



## Para distribución inmediata

### SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVES MESES DE 2011

#### Destacados

- SQM reportó utilidades para los primeros nueve meses de 2011 de US\$386,9 millones, un 40,0% superior a los resultados obtenidos los primeros nueve meses de 2010.
- La utilidad por acción fue de US\$1,47 en los primeros nueve meses del año, comparado con los US\$1,05 reportados el mismo periodo de 2010.
- Ingresos para los primeros nueve meses de 2011 fueron un 21,3% superior a lo obtenido en los primeros nueve meses de 2010.

**Santiago, Chile, 22 de noviembre de 2011.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2011 de US\$386,9 millones (US\$1,47 por acción), un 40,0% superior a los US\$276,3 millones (US\$1,05 por acción) obtenidos el mismo periodo de 2010. La **ganancia bruta** fue de US\$638,9 millones (39,8% de los ingresos), el cual es un 40,6% superior a los US\$454,4 millones (34,3% de los ingresos) alcanzados los primeros nueve meses de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$1.606,4 millones, los cuales representan un aumento de un 21,3% en relación a los US\$1.324,7 millones registrados el mismo periodo de 2010.

La Compañía también reportó **utilidades** para el tercer trimestre de 2011 de US\$143,2 (US\$0,54 por acción), comparado con los US\$94,8 millones (US\$0,36 por acción) registrados en el tercer trimestre de 2010. La **ganancia bruta** trimestral alcanzó US\$241,7 millones, superior en 59,9% a los US\$151,2 millones reportados para el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el tercer trimestre de este año totalizaron US\$574,7 millones, un aumento de 25,1% comparado con los US\$459,5 millones registrados en el tercer trimestre de 2010.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró: “Durante el primer semestre de 2011, la Compañía registró sólidos resultados y los primeros tres meses del segundo semestre no han sido la excepción. SQM ha continuado presentando un significativo crecimiento de sus márgenes en sus principales líneas de negocio en comparación con 2010, especialmente en las unidades de nutrición vegetal de especialidad, yodo y potasio. Como esperado, una oferta restringida en los mercados de yodo y de nutrición vegetal de especialidad han impulsado positivamente los resultados para el tercer trimestre del año.”

El Sr. Contesse continuó: “Aún cuando los mercados financieros han continuado siendo volátiles, SQM mantiene la confianza en su sólida posición financiera. Continuamos invirtiendo en proyectos de desarrollo y oportunidades de crecimiento, a la vez que se siguen generando nuevas aplicaciones para nuestros productos industriales.”

#### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
www.sqm.com



## **Análisis por segmento**

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$547,1 millones, 20,9% superior a los US\$452,5 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del tercer trimestre de este año llegaron a US\$183,2 millones, aumentando 21,0% con respecto a los US\$151,5 millones del tercer trimestre de 2010.

La demanda mundial por los productos de NVE continuó sólida durante los primeros nueve meses de 2011. Los mercados norteamericanos y europeos, continuaron siendo los principales impulsores de la demanda por estos productos. Se ha visto una limitada oferta en el mercado de nutrientes vegetales de especialidad, y esto, en conjunto con un sólido crecimiento de la demanda, ha impulsado un aumento en los precios. Durante el primer semestre de 2011 los volúmenes de venta crecieron en aproximadamente un 9%. Si bien durante el tercer trimestre de este año los volúmenes de venta han tendido a nivelarse, continúan sobrepasando los volúmenes de venta registrados en el mismo periodo de 2010.

Como resultado de estas condiciones de mercado, los precios promedio han aumentado entre un 12-15% por sobre los precios promedio observados en el mismo periodo de 2010. Aumentos adicionales en los márgenes de este segmento dependerán del comportamiento del precio de los fertilizantes en base a potasio, especialmente del cloruro de potasio. En este mismo sentido, SQM producirá cada vez mayores porcentajes provenientes de la recientemente inaugurada, y más eficiente, planta de nitrato de potasio ubicada en Coya Sur,

El **margen bruto** de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros nueve meses de 2011 representó un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

### Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$328,4 millones, un aumento de 35,8% con respecto a los US\$241,8 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Durante el tercer trimestre de 2011, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$117,3 millones, un aumento de 27,8% comparado con los US\$91,8 millones registrados en el mismo periodo del año anterior.

SQM continua siendo líder mundial en el mercado del yodo, donde es razonable esperar que la demanda de mercado durante el año 2011 alcance máximos históricos, sobrepasando la demanda observada en 2008 y 2010. Hemos visto una fuerte demanda en la mayoría de sus aplicaciones, tales como medios de contraste de rayos-x y aplicaciones farmacéuticas, entre otros. Como resultado de esto, SQM ha registrado ventas record en este segmento para el tercer trimestre de 2011.

Estas condiciones de mercado han provocado aumento de los precios promedio del tercer trimestre por sobre el 50% en comparación con el tercer trimestre del año pasado y continúan creando oportunidades únicas para SQM. Por este mismo motivo la Compañía mantendrá sus esfuerzos en pos de abastecer los futuros requerimientos de yodo.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses de 2011 representó aproximadamente un 29% del margen bruto consolidado de SQM.

### Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$132,2 millones, un 15,6% superior a los US\$114,3 millones obtenidos el mismo periodo de 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 24,5% con respecto al tercer trimestre de 2010, llegando a US\$45,8 millones, comparado con los US\$36,8 millones de 2010.

Creemos que el mercado de litio está bien posicionado para continuar creciendo en el corto y largo plazo, como resultado del desarrollo de nuevas tecnologías, así como también como resultado de un relevante crecimiento en las aplicaciones industriales.

Los precios de mercado se mantuvieron relativamente estables durante el tercer trimestre, sin embargo, los volúmenes de venta se incrementaron significativamente, aumentando aproximadamente un 25% por sobre los volúmenes de venta registrados en el tercer trimestre del año anterior. SQM continúa siendo optimista con respecto al mercado de litio.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 representó cerca de un 9% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$426,0 millones, un 19,4% superior a los US\$356,8 millones alcanzados en el mismo período de 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 33,4% con respecto al tercer trimestre de 2010, llegando a US\$152,7 millones, comparado con los US\$114,4 millones de 2010.

Los mercados de fertilizantes se han presentado positivos durante los primeros nueve meses de 2011. Como esperado, los agricultores se han mantenido motivados a incrementar el rendimiento de sus cultivos a través de una óptima aplicación de fertilizantes para sus cultivos. Más aún, la demanda por fertilizantes commodity continúa en crecimiento a medida que el incremento de la población mundial y la necesidad de producir más alimento, y de mejor calidad, aumenta.

SQM, ha observado un significativo aumento en los precios efectivos para este segmento durante los primeros nueve meses de 2011. El precio promedio para el tercer trimestre de 2011 en esta línea de negocio fue un 25% superior al precio promedio alcanzado en igual período del año anterior.

Sin embargo, los volúmenes de venta fueron levemente inferiores a nuestras expectativas debido a un leve retraso en la construcción de las nuevas plantas de MOP y MOP granulado en el Salar de Atacama. A pesar de estos contratiempos, las plantas ya han sido finalizadas y actualmente se encuentran bajo su proceso de marcha blanca. La planta de MOP granulado nos permitirá concentrarnos en mayores volúmenes de MOP granulado, el cual posee un premio por sobre el precio del cloruro de potasio en su forma estándar.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses del año 2011 representó aproximadamente un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2011 alcanzaron los US\$113,4 millones, 3,5% superior a los US\$109,5 millones registrados para el mismo período del año 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron a US\$45,4 millones, cifra superior en un 8,7% a los US\$41,8 millones del tercer trimestre de 2010.

La demanda por químicos industriales para aplicaciones tradicionales tales como insumos para explosivos, detergentes y vidrios se ha mantenido relativamente estable durante los primeros nueve meses de 2011.

Los resultados para el tercer trimestre de 2011 para esta línea de negocio han mostrado niveles record de ventas. La línea de negocio de químicos industriales ha registrado un leve aumento tanto en precios como en volúmenes durante los primeros nueve meses del presente año. Continuamos esperando un crecimiento significativo en los volúmenes de venta durante 2012 debido a un aumento en las ventas de sales solares, poderoso elemento utilizado por fuentes de energía alternativa.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros nueve meses del año 2011 representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros nueve meses del año 2011 alcanzaron los US\$59,4 millones, en comparación con los US\$49,8 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

#### **Gastos administrativos**

Los gastos de administración totalizaron US\$66,7 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2011, los que se comparan con los US\$55,5 millones (4,2% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

#### **Gastos financieros netos**

Los gastos financieros netos para los primeros nueve meses de 2011 fueron de US\$12,9 millones, comparados con US\$20,0 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Kelly O'Brien , 56-2-4252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)  
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)  
Mark Fones, 56-2-4252485 / [mark.fones@sqm.com](mailto:mark.fones@sqm.com)

Información para la prensa: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / [fabiola.scianca@sqm.com](mailto:fabiola.scianca@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e

involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

<b>Estado de Resultados</b>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer Trimestre</i>		<i>2011</i>	<i>2010</i>
	<i>2011</i>	<i>2010</i>	<i>2011</i>	<i>2010</i>
<b>Ingresos</b>	<b>574.7</b>	<b>459.5</b>	<b>1,606.4</b>	<b>1,324.7</b>
Nutrición Vegetal de Especialidad*	183.2	151.5	547.1	452.5
Yodo y Derivados	117.3	91.8	328.4	241.8
Litio y Derivados	45.8	36.8	132.2	114.3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	152.7	114.4	426.0	356.8
Químicos Industriales	45.4	41.8	113.4	109.5
Otros Ingresos	30.2	23.1	59.4	49.8
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(282.4)</b>	<b>(272.7)</b>	<b>(828.3)</b>	<b>(767.1)</b>
<b>Depreciación y amortización</b>	<b>(50.6)</b>	<b>(35.6)</b>	<b>(139.2)</b>	<b>(103.3)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>241.7</b>	<b>151.2</b>	<b>638.9</b>	<b>454.4</b>
Gastos Administración	(23.6)	(19.4)	(66.7)	(55.5)
Costos Financieros	(7.7)	(8.6)	(30.3)	(26.5)
Ingresos Financieros	5.9	3.6	17.4	6.5
Diferencia de cambio	(11.8)	(1.5)	(19.0)	(6.9)
Otros	(8.4)	(0.4)	(15.1)	(8.2)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>196.1</b>	<b>124.9</b>	<b>525.1</b>	<b>363.8</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(49.3)</b>	<b>(28.3)</b>	<b>(132.7)</b>	<b>(84.4)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>146.8</b>	<b>96.6</b>	<b>392.4</b>	<b>279.4</b>
Interés minoritario	(3.6)	(1.8)	(5.6)	(3.1)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>143.2</b>	<b>94.8</b>	<b>386.9</b>	<b>276.3</b>
Utilidad por acción (US\$)	0.54	0.36	1.47	1.05

\*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de septiembre 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>1,980.6</b>	<b>1,695.3</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	447.4	524.7
Otros activos financieros corriente	207.1	76.2
Cuentas por Cobrar (1)	559.2	412.1
Existencias	707.5	605.1
Otros	59.4	77.2
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>1,864.0</b>	<b>1,677.6</b>
Otros activos financieros no corrientes	31.4	92.7
Inversiones Empresas Relacionadas	68.8	62.3
Propiedad, planta y equipos	1,695.0	1,454.0
Otros activos no corrientes	68.8	68.7
<b>Total Activos</b>	<b>3,844.6</b>	<b>3,372.8</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>655.3</b>	<b>476.8</b>
Otros pasivos financieros corrientes	268.4	187.6
Otros	386.9	289.3
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1,208.7</b>	<b>1,225.2</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1,094.1	1,090.2
Otros	114.7	135.0
Patrimonio antes de interés minoritario	1,929.5	1,622.8
Interés Minoritario	51.2	48.0
Total Patrimonio	1,980.6	1,670.8
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>3,844.6</b>	<b>3,372.8</b>
Liquidez (2)	3.0	3.6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes