



Solutions
for human
progress

Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2022

Puntos destacados:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 por US\$2.755,3 millones en comparación a los US\$263,9 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$9,65 para los nueve meses del año, superior a los US\$0,92 reportados en el mismo periodo de 2021.
- Los ingresos para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 fueron de US\$7.577,0 millones.
- Durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022, los aportes a las arcas fiscales superaron los US\$3.600 millones.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 17 de noviembre a las 10:00 horas en NY (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-844-763-8274

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-717-9224

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm221117.html>

Santiago, Chile. 16 de noviembre de 2022.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2022**, utilidades por US\$2.755,3 millones (US\$9,65 por ADR), un aumento respecto a los US\$263,9 millones (US\$0,92 por ADR) reportados para el mismo período de 2021.

El **margen bruto**⁽²⁾ en dichos meses alcanzó los US\$4.094,8 millones (54,0% de ingresos), cifra mayor a los US\$547,3 millones (30,8% de ingresos) registrados para los primeros nueve meses del año 2021. Los **ingresos** totalizaron US\$7.577,0 millones, lo que representa un aumento del 326% frente a los US\$1.778,0 millones reportados durante el mismo período de 2021.

La compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2022, reportando una utilidad neta de US\$1.099,9 millones (US\$3,85 por ADR) en comparación con los US\$106,1 millones (US\$0,37 por ADR) registrados en el tercer trimestre de 2021. El **margen bruto**⁽²⁾ para el tercer trimestre de 2022 alcanzó los US\$1.632,7 millones, mayor a los US\$224,8 millones registrados para el tercer trimestre de 2021. Los **ingresos** totalizaron US\$2.958,3 millones, un aumento de aproximadamente 347% en comparación con el tercer trimestre de 2021, cuando los ingresos ascendieron a US\$661,6 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: "Estamos muy satisfechos con nuestros resultados de los primeros nueve meses del año. Hemos creído en el mercado del litio durante muchos años y, como resultado, hemos invertido mucho en I+D y hemos ampliado rápidamente la capacidad. Durante los primeros nueve meses del año, pudimos superar con

éxito nuestras metas de producción interna en el negocio y nuestros volúmenes de ventas en el tercer trimestre fueron los más altos que jamás hayamos reportado. Además, los precios del litio continuaron aumentando durante el tercer trimestre. Nuestras ganancias alcanzaron niveles récord como resultado de las condiciones positivas de mercado, mencionadas anteriormente, así como las inversiones y riesgos asumidos por SQM en los últimos años. Esto nos permitió aportar más de US\$3.600 millones a las arcas fiscales, debido a nuestras operaciones durante los primeros nueve meses del año, que incluye más de US\$2.300 millones relacionados con la exitosa alianza público-privada con CORFO."

Continuó diciendo: "Profundizando nuestro compromiso con el desarrollo de una industria de litio sostenible en Chile, durante el tercer trimestre anunciamos nuestros planes relacionados con el proyecto Salar Futuro. Creemos que este plan será beneficioso para todos los stakeholders, y esperamos trabajar con todos ellos para reducir nuestra huella más allá de nuestros objetivos previamente anunciados mediante el uso de innovación, nuevas tecnologías como Advanced Evaporation Technologies (AET), Direct Lithium Extracción (DLE) y por aumento de rendimientos y aprovechamiento de agua de mar. El proyecto Salar Futuro implica importantes desafíos tecnológicos e inversiones por más de US\$1.500 millones, que nos permitirían tener, aquí en Chile, la operación minera más sustentable del mundo. Las pruebas iniciales nos permiten ser optimistas. Estos son cambios fundamentales en las tecnologías y procesos actuales. Estos planes podrían cambiar positivamente la forma en que se realiza la extracción de litio a nivel mundial y eso nos enorgullece mucho."

El Gerente General agregó: "Seguimos viendo fuertes señales con respecto al crecimiento futuro de la demanda de litio. Este año creemos que el crecimiento de la demanda será superior al 40% en comparación con el año pasado y por eso seguimos invirtiendo en nuevos proyectos. En septiembre pasado anunciamos la compra y desarrollo de una nueva planta en China, que nos permitirá producir hasta 30.000 toneladas métricas de hidróxido de litio en China, a partir de sulfato de litio de Chile. Sumado a esto, hoy, el directorio aprobó las primeras etapas para ampliar nuestra capacidad de hidróxido de litio de 40.000 toneladas métricas a 100.000 toneladas métricas en Chile. Esta expansión requerirá una inversión total de US\$360 millones adicionales al plan de gasto de capital previamente anunciado y debería estar en pleno funcionamiento para 2025. Ambos proyectos nos permitirán tener la flexibilidad para responder a las necesidades futuras del mercado y seguir agregando valor a la operación del Salar de Atacama.

Él terminó diciendo: "Finalmente, durante los últimos meses hemos firmado contratos de largo plazo tanto para litio como para yodo, demostrando nuestro compromiso con nuestros negocios y la confianza mutua y colaboración que tenemos con los principales actores de las industrias en las que operamos".

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$5.627,8 millones durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022, un aumento del 1.064% en comparación con los US\$483,4 millones registrados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2022 aumentaron 1.161% en comparación con el tercer trimestre de 2021. Los ingresos totales ascendieron a US\$2.334,9

millones durante el tercer trimestre de 2022, en comparación con US\$185,2 millones en el tercer trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		9M2022	9M2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	113,0	70,0	43,8	63%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	5.627,8	483,4	5.144,4	1064%

		3T2022	3T2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	41,6	22,0	19,6	89%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	2.334,9	185,2	2.149,7	1161%

Nuestros resultados positivos en el mercado del litio se debieron a volúmenes de ventas y precios promedio significativamente mayores. Durante el tercer trimestre de 2022 los volúmenes de ventas superaron las 41,000 toneladas métricas, un aumento de casi 22% en comparación con el segundo trimestre de 2022 y el más alto jamás reportado por la Compañía. Precios promedio alcanzaron los niveles récord, superando los US\$56.000 por tonelada métrica, superiores a los precios reportados durante el segundo trimestre de 2022. Nuestros costos promedio de producción se han mantenido estables durante el tercer trimestre y cualquier fluctuación en el costo de ventas es el resultado de los pagos a Corfo, que están en función de los precios del litio.

Creemos que la demanda mundial de litio en 2022 crecerá al menos un 40% en función de las sólidas ventas de vehículos eléctricos que hemos seguido viendo en China en los últimos meses. De hecho, se espera que las ventas de vehículos eléctricos en China en 2022 se dupliquen en comparación con 2021, superando los 6,5 millones de unidades. Como resultado de este fuerte crecimiento de la demanda, junto con nuestra capacidad para superar nuestras metas de producción originales para el año, creemos que nuestros volúmenes de ventas este año serían superior a las 150.000 toneladas métricas.

Además del fuerte crecimiento de la demanda, similar a lo que hemos visto en el pasado, una cantidad de suministro nuevo de litio fuera de SQM se ha retrasado y ha tardado en entrar al mercado, por lo que creemos que el equilibrio entre oferta y demanda será ajustado durante el resto del año y que este entorno de precios altos podría continuar durante el resto de 2022 y hasta 2023.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 77% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2022.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 totalizaron US\$898,1 millones, un aumento del 40,2% en comparación con los US\$640,5 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021.

Los ingresos del tercer trimestre de 2022 alcanzaron los US\$292,5 millones, un aumento del 27,6% en comparación con los US\$229,2 millones reportados en el tercer trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2022	9M2021	2022/2021	
Volúmenes Totales NVE	Mton	648,6	869,5	-220,8	-25%
Nitrato de sodio	Mton	12,9	19,3	-6,4	-33%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	371,1	484,7	-113,7	-23%
Mezclas de especialidad	Mton	167,6	241,9	-74,3	-31%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	97,1	123,5	-26,4	-21%
Ingresos NVE	MMUS\$	898,1	640,5	257,7	40%

		3T2022	3T2021	2022/2021	
Volúmenes Totales NVE	Mton	207,9	292,8	-84,9	-29%
Nitrato de sodio	Mton	6,4	3,8	2,7	71%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	108,5	147,3	-38,8	-26%
Mezclas de especialidad	Mton	62,3	102,9	-40,6	-39%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	30,6	38,8	-8,2	-21%
Ingresos NVE	MMUS\$	292,5	229,2	63,3	28%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los ingresos de la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad se vieron afectados positivamente por precios que fueron casi un 80% más altos durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 que los precios informados durante el mismo período del año pasado. Como resultado de estos precios históricamente altos, y también el aumento de otras materias primas, creemos que la demanda mundial de nitrato de potasio agrícola podría disminuir entre un 15% y un 20% este año en comparación con la demanda mundial en 2021. Esta disminución de la demanda combinada con la oferta adicional que ha ingresado al mercado desde China presionará nuestros volúmenes de ventas de SPN para el año, una continuación de la tendencia que vimos durante los primeros nueve meses del año. Nuestros volúmenes de ventas en 2022 serán significativamente más bajos que los que informamos en 2021.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 9% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 totalizaron US\$541,8 millones, un aumento del 65,1% en comparación con los US\$328,1 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021.

Los ingresos por yodo y derivados para el tercer trimestre de 2022 ascendieron a US\$215,1 millones, un aumento del 98,0% frente a los US\$108,6 millones registrados durante el tercer trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		9M2022	9M2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	9,6	9,5	0,1	1%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	541,8	328,1	213,6	65%

		3Q2022	3Q2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	3,5	3,1	0,3	9%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	215,1	108,6	106,5	98%

Los volúmenes de venta durante el tercer trimestre alcanzaron las 3.400 toneladas métricas, más de un 9% más que lo reportado durante el mismo período del año anterior. Durante el tercer trimestre, continuamos viendo un fuerte impulso relacionado con los precios y nuestros precios promedio aumentaron aproximadamente un 17% en comparación con el segundo trimestre de este año. Se espera que el crecimiento de la demanda este año alcance aproximadamente el 2-3% y esperamos que nuestros volúmenes de ventas superen las 12.500 toneladas métricas este año.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 totalizaron US\$356,7 millones, superiores a los ingresos reportados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021, que totalizaron US\$208,0 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron en el tercer trimestre de 2022, alcanzando los US\$60,2 millones, en comparación con los US\$88,7 millones del tercer trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		9M2022	9M2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	382,0	588,6	-206,6	-35,1%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	356,7	208,0	148,7	71,5%

		3Q2022	3Q2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	62,7	201,8	-139,1	-69%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	60,2	88,7	-28,6	-32%

Los ingresos en la línea de negocio de cloruro de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 se vieron afectados positivamente por los precios de alto nivel en el mercado de cloruro de potasio y que fueron casi 165% superiores a los precios informados durante el mismo período del año anterior. Como resultado de los altos precios, hemos visto

una presión a la baja sobre la demanda global y creemos que disminuirá significativamente durante 2022 en comparación con 2021. En los últimos meses, esta disminución de la demanda ya comenzó a impactar los precios y durante el tercer trimestre nuestros precios promedio disminuyeron aproximadamente un 3% en comparación con el segundo trimestre de este año. Se espera que este movimiento de precios a la baja continúe en el cuarto trimestre del año. Las ventas durante el tercer trimestre de este año se vieron afectadas por condiciones de mercado más difíciles, específicamente en Brasil, que es uno de nuestros principales mercados. Creemos que los volúmenes de ventas en esta línea de negocios serán de aproximadamente 500.000 toneladas métricas este año.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022.

Químicos Industriales

Los ingresos por productos químicos industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022 alcanzaron los US\$131,2 millones, un 38,9% mayor que los US\$94,4 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021.

Los ingresos del tercer trimestre de 2022 totalizaron US\$45,2 millones, un aumento del 11,5% en comparación con las cifras de ingresos del tercer trimestre de 2021 de US\$40,5 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		9M2022	9M2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	119,5	123,5	-4,0	-3%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	131,2	94,4	36,7	39%

		3Q2022	3Q2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	49,6	49,6	-0,1	0%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	45,2	40,5	4,7	12%

Los ingresos de químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022 aumentaron en comparación con los ingresos informados durante el mismo período del año pasado como resultado de mayores precios promedio. Esperamos vender alrededor de 90.000 toneladas métricas de sales solares este año, en línea con nuestras expectativas originales.

El **margen bruto**⁽²⁾ del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron los US\$21,4 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2022, un monto menor que los US\$23,6 millones registrados durante el mismo período de 2021.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$3.303,4 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022, un aumento de 232% respecto a los US\$1.068,2 millones informados para el mismo período de 2021.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$102,3 millones (1,4% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022, comparados con los US\$83,9 millones (4,7% de los ingresos) reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2021.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022 fueron de US\$47,5 millones, comparados con los US\$55,8 millones reportados para igual período de 2021.

Gastos por Impuesto a las ganancias

Durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$1.119,6 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,8%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$105,9 millones durante igual periodo de 2021. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% durante 2022 y 2021.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA ajustado fue US\$4.171,2 millones (margen de EBITDA ajustado de 55,1%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2022, comparado con US\$626,0 millones (margen de EBITDA ajustado de 35,2%) durante el mismo período de 2021.

El EBITDA ajustado para el tercer trimestre de 2022 fue de US\$1.660,3 millones (margen EBITDA ajustado del 56,1%), en comparación con los US\$250,9 millones (margen EBITDA ajustado del 37,9%) para el tercer trimestre de 2021.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora.
2. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
3. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros

gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Tercer trimestre		Acumulado al 30 de septiembre	
	2022	2021	2022	2021
Resultado del ejercicio	1.102,8	108,6	2.761,7	269,2
(+) Gastos de depreciación y amortización	63,0	56,1	178,8	162,5
(+) Costos financieros	16,6	19,3	65,4	58,6
(+) Impuestos a las ganancias	451,5	43,8	1.119,6	105,9
EBITDA	1.634,0	227,7	4.125,5	596,2
(-) Otros ingresos	2,7	1,3	7,6	16,1
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,0)	1,1	(0,4)	(3,8)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	3,3	1,8	17,5	7,3
(+) Otros gastos	(31,8)	(25,1)	(56,3)	(39,7)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	2,7	0,9	(5,7)	0,3
(-) Ingresos financieros	8,2	1,0	17,9	2,9
(-) Diferencias de cambio	(11,5)	(4,1)	(26,3)	(12,9)
EBITDA Ajustado	1.660,3	250,9	4.171,2	626,0

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de sep, 2022</i>	<i>Al 31 de dic, 2021</i>
Activos corrientes totales	6.949,5	4.586,1
Efectivo y equivalente al efectivo	3.506,2	1.515,1
Otros activos financieros corriente	306,0	919,0
Cuentas por Cobrar (1)	1.132,1	740,2
Inventarios Corrientes	1.662,0	1.183,8
Otros	343,3	228,0
Activos no corrientes totales	3.303,7	2.458,2
Otros activos financieros no corrientes	8,8	9,3
Inversiones Empresas Relacionadas	51,4	39,8
Propiedad, planta y equipos	2.503,9	2.012,2
Otros activos no corrientes	739,6	396,9
Total Activos	10.253,2	7.044,3
Pasivos corrientes total	3.274,5	991,7
Otros pasivos financieros corrientes	424,1	51,3
Otros	2.850,3	940,4
Total pasivos no corrientes	2.333,5	2.836,6
Otros pasivos financieros no corrientes	2.195,5	2.587,7
Otros	138,0	248,9
Patrimonio antes de interés minoritario	4.608,7	3.181,5
Interés Minoritario	36,6	34,5
Total Patrimonio	4.645,3	3.216,0
Total Pasivos y Patrimonio	10.253,2	7.044,3
Liquidez (2)	2,1	4,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2022	2021	2022	2021
Ingresos	2.958,3	661,6	7.577,0	1.778,0
Litio y Derivados	2.334,9	185,2	5.627,8	483,4
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	292,5	229,2	898,1	640,5
Yodo y Derivados	215,1	108,6	541,8	328,1
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	60,2	88,7	356,7	208,0
Químicos Industriales	45,2	40,5	131,2	94,4
Otros Ingresos	10,5	9,3	21,4	23,6
Costos de Ventas	(1.262,6)	(380,7)	(3.303,4)	(1.068,2)
Depreciación y amortización	(63,0)	(56,1)	(178,8)	(162,5)
Margen Bruto	1.632,7	224,8	4.094,8	547,3
Gastos Administración	(35,4)	(30,0)	(102,3)	(83,9)
Costos Financieros	(16,6)	(19,3)	(65,4)	(58,6)
Ingresos Financieros	8,2	1,0	17,9	2,9
Diferencia de cambio	(11,5)	(4,1)	(26,3)	(12,9)
Otros	(23,1)	(20,0)	(37,3)	(19,8)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	1.554,3	152,4	3.881,3	375,1
Impuestos a las ganancias	(451,5)	(43,8)	(1.119,6)	(105,9)
Resultado antes de interés minoritario	1.102,8	108,6	2.761,7	269,2
Interés minoritario	(2,9)	(2,5)	(6,5)	(5,3)
Resultado del ejercicio	1.099,9	106,1	2.755,3	263,9
Utilidad por acción (US\$)	3,85	0,37	9,65	0,92

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, proyecto Salar Futuro, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.