,6)	(7,8)	(18,2)	(24,2)
Intereses Capitalizados (2)	0,5	0,6	1,8	1,7
Otros	(3,3)	(2,0)	(2,8)	(1,4)
Utilidad Antes de Impuesto	19,2	16,3	50,4	40,0
Impuesto a la Renta	(4,5)	(3,8)	(12,3)	(8,1)
Otros	(1,4)	(0,9)	(2,0)	(1,5)
Utilidad del Ejercicio	13,3	11,6	36,1	30,4
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	5,0	4,4	13,7	11,5
EBITDA (4)	41,6	39,9	112,3	107,0

(1) Incluye Mezclas de Especialidad, Fertilizantes de Especialidad Norsk Hydro y Otros Fertilizantes de Especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Utilidad EE.RR. neto de pérdidas EE.RR.

(4) **EBITDA** está definido por la Compañía como Resultado de Explotación más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas.

EBITDA es una medida financiera derivada de la suma de dos cifras auditadas:

EBITDA = Resultado de Expl. + Depreciación

US\$112.273.977 = US\$67.149.691 + US\$45.124.286