

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS TRES MESES FINALIZADOS
EL 31 DE MARZO DE 2023

Puntos destacados

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 por US\$749,9 millones en comparación a los US\$796,1 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$2,63 por los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.
- Los ingresos para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 fueron de US\$ 2.263,9 millones.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 18 de mayo de 2023 a las 12:00 hrs, hora de Nueva York (12:00 hrs en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-844-282-4852

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-317-5626

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=hmf6t5jv>

Santiago, Chile. 17 de mayo de 2023.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023** por US\$749,9 millones (US\$ 2,63 por ADR), una disminución respecto a los US\$796,1 millones (US\$2,79 por ADR) reportados en los tres primeros meses de 2022.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó los US\$1.065,6 millones (47,1% de ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, cifra menor a los US\$1.164,7 millones (57,7% de ingresos) registrados para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022. Los **ingresos** totalizaron US\$2.263,9 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, lo que representa un aumento de 12% frente a los US\$2.019,8 millones reportados durante el mismo período de 2022.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Nuestros resultados trimestrales estuvieron alineados con nuestras expectativas. En el negocio de yodo observamos precios promedio record y altos volúmenes de venta y en el negocio de potasio vimos una recuperación en los volúmenes de venta. En el mercado de litio, como se anticipó, las compras adelantadas en el trimestre anterior, el cambio en los subsidios a los vehículos eléctricos en Chin, y el alto nivel de inventarios a lo largo de la cadena de suministro de baterías, llevaron a que la demanda fuera más débil a principios de este año, principalmente por parte de China. Como resultado, durante el primer trimestre del año nuestros volúmenes de venta de litio fueron inferiores a los del mismo período del año anterior. Sin embargo, basandonos en un incremento de la actividad de los clientes recientemente, creemos que el periodo de consumo de inventarios ha concluido y anticipamos una recuperación en nuestros volúmenes de venta en los próximos trimestres. Esperamos que el crecimiento de la demanda mundial de litio alcance al menos el 20% este año y continuaremos operando a plena capacidad, produciendo productos de litio de alta calidad para satisfacer este crecimiento”.

El CEO continuó diciendo: “Me gustaría destacar un aumento en nuestros volúmenes de ventas de yodo este año. Este logro es el resultado del arduo trabajo y el importante esfuerzo de la Compañía para aumentar la capacidad y los volúmenes de producción, asegurando que nuestros productos de yodo estén disponibles para satisfacer la demanda de los clientes, especialmente en el creciente segmento de medios de contraste de rayos-X. SQM es el único productor de yodo que ha logrado incrementar exitosamente su capacidad en los últimos años. Nuestro equipo ha estado trabajando incansablemente para lograr este resultado y estamos entusiasmados con las oportunidades que se avecinan”.

El Sr. Ramos cerró diciendo: “Este año continuamos con nuestros planes de crecimiento y esperamos invertir cerca de US\$1.200 millones en la ampliación de nuestra capacidad productiva en Chile y el extranjero. Las ampliaciones de la Planta de Litio Carmen avanzan según lo programado, mientras avanzamos en la preparación de la documentación técnica del proyecto Salar Futuro. La planta de hidróxido de litio en China debería estar en producción en los meses venideros. En tanto en Australia, continuamos con la construcción en Mt. Holland, en la cual podemos confirmar que el proyecto está a tiempo para comenzar la producción de concentrado de espodumeno a fines de este año e hidróxido de litio de grado de batería en 2025”.

La exitosa alianza público-privada con CORFO continúa arrojando resultados positivos, con un aporte de SQM a las arcas fiscales superior a los US\$1.000 millones en los primeros tres meses de 2023.

Análisis de segmentos

Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$1.646,2 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, un aumento de 13,8% en comparación con los US\$1.446,4 millones registrados durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		3M2023	3M2022	2023/2022	
Litio y Derivados	MTon	32,3	38,1	(5,8)	(15) %
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	1.646,2	1.446,4	199,9	14 %

El impacto de los menores volúmenes de venta durante el primer trimestre de 2023 fue compensado por precios de venta promedio significativamente más altos en comparación con el mismo período del año pasado. Creemos que, debido a los altos niveles de inventario y una demanda más débil proveniente de China durante los primeros meses del año, la demanda total de litio disminuyó aproximadamente un 20% durante el primer trimestre de 2023 en comparación con el cuarto trimestre de 2022. Sin embargo, la venta de vehículos eléctricos continuó creciendo en el primer trimestre del año, con un aumento de las ventas de vehículos eléctricos de más del 20% en China y más del 50% en EE.UU. en los primeros tres meses del año en comparación con el mismo período del año pasado. Creemos que las ventas globales anuales de vehículos eléctricos serán casi un 30% más altas este año y la demanda total de litio crecerá otro 20% en comparación con el año anterior. Con la recuperación de la demanda observada en el último mes y este fuerte crecimiento por delante, esperamos ver una recuperación en nuestros volúmenes de ventas en los próximos trimestres.

El margen bruto⁽²⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 75% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 totalizaron US\$220,9 millones, una disminución de 19,7% en comparación con los US\$275,3 millones reportados en los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		3M2023	3M2022	2023/2022	
Volúmenes Totales Nutrición Vegetal de Especialidad	MTon	168,1	210,7	(42,5)	(20)%
Nitrato de Sodio	MTon	6,7	4,0	2,6	65 %
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	88,8	124,3	(35,5)	(29)%
Mezclas de Especialidad	MTon	39,6	50,0	(10,4)	(21)%

Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	33,1	32,3	0,7	2 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	220,9	275,3	(54,4)	(20)%

*Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad.

Los ingresos de la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad durante el primer trimestre de 2023 se vieron afectados por volúmenes de ventas significativamente más bajos, mientras que los precios se mantuvieron estables año contra año. Una disminución en la demanda mundial de nitrato de potasio, junto con una mayor competencia, resultó en una reducción de casi el 20% en nuestros volúmenes de venta para el primer trimestre de 2023 en comparación con el mismo período del año pasado. Si bien se espera cierta recuperación en nuestros volúmenes de venta durante la segunda mitad del año, esperamos para 2023 un crecimiento plano de la demanda total de nitrato de potasio en comparación al año anterior.

El margen bruto⁽²⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

Yodo y sus derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 totalizaron US\$239,6 millones, un aumento de 57,2% en comparación con los US\$152,4 millones reportados en igual periodo de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		3M2023	3M2022	2023/2022		
Yodo y Derivados	MTon	3,4	3,0	0,4	12	%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	239,6	152,4	87,2	57	%

Durante el primer trimestre de 2023, se observó un aumento significativo en los ingresos de la línea de negocio de yodo y derivados en comparación con el mismo período del año anterior, como resultado de mayores volúmenes de venta y precios promedio récord. Vimos que nuestro precio promedio aumentó casi un 3% en el primer trimestre de 2023 en comparación con el trimestre anterior y creemos que los precios podrían permanecer en este nivel durante el resto de la primera mitad de 2023. Anticipamos que la demanda en el segmento de medios de contraste se mantendrá sólida y podría crecer potencialmente en aproximadamente un 7% este año, a pesar de que se espera un crecimiento plano de la demanda mundial año contra año. A medida que aumentamos nuestra capacidad de producción, esperamos crecer nuestros volúmenes de venta y en consecuencia respaldar el crecimiento de la demanda de este segmento.

El margen bruto⁽²⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 14% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2023.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 totalizaron US\$86,9 millones, inferiores a los ingresos reportados para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022, que totalizaron US\$114,1 millones, representando una disminución de 23,8%.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		3M2023	3M2022	2023/2022	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MTon	137,5	141,7	(4,2)	(3) %
Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	86,9	114,1	(27,1)	(24) %

Los ingresos trimestrales en la línea de negocio de cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron en comparación con el mismo período del año anterior, como resultado de menores precios promedio de venta y volúmenes de venta. En comparación con el cuarto trimestre de 2022, nuestros volúmenes de ventas aumentaron casi un 40%, mientras que nuestro precio de venta promedio fue un 22% más bajo durante el primer trimestre de 2023. Esperamos que la disminución de precios pueda tener un impacto positivo en la demanda del mercado y que nuestros volúmenes de venta de potasio podrían superar las 500.000 toneladas métricas en 2023.

El margen bruto⁽²⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

Químicos Industriales

Los ingresos por productos químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 alcanzaron los US\$65,9 millones, un 143,7% mayor que los US\$27,1 millones registrados para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		3M2023	3M2022	2023/2022	
Nitratos Industriales	MTon	71,0	17,0	54,0	318 %
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	65,9	27,1	38,9	144 %

Los ingresos de químicos industriales durante el primer trimestre de 2023 aumentaron significativamente en comparación con los ingresos informados durante el mismo período del año pasado como resultado de mayores volúmenes de ventas. Vendimos aproximadamente 55.000 toneladas métricas de sales solares durante este período y esperamos que nuestros volúmenes totales de ventas de sales solares en 2023 puedan llegar a más de 120.000 toneladas métricas.

El margen bruto⁽²⁾ del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$4,2 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, un monto menor que los US\$4,6 millones registrados durante el mismo periodo de 2022.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$1.134,6 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, un aumento de 41,8% respecto a los US\$800,0 millones informados para el mismo período de 2022.

Gastos de Administración

Los gastos de administración totalizaron US\$41,5 millones (1,8% de los ingresos) para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, comparados con los US\$33,4 millones (1,7% de los ingresos) reportados para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2022.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los ingresos financieros netos para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 fueron de US\$3,3 millones, comparados con los US\$22,6 millones de los gastos financieros netos reportados para igual período de 2022.

Gastos por Impuesto a las ganancias

Durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$281,9 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 27,3%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$314,1 millones durante igual período de 2022. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% durante 2023 y 2022.

EBITDA Ajustado⁽³⁾

El EBITDA ajustado para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2023 fue US\$1.087,7 millones (margen de EBITDA ajustado de 48,0%), comparado con US\$1.186,4 millones (margen de EBITDA ajustado de 58,7%) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2022.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 3) $EBITDA \text{ ajustado} = EBITDA - \text{Otros ingresos} - \text{Otras ganancias (pérdidas)} - \text{Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación} + \text{Otros gastos por función} + \text{Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros} - \text{Ingresos financieros} - \text{Diferencias de moneda}$. $EBITDA = \text{Utilidad del año} + \text{Gastos de depreciación y amortización} + \text{Costos financieros} + \text{Impuesto a la renta}$. $\text{Margen de EBITDA ajustado} = EBITDA \text{ Ajustado} / \text{Ingresos}$. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos

del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	<u>primer trimestre</u>		<u>Para los tres meses terminados el 31 marzo</u>	
	<u>2023</u>	<u>2022</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
Resultado del ejercicio	751,5	797,4	751,5	797,4
(+) Gastos de depreciación y amortización	63,6	55,2	63,6	55,2
(+) Costos financieros	27,3	25,4	27,3	25,4
(+) Impuestos a las ganancias	281,9	314,1	281,9	314,1
EBITDA	1.124,4	1.192,1	1.124,4	1.192,1
(-) Otros ingresos	17,7	2,6	17,7	2,6
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,3)	0,5	(0,3)	0,5
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	0,4	9,9	0,4	9,9
(+) Otros gastos	(16,0)	(4,6)	(16,0)	(4,6)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(1,0)	(5,0)	(1,0)	(5,0)
(-) Ingresos financieros	30,7	2,8	30,7	2,8
(-) Diferencias de cambio	5,1	(0,6)	5,1	(0,6)
EBITDA Ajustado	1.087,7	1.186,4	1.087,7	1.186,4

Estados Consolidados de Situación Financiera

(en millones de US\$)	Al 31 de marzo 2023	Al 31 de dic. 2022
Activos corrientes totales	7.023,5	6.991,5
Efectivo y equivalente al efectivo	2.088,6	2.655,2
Otros activos financieros corriente	766,1	961,4
Cuentas por Cobrar (1)	1.692,9	1.169,0
Inventarios Corrientes	1.897,1	1.784,3
Otros	578,8	421,6
Activos no corrientes totales	4.144,4	3.827,6
Otros activos financieros no corrientes	47,8	32,1
Inversiones Empresas Relacionadas	69,5	54,4
Propiedad, planta y equipos	2.913,5	2.726,8
Otros activos no corrientes	1.113,6	1.014,2
Total Activos	11.167,9	10.819,1
Pasivos corrientes total	2.832,2	3.051,5
Otros pasivos financieros corrientes	537,1	523,0
Otros	2.295,1	2.528,5
Total pasivos no corrientes	2.870,2	2.835,6
Otros pasivos financieros no corrientes	2.417,6	2.394,2
Otros	452,6	441,3
Patrimonio antes de interés minoritario	5.429,5	4.896,6
Interés Minoritario	36,0	35,4
Total Patrimonio	5.465,5	4.932,0
Total Pasivos y Patrimonio	11.167,9	10.819,1
Liquidez (2)	2,5	2,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Primer Trimestre</i>		<i>Para los tres meses terminados el 31 marzo de</i>	
	2023	2022	2023	2022
Ingresos	2.263,9	2.019,8	2.263,9	2.019,8
Litio y Derivados	1.646,2	1.446,4	1.646,2	1.446,4
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	220,9	275,3	220,9	275,3
Yodo y Derivados	239,6	152,4	239,6	152,4
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	86,9	114,1	86,9	114,1
Químicos Industriales	65,9	27,1	65,9	27,1
Otros Ingresos	4,2	4,6	4,2	4,6
Costos de Ventas	(1.134,6)	(800,0)	(1.134,6)	(800,0)
Depreciación y amortización	(63,6)	(55,2)	(63,6)	(55,2)
Margen Bruto	1.065,6	1.164,7	1.065,6	1.164,7
Gastos Administración	(41,5)	(33,4)	(41,5)	(33,4)
Costos Financieros	(27,3)	(25,4)	(27,3)	(25,4)
Ingresos Financieros	30,7	2,8	30,7	2,8
Diferencia de cambio	5,1	(0,6)	5,1	(0,6)
Otros	0,9	3,4	0,9	3,4
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	1.033,4	1.111,4	1.033,4	1.111,4
Impuestos a las ganancias	(281,9)	(314,1)	(281,9)	(314,1)
Resultado antes de interés minoritario	751,5	797,4	751,5	797,4
Interés minoritario	(1,6)	(1,3)	(1,6)	(1,3)
Resultado del ejercicio	749,9	796,1	749,9	796,1
Utilidad por acción (US\$)	2,63	2,79	2,63	2,79

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Isabel Bendeck 56-2-24252074 / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, proyecto Salar Futuro, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.