

Conferencia telefónica sobre utilidades del segundo trimestre

Santiago, Chile. 20 de agosto de 2020.– Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del segundo trimestre de 2020, que fueron publicados el 19 de agosto de 2020. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Nuestra utilidad neta del segundo trimestre alcanzó aproximadamente los US\$50 millones. Si bien la incertidumbre continuó en los mercados en los que vendemos, también hubo muchas cosas positivas que me gustaría comentar antes de hablar más específicamente sobre los mercados. Primero, publicamos nuestro Informe Anual de Sustentabilidad, que recopila una cantidad significativa de información útil, relacionada con la sustentabilidad de nuestro negocio. Este año, fue la primera vez que este informe fue auditado y certificado por un tercero. Como empresa química y minera que opera en el desierto de Atacama, somos conscientes de nuestra responsabilidad de proteger el medio ambiente y las comunidades vecinas. Entendemos que la sustentabilidad significa mejora continua, por eso estamos ultimando un ambicioso plan relacionado con la sustentabilidad y daremos a conocer nuestras metas en los próximos meses.

Nuestro equipo en Chile y alrededor del mundo no deja de impresionarme. Atribuyo que su dedicación, arduo trabajo y atención a las medidas de seguridad y salud es la razón por la que hemos podido continuar operando de manera segura y sin interrupciones materiales. Además, no solo hemos podido cumplir nuestros objetivos de producción en lo que va de 2020, sino que, en algunos productos, hemos podido superarlos. Como mencionamos anoche en el comunicado de ganancias, nuestros niveles de producción de litio están en un máximo histórico y actualmente estamos produciendo a una tasa superior a las 70.000 toneladas métricas este año, al mismo tiempo que seguimos trabajando en nuestras expansiones de carbonato de litio e hidróxido de litio. Esta producción nos permitirá aumentar nuestra cuota de mercado según lo planeado durante 2020, incluso cuando se espera que la demanda del mercado sea similar a los niveles observados el año pasado.

Mirando los números publicados anoche, nuestra utilidad neta para el segundo trimestre alcanzó alrededor de US\$50 millones, menor a los US\$70 millones reportados durante el mismo período del año pasado, pero los ingresos, la utilidad bruta y la utilidad neta durante el segundo trimestre fueron todos superiores a lo que reportamos durante el primer trimestre del año. En concordancia con nuestras expectativas, vimos volúmenes de ventas significativamente más altos en nuestras líneas de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad, litio y químicos industriales en comparación con el primer trimestre. En el mercado de fertilizantes, vimos precios más bajos del cloruro de potasio en el segundo trimestre y es posible que sigamos viendo volatilidad de precios durante el resto del año. Estos precios más bajos en el mercado del cloruro de potasio y la incertidumbre en el corto plazo han impactado de manera indirecta y negativa las tendencias de precios en los

Conferencia telefónica sobre utilidades del segundo trimestre

mercados de fertilizantes de especialidad. Por otro lado, los mayores precios del yodo en el primer semestre del año tuvieron un impacto positivo en nuestros resultados. Esperamos vender 150.000 toneladas de sales solares este año, de las cuales vendimos 60.000 toneladas métricas en el segundo trimestre; los volúmenes de venta de sales solares deberían ser mayores en el tercer trimestre que en el cuarto trimestre.

Nuestros ingresos relacionados con el litio cayeron significativamente en comparación con el segundo trimestre de 2019, esto se relacionó con precios más bajos en el mercado del litio. Nuestros precios promedio en la línea de negocio fueron menores durante el segundo trimestre, como resultado de la débil demanda observada durante el primer semestre de este año. Estos precios más bajos fueron parcialmente compensados por mayores volúmenes de ventas reportados durante el segundo trimestre de 2020, los cuales fueron aproximadamente 50% más altos que nuestros volúmenes de ventas reportados durante el primer trimestre. Estamos produciendo a tasas récord, acumulando inventarios que nos brindan la flexibilidad de seguir aumentando nuestra cuota de mercado en los próximos trimestres. Al mismo tiempo, la calidad de nuestros productos de litio sigue mejorando, mientras que nuestros costos de producción siguen disminuyendo. Este año, esperamos vender aproximadamente 1/3 de nuestros volúmenes de ventas de litio en China y alrededor del 80% en Asia.

A pesar de la visibilidad limitada y los desafíos continuos que se esperan a corto plazo en todos nuestros mercados, seguimos siendo optimistas con el litio. Durante el segundo trimestre, la demanda en China fue ligeramente mejor que nuestra predicción original. También vimos un aumento significativo en las ventas de vehículos eléctricos en Europa en los últimos meses y, cada día, vemos nuevos anuncios relacionados con nuevos desarrollos en los mercados de vehículos eléctricos y baterías de litio, lo que podrían impulsar la demanda en los próximos años. El entusiasmo por los vehículos eléctricos a nivel regulatorio y a nivel de consumidor sigue siendo fuerte. Esto nos da confianza en las perspectivas a largo plazo del mercado del litio y continuaremos invirtiendo en el desarrollo de proyectos para asegurarnos de mantener una posición de liderazgo.

En el mercado del yodo, los precios del segundo trimestre se mantuvieron en niveles similares a los reportados durante el primer trimestre del año. Esperamos que, este año, la demanda del mercado sea menor que el año pasado. Creemos que nuestros volúmenes de ventas durante el segundo semestre del año serán menores a los reportados durante el primer semestre, llegando a menos de 11.000 toneladas métricas en 2020. Hemos visto que el consumo se ha visto afectado en los usos finales relacionados con el nailon, los biocidas y los medios de contraste de rayos X. Sin embargo, otras áreas como la nutrición humana y animal no se han visto afectadas. Finalmente, vemos oportunidades interesantes de cultivo relacionadas con antisépticos y desinfectantes. Sin embargo, el tamaño de este segmento es relativamente pequeño para compensar el declive en otras áreas.

Tenemos la esperanza de poder ver un crecimiento sólido de la demanda de yodo en 2021.

Conferencia telefónica sobre utilidades del segundo trimestre

Tenemos un portafolio diverso y un balance sólido, lo que ha sido clave, junto con nuestros activos de alta calidad, ya que nos ha brindado flexibilidad operativa y resiliencia. Siempre trabajamos con diligencia para mantener nuestra posición de costos altamente competitiva. De hecho, en el segundo trimestre, nuestros costos por tonelada disminuyeron en casi todas nuestras líneas de negocio en comparación con el primer trimestre. Estos ahorros pueden reflejarse en nuestro margen EBITDA, que fue de aproximadamente 34% durante los primeros seis meses del año, ligeramente superior a los márgenes reportados durante el mismo período del año pasado. Terminamos el segundo trimestre con más de US\$1.000 millones en efectivo y equivalentes de efectivo, lo que nos permitirá continuar invirtiendo en proyectos de nuestro interés. Nuestro plan de gasto de capital se mantiene sin cambios desde marzo; todavía esperamos gastar alrededor de US\$350 millones este año, relacionados con gasto de capital de mantenimiento y crecimiento. Creemos que deberíamos ser capaces de acelerar nuestros planes de gasto de capital en 2021 y compensar cualquier retraso que hayamos visto durante 2020.

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionarnos como líderes en sustentabilidad y trabajamos para crear una marca "verde" a través del constante esfuerzo por gestionar responsablemente los recursos naturales, cuidar el medio ambiente, formar relaciones estrechas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y mediante la creación de valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.