



SQM Y KIDMAN FINALIZAN DOCUMENTACIÓN PARA JOINT VENTURE DE LITIO MT. HOLLAND EN AUSTRALIA

Santiago, Chile, 11 de Septiembre de 2017 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (“SQM” o la “Compañía”) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-A, SQM-B) anunció hoy que la Sociedad y su filial SQM Australia Pty (“SQM Australia”) han suscrito con las sociedades MH Gold Pty Ltd, Montague Resources Australia Pty Ltd y Kidman Resources Limited (“Kidman” y todas ellas, las “Vendedoras”), un contrato de compraventa para adquirir el 50% de los activos que componen el proyecto minero de litio denominado Mount Holland, ubicado en el Estado de Australia Occidental, Australia (el “Contrato”). El Contrato está sujeto al cumplimiento de condiciones habituales para este tipo de transacciones, que incluyen entre otras, el otorgamiento de aprobaciones gubernamentales para la transferencia de propiedad minera (las “Condiciones”).

Pendiente el cumplimiento de las Condiciones, SQM Australia se ha comprometido a otorgar a Kidman, créditos de hasta US\$ 21,5 millones que serán destinados a las necesidades del proyecto Mount Holland (los “Créditos”), lo cual permitirá a Kidman continuar con el desarrollo de dicho proyecto.

Una vez cumplidas las Condiciones, SQM Australia deberá pagar a las Vendedoras un precio de (a) (i) US\$5 millones, más (ii) US\$10 millones en aportes de capital al proyecto en nombre de las Vendedoras y (b) un precio diferido ascendente a (i) US\$25 millones, más (ii) US\$30 millones en aportes de capital al proyecto en nombre de las Vendedoras. Este precio está sujeto a ciertos ajustes que se describen en el Contrato, incluyendo el repago de los Créditos. SQM Australia, se ha comprometido también a hacer aportes de capital por US\$10 millones y US\$30 millones, junto con los aportes de la Vendedoras, para financiar el desarrollo del proyecto.

Por su parte, al cumplimiento de las Condiciones, SQM Australia y las Vendedoras suscribirán, entre otros, un acuerdo de asociación (joint venture agreement) para el desarrollo, construcción y operación del proyecto minero, una planta de concentración y una planta refinadora capaz de producir carbonato e hidróxido de litio, y contratos que le permitan a dicho joint venture explorar y explotar litio en propiedad minera de las Vendedoras que no se ha incluido en el Contrato.

Patricio de Solminihac comentó: “Estamos muy contentos de haber finalizado la documentación necesaria para comenzar esta Sociedad con Kidman. Estamos convencidos que las capacidades que hemos desarrollado en más de 20 años produciendo y comercializando litio, serán claves para lograr desarrollar este proyecto de manera exitosa junto a nuestros socios.”

Luego continuó: “Mount Holland se suma a nuestros proyectos de litio en Chile y Argentina, como un proyecto de muy bajo costo y grandes reservas. Seguimos viendo muy robustos fundamentos en el crecimiento de éste mercado, lo cual nos obliga a seguir buscando nuevos proyectos donde nuestra experiencia y capacidades nos permitan agregar valor.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países.

La estrategia de desarrollo de SQM es ser un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano, como alimentación, salud y tecnología. La cual se sustenta en 6 pilares fundamentales:

- reforzar los procesos internos que permitan asegurar los recursos clave para la sustentabilidad del negocio;
- extender operaciones lean (M1) a toda la organización para fortalecer ventaja en costos, calidad y seguridad;
- invertir en desarrollo de mercado de fertilizantes de especialidad, diferenciación de productos, gestión de canales y optimizar nuestro pricing;
- recuperar market share en yodo, buscando oportunidades de consolidación y de integración vertical, e invertir en el desarrollo de productos en yodo y nitratos para fines industriales;
- buscar activos en litio fuera de Chile dado el atractivo del mercado y aprovechar nuestras capacidades operacionales, y en potasio, invirtiendo en opciones que aseguren el acceso a materia prima para nitrato de potasio; y
- buscar oportunidades de diversificación en oro, cobre y zinc en la región, para aprovechar nuestras capacidades de operador minero y darle continuidad de negocio a nuestro programa de exploración.

Estos pilares fundamentales son basadas sobre los siguientes cuatro conceptos claves:

- construir una organización con claridad estratégica, líderes con inspiración, responsabilidad personal y valores significativos;
- desarrollar un proceso de planificación estratégica que responda a las necesidades del cliente y las tendencias de mercado, y que asegure la coordinación entre el corporativo y los negocios, y entre operaciones y comercial;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders para establecer vínculos con la comunidad y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.