



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
DOCE MESES FINALIZADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2025

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025 por US\$4.576,2 millones en comparación con ingresos totales de US\$4.528,8 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 fue de US\$588,1 millones o US\$2,06 por acción, comparado con una pérdida neta de US\$(404,4) millones o US\$(1,42) por acción para el mismo periodo del año pasado.
- En litio: volúmenes trimestrales de ventas récord en medio de una fuerte demanda de mercado.
- Sólido entorno de precios en el mercado de yodo

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el lunes 2 de marzo de 2025 a las 10:00am EST (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: <https://register-conf.media-server.com/register/BI256bddfcaae643f591a9cfc6b2a449d6>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/f6nxktxe>

Santiago, Chile - 27 de febrero de 2025 - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025** de US\$588,1 millones, US\$2,06 por acción, comparado con una pérdida de US\$(404,4) millones (US\$1,42) por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó US\$1.352,6 millones (29,6% de los ingresos) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, mayor que los US\$1.327,1 millones (29,3% de los ingresos) registrados en los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024. Los **Ingresos** totalizaron US\$4.576,2 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, representando un aumento de 1,0% comparado con los US\$4.528,8 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

La Compañía también anunció una utilidad neta para el cuarto trimestre de 2025 de US\$183,8 millones o US\$0,64 por acción, un aumento de 53,0% comparado con US\$120,1 millones o US\$0,42 por acción para el cuarto trimestre de 2024. El margen bruto del cuarto trimestre de 2025 alcanzó US\$448,5 millones, un 52,7% mayor que los US\$293,8 millones reportados en el cuarto trimestre de 2024. Los ingresos totalizaron US\$1.323,9 millones para el cuarto trimestre de 2025, un aumento de 23,3% comparado con US\$1.073,8 millones del cuarto trimestre de 2024.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, declaró “Los resultados del cuarto trimestre de 2025 reflejaron volúmenes de ventas récord en nuestros dos negocios de litio: Nova Andino Litio (anteriormente SQM Salar) y nuestra División Internacional de Litio. En noviembre de 2025, comenzamos a ver señales tempranas de un mayor equilibrio entre oferta y demanda, impulsado por una demanda más fuerte de lo esperado por parte de los sistemas de almacenamiento de energía (ESS), así como por ciertas disrupciones de oferta. Esto condujo a un entorno de mercado más ajustado y a un cambio en las tendencias de precios. Seguimos observando fundamentos de demanda sólidos y estimamos que el mercado del litio podría crecer aproximadamente un 25% este año, impulsado por los vehículos eléctricos (EV) y los ESS.”

Él agregó: “En Nova Andino Litio, estamos operando a plena capacidad para cumplir con los compromisos con nuestros clientes, mientras seguimos avanzando en nuestros planes de expansión en el Salar de Atacama. En paralelo, estamos aumentando la refinación de carbonato de litio a partir de sulfato de litio en China mediante acuerdos de maquila.”

El Sr. Ramos continuó: “En Australia, también estamos operando a plena capacidad en la producción de concentrado de espodumeno. En enero de este año celebramos nuestra primera exportación de hidróxido de litio producido en Australia en la refinería de Kwinana. Es relevante destacar que el hidróxido de litio producido en la refinería de Kwinana ha sido certificado bajo el marco de Evaluación del Ciclo de Vida de la Asociación Internacional del Litio, demostrando una huella de emisiones 37% menor en comparación con la producción tradicional de roca dura refinada en China.”

El agregó: “La división Yodo- Nutrición Vegetal también tuvo un sólido desempeño durante el cuarto trimestre, particularmente en yodo, que aportó aproximadamente un 42% del margen bruto total de SQM. Hacia fines de año, observamos precios récord del yodo en medio de condiciones de oferta restringida y fuerte demanda, especialmente desde el mercado de medios de contraste para rayos X. En cuanto a los fertilizantes fertilizantes, observamos una demanda saludable y precios estables en los principales mercados.”

El CEO concluyó diciendo: “Seguimos plenamente comprometidos con entregar productos de alta calidad y a tiempo a nuestros clientes, reforzando la reputación de SQM como un socio confiable con una trayectoria de largo plazo. Nos estamos preparando para aumentar la producción a medida que reanudamos las operaciones en María Elena y avanzamos con el inicio de nuestro proyecto de tubería de agua de mar en TEA, el cual nos permitirá habilitar capacidad adicional y, al mismo tiempo, apoyar a las comunidades cercanas, en línea con nuestra estrategia de buen vecino.”

Sostenibilidad

Mientras nuestras distintas líneas de negocio ejecutan sus respectivas estrategias de sostenibilidad, a nivel corporativo seguimos avanzando en la mejora de nuestro desempeño ESG y en el fortalecimiento de nuestra posición en evaluaciones externas.

Nos enorgullece anunciar que SQM ha sido incluido en el Libro Global de Sostenibilidad 2026 de S&P.

Además, en 2025, la Compañía obtuvo las siguientes calificaciones:

- Índice de Sostenibilidad Dow Jones (DJSI): 73 puntos
- MSCI: clasificación A
- FTSE Russell: 3,6 de 5, con inclusión en el índice FTSE4Good
- EcoVadis: Medalla de Plata, 69 puntos

Estos resultados reflejan nuestro compromiso permanente con operaciones responsables, la transparencia y la mejora continua en nuestras prácticas ambientales, sociales y de gobernanza.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$2.288,2 millones durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, un aumento de 2,1% comparado con los US\$2.241,3 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de litio y derivados del cuarto trimestre de 2025 totalizaron US\$736,5 millones, un aumento del 38,4% en comparación a los US\$532,0 millones registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 45% del margen consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	2.288,2	2.241,3	47,0	2 %
<i>Nova Andino Litio</i>					
		12M2025	12M2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	233,1	204,9	28,2	14%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	2.138,7	2.241,3	(102,6)	(5) %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		12M2025	12M2024	2025/2024	
<i>Concentrado de Espodumeno (SC6%)</i>	<i>MTon</i>	156,4	—	—	—%
<i>Hidróxido de Litio</i>	<i>MTon (LCE)*</i>	1,6			
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	149,5	—	—	—%

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	736,5	532,0	204,5	38 %

<i>Nova Andino Litio</i>		4T2025	4T2024	2025/2024	
<i>Litio y Derivados</i>	<i>MTon</i>	66,2	43,5	22,7	52%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	661,1	532,0	129,1	24 %

<i>División Litio Internacional (**)</i>		4T2025	4T2024	2025/2024	
<i>Concentrado de Espodumeno (SC6%)</i>	<i>MTon</i>	67,3			
<i>Hidróxido de Litio</i>	<i>MTon (LCE)*</i>	0,9	—	—	—%
<i>Ingresos Litio y Derivados</i>	<i>MMUS\$</i>	75,4	—	—	—%

*LCE = Carbonato de Litio Equivalente

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

- Nova Andino Litio (anteriormente División Litio Chile o SQM Salar):

Reportamos volúmenes de ventas récord durante el cuarto trimestre de 2025, alcanzando un nivel histórico de más de 66.000 toneladas métricas, más de un 50% por encima del mismo período del año anterior. Este desempeño refleja nuestros esfuerzos sostenidos de expansión de capacidad a lo largo de los años, no solo en nuestras operaciones en Chile, sino también mediante la innovación en la producción de litio a partir de sulfato de litio, lo que nos ha permitido producir más litio con una menor extracción de salmuera.

Como anticipamos en el trimestre anterior, cuando observamos un punto de inflexión en los precios, cerramos 2025 en un entorno de precios más favorable. Nuestro precio promedio realizado aumentó casi un 14% trimestre a trimestre, alcanzando cerca de US\$10 el kilogramo. Facturamos en función del precio de mercado spot, lo que nos expone a la volatilidad del mercado. Dado el fuerte crecimiento de la demanda observado en los últimos meses y algunas disrupciones en la oferta, estimamos que nuestro precio realizado en el primer trimestre podría ser significativamente mayor que el reportado en el trimestre anterior.

En Nova Andino Litio, esperamos que los volúmenes de ventas en 2026 crezcan sobre 10% respecto de 2025.

- División Internacional de Litio:

La mina y planta concentradora de Mt Holland entregaron un sólido desempeño operativo, mientras que la refinería de Kwinana continúa avanzando en su fase de puesta en marcha. Mientras tanto, el concentrado de espodumeno excedente se ha vendido directamente en el mercado.

Observamos un punto de inflexión en los precios del concentrado de espodumeno a comienzos de noviembre de 2025. Como es habitual en el mercado del litio, los precios han continuado siendo volátiles, aunque dentro de un entorno de precios general más elevado.

De cara a 2026, esperamos mantener la producción a plena capacidad en la mina y la planta concentradora, seguir avanzando en la puesta en marcha de la refinería de Kwinana y continuar desarrollando nuestras iniciativas de exploración tanto en Australia como a nivel internacional.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, totalizaron US\$982,4 millones, un aumento en comparación con los US\$941,9 millones reportados para los doce meses terminados 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del cuarto trimestre de 2025, totalizaron US\$250,0 millones, un aumento con los US\$224,6 millones reportados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento NVE representó el 11% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	1.012,9	982,9	30,0	3 %
Nitrato de Sodio	MTon	8,6	12,5	(3,9)	(31)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	517,5	534,0	(16,5)	(3) %
Mezclas de Especialidad	MTon	301,6	276,7	24,8	9 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	185,3	159,7	25,6	16%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	982,4	941,9	40,5	4,3 %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	253,2	237,5	15,7	7 %
Nitrato de Sodio	MTon	1,4	1,1	0,2	22%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	122,8	121,6	1,2	1 %
Mezclas de Especialidad	MTon	74,8	71,8	3,0	4 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	54,3	43,1	11,2	26%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	250,0	224,6	25,4	11,3 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el cuarto trimestre de 2025, los volúmenes de ventas de la línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad aumentaron un 7% interanual, impulsados por nuestro enfoque en expandir las unidades de negocio de mezclas de especialidad y otros nutrientes vegetales de especialidad, que lideraron el crecimiento del segmento durante el año. En este contexto, seguimos centrados en asignar estratégicamente nuestros productos a los mercados más atractivos, como las Américas y Europa.

Para 2026, esperamos un crecimiento total de los volúmenes de ventas de entre 2% y 4% en toda la línea de negocio, dentro de un entorno de precios estable.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$1.042,8 millones, un incremento de 7,7% comparado con los US\$968,3 millones reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2025, totalizaron US\$271,9 millones, un incremento de 20,6% en comparación con US\$ 225,6 millones registrados para el cuarto trimestre de 2024.

El **margen bruto**⁽¹⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 42% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	14,5	14,5	0,0	— %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	1.042,8	968,3	74,5	7,7 %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,8	3,2	0,5	16 %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	271,9	225,6	46,4	20,6 %

Como se anticipó, la línea de negocio de Yodo y Derivados entregó otro trimestre sólido tanto en ingresos como en volúmenes. Tal como esperábamos, cerramos el año con volúmenes en general en línea con el año anterior. Durante el cuarto trimestre, observamos una actividad comercial robusta en un entorno de precios favorable, con precios del yodo (excluyendo derivados) superando los US\$73,5 por kilogramo, lo que representa un aumento de 1% trimestre a trimestre. En términos generales, la línea de negocio cerró el año con un aumento promedio de precios de 4% interanual.

Para 2026, estimamos que el mercado del yodo crecerá aproximadamente un 3% en comparación con 2025, alcanzando cerca de 40.000 toneladas métricas. Se espera que nuestros volúmenes de ventas se mantengan estables o aumenten ligeramente año a año, sujetos a las condiciones del mercado y a cualquier suministro adicional que ingrese. A medida que nos preparamos para inaugurar nuestra tubería de agua de mar durante el segundo trimestre de este año, tendremos la flexibilidad de entregar producción incremental si la demanda del mercado así lo requiere.

Potasio

Los ingresos de potasio para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$155,5 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 en que se reportaron US\$270,8 millones, representando una disminución del 42,6%.

Los ingresos de potasio para el cuarto trimestre de 2025, sumaron US\$38,8 millones, una disminución de 41,1% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el cuarto trimestre de 2024, en que totalizaron US\$ 65,9 millones.

El **margen bruto**⁽¹⁾ para el segmento Potasio representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Potasio	MTon	327,6	695,0	(367,4)	(53) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	155,5	270,8	(115,3)	(43) %

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	74,8	166,4	(91,6)	(55) %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	38,8	65,9	(27,1)	(41) %

En línea con nuestra guía, los volúmenes de ventas de la línea de negocio de Potasio disminuyeron un 53% en 2025 en comparación con 2024, en línea con nuestra proyección de una reducción de aproximadamente 50% en las ventas y

producción de potasio. Esta disminución fue parcialmente compensada por precios de venta más altos, que aumentaron más de 30% interanual.

Para 2026, esperamos que los volúmenes de ventas de potasio continúen disminuyendo, mientras mantenemos las actividades de comercialización de sulfato de potasio dentro de esta línea de negocio. En términos generales, anticipamos que los volúmenes totales de ventas disminuirán aproximadamente un 20% en 2026 en comparación a 2025, con precios que deberían seguir las tendencias prevalecientes del mercado.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 alcanzaron US\$75,4 millones, un 3,5% menos que los US\$78,2 millones registrados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Los ingresos de químicos industriales para el cuarto trimestre de 2025, alcanzaron US\$18,3 millones, más de 6,7% comparado con los US\$17,2 millones registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto⁽¹⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		12M2025	12M2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	51,0	52,6	(1,6)	(3)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	75,4	78,2	(2,8)	(4)%

		4T2025	4T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	12,4	11,5	0,9	8%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	18,3	17,2	1,1	7%

En el cuarto trimestre de 2025, tanto los volúmenes de ventas como los ingresos fueron superiores en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, en el año en su conjunto, observamos una disminución de 3% en los volúmenes, junto con una leve caída en el precio promedio. Para 2026, esperamos volúmenes de ventas similares a los de 2025, con precios estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros fertilizantes Commodity y Otros ingresos alcanzaron US\$31,9 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, un aumento en comparación con los US\$28,3 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$3.223,6 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, un aumento de 0,7% en comparación con US\$3.201,7 millones para el mismo período de 2024.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$195,6 millones (4,3% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, comparado con US\$186,0 millones (4,1% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 totalizaron US\$107,0 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$93,9 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025 ascendió a US\$320,1 millones, en comparación con los US\$1.372,0 millones del mismo período de 2024.

El EBITDA ajustado para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2025, fue de US\$1.579,6 millones (margen EBITDA ajustado de 34,5%), comparado con US\$1.483,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,8%) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2025 fue de US\$508,0 millones (margen EBITDA ajustado del 38,4%), en comparación con US\$328,1 millones (margen EBITDA ajustado del 30,6%) para el cuarto trimestre de 2024.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto Trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2025	2024	2025	2024
Resultado del ejercicio	232,9	122,6	640,6	(397,6)
(+) Gastos de depreciación y amortización	114,8	88,0	422,6	342,4
(+) Costos financieros	46,0	42,2	192,7	197,5
(+) Impuestos a las ganancias	103,5	70,9	320,1	1.372,0
EBITDA	497,2	323,6	1.576,0	1.514,4
(-) Otros ingresos	6,8	5,4	12,5	32,2
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(3,3)	—	(11,1)	(2,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	0,8	1,7	6,7	11,0
(+) Otros gastos	(34,5)	(32,4)	(96,3)	(104,7)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,5	(2,5)	1,0	(0,6)
(-) Ingresos financieros	23,0	31,1	85,7	103,6
(-) Diferencias de cambio	(4,0)	(7,6)	(2,1)	(8,6)
EBITDA Ajustado	508,0	328,0	1.579,6	1.483,5

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 31 de dic</i> 2025	<i>Al 31 de dic.</i> 2024
Activos Corrientes Totales	5.780,4	5.578,3
Efectivo y equivalente al efectivo	1.750,3	1.377,9
Otros activos financieros corriente	976,6	1.079,6
Cuentas por Cobrar ⁽¹⁾	685,9	634,8
Inventarios	1.803,5	1.702,2
Otros	564,1	783,8
Activos No Corrientes Totales	8.724,5	5.917,1
Otros activos financieros no corrientes	76,2	60,7
Inversiones Empresas Relacionadas	631,2	585,8
Propiedad, planta y equipos	4.839,5	4.433,6
Otros activos no corrientes	3.177,5	837,0
Activos Totales	14.504,8	11.495,5
Pasivos corrientes total	1.768,8	2.218,8
Otros Pasivos financieros corrientes	470,8	1.163,5
Otros	1.298,1	1.055,3
Total Pasivos no corrientes	4.682,2	4.078,7
Otros pasivos financieros no corrientes	4.220,6	3.600,6
Otros	461,7	478,1
Patrimonio antes de interés minoritario	5.691,3	5.160,8
Interés Minoritario	2.362,6	37,2
Total Patrimonio	8.053,9	5.198,1
Total Pasivos y Patrimonio	14.505,0	11.495,6
Liquidez ⁽²⁾	3,3	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	Cuarto Trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2025	2024	2025	2024
Ingresos	1.323,9	1.073,8	4.576,2	4.528,8
Litio y Derivados	736,5	532,0	2.288,2	2.241,3
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	250,0	224,6	982,4	941,9
Yodo y Derivados	271,9	225,6	1.042,8	968,3
Potasio	38,8	65,9	155,5	270,8
Químicos Industriales	18,3	17,2	75,4	78,2
Otros Ingresos	8,3	8,6	31,9	28,3
Costo de Ventas	(875,3)	(780,0)	(3.223,6)	(3.201,7)
Ganancia Bruta	448,5	293,8	1.352,6	1.327,1
Gastos de Administración	(55,4)	(53,8)	(195,6)	(186,0)
Financial Expenses	(46,0)	(42,2)	(192,7)	(197,5)
Ingresos Financieros	23,0	31,1	85,7	103,6
Diferencias de cambio	(4,0)	(7,6)	(2,1)	(8,6)
Otros	(29,8)	(27,9)	(87,2)	(64,2)
Ganancias antes de Impuesto	336,4	193,5	960,7	974,4
Impuesto a las ganancias	(103,5)	(70,9)	(320,1)	(1.372,0)
Resultado antes de interés minoritario	232,9	122,6	640,6	(397,6)
Interés minoritario	(49,1)	(2,4)	(52,5)	(6,7)
Utilidad neta	183,8	120,1	588,1	(404,4)
Utilidad por acción (US\$)	0,64	0,42	2,06	(1,42)

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com
- Megan Suitor / megan.suitor@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- División Litio Chile: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com
- División Litio Internacional: Diana Wearing Smith / diana.wearingsmith@sqm.com
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.