



Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DE 2010

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer semestre de 2010 de US\$181,5 millones, un 4,2% superior a los resultados obtenidos el primer semestre de 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$0,69 en el primer semestre, comparado con los US\$0,66 reportados el mismo periodo de 2009.
- Ingresos para el primer semestre de 2010 fue un 29,5% superior a lo obtenido en el primer semestre de 2009.

Santiago, Chile, 31 de agosto de 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el primer semestre del año 2010¹ de US\$181,5 millones (US\$0,69 por acción), un 4,2% superior a los US\$174,2 millones (US\$0,66 por acción) con respecto al mismo periodo de 2009. El **margen bruto** fue de US\$303,2 millones (35,0% de los ingresos), el cual es un 9,7% superior a los US\$276,4 millones (41,3% de los ingresos) alcanzados los primeros seis meses de 2009. Los **ingresos** fueron de US\$865,3 millones, los cuales representan un aumento de un 29,5% en relación a los US\$668,4 millones registrados el mismo periodo de 2009.

La Compañía también reportó un aumento de 22,4% en las **utilidades** del segundo trimestre de 2010, las cuales subieron a US\$105,0 millones (US\$0,40 por acción), comparado con los US\$85,8 millones (US\$0,33 por acción) registrados en el segundo trimestre de 2009. El **margen bruto** trimestral alcanzó US\$171,7 millones, superior en 27,9% a los US\$134,3 millones reportados para el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el segundo trimestre de este año totalizaron US\$476,7 millones, un aumento de 37,3% comparado con los US\$347,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2009.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, "Hemos observado un cambio positivo de la demanda en todas nuestras líneas de negocio durante los primeros seis meses de 2010. La tendencia observada durante el primer trimestre continuó durante el segundo trimestre de este año motivada por las mejores condiciones económicas que han ayudado a sustentar la demanda. Adicionalmente, los niveles de inventario a lo largo de la cadena de abastecimiento en todas nuestras líneas de negocios han comenzado a normalizarse, generando por un lado, un impacto positivo en nuestros volúmenes de venta y, por el otro, demostrando una clara señal de la confianza de los consumidores y distribuidores en la demanda de largo plazo."

El Sr. Contesse continuó, "Nuestros proyectos de aumento de capacidad en fertilizantes potásicos se han desarrollado según lo esperado, como se evidencia en la puesta en marcha de la nueva planta de 300.000 toneladas por año de nitrato de potasio en Coya Sur y en el aumento significativo de la capacidad productiva de cloruro de potasio en el Salar de Atacama."

El Sr. Contesse concluyó, "A pesar de que aún existe incertidumbre sobre la economía global en el corto plazo, continuamos observando los fundamentos tras la demanda en todos nuestros negocios, lo que nos permite mantener una visión optimista con respecto a las perspectivas crecimiento de la Compañía hacia el futuro."

¹ Las cifras para el primer semestre de 2010 han sido preparadas bajo Normas Internacionales de Información financiera ("NIIF" o "IFRS") y las cifras del primer semestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer semestre de 2010 alcanzaron US\$301,0 millones, 16,4% superior a los US\$258,6 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del segundo trimestre de este año llegaron a US\$172,8 millones, aumentando 25,3% con respecto a los US\$137,9 millones del segundo trimestre de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Nitrato de sodio	Mton	14,7	9,8	4,9	50%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	298,7	194,2	104,4	54%
Mezclas de especialidad	Mton	48,7	46,9	1,9	4%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	42,2	32,7	9,5	29%
Ingresos NVE	MMUS\$	301,0	258,6	42,4	16%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante el segundo trimestre del 2010, seguimos observando una tendencia positiva en los mercados potásicos que refleja la normalización de la demanda. Los mercados de cloruro de potasio se han continuado estabilizando desde fines de 2009 y consecuentemente hemos observado mayores volúmenes en todos nuestros segmentos de potasio. La incertidumbre en los mercados potásicos ha disminuido, la confianza de los consumidores ha regresado y la demanda se ha recuperado desde los niveles del año 2009.

Los principales mercados de SPN han mostrado aumentos en la demanda durante el primer semestre de 2010, lo cual se ha traducido en volúmenes de ventas e ingresos significativamente superiores al mismo periodo del año pasado, reflejando también, la confianza presente en los mercados de fertilizantes. Una fuerte demanda para frutas y verduras de alta calidad en conjunto con evidencia de que los agricultores han comenzado nuevamente a consumir fertilizantes a tasas normales, han ayudado a sostener la recuperación de la demanda por fertilizantes de especialidad. La demanda para cultivos premium y otros fundamentos claves de la demanda – como escasez de agua y aumento del costo de la tierra – deberían estimular los mercados de fertilizantes de especialidad en el mediano plazo.

Los volúmenes en el segundo trimestre aumentaron de manera particularmente significativa, motivado por un restablecimiento de los niveles de inventarios de consumidores y distribuidores de fertilizantes de especialidad. Este efecto, junto con una recuperación sólida de demanda, ha permitido generar ventas significativamente mayores en comparación con el mismo periodo del año pasado.

Considerando la recuperación de los inventarios durante el primer semestre de 2010, esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre de 2010 sean menores a los volúmenes del primer semestre de 2010, pero mayores a los volúmenes del segundo semestre de 2009.

En general, los precios han sido menores a los precios de 2009, con precios promedios del primer semestre menores a los precios del mismo periodo del año pasado. Los precios promedios observados en el segundo trimestre de 2010 fueron levemente inferiores a los precios observados durante el primer trimestre de 2010.

El **margen bruto**² de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros seis meses de 2010 representó un 32% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$150,0 millones, un aumento de 59,5% con respecto a los US\$94,0 millones registrados el mismo periodo de 2009.

Durante el segundo trimestre de 2010, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$87,1 millones, un aumento de 71,0% comparado con los US\$50,9 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Yodo y Derivados	Mton	5,7	3,5	2,2	62%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	150,0	94,0	56,0	60%

Las expectativas económicas para los mercados globales han mejorado significativamente comparado con el primer semestre de 2009, generando un impacto positivo en el mercado del yodo. Las señales positivas de una recuperación de demanda observadas en el primer trimestre de 2010 han continuado en el segundo trimestre del año y como consecuencia nuestros volúmenes de venta aumentaron 62% en comparación con el mismo periodo del año pasado. La demanda para aplicaciones industriales de yodo – como biocidas, nylon y pantallas LCD – se mantiene fuerte, mientras que las aplicaciones relacionadas a nutrición y salud humana y animal, se han mantenido estables. Los inventarios en este sector se continúan corrigiendo hacia niveles normales y este efecto también ha sido positivo para nuestros volúmenes. Como consecuencia del aumento significativo de la demanda de yodo, la Compañía registró volúmenes de venta trimestrales récord en el segundo trimestre del 2010.

Esperamos que estas mejores condiciones sigan durante la segunda mitad del año. No obstante, debido a la recuperación de inventario durante el segundo trimestre de 2010, los volúmenes de venta para el segundo semestre podrían ser inferiores a los volúmenes de venta registrados durante el primer semestre, pero significativamente superiores a los volúmenes observados en el segundo semestre de 2009. La normalización de los niveles de inventario de nuestros clientes refleja la confianza en la recuperación de la demanda en el largo plazo.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros seis meses de 2010 representó aproximadamente un 21% del margen bruto consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$77,5 millones, un 47,6% superior a los US\$52,5 millones obtenidos el mismo periodo de 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron en 55,8% con respecto al segundo trimestre de 2009, llegando a US\$43,6 millones, comparado con los US\$28,0 millones de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Litio y Derivados	Mton	16,4	9,0	7,4	82%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	77,5	52,5	25,0	48%

El mercado de litio también ha mostrado significativas señales de recuperación comparado con las deprimidas condiciones observadas en 2009. Inicialmente se esperaba que las aplicaciones industriales – como grasas lubricantes y otras aplicaciones relacionadas a la construcción – se demoraran un par de años en recuperar los niveles pre-crisis, sin embargo, dadas las mejores condiciones económicas a nivel mundial, hemos observado que la demanda prácticamente ya han alcanzado estos niveles. Las batería recargables, tradicionalmente el principal impulsor de este mercado, han superado niveles pre-crisis registrados en 2008. Consumidores a lo largo de la cadena de abastecimiento han restablecido sus inventarios operacionales y este efecto ha fomentado la demanda

total generando un impacto positivo en nuestros volúmenes de venta. Como consecuencia de estas circunstancias positivas, la Compañía registró volúmenes trimestrales récord durante el segundo trimestre del 2010.

Esperamos que los volúmenes de venta seguirán evolucionando positivamente durante la segunda mitad del año y nuestra estimación es que los volúmenes de venta del segundo semestre serán similares a los del primer semestre.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 representó cerca de un 12% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)³

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$242,4 millones, un 32,6% superior a los US\$182,8 millones alcanzados en el mismo período de 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron en 35,2% con respecto al segundo trimestre de 2009, llegando a US\$117,7 millones, comparado con los US\$87,1 millones de 2009.

Volúmenes e Ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	571,0	275,4	295,6	107%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	242,4	182,8	59,6	33%

Hemos observado una tendencia positiva en la recuperación de la demanda marcada por una normalización en los mercados potásicos. Esta directriz en la recuperación de la demanda del primer trimestre de 2010 ha continuado durante los meses posteriores motivado por el regreso de los compradores al mercado. Los fundamentos de la demanda para este segmento han continuado mejorando desde el primer trimestre, como evidenciado en el aumento de volúmenes de venta de los principales productores mundiales de potasio.

En este renovado escenario, hemos continuado con nuestros planes de expansión de productos potásicos en el Salar de Atacama y nuestras ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio se han duplicado en el primer semestre de 2010 comparado con el mismo periodo del año pasado.

Aunque los precios promedios para el primer semestre de 2010 fueron 36% inferiores a los precios del primer semestre de 2009, se encuentran en línea con nuestras expectativas generadas después de la estabilización de los precios en los principales mercados. Esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre sean similares a los registrados durante el primer semestre del año.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros seis meses del año 2010 representó aproximadamente un 24% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros seis meses del año 2010 alcanzaron los US\$67,7 millones, 45,3% superiores a los US\$46,6 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron a US\$40,3 millones, cifra superior en un 66,3% a los US\$24,3 millones del segundo trimestre de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Nitratos Industriales	Mton	88,4	60,4	28,0	46%
Acido Bórico	Mton	2,1	1,3	0,8	59%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	67,7	46,6	21,1	45%

En línea con la tendencia positiva observada en la economía global, los volúmenes de venta de químicos industriales mejoraron significativamente durante el primer semestre del año. Luego de ser impactadas por la crisis mundial las aplicaciones tradicionales de químicos industriales se han empezado a recuperar.

En general, esperamos una corrección positiva en los mercados para usos tradicionales de químicos industriales durante este año, con demanda total alcanzado niveles levemente inferiores a los observados antes de la crisis. Adicionalmente, considerando los importantes anuncios de subsidios para proyectos de energía alternativa en países como los Estados Unidos, continuamos observando señales positivas para las perspectivas futuras de crecimiento en proyectos que utilizan nitrato de sodio y nitrato de potasio grado-industrial para almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

Considerando el aumento que esperamos en los volúmenes de ventas de las sales utilizadas en almacenamiento térmico para el segundo trimestre del año, esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre de los nitratos industriales sean superiores a los volúmenes registrados en el primer semestre.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros seis meses del año 2010 representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros seis meses del año 2010 alcanzaron los US\$26,7 millones, en comparación con los US\$33,8 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia el primer semestre de 2010 ha sido preparado bajo las normas NIIF. Las cifras del primer semestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$36,1 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros seis meses del año 2010, los que se comparan con los US\$35,2 millones (5,3% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros seis meses de 2010 fueron de US\$15,1 millones, comparados con US\$7,9 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo Trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2010	2009	2010	2009
Ingresos	476,7	347,2	865,3	668,4
Nutrición Vegetal de Especialidad*	172,8	137,9	301,0	258,6
Yodo y Derivados	87,1	50,9	150,0	94,0
Litio y Derivados	43,6	28,0	77,5	52,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	117,7	87,1	242,4	182,8
Químicos Industriales	40,3	24,3	67,7	46,6
Otros Ingresos	15,2	19,2	26,7	33,8
Costo de Ventas	(269,7)	(182,3)	(494,4)	(326,3)
Depreciación y amortización	(35,3)	(30,7)	(67,7)	(65,7)
Margen Bruto	171,7	134,3	303,2	276,4
Gastos Administración	(18,3)	(19,2)	(36,1)	(35,2)
Costos Financieros	(10,1)	(7,8)	(17,9)	(15,7)
Ingresos Financieros	0,6	3,9	2,9	7,9
Diferencia de cambio	(2,2)	(0,6)	(5,4)	(6,3)
Otros	(0,3)	(3,9)	(7,8)	(11,9)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	141,3	106,7	238,9	215,1
Impuesto a la Renta	(35,3)	(21,4)	(56,0)	(42,2)
Resultado antes de interés minoritario	106,0	85,3	182,9	172,9
Interés minoritario	(1,0)	0,4	1,4	(1,3)
Resultado del ejercicio	105,0	85,7	181,5	174,2
Utilidad por acción (US\$)	0,40	0,33	0,69	0,66

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de junio 2010</i>	<i>Al 31 de dic. 2009</i>
Activos corrientes totales	1.651,5	1.707,4
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	386,9	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	420,7	394,5
<i>Existencias</i>	618,1	630,8
<i>Otros</i>	225,8	151,7
Inversiones Empresas Relacionadas	61,8	55,2
Propiedad, planta y equipos	1.338,5	1.300,5
Otros activos no corrientes	76,1	78,7
Total Activos	3.128,0	3.141,8
Pasivos corrientes total	349,4	545,0
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	82,8	268,9
<i>Otros</i>	266,6	276,2
Total pasivos no corrientes	1.193,3	1.132,3
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	1.094,4	1.024,4
<i>Otros</i>	98,9	107,9
Patrimonio antes de interés minoritario	1.540,2	1.418,8
Interés Minoritario	45,2	45,7
Total Patrimonio	1.585,4	1.464,5
Total Pasivos y Patrimonio	3.128,0	3.141,8
Liquidez (2)	4,7	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes