



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVE MESES DEL 2004

Destacados

- Aumento de utilidades por acción en 94%, desde US\$0,050 para el tercer trimestre del 2003, a US\$0,098 para el tercer trimestre del 2004.
- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 54%, desde US\$0,137 al 30 de Septiembre del 2003, a US\$0,211 al 30 de Septiembre del 2004.
- Continúa la recuperación de la demanda y precios en los principales mercados en los que opera la Compañía

Santiago, Chile, Noviembre 9, 2004.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el tercer trimestre del año 2004, las cuales ascendieron a US\$25,7 millones (US\$9,8 centavos por acción), monto superior en un 94% a los US\$13,3 millones registrados durante el mismo período del año anterior. El **resultado de explotación** del tercer trimestre alcanzó los US\$39,6 millones, 49% superior a los US\$26,6 millones obtenidos en igual periodo del 2003. Los **ingresos consolidados** totalizaron US\$223,7 millones, superiores en aproximadamente 10% a los US\$203,2 millones registrados en igual período del año anterior.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, señaló “Este sólido tercer trimestre nos ha ayudado a consolidar un año que ya venía positivo y que esperamos continúe con la tendencia positiva observada hasta ahora. Las condiciones de mercado han mejorado significativamente, debido al sostenido aumento de demanda y a una menor holgura por el lado de la oferta, lo cual ha presionado al alza el nivel general de precios.” Agregó, “Estos efectos positivos fueron parcialmente contrarrestados por un aumento en los costos de transporte marítimo, el fortalecimiento del peso chileno y un aumento en los costos de energía”.

Las **utilidades** de SQM para los primeros nueve meses del 2004 fueron de US\$55,6 millones (US\$21,1 centavos por acción), un 54% superior a los US\$36,1 millones obtenidos en los primeros nueve meses del 2003. El **resultado de explotación** alcanzó los US\$93,4 millones (15,5% de las ventas), superior a los US\$67,1 millones (12,7% de las ventas) obtenidos durante los primeros nueve meses del año anterior. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante los primeros nueve meses del 2004 totalizaron US\$603,6 millones, superiores en un 14% a los US\$528,2 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

Análisis por áreas de negocio

1.- Fertilizantes de Especialidad

Durante el tercer trimestre del año 2004 los ingresos llegaron a US\$123,5 millones, cifra superior en 25,8% a los US\$98,2 millones registrados durante el tercer trimestre del año 2003.

Los ingresos por fertilizantes de especialidad registrados durante los primeros nueve meses del año 2004 alcanzaron los US\$329,8 millones, 20,6% superiores a los US\$273,5 millones del mismo período del año anterior.

El aumento de los ingresos durante los primeros nueve meses del 2004 se debió principalmente a:

- Aumento en las ventas de fertilizantes potásicos a Norteamérica, Europa y Latinoamérica -en especial Brasil- debido al continuo aumento de la demanda y los efectos positivos del acuerdo comercial con Yara Internacional⁽¹⁾. Aunque los volúmenes adicionales destinados a estos mercados fueron compensados por menores ventas a China, el efecto neto fue positivo en la medida que la empresa mejoró su *product mix* (favoreciendo aquellos productos con mayores márgenes) y experimentó aumentos en los precios para la mayoría de sus productos.
- Aumento en las ventas de mezclas de especialidad debido al aumento en los esfuerzos de marketing que la compañía ha estado llevando a cabo. Consecuente con su compromiso de entregar mayor valor a sus clientes, SQM firmó un acuerdo para producir y comercializar fertilizantes solubles en el sur de Asia. La nueva planta, administrada a través de un joint venture con un socio local estará ubicada en Tailandia y se espera que entre en operaciones durante la segunda mitad del 2005. Esto se suma a los esfuerzos realizados en Egipto, donde SQM, en asociación con Yara, está construyendo una planta de fertilizantes líquidos que se espera entre en operaciones durante la primera mitad del 2005, y en Turquía, donde SQM, en asociación con un socio local está construyendo una planta de NPK para suplir el mercado local.
- Mayores ventas relacionadas al *trading* de fertilizantes de especialidad no-SQM, a medida que la Compañía consolida su posición de mercado en Chile y México como un proveedor integral
- Los volúmenes de venta de sulfato de potasio aumentaron durante el tercer trimestre, confirmado las expectativas de SQM en relación con realizar mayores ventas anuales comparado con el 2003.

La demanda por los fertilizantes de especialidad continua fuerte, con un crecimiento esperado de mercado para el año 2004 de aproximadamente 6%, traduciéndose esto en aumentos de precio en la mayoría de nuestros mercados. A los motores tradicionales del crecimiento (escasez de tierra cultivable y agua y demanda por productos de mayor calidad) se observa que la demanda de potasio a nivel mundial ha aumentado para compensar el desequilibrio mundial entre los tres nutrientes principales para las plantas (nitrógeno, fósforo y potasio).

Esto último ha beneficiado todas las formas de fertilizantes potásicos, incluyendo nuestro nitrato de potasio y sulfato de potasio. Adicionalmente, el aumento en el precio del cloruro de potasio, materia prima para la producción del nitrato de potasio, contribuye a fortalecer los precios actuales hacia el futuro.

Por otra parte, y afectando también todas nuestras líneas de negocio, durante este año los costos de transporte han impactado negativamente nuestros costos a medida que la demanda mundial por

commodities aumenta (disminuyendo la disponibilidad de naves) y el precio del petróleo continua con su tendencia al alza, en especial durante los últimos meses. Finalmente, a medida que el peso chileno se ha apreciado con respecto al dólar, nuestros costos en pesos chilenos se han visto negativamente afectados.

El **margen de explotación**⁽²⁾ de los fertilizantes de especialidad, durante los primeros nueve meses del 2004, fue aproximadamente US\$18 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

2.- Químicos Industriales

Durante el tercer trimestre del 2004 los ingresos alcanzaron los US\$18,1 millones, 2,5% superiores a los US\$17,7 millones del tercer trimestre del año 2003.

Los ingresos por químicos industriales durante los primeros nueve meses del 2004 fueron de US\$53,4 millones, 6% inferiores a los US\$56,9 millones del mismo período del año anterior.

La disminución en los ingresos se explica principalmente por las menores ventas de sulfato de sodio y ácido bórico debido a una menor producción.

Los ingresos de nitratos industriales, que representan cerca del 85% de los ingresos de la línea, durante los primeros nueve meses del 2004 se mantuvieron relativamente constante con respecto al año anterior. Aumento en la actividad minera y en el desarrollo de infraestructura a nivel mundial ha resultado en mayores ventas a las industrias de explosivos y de vidrio, lo cual ha sido contrarrestado por menores ventas a China.

Los precios promedio de los nitratos industriales para los primeros nueve meses del 2004 fueron superiores a los del año 2003.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2004 fue similar al margen del mismo período del año anterior.

3.- Yodo y Derivados

Durante el tercer trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$27,0 millones, superior a los US\$21,3 millones del mismo período del año 2003.

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante los primeros nueve meses del año 2004 alcanzaron los US\$81,5 millones, 25% superior a los US\$65,1 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

El aumento de ingresos obtenidos durante el período reflejan una demanda saludable, la cual se estima está creciendo a tasas del orden del 5% este año. Los principales motores del crecimiento continúan siendo medios de contraste, biocidas, electrónica y farmacéuticos, además del consumo de China en múltiples aplicaciones.

Por el lado de la oferta, SQM ha sido capaz de capturar una gran parte del crecimiento del mercado. En línea con esto y considerando las positivas perspectivas de la industria para los próximos años, la compañía ya ha comenzado su anunciado plan para aumentar la capacidad de yodo en 30%

En línea con las dinámicas de oferta y demanda, los precios promedio de venta han aumentado sostenidamente durante el período en aproximadamente US\$2 por kilo.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses del año 2004 fue aproximadamente de US\$9 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

4.- Litio y Derivados

Durante el tercer trimestre del año 2004 los ingresos totalizaron US\$16,9 millones, 26,1% superiores a los US\$13,4 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los ingresos por litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2004 alcanzaron los US\$45,1 millones, 21,9% superiores a los US\$37,0 millones obtenidos durante el mismo período del año anterior.

El aumento en los ingresos observado durante los primeros nueve meses está principalmente relacionado a las mayores ventas de carbonato de litio grado batería y a los mayores volúmenes de venta en los mercados de vidrio, fritas y aire acondicionado, los cuales están muy ligados al desarrollo de infraestructura en el mundo.

Los precios de venta para los primeros nueve meses del año 2004 fueron aproximadamente 5% superiores a los precios de venta del año anterior.

El **margen de explotación** del litio y derivados durante los primeros nueve meses del año 2004 fue aproximadamente US\$3 millones superior al margen del mismo período del año anterior.

5.- Otros

Cloruro de potasio

Durante el tercer trimestre del 2004 los ingresos totalizaron US\$12,7 millones, inferiores a los US\$15,2 millones del mismo período del año anterior. Los ingresos obtenidos durante los primeros nueve meses del 2004 alcanzaron los US\$30,1 millones, levemente inferiores a los US\$30,5 millones del mismo período del año anterior.

Como se mencionara más arriba, el mercado del cloruro de potasio ha sido muy beneficiado por el aumento en la demanda de potasio a nivel mundial, lo cual ha impactado positivamente su precio. Los menores ingresos de cloruro de potasio están directamente relacionados con una disminución de los volúmenes de ventas a terceros a medida que la compañía ha aumentado su consumo como materia prima para la producción de nitrato de potasio

Otros fertilizantes *commodity*

Las ventas de fertilizantes *commodity* disminuyeron desde US\$65,1 millones a US\$63,7 millones durante los primeros nueve meses del 2004.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$39,6 millones (6,6% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del 2004, lo cual se compara con los US\$36,3 millones (6,9% de los ingresos) registrados durante el mismo período del año 2003.

El **resultado fuera de explotación** para los primeros nueve meses del año 2004 reflejó una pérdida de US\$14,1 millones que se compara con una pérdida de US\$16,7 millones para el mismo período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- El 18 de Agosto del 2004 la Compañía vendió el 14,05% de participación que tenía en Empresas Melón en un remate público llevado a cabo en la Bolsa de Santiago. La operación que involucró 653.748.837 acciones, a un precio de \$67 por acción, aportó a la Compañía efectivo por un valor de aproximadamente US\$69,3 millones y utilidades después de impuestos de aproximadamente US\$6 millones⁽³⁾. Este activo no esencial había estado en manos de SQM desde el año 1998, cuando la Compañía vendió su proyecto de cemento a Empresas Melón. La venta de esta inversión reafirma la estrategia de SQM de concentrarse y fortalecer sus principales negocios: fertilizantes de especialidad, yodo y litio.
- Una disminución de los gastos financieros netos⁽⁴⁾ desde US\$(15,8) millones en los primeros nueve meses del 2003 a US\$(13,0) millones en los primeros nueve meses del 2004. La Compañía redujo su deuda financiera neta⁽⁵⁾ en aproximadamente US\$124,8 millones en los últimos doce meses, fuertemente influenciada por la venta de su participación en Empresas Melón.
- Durante los primeros nueve meses del año 2003, la compañía registró ganancias por tipo de cambio del orden de US\$2,8 millones, mientras que durante los primeros nueve meses del año 2004, la compañía registró pérdidas por tipo de cambio del orden de US\$2,5 millones.

Perspectivas

Considerando las mejores condiciones de mercado para la mayoría de los productos de la empresa, creemos que el cuarto trimestre del 2004 será positivo para la Compañía, obteniendo mejores utilidades y resultado operacional comparado con el mismo período del año 2003, continuando con la tendencia positiva observada hasta ahora.

Notas:

(1) **Yara Internacional ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Yara eligió durante la última junta de accionistas a un miembro del Directorio de SQM

(2) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(3) La Compañía reflejó una utilidad de aproximadamente US\$8 millones en ingresos fuera de explotación, y un cargo tributario de aproximadamente US\$2 millones en impuestos.

(4) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros y de los intereses capitalizados obtenidos durante el período.

(5) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 50% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	3er Trimestre		Acumulado al 30 de Sept.	
	2004	2003	2004	2003
Ingresos de Explotación	223,7	203,2	603,6	528,2
Fertilizantes de Especialidad	123,5	98,2	329,8	273,5
Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)	109,1	91,4	298,1	250,3
Sulfato de Potasio	14,4	6,8	31,7	23,2
Químicos para la Industria	18,1	17,7	53,4	56,9
Nitratos Industriales	16,5	15,3	47,3	47,0
Sulfato de Sodio	0,9	1,1	3,3	5,8
Acido Bórico	0,7	1,2	2,9	4,1
Yodo y derivados	27,0	21,3	81,5	65,1
Litio y derivados	16,9	13,4	45,1	37,0
Otros Ingresos	38,2	52,6	93,8	95,7
Cloruro de Potasio (KCl)	12,7	15,2	30,1	30,5
Otros	25,5	37,4	63,7	65,1
Costos de Explotación	(156,0)	(149,2)	(425,1)	(379,6)
Depreciación	(15,9)	(15,1)	(45,5)	(45,1)
Margen de Explotación	51,9	38,9	133,0	103,5
Gastos Administración y Ventas	(12,2)	(12,4)	(39,6)	(36,3)
Resultado de Explotación	39,6	26,6	93,4	67,1
Resultado Fuera de Explotación	(3,2)	(7,4)	(14,1)	(16,7)
Ingresos Financieros	1,0	1,1	2,6	2,5
Gastos Financieros	(4,9)	(5,6)	(15,6)	(18,2)
Intereses Capitalizados (2)	0,4	0,5	1,2	1,8
Otros	0,3	(3,3)	(2,2)	(2,8)
Utilidad Antes de Impuesto	36,4	19,2	79,4	50,4
Impuesto a la Renta	(8,4)	(4,5)	(19,8)	(12,3)
Otros	(2,3)	(1,4)	(3,9)	(2,0)
Utilidad del Ejercicio	25,7	13,3	55,6	36,1
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	9,8	5,0	21,1	13,7

(1) Incluye mezclas de especialidad, fertilizantes de especialidad Yara y otros fertilizantes de especialidad

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Utilidad EE.RR. neto de pérdidas EE.RR.

Balance

(en millones de US\$)	Al 30 de Septiembre	
	2004	2003
Activo Circulante	614,0	522,0
Caja y depósitos a plazo (1)	115,4	78,5
Cuentas por cobrar (2)	198,0	183,8
Existencias	260,6	227,8
Otros	40,1	31,8
Activo Fijo	671,6	705,5
Otros Activos	77,8	134,4
Inversión EE.RR. (3)	19,5	66,7
Otros	58,3	67,7
Total Activos	1.363,4	1.361,9
Total Pasivo Circulante	159,9	121,7
Deuda Financiera Corto Plazo	55,0	35,0
Otros	104,9	86,7
Total Pasivos Largo Plazo	246,2	342,9
Deuda Financiera Largo Plazo	200,0	308,0
Otros	46,2	34,9
Interés Minoritario	31,1	26,0
Total Patrimonio	926,3	871,3
Total Pasivos	1.363,4	1.361,9
Liquidez (4)	3,8	4,3
Deuda / Capitalización Total (5)	21,0%	27,7%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)