



## PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

### SQM INFORMA RESULTADOS AL PRIMER SEMESTRE DEL AÑO 2002

#### Resumen Operacional

- Aumento de utilidades acumuladas por acción en 38%, desde US\$0,052 al 30 de Junio, 2001, a US\$0,071 al 30 de Junio, 2002.
- Aumento de utilidades del segundo trimestre en 30%, desde US\$0,027 al 30 de Junio, 2001, a US\$0,035 por acción al 30 de Junio del año 2002.
- Aumento de los ingresos consolidados en aproximadamente 6%, producto de una importante recuperación durante el segundo trimestre de las ventas de la línea de productos de fertilizantes de especialidad.
- Menores costos de producción en todas las líneas de negocios, debido a que el efecto de los beneficios de las distintas iniciativas de reducción de costos se reflejó completamente durante el primer semestre del año 2002.

**Santiago, Chile, Agosto 28, 2002.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para el primer semestre del año 2002, las cuales ascendieron a US\$ 18,8 millones (US\$ 7,1 centavos por acción), un 38% superior a los US\$ 13,6 millones del primer semestre del año 2001. El **resultado de explotación** del primer semestre del año 2002 fue de US\$ 36,6 millones (14,2% de las ventas), superior a los US\$ 31,9 millones (13,1% de las ventas) de igual período del año anterior. El **EBITDA**<sup>(1)</sup> alcanzó los US\$ 67,7 millones, superior a los US\$ 64,1 millones registrados durante el primer semestre del año 2001. Los **ingresos consolidados** obtenidos durante el primer semestre del año 2002 totalizaron US\$ 256,7 millones, superiores en aproximadamente un 6% a los US\$ 242,7 millones obtenidos durante el primer semestre del año 2001.

Las **utilidades** de SQM para el segundo trimestre del año 2002 fueron de US\$ 9,2 millones (US\$ 3,5 centavos por acción), monto superior en un 30% a los US\$ 7,1 millones registrados durante el mismo período del año anterior. Por otra parte, el **resultado de explotación** del segundo trimestre alcanzó los US\$ 19,5 millones (14% de las ventas), cifra superior a los US\$ 15,5 millones (13,8% de las ventas) de igual período del año 2001. Durante el segundo trimestre del año 2002 el **EBITDA** alcanzó los US\$ 34,9 millones en tanto que los **ingresos consolidados** totalizaron US\$ 139,3 millones, superiores respectivamente a los US\$ 32,0 millones y a los US\$ 112,6 millones registrados en igual período del año anterior.

El Gerente General de SQM, Patricio Contesse, comentó "El sostenido crecimiento de los resultados operacionales, basado en la continua disminución de los costos de producción y en el aumento de los volúmenes de venta, confirma que nuestros esfuerzos van en la dirección correcta ". Asimismo agregó "El aumento de nuestros márgenes operacionales, en un ambiente de debilidad en los precios de nuestros principales productos, reafirma el liderazgo mundial de SQM en sus principales áreas de negocios".

## Análisis por áreas de negocio

### 1.- Fertilizantes de Especialidad

Los ingresos por fertilizantes de especialidad durante el primer semestre del año 2002 alcanzaron los US\$ 125,9 millones, superiores a los US\$ 114,9 millones del primer semestre del año anterior.

Acumulado al 30 de		Junio-02	Junio-01	Jun02/Jun01	
Nitrato de sodio	MTon	36.4	42.4	-6.0	-14%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	MTon	286.1	246.4	39.7	16%
Mezclas de Fertilizantes(*)	MTon	103.5	85.8	17.7	21%
Total F.E. Tradicionales y Otros	MTon	426.0	374.5	51.5	14%
Sulfato de potasio	MTon	57.5	69.5	-12.0	-17%
Ingresos F.E. Tradicionales y Otros(*)	MMUS\$	113.5	101.0	12.5	12%
Ingresos sulfato de potasio	MMUS\$	12.4	13.9	-1.5	-11%
<b>Ingresos Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>125.9</b>	<b>114.9</b>	<b>11.0</b>	<b>10%</b>

(\*) Incluye fertilizantes Norsk Hydro. Durante el primer semestre se realizaron ventas por aprox. MMUS\$5.

Los mayores ingresos obtenidos durante el primer semestre del año 2002 obedecen principalmente al significativo aumento de los ingresos observado durante el segundo trimestre. Estos alcanzaron los US\$ 69,1 millones, superiores en 42% a los US\$48,6 millones del segundo trimestre del año 2001.

El aumento de los ingresos durante el segundo trimestre se debió principalmente a:

- Un aumento de las ventas de nitrato sódico potásico al mercado Brasileño debido a un aumento en las hectáreas sembradas de tabaco.
- Un desplazamiento de ventas de nitrato de potasio desde el primer trimestre al segundo trimestre del año 2002.
- Mayores ventas por el inicio de las operaciones de distribución contempladas en el acuerdo comercial con Norsk Hydro.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> de los fertilizantes de especialidad durante el primer semestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 4,5 millones superior al margen de igual período del año anterior. El aumento del margen de explotación se explica principalmente por una disminución significativa de los costos de producción derivada de las diversas iniciativas de reducción de costos que se implementaron durante el año 2001 y adicionalmente por un aumento de los volúmenes de venta. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por una leve disminución de los precios de venta durante el primer semestre del año 2002 comparado con igual período del año anterior.

**Perspectivas.** Conforme a lo proyectado inicialmente, durante este año la oferta de nitrato de potasio va a aumentar por parte de nuevos productores Chilenos. Sin embargo, durante el primer trimestre de este año la empresa Norteamericana TRI<sup>(3)</sup> con plantas de producción de nitrato de potasio en Israel y Estados Unidos, cerró su planta de producción en Vicksburg<sup>(4)</sup>, Estados Unidos, por incumplimiento en sus obligaciones financieras.

Considerando las variaciones en la oferta de nitrato de potasio, en conjunto con el aumento proyectado de la demanda en el año 2002 y los efectos positivos del acuerdo de comercialización de SQM con Norsk Hydro ASA<sup>(5)</sup>, los cuales ya se han visto parcialmente reflejados durante el segundo trimestre,

SQM estima que sus volúmenes de venta de nitrato de potasio y nitrato sódico potásico (sin considerar el mercado Chino) serán superiores a los volúmenes del año anterior, manteniéndose la tendencia de precios inferiores respecto al año anterior que se observó durante el primer semestre del año 2002.

El aumento proyectado de la producción de sulfato de potasio durante el año 2002, permitirá incrementar los volúmenes de venta por sobre un 10% respecto al año anterior, lo cual se reflejará durante el segundo semestre de este año, donde destacará un aumento significativo de las ventas al mercado Chino. Al igual que en el caso del nitrato de potasio, los precios del sulfato de potasio se estiman levemente inferiores a los precios del año 2001.

SQM estima que los menores costos de producción reflejados en el primer semestre de este año se debieran mantener durante el resto del año 2002 con los consiguientes efectos positivos en los márgenes de comercialización.

## 2.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales durante el primer semestre del año 2002 fueron US\$ 33,8 millones, levemente inferiores a los US\$ 34,3 millones del primer semestre del año anterior.

Acumulado al 30 de		Junio-02	Junio-01	Jun02/Jun01	
Nitratos Industriales	MTon	87.0	90.8	-3.8	-4%
Sulfato de Sodio	MTon	32.0	27.6	4.3	16%
Acido Bórico	MTon	5.7	5.9	-0.2	-4%
<b>Ingresos Químicos de Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>33.8</b>	<b>34.3</b>	<b>-0.5</b>	<b>-1%</b>

Durante el segundo trimestre del año 2002 los ingresos se recuperaron significativamente, obteniéndose ventas por US\$ 19,0 millones, superiores a los ingresos del segundo trimestre del año 2001 en 12%.

Al igual que en el caso de los nitratos de uso agrícola, los costos de producción de los nitratos industriales fueron significativamente inferiores respecto a los costos del año 2001 y los precios de venta del primer semestre del año 2002 fueron levemente inferiores a los precios del primer semestre del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> de los químicos industriales durante el primer semestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 0,5 millones superior al margen de igual período del año anterior. El leve aumento de los márgenes de explotación se explica por los menores costos de producción, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por los menores precios de venta observados durante el segundo semestre del año 2002.

**Perspectivas.** Los volúmenes de venta de nitratos industriales debieran finalizar el año en niveles levemente superiores a los del año anterior. Los precios de venta, así como los costos de producción de los nitratos industriales para este año debieran seguir una tendencia similar a la de los nitratos de uso agrícola.

### 3.- Yodo y Derivados

Los ingresos por yodo y derivados obtenidos durante el primer semestre del año 2002 alcanzaron los US\$ 40,6 millones, levemente inferiores a los US\$ 41,1 millones del primer semestre del año anterior.

Acumulado al 30 de		Junio-02	Junio-01	Jun02/Jun01	
Yodo y derivados	MTon	3.0	2.8	0.2	9%
<b>Ingresos Yodo y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>40.6</b>	<b>41.1</b>	<b>-0.5</b>	<b>-1%</b>

(\*) Los volúmenes e ingresos incluyen yodo y una diversa gama de derivados de yodo.

Durante el segundo trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 19,6 millones, superiores en 6% a los ingresos del mismo período del año anterior.

Los precios promedio de venta en el primer semestre del año 2002 disminuyeron aproximadamente en US \$1,2 por kilo con respecto a igual período del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del yodo y sus derivados durante el primer semestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 1,0 millones inferior al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción del período permitieron contrarrestar en gran parte el efecto negativo de los menores precios de venta.

**Perspectivas.** El mercado mundial del yodo se ha visto negativamente afectado en los últimos años por un aumento en la capacidad de producción en Chile, lo que se ha traducido en una importante disminución de los precios. La estrategia de SQM es mantener su porcentaje de participación de mercado, lo que implica aumentar durante este año los volúmenes de venta en niveles similares al aumento porcentual de la demanda mundial de yodo. La estrategia comercial de SQM se basa en sus grandes reservas naturales, en su alta capacidad instalada y en sus bajos costos de producción. El desarrollo de los precios del yodo en los próximos meses es incierto y dependerá principalmente de las estrategias comerciales de los otros productores Chilenos.

### 4.- Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados durante el primer semestre del año 2002 alcanzaron US\$ 18,7 millones, inferiores a los US\$ 19,4 millones del primer semestre del año anterior.

Acumulado al 30 de		Junio-02	Junio-01	Jun02/Jun01	
Carbonato de Litio y derivados	MTon	10.8	11.7	-1.0	-8%
<b>Ingresos Carbonato de Litio y derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>18.7</b>	<b>19.4</b>	<b>-0.7</b>	<b>-4%</b>

Durante el segundo trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 10,3 millones, inferiores en 2% a los ingresos del mismo período del año anterior.

Continuando con la tendencia de los últimos años, los precios de venta del primer semestre del año 2002 son levemente superiores a los precios de venta de igual período del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del litio y derivados durante el primer semestre del año 2002 fue similar al margen de igual período del año anterior. Los menores costos de producción y el leve aumento en los precios permitieron contrarrestar los menores volúmenes de venta.

**Perspectivas.** Los menores volúmenes de venta obtenidos durante el primer semestre del año 2002, debido principalmente a menores ventas a China y otros mercados del área Pacífico, deberán recuperarse significativamente en el segundo semestre, terminando el año con volúmenes de venta aproximadamente 2% superior a los volúmenes de venta del año anterior.

## 5.- Cloruro de Potasio

Los ingresos por cloruro de potasio obtenidos durante el primer semestre del año 2002 alcanzaron US\$ 16,4 millones, superiores a los US\$ 15,9 millones del primer semestre del año anterior.

Acumulado al 30 de		Junio-02	Junio-01	Jun02/Jun01	
Cloruro de Potasio	MTon	120.2	112.1	8.1	7%
Ingresos Cloruro de Potasio	MMUS\$	16.4	15.9	0.5	3%

Los mayores ingresos se explican principalmente por un significativo aumento en las ventas de cloruro de potasio a PCS Chile<sup>(6)</sup>, productor chileno de nitrato de potasio.

Durante el segundo trimestre del año 2002 los ingresos totalizaron US\$ 10,0 millones, superiores en 57% a los ingresos del mismo período del año anterior.

Los precios promedio de venta del cloruro de potasio durante el primer semestre del año 2002 fueron similares a los precios registrados en igual período del año anterior.

El **margen de explotación**<sup>(2)</sup> del cloruro de potasio durante el primer semestre del año 2002 fue aproximadamente US\$ 1,5 millones superior al margen de igual período del año anterior.

**Perspectivas.** El aumento de la producción de cloruro de potasio durante el año 2002, permitirá aumentar los volúmenes de venta en el año en aproximadamente 20% respecto a los volúmenes del año 2001. Lo anterior implica que durante la segunda mitad del año se espera un significativo aumento en las ventas con respecto al primer semestre del año 2002. SQM estima que los precios de venta proyectados para el año debieran ser similares a los precios del año anterior. SQM participa con un pequeño porcentaje del mercado mundial del cloruro de potasio y por lo tanto no tiene mayor influencia en las dinámicas que determinan los precios internacionales de este producto. Conforme todo lo anterior, los mayores volúmenes proyectados de cloruro de potasio debieran tener un efecto positivo en los márgenes de comercialización del período.

## Perspectivas Operacionales Segundo Semestre

La recuperación de las ventas observada durante el segundo trimestre es consistente con las proyecciones entregadas las cuales apuntan a que los ingresos del año 2002 deberían ser superiores a los ingresos obtenidos durante el año 2001. Los mayores ingresos proyectados en conjunto con los menores costos de producción permiten estimar un **resultado operacional** para el segundo

semestre del año 2002 superior al resultado operacional del segundo semestre del año 2001 y superior al resultado operacional del primer semestre del año 2002.

El **resultado fuera de explotación** del primer semestre del año 2002 reflejó una pérdida de US\$ (12,9) millones que se compara con una pérdida de US\$ (9,3) millones a igual período del año anterior. Las principales variaciones del resultado fuera de explotación fueron las siguientes:

- Durante el primer semestre del año 2001 se reflejó una utilidad no operacional de US\$ 4 millones por la venta de ciertas pertenencias mineras.
- Una disminución de los gastos financieros netos<sup>(7)</sup> desde US\$ (17,2) millones en el primer semestre del año 2001 a US\$ (14,0) millones en el primer semestre de este año. La estrategia de consolidación de SQM basada en un moderado plan de inversiones y focalizada a aumentar los flujos de caja de la Compañía, ha permitido reducir la deuda financiera neta<sup>(8)</sup> en aproximadamente US\$ 63 millones en los últimos doce meses. Lo anterior, en conjunto con las menores tasas de interés han permitido reducir de manera importante los gastos financieros.
- Las utilidades correspondientes a la participación en el 14,05% de la empresa Chilena Cementos Melón S.A., aumentaron desde US\$ 0,7 millones en el primer semestre del año 2001 a US\$ 2,2 millones en el primer semestre del año 2002.

Durante el primer semestre del año 2001, SQM reflejó un cargo por **ítemes extraordinarios** por un monto de US\$ (4,4) millones (neto de impuestos). Lo anterior correspondió a gastos y costos asociados al proyecto de "reestructuración organizacional" que la Compañía implementó durante el primer trimestre del año 2001.

---

Notas:

(1) **EBITDA** está definido por la Compañía como Resultado Operacional más Depreciación. Este indicador debe ser considerado como meramente informativo y no representa una medida universal de valoración entre distintas empresas, variando de acuerdo al criterio utilizado en cada una de ellas

(2) **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc..) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

(3) **Trans Resources International (TRI)** es uno de los principales productores mundiales de nitrato de potasio y cuenta con dos brazos productivos: Haifa Chemicals en Israel y Cedar Chemicals en Vicksburg, Estados Unidos.

(4) SQM no tiene antecedentes respecto a si esta planta reabrirá o no en el futuro.

(5) **Norsk Hydro ASA**, empresa noruega, participa indirectamente en Sociedad de Inversiones Pampa Calichera, la cual es dueña del 37,5% de las acciones Serie A de SQM. Durante la última junta de accionistas, Norsk Hydro eligió a uno de los ocho directores de SQM.

(6) PCS Chile es una empresa productora de nitrato de potasio, filial de **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc. (PCS)**, PCS es una empresa canadiense, dueña del 37,6% de las acciones Serie A de SQM y durante la última junta de accionistas, eligió a dos de los ocho directores de SQM.

(7) Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período.

(8) La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período.

SQM es un productor y comercializador integrado de Fertilizantes de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Fertilizantes de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 40% del mercado mundial del litio, 28% del mercado mundial del yodo y un 45% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Al 30 de Junio</b>	
	<b>2002</b>	<b>2001</b>
<b>Activo Circulante</b>	<b>514.8</b>	<b>576.1</b>
<i>Caja y depósitos a plazo (1)</i>	105.2	152.6
<i>Cuentas por cobrar (2)</i>	142.3	166.4
<i>Existencias</i>	226.5	215.5
<i>Otros</i>	40.8	41.6
<b>Activo Fijo</b>	<b>688.5</b>	<b>726.0</b>
<b>Otros Activos</b>	<b>161.7</b>	<b>152.7</b>
<i>Inversión EE.RR. (3)</i>	91.0	71.1
<i>Otros</i>	70.6	81.6
<b>Total Activos</b>	<b>1,364.9</b>	<b>1,454.8</b>
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>196.4</b>	<b>180.9</b>
<i>Deuda Financiera Corto Plazo</i>	128.9	115.3
<i>Otros</i>	67.5	65.6
<b>Total Pasivos Largo Plazo</b>	<b>314.2</b>	<b>432.0</b>
<i>Deuda Financiera Largo Plazo</i>	292.0	416.0
<i>Otros</i>	22.2	16.0
Interés Minoritario	22.3	24.5
Total Patrimonio	832.0	817.5
<b>Total Pasivos</b>	<b>1,364.9</b>	<b>1,454.8</b>
Liquidez (4)	2.6	3.2
Deuda / Capitalización Total (5)	33.0%	38.7%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + documentos por cobrar + documentos y cuentas EERR

(3) Inversión EERR neto de amortización mayor y menor valor de inversiones

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Interés Minoritario)



## Estado de Resultados

(en millones de US\$)	<b>2° Trimestre</b>		<b>Acumulado al 30 de Junio</b>	
	<b>2002</b>	<b>2001</b>	<b>2002</b>	<b>2001</b>
<b>Ingresos de Explotación</b>	<b>139.3</b>	<b>112.6</b>	<b>256.7</b>	<b>242.7</b>
<b>Fertilizantes de Especialidad</b>	<b>69.1</b>	<b>48.6</b>	<b>125.9</b>	<b>114.9</b>
<i>Fertilizantes de especialidad trad.</i>	63.4	44.5	113.5	101.0
<i>Sulfato de Potasio</i>	5.7	4.1	12.4	13.9
<b>Químicos para la Industria</b>	<b>19.0</b>	<b>16.9</b>	<b>33.8</b>	<b>34.3</b>
<i>Nitratos Industriales</i>	15.2	13.8	26.6	27.7
<i>Sulfato de Sodio</i>	2.5	1.6	4.5	3.8
<i>Acido Bórico</i>	1.3	1.5	2.7	2.8
<b>Yodo y derivados</b>	<b>19.6</b>	<b>18.5</b>	<b>40.6</b>	<b>41.1</b>
<b>Litio y derivados</b>	<b>10.3</b>	<b>10.5</b>	<b>18.7</b>	<b>19.4</b>
<b>Otros Ingresos</b>	<b>21.4</b>	<b>18.1</b>	<b>37.7</b>	<b>33.0</b>
<i>Cloruro de Potasio (KCl)</i>	10.0	6.4	16.4	15.9
<i>Otros</i>	11.4	11.7	21.3	17.1
<b>Costos de Explotación</b>	<b>(92.5)</b>	<b>(70.3)</b>	<b>(167.8)</b>	<b>(158.1)</b>
<b>Depreciación</b>	<b>(15.4)</b>	<b>(16.5)</b>	<b>(31.1)</b>	<b>(32.2)</b>
<b>Margen de Explotación</b>	<b>31.3</b>	<b>25.8</b>	<b>57.8</b>	<b>52.4</b>
<b>Gastos Administración y Ventas</b>	<b>(11.9)</b>	<b>(10.3)</b>	<b>(21.2)</b>	<b>(20.5)</b>
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>19.5</b>	<b>15.5</b>	<b>36.6</b>	<b>31.9</b>
<b>Resultado Fuera de Explotación</b>	<b>(7.5)</b>	<b>(6.9)</b>	<b>(12.9)</b>	<b>(9.3)</b>
Gastos Financieros Netos (1)	(7.1)	(8.7)	(14.0)	(17.2)
Intereses Capitalizados (2)	0.5	0.7	1.0	1.4
Diferencia de Cambio	(0.3)	(1.9)	0.1	0.2
Otros	(0.7)	3.0	0.0	6.3
<b>Utilidad Antes de Impuesto</b>	<b>12.0</b>	<b>8.6</b>	<b>23.7</b>	<b>22.6</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(2.5)</b>	<b>(0.3)</b>	<b>(4.3)</b>	<b>(4.2)</b>
Otros	(0.2)	(0.1)	(0.6)	(0.4)
<b>Utilidad Antes de Ítemes Extraordinarios</b>	<b>9.2</b>	<b>8.2</b>	<b>18.8</b>	<b>18.0</b>
Ítemes extraordinarios		(1.1)		(4.4)
<b>Utilidad del Ejercicio</b>	<b>9.2</b>	<b>7.1</b>	<b>18.8</b>	<b>13.6</b>
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	3.5	2.7	7.1	5.2
<b>EBITDA (3)</b>	<b>34.9</b>	<b>32.0</b>	<b>67.7</b>	<b>64.1</b>

(1) Ingresos financieros - gastos financieros

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

(3) Resultado de explotación + depreciación