



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
TRES MESES FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2026

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026 por US\$1.760,1 millones en comparación con ingresos totales de US\$1.036,6 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 fue de US\$364,7 millones o US\$1,28 por acción, comparado con US\$137,5 millones o US\$0,48 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- En litio: Sólidos volúmenes de venta en medio de una fuerte demanda de mercado. Aumento en la proyección de volúmenes de venta para el año.
- En NVE: Un trimestre más sólido de lo esperado tanto en volúmenes como en precios. Aumento en los volúmenes de venta proyectados para el año.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 27 de mayo de 2026 a las 12:00pm EDT (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: <https://register-conf.media-server.com/register/B1f194b8fef0d7479a82018f16e2c31fe3>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/9qtcu4gc>

Santiago, Chile - 26 de mayo de 2026 - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026** de US\$364,7 millones o US\$1,28 por acción, un aumento de 165,2% comparado con US\$137,5 millones o US\$0,48 por acción reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽¹⁾ alcanzó US\$778,6 millones (44,2% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026, mayor que los US\$304,7 millones (29,4% de los ingresos) registrados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025. **Los ingresos** totalizaron US\$1.760,1 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026, representando un aumento de 69,8% comparado con los US\$1.036,6 millones reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, declaró, “Entregamos sólidos resultados durante el primer trimestre del año. En litio, los volúmenes de venta alcanzaron aproximadamente 69 mil toneladas métricas de LCE en todas nuestras operaciones, ya que continuamos operando a plena capacidad para satisfacer la fuerte demanda de nuestros clientes. Según nuestras estimaciones actuales, la demanda global de litio podría superar 1,9 millones de toneladas métricas de LCE este año, mientras que las dinámicas del mercado siguen sugiriendo un equilibrio ajustado entre la oferta y la demanda. Como resultado, hemos revisado al alza nuestra proyección de volúmenes de venta para el año, aumentando nuestro crecimiento esperado de 10% a 15%.”

Añadió, “El primer trimestre de 2026 marcó nuestro primer trimestre completo operando junto a CODELCO a través de nuestra alianza Nova Andino Litio, y los resultados ponen de manifiesto la solidez de esta. Estamos operando a plena capacidad, generando sólidos resultados financieros, mientras continuamos ampliando nuestra capacidad de producción. Solo en el primer trimestre, Nova Andino Litio generó más de US\$530 millones en aportes al Estado de Chile, incluyendo pagos a CORFO, gobiernos locales e impuestos.”

Continuó: “Actualmente estamos finalizando la documentación requerida para iniciar el proceso de permisos ambientales para el proyecto Salar Futuro. Esperamos ingresar el proyecto a la autoridad ambiental en los próximos meses y compartir más detalles con el mercado en el corto plazo. Este proyecto será desarrollado por Nova Andino, y estamos muy entusiasmados con su potencial para establecer un nuevo referente en la producción de litio.”

El Sr. Ramos continuó, “En nuestra línea de negocio Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE), también estamos aumentando nuestra proyección de volumen de ventas para el año. Ahora esperamos que los volúmenes totales de ventas crezcan aproximadamente un 10% en comparación con el año pasado, impulsados por condiciones de oferta más ajustadas en Asia. Esto refleja una menor disponibilidad para exportación, ya que los productores chinos están priorizando el

consumo interno y reduciendo los envíos de nitrato de potasio, lo que crea oportunidades para que atendamos mercados que quedan desabastecidos.”

Además, señaló, “En Yodo, observamos sólidos volúmenes de ventas y precios más altos en comparación con el año anterior, una tendencia que esperamos continúe durante el próximo trimestre. Estamos manteniendo nuestra proyección anual de volúmenes de ventas, que se espera estén en línea con los del año pasado. El ducto de agua de mar se encuentra actualmente en fase de puesta en marcha, y esperamos que entre en operación durante la segunda mitad del año.”

El CEO concluyó: “Seguimos observando dinámicas de mercado positivas en nuestras principales líneas de negocio, particularmente en litio, mientras mantenemos una visión optimista sobre nuestros segmentos de yodo y nutrición vegetal de especialidad. Creemos que estamos bien posicionados para entregar resultados sólidos y mayores retornos a nuestros accionistas, al mismo tiempo que continuamos avanzando en nuestros planes de expansión tanto en litio como en yodo.”

Sostenibilidad

La Iniciativa para el Aseguramiento de la Minería Responsable (IRMA, por sus siglas en inglés) publicó el Informe de Auditoría de Vigilancia de la operación del Salar de Atacama, manteniendo el nivel 75 y confirmando el cumplimiento continuo de la mayoría de los requisitos y estándares críticos de IRMA. El informe destaca mejoras en el desempeño en seguridad, un fortalecimiento de la relación con las comunidades locales, una mayor preparación ante emergencias, sólidos sistemas de monitoreo ambiental y avances continuos en la reducción de la huella ambiental de la operación.

Adicionalmente, durante el primer trimestre iniciamos la implementación de la norma ISO 37301, el estándar internacional para sistemas de gestión de cumplimiento, orientado a fortalecer el gobierno corporativo mediante la identificación, gestión y monitoreo de riesgos legales, regulatorios y éticos. Este marco apoya la integración del cumplimiento en la estrategia de negocios, con la participación activa tanto del Directorio como de la Administración. Se espera obtener la certificación durante el cuarto trimestre de este año.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$1.185,5 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026, un aumento de 135,7% comparado con los US\$502,9 millones registrados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 75% del margen consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		1T2026	1T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	69,0	55,0	14,0	25 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	1.185,5	502,9	682,6	136 %

<i>Nova Andino Litio</i>		1T2026	1T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	62,4	52,3	10,1	19 %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.110,3	487,4	622,9	128 %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		1T2026	1T2025	2026/2025	
Concentrado de Espodumeno (SC6%)	MTon	38,1	18,3	19,8	108 %
Hidróxido de Litio	MTon (LCE)*	0,9	—	0,9	— %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	75,2	15,5	59,7	384 %

*LCE = Carbonato de Litio Equivalente

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Resumen del mercado del litio:

Durante el primer trimestre, los volúmenes totales de ventas de litio alcanzaron aproximadamente 69.000 toneladas métricas de LCE, incluyendo aproximadamente 62,4 mil toneladas métricas provenientes de Nova Andino Litio y 6,6 mil toneladas métricas de nuestra División Litio Internacional.

Seguimos observando un fuerte crecimiento en la demanda de litio, particularmente impulsado por la rápida expansión del mercado BESS, y actualmente esperamos que la demanda global pueda alcanzar aproximadamente 1,9 millones de toneladas métricas de LCE en 2026. Apoyados por este sólido entorno de demanda y el estrecho balance de mercado observado durante el trimestre, creemos que la tendencia positiva de precios vista en los últimos meses podría continuar en el corto plazo.

Como resultado, estamos actualizando nuestra proyección consolidada de volúmenes de ventas de litio y ahora esperamos que los volúmenes totales de ventas de litio puedan aumentar aproximadamente un 15% en 2026 en comparación con 2025.

- Nova Andino Litio

Reportamos sólidos volúmenes de ventas durante el primer trimestre y creemos que los volúmenes podrían seguir aumentando trimestre a trimestre. También estimamos que los precios promedio realizados podrían ser más altos en el segundo trimestre en comparación con el primer trimestre del año.

Nuestro precio promedio de venta realizado aumentó cerca de un 95% interanual, alcanzando aproximadamente US\$17,8 por kilogramo. Dado el ajustado equilibrio entre oferta y demanda que seguimos observando en el mercado, creemos que los precios realizados en el segundo trimestre podrían ser superiores a los reportados en el primer trimestre.

- División Litio Internacional:

También reportamos sólidos volúmenes de ventas desde nuestras operaciones en Australia, ya que la mina y el concentrador Mt. Holland se encuentran actualmente operando a plena capacidad. Al mismo tiempo, continuamos avanzando en el proceso de puesta en marcha de la refinería de Kwinana, la cual se espera alcance su capacidad nominal en 2027.

Nuestro precio promedio de venta realizado para el espodumeno alcanzó aproximadamente US\$1.461 por tonelada métrica, un alza de casi 72% interanual.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los **ingresos** de Nutrición Vegetal de Especialidad para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026, totalizaron US\$239,0 millones, un aumento en comparación con los US\$212,2 millones reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El **margen bruto**⁽¹⁾ para el segmento NVE representó el 5% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		1T2026	1T2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	MTon	232,5	217,2	15,3	7 %
Nitrato de Sodio	MTon	2,4	2,0	0,3	17 %
Nitrato de Potasio	MTon	127,1	117,6	9,5	8 %
Mezclas de Especialidad	MTon	58,9	54,0	4,8	9 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	44,2	43,5	0,7	2 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	239,0	212,2	26,8	13 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

2026 comenzó con sólidos resultados en la línea de negocio de NVE. Los volúmenes de ventas en el primer trimestre aumentaron un 7%, mientras que los ingresos crecieron un 13% interanual. Estamos aumentando nuestra proyección de

volúmenes de ventas para 2026 y ahora esperamos un crecimiento de al menos un 10% en toda la línea de negocio en comparación con 2025.

Esto se debe principalmente a acontecimientos en China, donde las exportaciones de nitrato de potasio se detuvieron hacia fines de marzo, generando brechas de suministro en los mercados internacionales. Estas dinámicas parecen estar influenciadas, en parte, por tensiones geopolíticas más amplias y disrupciones en las cadenas de suministro vinculadas al conflicto en curso en Medio Oriente, las cuales han afectado los flujos globales del comercio de fertilizantes. SQM se encuentra bien posicionada, dadas sus capacidades y capacidad disponible, para ayudar a cubrir este déficit.

Sin embargo, creemos que la demanda global de nitrato de potasio podría disminuir aproximadamente un 5%, ya que los mayores precios de mercado podrían llevar a los agricultores a reducir sus compras y depender más de los inventarios existentes.

Mirando hacia adelante, creemos que los volúmenes, precios promedio y márgenes podrían ser más altos en el segundo trimestre en comparación con el primer trimestre de este año.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026 totalizaron US\$275,9 millones, un incremento de 8,2% comparado con los US\$255,0 millones reportados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento de Yodo y Derivados representó el 19% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		1T2026	1T2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	3,8	3,6	0,2	7 %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	275,9	255,0	21,0	8 %

Yodo y derivados registraron nuevamente un sólido trimestre, con volúmenes que aumentaron un 7% interanual y ingresos que crecieron un 8%. El precio promedio realizado, considerando el producto y la mezcla de contratos/spot, aumentó aproximadamente un 1,3% en comparación con el mismo período del año anterior, alcanzando US\$72,3 por kilogramo. Esperamos que esta tendencia continúe durante el segundo trimestre, ya que los precios spot han seguido aumentando, particularmente en los mercados asiáticos

La actividad comercial durante el primer trimestre estuvo por encima de los niveles normales y se ha mantenido en el segundo trimestre, respaldada tanto por una demanda subyacente más firme —que estimamos podría crecer aproximadamente un 3% en 2026 frente a 2025, alcanzando alrededor de 40.000 toneladas— como por la reposición de inventarios por parte de los clientes tras niveles relativamente bajos al cierre de 2025.

De cara al futuro, esperamos que los volúmenes de ventas puedan moderarse en el segundo semestre, a medida que la esperada nueva oferta de terceros potencialmente ingrese al mercado. Dicho esto, creemos que los volúmenes de ventas anuales podrían estar en línea o ligeramente por encima de los niveles del año pasado. Mientras tanto, seguimos enfocados en operar a máxima capacidad y, con la próxima puesta en marcha de nuestro pipeline de agua de mar, esperamos alcanzar una capacidad de producción superior a 15.000 toneladas este año.

Potasio

Los ingresos de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 totalizaron US\$34,4 millones, una disminución de 19,0% en comparación con los US\$42,5 millones reportados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento Potasio representó el 0,5% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		1T2026	1T2025	2026/2025	
Potasio	MTon	69,1	100,8	(31,7)	(31)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	34,4	42,5	(8,1)	(19)%

Tras la previamente anunciada reducción en los volúmenes de ventas de esta línea de negocio, los volúmenes fueron más de un 30% inferiores en comparación con el mismo período del año pasado, principalmente debido a una menor producción de potasio en el Salar de Atacama, mientras priorizamos salmueras con mayor contenido de litio. Nuestro precio promedio realizado de venta alcanzó casi US\$500 por tonelada.

Estamos actualizando nuevamente a la baja nuestras proyecciones de volúmenes de ventas y prevemos que los volúmenes totales podrían disminuir aproximadamente un 50% en 2026, en comparación con los niveles observados en el año completo 2025.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 alcanzaron US\$18,9 millones, un 0,1% mayor que los US\$18,8 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		1T2026	1T2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	13,0	13,0	—	—%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	18,9	18,8	0,02	0,1 %

Tanto los volúmenes de ventas como los precios en la línea de negocio de Químicos Industriales se mantuvieron estables en comparación con el mismo período del año pasado, en línea con la tendencia observada durante los últimos dos años. Esperamos que esta línea de negocio continúe siguiendo una trayectoria similar, ya que aplicaciones tradicionales como la producción de vidrio, cerámicas, explosivos, reciclaje de metales, entre otras, continúan mostrando un crecimiento estable.

Para 2026, esperamos que los volúmenes de ventas se mantengan en términos generales en línea con los niveles de 2025, mientras que es probable que los precios permanezcan estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$6,3 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026, un aumento en comparación con los US\$5,2 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025, impulsado por la dinámica positiva de la demanda en el mercado de fertilizantes.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$981,5 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026, un aumento de 34,1% en comparación con US\$731,9 millones para el mismo periodo de 2025.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$48,9 millones (2,8% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2026, comparado con US\$43,4 millones (4,2% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2025.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 totalizaron US\$26,9 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$34,3 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026 ascendió a US\$283,9 millones, en comparación con los US\$73,4 millones del mismo período de 2025.

EBITDA Ajustado⁽²⁾

El EBITDA ajustado para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2026, alcanzó US\$837,0 millones (margen EBITDA ajustado de 47,6%), comparado con US\$359,6 millones (margen EBITDA ajustado de 34,7%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

<i>(en millones de US\$)</i>	Acumulado al 31 de marzo	
	2026	2025
Resultado del ejercicio	402,9	138,3
(+) Gastos de depreciación y amortización	107,3	98,3
(+) Costos financieros	53,7	53,9
(+) Impuestos a las ganancias	283,9	73,4
EBITDA	847,7	364,0
(-) Otros ingresos	3,2	1,3
(-) Otras ganancias (pérdidas)	—	(1,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,4	2,8
(+) Otros gastos	(10,9)	(16,6)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(1,0)	—
(-) Ingresos financieros	26,8	19,7
(-) Diferencias de cambio	(8,7)	(1,8)
EBITDA Ajustado	837,0	359,6

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 31 de mar.</i> 2026	<i>Al 31 de dic.</i> 2025
Activos Corrientes Totales	6.975,6	5.780,4
Efectivo y equivalente al efectivo	2.829,4	1.750,3
Otros activos financieros corriente	1.038,1	976,6
Cuentas por Cobrar ⁽¹⁾	826,1	685,9
Inventarios	1.882,2	1.803,5
Otros	399,8	564,1
Activos No Corrientes Totales	8.804,0	8.724,5
Otros activos financieros no corrientes	79,9	76,2
Inversiones Empresas Relacionadas	643,6	631,2
Propiedad, planta y equipos	4.917,2	4.839,5
Otros activos no corrientes	3.163,4	3.177,5
Activos Totales	15.779,5	14.504,8
Pasivos corrientes total	2.528,3	1.768,8
Otros Pasivos financieros corrientes	324,4	470,8
Otros	2.204,0	1.298,1
Total Pasivos no corrientes	5.035,0	4.682,2
Otros pasivos financieros no corrientes	4.787,5	4.220,6
Otros	247,5	461,7
Patrimonio antes de interés minoritario	5.852,2	5.691,3
Interés Minoritario	2.364,1	2.362,6
Total Patrimonio	8.216,3	8.053,9
Total Pasivos y Patrimonio	15.779,7	14.505,0
Liquidez ⁽²⁾	2,8	3,3

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

Acumulado al 31 de marzo

(En millones de US\$)

2026

2025

Ingresos	1.760,1	1.036,6
Litio y Derivados	1.185,5	502,9
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	239,0	212,2
Yodo y Derivados	275,9	255,0
Potasio	34,4	42,5
Químicos Industriales	18,9	18,8
Otros Ingresos	6,3	5,2
Costo de Ventas	(981,5)	(731,9)
Ganancia Bruta	778,6	304,7
Gastos de Administración	(48,9)	(43,4)
Financial Expenses	(53,7)	(53,9)
Ingresos Financieros	26,8	19,7
Diferencias de cambio	(8,7)	(1,8)
Otros	(7,4)	(13,5)
Ganancias antes de Impuesto	686,8	211,7
Impuesto a las ganancias	(283,9)	(73,4)
Resultado antes de interés minoritario	402,9	138,3
Interés minoritario	(38,2)	(0,8)
Utilidad neta	364,7	137,5
Utilidad por acción (US\$)	1,28	0,48

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com
- Megan Suitor / megan.suitor@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- Nova Andino Litio: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@novandino.com
- División Litio Internacional: Diana Wearing Smith / diana.wearingsmith@sqm.com
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.