



Sociedad Química y Minera de Chile S.A.  
Ticker NYSE: SQM

## SQM INFORMA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DEL 2002

**Santiago, Mayo 15, 2002.-** Las **utilidades** de SQM durante el primer trimestre del 2002 fueron US\$ 9,6 millones (US\$ 3,6 centavos por acción), un 47% superior a los US\$ 6,5 millones del primer trimestre del 2001. El **resultado de explotación** del primer trimestre del 2002 fue US\$ 17,1 millones (14,6% de las ventas), superior a los US\$ 16,4 millones (12,6% de las ventas) de igual período del año anterior. El **EBITDA<sup>(1)</sup>** alcanzó los US\$ 32,8 millones, lo que se compara con los US\$ 32,1 millones registrados durante el primer trimestre del 2001. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el primer trimestre del 2002 totalizaron US\$ 117,4 millones, inferiores a los US\$ 130,1 millones del primer trimestre del 2001.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, comentó "El aumento de los resultados respecto al año anterior refleja los efectos de las iniciativas de reducción de costos y marca una tendencia positiva en el desarrollo del año 2002". Respecto a los menores ingresos del primer trimestre agregó "Las ventas se van a recuperar durante el segundo y tercer trimestre y esperamos cerrar el año con un leve aumento en los ingresos consolidados respecto al año 2001".

El análisis por las distintas áreas de negocios es el siguiente:

### 1.- Fertilizantes de Especialidad

Los ingresos por fertilizantes de especialidad durante el primer trimestre del 2002 fueron US\$ 58,2 millones, inferiores a los US\$ 66,3 millones del primer trimestre del año anterior.

<u>Acumulado</u>		<b>Marzo 02</b>	<b>Marzo 01</b>
Ingresos F.E. Tradicionales	MMUS\$	51,5	56,5
Ingresos sulfato de potasio	MMUS\$	6,7	9,8
<b>Ingresos Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>58,2</b>	<b>66,3</b>

Las menores ventas de fertilizantes de especialidad durante el primer trimestre del año 2002, se explican principalmente por:

- Ventas de nitrato de potasio a China durante el primer trimestre del año 2001 por aproximadamente US\$ 4,5 millones. Para el año 2002 se espera que los embarques de nitrato de potasio a China se realicen durante el segundo semestre.

- Un desplazamiento de ventas de nitrato de potasio y sulfato de potasio desde el primer trimestre al segundo y tercer trimestre del año 2002.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> de los fertilizantes de especialidad durante el primer trimestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 1,5 millones superior al margen de igual período del año anterior. El aumento del margen de explotación se explica por una disminución significativa de los costos de producción derivada de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron durante el año 2001. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por precios levemente inferiores (2% - 3%) y por los menores volúmenes de venta obtenidos durante el primer trimestre del 2002 respecto al primer trimestre del año anterior.

**Perspectivas.** Conforme a lo proyectado inicialmente, durante este año la oferta de nitrato de potasio va a aumentar por parte de nuevos productores Chilenos. Sin embargo, durante el primer trimestre del año la empresa Norteamericana TRI<sup>(3)</sup> con plantas de producción de nitrato de potasio en Israel y Estados Unidos, anunció el cierre de su planta de producción en Vicksburg<sup>(4)</sup>, Estados Unidos, por incumplimiento en sus obligaciones financieras.

Considerando las diversas variaciones en la oferta de nitrato de potasio, en conjunto con el aumento proyectado de la demanda en el año 2002 y los efectos positivos del acuerdo de comercialización de SQM con Norsk Hydro ASA<sup>(5)</sup>, SQM estima que sus volúmenes de venta de nitrato de potasio (sin considerar el mercado Chino) serán superiores a los volúmenes del año anterior, manteniéndose la tendencia de precios inferiores respecto al año anterior que se observó durante el primer trimestre del año 2002.

El aumento proyectado de la producción de sulfato de potasio durante el año 2002, permitirá incrementar los volúmenes de venta por sobre un 10% respecto al año anterior en particular durante el segundo semestre de este año. Al igual que en el caso del nitrato de potasio, los precios del sulfato de potasio se estiman levemente inferiores a los precios del año 2001.

SQM estima que los menores costos de producción reflejados en el segundo semestre del año anterior y durante el primer trimestre de este año se debieran mantener y fortalecer durante el resto del año 2002 con los consiguientes efectos positivos en los márgenes de comercialización.

## 2.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales durante el primer trimestre del 2002 fueron US\$ 14,8 millones, inferiores a los US\$ 17,4 millones del primer trimestre del año anterior.

<u>Acumulado</u>		<b>Marzo 02</b>	<b>Marzo 01</b>
Nitratos Industriales	MMUS\$	11,4	13,9
Sulfato de Sodio	MMUS\$	2,0	2,2
Acido Bórico	MMUS\$	1,4	1,3
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	MMUS\$	<b>14,8</b>	<b>17,4</b>

Al igual que en el caso de los nitratos de uso agrícola, los costos de producción de los nitratos industriales fueron significativamente inferiores respecto a los costos del año 2001 y los precios de venta durante el primer trimestre del año 2002 fueron levemente inferiores a los precios del primer trimestre del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> de los químicos industriales durante el primer trimestre del 2002 fue aproximadamente US\$ 0,5 millones inferior al margen de igual período del año anterior. Los menores

volúmenes de ventas en conjunto con la leve disminución en los precios fueron en gran parte contrarrestados por los menores costos de producción del período.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de nitratos industriales debieran recuperarse durante el segundo y tercer trimestre del año 2002, finalizando el año en niveles similares al año anterior. Los precios de venta, así como los costos de producción de los nitratos industriales para este año debieran seguir una tendencia similar a la de los nitratos de uso agrícola.

### **3.- Yodo y Derivados**

Los ingresos por yodo y derivados durante el primer trimestre del año 2002 fueron US\$ 21,0 millones, inferiores a los US\$ 22,7 millones del primer trimestre del año anterior.

Los menores ingresos por venta de yodo y derivados se explican principalmente por los menores precios promedio de venta en el primer trimestre del año 2002 respecto a igual período del año anterior por aproximadamente US\$1,2 por kilo.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del yodo y derivados durante el primer trimestre del 2002 fue aproximadamente US\$ 0,5 millones inferior al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción del período permitieron contrarrestar en gran parte el efecto negativo de los menores precios de venta.

**Perspectivas.** El mercado mundial del yodo se ha visto afectado en los últimos años por un aumento en la capacidad de producción en Chile, lo que se ha traducido en una disminución de los precios. La estrategia de SQM es mantener su porcentaje de participación de mercado, lo que implica aumentar durante este año los volúmenes de venta en niveles similares al aumento porcentual de la demanda mundial de yodo. La estrategia comercial de SQM se basa en sus grandes reservas naturales, en su alta capacidad instalada y en sus bajos costos de producción. El desarrollo de los precios del yodo en los próximos meses es incierto y dependerá principalmente de las estrategias comerciales de los otros productores Chilenos.

### **4.- Litio y Derivados**

Los ingresos por litio y derivados durante el primer trimestre del 2002 fueron US\$ 8,5 millones, levemente inferiores a los US\$ 8,9 millones del primer trimestre del año anterior.

Continuando con la tendencia de los últimos años, los precios de venta del primer trimestre del año 2002 son levemente superiores a los precios de venta de igual período del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del litio y derivados durante el primer trimestre del 2002 fue similar al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción y el leve aumento en los precios permitieron contrarrestar los menores volúmenes de venta.

**Perspectivas.** Los menores volúmenes de venta durante el primer trimestre del año debieran recuperarse durante los próximos trimestres. SQM estima que los volúmenes de venta para el año 2002 debieran ser aproximadamente de 2% a 4% superiores a los volúmenes de venta del año anterior, con el consiguiente efecto positivo en los márgenes de comercialización del período.

### **5.- Cloruro de Potasio**

Los ingresos por cloruro de potasio durante el primer trimestre del 2002 fueron US\$ 6,4 millones, inferiores a los US\$ 9,5 millones del primer trimestre del año anterior.

Los precios promedio de venta del cloruro de potasio durante el primer trimestre del año 2002 fueron superiores a los precios registrados en igual período del año anterior. Los menores volúmenes de venta corresponden a ventas que se desplazaron al segundo y tercer trimestre del año 2002.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del cloruro de potasio durante el primer trimestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 0,5 millones inferior al margen de igual período del año anterior. El aumento en los precios permitió contrarrestar en gran parte los menores volúmenes de venta.

**Perspectivas.** El aumento de la producción de cloruro de potasio durante el año 2002, permitirá aumentar los volúmenes de venta en el año en aproximadamente 25% a 30% respecto a los volúmenes del año 2001. Lo anterior implica que durante los próximos trimestres se espera un fuerte aumento en las ventas de manera de recuperar el déficit del primer trimestre. SQM estima que los precios de venta proyectados para el año debieran ser similares a los precios del año anterior. SQM participa con un pequeño porcentaje del mercado mundial del cloruro de potasio y por lo tanto no tiene mayor influencia en las dinámicas que determinan los precios internacionales de este producto. Conforme todo lo anterior, los mayores volúmenes proyectados de cloruro de potasio debieran tener un efecto positivo en los márgenes de comercialización del período.

### **Perspectivas Operacionales Segundo Trimestre**

La recuperación de las ventas proyectada en todas las áreas de negocios para el segundo trimestre del año 2002 se debiera traducir en un cambio de tendencia de los ingresos respecto al año anterior. Los mayores ingresos proyectados en conjunto con los menores costos de producción permiten estimar un **resultado operacional** durante el segundo trimestre del año 2002 superior al resultado operacional del segundo trimestre del año 2001 y superior al resultado operacional del primer trimestre del año 2002.

El **resultado fuera de explotación** del primer trimestre del año 2002 reflejó una pérdida de US\$ (5,4) millones que se compara con una pérdida de US\$ (2,4) millones del primer trimestre del año 2001. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Durante el primer trimestre del año 2001 se reflejó una utilidad no operacional de US\$ 4 millones por la venta de ciertas pertenencias mineras.
- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(6)</sup> desde US\$ (8,5) millones en el primer trimestre del 2001 a US\$ (6,9) millones en el primer trimestre del 2002. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada a aumentar los flujos de caja de la Compañía, ha permitido reducir la deuda financiera neta<sup>(7)</sup> en aproximadamente US\$ 58 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a la participación en el 14,05% de la empresa cementera Chilena Cementos Melón, aumentaron desde US\$ 0,5 millones en el primer trimestre del 2001 a US\$ 1,5 millones en el primer trimestre del 2002.

Durante el primer trimestre del 2001, SQM reflejó un cargo por **items extraordinarios** por un monto de US\$ (3,3) millones (neto de impuestos). Lo anterior correspondió a gastos y costos asociados al proyecto de "reestructuración organizacional" que la Compañía implementó durante el primer trimestre del 2001.

Notas:

(1) **EBITDA** está definido por la Compañía como Resultado Operacional más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas

(2) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc..) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(3) **Trans Resources International (TRI)** es uno de los principales productores mundiales de nitrato de potasio y cuenta con dos brazos productivos: Haifa Chemicals en Israel y Cedar Chemicals en Vicksburg, Estados Unidos.

(4) SQM no tiene antecedentes respecto a si esta planta reabrirá o no en el futuro.

(5) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,0% de las acciones Serie A de SQM. Durante la última junta de accionistas, Norsk Hydro eligió a uno de los ocho directores de SQM.

(6) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período.

(7) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 28% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / [pvargas@sqm.cl](mailto:pvargas@sqm.cl)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de Marzo</i>	
	<b>2002</b>	<b>2001</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>527,3</b>	<b>563,5</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	115,8	114,6
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	152,3	190,6
<i>Existencias</i>	214,6	206,6
<i>Otros</i>	44,6	51,7
<b>Activo Fijo</b>	<b>699,1</b>	<b>720,3</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>164,0</b>	<b>157,6</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	90,0	83,1
<i>Otros</i>	74,0	74,5
<b>Total Activos</b>	<b>1.390,4</b>	<b>1.441,4</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>212,4</b>	<b>173,0</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	149,2	98,5
<i>Otros</i>	63,3	74,5
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>313,5</b>	<b>416,3</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	292,0	400,0
<i>Otros</i>	21,5	16,3
Interés Minoritario	23,7	24,9
Total Patrimonio	840,8	827,3
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.390,4</b>	<b>1.441,4</b>
Liquidez (4)	2,5	3,3
Deuda / Capitalización Total (5)	34,4%	37,6%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio)

## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<i>Acumulado al 31 de Marzo</i>	
	2002	2001
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>117,4</b>	<b>130,1</b>
<b>Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>58,2</b>	<b>66,3</b>
<i>Fertilizantes de especialidad trad.</i>	51,5	56,5
<i>Sulfato de Potasio</i>	6,7	9,8
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>14,8</b>	<b>17,4</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	11,4	13,9
<i>Sulfato de Sodio</i>	2,0	2,2
<i>Acido Bórico</i>	1,4	1,3
<b>Yodo y derivados</b>	<b>21,0</b>	<b>22,7</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>8,5</b>	<b>8,9</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>14,9</b>	<b>14,8</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	6,4	9,5
<i>Otros</i>	8,5	5,4
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(75,2)</b>	<b>(87,9)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(15,7)</b>	<b>(15,7)</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(9,4)</b>	<b>(10,2)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>17,1</b>	<b>16,4</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(5,4)</b>	<b>(2,4)</b>
Gastos Financieros Netos (1)	(6,9)	(8,5)
Intereses Capitalizados (2)	0,5	0,7
Diferencia de Cambio	0,3	2,1
Otros	0,7	3,3
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>11,7</b>	<b>14,0</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(1,8)</b>	<b>(3,9)</b>
Otros	(0,4)	(0,3)
<b>Utilidad Antes de Ítemes Extraordinarios</b>	<b>9,6</b>	<b>9,8</b>
Ítemes extraordinarios		(3,3)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>9,6</b>	<b>6,5</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	3,6	2,5
<b>EBITDA (3)</b>	<b>32,8</b>	<b>32,1</b>
<b>Flujo de Caja (4)</b>	<b>25,3</b>	<b>25,5</b>
Flujo de caja por Acción (US\$ centavos)	9,6	9,7

(1) Ingresos financieros - gastos financieros

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Resultado de explotación + depreciación

(4) Utilidad del Ejercicio + Depreciación + Ítemes Extraordinarios