

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA UTILIDADES PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2022

Puntos Destacados

- SQM realizará un *Investor Day* híbrido de manera virtual y en el *New York Stock Exchange* el 15 de septiembre de 2022. Para más información o para registrarse visite: <https://sqm.connectid.cloud/>.
- Como resultado de nuestras operaciones durante la primera mitad del año, más de US\$2.200 millones irán a pagos públicos.
- SQM informó utilidades⁽¹⁾ para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 por US\$1.655,4 millones.
- Las ganancias por acción totalizaron US\$5,80 para el primer semestre de 2022, superior a los US\$0,55 reportados en el primer semestre de 2021.
- Durante el primer semestre de 2022, los ingresos alcanzaron los US\$4.618,6 millones.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 18 de agosto, a las 12:00pm en NY (12:00pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm220818.html>

Santiago, Chile. 17 de agosto de 2022. Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 por US\$1.655,4 millones (US\$5,80 por acción), un aumento de más del 940% respecto a los US\$157,8 millones (US\$0,55 por acción) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021. El margen bruto alcanzó US\$2,462,1 millones (53,3% de los ingresos) para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2022, un 663% superior en comparación a los US\$322,5 millones (28,9% de los ingresos) registrados en igual período de 2021. Los ingresos totalizaron US\$4.618,6 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, lo que representa un aumento del 314% en comparación con los US\$1.116,5 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

La Compañía también reportó utilidades para el segundo trimestre de 2022, informando una utilidad neta de US\$859,3 millones (US\$3,01 por acción) un aumento de 857% en comparación con los US\$89,8 millones (US\$0,31 por acción) registrados durante el segundo trimestre de 2021. El margen bruto durante el segundo trimestre de 2022 alcanzó los US\$1.297,4 millones, un 598% superior a los US\$185,9 millones registrados durante el segundo trimestre de 2021. Los ingresos alcanzaron los US\$2.598,8 millones durante el segundo trimestre de 2022, un aumento de aproximadamente 342% en comparación con el segundo trimestre de 2021, cuando los ingresos totalizaron US\$588,0 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: "Estamos muy satisfechos con nuestros resultados del primer semestre del año. Estos resultados se explican por las condiciones favorables en los mercados de fertilizantes, yodo y litio y décadas de inversión, trabajo duro, I+D y conocimientos técnicos. De hecho, este año estamos celebrando 25 años en la industria del litio. Durante este tiempo, nos hemos convertido en un gran socio del gobierno en la alianza "público-privada" con CORFO. Como resultado de nuestras operaciones, durante la primera mitad del año más de US\$2.200 millones se destinan a pagos públicos debido a las operaciones de litio. Más que aportes económicos, estamos contentos de haber podido desarrollar el Salar de Atacama de tal manera que nos hemos convertido en un productor de renombre mundial, integrado de productos de litio de valor agregado en Chile que se utilizan directamente en baterías de última generación en todo el mundo, creando valor para las comunidades locales aledañas. Todo esto a través de una alianza público-privada exitosa."

El Sr. Ramos terminó diciendo "Estamos cercanos a llegar a las 180.000 toneladas métricas en nuestra capacidad de litio como se mencionó anteriormente, y no nos detendremos allí. Hoy estamos trabajando para completar una capacidad de carbonato de litio de 210.000 toneladas métricas de producto codiciado, de alta calidad y valor agregado que se producirá en Chile. Seguimos comprometidos a reducir nuestro uso de salmuera y agua a través de la tecnología y la innovación continua. Esta nueva capacidad nos permitirá producir productos de litio de alto valor agregado para la producción de más de 5 millones de vehículos eléctricos."

Desarrollo sostenible

Hemos avanzado con nuestra estrategia de certificación y en mayo de 2022 completamos la auditoría en terreno de IRMA. También participamos en las evaluaciones de cambio climático DJSI y CDP, cuyos resultados esperamos tener durante el cuarto trimestre de este año.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$3.293,0 millones durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022, un aumento del 1.004% respecto a los US\$298,3 millones alcanzados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2021.

Los ingresos por ventas de litio y derivados durante el segundo trimestre de 2022 aumentaron un 1.033% en comparación al segundo trimestre de 2021. Los ingresos alcanzaron los US\$1.846,6 millones durante el segundo trimestre 2022 en comparación a los US\$163,0 millones reportados en el segundo trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		6M2022	6M2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	72,3	48,1	24,2	50%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	3.293,0	298,3	2.994,7	1.004%

		2T2022	2T2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	34,2	24,2	10,0	41%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.846,6	163,0	1.683,6	1.033%

Nuestros resultados positivos en el mercado del litio se debieron a precios significativamente más altos durante el segundo trimestre de 2022 en comparación con el primer trimestre de 2022. Nuestros precios promedio superaron los US\$54.000 por tonelada métrica y nuestros volúmenes de producción han crecido de tal manera que nuestras exportaciones desde Chile durante el segundo trimestre alcanzaron volúmenes récord, lo que indica que los volúmenes de ventas durante los siguientes trimestres continuarán aumentando. Ahora creemos que los volúmenes de ventas este año alcanzarán al menos 145.000 toneladas métricas.

En los últimos meses, hemos visto sólidos indicadores relacionados con el crecimiento de la demanda, particularmente en China, donde las ventas de vehículos eléctricos han sido muy sólidas. De hecho, se informó que las ventas de vehículos eléctricos se duplicaron en junio de 2022 en comparación con el mismo período del año pasado. Creemos que la demanda de litio crecerá al menos un 35% este año en comparación con el año pasado. Tal como hemos visto en el pasado, una gran cantidad de nuevo suministro de litio fuera de SQM se ha retrasado y ha tardado en entrar en funcionamiento, como

resultado, creemos que el equilibrio entre la oferta y la demanda será ajustado y que este entorno de precios altos podría continuar durante el resto del año.

Hemos podido renegociar algunos contratos fijos. Nuestra distribución de volúmenes de ventas hoy es aproximadamente el 70% de los volúmenes de ventas con precios completamente variables vinculados a puntos de referencia específicos, aproximadamente el 15% en negociación, mientras que aproximadamente el 15% de los volúmenes de ventas que esperamos vender en 2022 están contratados a un precio fijo o a precio variable con pisos y techos específicos.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 73% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los seis meses que terminaron el 30 de junio de 2022, totalizaron US\$605,6 millones, un aumento de 47.3% respecto a los US\$411,2 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Durante el segundo trimestre de 2022 los ingresos alcanzaron los US\$330,3 millones, un aumento de 52,1% en comparación a los US\$217,2 millones reportados en el segundo trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2022	6M2021	2022/2021	
Volúmenes Totales NVE	Mton	440,8	576,7	-135,9	-24%
Nitrato de sodio	Mton	6,4	15,6	-9,1	-59%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	262,6	337,5	-74,9	-22%
Mezclas de especialidad	Mton	105,3	139,0	-33,7	-24%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	66,5	84,7	-18,2	-22%
Ingresos NVE	MMUS\$	605,6	411,2	194,4	47%

		2T2022	2T2021	2022/2021	
Volúmenes Totales NVE	Mton	230,1	296,2	-66,1	-22%
Nitrato de sodio	Mton	2,4	10,5	-8,1	-77%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	138,3	174,3	-36,0	-21%
Mezclas de especialidad	Mton	55,3	72,4	-17,1	-24%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	34,1	39,0	-4,8	-12%
Ingresos NVE	MMUS\$	330,3	217,2	113,2	52%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los ingresos de la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad se vieron influidos por los mayores precios de todos los fertilizantes, en particular el nitrato de potasio. Los

precios aumentaron casi un 10% en comparación con el primer trimestre de 2022. Como resultado de estos precios históricamente altos, el crecimiento de la demanda en el mercado de nitrato de potasio agrícola podría disminuir alrededor de un 10% este año en comparación con la demanda mundial en 2021. Creemos que nuestros volúmenes de ventas en 2022 serán más bajos de lo que informamos en 2021.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 11% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 fueron de US\$326,7 millones, experimentando un aumento del 48,8% respecto a los US\$219,5 millones generados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Los ingresos del segundo trimestre de 2022 por yodo y derivados alcanzaron US\$174,2 millones, un aumento del 40,6% frente a los US\$123,9 millones registrados durante el segundo trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		6M2022	6M2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	6,2	6,4	-0,2	-2%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	326,7	219,5	107,1	49%

		2T2022	2T2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	3,2	3,6	-0,4	-11%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	174,2	123,9	50,3	41%

Los volúmenes de venta durante el segundo trimestre alcanzaron las 3.200 toneladas métricas, ligeramente superior al primer trimestre de este año. Durante el segundo trimestre, continuamos viendo un fuerte impulso relacionado con los precios y nuestros precios promedio aumentaron aproximadamente 9% en comparación con el primer trimestre de este año. La fuerte recuperación de la demanda que vimos en 2021, junto con un crecimiento de la demanda del 1% al 2% este año, podría generar una presión sobre los precios durante 2022, lo que generaría un precio promedio significativamente más alto en comparación con 2021.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 totalizaron US\$296,5 millones, un aumento del 148,6%

respecto a los US\$119,3 millones informados para los seis meses terminados el 30 de junio 2021.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron un 209,4% en el segundo trimestre de 2022, alcanzando los US\$182,4 millones, en comparación con US\$59,0 millones registrados durante el segundo trimestre de 2021.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		6M2022	6M2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	319,3	386,8	-67,5	-17%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	296,5	119,3	177,2	149%

		2T2022	2T2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	177,6	184,5	-6,9	-4%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	182,4	59,0	123,5	209%

Los ingresos en la línea de negocios de cloruro de potasio se vieron afectados por precios récord en el mercado de cloruro de potasio y, en última instancia, precios promedio de más de US\$1,000 por tonelada durante el segundo trimestre de 2022, casi un 28% más que los precios informados durante el primer trimestre de este año. En las últimas semanas, hemos visto niveles de stock más altos en el mercado, dando una presión sobre los precios, especialmente en Brasil, un mercado importante para nosotros. Creemos que nuestros precios promedio podrían disminuir durante el resto del año en comparación con los precios reportados en el segundo trimestre.

Nuestros volúmenes de ventas alcanzaron aproximadamente 178,000 toneladas métricas durante el segundo trimestre de 2022, un 25% superior a los volúmenes de ventas informados durante el primer trimestre de este año. Debido a la incertidumbre en los mercados globales de fertilizantes, aún creemos que nuestros volúmenes totales de ventas en esta línea de negocio alcanzarán aproximadamente 750.000 toneladas métricas durante 2022.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2022 alcanzaron US\$86,0 millones, un aumento del 59,5% respecto a los US\$53,9 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2021.

Los ingresos del segundo trimestre de 2022 totalizaron US\$59,0 millones, un aumento del 242,7% en comparación con los ingresos durante el segundo trimestre de 2021, que alcanzaron los US\$17,2 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		6M2022	6M2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	69,9	73,9	-4,0	-5%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	86,0	53,9	32,1	59%

		2T2022	2T2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	52,9	21,3	31,7	149%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	59,0	17,2	41,8	243%

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 aumentaron en comparación con los ingresos informados durante el mismo período del año pasado como resultado de mayores volúmenes de ventas de sales solares. Durante el segundo trimestre vendimos aproximadamente 34.000 toneladas métricas de sales solares y esperamos vender unas 90.000 toneladas métricas durante el año.

El **margen bruto**⁽²⁾ del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos alcanzaron US\$10,9 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, lo que indica una disminución al compararlos con los US\$14,3 millones del mismo período de 2021.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$2.040,8 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, un aumento de 197% respecto a los US\$687,5 millones informados para el mismo período de 2021 debido a un aumento en los volúmenes de venta de litio, el costo de la energía y la inflación general.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$66,9 millones (1,4% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, un aumento de 24,2% comparados con los

US\$53,9 millones (4,8% de los ingresos) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022 fueron de US\$39,1 millones, comparados con los US\$37,4 millones reportados para igual período de 2021.

Gastos por Impuestos a las Ganancias

Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, los gastos por impuestos a las ganancias alcanzaron US\$668,1 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,7%, y se comparan con los gastos por impuestos a las ganancias de US\$62,1 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2021. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2022 y 2021.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA Ajustado fue de US\$2.510,9 millones (margen de EBITDA Ajustado de 54,4%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2022, comparado con los US\$375,1 (margen de EBITDA Ajustado de 33,6%) millones registrados durante el mismo período de 2021.

El EBITDA Ajustado del segundo trimestre de 2022 fue de US\$1.324,5 millones (margen de EBITDA Ajustado de 51,0%) comparado con los US\$210,0 (margen de EBITDA Ajustado de 35,7%) millones registrados durante el segundo trimestre de 2021.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
2. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
3. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) - Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos

contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos.

Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2022	2021	2022	2021
Resultado del ejercicio	861,5	90,9	1.658,9	160,6
(+) Gastos de depreciación y amortización	60,6	53,4	115,8	106,5
(+) Costos financieros	23,4	19,4	48,8	39,3
(+) Impuestos a las ganancias	354,0	36,1	668,1	62,1
EBITDA	1.299,5	199,8	2.491,6	368,5
(-) Otros ingresos	2,3	12,0	4,9	14,7
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,8)	(4,9)	(0,3)	(4,9)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	4,3	3,3	14,2	5,6
(+) Otros gastos	(20,0)	(13,5)	(24,5)	(14,6)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(3,5)	(1,9)	(8,5)	(0,6)
(-) Ingresos financieros	6,9	1,1	9,7	1,9
(-) Diferencias de cambio	(14,2)	(6,4)	(14,8)	(8,7)
EBITDA Ajustado	1.324,5	210,0	2.510,9	375,1

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de jun, 2022</i>	<i>Al 31 de dic, 2021</i>
Activos corrientes totales	6.163,2	4.586,1
Efectivo y equivalente al efectivo	1.946,4	1.515,1
Otros activos financieros corriente	675,9	919,0
Cuentas por Cobrar (1)	1.435,6	740,2
Inventarios Corrientes	1.673,5	1.183,8
Otros	431,8	228,0
Activos no corrientes totales	3.116,0	2.458,2
Otros activos financieros no corrientes	13,2	9,3
Inversiones Empresas Relacionadas	38,1	39,8
Propiedad, planta y equipos	2.317,5	2.012,2
Otros activos no corrientes	747,2	396,9
Total Activos	9.279,2	7.044,3
Pasivos corrientes total	3.391,6	991,7
Otros pasivos financieros corrientes	437,0	51,3
Otros	2.954,6	940,4
Total pasivos no corrientes	2.317,4	2.836,6
Otros pasivos financieros no corrientes	2.173,5	2.587,7
Otros	143,9	248,9
Patrimonio antes de interés minoritario	3.534,8	3.181,5
Interés Minoritario	35,3	34,5
Total Patrimonio	3.570,2	3.216,0
Total Pasivos y Patrimonio	9.279,2	7.044,3
Liquidez (2)	1,8	4,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Segundo trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2022	2021	2022	2021
Ingresos	2.598,8	588,0	4.618,6	1.116,5
Litio y Derivados	1.846,6	163,0	3.293,0	298,3
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	330,3	217,2	605,6	411,2
Yodo y Derivados	174,2	123,9	326,7	219,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	182,4	59,0	296,5	119,3
Químicos Industriales	59,0	17,2	86,0	53,9
Otros Ingresos	6,2	7,7	10,9	14,3
Costos de Ventas	(1.240,8)	(348,7)	(2.040,8)	(687,5)
Depreciación y amortización	(60,6)	(53,4)	(115,8)	(106,5)
Margen Bruto	1.297,4	185,9	2.462,1	322,5
Gastos Administración	(33,6)	(29,2)	(66,9)	(53,9)
Costos Financieros	(23,4)	(19,4)	(48,8)	(39,3)
Ingresos Financieros	6,9	1,1	9,7	1,9
Diferencia de cambio	(14,2)	(6,4)	(14,8)	(8,7)
Otros	(17,6)	(4,9)	(14,2)	0,2
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	1.215,6	127,0	2.327,0	222,7
Impuestos a las ganancias	(354,0)	(36,1)	(668,1)	(62,1)
Resultado antes de interés minoritario	861,5	90,9	1.658,9	160,6
Interés minoritario	(2,3)	(1,1)	(3,5)	(2,9)
Resultado del ejercicio	859,3	89,8	1.655,4	157,8
Utilidad por acción (US\$)	3,01	0,31	5,80	0,55

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María Ignacia López / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.