



Nominación de Edward J. Waitzer como Director Independiente representando las acciones Serie-B

Santiago, Chile. 14 de Abril de 2015.— Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM: SQM, Bolsa de comercio de Santiago: SQM-A, SQM-B) informó que con fecha 13 de Abril de 2015, El Banco New York Mellon, como banco depositario de los American Depositary Receipt (ADR) de la Compañía, recibió la instrucción de SailingStone Holdings Limited para nominar a Edward J. Waitzer como Director Independiente representando las acciones Serie-B. SailingStone Holdings Limited, es beneficiario de 12.130.134 ADRs equivalentes a 12.130.134 acciones Serie B de la Compañía al 13 de Abril de 2015.

Señor Waitzer fue Director de Stikeman Elliott LLP desde 1999 al año 2009 y se mantiene como socio senior con enfoque en transacciones de alta complejidad. También aconseja en temas de política pública y gobierno corporativo. Es professor y Director de Jarislowsky Dimma Mooney en gobierno corporativo y Director del Hennick Centre for Business and Law at Osgoode Hall y Schulich School of Business en York University. Entre 1993 y 1996 fue Director de Ontario Securities Comissions (y del Technical Committee of the International Stock Exchange Organization of Securities Commissions) y hasta 1981 como Vice-Presidente del Toronto Sotch Exchange. Es Director del Liquor Control Board de Ontario. Ha escrito y presentado, ampliamente sobre variados temas legales y otros de política pública y es parte o ha sido parte como director de corporaciones, fundaciones, organizaciones comunales, editoriales y de grupos asesores. Obtuvo su LL.B. en 1976 y su LL.M. (1981) de la Faculty of Law, University of Toronto. Fue integrado al Bar de Ontario en 1978 y de New York en 1985.

Habrá elección de Directores en la próxima Asamblea General de Accionistas programada para el 24 de Abril de 2015. Para más información sobre la Asamblea General de Accionistas, por favor visite el sitio web de la Compañía; www.sqm.com.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / carolyn.mckenzie@sgm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

María José Velozo / maria.jose.velozo@sgm.com

Alvaro Cifuentes / Alvaro.cifuentes@sgm.com

Tamara Rebolledo / Tamara.rebolledo@sgm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.