



PARA DISTRIBUCION INMEDIATA

SQM INFORMA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DEL 2005

Destacados:

- Aumento de las utilidades del primer trimestre del 2005 en un 77% a US\$0,094 por acción desde US\$0,053 por acción el primer trimestre del 2004.
- El resultado de explotación del primer trimestre del 2005 fue un 59%, superior al registrado en igual periodo del año 2004.
- Durante los últimos 16 trimestres la utilidad neta ha sido superior a la utilidad neta del mismo período del año anterior.

Santiago, Chile, Abril 26, 2005.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM, SQMA; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy las **utilidades** para el primer trimestre del año 2005, las cuales ascendieron a US\$24,8 millones (US\$0,094 por acción), un 76,8% superior a los US\$14,0 millones (US\$0,053 por acción) registrados durante el primer trimestre del año 2004. El **resultado de explotación** obtenido durante el primer trimestre del 2005 fue de US\$37,9 millones, lo que representa un crecimiento aproximado de 58,6% respecto de los US\$23,9 millones del mismo periodo del año anterior. Los **ingresos consolidados** para el primer trimestre del 2005 totalizaron US\$206,5 millones, superiores a los US\$168,4 millones registrados el primer trimestre del 2004.

Respecto de los resultados obtenidos el Gerente General de SQM, Patricio Contesse, declaró "Confirmando las proyecciones de mercado, en nuestras tres líneas de negocio principales, nutrición vegetal de especialidad, yodo y litio, los precios han continuado la tendencia al alza que observamos durante el 2004". Agregó, "A pesar de que el significativo aumento en resultados es una buena noticia, debemos recordar que el primer trimestre del año 2004 fue el trimestre con los menores resultados del año anterior. Además, debemos permanecer cautelosos ya que durante este año tenemos diversos desafíos que enfrentar como por ejemplo los mayores costos de energía. A pesar de esto, nos encontramos confiados en que continuaremos entregando buenos resultados para aumentar significativamente nuestras utilidades durante el 2005".



Análisis por áreas de negocio

1.- Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Durante el primer trimestre del año 2005 los ingresos totalizaron US\$114,0 millones, cifra superior en un 28,3% a los US\$88,8 millones registrados durante el primer trimestre del año 2004.

El aumento en los ingresos se explica principalmente por dos razones: una mejora en las condiciones de precio, los cuales aumentaron entre un 15 y un 20%, comparados con el mismo periodo del año anterior, y un aumento en los volúmenes de venta, los cuales se incrementaron aproximadamente un 7% comparados con los tres primeros meses del año anterior.

El incremento en los precios responde a las ajustadas condiciones de oferta y demanda presentes en el negocio de NVE, y las positivas condiciones de precio que beneficiaron a los nutrientes vegetales de especialidad relacionados con el potasio.

Los volúmenes de venta aumentaron respecto para los fertilizantes solubles y para el sulfato de potasio, los cuales fueron parcialmente contrarrestados por menores ventas de nitrato sódico potásico.

La demanda continua siendo fuerte, sólo afectada por restricciones en capacidad de algunos productores mundiales.

El **margen de explotación**⁽¹⁾ de nutrición vegetal de especialidad para el periodo analizado fue aproximadamente US\$ 9,5 millones superior al margen de explotación registrado para el primer trimestre del año anterior.

2.- Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y derivados de yodo para el primer trimestre del 2005 alcanzaron US\$37,7 millones, 49,7% superiores a los US\$25,2 millones para el mismo periodo del año anterior.

El incremento en ingresos obtenidos durante el primer trimestre del 2005 se explica principalmente por mayores volúmenes de venta y precios debido al sostenido aumento en la demanda, principalmente por alzas en aplicaciones como: medios de contraste, biocidas, farmacéuticos y pantallas LCD. Se espera que estas industrias continúen con esta tendencia al alza durante el 2005.

La creciente demanda, y mayores tasas de utilización en la industria generan una presión al alza en los precios, los cuales durante los primeros tres meses de este año crecieron un promedio cercano a los US\$3 por kilogramo comparado con el mismo periodo del año anterior.

El **margen de explotación** del yodo y sus derivados para el primer trimestre de 2005 fue aproximadamente US\$5,5 millones superior al margen registrado durante el año anterior.

3.- Litio y Derivados

Durante el primer trimestre del 2005 los ingresos alcanzaron US\$19,2 millones, 53.4% superiores a los US\$12,5 millones registrados en el primer trimestre del 2004.

Debemos tener en cuenta que las ventas del primer trimestre del 2004 fueron significativamente menores que el promedio trimestral para el año 2004.

Los mayores ingresos son el resultado de mayores precios y volúmenes de venta , principalmente explicados por un fortalecimiento en la demanda total particularmente en China y Europa, impulsados por las baterías de litio, aire acondicionado, vidrios cerámicos y la industria de los derivados de litio.

Con respecto a las baterías de litio, algunos productores aumentaron sus inventarios de litio durante el 2004, lo cual puede afectar el consumo total durante el año 2005. La demanda por baterías continúa creciendo como se había anticipado, pero esta situación temporal de sobrestock debería reducir los niveles de crecimiento de dos dígitos observado en años anteriores en la demanda de litio para baterías.

Además de las baterías, las aplicaciones de litio que han experimentado un mayor crecimiento durante lo que va del 2005 son vidrios cerámicos y polvos utilizados como aditivo en los procesos del acero.

La demanda de hidróxido de litio continúa creciendo ya que el mercado de las grasas continúa siendo beneficiado por la situación económica mundial. La planta de hidróxido de litio de SQM se encuentra lista y esperando el inicio de su puesta en marcha hacia fines del segundo trimestre del 2005.

El **margen de explotación** del litio y sus derivados para el primer trimestre fue de aproximadamente US\$1,5 millones superior al margen para el mismo periodo del año anterior.

4.- Químicos Industriales

Los ingresos por químicos industriales durante el primer trimestre del 2005 fueron US\$18,3 millones, un 7,1% superiores a los US\$17,1 millones del año anterior.

Durante los primeros tres meses del 2005 los volúmenes fueron menores al compararlos con igual periodo del año anterior, pero esta situación fue mas que compensada por los mayores precios, los que presentaron un incremento de mas de un 10% en el mismo período. Aumentos en los precios de nitrato de sodio y nitrato de potasio compensaron los bajos volúmenes observados en el sulfato de sodio. El fortalecimiento de la demanda de nitrato de sodio en las industrias de vidrios y explosivos compensaron ampliamente la menor demanda de nitrato de potasio para las pantallas de TV.

El **margen de explotación** de los químicos industriales durante el primer trimestre del 2005 fue levemente superior al margen del año anterior.

5.- Otros

Cloruro de Potasio

Durante el primer trimestre del año 2005 los ingresos totalizaron US\$4,7 millones, 50% inferiores a los US\$9,6 millones registrados en el primer trimestre del año anterior.

Esta disminución en ventas es el resultado de una menor disponibilidad debido al incremento en el consumo interno de nitrato de potasio. Por lo demás, los resultados del año pasado incluyen las ventas realizadas a PCS Yumbes para la producción de nitrato de potasio. Durante el 2005, SQM esta produciendo su propio nitrato de potasio en Yumbes.

Adicionalmente, a pesar del aumento en los precios de cloruro de potasio con respecto al año anterior, el margen de explotación es menor debido a la reducción en volúmenes.

Gastos de Administración y Ventas

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$14,2 millones (6,9% de los ingresos) durante el primer trimestre del año 2005, lo cual se compara con los US\$13,0 millones (7,7% de los ingresos) registrados durante el año 2004.

Resultados fuera de explotación

Durante el primer trimestre del 2005, el resultado fuera de explotación reflejó una pérdida de US\$5,3 millones, la cual se compara con la pérdida de US\$4,8 millones registrada durante el mismo periodo del año anterior. Las principales variaciones en los ingresos no operacionales fueron:

- Debido en parte a que la Compañía vendió el 14,05% de participación que tenía en Empresas Melón durante el ultimo trimestre del 2004, SQM redujo sus utilidades por inversión en empresas relacionadas desde US\$2,8 millones a US\$0,3 millones en el primer trimestre del 2005.
- Una disminución de los **gastos financieros netos**⁽²⁾ desde US\$(4,5) millones en el primer trimestre del año 2004 a US\$(3,7) millones durante el 2005. La Compañía redujo su **deuda financiera neta**⁽³⁾ en aproximadamente US\$98,5 millones en los últimos doce meses.

El 25 de Abril del 2005, Potash Corporation of Saskatchewan Inc⁽⁴⁾, solicitó al Directorio de SQM llamar a una junta extraordinaria de accionistas para resolver respecto de la conveniencia de eliminar las Series A y B y sus privilegios. Alternativamente, si los accionistas no aprueban esta propuesta, se propone modificar el artículo 31 de los estatutos de la Compañía, agregando el concepto "personas relacionadas", el cual es utilizado en el artículo 31 Bis de dichos estatutos. Consecuentemente, los directores han convocado a una junta extraordinaria de accionistas para el día 25 de Mayo del 2005 a las 10:00 am.

Notas:

¹ **Margen de explotación** corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

² Los **gastos financieros netos** corresponden a los gastos financieros totales netos de los ingresos financieros obtenidos durante el período

³ La **deuda financiera neta** corresponde a todos los pasivos que generan intereses netos de los activos financieros al fin de cada período

⁴ **Potash Corporation of Saskatchewan, Inc (PCS)**. PCS es una compañía Canadiense que posee el 25% del total de acciones de SQM(44% de las acciones de la serie A). Durante la última reunión de accionistas, PCS eligió tres de los ocho directores de SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de Nutrición Vegetal de Especialidad, Químicos Industriales, Yodo y Litio. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en sus tres negocios principales: Nutrición Vegetal de Especialidad, Yodo y Litio.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos: 41% del mercado mundial del litio, 29% del mercado mundial del yodo y un 49% del mercado mundial del nitrato de potasio.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias comerciales debido a la producción de una completa gama de fertilizantes de especialidad.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Patricio Vargas, 56-2-4252274 / 56-2-4252485 / pvargas@sqm.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítemes financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)	1er Trimestre	
	2005	2004
Ingresos de Explotación	206,5	168,4
Nutrición Vegetal de Especialidad	114,0	88,8
Nitrato de potasio y Mezclas de especialidad(1)	101,9	82,8
Sulfato de Potasio	12,1	6,0
Químicos para la Industria	18,3	17,1
Nitratos Industriales	16,6	14,9
Sulfato de Sodio	1,0	1,2
Acido Bórico	0,8	0,9
Yodo y derivados	37,7	25,2
Litio y derivados	19,2	12,5
Otros Ingresos	17,4	24,8
Cloruro de Potasio (KCl)	4,7	9,6
Otros	12,6	15,3
Costos de Explotación	(137,9)	(116,7)
Depreciación	(16,5)	(14,8)
Margen de Explotación	52,1	36,9
Gastos Administración y Ventas	(14,2)	(13,0)
Resultado de Explotación	37,9	23,9
Resultado Fuera de Explotación	(5,3)	(4,8)
Ingresos Financieros	1,2	0,6
Gastos Financieros	(4,9)	(5,1)
Intereses Capitalizados (2)	0,8	0,4
Otros	(2,4)	(0,7)
Utilidad Antes de Impuesto	32,6	19,1
Impuesto a la Renta	(7,2)	4,4
Otros	(0,6)	(0,8)
Utilidad del Ejercicio	24,8	14,0
Utilidad por Acción (US\$ centavos)	9,4	5,3

(1) Incluye mezclas de especialidad, fertilizantes de especialidad Yara y otros fertilizantes de

(2) Intereses capitalizados en el activo fijo

Balance

(en millones de US\$)

Al 31 de Marzo
2005 **2004**

Activo Circulante	675,7	562,1
Caja y depósitos a plazo (1)	158,4	85,0
Cuentas por cobrar (2)	200,4	176,3
Existencias	281,7	251,8
Otros	35,2	49,0
Activo Fijo	699,9	686,9
Otros Activos	87,8	136,9
Inversión EE.RR. (3)	33,4	70,0
Otros	54,4	66,9
Total Activos	1.463,5	1.385,9
Total Pasivo Circulante	111,0	159,8
Deuda Financiera Corto Plazo	1,0	66,1
Otros	110,1	93,7
Total Pasivos Largo Plazo	348,7	298,3
Deuda Financiera Largo Plazo	300,0	260,0
Otros	48,7	38,3
Interés Minoritario	33,0	28,5
Total Patrimonio	970,7	899,3
Total Pasivos	1.463,5	1.385,9
Liquidez (4)	6,1	3,5
Deuda / Capitalización Total (5)	23,1%	26,0%

(1) Disponible + depósitos + valores negociables

(2) Deudores por ventas + docs. por cobrar + docs. y ctas. EERR

(3) Inversión EE.RR. neto de amortiz. mayor y menor valor

(4) Activos circulantes / Pasivos circulantes

(5) Deuda Financiera/ (Deuda Financiera + Patrimonio + Int. minoritario)