Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
NUEVE MESES FINALIZADOS EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2026

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026 por US$6.340,5 millones en comparación con ingresos totales de US$3.252,4 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 fue de US$1.569,0 millones o US$5,49 por acción, comparado con US$404,4 millones o US$1,42 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Aumento interanual (YoY) de los volúmenes de ventas de litio y yodo.
- Mayores precios realizados en nuestras principales líneas de negocio en comparación con el mismo período del año anterior.
- Sólidos fundamentos de demanda en los mercados de litio y yodo.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 18 de noviembre de 2026 a las 10:00am EST (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: https://register-conf.media-server.com/register/BIdfe1d4591ab04912b0b5a1a71fb0cb52

Webcast: https://edge.media-server.com/mmc/p/nkvkz6ne

Santiago, Chile - 17 de noviembre de 2026 - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026** de US$1.569,0 millones o US$5,49 por acción, un aumento de 288,0% comparado con US$404,4 millones o US$1,42 por acción reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto[(2)] alcanzó US$3.002,3 millones (47,4% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026, un 233,6% mayor que los US$900,0 millones (27,7% de los ingresos) registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025. **Los** i**ngresos** totalizaron US$6.340,5 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026, representando un aumento de 95,0% comparado con los US$3.252,4 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

La Compañía también anunció una utilidad neta para el tercer trimestre de 2026 de US$544,2 millones o US$1,91 por acción, un aumento de 205,0% comparado con US$178,4 millones o US$0,62 por acción para el tercer trimestre de 2025. El margen bruto del tercer trimestre de 2026 alcanzó US$963,8 millones, un 179,6% mayor que los US$344,7 millones reportados en el tercer trimestre de 2025. Los ingresos totalizaron US$2.112,0 millones para el tercer trimestre de 2026, un aumento de 80,0% comparado con US$1.173,0 millones del tercer trimestre de 2025.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Me complace presentar los resultados del Grupo SQM correspondientes al tercer trimestre. Continuamos mostrando un sólido desempeño en nuestras principales líneas de negocio, con resultados positivos en comparación con el mismo período del año anterior. A pesar de la evolución de las condiciones de mercado, seguimos confiando en los fundamentos de nuestros negocios y en las oportunidades que vemos en nuestros mercados clave.”

Agregó: “En litio, seguimos observando tendencias de demanda alentadoras y mantenemos nuestra confianza en las perspectivas de crecimiento de largo plazo del mercado. Si bien los precios del mercado del litio han disminuido significativamente desde el máximo observado durante el segundo trimestre, seguimos viendo una sólida demanda, respaldada no solo por la adopción de vehículos eléctricos, sino también por el creciente contenido de litio por vehículo, la expansión de mercados más allá de China y la creciente contribución de los sistemas de almacenamiento de energía con baterías. Estimamos que la demanda mundial de litio podría crecer aproximadamente un 30% en 2026 y esperamos que el mercado pueda superar los 3 millones de toneladas métricas para 2030. Estos factores refuerzan nuestra confianza en los fundamentos de largo plazo del mercado del litio y en nuestra capacidad para participar en su crecimiento continuo.”

El Sr. Ramos continuó: “En cuanto al yodo, una vez más obtuvimos sólidos resultados comerciales, respaldados por una saludable demanda de mercado y condiciones de precios favorables. La demanda de yodo y sus derivados continúa siendo

impulsada principalmente por los medios de contraste para rayos X, y creemos que el mercado podría seguir creciendo a un ritmo atractivo en 2027. Seguimos enfocados en fortalecer nuestra posición como proveedor confiable, al mismo tiempo que avanzamos en nuestra eficiencia operacional y capacidades productivas."

El Gerente General agregó: "El negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad también continuó mostrando una buena actividad comercial durante el tercer trimestre. Observamos sólidas ventas en nuestros mercados tradicionales, incluidos Estados Unidos, México y España. Sin embargo, los mayores precios de los fertilizantes han llevado a algunos agricultores a moderar su actividad de compra, lo que nos ha llevado a ajustar nuestra proyección de crecimiento de volúmenes de ventas para el año completo a aproximadamente un 5%. Mientras tanto, los precios han continuado mostrando una tendencia positiva. También estamos monitoreando de cerca el posible impacto del fenómeno de El Niño sobre nuestros volúmenes de ventas en los mercados de la costa del Pacífico."

El Sr. Ramos concluyó: "En términos generales, seguimos enfocados en entregar un sólido desempeño operacional y comercial, fortalecer nuestra posición competitiva y capturar las oportunidades de largo plazo en nuestras principales líneas de negocio."

SQM Group

En octubre, lanzamos SQM Group, la misma compañía que nuestros inversionistas conocen como SQM, ahora con una identidad renovada y una arquitectura de marca clara para todos nuestros negocios.

Como parte de SQM Group, renombramos nuestras divisiones para reflejar mejor nuestras operaciones, organizando nuestras cinco líneas de negocio en tres divisiones:

- División Novandino: nuestras operaciones de litio desde el Salar de Atacama, Chile, hacia el mundo, desarrolladas a través de nuestra asociación con Codelco.
- División SQM Litio Internacional: nuestras operaciones de litio y el desarrollo de proyectos en Australia y otros países.
- División SQM: nuestros negocios de yodo, nutrición vegetal, químicos industriales y exploraciones metálicas.

SQM Group actúa como el paraguas corporativo de nuestras divisiones y las reúne bajo un conjunto común de valores corporativos. La excelencia, la seguridad, la integridad y la sostenibilidad están en el centro de todo lo que hacemos, con una visión de largo plazo y la innovación incorporada en todas nuestras soluciones. Este nuevo capítulo refleja lo que siempre nos ha definido: transformar recursos naturales en soluciones para el desarrollo humano.

Sostenibilidad

En octubre, SQM obtuvo la certificación ISO 37301, el estándar internacional para sistemas de gestión de cumplimiento. Esta certificación confirma que nuestros sistemas de cumplimiento y control están alineados con las mejores prácticas internacionales y refuerza nuestra cultura de integridad, uno de los valores corporativos que guía todas nuestras actividades. Asimismo, forma parte de nuestro compromiso permanente con una sólida gobernanza corporativa y prácticas empresariales sostenibles.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US$4.481,8 millones durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026, un aumento de 188,8% comparado con los US$1.551,8 millones registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Los ingresos de litio y derivados del tercer trimestre de 2026 totalizaron US$1.517,0 millones, un aumento del 151,3% en comparación a los US$603,7 millones registrados en el tercer trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento Litio y Derivados representó el 79% del margen consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		9M2026	9M2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon*	232,3	181,0	51,3	28 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	**MMUS$**	**4.481,8**	**1.551,8**	**2.930,0**	**189 %**

*Nota: Los volúmenes totales de ventas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE, por sus siglas en inglés) de la División Internacional de Litio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 fueron aproximadamente 20,4 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión de 6,74x para el concentrado de espodumeno.

División Novandino		***9M2026***	***9M2025***	***2026/2025***	
Litio y Derivados	*MTon*	*211,5*	*167,0*	*44,6*	*27 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***4.201,3***	***1.477,6***	***2.723,7***	***184 %***

División SQM Litio Internacional (**)		***9M2026***	***9M2025***	***2026/2025***	
Concentrado de Espodumeno (SC6)	*MTon*	*114,6*	*89,2*	*25,4*	*28 %*
Litio y Derivados	*MTon*	*3,8*	*0,8*	*3,0*	*377 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***280,4***	***74,1***	***206,4***	***279 %***

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

		3T2026	3T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon*	78,9	72,9	6,0	8 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	**MMUS$**	**1.517,0**	**603,7**	**913,3**	**151 %**

*Nota: Los volúmenes totales de ventas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE, por sus siglas en inglés) de la División Internacional de Litio durante el tercer trimestre de 2026 fueron aproximadamente 5,5 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión de 6,74x para el concentrado de espodumeno.

División Novandino		***3T2026***	***3T2025***	***2026/2025***	
Litio y Derivados	*MTon*	*73,3*	*62,9*	*10,3*	*16 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***1.436,7***	***552,1***	***884,5***	***160 %***

División SQM Litio Internacional (**)		***3T2026***	***3T2025***	***2026/2025***	
Concentrado de Espodumeno (SC6)	*MTon*	*28,5*	*61,9*	*(33,4)*	*(54)%*
Litio y Derivados	*MTon*	*1,4*	*0,8*	*0,6*	*76 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***80,3***	***51,5***	***28,9***	***56 %***

** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Durante el tercer trimestre, observamos un cambio en la tendencia de precios del litio, con una disminución del 10% trimestre contra trimestre en nuestro precio promedio de venta realizado, mientras que los precios del concentrado de espodumeno se mantuvieron relativamente estables. Sin embargo, en las últimas semanas hemos observado una significativa caída en los precios de mercado, lo que sugiere que nuestro precio promedio de venta realizado del litio en el cuarto trimestre podría ser considerablemente inferior al registrado en el tercer trimestre.

Seguimos observando tendencias de demanda subyacente alentadoras. Si bien las ventas de vehículos eléctricos en China han mostrado cierta moderación, el contenido total de litio por vehículo ha continuado aumentando, reflejando la evolución del mercado hacia vehículos con mayores requerimientos de litio. Asimismo, las exportaciones automotrices chinas han seguido creciendo con fuerza, particularmente hacia mercados fuera de China, incluyendo Corea del Sur, Brasil, Australia e India. Al mismo tiempo, las ventas de vehículos eléctricos en Europa continúan mostrando un sólido crecimiento. En conjunto, estas tendencias están impulsando la adopción global de vehículos eléctricos más allá del mercado doméstico chino.

De cara al futuro, esperamos que nuevas fuentes de demanda contribuyan al crecimiento del mercado, incluyendo la electrificación de camiones de carga pesada y el continuo despliegue de sistemas de almacenamiento de energía con baterías (BESS), particularmente en aplicaciones detrás del medidor (*behind-the-meter*).

En términos generales, mantenemos nuestra confianza en los fundamentos de largo plazo que respaldan la demanda de litio y el crecimiento continuo de este mercado.

- División Novandino

Los volúmenes de ventas alcanzaron aproximadamente 73,3 mil toneladas métricas de productos de litio, lo que representa un aumento de 16% en comparación con el mismo período del año anterior y una disminución de 3% respecto de los niveles récord reportados en el segundo trimestre de 2026.

Las operaciones y la actividad comercial continuaron desarrollándose según lo previsto durante el trimestre, mientras que los proyectos de expansión siguieron avanzando de acuerdo con el cronograma establecido.

El precio promedio realizado de venta de litio de Novandino durante el tercer trimestre fue de aproximadamente US$19,6 por kilogramo, lo que representa una disminución de 10% respecto del segundo trimestre de 2026 y un aumento de 123% en comparación con el precio promedio realizado en el mismo período del año anterior.

- División SQM Litio Internacional:

Durante el tercer trimestre, los volúmenes de ventas en Australia alcanzaron aproximadamente 5,5 mil toneladas métricas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE). Si bien los volúmenes fueron inferiores tanto respecto al mismo período del año anterior como al trimestre pasado, esta variación se explica principalmente por la distribución de las ventas entre los distintos trimestres. De hecho, los volúmenes de venta acumulados a la fecha se mantienen un 47% por encima de los registrados en el mismo período de 2025. De cara al futuro, esperamos que los volúmenes de ventas aumenten durante el cuarto trimestre, lo que nos permitiría cerrar 2026 con volúmenes de ventas anuales aproximadamente 20% superiores a los de 2025.

La producción continúa avanzando favorablemente, con una tasa de producción anual actual de aproximadamente 175-185 mil toneladas métricas de concentrado de espodumeno (SC6) atribuibles a SQM. Asimismo, hemos iniciado la expansión de la mina y de la planta concentradora en Mount Holland, la cual se espera aumente progresivamente la capacidad de producción hasta aproximadamente 350 mil toneladas métricas de concentrado de espodumeno (SC6) atribuibles a SQM para el período 2030 - 2031.

Nuestro precio promedio realizado de venta de espodumeno durante el tercer trimestre alcanzó aproximadamente US$2.036 por tonelada métrica (SC6), manteniéndose relativamente estable en comparación con el segundo trimestre de 2026 y representando un incremento de 185% respecto al mismo período del año anterior.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026, totalizaron US$831,0 millones, un aumento en comparación con los US$732,4 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del tercer trimestre de 2026, totalizaron US$269,1 millones, un aumento con los US$259,8 millones reportados en el tercer trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento NVE representó el 5% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		9M2026	9M2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	**MTon**	**775,8**	**759,7**	**16,1**	**2 %**
Nitrato de Sodio	*MTon*	6,2	7,2	(1,0)	(14) %
Nitrato de Potasio	*MTon*	408,9	394,7	14,2	4 %
Mezclas de Especialidad	*MTon*	211,2	226,8	(15,6)	(7) %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	*MTon*	149,4	131,0	18,5	14 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	**MMUS$**	**831,0**	**732,4**	**98,6**	**13 %**

		3T2026	3T2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	**MTon**	**240,5**	**277,8**	**(37,2)**	**(13)%**
Nitrato de Sodio	*MTon*	1,3	2,1	(0,8)	(37) %
Nitrato de Potasio	*MTon*	114,9	127,9	(13,1)	(10) %
Mezclas de Especialidad	*MTon*	79,5	103,6	(24,1)	(23) %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	*MTon*	44,8	44,1	0,7	2 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	**MMUS$**	**269,1**	**259,8**	**9,2**	**4 %**

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el tercer trimestre, los precios de los fertilizantes continuaron aumentando, y nuestros principales productos siguieron esta tendencia. Los mayores precios han llevado a algunos agricultores a moderar sus compras de productos a base de potasio, incluido el nitrato de potasio. A la luz de estas dinámicas de mercado, estamos revisando nuestra proyección de crecimiento de volúmenes de ventas para el año completo 2026 en esta línea de negocio a aproximadamente un 5%, en comparación con nuestra expectativa anterior de un crecimiento cercano al 10% respecto de 2025.

El aumento de los volúmenes de ventas y los precios durante el trimestre estuvo impulsado principalmente por restricciones de oferta en ciertos mercados, particularmente una menor disponibilidad de productos provenientes de China, así como interrupciones en el suministro asociadas al conflicto en Medio Oriente. Estas condiciones nos permitieron incrementar nuestros volúmenes de ventas en mercados no tradicionales, como Europa del Este y África. También observamos una sólida actividad comercial en Estados Unidos, México y España.

De cara al futuro, seguimos monitoreando el posible impacto de precipitaciones superiores a las esperadas asociadas al fenómeno de El Niño en la costa del Pacífico. Estas condiciones climáticas podrían afectar la actividad agrícola y generar menores compras de fertilizantes por parte de los clientes en estos mercados durante los próximos meses.

El precio promedio realizado de venta para esta línea de negocio alcanzó los US$1.119 por tonelada métrica, lo que representa un incremento de 20% en comparación con el mismo período del año anterior y de 5% respecto del trimestre anterior. Con base en la dinámica actual del mercado, esperamos que los precios se mantengan, en términos generales, en niveles similares durante el resto del año.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026 totalizaron US$840,1 millones, un incremento de 9,0% comparado con los US$770,8 millones reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el tercer trimestre de 2026, totalizaron US$262,0 millones, un incremento de 7,1% en comparación con US$ 244,6 millones registrados para el tercer trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento de Yodo y Derivados representó el 15% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		9M2026	9M2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	11,5	10,8	0,7	7 %
Ingresos de Yodo y Derivados	**MMUS$**	**840,1**	**770,8**	**69,3**	**9 %**

		3T2026	3T2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	3,6	3,4	0,2	5 %
Ingresos de Yodo y Derivados	**MMUS$**	**262,0**	**244,6**	**17,5**	**7 %**

La actividad comercial del yodo y sus derivados se mantuvo sólida durante el tercer trimestre. Aunque los volúmenes de ventas disminuyeron de manera estacional en comparación con la primera mitad del año, aumentaron un 5% respecto del mismo período de 2025.

Esperamos que la demanda se mantenga robusta y estimamos que la demanda global de yodo podría crecer más de un 3% en 2027 respecto de 2026, impulsada principalmente por la continua demanda de medios de contraste para rayos X.

Durante el tercer trimestre de 2026, nuestro precio promedio realizado de venta de yodo alcanzó los US$73 por kilogramo, lo que representa un aumento interanual de 2% y una leve disminución respecto del trimestre anterior debido a la mezcla de clientes. Con base en la dinámica actual del mercado, creemos que los precios podrían mantenerse relativamente estables, con potencial para registrar un leve aumento durante el cuarto trimestre.

Continuamos avanzando en nuestros planes de expansión y mejorando la eficiencia operativa, optimizando nuestra mezcla de productos mientras mantenemos nuestra posición como proveedor confiable para nuestros clientes. Nuestra producción anual efectiva actual se estima en más de 16.000 toneladas métricas de yodo este año. Mirando hacia adelante, sujeto a inversiones adicionales y a los requerimientos del mercado, creemos que existe el potencial de aumentar nuestra capacidad de producción anual a aproximadamente 20.000 toneladas métricas en los próximos años.

Potasio

Los ingresos de potasio para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 totalizaron US$106,6 millones, una disminución de 8,6% en comparación con los US$116,7 millones reportados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Los ingresos de potasio para el tercer trimestre de 2026, sumaron US$31,0 millones, una disminución de 8,2% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el tercer trimestre de 2025, en que totalizaron US$ 33,8 millones.

El margen bruto[(1)] para el segmento Potasio representó el 0,5% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		9M2026	9M2025	2026/2025	
Potasio	MTon	196,6	252,8	(56,3)	(22) %
Ingresos de Potasio	**MMUS$**	**106,6**	**116,7**	**(10,1)**	**(9)%**

		3T2026	3T2025	2026/2025	
Potasio	MTon	47,6	66,8	(19,1)	(29) %
Ingresos de Potasio	**MMUS$**	**31,0**	**33,8**	**(2,8)**	**(8)%**

Como se anticipó, los volúmenes de ventas de potasio continuaron disminuyendo a medida que fuimos reorientando progresivamente nuestras operaciones en el Salar de Atacama para priorizar la extracción de litio. Los volúmenes de ventas de esta línea de negocio disminuyeron un 29% durante el tercer trimestre de 2026 en comparación con el mismo período del año anterior.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 alcanzaron US$60,6 millones, un 6% mayor que los US$57,1 millones registrados durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Los ingresos de químicos industriales para el tercer trimestre de 2026, alcanzaron US$22,2 millones, más de 16,6% comparado con los US$19,1 millones registrados en el tercer trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento Químicos Industriales representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		9M2026	9M2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	41,2	38,6	2,7	7%
Ingresos de Químicos Industriales	**MMUS$**	**60,6**	**57,1**	**3,5**	**6%**

		3T2026	3T2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	14,8	12,5	2,3	19%
Ingresos de Químicos Industriales	**MMUS$**	**22,2**	**19,1**	**3,2**	**17%**

Durante el tercer trimestre, observamos una mayor actividad comercial, impulsada en parte por decisiones comerciales internas que se espera resulten en menores volúmenes de ventas durante el cuarto trimestre. En términos generales, esperamos que los volúmenes de ventas durante la segunda mitad de 2026 se mantengan en niveles similares a los registrados durante la primera mitad del año.

De cara a 2027, esperamos que esta línea de negocio continúe siguiendo una tendencia similar a la observada en los últimos años, con un crecimiento interanual moderado y sostenido en los volúmenes de ventas, y precios de mercado relativamente estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US$20,3 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026, un decrecimiento en comparación con los US$23,6 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US$3.338,2 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026, un aumento de 41,9% en comparación con US$2.352,4 millones para el mismo periodo de 2025.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US$152,8 millones (2,4% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2026, comparado con US$140,2 millones (4,3% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2025.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 totalizaron US$56,3 millones, comparado con gastos financieros netos de US$84,0 millones para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 ascendió a US$1.081,4 millones, en comparación con los US$216,6 millones del mismo período de 2025.

EBITDA Ajustado[(2)]

El EBITDA ajustado para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026, alcanzó US$3.189,7 millones (margen EBITDA ajustado de 50,3%), comparado con US$1.067,5 millones (margen EBITDA ajustado de 32,8%) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

(en millones de US$)	*Tercer Trimestre*		*Acumulado al 30 de septiembre*	
	2026	**2025**	**2026**	**2025**
Resultado del ejercicio	**596,5**	**180,0**	**1.718,6**	**407,8**
(+) Gastos de depreciación y amortización	122,7	107,7	340,2	307,8
(+) Costos financieros	57,4	47,4	167,3	146,7
(+) Impuestos a las ganancias	343,1	85,6	1.081,4	216,6
EBITDA	**1.119,6**	**420,7**	**3.307,4**	**1.078,7**
(-) Otros ingresos	23,2	1,4	35,5	5,8
(-) Otras ganancias (pérdidas)	50,0	—	49,8	(1,0)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	(6,8)	2,7	(8,1)	3,3
(+) Otros gastos	(34,9)	(8,8)	(60,0)	(61,8)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,3	0,3	(0,5)	0,4
(-) Ingresos financieros	49,9	22,0	111,0	62,7
(-) Diferencias de cambio	3,2	(0,1)	(10,0)	1,9
EBITDA Ajustado	**1.034,9**	**403,2**	**3.189,7**	**1.067,5**

*Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.

Estados Consolidados de Posición Financiera

(En millones de US$)	*Al 30 de sept.* **2026**	*Al 31 de dic.* **2025**
Activos Corrientes Totales	**8.388,0**	**5.780,5**
Efectivo y equivalente al efectivo	2.692,2	1.750,3
Otros activos financieros corriente	2.342,3	976,6
Cuentas por Cobrar [1]	1.074,5	685,9
Inventarios	1.942,1	1.803,5
Otros	337,0	564,2
Activos No Corrientes Totales	**8.920,0**	**8.724,5**
Otros activos financieros no corrientes	53,7	76,2
Inversiones Empresas Relacionadas	637,7	631,2
Propiedad, planta y equipos	5.004,2	4.839,5
Otros activos no corrientes	3.224,4	3.177,5
Activos Totales	**17.308,1**	**14.505,0**
Pasivos corrientes total	**3.129,2**	**1.768,8**
Otros Pasivos financieros corrientes	764,6	470,8
Otros	2.364,7	1.298,1
Total Pasivos no corrientes	**5.113,2**	**4.682,2**
Otros pasivos financieros no corrientes	4.749,6	4.220,6
Otros	363,6	461,7
Patrimonio antes de interés minoritario	6.697,8	5.691,3
Interés Minoritario	2.367,8	2.362,6
Total Patrimonio	**9.065,6**	**8.053,9**
Total Pasivos y Patrimonio	**17.308,1**	**14.505,0**
Liquidez [2]	2,68	3,27

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas
(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US$)	*Tercer Trimestre* 2026	2025	*Acumulado al 30 de septiembre* 2026	2025
Ingresos	**2.112,0**	**1.173,0**	**6.340,5**	**3.252,4**
Litio y Derivados	1.517,0	603,7	4.481,8	1.551,8
Nutrición Vegetal de Especialidad [1]	269,1	259,8	831,0	732,4
Yodo y Derivados	262,0	244,6	840,1	770,8
Potasio	31,0	33,8	106,6	116,7
Químicos Industriales	22,2	19,1	60,6	57,1
Otros Ingresos	10,7	12,1	20,3	23,6
Costo de Ventas	**(1.148,3)**	**(828,3)**	**(3.338,2)**	**(2.352,4)**
Ganancia Bruta	**963,8**	**344,7**	**3.002,3**	**900,0**
Gastos de Administración	(51,5)	(49,3)	(152,8)	(140,2)
Financial Expenses	(57,4)	(47,4)	(167,3)	(146,7)
Ingresos Financieros	49,9	22,0	111,0	62,7
Diferencias de cambio	3,2	(0,1)	(10,0)	1,9
Otros	31,6	(4,4)	16,7	(53,4)
Ganancias antes de Impuesto	**939,6**	**265,6**	2.800,0	624,3
Impuesto a las ganancias	**(343,1)**	**(85,6)**	(1.081,4)	(216,6)
Resultado antes de interés minoritario	**596,5**	**180,0**	**1.718,6**	**407,8**
Interés minoritario	(52,2)	(1,6)	(149,6)	(3,4)
Utilidad neta	**544,2**	**178,4**	**1.569,0**	**404,4**
Utilidad por acción (US$)	1,91	0,62	5,49	1,42

*Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com
- Megan Suitor / megan.suitor@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- División Novandino: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@novandino.com
- División SQM Litio Internacional: Gonzalo Colazo / gonzalo.colazo@sqm.com
- División SQM: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro. desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.