



Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2018

Puntos destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ por US\$113,8 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2018, un 10% mayor que el mismo periodo del año 2017.
- Durante los primeros tres meses del año 2018, los ingresos alcanzaron los US\$518,7 millones.
- El margen de EBITDA⁽²⁾ para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2018, fue de aproximadamente 42,9%.
- Las ganancias por ADR totalizaron US\$0,43 para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2018.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 24 de mayo, a las 12:00pm en NY (12:00 pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm180524.html>

Santiago, Chile. 23 de mayo de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018** por US\$113,8 millones (US\$0,43 por ADR), un aumento respecto a los US\$103,2 millones (US\$0,39 por ADR) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017. El **margen bruto**⁽³⁾ alcanzó US\$192,7 millones (37,1% de los ingresos) para los tres meses que finalizaron el 31 de marzo de 2018, superando los US\$177,9 millones (34,3% de los ingresos) registrados en igual período de 2017. Los **ingresos** totalizaron US\$518,7 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, un aumento de 0,03% en comparación a los US\$518,6 millones reportados para el mismo período de 2017.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, afirmó: "Nuestros resultados para los primeros tres meses del año 2018 fueron positivos; el rendimiento observado en nuestras principales líneas de negocio fue sólido. El mercado de litio y sus precios continúan excediendo las expectativas. En la línea de negocio del cloruro de potasio y el sulfato de potasio, los volúmenes de ventas fueron significativamente más bajos y, como se indicó anteriormente, este año deberían ser inferiores a un millón de toneladas métricas. A medida que crece la demanda de cloruro de potasio y nitrato de potasio, los precios en nuestras líneas de negocio de fertilizantes aumentaron en comparación con los precios promedio reportados durante el cuarto trimestre de 2017. Una tendencia que esperamos que continúe durante el resto del 2018. En el mercado de la Nutrición Vegetal de Especialidad, los volúmenes de ventas fueron más altos que aquellos informados durante el primer trimestre del año pasado, como resultado del crecimiento continuo de la demanda y el suministro limitado de la competencia. Estamos en vías de obtener nuestra nueva capacidad y, este año, esperamos alcanzar una capacidad de nitratos de 1,5 millones de toneladas. Como parte de este gran proyecto, durante este año esperamos procesar entre un 10 a 15% más de mineral de caliche en Nueva Victoria. Como el mayor participante en este mercado, con una cuota de mercado de aproximadamente 50%, trabajaremos para tener los permisos y la ingeniería listos a fin de expandir aún más nuestra capacidad si el mercado así lo exige."

"Nos complace ver la tendencia positiva de los precios en el mercado del yodo, donde los precios promedio fueron significativamente más altos durante el primer trimestre de 2018 que los precios vistos durante el mismo período el año pasado. El volumen de ventas alcanzó las 3.200 TM y creemos que podremos vender aproximadamente 13.000 TM este año. Para fines de este año, nuestra expansión en el yodo también alcanzará las 14.000 TM de capacidad".

"En el mercado del litio, la demanda continúa creciendo a niveles récord y en 2018 este crecimiento de la demanda total del mercado debería ser superior al 20% respecto al año pasado. Durante los primeros tres meses de este año, los precios promedio superaron los USD 16.000/TM debido a un equilibrio ajustado en la oferta y la demanda. Creemos que esta presión sobre los precios continuará a lo largo de la primera mitad del año".

El gerente general de SQM agregó: "Dado el crecimiento de la demanda de litio, planeamos aumentar nuestra capacidad en Chile en tres etapas diferentes y continuar con el desarrollo de nuestros proyectos en Argentina y en Australia. Como se informó anteriormente, durante 2018 en Chile, hemos estado trabajando para ampliar nuestra producción de 48.000 a 70.000 TM, con una inversión de capital total de US\$75 millones. Esperamos que esta capacidad adicional de 22.000 TM esté operativa para fines de este año. La segunda etapa de la expansión en el Salar de Atacama, en la que aumentaremos la producción de 70.000 a 120.000 TM (anteriormente 100.000 TM), se completará en los próximos 18 meses con una inversión total de US\$200 millones. Finalmente, agregaremos 60.000 toneladas métricas adicionales de capacidad a nuestras operaciones, con una inversión de alrededor de US\$250 millones para aumentar nuestra capacidad de 120.000 TM a 180.000 TM. Esperamos que esta tercera etapa esté en línea a principios de 2021. Creemos que, con una demanda que crecerá cerca del 20% este año y el próximo, el mercado podrá absorber este suministro adicional. Sin embargo, reiteramos que estamos revisando constantemente las condiciones del mercado, y que nuestra estrategia es tener la capacidad instalada para reaccionar a la demanda del mercado."

Análisis de segmentos

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 2018, totalizaron US\$187,9 millones, un aumento del 36,3% respecto a los US\$137,8 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		3M2018	3M2017	2018/2017	
Volúmenes Totales NVE	Mton	246,5	186,0	60,5	32,5%
Nitrato de sodio	Mton	8,5	5,5	3,0	54,2%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	163,1	116,8	46,4	39,7%
Mezclas de especialidad	Mton	39,6	33,3	6,3	18,8%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	35,3	30,4	4,9	16,0%
Ingresos NVE	MMUS\$	187,9	137,8	50,1	36,3%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad.

Los ingresos del primer trimestre en la línea de negocios de la nutrición vegetal de especialidad fueron más altos en comparación con el primer trimestre de 2017 como resultado de los mayores volúmenes de ventas, los cuales aumentaron un 32,5% en comparación con el mismo período del año anterior. Además de los mayores volúmenes, los precios promedio fueron un 4,2% más altos que los precios informados durante el cuarto trimestre del año pasado.

Creemos que el mercado del nitrato de potasio crecerá al menos un 5% este año y seguimos confiando en el futuro de los mercados de nitrato de potasio y fertilizantes de especialidad. Según lo prometido, invertimos en el desarrollo de este mercado y, la semana pasada, anunciamos que hemos emprendido una empresa conjunta con Pavoni, el líder del mercado en Sicilia y uno de los mayores productores de fertilizantes de especialidad de Italia. Creemos que nuestra experiencia global y nuestra capacidad de producción de nitrato de potasio, junto con el conocimiento local de Pavoni, centrado en la nutrición de las plantas, nos permitirá liderar la industria de fertilizantes agrícolas de especialidad en Italia.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 19% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018.⁽⁴⁾

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 fueron de US\$74,7 millones, experimentando un aumento del 13,2% respecto a los US\$66,0 millones generados en el mismo período de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		3M2018	3M2017	2018/2017	
Yodo y Derivados	Mton	3,2	3,4	-0,2	-5,3%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	74,7	66,0	8,7	13,2%

Los mayores ingresos, correspondientes al yodo, fueron el resultado de precios más altos en el primer trimestre de 2018 comparado con el primer trimestre de 2017. En los primeros tres meses de este año, vimos una tendencia al alza en el precio del yodo, con precios promedio que alcanzaron aproximadamente los US\$23/kilogramo.

El volumen de ventas durante los primeros tres meses de 2018 alcanzó las 3.200 TM, aproximadamente un 5,3% más bajo que el volumen de ventas observado durante el primer trimestre de 2017. Creemos que los volúmenes de ventas llegarán a las 13.000 TM este año.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 11% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018.

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$164,2 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2018, un aumento del 12,1% respecto a los US\$146,4 millones para 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		3M2018	3M2017	2018/2017	
Litio y Derivados	Mton	10,0	12,3	-2,3	-18,5%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	164,2	146,4	17,8	12,1%

El crecimiento de la demanda en el mercado del litio sigue siendo fuerte y esperamos que supere el 20% durante 2018, principalmente impulsado por un 54% de crecimiento de la demanda de baterías para vehículos eléctricos. Durante el primer trimestre, el suministro no mantuvo el mismo ritmo y, por lo tanto, las condiciones del mercado se mantuvieron herméticas y los precios aumentaron significativamente durante los primeros tres meses del año, totalizando un promedio de aproximadamente US\$16.400/TM.

Dada la fuerte demanda, trabajaremos para aumentar nuestra capacidad total de 48.000 TM a 180.000 TM en los próximos tres años, invirtiendo un total de US\$525 millones en Chile, principalmente en planes de productos químicos en Antofagasta. La primera etapa de esta inversión, US\$75 millones, aumentará nuestra capacidad de 48.000 TM/año a 70.000 TM/año durante este año. Como resultado, creemos que nuestros volúmenes de ventas de 2018 en la línea de negocios deberían alcanzar aproximadamente las 55.000 TM a medida que aumentamos la producción actual. Estos volúmenes de ventas adicionales deberían observarse durante el segundo semestre de 2018.

El 10 de abril de 2018, la nueva estructura de renta de arrendamiento, como se describe en nuestro acuerdo conciliatorio con CORFO, entró en vigencia.

El **margen bruto** del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 61% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 totalizaron US\$52,2 millones, una disminución del 51,6% respecto a los US\$108,0 millones informados para igual período de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		3M2018	3M2017	2018/2017	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	163,0	395,1	-232,2	-58,8%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	52,2	108,0	-55,8	-51,6%

Los ingresos en la línea de negocio del cloruro de potasio y del sulfato de potasio se vieron afectados por menores volúmenes de ventas durante los primeros tres meses de 2018, los que disminuyeron un 58,8% en comparación con el primer trimestre del año pasado. Estos menores volúmenes de ventas siguen la misma tendencia que vimos durante el segundo semestre de 2017, cuando comenzamos a enfocar nuestros esfuerzos en el Salar de Atacama para

aumentar la producción de litio. Creemos que el volumen total de ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio será inferior a 1 millón TM durante 2018.

Los precios promedio en esta línea de negocio aumentaron sobre 15% durante el primer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo del año anterior. Este aumento es el resultado de una mayor demanda en el mercado del cloruro de potasio.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2018 alcanzaron US\$29,5 millones, una disminución del 43,1% respecto a los US\$51,8 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		3M2018	3M2017	2018/2017	
Industrial Nitrates	Th. MT	36,4	64,7	-28,3	-43,8%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	29,5	51,8	-22,3	-43,1%

Los ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales aumentaron como resultado de menores volúmenes de ventas. Durante el primer trimestre de 2017, vendimos aproximadamente 45.000 TM de sales solares, en comparación con las 15.000 TM vendidas durante el primer trimestre de este año. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas totales de sales solares en 2018 sean de alrededor de 50.000 TM.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes *commodity* y de otros ingresos, alcanzaron US\$10,2 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, lo que indica un aumento al comparar con los US\$8,6 millones del mismo período de 2017.

Otra Información

El 17 de mayo de 2018, Nutrien Ltd., accionista de SQM, informó que Tianqi Lithium acordó comprar 62.556.568 de sus acciones de la Serie A por un monto de \$65 por acción en efectivo.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo la depreciación, alcanzó US\$271,2 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, una disminución de 3,2% respecto a los US\$280,0 millones informados para el mismo período de 2017.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$25,2 millones (4,9% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, comparados con los US\$22,2 millones (4,3% de los ingresos) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 fueron de US\$8,0 millones, comparados con los US\$10,3 millones reportados para igual período de 2017.

Gastos por Impuesto a la Renta

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, los gastos por impuesto a la renta alcanzaron US\$47,3 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 29,3%, y se comparan con gastos por impuesto a la renta de US\$43,3 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 25,5% durante 2017, y fue incrementada a 27,0% durante 2018.

Otros

EBITDA

El EBITDA fue de US\$222,4 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 (margen de EBITDA de 42,9%), comparado con los US\$216,3 millones registrados durante el mismo período de 2017 (margen de EBITDA de 41,7%).

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos.
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de mar 2018</i>	<i>Al 31 de dic 2017</i>
Activos corrientes totales	2.478,3	2.466,3
Efectivo y equivalente al efectivo	575,1	630,4
Otros activos financieros corriente	416,0	367,0
Cuentas por Cobrar (1)	479,4	506,0
Existencias	923,7	902,1
Otros	84,1	60,8
Activos no corrientes totales	1.845,3	1.830,0
Otros activos financieros no corrientes	50,6	42,9
Inversiones Empresas Relacionadas	153,1	146,4
Propiedad, planta y equipos	1.442,3	1.437,2
Otros activos no corrientes	199,4	203,5
Total Activos	4.323,6	4.296,2
Pasivos corrientes total	769,5	748,0
Otros pasivos financieros corrientes	135,9	220,3
Otros	633,6	527,7
Total pasivos no corrientes	1.301,2	1.300,7
Otros pasivos financieros no corrientes	1.038,0	1.031,5
Otros	263,2	269,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.193,3	2.187,8
Interés Minoritario	59,7	59,6
Total Patrimonio	2.253,0	2.247,5
Total Pasivos y Patrimonio	4.323,6	4.296,2
Liquidez (2)	3,2	3,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Primer trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de marzo</i>	
	2018	2017	2018	2017
Ingresos	518,7	518,6	518,7	518,6
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	187,9	137,8	187,9	137,8
Yodo y Derivados	74,7	66,0	74,7	66,0
Litio y Derivados	164,2	146,4	164,2	146,4
Químicos Industriales	29,5	51,8	29,5	51,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	52,2	108,0	52,2	108,0
Otros Ingresos	10,2	8,6	10,2	8,6
Costo de Ventas	(271,2)	(280,0)	(271,2)	(280,0)
Depreciación y amortización (2)	(54,9)	(60,6)	(54,9)	(60,6)
Margen Bruto	192,7	177,9	192,7	177,9
Gastos Administración	(25,2)	(22,2)	(25,2)	(22,2)
Costos Financieros	(12,7)	(12,6)	(12,7)	(12,6)
Ingresos Financieros	4,7	2,4	4,7	2,4
Diferencia de cambio	(0,5)	1,7	(0,5)	1,7
Otros	2,2	(0,8)	2,2	(0,8)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	161,2	146,3	161,2	146,3
Impuesto a la Renta	(47,3)	(43,3)	(47,3)	(43,3)
Resultado antes de interés minoritario	113,9	103,0	113,9	103,0
Interés minoritario	(0,1)	0,2	(0,1)	0,2
Resultado del ejercicio	113,8	103,2	113,8	103,2
Utilidad por acción (US\$)	0,43	0,39	0,43	0,39

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad