



Para publicación inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2014

Puntos destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ para los primeros nueve meses de 2014 de US\$218,4 millones.
- Las utilidades por ADR alcanzaron un total de US\$0,83 para los primeros nueve meses de 2014, lo que se compara con los US\$1,51 para los primeros nueve meses de 2013.
- Los ingresos para los primeros nueve meses de 2014 fueron inferiores en un 11,0% a los ingresos de igual lapso de 2013.

Santiago, Chile. 18 de noviembre de 2014.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) informó hoy **utilidades para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014** de US\$218,4 millones (US\$0,83 por ADR), una baja respecto de los US\$398,1 millones (US\$1,51 por ADR) registrados en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2013. El **margen bruto**⁽²⁾ alcanzó los US\$442,6 millones (29,1% de los ingresos) en los nueve meses finalizados al 30 de septiembre de 2014, cifra inferior a los US\$575,2 millones (33,6% de los ingresos) registrados para los nueve meses finalizados al 30 de septiembre de 2013. Los **ingresos** sumaron un total de US\$1.522,8 millones para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014, lo que representa una disminución del 11,0% respecto de los US\$1.710,9 millones de igual lapso de 2013.

La Compañía además anunció utilidades del tercer trimestre de 2014, informando una **ganancia neta** de US\$66,4 millones (US\$0,25 por ADR), lo que se compara con los US\$138,9 millones (US\$0,53 por ADR) para el tercer trimestre de 2013. Sin embargo, esta comparación es afectada por la venta del *royalty* sobre el proyecto minero Antucoya durante el tercer trimestre de 2013, la cual tuvo un impacto por una vez, después de impuestos, de US\$67 millones sobre las utilidades del trimestre. El **margen bruto** en el tercer trimestre de 2014 alcanzó los US\$142,4 millones, menor que los US\$148,5 millones registrados en el tercer trimestre de 2013. Los **ingresos** sumaron US\$466,4 millones, un descenso de aproximadamente un 10,5% comparado con el tercer trimestre de 2013, cuando los ingresos alcanzaron los US\$521,1 millones.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, señaló, “A pesar de la presión en los precios que hemos visto en las industrias de yodo y cloruro de potasio, la cual ha tenido un impacto en nuestros ingresos, nuestro margen de EBITDA⁽³⁾ para este trimestre es el más alto que hemos tenido en los últimos seis trimestres. El EBITDA fue mayor para el tercer trimestre de este año del EBITDA que registramos para el tercer trimestre de 2013, aún cuando enfrentamos precios más bajos de yodo y cloruro de potasio. Con este resultado demostramos el éxito de nuestro plan de reducción de costos.”

“La tendencia a la baja en los precios del yodo que vimos en el primer semestre de este año ha continuado este trimestre. Sin embargo, tal como indicamos el trimestre pasado, hemos visto algo de recuperación en los precios de cloruro de potasio, y nuestros volúmenes de venta están por encima de los volúmenes de 2013. Existe una escasez en la oferta de sulfato de potasio que ha tenido un efecto positivo en los precios de ese producto, y además ha contribuido a la demanda del nitrato de potasio, como otro fertilizante libre de cloro. En el mercado del litio, el crecimiento en la demanda sigue siendo impulsado por usos asociados a baterías, y ahora esperamos que los otros productores agregarán menos oferta nueva con respecto a lo que previamente anticipábamos.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



“Después del cierre del tercer trimestre, en octubre de este año, colocamos un bono en el mercado internacional por US\$250 millones, a una tasa cupón de 215 puntos base por sobre los bonos de Tesoro de Estados Unidos, el cual vencerá en el año 2025. Nos sentimos satisfechos con los resultados de esta transacción. Finalmente, hemos vendido derechos de minería a Antofagasta Minerals por la suma de US\$13 millones, antes de impuestos. Esta venta será reflejada en nuestros resultados del cuarto trimestre.”

Análisis de segmento

Nutrición vegetal de especialidad (NVE)

Los ingresos obtenidos a partir de nuestra línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014 sumaron un total de US\$533,7 millones, similares a los US\$533,3 millones obtenidos en igual período de 2013.

Los ingresos del tercer trimestre de 2014 alcanzaron US\$154,3 millones, similares a los US\$154,7 millones informados en el tercer trimestre de 2013.

Los volúmenes de venta y precios promedio del segmento NVE se mantuvieron estables para los primeros nueve meses de 2014, comparado con igual lapso de 2013. La volatilidad en el mercado del cloruro de potasio no ha tenido un impacto significativo en el mercado del nitrato de potasio, y la demanda continúa siendo fuerte. Aunque los volúmenes para el tercer trimestre de 2014 fueron similares a los del tercer trimestre de 2013, esperamos que los volúmenes del cuarto trimestre de este año sean significativamente mayores con respecto a los volúmenes del cuarto trimestre de 2013.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el segmento NVE representó aproximadamente el 27% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014 sumaron US\$263,1 millones, una disminución del 26,6% en comparación con los US\$358,4 millones generados en el mismo lapso de 2013.

Los ingresos por yodo y derivados del tercer trimestre de 2014 alcanzaron los US\$79,8 millones, una disminución del 23,2% respecto de los US\$103,8 millones obtenidos durante igual período de 2013.

Tal como hemos mencionado en trimestres anteriores, los menores ingresos en esta línea de negocio son el producto de menores precios. Estamos trabajando para recapturar nuestra participación de mercado, y los precios de mercado han reflejado nuestros esfuerzos. Esperamos que la tendencia a la baja en los precios del yodo siga durante el cuarto trimestre. Por el lado de la demanda, el crecimiento sigue estable, y sigue siendo impulsada principalmente por medios de contraste de rayos X, LCD y aplicaciones farmacéuticas.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el segmento de yodo y derivados representó aproximadamente el 25% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014.

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$154,4 millones durante los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014, un alza de 4,1% respecto de los US\$148,4 millones registrados durante el mismo período de 2013.

Los ingresos por litio y derivados registraron un descenso cercano al 10,2% durante el tercer trimestre de 2014 comparado con el igual lapso de 2013. Los ingresos totales sumaron US\$50,3 millones durante el tercer trimestre de 2014, lo que se compara con los US\$56,0 millones del mismo período de 2013.

La demanda del litio se mantiene fuerte, y estimamos que crecerá aproximadamente un 10% en 2014 respecto de 2013. Esta demanda sigue siendo liderada principalmente por usos relacionados con baterías de litio, y también hemos visto crecimiento en las aplicaciones relacionadas con vidrios y grasas lubricantes. Los precios durante el

tercer trimestre fueron similares a los precios durante el primer semestre de este año. Esperamos que el próximo año nueva oferta por parte de otros productores ingresará al mercado, pero creemos que los volúmenes de este aumento en la oferta serán menores a los que habíamos anticipado.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el segmento de litio y derivados representó aproximadamente el 15% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014.

Potasio: Cloruro de potasio y sulfato de potasio

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio en los nueve meses finalizados al 30 de septiembre de 2014 sumaron un total de US\$435,0 millones, una reducción de un 7,9% respecto de igual período de 2013, cuando los ingresos alcanzaron los US\$472,3 millones.

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron un 12,8% en el tercer trimestre de 2014, alcanzando los US\$135,4 millones frente a los US\$155,2 millones del mismo lapso de 2013.

Estamos empezando a ver una recuperación en los precios del cloruro de potasio, considerando que los precios del tercer trimestre de 2014 fueron mayores en aproximadamente un 8% con respecto al segundo trimestre de este año. Sin embargo, los precios promedio para los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2014 fueron inferiores a los precios promedio para los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2013, lo que explica los ingresos más bajos este año, a pesar de que nuestros volúmenes de venta han sido mayores en 2014. La demanda global del cloruro de potasio se mantiene fuerte, y debería alcanzar entre 56 y 58 millones de toneladas este año, de acuerdo a nuestras estimaciones actuales.

El mercado del sulfato de potasio ha sido afectado por escasez de oferta, ya que algunos productores en Europa no han sido capaces de producir. Las condiciones apretadas/restringidas de la oferta han generado presiones al alza en los precios.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente el 25% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014.

Químicos industriales

Los ingresos a partir de químicos industriales para los nueve meses finalizados al 30 de septiembre de 2014 alcanzaron los US\$83,1 millones, una caída del 35,8% respecto de los US\$129,3 millones registrados en los primeros nueve meses de 2013.

Los ingresos para el tercer trimestre de 2014 sumaron un total de US\$22,4 millones, un aumento del 14,8% frente a las cifras de ingresos de igual período de 2013 de US\$19,5 millones.

Los menores ingresos en esta línea de negocio son relacionados a los menores volúmenes de venta de sales solares⁽⁵⁾ durante el 2014. Sin embargo, este año hemos cerrado acuerdos de suministro de sales solares para cuatro nuevos proyectos en África y Latinoamérica. Por lo tanto, esperamos que los volúmenes de venta sean levemente mayores en el 2015, y significativamente mayores en el 2016 y 2017.

Se espera que la demanda asociada a los usos tradicionales de químicos industriales crezca aproximadamente entre 2% y 3% en el 2014, mientras que la demanda relacionada con explosivos en Latinoamérica estaría creciendo en aproximadamente un 5%.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ para el segmento de químicos industriales representó aproximadamente el 7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014.

Otros fertilizantes commodity y otros ingresos

Los ingresos obtenidos a partir de las ventas de fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$53,5 millones en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014, un descenso frente a los US\$69,2 millones de igual lapso de 2013.

Costo de producción

Nuestros esfuerzos para reducir costos y aumentar la productividad han sido muy exitosos a través de todas nuestras líneas de negocio, lo que nos ha permitido parcialmente compensar los precios más bajos en los negocios de potasio y yodo. Seguiremos trabajando en estas iniciativas, ya que creemos que queda algo de espacio para mejoras adicionales. Esperamos que los resultados de estos esfuerzos se vean reflejados en nuestros resultados del próximo año.

Exploración metálica

Como parte de su programa de exploración metálica, el que se desarrolla en sus concesiones mineras de caliche, SQM ha estado desarrollando un programa de alianzas de exploración con terceros, a través de contratos de opciones. Los acuerdos consideran un mecanismo de participación de SQM a través de una participación minoritaria y/o regalías sobre las ventas de metales. SQM actualmente cuenta con 11 contratos vigentes y esperar firmar tres contratos adicionales antes de fin de año. El objetivo de las alianzas de exploración de la Compañía es alcanzar y mantener cerca de 1 millón de hectáreas en exploración bajo alianzas de exploración y establecer una inversión proyectada en exploraciones de US\$20 por año a través de alianzas existentes y futuras.

Los avances en esta área incluyen la contratación de un gerente de exploración enfocado en metales para liderar el equipo de exploración metálica, una reevaluación del potencial metálico a través de las pertenencias mineras de SQM y la iniciación de un plan de exploración para revisar y avanzar prospectos prioritarios. La inversión directa de SQM en el programa de exploración entre los años 2011 y 2013 fue de aproximadamente US\$29 millones, incluyendo la exploración en áreas *greenfield* y otras áreas de interés, mientras que se espera una inversión total de US\$5 millones para el año en curso.

SQM recién completó una venta de derechos de minería a Antofagasta Minerals por la suma de US\$13 millones, antes de impuestos. Esta venta será reflejada en los estados financieros al 31 de diciembre de 2014.

Información financiera

Inversión de capital

Se estima que el gasto de capital de 2014 se ubicará en torno a los US\$120 millones, de los cuales cerca del 65% estará relacionado con mantenimiento y un 35%, con expansión y exploración. El gasto de capital para este año será menor con respecto a los últimos años, ya que hemos completado varios proyectos de expansión y hemos llegado a los niveles de capacidad que nos propusimos alcanzar.

Gastos administrativos

Los gastos administrativos sumaron un total de US\$67,8 millones (4,5% de los ingresos) en el período de nueve meses concluido al 30 de septiembre de 2014, lo que se compara con los US\$76,1 millones (4,4% de los ingresos) registrados en los primeros nueve meses de 2013.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos en los nueve meses finalizados al 30 de septiembre de 2014 llegaron a US\$34,0 millones, lo que se compara con los US\$34,3 millones de igual lapso de 2013.

Durante el mes de octubre de este año, SQM colocó un bono no garantizado por US\$250 millones de capital al 4,375% con vencimiento en el año 2025 (esta tasa equivale a un diferencial de 215 puntos básicos sobre los bonos del Tesoro de Estados Unidos comparable). Los bonos fueron ofrecidos a inversionistas a un precio de 99,410% del capital total. Los fondos netos provenientes de esta transacción serán utilizados principalmente para refinanciar endeudamiento existente. Esta emisión de deuda será reflejada en los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2014.

Gastos por impuesto a la renta

Producto de la reforma tributaria que fue aprobada en Chile durante el tercer trimestre, nuestros pasivos por impuestos diferidos incrementaron en US\$52,3 millones. De acuerdo a las instrucciones de la Superintendencia de Valores y Seguro de Chile, este monto se reflejó con cargo al patrimonio en nuestros estados financieros al 30 de septiembre de 2014. Además, producto de esta reforma, la tasa de impuesto corporativo en Chile aumentó desde el 20% hasta el 21% para el año fiscal 2014.

Los gastos por impuesto a la renta alcanzaron US\$87,1 millones en los nueve primeros meses de 2014, lo que representa una tasa impositiva efectiva de 28,1% y se compara con un gasto por impuesto a la renta de US\$117,1 millones en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2013. La tasa de impuesto corporativo de Chile fue de 21% para los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2014 y de 20% para los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2013.

EBITDA⁽³⁾

El EBITDA para los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2014 alcanzó los US\$556,3 millones, lo que se compara con los US\$658,5 millones para el mismo período de 2013. El margen de EBITDA fue de aproximadamente 36,5% en los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2014, lo que se compara con un margen de EBITDA de aproximadamente 38,5% para los nueve meses concluidos al 30 de septiembre de 2013.

El EBITDA para el tercer trimestre de 2014 alcanzó los US\$184,8 millones, lo que se compara con los US\$178,1 millones para el tercer trimestre de 2013. El margen de EBITDA fue de aproximadamente 39,6% en el tercer trimestre de 2014, lo que se compara con un margen de EBITDA de aproximadamente 34,2% para el tercer trimestre de 2013.

Otros

El 7 de julio de 2014, nuestros accionistas aprobaron el pago de un dividendo eventual por un monto total de US\$230 millones (US\$0,87387 por ADR). Este dividendo se pagó el 18 de julio de 2014.

Notas:

- (1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- (2) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- (3) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos.
- (4) Un porcentaje importante de los costos de mercadería vendida de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación del margen bruto por líneas de negocio en ambos períodos de este informe, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas líneas de negocio. Esta distribución de la utilidad bruta debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por líneas de negocio.
- (5) Sales solares: Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% de nitrato de potasio; producto utilizado como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / carolyn.mckenzie@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María José Velozo / maria.jose.velozo@sqm.com

Rosalía Vera / rvera@imaginacion.cl

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

Balance

(en millones de US\$)

	<i>Al 30 de sept</i> 2014	<i>Al 31 de dic.</i> 2013
Activos corrientes totales	2.334,5	2.455,0
Efectivo y equivalente al efectivo	295,3	476,6
Otros activos financieros corriente	535,0	460,2
Cuentas por Cobrar (1)	517,3	459,0
Existencias	923,3	955,5
Otros	63,6	103,7
Activos no corrientes totales	2.189,9	2.312,6
Otros activos financieros no corrientes	0,1	0,1
Inversiones Empresas Relacionadas	84,3	77,0
Propiedad, planta y equipos	1.929,8	2.054,4
Otros activos no corrientes	175,7	181,1
Total Activos	4.524,4	4.767,6
Pasivos corrientes total	615,4	722,6
Otros pasivos financieros corrientes	187,3	401,4
Otros	428,1	321,2
Total pasivos no corrientes	1.644,9	1.612,7
Otros pasivos financieros no corrientes	1.390,7	1.417,4
Otros	254,2	195,3
Patrimonio antes de interés minoritario	2.206,9	2.376,6
Interés Minoritario	57,2	55,6
Total Patrimonio	2.264,1	2.432,2
Total Pasivos y Patrimonio	4.524,4	4.767,6
Liquidez (2)	3,8	3,4

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Tercer trimestre		Acumulado al 30 de sept	
	2014	2013	2014	2013
Ingresos	466,4	521,1	1.522,8	1.710,9
Nutrición Vegetal de Especialidad*	154,3	154,7	533,7	533,3
Yodo y Derivados	79,8	103,8	263,1	358,4
Litio y Derivados	50,3	56,0	154,4	148,4
Químicos Industriales	22,4	19,5	83,1	129,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	135,4	155,2	435,0	472,3
Otros Ingresos	24,2	31,8	53,5	69,2
Costo de Ventas	(258,6)	(317,6)	(898,6)	(976,3)
Depreciación y amortización	(65,4)	(55,0)	(181,6)	(159,4)
Margen Bruto	142,4	148,5	442,6	575,2
Gastos Administración	(23,0)	(25,4)	(67,8)	(76,1)
Costos Financieros	(14,8)	(16,7)	(45,7)	(44,1)
Ingresos Financieros	4,9	2,4	11,7	9,7
Diferencia de cambio	(7,7)	(2,5)	(12,1)	(11,3)
Otros	(3,6)	71,5	(18,9)	66,1
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	98,2	177,8	309,8	519,6
Impuesto a la Renta	(29,3)	(36,9)	(87,1)	(117,1)
Resultado antes de interés minoritario	68,9	140,9	222,7	402,5
Interés minoritario	(2,5)	(2,0)	(4,3)	(4,4)
Resultado del ejercicio	66,4	138,9	218,4	398,1
Utilidad por acción (US\$)	0,25	0,53	0,83	1,51

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad