



Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS
SEIS MESES FINALIZADOS EL 30 DE JUNIO DE 2025

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025 por US\$2.079,3 millones en comparación con ingresos totales de US\$2.378,1 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025 fue de US\$226,0 millones o US\$0,79 por acción, comparado con una pérdida neta⁽²⁾ de US\$(655,9) millones o US\$(2,30) por acción para el mismo periodo del año pasado.
- Continuamos observando precios récord en yodo.
- Sólido entorno de precios en los negocios de NVE y Potasio.
- Aumento en los volúmenes de ventas para los próximos meses de la División Litio Internacional y finalización de la construcción de la refinería de Kwinana.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 20 de agosto de 2025 a las 12:00pm EDT (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: <https://register-conf.media-server.com/register/BI096c4f4e6f094d1db8eba9c6ed4a9bbd>

Webcast: <https://edge.media-server.com/mmc/p/2zir238k>

Santiago, Chile. 19 de agosto de 2025.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025** de US\$226,0 millones, US\$0,79 por acción, comparado con una pérdida¹ de US\$(655,9) millones (US\$2,30) por acción reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto⁽²⁾ alcanzó US\$558,3 millones (26,8% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025, menor que los US\$752,5 millones (31,6% de los ingresos) registrados en los seis meses terminados el 30 de junio de 2024. Los **Ingresos** totalizaron US\$2.079,3 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025, representando una disminución de 12,6% comparado con los US\$2.378,1 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

La Compañía también anunció una ganancia neta para el segundo trimestre de 2025 de US\$88,4 millones o US\$0,31 por acción, una disminución de 58,6% comparado con US\$213,6 millones o US\$0,75 por acción para el segundo trimestre de 2024. El margen bruto del segundo trimestre de 2025 alcanzó US\$253,6 millones, un 34,0% menor que los US\$383,9 millones reportados en el segundo trimestre de 2024. Los ingresos totalizaron US\$1.042,7 millones para el segundo trimestre de 2025, una disminución de 19,4% comparado con US\$1.293,6 millones del segundo trimestre de 2024.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, declaró: “Como se anticipó, durante el segundo trimestre, atravesamos un período de precios del litio más bajos que los observados en trimestres anteriores. En este contexto, algunos de los contratos vigentes alcanzaron los límites inferiores establecidos en estos, lo que afectó los volúmenes acordados. Como resultado, los volúmenes totales vendidos durante el segundo trimestre de este año fueron inferiores a los reportados en el primer trimestre, a pesar del crecimiento observado en el mercado. Dicho esto, ahora esperamos que los volúmenes de ventas de nuestras operaciones en el Salar de Atacama crezcan aproximadamente un 10% en comparación con el año pasado, a la vez que aumentamos nuestra proyección de ventas para nuestras operaciones en Australia.”

Continuó diciendo: “También nos complace anunciar que Covalent, nuestra empresa conjunta con Wesfarmers en Australia, ha finalizado la construcción de la refinería de Kwinana en Australia y ha obtenido el primer producto en julio con la calidad y el coste previstos. Se prevé que el período de puesta en marcha dure 18 meses y, una vez alcanzada su capacidad máxima,

¹ Incluye el ajuste contable por pagos relacionados con el impuesto minero específico para la explotación de litio realizado el 31 de marzo de 2024. Para más información vea la Nota 26 (g) y 21.3 de nuestros Estados Financieros Consolidados Intermedios.

se espera que el Proyecto de Litio Mt. Holland produzca aproximadamente 50.000 toneladas de hidróxido de litio para baterías al año, lo que contribuirá a la creciente demanda de vehículos eléctricos.”

El Sr Ramos agregó: “Mientras navegamos por la dinámica industria del litio, nos sentimos alentados por el sólido desempeño de nuestras otras líneas de negocio. Los ingresos y márgenes del yodo siguen creciendo gracias a un consumo saludable, que esperamos que se fortalezca aún más el próximo año, aunque aún no hemos visto, en general, una mayor oferta en el mercado. Y por último, pero no menos importante, nuestros negocios de fertilizantes han demostrado resiliencia de precios y una demanda estable.”

El CEO cerró su discurso diciendo: “Gracias a la diversidad de nuestros productos, estamos bien preparados para afrontar un entorno de precios volátil. Creemos firmemente que SQM está bien posicionada para aprovechar los sólidos fundamentos del mercado del litio, a la vez que continúa obteniendo resultados sólidos en nuestros otros negocios. Mantenemos una visión positiva para los próximos meses y años.”

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US\$948,1 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025, una disminución de 21,8% comparado con los US\$1.212,1 millones registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Los ingresos de litio y derivados del segundo trimestre de 2025 totalizaron US\$445,2 millones, una disminución del 33,0% en comparación a los US\$664,7 millones registrados en el segundo trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		6M2025	6M2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	108,1	95,7	12,3	13%
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	948,1	1.212,1	(264,0)	(22)%

División Litio Chile		6M2025	6M2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	104,0	95,7	8,3	9%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	925,5	1.212,1	(286,6)	(24)%

División Litio Internacional		6M2025	6M2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	4,1	—	—	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	22,6	—	—	—%

		2T2025	2T2024	2025/2024	
Litio y Derivados (Total)	MTon	53,1	52,3	0,8	2%
Ingresos Litio y Derivados (Total)	MMUS\$	445,2	664,7	(219,5)	(33)%

División Litio Chile		2T2025	2T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	51,7	52,3	(0,5)	(1)%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	438,1	664,7	(226,6)	(34)%

División Litio Internacional		2T2025	2T2024	2025/2024	
Litio y Derivados	MTon	1,3	—	—	—%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	7,1	—	—	—%

Durante el segundo trimestre, los precios del litio disminuyeron, revirtiendo la relativa estabilidad observada en el primer trimestre, alcanzando así el nivel mínimo en algunos de nuestros contratos, lo que resultó en menores volúmenes vendidos en algunos de ellos. A pesar de esto, prevemos que los volúmenes de venta de la operación del Salar de Atacama crezcan este año aproximadamente un 10% en comparación con 2024.

Seguimos observando un fuerte crecimiento de la demanda de litio en la mayoría de los mercados, especialmente en China, impulsado por la creciente adopción de la tecnología de baterías LFP. A pesar de esto, observamos precios más bajos en mayo y junio de este año. En las últimas semanas, hemos observado un cambio en la dinámica del mercado, con precios en aumento con respecto a lo observado durante el segundo trimestre de este año.

En Australia, los volúmenes de venta fueron menores que en el primer trimestre, según lo previsto. Anticipamos volúmenes significativamente mayores en el segundo semestre y, por lo tanto, actualizamos nuestra proyección de ventas para 2025 para nuestra División Internacional de Litio a aproximadamente 20.000 LCE.

La refinería de Kwinana finalizó su construcción y obtuvo el primer producto en especificaciones comerciales en julio. Prevemos un período de puesta en marcha de 18 meses para alcanzar una capacidad nominal de 50.000 toneladas de hidróxido de litio (25.000 toneladas atribuibles a SQM) para finales de 2026.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Litio y Derivados representó el 32,4% del margen consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

El margen bruto ajustado⁽³⁾ del segmento de Litio y Derivados para el segundo trimestre de 2025 fue del 21%.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025, totalizaron US\$472,6 millones, un leve aumento en comparación con los US\$468,2 millones reportados para los seis meses terminados 30 de junio de 2024.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el segundo trimestre de 2025, totalizaron US\$260,3 millones, casi plano comparado con los US\$260,5 millones reportados en el segundo trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2025	6M2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	481,9	471,7	10,2	2 %
Nitrato de Sodio	MTon	5,1	9,7	(4,6)	(47)%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	266,8	275,8	(9,0)	(3) %
Mezclas de Especialidad	MTon	123,2	108,9	14,3	13 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	86,9	77,3	9,5	12%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	472,6	468,2	4,3	0,9 %

		2T2025	2T2024	2025/2024	
Volúmenes Totales NVE	MTon	264,8	267,7	(3,0)	(1)%
Nitrato de Sodio	MTon	3,0	2,2	0,8	36%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	149,2	157,2	(8,0)	(5) %
Mezclas de Especialidad	MTon	69,1	66,0	3,1	5 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	43,4	42,2	1,2	3%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	260,3	260,5	(0,2)	(0,1)%

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Durante el segundo trimestre de 2025, tanto los volúmenes de ventas como los ingresos se mantuvieron estables en comparación con el mismo período del año anterior, lo que refleja la resiliencia de la demanda en nuestros mercados de cultivos especializados en Sudamérica, México, Estados Unidos y España. Los precios se mantuvieron sólidos, impulsados por la solidez de los precios del cloruro de potasio y la demanda sostenida de nitrato de potasio en regiones agrícolas clave.

Prevedemos que estas condiciones de mercado se mantengan durante el segundo semestre del año, por lo que esperamos precios y volúmenes relativamente estables durante el resto del año.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento NVE representó el 12,7% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

El margen bruto ajustado⁽³⁾ para el segmento NVE para el segundo trimestre fue de 17%.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025 totalizaron US\$526,3 millones, un incremento de 3,3% comparado con los US\$509,3 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el segundo trimestre de 2025, totalizaron US\$271,3 millones, un incremento de 0,8% en comparación con US\$ 269,2 millones registrados para el segundo trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		6M2025	6M2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	7,4	7,8	(0,5)	(6) %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	526,3	509,3	17,0	3,3 %

		2T2025	2T2024	2025/2024	
Yodo y Derivados	MTon	3,8	4,1	(0,3)	(8) %
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	271,3	269,2	2,1	0,8 %

En el segundo trimestre de 2025, el yodo y sus derivados continuaron arrojando resultados positivos, con precios que aumentaron más del 9% interanual y se mantuvieron estables en comparación con el trimestre anterior. El precio promedio de venta durante el trimestre alcanzó los US\$71,5 por kilogramo, impulsado por las condiciones restrictivas del mercado y la fuerte demanda de medios de contraste para radiología.

Prevedemos que los precios del mercado seguirán aumentando, ya que la industria espera la llegada de nueva oferta que aún no se ha introducido. A pesar de la sólida demanda del segmento de medios de contraste para radiología, anticipamos un crecimiento de la demanda en el mercado del yodo en 2025, inferior al 1% en comparación con 2024. Sin embargo, para 2026, prevedemos un mayor crecimiento de la demanda, impulsado no solo por los medios de contraste para radiología, sino también por otras aplicaciones como las pantallas LED/LCD y el nailon. Este aumento debería ir acompañado de la nueva oferta prevista, evitando así el exceso de inventario y apoyando la estabilidad continua de los precios.

Reafirmamos nuestra guía de ventas para 2025 en niveles similares a los observados en 2024 y continuamos haciendo todos los esfuerzos posibles para traer producción adicional tan pronto como el ducto de agua de mar esté listo, durante el segundo semestre de 2026.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento de yodo y derivados representó el 50,8% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

El margen bruto ajustado⁽³⁾ para el segmento de yodo y derivados para el segundo trimestre fue de 57%.

Potasio

Los ingresos de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025 totalizaron US\$82,9 millones, una cifra menor que los ingresos reportados durante los seis meses terminados el 31 de marzo de 2024 en que se reportaron US\$136,7 millones, representando una disminución del 39,3%.

Los ingresos de potasio para el segundo trimestre de 2025, sumaron US\$40,4 millones, una disminución de 44,7% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el segundo trimestre de 2024, en que totalizaron US\$ 73,1 millones.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		6M2025	6M2024	2025/2024	
Potasio	MTon	186,1	352,9	(166,9)	(47)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	82,9	136,7	(53,8)	(39)%

		2T2025	2T2024	2025/2024	
Potasio	MTon	85,3	189,5	(104,3)	(55)%
Ingresos de Potasio	MMUS\$	40,4	73,1	(32,7)	(45)%

Los volúmenes de venta de potasio disminuyeron un 55% interanual, en línea con nuestra proyección de una reducción cercana al 50%, ya que seguimos limitando significativamente la extracción de salmuera del Salar de Atacama.

A pesar del impacto en los ingresos por la disminución de los volúmenes de venta, los precios promedio obtenidos fueron casi un 23% superiores a los del mismo período del año anterior y un 12% superiores a los del primer trimestre, alcanzando aproximadamente US\$470 por tonelada. Prevemos que estas condiciones persistan, y que los precios del cloruro de potasio se mantendrían relativamente estables durante el resto del año.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Potasio representó el 1,5% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

El margen bruto ajustado⁽³⁾ para el segmento de Potasio para el segundo trimestre fue de 11%.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025 alcanzaron US\$38,0 millones, un 10,3% menos que los US\$42,4 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Los ingresos de químicos industriales para el segundo trimestre de 2025, alcanzaron US\$19,2 millones, disminuyendo en un 6,5% comparado con los US\$20,5 millones registrados en el segundo trimestre de 2024.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		6M2025	6M2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	26,1	28,4	(2,3)	(8)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	38,0	42,4	(4,4)	(10)%

		2T2025	2T2024	2025/2024	
Nitratos Industriales	MTon	13,1	13,9	(0,8)	(6)%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	19,2	20,5	(1,3)	(7)%

En el segundo trimestre de 2025, el volumen de ventas fue un 6% menor en comparación con el mismo período del año anterior. Sin embargo, preveemos que el volumen se mantenga relativamente estable trimestre tras trimestre, gracias a un entorno de mercado estable y precios estables.

El margen bruto⁽²⁾ para el segmento Químicos Industriales representó el 2,6% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

El margen bruto ajustado⁽³⁾ para el segmento de Químicos Industriales para el segundo trimestre fue de 39%.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros fertilizantes Commodity y Otros ingresos alcanzaron US\$11,4 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025, un aumento en comparación con los US\$9,5 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US\$1.521,0 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025, una disminución de 6,4% en comparación con US\$1.625,7 millones para el mismo periodo de 2024.

Durante el segundo trimestre de este año la compañía concluyó negociaciones colectivas con sus sindicatos, alcanzando un acuerdo de 3 años que tuvo un impacto único en el costo de ventas de aproximadamente US\$50 millones.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$91,0 millones (4,4% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025, comparado con US\$83,7 millones (3,5% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2024.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025 totalizaron US\$58,6 millones, comparado con gastos financieros netos de US\$52,7 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025 ascendió a US\$131,0 millones, en comparación con los US\$1.241,2 millones del mismo período de 2024. Esta mayor cifra en 2024 refleja un ajuste contable extraordinario relacionado con el tratamiento del impuesto minero específico, tras la decisión del Directorio de la Compañía de alinearse con la metodología aplicada por el Servicio de Impuestos Internos (SII) de Chile.

Para más información sobre el gasto por impuestos, consulte la Nota 26, apartado (g) de nuestros Estados Financieros Consolidados Intermedios. Puede encontrar información adicional sobre las reclamaciones legales y los tratamientos fiscales en la Nota 21.3.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA ajustado para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025, fue de US\$667,5 millones (margen EBITDA ajustado de 32,1%), comparado con US\$830,1 millones (margen EBITDA ajustado de 34,9%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2024.

El EBITDA ajustado para el segundo trimestre de 2025 fue de US\$307,9 millones (margen EBITDA ajustado del 29,5%), en comparación con US\$426,6 millones (margen EBITDA ajustado del 33,0%) para el segundo trimestre de 2024.

Notas:

(2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(3) El Margen bruto ajustado de cada segmento de negocio se calcula utilizando la Ganancia bruta ajustada. La ganancia bruta ajustada para el segundo trimestre de 2025 es de \$303 millones. Esto se calcula tras sumar el efecto único de US\$50 millones (mencionado en la sección Costo de Ventas) a la Ganancia bruta.

(4) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo Trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2025	2024	2025	2024
Resultado del ejercicio	89,4	214,8	227,7	(653,9)
(+) Gastos de depreciación y amortización	102,0	88,0	200,2	161,3
(+) Costos financieros	45,3	54,4	99,2	101,3
(+) Impuestos a las ganancias	57,6	72,4	131,0	1.241,2
EBITDA	294,2	429,6	658,1	849,9
(-) Otros ingresos	3,0	1,3	4,4	2,6
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(6,6)	(0,1)	(7,7)	(2,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	1,3	2,3	4,2	6,9
(+) Otros gastos	(36,4)	(26,9)	(53,0)	(43,1)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,2	0,9	0,1	1,5
(-) Ingresos financieros	21,0	22,2	40,7	48,5
(-) Diferencias de cambio	3,7	3,3	2,0	5,6
EBITDA Ajustado	307,9	426,6	667,5	830,0

Estados Consolidados de Posición Financiera

<i>(US\$ millions)</i>	<i>Al 30 de junio</i> 2025	<i>Al 31 de dic.</i> 2024
Activos Corrientes Totales	5.487,7	5.707,6
Efectivo y equivalente al efectivo	1.565,6	1.377,9
Otros activos financieros corriente	667,2	1.079,6
Cuentas por Cobrar (1)	718,0	634,8
Inventarios	1.851,1	1.831,4
Otros	685,8	783,8
Activos No Corrientes Totales	6.036,2	5.787,9
Otros activos financieros no corrientes	62,2	60,7
Inversiones Empresas Relacionadas	629,7	585,8
Propiedad, planta y equipos	4.525,8	4.304,4
Otros activos no corrientes	818,5	837,0
Activos Totales	11.523,9	11.495,5
Pasivos corrientes total	1.881,5	2.218,8
Otros Pasivos financieros corrientes	903,9	1.163,5
Otros	977,6	1.055,3
Total Pasivos no corrientes	4.248,9	4.078,7
Otros pasivos financieros no corrientes	3.775,0	3.600,6
Otros	473,9	478,1
Patrimonio antes de interés minoritario	5.353,9	5.160,8
Interés Minoritario	39,7	37,2
Total Patrimonio	5.393,7	5.198,1
Total Pasivos y Patrimonio	11.524,0	11.495,6
Liquidez (2)	2,9	2,6

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US\$)	<i>segundo trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2025	2024	2025	2024
Ingresos	1.042,7	1.293,6	2.079,3	2.378,1
Litio y Derivados	445,2	664,7	948,1	1.212,1
Nutrición Vegetal de Especialidad ⁽¹⁾	260,3	260,5	472,6	468,2
Yodo y Derivados	271,3	269,2	526,3	509,3
Potasio	40,4	73,1	82,9	136,7
Químicos Industriales	19,2	20,5	38,0	42,4
Otros Ingresos	6,3	5,7	11,4	9,5
Costo de Ventas	(789,1)	(909,7)	(1.521,0)	(1.625,7)
Ganancia Bruta	253,6	383,9	558,3	752,5
Gastos de Administración	(47,6)	(45,3)	(91,0)	(83,7)
Financial Expenses	(45,3)	(54,4)	(99,2)	(101,3)
Ingresos Financieros	21,0	22,2	40,7	48,5
Diferencias de cambio	3,7	3,3	2,0	5,6
Otros	(38,5)	(22,5)	(52,0)	(34,3)
Ganancias antes de Impuesto	147,0	287,2	358,7	587,4
Impuesto a las ganancias	(57,6)	(72,4)	(131,0)	(1.241,2)
Resultado antes de interés minoritario	89,4	214,8	227,7	(653,9)
Interés minoritario	(1,0)	(1,2)	(1,8)	(2,1)
Utilidad neta	88,4	213,6	226,0	(655,9)
Utilidad por acción (US\$)	0,31	0,75	0,79	(2,30)

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- División Litio Chile: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com
- División Litio Internacional: Diana Wearing Smith / diana.wearingsmith@sqm.com
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre la compleción e implementación de la asociación propuesta con Codelco, el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.