



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL AÑO 2002

#### Resumen Operacional

- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 33,6%, desde US\$0,114 al 31 de Diciembre del 2001, a US\$0,153 al 31 de Diciembre del año 2002.
- Aumento de utilidades por acción en 21,9%, desde US\$0,031 para el cuarto trimestre del 2001, a US\$0,037 para el cuarto trimestre del 2002.
- Menores costos de producción en todas las líneas de negocio, debido a que el efecto de los beneficios de las distintas iniciativas de reducción de costos se reflejó completamente durante el año 2002.
- El resultado de explotación y las utilidades para cada uno de los cuatro trimestres del año 2002 fueron superiores a los trimestres respectivos del año anterior.
- Reducción de la deuda financiera neta<sup>(1)</sup> de US\$63 millones en los últimos 12 meses.

**Santiago, Chile, Marzo 19, 2003.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para el año 2002, las cuales ascendieron a US\$ 40,2 millones (US\$ 15,3 centavos por acción), un 33,6% superior a los US\$ 30,1 millones para el año 2001. El **resultado de explotación** obtenido durante el año 2002 fue de US\$ 82,7 millones (14,9% de las ventas), superior a los US\$ 73,7 millones (14,0% de las ventas) del año anterior. El **EBITDA**<sup>(2)</sup> alcanzó los US\$ 144,2 millones, superior a los US\$ 136,9 millones registrados durante el año 2001. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el año 2002 totalizaron US\$ 553,8 millones, superiores en aproximadamente un 5,2% a los US\$ 526,4 millones obtenidos durante el año anterior.

Las **utilidades** de SQM para el cuarto trimestre del año 2002 fueron de US\$ 9,8 millones (US\$ 3,7 centavos por acción), monto superior en un 21,9% a los US\$ 8,1 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del cuarto trimestre alcanzó los US\$ 22,0 millones, cifra superior a los US\$ 20,6 millones de igual periodo del año 2001. Durante el cuarto trimestre del año 2002 el **EBITDA** alcanzó los US\$ 37,1 millones en tanto que los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 140,0 millones, superiores respectivamente a los US\$ 35,5 millones y a los US\$ 127,4 millones registrados en igual período del año anterior.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, comentó "Uno siempre se siente bien cuando se entregan los resultados esperados. Hemos recorrido un largo camino para superar condiciones de mercado adversas mediante el aumento de volúmenes y la reducción de costos, y hemos terminado el año con los resultados operacionales y con las utilidades para cada uno de los cuatro trimestres siendo superior a los respectivos trimestres del año 2001". Asimismo agregó "Nos quedan muchos desafíos por delante, pero estamos confiados que podemos continuar guiando a nuestra Compañía para entregar los resultados que nuestros accionistas se merecen."

## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Fertilizantes de Especialidad

Durante el cuarto trimestre del año 2002 los ingresos llegaron a los US\$ 67,1 millones, cifra superior a los US\$ 60,1 millones registrados durante el mismo período del año 2001.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante el año 2002 alcanzaron los US\$ 281,4 millones, superiores a los US\$ 259,1 millones del año anterior.

		<b>Año 2002</b>	<b>Año 2001</b>	<b>D 2002/2001</b>	
Nitrato de sodio	MTon	59.5	63.1	-3.6	-6%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	558.6	544.8	13.8	3%
Mezclas y otros fertilizantes de especialidad(*)	MTon	276.6	241.8	34.8	14%
<b>Total F.E. Tradicionales y Otros</b>	<b>MTon</b>	<b>894.7</b>	<b>849.7</b>	<b>45.0</b>	<b>5%</b>
Sulfato de potasio	MTon	161.0	156.6	4.4	3%
Ingresos F.E. Tradicionales y Otros(*)	MMUS\$	248.6	227.6	20.9	9%
Ingresos sulfato de potasio	MMUS\$	32.8	31.4	1.4	4%
<b>Ingresos Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>281.4</b>	<b>259.1</b>	<b>22.3</b>	<b>9%</b>

(\*) Incluye Mezclas de Especialidad, Fertilizantes de Especialidad Norsk Hydro y Otros Fertilizantes de Especialidad. Durante el año 2002 las ventas de fertilizantes de especialidad asociadas al acuerdo comercial con Norsk Hydro alcanzaron ventas por aproximadamente US\$ 15 millones.

El aumento de los ingresos durante el año 2002 se debió principalmente a:

- Significativo aumento en volumen de ventas de fertilizantes potásicos al mercado Latinoamericano.
- Aumento en las ventas de nitrato de potasio al mercado de Estados Unidos como consecuencia del cierre de la planta productiva de TRI<sup>(3)</sup>, y aumento en las ventas de nitrato de potasio soluble al mercado Europeo. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por menores ventas de nitrato de potasio al mercado Chino comparado con el año anterior.
- Mayores ventas de nitrato de calcio de Norsk Hydro ASA<sup>(4)</sup> y de otros fertilizantes, principalmente relacionado al inicio de las operaciones de distribución contempladas en el acuerdo comercial SQM - Norsk Hydro.
- Leve aumento en las ventas de sulfato de potasio y de boratos.

El **margen de explotación**<sup>(5)</sup> de los fertilizantes de especialidad fue, durante el año 2002, aproximadamente US\$ 6,0 millones superior al margen del año anterior. El aumento del margen de explotación se explica principalmente por una disminución de los costos de producción derivada de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron durante el año 2001 y adicionalmente por un aumento de los volúmenes de venta. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por una leve disminución de los precios de venta durante el año 2002 comparado con el año anterior.

El 12 de Noviembre de 2002 SQM firmó un contrato con PCS Chile<sup>(6)</sup> en virtud del cual SQM comprará a PCS Chile 8.000 toneladas métricas de nitrato de potasio al mes, durante un período de

14 meses. Los principales beneficios derivados de este acuerdo están relacionados con las sinergias logísticas y comerciales que SQM obtendrá debido al aumento en ventas de nitrato de potasio. Actualmente, SQM provee a PCS Chile de cloruro de potasio, una materia prima en la producción de nitrato de potasio.

**Perspectivas.** Durante el año 2003 la oferta de nitrato de potasio debería aumentar por parte de productores basados en Chile y en Jordania. Sin embargo, el cierre de las instalaciones productivas de nitrato de potasio que la empresa Norteamericana TRI tenía en Vicksburg<sup>(7)</sup>, ha ayudado al mercado a moverse hacia un punto de equilibrio entre oferta y demanda.

Considerando estas variaciones en la oferta mundial de nitrato de potasio, en conjunto con el aumento proyectado de la demanda para el año 2003, y los efectos positivos de la consolidación de los acuerdos de comercialización de SQM con Norsk Hydro ASA y con PCS Chile, SQM estima que los volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico serán significativamente superiores a los volúmenes del año 2002. Adicionalmente, se espera que los precios comiencen a estabilizarse.

El aumento proyectado de la producción de sulfato de potasio para el año 2003 permitiría incrementar los volúmenes de venta entre 5 y 10% respecto al año anterior, con precios levemente inferiores a los observados durante el 2002.

Aunque los mayores esfuerzos de reducción de costos se llevaron a cabo durante los años 2001 y 2002, SQM estima que podrá continuar reduciendo los costos de producción durante el año 2003, con los consiguientes efectos positivos en los márgenes de comercialización.

## 2.- Químicos Industriales

Durante el cuarto trimestre del año 2002 los ingresos alcanzaron los US\$ 18,3 millones, superiores en aproximadamente 5% a los US\$ 17,4 del cuarto trimestre del año 2001.

Los ingresos por químicos industriales durante el año 2002 fueron US\$ 70,8 millones, ligeramente superiores a los US\$ 69,6 millones del año anterior.

		Año 2002	Año 2001	D 2002/2001	
Nitratos Industriales	MTon	187.3	187.0	0.3	0%
Sulfato de Sodio	MTon	63.2	66.7	-3.5	-5%
Acido Bórico	MTon	11.3	13.9	-2.6	-19%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>70.8</b>	<b>69.6</b>	<b>1.2</b>	<b>2%</b>

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el año 2002 fue aproximadamente US\$ 2,0 millones superior al margen del año anterior, lo cual se explica principalmente por menores costos de producción.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de nitratos industriales para el año 2003 debieran ser levemente superiores a los del año anterior. Los costos de producción de los nitratos industriales debieran seguir una tendencia similar a la de los nitratos de uso agrícola.

El sulfato de sodio y el ácido bórico deberían terminar el año 2003 con volúmenes y costos similares, manteniendo de esta manera márgenes similares a los del 2002.

### 3.- Yodo y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 22,4 millones, aproximadamente un 10% superior a los US\$ 20,4 millones del mismo período del año anterior.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante el año 2002 alcanzaron los US\$ 84,1 millones, aproximadamente un 3,4% superior a los US\$ 81,4 millones obtenidos el año anterior.

		Año 2002	Año 2001	D 2002/2001	
Yodo y derivados	MTon	6.4	5.6	0.8	14%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>84.1</b>	<b>81.4</b>	<b>2.8</b>	<b>3%</b>

(\*) Los volúmenes e ingresos incluyen yodo y una diversa gama de derivados de yodo.

Los precios promedio de venta durante el año 2002 disminuyeron aproximadamente en US \$1,3 por kilo con respecto al año anterior. Sin embargo, SQM consiguió recuperar participación de mercado y beneficiarse del crecimiento del mercado mundial.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante el año 2002 fue aproximadamente US\$ 1,0 millón inferior al margen del año anterior. Los menores costos de producción y el aumento en los volúmenes de venta del período permitieron contrarrestar en parte el efecto negativo de los menores precios de venta.

**Perspectivas.** El mercado mundial del yodo se ha visto negativamente afectado en los últimos años por un aumento en la capacidad de producción en Chile, lo que se ha traducido en una importante disminución de los precios. Sin embargo, la estrategia de SQM, basada en sus grandes reservas naturales, en su alta capacidad instalada y en sus bajos costos de producción, es mantener su porcentaje de participación de mercado.

A pesar de la fuerte competencia en el mercado, SQM espera que los precios promedio sólo sufran una ligera disminución debido al continuo crecimiento del mercado.

Adicionalmente, la Compañía espera recibir los beneficios de una significativa reducción de costos en su unidad de negocios de yodo debido a la entrada en operaciones de su unidad de producción en Nueva Victoria.

#### 4.- Litio y Derivados

Durante el cuarto trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 11,1 millones, superiores a los US\$ 8,8 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los ingresos por litio y derivados durante el año 2002 alcanzaron los US\$ 37,3 millones, similares a los US\$ 37,0 millones obtenidos durante el año anterior.

		Año 2002	Año 2001	D 2002/2001	
Carbonato de Litio y derivados	MTon	22.3	21.7	0.6	3%
<b>Ingresos Carbonato de Litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>37.3</b>	<b>37.0</b>	<b>0.3</b>	<b>1%</b>

El aumento en los ingresos observado en el cuarto trimestre permitió a la Compañía recuperar las menores ventas acumuladas a Septiembre del año 2002. El aumento en las ventas del cuarto trimestre se debió principalmente al aumento en las ventas de hidróxido de litio. Estas están directamente relacionadas a la adquisición de inventarios de hidróxido de litio –18 millones de libras– que SQM hizo a fines del tercer trimestre del 2002.

Continuando con la tendencia de los últimos años, los precios de venta del año 2002 son levemente superiores a los precios de venta del año anterior.

El **margen de explotación** del litio y derivados durante el año 2002 fue similar al margen del año anterior.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de litio y derivados para el año 2003 serán superiores a los volúmenes de venta del año anterior, debido principalmente a un aumento en las ventas de hidróxido de litio y al inicio de la producción de butylitio. Los precios promedio del año 2003 deberían permanecer en niveles similares a los del año 2002.

#### 5.- Cloruro de Potasio

Durante el cuarto trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 9,8 millones, inferiores a los US\$ 10,3 millones del año anterior.

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el año 2002 alcanzaron los US\$ 38,2 millones, superiores a los US\$ 36,5 millones del año anterior.

		Año 2002	Año 2001	D 2002/2001	
Cloruro de Potasio	MTon	286.0	262.9	23.1	9%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>38.2</b>	<b>36.5</b>	<b>1.7</b>	<b>5%</b>

Los mayores volúmenes de ventas se explican principalmente por un aumento en la producción de cloruro de potasio en el año 2002 comparado con el año anterior

El **margen de explotación** del cloruro de potasio durante el año 2002 fue aproximadamente US\$ 4,6 millones superior al margen para el año anterior, debido principalmente a mayores volúmenes de venta.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de cloruro de potasio para el año 2003 deberían ser similares a los del año 2002. SQM participa con un pequeño porcentaje del mercado mundial del cloruro de potasio y por lo tanto no tiene mayor influencia en las dinámicas que determinan los precios internacionales de este producto.

## **Gastos de Administración y Ventas**

Los gastos de administración y ventas (GAV) alcanzaron los US\$ 46,3 millones (8,4% de los ingresos) durante el año 2002, lo cual se compara con los US\$ 43,6 millones (8,3% de los ingresos) registrados durante el año 2001.

Aunque existe un aumento en los GAV comparado con el año 2001, existen ciertos elementos que no fueron incluidos en los GAV del 2001 y que deberían ser tomados en cuenta al comparar los dos años. Estos elementos corresponden a lo siguiente:

- SQM Italia y SQM México son dos filiales comerciales que fueron consolidadas en el año 2002. El monto de GAV adicional relacionado con estas dos filiales para el año 2002 es aproximadamente US\$ 2,4 millones.
- La reestructuración de las filiales comerciales llevada a cabo durante el año 2002 involucró aproximadamente US\$ 1,0 millón en gastos de indemnizaciones y otros pagos no-recurrentes.

## **Perspectivas Operacionales Año 2003**

Continuando con la tendencia positiva observada durante los últimos dos años, en los cuales el resultado de explotación ha sido superior al año anterior, SQM espera que el resultado de explotación para el año 2003 sea mayor que el resultado de explotación del año anterior.

El **resultado fuera de explotación** para el año 2002 reflejó una pérdida de US\$ 29,8 millones que se compara con una pérdida de US\$ 29,2 millones del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Durante el primer trimestre del año 2001 se reflejó una utilidad no operacional de US\$ 4 millones por la venta de ciertas pertenencias mineras no esenciales.
- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(8)</sup> desde US\$ (32,0) millones en el año 2001 a US\$ (27,5) millones para el año 2002. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada en aumentar los flujos de caja de la Compañía, ha permitido reducir la deuda financiera neta<sup>(1)</sup> en aproximadamente US\$ 63 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés, han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a la participación en el 14,05% de la empresa Chilena Empresas Melón S.A., aumentaron desde US\$ 1,3 millones en el año 2001 a US\$ 3,0 millones en el año 2002.

Durante el año 2001, SQM reflejó un cargo por ítemes extraordinarios por un monto de US\$ (4,9) millones (neto de impuestos). Lo anterior correspondió a gastos y costos asociados al proyecto de "reestructuración organizacional" que la Compañía implementó durante el primer trimestre del año 2001.

---

Notas:

(1) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

(2) **EBITDA** está definido por la Compañía como Resultado de Explotación más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas

**EBITDA** es una medida financiera derivada de la suma de dos cifras auditadas:

$$\begin{array}{rclclcl} \text{EBITDA} & = & \text{Resultado de Expl.} & + & \text{Depreciación} \\ \text{US\$144.162.508} & = & \text{US\$82.683.282} & + & \text{US\$61.479.226} \end{array}$$

(3) **Trans Resources International (TRI)** es uno de los principales productores mundiales de nitrato de potasio y cuenta con dos brazos productivos: Haifa Chemicals en Israel y Cedar Chemicals en Vicksburg, Estados Unidos.

(4) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Durante la última junta de accionistas, Norsk Hydro eligió a uno de los ocho directores de SQM.

(5) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(6) PCS Chile es una empresa productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**, PCS es una empresa canadiense, dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM y durante la última junta de accionistas, eligió a dos de los ocho directores de SQM.

(7) SQM no tiene antecedentes respecto a si esta planta reabrirá o no en el futuro.

(8) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergías comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.



## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de Dic.</i>	
	<b>2002</b>	<b>2001</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>486.6</b>	<b>542.2</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	65.7	135.7
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	138.9	155.5
<i>Existencias</i>	232.8	208.4
<i>Otros</i>	49.1	42.7
<b>Activo Fijo</b>	<b>679.1</b>	<b>708.9</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>156.7</b>	<b>162.3</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	90.5	84.5
<i>Otros</i>	66.1	77.8
<b>Total Activos</b>	<b>1,322.3</b>	<b>1,413.4</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>98.4</b>	<b>125.2</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	23.4	68.0
<i>Otros</i>	75.0	57.2
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>351.2</b>	<b>433.1</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	324.0	412.0
<i>Otros</i>	27.2	21.1
Interés Minoritario	23.0	23.4
Total Patrimonio	849.7	831.7
<b>Total Pasivos</b>	<b>1,322.3</b>	<b>1,413.4</b>
Liquidez (4)	4.9	4.3
Deuda / Capitalización Total (5)	28.5%	36.0%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<b>4° Trimestre</b>		<b>Acumulado al 31 de Dic.</b>	
	<b>2002</b>	<b>2001</b>	<b>2002</b>	<b>2001</b>
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>140.0</b>	<b>127.5</b>	<b>553.8</b>	<b>526.4</b>
<b>Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>67.8</b>	<b>60.1</b>	<b>281.4</b>	<b>259.1</b>
<i>Fertilizantes de especialidad trad.</i>	60.9	53.1	248.6	227.6
<i>Sulfato de Potasio</i>	7.0	7.0	32.8	31.4
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>18.3</b>	<b>17.4</b>	<b>70.8</b>	<b>69.6</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	14.9	12.8	56.9	54.5
<i>Sulfato de Sodio</i>	2.0	2.7	8.5	9.0
<i>Acido Bórico</i>	1.4	2.0	5.4	6.2
<b>Yodo y derivados</b>	<b>22.4</b>	<b>20.4</b>	<b>84.1</b>	<b>81.4</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>11.1</b>	<b>8.8</b>	<b>37.3</b>	<b>37.0</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>20.4</b>	<b>20.8</b>	<b>80.1</b>	<b>79.4</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	9.8	10.3	38.2	36.5
<i>Otros</i>	10.5	10.5	41.9	42.8
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(88.9)</b>	<b>(79.1)</b>	<b>(363.3)</b>	<b>(345.9)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(15.1)</b>	<b>(14.8)</b>	<b>(61.5)</b>	<b>(63.2)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>36.0</b>	<b>33.5</b>	<b>129.0</b>	<b>117.4</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(14.0)</b>	<b>(12.9)</b>	<b>(46.3)</b>	<b>(43.6)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>22.0</b>	<b>20.6</b>	<b>82.7</b>	<b>73.7</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(9.1)</b>	<b>(11.6)</b>	<b>(29.8)</b>	<b>(29.2)</b>
Gastos Financieros Netos (1)	(6.5)	(7.2)	(27.5)	(32.0)
Intereses Capitalizados (2)	0.3	0.5	1.9	2.4
Diferencia de Cambio	(2.8)	(2.9)	(3.5)	(3.1)
Otros	(0.1)	(1.9)	(0.8)	3.5
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>12.9</b>	<b>9.1</b>	<b>52.9</b>	<b>44.5</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(2.7)</b>	<b>(0.2)</b>	<b>(10.8)</b>	<b>(7.5)</b>
Otros	(0.4)	(0.7)	(1.9)	(2.0)
<b>Utilidad Antes de Ítemes Extraordinarios</b>	<b>9.8</b>	<b>8.2</b>	<b>40.2</b>	<b>35.0</b>
Ítemes extraordinarios		(0.1)		(4.9)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>9.8</b>	<b>8.1</b>	<b>40.2</b>	<b>30.1</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	3.7	3.1	15.3	11.4
<b>EBITDA (3)</b>	<b>37.1</b>	<b>35.5</b>	<b>144.2</b>	<b>136.9</b>

(1) Ingresos financieros - gastos financieros

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Resultado de explotación + depreciación