



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
DOCE MESES FINALIZADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2024

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024 por US\$4.528,8 millones en comparación con ingresos totales de US\$7.467,5 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La pérdida neta^{(1),(2)} para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 fue de (US\$404,4) millones o (US\$1,42) por acción, comparado con una utilidad neta⁽²⁾ de US\$2.012,7 millones o US\$7,05 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Cifras record en volúmenes de venta en litio y yodo, debido a una sólida demanda de mercado.
- Fuertes volúmenes de ventas en los negocios de NVE y Potasio que muestran recuperación del mercado y estabilidad de precios hacia fines de año.
- Leve aumento en los precios del yodo, debido a una fuerte demanda y oferta limitada.
- Primeras ventas de concentrado de espodumeno de nuestra división litio internacional.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 5 de marzo de 2024 a las 10:00am ET (12:00pm hora de Chile).

Participant call link: <https://register.vevent.com/register/BI6f09bb83e094428691d60c50272de21d>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/kosehsfr>

Santiago, Chile. 4 de marzo de 2025.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **pérdida neta^{(1),(2)} para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024** de (US\$404,4) millones, (US\$1,42) por acción, comparado con US\$2.012,7 millones (US\$7,05 por acción) reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽³⁾ alcanzó US\$1.327,1 millones (29,3% de los ingresos) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, menor que los US\$3.075,1 millones (41,2% de los ingresos) registrados en los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023. Los **Ingresos** totalizaron US\$4.528,8 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, representando una disminución de 39,4% comparado con los US\$7.467,5 millones reportados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

La Compañía también anunció una ganancia neta para el cuarto trimestre de 2024 de US\$120,1 millones o US\$0,42 por acción, una disminución de 40,9% comparado con US\$203,2 millones o US\$0,71 por acción para el cuarto trimestre de 2023. El margen bruto del cuarto trimestre de 2024 alcanzó US\$293,8 millones, un 26,7% menor que los US\$400,7 millones reportados en el cuarto trimestre de 2023, pero mayor al tercer trimestre de 2024 en que se reportó US\$280,8 millones. Los ingresos totalizaron US\$1.073,8 millones para el cuarto trimestre de 2024, una disminución de 18,1% comparado con US\$1.311,6 millones del cuarto trimestre de 2023.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Cerramos el año con un crecimiento de volumen de dos dígitos en casi todas nuestras líneas de negocio al comparar el año completo 2024 con 2023. En los negocios de litio y yodo, registramos volúmenes de ventas sin precedentes, los más altos en la historia de la compañía”.

Continuó: “Somos muy positivos respecto al negocio del yodo debido al crecimiento estable que hemos observado en sus aplicaciones más relevantes, principalmente en los medios de contraste para rayos X, así como a nuestra capacidad para seguir aumentando nuestra producción. También estamos satisfechos con el desempeño de las líneas de negocio de fertilizantes, las cuales mostraron precios estables hacia el cierre del año, junto con sólidos volúmenes de ventas”.

¹ Incluye el efecto neto de los ajustes contables por los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, en un monto total de US\$1.106,2 millones. Para obtener más detalles, consulte la Nota (1) de este Informe de resultados.

El Sr. Ramos agregó: “En el negocio del litio, estamos optimistas, ya que estimamos que la demanda del mercado creció un 25% en 2024 y anticipamos que la demanda global podría crecer alrededor de un 17% este año, respaldada por el crecimiento en las ventas de autos eléctricos, así como por los sistemas de almacenamiento de energía en baterías en diversos mercados a nivel mundial. Sin embargo, creemos que los precios se mantendrán relativamente estables durante este año y seguimos siendo optimistas sobre una tendencia positiva a partir de 2026”.

El Sr. Ramos concluyó diciendo: “Estamos bien posicionados para afrontar los desafíos que se avecinan. En la producción de yodo, nuestras instalaciones en Nueva Victoria y Pampa Blanca están operando a plena capacidad para satisfacer la demanda de nuestros clientes, con una producción adicional esperada a partir de nuestras reservas en María Elena. En Australia, la puesta en marcha de la mina de Mt. Holland y la planta concentradora ha sido un éxito, y estamos aumentando progresivamente la producción para alcanzar la capacidad nominal a finales de año. Nuestra refinería en Kwinana está en camino de comenzar sus operaciones, con el primer producto programado para mediados de año, según lo previsto. Mientras tanto, en Chile, seguimos avanzando en nuestros proyectos de expansión para aumentar la capacidad de producción y reducir nuestra huella operativa. Todo esto es posible gracias a nuestra sólida posición financiera”.

Gastos de Capital (Capex)

El gasto total de capital en 2024 fue de aproximadamente US\$1.600 millones, lo que incluye los US\$1.300 millones anunciados para la expansión en las divisiones, así como la adquisición de la porción restante de Azure Minerals, llevando la participación de la compañía al 50%.

Se espera que el gasto de capital para 2025 sea de aproximadamente US\$1.100 millones, incluyendo mantenimiento. Este monto se asigna de la siguiente manera: US\$550 millones para la división de litio en Chile, US\$350 millones para la división de Yodo-Nutrición de Plantas y aproximadamente US\$200 millones para la división Internacional de Litio. Estos gastos están dirigidos principalmente hacia las expansiones de capacidad en curso en todas las divisiones, así como inversiones relacionadas con la exploración y los gastos de mantenimiento.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$2.241,3 millones durante los primeros doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, una disminución de 56,7% comparado con los US\$5.180,1 millones registrados para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de litio y derivados del cuarto trimestre de 2024 totalizaron US\$532,0 millones, una disminución del 32,8% en comparación a los US\$791,4 millones registrados en el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	204,9	170,0	34,9	21%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	2.241,3	5.180,1	(2.938,9)	(57)%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Litio y Derivados	MTon	58,0	51,3	6,8	13%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	532,0	791,4	(259,5)	(33)%

Las ventas de litio en 2024 alcanzaron casi 205 mil toneladas métricas de LCE², un aumento del 21% en comparación con 2023. Este volumen incluye cerca de 4 mil toneladas métricas de LCE provenientes de Mt. Holland. Sin embargo, el aumento en volumen no fue suficiente para compensar la continua caída de precios, una tendencia que hemos observado desde principios de 2023. Como resultado, nuestro precio promedio realizado disminuyó en más del 64%, de US\$30.467 por tonelada en 2023 a US\$10.936 por tonelada en 2024.

² LCE se refiere a Carbonato de Litio Equivalente, por sus siglas en inglés.

En el cuarto trimestre, alcanzamos ventas trimestrales récord, alcanzando aproximadamente 58 mil toneladas métricas de LCE, lo que incluye nuestras primeras ventas de concentrado de espodumeno.

Para 2025, esperamos un aumento de aproximadamente el 15% en nuestros volúmenes de ventas en comparación con 2024, incluyendo ventas de alrededor de 10 mil toneladas métricas de LCE provenientes de la operación Mt. Holland. También anticipamos que el precio promedio realizado en 2025 será más bajo que en 2024, con los precios del primer trimestre de 2025 ligeramente por debajo de los registrados en el cuarto trimestre de 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 43,3% del margen consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, totalizaron US\$941,9 millones, un leve aumento en comparación con los US\$913,9 millones reportados para los doce meses terminados 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del cuarto trimestre de 2024, totalizaron US\$224,6 millones, representando un aumento del 0,4% comparado con los US\$223,7 millones reportados en el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	982,9	840,2	142,6	17 %
Nitrato de Sodio	MTon	12,5	16,7	(4,3)	(26)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	534,0	443,5	90,4	20 %
Mezclas de Especialidad	MTon	276,7	243,4	33,3	14 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	159,7	136,5	23,2	17%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	941,9	913,9	28,0	3 %

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Volúmenes Totales NVE	MTon	237,5	226,0	11,6	5 %
Nitrato de Sodio	MTon	1,1	1,2	(0,1)	(9)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	121,6	127,0	(5,5)	(4) %
Mezclas de Especialidad	MTon	71,8	62,3	9,5	15 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	43,1	35,4	7,6	22%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	224,6	223,7	0,9	0,4 %

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

En 2024, los volúmenes de ventas de NVE crecieron aproximadamente un 17% en comparación con el año anterior, alcanzando casi 983 mil toneladas. Sin embargo, nuestro precio promedio realizado para el año disminuyó alrededor del 12% en comparación con 2023, de US\$1.088 por tonelada métrica a US\$958 por tonelada métrica, lo que resultó en un crecimiento moderado de los ingresos para esta línea de negocio, de aproximadamente un 3% interanual.

Estimamos que el mercado de nitrato de potasio, excluyendo la producción y consumo internos en China, creció un 17%, regresando a los niveles de 2021. Para 2025, anticipamos un crecimiento del mercado de alrededor del 4-5%, con precios manteniéndose similares a los observados durante la segunda mitad de 2024. Además, esperamos un aumento en nuestros volúmenes de ventas, en línea con o ligeramente por encima del crecimiento del mercado.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento NVE representó el 12,6% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$968,3 millones, un incremento de 8,5% comparado con los US\$892,2 millones reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2024, totalizaron US\$225,6 millones, un incremento de 3,4% en comparación con US\$218,1 millones registrados para el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	14,5	13,1	1,4	11%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	968,3	892,2	76,2	9%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Yodo y Derivados	MTon	3,2	3,3	-0,1	29%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	225,6	218,1	7,4	3%

En 2024, nuestros volúmenes de ventas crecieron un 11%, alcanzando volúmenes récord de más de 14,5 mil toneladas métricas de yodo, incluidos sus derivados. Estimamos que el mercado creció un 8% en 2024 en comparación con 2023. Este crecimiento fue impulsado por un aumento en la demanda de casi todas las aplicaciones del yodo, particularmente en los medios de contraste para rayos X.

A lo largo de 2024, observamos incrementos de precios de trimestre a trimestre, y esperamos que el precio promedio de ventas en el primer trimestre de 2025 sea superior al registrado en el cuarto trimestre de 2024, cuando nuestro precio alcanzó los US\$69,7 por kilogramo. Anticipamos que estas condiciones del mercado persistan a lo largo de 2025, con precios relativamente estables debido a la oferta limitada en el mercado.

En general, esperamos que la demanda del mercado se estabilice, con un crecimiento del mercado de aproximadamente un 2% en 2025 en comparación con 2024. Creemos que los volúmenes de ventas se mantengan en línea con los niveles de 2024.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 39,4% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Potasio

Los ingresos de potasio para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$270,8 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023 en que se reportaron US\$279,1 millones, representando una disminución del 3,0%.

Los ingresos de potasio para el cuarto trimestre de 2024, sumaron US\$65,9 millones, cifra inferior a los ingresos reportados durante el cuarto trimestre de 2023, que totalizaron US\$50,8 millones, representando una disminución de 9,2%.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasios:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Potasio	MTon	695,0	543,1	152,0	28%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	270,8	279,1	(8,3)	(3)%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Potasio	MTon	166,4	112,5	53,9	48 %
Ingresos de Potasio	MMUS\$	65,9	50,8	15,1	30 %

Los volúmenes de ventas de potasio crecieron más del 28% en 2024 en comparación con 2023, impulsados por una fuerte demanda en mercados clave como Brasil, Europa e India. Estimamos que la demanda del mercado alcanzó aproximadamente 72 millones de toneladas métricas, respaldada por precios más bajos y un aumento en la oferta de Bielorrusia y Rusia.

Nuestras ventas de potasio superaron las expectativas debido a las ventas de sulfato de potasio de terceros, que fueron más altas de lo anticipado.

Para 2025, anticipamos una reducción significativa de aproximadamente el 50% en nuestros volúmenes de ventas de potasio debido a una menor producción en el Salar de Atacama. Esto está alineado con nuestro plan de reducir la extracción de salmuera, priorizando las salmueras con alto contenido de litio. Además, al priorizar la producción de cloruro de potasio como materia prima para aumentar la producción de nitrato de potasio en nuestra línea de negocio de NVE, habrá menos potasio disponible para ventas a terceros, lo que pasará a ser una prioridad menor.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Potasio representó el 2,6% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 alcanzaron US\$78,2 millones, un 55,4% menos que los US\$175,2 millones registrados durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Los ingresos de químicos industriales para el cuarto trimestre de 2024, alcanzaron US\$17,2 millones, disminuyendo en un 8,6% comparado con los US\$18,8 millones registrados en el cuarto trimestre de 2023.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		12M2024	12M2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	52,6	180,4	(127,9)	(71)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	78,2	175,2	(97,1)	(55)%

		4T2024	4T2023	2024/2023	
Nitratos Industriales	MTon	11,5	12,4	(0,9)	(7)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	17,2	18,8	(1,6)	(9)%

Los ingresos por productos químicos industriales durante el cuarto trimestre de 2024 fueron más bajos en comparación con los ingresos reportados para el mismo período del año anterior, debido a volúmenes de ventas significativamente más bajos que no fueron suficientes para compensar los precios más altos.

Para 2025, esperamos que los volúmenes de ventas se mantengan relativamente estables en comparación con 2024, con precios de mercado relativamente estables en los niveles actuales.

El margen bruto⁽³⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,3% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$28,3 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, un aumento en comparación con los US\$27,0 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$3.201,7 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, una disminución de 27,1% en comparación con US\$4.392,4 millones para el mismo periodo de 2023.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$186,0 millones (4,1% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2024, comparado con US\$175,8 millones (2,4% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2023.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024 totalizaron US\$93,9 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$15,7 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

Para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, el gasto por impuesto a las ganancias, incluyendo el efecto neto de los pagos relacionados al impuesto específico a la actividad minera en Chile aplicados a la explotación de litio por un monto total de US\$1.106,2 millones (ver Nota 1 abajo), alcanzaron US\$1.372,0 millones, comparado al gasto por impuesto a las ganancias de US\$787,3 millones durante los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

El gasto por impuesto a las ganancias, excluyendo el efecto neto de los ajustes contables por los pagos del impuesto específico a la actividad minera por la explotación de litio, alcanzaron US\$265,9 millones para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA ajustado para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2024, fue de US\$1.483,6 millones (margen EBITDA ajustado de 32,8%), comparado con US\$3.180,1 millones (margen EBITDA ajustado de 42,6%) para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2023.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2024 fue de US\$328,1 millones (margen EBITDA ajustado del 30,6%), en comparación con US\$427,6 millones (margen EBITDA ajustado del 32,6%) para el cuarto trimestre de 2023.

Notas:

(1) El Servicio de Impuestos Internos de Chile ("SII") ha pretendido ampliar la aplicación del impuesto específico a las actividades mineras en Chile a la extracción de litio, sustancia que no es concesionable por ley, y ha cobrado impuestos al 31 de diciembre de 2023 por un monto de US\$986,3 millones a nuestra subsidiaria SQM Salar SpA. (SQM Salar) por los ejercicios tributarios 2012 a 2023 (ejercicios comerciales 2011 a 2022) sobre esa base.

La Compañía ha reconocido un gasto por impuesto por US\$1.106,2 millones por el período de 2024 (US\$926,7 millones correspondientes a los ejercicios comerciales 2011 a 2022, US\$162,7 millones asociados al año comercial 2023 y US\$16,7 millones asociados al año comercial 2024), que corresponde al impacto que podría tener sobre las Reclamaciones la interpretación de la sentencia de la Corte de Apelaciones de Santiago. Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023,

la Compañía presenta cuentas por cobrar por impuestos no corrientes por US\$59,5 millones y US\$986,3 millones, respectivamente.

SQM mantiene su firme posición respecto de la aplicación errónea del impuesto específico a la actividad minera a la explotación de litio, sustancia no concesible por ley en Chile, lo cual había sido reconocido en el pasado por el propio SII, así como por el poderes ejecutivo, legislativo y judicial en Chile. SQM Salar continuará defendiendo activamente su posición en los Reclamaciones.

Para más información, consulte la Nota 21.3 de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024.

(2) Utilidad neta (pérdida) se refiere a la utilidad (pérdida) integral atribuible a las participaciones controladoras.

(3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	cuarto trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2024	2023	2024	2023
Resultado del ejercicio	122,6	205,9	(397,6)	2.019,7
(+) Gastos de depreciación y amortización	88,1	75,9	342,4	280,8
(+) Costos financieros	42,2	48,8	197,5	138,4
(+) Impuestos a las ganancias	70,9	68,0	1.372,0	787,3
EBITDA	323,7	398,5	1.514,4	3.226,2
(-) Otros ingresos	5,4	4,1	32,2	40,6
(-) Otras ganancias (pérdidas)	—	(2,5)	(2,1)	(2,3)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,7	1,5	11,0	0,6
(+) Otros gastos	(32,4)	(65,6)	(104,7)	(93,4)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(2,5)	2,4	(0,6)	0,2
(-) Ingresos financieros	31,1	37,0	103,6	122,7
(-) Diferencias de cambio	(7,6)	(6,1)	(8,6)	(22,3)
EBITDA Ajustado	328,0	427,6	1.483,6	3.180,1

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 31 de dic.</i> 2024	<i>Al 31 de dic.</i> 2023
Activos Corrientes Totales	5.578,4	5.866,1
Efectivo y equivalente al efectivo	1.377,9	1.041,4
Otros activos financieros corriente	1.079,6	1.325,8
Cuentas por Cobrar (1)	634,8	950,4
Inventarios	1.702,2	1.774,6
Otros	784,0	773,9
Activos No Corrientes Totales	5.917,1	5.839,4
Otros activos financieros no corrientes	60,7	248,3
Inversiones Empresas Relacionadas	585,8	86,4
Propiedad, planta y equipos	4.433,6	3.609,9
Otros activos no corrientes	837,0	1.894,8
Activos Totales	11.495,6	11.705,6
Pasivos corrientes total	2.218,8	2.351,1
Otros Pasivos financieros corrientes	1.163,5	1.256,5
Otros	1.055,3	1.094,6
Total Pasivos no corrientes	4.078,7	3.787,5
Otros pasivos financieros no corrientes	3.600,6	3.213,4
Otros	478,1	574,1
Patrimonio antes de interés minoritario	5.160,8	5.530,7
Interés Minoritario	37,2	36,2
Total Patrimonio	5.198,1	5.566,9
Total Pasivos y Patrimonio	11.495,6	11.705,6
Liquidez (2)	2,5	2,5

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>cuarto trimestre</i>		<i>Acumulado al 31 de diciembre</i>	
	2024	2023	2024	2023
Ingresos	1.073,8	1.311,6	4.528,8	7.467,5
Litio y Derivados	532,0	791,4	2.241,3	5.180,1
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	224,6	223,7	941,9	913,9
Yodo y Derivados	225,6	218,1	968,3	892,2
Potasio	65,9	50,8	270,8	279,1
Químicos Industriales	17,2	18,8	78,2	175,2
Otros Ingresos	8,6	8,7	28,3	27,0
Costo de Ventas	(780,0)	(910,9)	(3.201,7)	(4.392,4)
Ganancia Bruta	293,8	400,7	1.327,1	3.075,1
Gastos de Administración	(53,8)	(49,0)	(186,0)	(175,8)
Financial Expenses	(42,2)	(48,8)	(197,5)	(138,4)
Ingresos Financieros	31,1	37,0	103,6	122,7
Diferencias de cambio	(7,6)	(6,1)	(8,6)	(22,3)
Otros	(27,9)	(60,1)	(64,2)	(54,3)
Ganancias antes de Impuesto	193,5	273,8	974,4	2.807,0
Impuesto a las ganancias	(70,9)	(68,0)	(1.372,0)	(787,3)
Resultado antes de interés minoritario	122,6	205,9	(397,6)	2.019,7
Interés minoritario	(2,4)	(2,7)	(6,7)	(7,1)
Utilidad neta	120,1	203,2	(404,4)	2.012,7
Utilidad por acción (US\$)	0,42	0,71	(1,42)	7,05

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com

Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.