



**Para Distribución Inmediata**  
**SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS**  
**TRES MESES FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2024**

**Puntos destacados:**

- SQM reportó ingresos totales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024 por US\$1.084,5 millones en comparación con ingresos totales de US\$2.263,9 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La pérdida neta<sup>(1),(2)</sup> para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024 fue de (US\$869,5) millones o (US\$3,04) por acción, comparado con una utilidad neta<sup>(2)</sup> de US\$749,9 millones, US\$2,63 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Mayores volúmenes de venta de más de 30% año contra año en el segmento de litio, superando 43,000 toneladas métricas in 1T2024.
- Las estimaciones de volúmenes de venta de litio para el año completo 2024 fueron revisadas y aumentadas.
- Volúmenes de ventas trimestrales récord en el negocio de yodo, superando las 3,700 toneladas métricas en 1T2024.
- Concluyó la adquisición del proyecto de litio Andover en Australia Occidental.
- Se completó con éxito la puesta en marcha de la instalación de conversión de hidróxido de litio Dixin en Sichuan, China, con una capacidad nominal de 20.000 toneladas métricas.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 23 de mayo de 2024 a las 12:00pm ET (12:00pm hora de Chile).

Participantes en EE.UU: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=qmUdFzpU>

**Santiago, Chile. 22 de mayo de 2024.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **pérdidas**<sup>(1),(2)</sup> **para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024**, de (US\$869,5) millones, (US\$3,04) por acción. Excluyendo el efecto neto de los ajustes contables de los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, la utilidad neta<sup>(2)</sup> para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, totalizó US\$228,1 millones (US\$0,80 por acción), representando una disminución de aproximadamente 69,6% en comparado a US\$749,9 millones (US\$2,63 por acción).

**El margen bruto**<sup>(3)</sup> alcanzó US\$368,5 millones (34,0% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, menor que los US\$1.065,6 millones (47,1% de los ingresos) registrados en los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023. Los **Ingresos** totalizaron US\$1.084,5 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, representando una disminución de 52,1% comparado con los US\$2.263,9 millones reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Estamos satisfechos con el resultado interanual positivo en los volúmenes de venta en todas nuestras líneas de negocio. Durante el primer trimestre de 2024 logramos volúmenes de ventas trimestrales récord en el negocio de yodo, casi un 9% por sobre lo vendido en el mismo periodo del año pasado. Los volúmenes de venta de los segmentos Nutrición Vegetal de Especialidad y Potasio fueron aproximadamente un 20% mayores año contra año, mientras que los volúmenes de venta de litio fueron un 30% más altos durante el primer trimestre de 2024 comparado con el primer trimestre del año anterior. Este crecimiento fue contrarrestado por menores precios promedio de ventas en estas líneas de negocio como resultado de menores precios de mercado durante el primer trimestre de 2024.”

<sup>(1)</sup> Incluye el efecto neto de los ajustes contables por los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio al 31 de marzo de 2024, en un monto total de US\$1.097,6 millones. Para obtener más detalles, consulte la Nota (1) de este Informe de resultados.

Continuó diciendo: “Creemos que el fuerte crecimiento de la demanda en el mercado de litio observado desde principios del año podría continuar durante el año con una demanda total de litio superando los 1,1 millones de toneladas métricas durante 2024. Dada esta tendencia positiva en el crecimiento de la demanda, especialmente en China, que representa casi el 75% de la demanda mundial de litio, y la actualización de nuestras proyecciones de volúmenes de ventas para este año, creemos que nuestros volúmenes de ventas podrían alcanzar 200.000 toneladas métricas en 2024.”

El señor Ramos agregó: “Continuamos con nuestros planes de crecimiento en Chile y en el exterior. Nuestro proyecto de expansión de yodo y nitratos en Pampa Blanca avanza exitosamente y esperamos entregar 1.300 toneladas métricas de yodo de esta nueva operación en 2024. En los últimos meses, iniciamos la construcción de una tubería de agua de mar que entregará agua de mar a nuestras operaciones, permitiéndonos ampliar nuestra capacidad de producción y abastecer de agua dulce a las comunidades vecinas.”

En el negocio de litio, como se detalla a continuación, hemos completado la nueva expansión de la planta de carbonato de litio en Chile, alcanzando 210.000 toneladas métricas por año, y continuamos trabajando en una serie de iniciativas relacionadas con eficiencia, calidad y mejoras de procesos para expandir esta producción a 240.000 toneladas métricas por año en 2025, agregando así un incremento de 30.000 toneladas métricas por año de capacidad de carbonato de litio. Nuestra capacidad de hidróxido de litio (conversión de carbonato de litio) ha alcanzado 40.000 toneladas métricas por año de capacidad y seguimos en camino de aumentar nuestra capacidad total de hidróxido de litio en Chile a 100.000 toneladas métricas de capacidad por año en 2025.

Luego de firmar un Memorando de Entendimiento no vinculante con Codelco a fines del año pasado, continuamos con las negociaciones para definir las condiciones y documentos definitivos para una operación conjunta en el Salar de Atacama, que esperamos entregar a fines de este mes.”

El Gerente General cerró diciendo: “En China, tras varios años de desarrollar el proyecto de refinería de sulfato de litio, el cual consistió en el re-diseño y modificación de la planta química Dixin para convertir sulfato de litio proveniente del Salar de Atacama en hidróxido de litio grado batería, estamos orgullosos de anunciar que este proceso concluyó este mes por parte de SQM, adquiriendo el 100% de la planta. Con una capacidad diseñada para 20.000 toneladas métricas por año y la primera producción registrada a fines del año pasado, la planta Dixin es fundamental para nuestra estrategia de al menos duplicar nuestra producción de hidróxido de litio proveniente de sulfato de litio en los próximos años.”

Finalmente, en Australia, a través de una asociación 50/50 (*joint venture*) con Hancock Prospecting Pty (Hancock), completamos la adquisición del 60% del proyecto de litio Andover a través de la adquisición del 100% de las acciones de Azure Minerals Limited por un monto total de aproximadamente US\$350 millones (participación de SQM). Esperamos trabajar con Hancock en lo que creemos que será un proyecto de litio de importancia significativa a escala global. Al combinar nuestra experiencia en minería y litio con la experiencia de Hancock en el desarrollo de proyectos y operaciones mineras en Australia, esperamos construir una asociación sólida y mutuamente beneficiosa.”

<b>Capacidad instalada de litio, toneladas métricas / año</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>Chile</b>			
LC	200.000	210.000	240.000
LH (de LC)	30.000	40.000	100.000
<b>China (desde sulfato de litio)</b>			
LH (Dixin)	20.000	20.000	20.000
LH (tolling)		10.000	20.000
<b>Australia (participación de SQM)</b>			
LH (Mt. Holland)			25.000
<b>Capacidad instalada total, toneladas métricas de LCE /año</b>	<b>220.000</b>	<b>240.000</b>	<b>305.000</b>

Nota: LC - carbonato de litio, LH - hidróxido de litio, LCE - carbonato de litio equivalente (1 ton. métrica de LH = 1 ton. métrica de LC).

El gasto de inversión (*capex*) total para 2024 se espera que alcance US\$1,3 mil millones, incluyendo la inversión asociada a las iniciativas mencionadas anteriormente para nuestra expansión de la capacidad de carbonato de litio por aproximadamente US\$70 millones y mantención por aproximadamente US\$150 millones. La inversión total no incluye el monto de US\$350 millones pagados por la adquisición del proyecto de litio Andover.

## Análisis de segmentos de negocio

### Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$547,4 millones durante los primeros tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, una disminución de 66,7% comparado con los US\$1.646,2 millones registrados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

#### Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		3M2024	3M2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	43,5	32,3	11,1	34%
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>547,4</b>	<b>1.646,2</b>	<b>(1.098,8)</b>	<b>(67)%</b>

Los ingresos de la línea de negocio de litio durante el primer trimestre de 2024 se vieron afectados por precios de venta promedio significativamente más bajos, parcialmente compensados por volúmenes de ventas significativamente mayores, en comparación con el mismo período del año pasado. El precio de venta promedio para el primer trimestre de 2024 alcanzó casi US\$12,600 por tonelada métrica, una disminución de 75,3% en comparación al precio promedio de venta reportado en el primer trimestre de 2023. Nuestros volúmenes de ventas de litio alcanzaron 43.500 toneladas métricas para el primer trimestre de 2024, un aumento de más del 34% en comparación con los volúmenes de ventas reportados para el mismo período del año pasado. Nuestros precios de venta promedio realizados disminuyeron como resultado de los precios de mercado más bajos observados durante el primer trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado. Dado que nuestros contratos de venta están vinculados a índices de precios de mercado, nuestros precios de venta realizados reflejan las tendencias de los precios de mercado. China sigue siendo el principal mercado de productos químicos de litio y concentra más del 75% de la demanda de litio. La distribución geográfica de nuestros volúmenes de ventas tiende a seguir el mismo patrón, con aproximadamente el 75% de nuestros volúmenes de productos vendidos en China.

Creemos que la demanda total del mercado de litio puede crecer otro 20% en 2024, alcanzando más de 1,1 millones de toneladas métricas. Al día de hoy, hemos contratado más del 85% de nuestros volúmenes de producción para este año con precios referenciados a índices de precios con un rezago promedio de un mes. Nuestro pronóstico de producción sigue siendo el mismo que anunciamos a principios de este año y esperamos producir aproximadamente 210.000 toneladas métricas de carbonato de litio equivalente en nuestras instalaciones de producción en Chile y China. Dada la dinámica positiva de la demanda del mercado, hemos revisado nuestra perspectiva de volúmenes de ventas para el año y esperamos que nuestros volúmenes de ventas puedan alcanzar aproximadamente 200.000 toneladas métricas en 2024.

El **márgen bruto**<sup>(3)</sup> para el segmento Litio y Derivados representó aproximadamente el 47% del márgen consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, totalizaron US\$207,8 millones, representando una disminución de 6,0% comparado con US\$220,9 millones reportados para los tres meses terminados 31 de marzo de 2023.

#### Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		3M2024	3M2023	2024/2023	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>MTon</b>	<b>204,0</b>	<b>168,1</b>	<b>35,9</b>	<b>21 %</b>
Nitrato de Sodio	MTon	7,4	6,7	0,8	11%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	118,6	88,8	29,8	34 %
Mezclas de Especialidad	MTon	42,8	39,6	3,3	8 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	35,1	33,1	2,1	6%
<b>Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>207,8</b>	<b>220,9</b>	<b>(13,2)</b>	<b>(6)%</b>

\*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Los ingresos de la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad durante el primer trimestre de 2024 se vieron afectados por precios de venta promedio significativamente menores en comparación con el mismo período de 2023, parcialmente compensados por volúmenes de ventas significativamente mayores. Nuestro precio promedio disminuyó casi un 22,5% interanual mientras que nuestros volúmenes de ventas aumentaron un 21,3% durante el primer trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado.

Hemos observado tendencias positivas en el mercado de nitrato de potasio durante los primeros meses de este año, caracterizado por un sólido crecimiento de la demanda y precios de mercado estables. Anticipamos que la demanda total del mercado de nitrato de potasio podría aumentar aproximadamente un 15% en comparación con la demanda total observada en 2023. En consecuencia, se espera que nuestros volúmenes de ventas crezcan en línea con esta demanda. La estabilidad de los precios observada durante los últimos trimestres sugiere que el precio de mercado puede haber tocado fondo y creemos que esta tendencia podría persistir durante todo el año, siempre que las condiciones actuales del mercado se mantengan sin cambios.

**El Margen bruto**<sup>(3)</sup> para el segmento NVE representó aproximadamente el 12% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

#### Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los tres primeros meses de 2024 totalizaron US\$240,1 millones, un incremento de 0,2% comparado con los US\$239,6 millones reportados en los primeros tres meses de 2023.

#### **Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:**

		3M2024	3M2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	3,7	3,4	0,3	9%
<b>Ingresos de Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>240,1</b>	<b>239,6</b>	<b>0,5</b>	<b>0%</b>

Los mayores volúmenes de ventas durante el primer trimestre de 2024 compensaron el menor precio de venta realizado en el primer trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado. Reportamos volúmenes de ventas trimestrales récord de más de 3.700 toneladas métricas para el primer trimestre de 2024, un aumento de casi el 9% en comparación con los volúmenes de ventas reportados para el primer trimestre de 2023. Nuestro precio de venta promedio realizado para el primer trimestre de 2024 disminuyó casi un 8% interanual.

Desde principios de este año, hemos visto un fuerte crecimiento de la demanda en el mercado del yodo y esperamos que esta tendencia continúe durante todo el año. Creemos que la demanda total de yodo puede crecer aproximadamente un 4% en 2024 en comparación con el año anterior, recuperando la disminución en la demanda observada durante 2023. Como resultado de mejoras de eficiencia en nuestras operaciones de caliche y un aumento exitoso de las operaciones de Pampa Blanca, creemos que estamos bien posicionados para respaldar esta recuperación de la demanda. Estimamos que la mayor parte de este crecimiento proviene de las actividades de reabastecimiento de los clientes y de la recuperación de la demanda en segmentos como pantallas LCD/LED, nailon y alimentos para animales. Mientras tanto, la demanda de medios de contraste de rayos X continúa mostrando un fuerte crecimiento, en consonancia con períodos anteriores. Dadas estas tendencias positivas en la demanda de yodo, creemos que nuestros volúmenes de ventas podrían aumentar en 2024 en comparación con los volúmenes de ventas reportados para 2023. También hemos visto que los precios del yodo se han estabilizado durante los últimos meses y creemos que esta estabilidad de precios podría continuar durante el resto del año, con un posible ligero aumento.

**El margen bruto**<sup>(3)</sup> para el segmento de yodo y derivados representó aproximadamente el 38% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

#### Potasio

Los ingresos de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024 totalizaron US\$63,6 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023 en que se reportaron US\$86,9 millones, representando una disminución de 26,8%.

## Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasios:

		3M2024	3M2023	2024/2023	
Potasio	MTon	163,4	137,5	25,9	19 %
<b>Ingresos de Potasio</b>	<b>MMU\$</b>	<b>63,6</b>	<b>86,9</b>	<b>(23,3)</b>	<b>(27)%</b>

Los ingresos de potasio durante el primer trimestre de 2024 fueron aproximadamente un 27% menores en comparación con el mismo período del año pasado, como resultado de precios de venta promedio significativamente más bajos, parcialmente compensados por casi un 19% más de volúmenes de ventas reportados para el primer trimestre de 2024 en comparación con el mismo período del año pasado. Creemos que debido a los precios de mercado más bajos y la mayor disponibilidad de oferta en el mercado, la demanda mundial de potasio podría crecer aproximadamente un 10% en 2024 en comparación con el año pasado. Se espera que nuestros volúmenes de ventas alcancen las 600.000 toneladas métricas en 2024.

**El margen bruto**<sup>(3)</sup> para el segmento Potasio representó aproximadamente el 2% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024.

## Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los tres primeros meses de 2024 alcanzaron US\$21,8 millones, un 66,9% menos que los US\$65,9 millones registrados durante los primeros tres meses de 2023.

## Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		3M2024	3M2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	14,5	71,0	(56,6)	(80)%
<b>Ingresos de Químicos Industriales</b>	<b>MMU\$</b>	<b>21,8</b>	<b>65,9</b>	<b>(44,1)</b>	<b>(67)%</b>

Los ingresos de químicos industriales durante el primer trimestre de 2024 fueron significativamente más bajos en comparación con los ingresos reportados para el mismo período del año pasado, como resultado de volúmenes de ventas significativamente menores que compensaron los precios de venta promedio más altos. Tanto los volúmenes de ventas como los precios promedio para el primer trimestre de 2023 estuvieron influenciados por las ventas de sales solares al proyecto que terminamos de suministrar el año pasado. Dado que no esperamos suministrar ningún volumen de sales solares durante 2024, nuestros volúmenes de ventas trimestrales deberían ser relativamente estables trimestre tras trimestre. Creemos que los precios del mercado de productos químicos industriales también podrían permanecer estables durante lo que queda de año.

**El Margen bruto**<sup>(3)</sup> para el segmento Químicos Industriales representó aproximadamente el 2% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024.

## Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$3,8 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024, una disminución comparado con los US\$4,2 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

## Información Financiera

### Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos por depreciación y amortización fue de US\$642,6 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024, una disminución de 43,4% en comparación con US\$1.134,6 millones para el mismo periodo de 2023.

Nuestro costo de ventas relacionado con nuestras líneas de negocios de litio y potasio incluye pagos de arrendamiento a Corfo y, por lo tanto, fluctúa con nuestros precios de venta de productos de litio y potasio. Dada una disminución en los precios del litio durante el primer trimestre de 2024 en comparación con el cuarto trimestre de 2023, el costo de ventas

relacionado con el negocio del litio se vio afectado por un mayor costo de inventario como resultado de mayores pagos de arrendamiento a Corfo durante los períodos anteriores.

En nuestros negocios de yodo y fertilizantes, hemos logrado avances significativos en la reducción de costos al aumentar las tasas de recuperación y los volúmenes de producción. Estos esfuerzos han contribuido a aumentar los márgenes.

### **Gastos Administrativos**

Los gastos de administración totalizaron US\$38,3 millones (3,5% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024, comparado con US\$41,5 millones (1,8% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

### **Indicadores Financieros**

#### **Gastos Financieros Netos**

Los gastos financieros para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024 totalizaron US\$20,5 millones, comparado con un ingreso financiero neto de US\$3,3 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

#### **Gastos por Impuesto a las Ganancias**

Para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2024, el gasto por impuesto a las ganancias, incluyendo el efecto neto de los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera en Chile aplicados a la explotación de litio por un monto total de US\$1.097,6 millones, alcanzaron US\$1.168,8 millones, en comparación del pago relativo a gasto por impuesto a las ganancias de US\$281,9 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

El gasto por impuesto a las ganancias, excluyendo el efecto neto de los ajustes contables por los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, alcanzaron US\$71,3 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, representando una tasa de impuesto efectiva de 23,7%. La tasa de impuesto corporativo de Chile fue de 27.0% en 2023 y 2024.

#### **EBITDA Ajustado<sup>(4)</sup>**

El EBITDA ajustado para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2024, fue de US\$403,6 millones (margen EBITDA ajustado de 37,2%), comparado con US\$1.087,7 millones (margen EBITDA ajustado de 48,0%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

#### **Notas:**

(1) El Servicio de Impuestos Internos de Chile ("SII") ha pretendido ampliar la aplicación del impuesto específico a las actividades mineras en Chile a la extracción de litio, sustancia que no es concesionable por ley, y ha cobrado impuestos al 31 de diciembre de 2023 por un monto de US\$986,3 millones a nuestra subsidiaria SQM Salar S.A. (SQM Salar) por los ejercicios tributarios 2012 a 2023 (ejercicios comerciales 2011 a 2022) sobre esa base. SQM Salar ha pagado las liquidaciones tributarias por US\$201,3 millones, por las cuales se han presentado siete reclamaciones tributarias contra el SII impugnando estos impuestos (las "Reclamaciones"), y la liquidación tributaria por US\$785,0 millones, por la cual aún no se ha presentado reclamación. Ambos montos se contabilizaron como activos por impuestos no corrientes en el estado financiero consolidado del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023. En la causa, correspondiente a los ejercicios tributarios 2017-2018, el Tribunal Tributario y Aduanero acogió la reclamación de SQM Salar y ordenó dejar sin efecto dichos créditos fiscales. La sentencia del tercer caso fue apelada por el SII, y el 5 de abril de 2024 la Corte de Apelaciones de Santiago dictó una sentencia revocando la sentencia anterior dictada por el Tribunal Tributario y Aduanero que cubría los ejercicios tributarios 2017-2018. Si bien el fallo de la Corte de Apelaciones de Santiago no afecta a todos los demás Reclamaciones y aún está sujeto a apelación por parte de SQM Salar, motivó la revisión del tratamiento contable de los Reclamaciones por parte del Directorio de SQM. En consecuencia, al 31 de marzo de 2024, SQM reconoció un ajuste por gasto tributario por US\$1.097,6 millones, que corresponde al impacto que la interpretación del fallo de la Corte de Apelaciones de Santiago podría tener sobre los Reclamaciones (correspondiente a US\$926,7 millones relativos a los ejercicios comerciales 2011 a 2022, US\$162,7 millones relativos al ejercicio comercial 2023 y US\$8,2 millones relativos al primer trimestre de 2024). SQM mantiene su firme posición respecto de la aplicación errónea del impuesto específico a la actividad minera a la explotación de litio, sustancia no concesible por ley en Chile, lo cual había sido reconocido en el pasado por el propio SII, así como por el poderes ejecutivo, legislativo y judicial en Chile. SQM Salar continuará defendiendo activamente su posición en los Reclamaciones. Para más información, consulte la Nota 21.3 de nuestros estados financieros consolidados al 31 de marzo de 2024.

(2) Utilidad neta (pérdida) se refiere a la utilidad (pérdida) integral atribuible a las participaciones controladoras.

(3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Acumulado al 31 de marzo</b>	
	<b>2024</b>	<b>2023</b>
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>(868,7)</b>	<b>751,5</b>
(+) Gastos de depreciación y amortización	73,4	63,6
(+) Costos financieros	46,8	27,3
(+) Impuestos a las ganancias	1.168,8	281,9
<b>EBITDA</b>	<b>420,4</b>	<b>1.124,4</b>
(-) Otros ingresos	1,3	17,7
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(2,0)	(0,3)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	4,6	0,4
(+) Otros gastos	(16,2)	(16,0)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,6	(1,0)
(-) Ingresos financieros	26,3	30,7
(-) Diferencias de cambio	2,3	5,1
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>403,6</b>	<b>1.087,7</b>

## Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 31 de mar.</i> <b>2024</b>	<i>Al 31 de dic.</i> <b>2023</b>
<b>Activos Corrientes Totales</b>	<b>5.641,8</b>	<b>5.866,1</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	1.315,7	1.041,4
Otros activos financieros corriente	964,8	1.325,8
Cuentas por Cobrar (1)	950,4	950,4
Inventarios	1.756,8	1.774,6
Otros	654,1	773,9
<b>Activos No Corrientes Totales</b>	<b>4.945,9</b>	<b>5.839,4</b>
Otros activos financieros no corrientes	220,2	248,3
Inversiones Empresas Relacionadas	84,9	86,4
Propiedad, planta y equipos	3.725,5	3.609,9
Otros activos no corrientes	915,2	1.894,8
<b>Activos Totales</b>	<b>10.587,6</b>	<b>11.705,6</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>2.406,3</b>	<b>2.351,1</b>
Otros Pasivos financieros corrientes	1.493,2	1.256,5
Otros	913,1	1.094,6
<b>Total Pasivos no corrientes</b>	<b>3.492,9</b>	<b>3.787,5</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	2.940,3	3.213,4
Otros	552,6	574,1
Patrimonio antes de interés minoritario	4.651,4	5.530,7
Interés Minoritario	37,0	36,2
Total Patrimonio	<b>4.688,4</b>	<b>5.566,9</b>
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>10.587,6</b>	<b>11.705,6</b>
Liquidez (2)	2,3	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

## Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2024	2023
<b>Ingresos</b>	<b>1.084,5</b>	<b>2.263,9</b>
Litio y Derivados	547,4	1.646,2
Nutrición Vegetal de Especialidad <sup>(1)</sup>	207,8	220,9
Yodo y Derivados	240,1	239,6
Potasio	63,6	86,9
Químicos Industriales	21,8	65,9
Otros Ingresos	3,8	4,2
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(642,6)</b>	<b>(1.134,6)</b>
<b>Depreciación y Amortización</b>	<b>(73,4)</b>	<b>(63,6)</b>
<b>Ganancia Bruta</b>	<b>368,5</b>	<b>1.065,6</b>
Gastos de Administración	(38,3)	(41,5)
Financiaci3n Expenses	(46,8)	(27,3)
Ingresos Financieros	26,3	30,7
Diferencias de cambio	2,3	5,1
Otros	(11,8)	0,9
<b>Ganancias antes de Impuesto</b>	<b>300,2</b>	<b>1.033,4</b>
<b>Gasto por impuesto a las ganancias</b>	<b>(1.168,8)</b>	<b>(281,9)</b>
<b>Resultado antes de interes minoritario</b>	<b>(868,7)</b>	<b>751,5</b>
Interes minoritario	(0,8)	(1,6)
<b>Ganancia (pérdida) neta</b>	<b>(869,5)</b>	<b>749,9</b>
Utilidad por acci3n (US\$)	(3,04)	2,63

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Irina Axenova / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)  
Isabel Bendeck / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)  
Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la implementación del Memorando de Entendimiento y la posible asociación con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes de ventas anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.