



CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2024

Santiago, Chile, 23 de mayo de 2024 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-A, SQM-B, la "Compañía"), sostuvo hoy una teleconferencia para discutir los resultados del primer trimestre de 2024. Los siguientes puntos fueron discutidos por la gerencia ejecutiva durante la llamada:

Nuestros ingresos totales durante los primeros tres meses del año alcanzaron casi US\$1.100 millones, con un EBITDA ajustado de más de US\$400 millones. Nuestra utilidad neta se vio impactada por un ajuste único relacionado con el tratamiento contable del impuesto específico a la actividad minera de litio en Chile, de años anteriores, sumando casi US\$1.100 millones al 31 de marzo de 2024. Este ajuste no produce un impacto significativo en efectivo, ya que la mayor parte de este monto, cerca de US\$930 millones, fue pagado en años anteriores.

Durante el primer trimestre de este año, logramos un fuerte crecimiento en nuestros volúmenes de ventas en todas nuestras líneas de negocios, reportando volúmenes de ventas trimestrales récord en el negocio de yodo, una recuperación positiva de los volúmenes de ventas en el negocio de fertilizantes y casi un 30% más de volúmenes de venta de litio, en comparación con el mismo período del año pasado. Este crecimiento ayudó a compensar parcialmente el impacto de los precios promedio más bajos obtenidos en el primer trimestre de 2024.

En nuestra unidad de negocios de nitratos y yodo, estamos orgullosos de los resultados de la puesta en marcha del proyecto Pampa Blanca, que se espera alcance aproximadamente 1.300 toneladas métricas de nueva capacidad de yodo este año. También hace unos meses comenzamos la construcción de una tubería de agua de mar, que se espera que esté terminada en 2026. Es un proyecto impresionante, pero también es un proyecto desafiante: casi 38 km de largo con una elevación total de más de 1.000 metros desde la costa del Pacífico cerca de la ciudad de Iquique hasta nuestras operaciones de Nueva Victoria. Una vez terminado, la tubería tendrá una capacidad total de 900 litros por segundo y nos permitirá ampliar aún más nuestra capacidad de producción mientras entregamos agua dulce a algunas comunidades vecinas.

En cuanto a los mercados de yodo y nitratos, desde principios de año hemos observado tendencias positivas en la demanda. Estimamos que la demanda de mercado de yodo podría crecer aproximadamente un 4% este año, acercándose a los niveles observados en 2022. Se proyecta que durante 2024 nuestros volúmenes de ventas de yodo aumenten en comparación con el año pasado, con un precio de venta promedio estable esperado, con una posibilidad de un leve aumento. Somos igualmente optimistas sobre las perspectivas del mercado del nitrato de potasio, con expectativas de un crecimiento de la demanda de hasta el 15% este año. También se prevé que nuestros volúmenes de ventas sigan un patrón similar. Los precios del nitrato de potasio se han mantenido relativamente estables durante varios trimestres y creemos que esta tendencia podría continuar durante el resto del año. En cuanto al mercado de potasio, esperamos que la demanda de mercado mundial pueda alcanzar aproximadamente 70 millones de toneladas métricas en 2024.

En el segmento litio, luego de haber completado la expansión de nuestra capacidad de carbonato de litio en Chile a 210.000 toneladas métricas, ahora nos estamos enfocando en una serie de iniciativas que nos

deberían permitir aumentar esta capacidad a 240.000 toneladas métricas para fines de 2025, principalmente a través de mejoras en los procesos, aumento de la calidad y eficiencia de las instalaciones de producción existentes. Nuestra capacidad de hidróxido de litio en Chile ha alcanzado las 40.000 toneladas métricas por año y esperamos completar esta expansión para llegar a 100.000 toneladas métricas por año durante 2025.

En China, completamos la modificación de la planta de conversión de hidróxido de litio Dixin con una capacidad total de 20.000 toneladas métricas por año. Este proyecto representa años de innovación y desarrollo de una instalación química para refinar el sulfato de litio producido en el Salar de Atacama a hidróxido de litio grado batería. Al mismo tiempo, hemos llegado a acuerdos de *tolling* para convertir aproximadamente 20.000 toneladas métricas de sulfato de litio, provenientes del Salar de Atacama, en hidróxido de litio en China. Todo esto, junto con las iniciativas en las que estamos trabajando en Australia, debería permitirnos alcanzar una capacidad de producción total de más de 300.000 toneladas métricas de productos de litio para finales de 2025.

En cuanto al mercado del litio en general, hemos observado algunas tendencias alentadoras durante los primeros meses de este año. El fuerte crecimiento de la demanda ha sido impulsado por el mercado de vehículos eléctricos, principalmente en China, que representa casi el 75% de la demanda mundial de litio. Anticipamos que las ventas totales de vehículos eléctricos podrían alcanzar los 17 millones de unidades en 2024, lo que representa un aumento del 22 % con respecto a 2023, y la demanda total de litio podría superar 1,1 millones de toneladas métricas en 2024, lo que representa un aumento del 20 % en comparación con el año anterior. Dado este crecimiento de la demanda, hemos aumentado nuestra perspectiva de volumen de ventas para este año, esperando vender cerca de 200.000 toneladas métricas. El crecimiento esperado en el suministro mundial de litio este año podría ser de hasta un 30% en comparación con 2023. Sin embargo, dados los precios actuales del litio, el suministro esperado de los productores de alto costo podría verse afectado, proporcionando cierta estabilidad de precios como se ha visto desde febrero de este año.

Desde una perspectiva internacional en litio, en Australia, 2024 ha sido un año emocionante y lleno de acontecimientos, con el inicio de la producción de concentrado de espodumeno en el proyecto de litio de importancia mundial Mt. Holland, de propiedad conjunta con Wesfarmers Limited ("Wesfarmers"), y con la finalización de la adquisición de Azure Minerals Limited ("Azure") con Hancock Prospecting Pty ("Hancock"). Somos muy afortunados de tener ahora acceso a dos depósitos de litio de clase mundial con dos socios australianos igualmente importantes: Wesfarmers y Hancock.

A finales del año pasado comenzamos la producción en la mina recién construida y en las instalaciones concentradoras en Mt. Holland y exportamos el primer envío de concentrado de espodumeno este mes para ser convertido en China. Durante este año, esperamos producir un total de 120.000 a 150.000 toneladas métricas de concentrado de espodumeno (participación de SQM) y refinar mediante terceros (*tolling*) unas 5.000 toneladas métricas de hidróxido de litio. Sin embargo, dado el tiempo de los servicios de *tolling* y los requerimientos de certificación de calidad, no anticipamos ver estos volúmenes en el mercado hasta finales de año.

Mientras tanto, el trabajo continúa en la refinería de Kwinana, con la construcción de la planta de 50.000 toneladas por año completada en un 75-80% y se espera que esté en producción a mediados de 2025, luego de su puesta en marcha a finales de este año. Mientras tanto, seguimos avanzando con los estudios y aprobaciones ambientales para la mina y concentradora en Mt. Holland, lo que efectivamente duplicaría la capacidad de producción de concentrado de espodumeno de Mt. Holland una vez que se tome la decisión final de inversión.

Este mes también concluyó la reciente adquisición de Azure, propietaria del 60% del proyecto de litio Andover en Australia Occidental. Junto con Hancock, adquirimos todas las acciones en circulación de Azure y nos convertimos conjuntamente en propietarios del 60% del proyecto de litio Andover. Estamos muy satisfechos con esta adquisición y con nuestro nuevo socio, Hancock, quien brindará

un excelente desarrollo de proyectos y experiencia en minería en Australia para complementar el conocimiento y liderazgo en el mercado de litio de SQM. Creemos que nuestro modelo de negocio de asociarnos con grandes empresas locales para descubrir y desarrollar proyectos de litio de primer nivel coloca a SQM en una posición destacada en el mercado global de litio proveniente de roca.

En 2024, continuaremos el trabajo que Azure ha realizado hasta ahora y avanzaremos hacia una estimación de recursos para Andover, además de brindar capacidades adicionales para continuar con los estudios y actividades de permisos, así como la definición y desarrollo de proyectos. Si bien aún queda trabajo por hacer para finalizar esta estimación de recursos, ciertamente estamos ante un depósito de importancia global.

Además de estos dos grandes proyectos, como habrán visto en nuestros anuncios públicos, continuamos trabajando, monitoreando e invirtiendo en varios proyectos de exploración en etapa inicial en Australia con el objetivo de encontrar nuevos prospectos de litio de alta ley con potencial de alta escala.

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com

Irina Axenova / irina.axenova@sqm.com

Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene "declaraciones prospectivas" en el sentido de las disposiciones de puerto seguro de la Ley de Reforma de Litigios sobre Valores Privados de EE. UU. de 1995. Las declaraciones prospectivas se pueden identificar con palabras como: "anticipar", "planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "voluntad" y referencias similares a períodos futuros. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos con respecto a la transacción propuesta, gastos de capital de la Compañía, fuentes de financiamiento, Plan de Desarrollo Sostenible, perspectivas comerciales y de demanda, desempeño económico futuro, volúmenes de ventas anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos o otras partidas financieras, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de líneas de productos o servicios.

Las declaraciones prospectivas no son hechos históricos ni garantías de desempeño futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan el mejor juicio de la gerencia de SQM con base en la información actualmente disponible. Debido a que las declaraciones prospectivas se relacionan con el futuro, implican una serie de riesgos, incertidumbres y otros factores que están fuera de nuestro control y podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de los indicados en dichas declaraciones, incluida nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan Sostenible. Plan de Desarrollo. Por lo tanto, no debe confiar en ninguna de estas declaraciones prospectivas. Se remite a los lectores a los documentos presentados por SQM ante la Comisión de Bolsa y Valores de los Estados Unidos, incluido el informe anual más reciente en el Formulario 20-F, que identifica otros factores de riesgo importantes que podrían causar que los resultados reales difieran de los contenidos en el futuro. declaraciones de mirada. Todas las declaraciones prospectivas se basan en la información disponible para SQM en la fecha del presente y SQM no asume ninguna obligación de actualizar dichas declaraciones, ya sea como resultado de nueva información, desarrollos futuros o de otro modo, excepto según lo exija la ley.