Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS SEIS MESES FINALIZADOS EL 30 DE JUNIO DE 2026

Puntos destacados:

- SQM reportó ingresos totales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026 por US$4.228,5 millones en comparación con ingresos totales de US$2.079,3 millones para el mismo periodo del año pasado.
- La utilidad neta para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 fue de US$1.024,7 millones o US$3,59 por acción, comparado con US$225,9 millones o US$0,79 por acción para el mismo periodo del año pasado.
- En litio: volumen de ventas trimestral récord, superando las 84 mil toneladas métricas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE).
- En yodo: precio de venta récord y récord de ingresos trimestrales.
- En Nutrición Vegetal de Especialidad: sólidos volúmenes de venta y un precio de venta robusto.
- Durante el primer semestre de 2026, SQM y sus filiales devengaron más de US$1.600 millones en pagos al Estado de Chile.[i]

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el miércoles 19 de agosto de 2026 a las 12:00pm EDT (12:00pm hora de Chile).

Link para participar: https://register-conf.media-server.com/register/BI3e9715a0ab7b4208a6ae898954f0797b

Webcast: https://edge.media-server.com/mmc/p/s7toz78m

Santiago, Chile - 18 de agosto de 2026 - Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidad neta para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026** de US$1.024,7 millones o US$3,59 por acción, un aumento de 353,5% comparado con US$225,9 millones o US$0,79 por acción reportados para el mismo periodo del año pasado.

El margen bruto[(2)] alcanzó US$2.038,6 millones (48,2% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, un 267,2% mayor que los US$555,2 millones (26,7% de los ingresos) registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025. **Los ingresos** totalizaron US$4.228,5 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, representando un aumento de 103,4% comparado con los US$2.079,3 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

La Compañía también anunció una utilidad neta para el segundo trimestre de 2026 de US$660,0 millones o US$2,31 por acción, un aumento de 646,4% comparado con US$88,4 millones o US$0,31 por acción para el segundo trimestre de 2025. El margen bruto del segundo trimestre de 2026 alcanzó US$1.260,0 millones, un 398,1% mayor que los US$253,0 millones reportados en el segundo trimestre de 2025. Los ingresos totalizaron US$2.468,4 millones para el segundo trimestre de 2026, un aumento de 136,7% comparado con US$1.042,7 millones del segundo trimestre de 2025.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, señaló: “Me complace presentar los resultados de SQM correspondientes al segundo trimestre. Al concluir la primera mitad del año y de cara al resto de 2026, me siento alentado por el sólido desempeño que hemos logrado en nuestras principales líneas de negocio.”

Agregó: “En litio, alcanzamos un récord de volúmenes de ventas trimestrales de más de 84 mil toneladas métricas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE) provenientes de nuestras operaciones de litio en Chile, a través de Nova Andino Litio[ii], y en Australia, a través de Covalent Lithium[iii]. Tal como anticipamos en nuestro reporte de resultados anterior, los precios aumentaron durante el segundo trimestre, impulsados por una demanda de mercado más sólida de lo esperado.

[i]Incluye los impuestos corporativos a la renta y los impuestos específicos a la minería devengados (parte de los cuales ya han sido pagados), así como los pagos relacionados con los contratos con Corfo, tales como el pago de arrendamiento (pagado trimestralmente), y otros pagos devengados a gobiernos locales (pagados anualmente) en virtud de dichos contratos. Este monto no incluye el dividendo devengado por ser pagado a Codelco.
[ii]Nova Andino Litio (Novandino) es la empresa conjunta entre SQM y Codelco.
[iii]Covalent Lithium es la sociedad conjunta (joint venture) entre SQM y Wesfarmers Limited.

Ahora esperamos que la demanda mundial de litio supere las 2.1 millones de toneladas métricas en 2026, lo que refuerza aún más nuestra confianza en los sólidos fundamentos de largo plazo de este mercado."

Continuó: "En Chile, Novandino alcanzó un hito importante con la presentación de la documentación ambiental y técnica para el proyecto Salar Futuro, que representa una parte fundamental de nuestra estrategia de largo plazo en el Salar de Atacama y de nuestra ambición de continuar aumentando la producción de litio mientras reducimos significativamente la huella ambiental de nuestras operaciones."

El Sr. Ramos agregó: "En Australia, junto con nuestro socio, Wesfarmers Limited, anunciamos recientemente la expansión de la mina y planta concentradora Mt. Holland. Se espera que este proyecto duplique la capacidad de producción de concentrado de espodumeno, con el inicio de la producción proveniente de la expansión previsto para 2030."

"Estas inversiones reflejan nuestra visión de largo plazo para el mercado del litio. Seguimos enfocados en desarrollar operaciones competitivas y rentables que posicionen a SQM para capturar el importante crecimiento que esperamos de la transición energética durante la próxima década. Durante el primer semestre de este año, SQM y sus filiales devengaron en pagos más de US$1.600 millones al Estado de Chile."

El CEO añadió: "En cuanto al yodo, nuevamente obtuvimos sólidos resultados, respaldados por precios favorables y una robusta demanda de mercado. La demanda continúa siendo impulsada principalmente por los medios de contraste para rayos X, que siguen siendo la mayor aplicación de yodo, la cual es complementada por una creciente demanda de placas polarizantes utilizadas en pantallas LCD y un consumo estable proveniente de las industrias farmacéutica, de biocidas y de otras aplicaciones industriales. También seguimos observando desarrollos prometedores a largo plazo en áreas como la electrónica, las celdas solares de perovskita y los refrigerantes de próxima generación, que aún se encuentran en etapas tempranas y todavía no representan una participación significativa de la demanda. Por otra parte, la puesta en marcha de la tubería de agua de mar continúa avanzando, proporcionándonos una mayor flexibilidad operacional y contribuyendo a la optimización de nuestras capacidades productivas"

El Sr. Ramos concluyó: "Finalmente, nuestro negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad registró otro sólido trimestre, sustentado en el impulso positivo alcanzado durante el trimestre anterior. Nuestra posición como proveedor confiable y bien preparado nos permitió aprovechar oportunidades comerciales adicionales en un contexto de restricciones de oferta en ciertos mercados."

Proyecto Salar Futuro

En julio, Novandino presentó la documentación ambiental y técnica requerida para el desarrollo del proyecto Salar Futuro en el Salar de Atacama, marcando un hito importante tras más de cinco años de preparación y desarrollo.

Sujeto a las aprobaciones correspondientes, Salar Futuro representa la siguiente etapa en la transformación de nuestras operaciones en Chile. El proyecto contempla una inversión de aproximadamente US$3.000 millones, a ejecutarse durante un período aproximado de siete años, una vez obtenidas las aprobaciones pertinentes. Actualmente, se espera que la fase de mayor intensidad de inversión ocurra durante el tercer y cuarto año de desarrollo.

Salar Futuro combina una serie de tecnologías y mejoras a nuestros procesos productivos existentes, incluyendo mayores tasas de recuperación. Estas tecnologías han sido ampliamente probadas, y algunas ya se encuentran en operación en nuestra Planta Química de Litio, proporcionando una sólida base tecnológica para el proyecto. Salar Futuro ha sido diseñado para reducir significativamente la huella ambiental de nuestras operaciones, incluyendo la eliminación del uso de agua continental en el proceso productivo del Salar de Atacama, así como la utilización de fuentes de energía renovable.

Actualización del Programa de Inversiones

Esperamos que los gastos de capital (capex) sean de aproximadamente US$3.000 millones durante el período de tres años comprendido entre 2026 y 2028. La distribución estimada es la siguiente: aproximadamente un 60% para Novandino, un 20% para la división Yodo- Nutrición Vegetal, y un 20% para la división Litio Internacional. Esta estimación incluye aproximadamente US$300 millones anuales en inversiones de mantenimiento para toda la compañía.

Análisis por Segmentos de Negocio

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados totalizaron US$2.964,8 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, un aumento de 212,7% comparado con los US$948,1 millones registrados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de litio y derivados del segundo trimestre de 2026 totalizaron US$1.779,2 millones, un aumento del 299,7% en comparación a los US$445,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento Litio y Derivados representó el 78% del margen consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Litio y Derivados:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	153,1	108,1	45,1	42 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	**MMUS$**	**2.964,8**	**948,1**	**2.016,7**	**213 %**

Novandino		***6M2026***	***6M2025***	***2026/2025***	
Litio y Derivados	*MTon (LCE)**	*138,2*	*104,0*	*34,2*	*33 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***2.764,7***	***925,5***	***1.839,2***	***199 %***

División Litio Internacional (**)		***6M2026***	***6M2025***	***2026/2025***	
Concentrado de Espodumeno (SC6%)	*MTon*	*86,1*	*27,3*	*58,8*	*215 %*
Hidróxido de Litio	*MTon (LCE)**	*2,1*	*—*	*2,1*	*— %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***200,1***	***22,6***	***177,5***	***785 %***

Nota: Los volúmenes totales de ventas en LCE de la División Internacional de Litio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 fueron de aproximadamente 14,9 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión para concentrado de espodumeno al 6% de 6,74x.

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Litio y Derivados	MTon (LCE)*	84,1	53,1	31,0	59 %
Ingresos Litio y Derivados (Total)	**MMUS$**	**1.779,2**	**445,2**	**1.334,0**	**300 %**

Novandino		***2T2026***	***2T2025***	***2026/2025***	
Litio y Derivados	*MTon (LCE)**	*75,8*	*51,7*	*24,1*	*47 %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***1.654,4***	***438,1***	***1.216,2***	***278 %***

División Litio Internacional (**)		***2T2026***	***2T2025***	***2026/2025***	
Concentrado de Espodumeno (SC6%)	*MTon*	*48,0*	*9,0*	*38,9*	*431 %*
Hidróxido de Litio	*MTon (LCE)**	*1,2*	*—*	*1,2*	*— %*
Ingresos Litio y Derivados	***MMUS$***	***124,9***	***7,1***	***117,8***	***1666 %***

Nota: El volumen total de ventas en LCE de la División Internacional de Litio correspondiente al segundo trimestre de 2026 fue de aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas, utilizando un factor de conversión para concentrado de espodumeno al 6% de 6,74x.

*LCE = Carbonato de Litio Equivalente
** Corresponde solo a la parte atribuible a SQM

Durante el segundo trimestre, el volumen total de ventas de litio superó las 84,1 mil toneladas métricas de LCE, de las cuales aproximadamente 75,8 mil toneladas métricas provinieron de nuestras operaciones en Chile a través de Novandino y aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas de nuestras operaciones en Australia.

- Novandino

Los volúmenes de ventas fueron sólidos durante el segundo trimestre, impulsados por una fuerte demanda del mercado de sistemas de almacenamiento de energía (BESS), de rápido crecimiento, lo que ayudó a compensar un crecimiento más lento de lo esperado en el mercado de vehículos eléctricos a batería (BEV).

Seguimos aumentando la flexibilidad de nuestra producción e impulsando la innovación en nuestras operaciones existentes. En Chile, estamos convirtiendo nuestra planta de hidróxido de litio en una instalación de doble propósito, capaz de producir carbonato de litio o hidróxido de litio, según las condiciones del mercado. Se espera que esta conversión esté finalizada a mediados de 2027. Para 2026, esperamos producir entre 280.000 y 290.000 toneladas métricas de LCE, mediante una combinación del procesamiento de cloruro de litio en Chile y el refinamiento de sulfato de litio en China, y proyectamos superar las 300.000 toneladas métricas de capacidad de producción hacia fines de 2027.

Durante los últimos cinco años, hemos incorporado nuevas rutas y procesos productivos, incluyendo la producción de sulfato de litio en el Salar de Atacama y la recompresión mecánica de vapor en nuestra Planta Química de Litio, además de realizar extensas pruebas de tecnologías avanzadas como la nanofiltración y la extracción por solventes. Esta experiencia y desarrollo tecnológico constituyen una base importante para la implementación de la hoja de ruta de Salar Futuro.

El precio promedio realizado de venta de litio de Novandino durante el segundo trimestre fue de aproximadamente US$21,8 por kilogramo, lo que representa un incremento de casi un 23% en comparación con el primer trimestre de 2026 y de cerca de un 160% respecto del mismo período del año anterior. Considerando las condiciones actuales del mercado, esperamos que los precios del litio se mantengan relativamente estables durante el tercer trimestre.

- División Litio Internacional:

Nuestras operaciones en Australia también registraron sólidos volúmenes de ventas durante el segundo trimestre, con la mina y planta concentradora Mt. Holland operando a plena capacidad. Los volúmenes de venta alcanzaron aproximadamente 8,3 mil toneladas métricas de LCE, compuestas mayoritariamente por concentrado de espodumeno, además de algunos volúmenes de hidróxido de litio provenientes de la refinería de Kwinana y de acuerdos de maquila (tolling) en China.

En julio, junto con nuestro socio, Wesfarmers Limited, en Mt. Holland, anunciamos la expansión de la mina y la planta concentradora. Se espera que el proyecto requiera una inversión atribuible a SQM de aproximadamente US$450–500 millones entre 2026 y 2029, y que duplique la capacidad de producción de concentrado de espodumeno hasta aproximadamente 350 mil toneladas métricas (SC 6%) anuales atribuibles a SQM. Se espera que la producción proveniente de esta expansión comience durante 2030.

Mientras tanto, esperamos que la mina y la planta concentradora continúen operando a plena capacidad, optimizando la asignación de materia prima entre la refinería de Kwinana y otras alternativas de conversión, de acuerdo con las condiciones de mercado.

Nuestro precio promedio realizado de venta de espodumeno durante el segundo trimestre alcanzó aproximadamente US$2.048 por tonelada métrica, aumentando más de un 40% respecto del primer trimestre de 2026 y más de 160% en comparación con el mismo período del año anterior.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, totalizaron US$562,0 millones, un aumento en comparación con los US$472,6 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para del segundo trimestre de 2026, totalizaron US$322,9 millones, un aumento con los US$260,3 millones reportados en el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento NVE representó el 6% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	**MTon**	**535,3**	**481,9**	**53,3**	**11 %**
Nitrato de Sodio	*MTon*	4,9	5,1	(0,2)	(4) %
Nitrato de Potasio	*MTon*	294,1	266,8	27,3	10 %
Mezclas de Especialidad	*MTon*	131,7	123,2	8,5	7 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	*MTon*	104,6	86,9	17,7	20 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	**MMUS$**	**562,0**	**472,6**	**89,4**	**19 %**

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Volúmenes Totales NVE	**MTon**	**302,8**	**264,8**	**38,0**	**14 %**
Nitrato de Sodio	*MTon*	2,5	3,0	(0,5)	(17) %
Nitrato de Potasio	*MTon*	167,0	149,2	17,8	12 %
Mezclas de Especialidad	*MTon*	72,8	69,1	3,7	5 %
Otros Fertilizantes de Especialidad (*)	*MTon*	60,4	43,4	17,1	39 %
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	**MMUS$**	**322,9**	**260,3**	**62,6**	**24 %**

*Incluye la comercialización de otros fertilizantes de especialidad.

Tal como anticipamos en el trimestre anterior, durante el segundo trimestre continuamos observando incrementos tanto en los precios de venta como en los volúmenes comercializados, con un precio promedio realizado superando los US$1.060 por tonelada métrica. Asimismo, seguimos esperando que los volúmenes de ventas del año completo aumenten aproximadamente un 10% en comparación con 2025.

El aumento de los volúmenes y precios de venta durante el trimestre estuvo impulsado principalmente por restricciones de oferta en ciertos mercados, en particular por una menor disponibilidad de productos provenientes de China y por otras disrupciones menores derivadas del conflicto en Medio Oriente. Esperamos que estas condiciones de mercado se normalicen gradualmente hacia fines de año.

Al mismo tiempo, sobre la base de la dinámica de mercado observada durante los últimos meses, la demanda de nitrato de potasio ha demostrado ser más resiliente de lo que anticipábamos inicialmente. Actualmente estamos proyectamos que el mercado de nitrato de potasio se debería mantener relativamente estable durante 2026.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026 totalizaron US$578,1 millones, un incremento de 9,9% comparado con los US$526,3 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos por ventas de yodo y derivados para el segundo trimestre de 2026, totalizaron US$302,2 millones, un incremento de 11,4% en comparación con US$ 271,3 millones registrados para el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento de Yodo y Derivados representó el 16% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Yodo y Derivados:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	7,9	7,4	0,6	**8 %**
Ingresos de Yodo y Derivados	**MMUS$**	**578,1**	**526,3**	**51,9**	**10 %**

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Yodo y Derivados	MTon	4,1	3,8	0,3	**9 %**
Ingresos de Yodo y Derivados	**MMUS$**	**302,2**	**271,3**	**30,9**	**11 %**

El negocio de yodo y derivados registró otro sólido trimestre, con un aumento de 8% en los volúmenes de venta y de 11% en los ingresos en comparación con el mismo período del año anterior. Nuestro precio promedio realizado de venta, reflejando nuestra combinación de productos y de contratos de largo plazo y ventas spot, aumentó aproximadamente 2,6% respecto al mismo período del año anterior, alcanzando un máximo histórico de aproximadamente US$73,4 por kilogramo.

La actividad comercial se mantuvo sólida durante el segundo trimestre y esperamos que la demanda continúe siendo robusta. Sin embargo, anticipamos que nuestros volúmenes de venta podrían moderarse hacia fines de año, a medida que ingrese al mercado una mayor oferta proveniente de productores terceros.

Mientras tanto, seguimos enfocados en optimizar nuestras operaciones y mantener la flexibilidad productiva. Con el sistema de impulsión de agua de mar actualmente en fase de puesta en marcha, contamos con la capacidad de producir yodo y derivados en cuatro operaciones distintas, lo que nos permite optimizar la producción a lo largo de nuestra base de activos, mejorar eficiencias de costos e incrementar la capacidad productiva si las condiciones de mercado así lo requieren. Estimamos que este año podríamos producir alrededor de 15.500 toneladas métricas de yodo.

Potasio

Los ingresos de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 totalizaron US$75,6 millones, una disminución de 8,8% en comparación con los US$82,9 millones reportados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de potasio para el segundo trimestre de 2026, sumaron US$41,2 millones, un aumento de 1,9% respecto a los ingresos reportados en este segmento en el segundo trimestre de 2025, en que totalizaron US$ 40,4 millones.

El margen bruto[(1)] para el segmento Potasio representó el 0,5% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Potasio:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Potasio	MTon	148,9	186,1	(37,1)	**(20)%**
Ingresos de Potasio	**MMUS$**	**75,6**	**82,9**	**(7,3)**	**(9)%**

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Potasio	MTon	79,8	85,3	(5,4)	**(6)%**
Ingresos de Potasio	**MMUS$**	**41,2**	**40,4**	**0,8**	**2 %**

Los volúmenes de venta de potasio disminuyeron aproximadamente un 6% en comparación con el mismo período del año anterior durante el segundo trimestre, mientras que los ingresos aumentaron levemente, reflejando principalmente mayores

ingresos provenientes de actividades de comercialización de sulfato de potasio (SOP) en un contexto de condiciones más ajustadas en el mercado global de fertilizantes relacionadas con el conflicto en Medio Oriente.

De cara al futuro, esperamos continuar reduciendo los volúmenes de venta de cloruro de potasio (KCl) a medida que aumente la producción de litio en el Salar de Atacama, mantenemos un enfoque flexible respecto de las actividades de comercialización de SOP, en función de las condiciones de mercado predominantes y las oportunidades comerciales disponibles.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 alcanzaron US$38,4 millones, un 1% mayor que los US$38,0 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Los ingresos de químicos industriales para el segundo trimestre de 2026, alcanzaron US$19,5 millones, más de 1,9% comparado con los US$19,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2025.

El margen bruto[(1)] para el segmento Químicos Industriales representó el 1% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026.

Volúmenes de ventas e Ingresos de Químicos Industriales:

		6M2026	6M2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	26,4	26,1	**0,3**	**1%**
Ingresos de Químicos Industriales	**MMUS$**	**38,4**	**38,0**	**0,4**	**1%**

		2T2026	2T2025	2026/2025	
Nitratos Industriales	MTon	13,4	13,1	**0,3**	**3%**
Ingresos de Químicos Industriales	**MMUS$**	**19,5**	**19,2**	**0,4**	**2%**

Esperamos que esta línea de negocios continúe siguiendo una tendencia similar a la observada durante los últimos dos años, con un crecimiento interanual moderado y sostenido, junto con precios de mercado relativamente estables.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US$9,6 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, un decrecimiento en comparación con los US$11,4 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas fue de US$2.189,9 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, un aumento de 43,7% en comparación con US$1.524,1 millones para el mismo periodo de 2025.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración totalizaron US$101,3 millones (2,4% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2026, comparado con US$91,0 millones (4,4% de los ingresos) para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2025.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 totalizaron US$48,9 millones, comparado con gastos financieros netos de US$58,6 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Gastos por Impuesto a las Ganancias

El gasto por impuesto a la renta para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026 ascendió a US$738,3 millones, en comparación con los US$131,0 millones del mismo período de 2025.

EBITDA Ajustado[(2)]

El EBITDA ajustado para los seis meses terminados el 30 de junio de 2026, alcanzó US$2.154,8 millones (margen EBITDA ajustado de 51,0%), comparado con US$665,1 millones (margen EBITDA ajustado de 32,0%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2025.

Notas:

(1) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

(2) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

Reconciliación de EBITDA

(en millones de US$)	*Segundo Trimestre*		*Acumulado al 30 de junio*	
	2026	**2025**	**2026**	**2025**
Resultado del ejercicio	**719,2**	**89,4**	**1.122,1**	**227,7**
(+) Gastos de depreciación y amortización	110,2	102,4	217,5	200,8
(+) Costos financieros	56,2	45,3	109,9	99,2
(+) Impuestos a las ganancias	454,4	57,6	738,3	131,0
EBITDA	**1.340,1**	**294,6**	**2.187,8**	**658,7**
(-) Otros ingresos	9,2	3,0	12,3	4,4
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(0,1)	(0,9)	(0,1)	(1,1)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	(2,7)	(3,7)	(1,3)	0,6
(+) Otros gastos	(14,2)	(36,4)	(25,1)	(53,0)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	0,2	0,2	(0,8)	0,1
(-) Ingresos financieros	34,2	21,0	61,1	40,7
(-) Diferencias de cambio	(4,4)	3,7	(13,1)	2,0
EBITDA Ajustado	**1.317,8**	**307,7**	**2.154,8**	**665,1**

*Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.

Estados Consolidados de Posición Financiera

(En millones de US$)	*Al 30 de jun.* **2026**	*Al 31 de dic.* **2025**
Activos Corrientes Totales	**7.658,7**	**5.780,5**
Efectivo y equivalente al efectivo	3.376,8	1.750,3
Otros activos financieros corriente	975,9	976,6
Cuentas por Cobrar [1]	1.058,6	685,9
Inventarios	1.897,9	1.803,5
Otros	349,6	564,2
Activos No Corrientes Totales	**8.989,4**	**8.724,5**
Otros activos financieros no corrientes	90,4	76,2
Inversiones Empresas Relacionadas	642,9	631,2
Propiedad, planta y equipos	4.991,7	4.839,5
Otros activos no corrientes	3.264,5	3.177,5
Activos Totales	**16.648,1**	**14.505,0**
Pasivos corrientes total	**2.939,7**	**1.768,8**
Otros Pasivos financieros corrientes	425,7	470,8
Otros	2.514,0	1.298,1
Total Pasivos no corrientes	**5.032,0**	**4.682,2**
Otros pasivos financieros no corrientes	4.790,7	4.220,6
Otros	241,2	461,7
Patrimonio antes de interés minoritario	6.311,1	5.691,3
Interés Minoritario	2.365,3	2.362,6
Total Patrimonio	**8.676,4**	**8.053,9**
Total Pasivos y Patrimonio	**16.648,1**	**14.505,0**
Liquidez [2]	2,61	3,27

(1) Cuentas por cobrar + cuentas por cobrar de entidades relacionadas
(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados Consolidado

(En millones de US$)	*Segundo Trimestre*		*Acumulado al 30 de junio*	
	2026	**2025**	**2026**	**2025**
Ingresos	**2.468,4**	**1.042,7**	**4.228,5**	**2.079,3**
Litio y Derivados	1.779,2	445,2	2.964,8	948,1
Nutrición Vegetal de Especialidad [1]	322,9	260,3	562,0	472,6
Yodo y Derivados	302,2	271,3	578,1	526,3
Potasio	41,2	40,4	75,6	82,9
Químicos Industriales	19,5	19,2	38,4	38,0
Otros Ingresos	3,3	6,3	9,6	11,4
Costo de Ventas	**(1.208,4)**	**(789,7)**	**(2.189,9)**	**(1.524,1)**
Ganancia Bruta	**1.260,0**	**253,0**	**2.038,6**	**555,2**
Gastos de Administración	(52,4)	(47,6)	(101,3)	(91,0)
Financial Expenses	(56,2)	(45,3)	(109,9)	(99,2)
Ingresos Financieros	34,2	21,0	61,1	40,7
Diferencias de cambio	(4,4)	3,7	(13,1)	2,0
Otros	(7,5)	(37,9)	(14,9)	(49,0)
Ganancias antes de Impuesto	**1.173,6**	**147,0**	1.860,4	358,7
Impuesto a las ganancias	**(454,4)**	**(57,6)**	(738,3)	(131,0)
Resultado antes de interés minoritario	**719,2**	**89,4**	**1.122,1**	**227,7**
Interés minoritario	(59,2)	(1,0)	(97,4)	(1,8)
Utilidad neta	**660,0**	**88,4**	**1.024,7**	**225,9**
Utilidad por acción (US$)	2,31	0,31	3,59	0,79

*Las cifras de 2025 relacionadas con el costo de ventas, otros ingresos (gastos) y la participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos (JV) fueron actualizadas debido a la aplicación de distintos métodos contables para este período.

(1) Incluye otros fertilizantes de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

- Gerardo Illanes / gerardo.illanes@sqm.com
- Isabel Bendeck / isabel.bendeck@sqm.com
- Megan Suitor / megan.suitor@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

- Novandino: Ignacia Lopez / ignacia.lopez@novandino.com
- División Litio Internacional: Gonzalo Colazo / gonzalo.colazo@sqm.com
- División Yodo-Nutrición Vegetal: Carolina Guzman / carolina.guzman@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones o declaraciones prospectivas según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Ejemplos de declaraciones prospectivas incluyen, entre otras, declaraciones que hacemos sobre el desarrollo del Proyecto Salar Futuro, los gastos de capital de la Compañía, las fuentes de financiamiento, el Plan de Desarrollo Sostenible, las perspectivas de negocios y demanda, el futuro. desempeño económico, volúmenes y precios de venta anticipados, rentabilidad, ingresos, gastos u otros elementos financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de la línea de productos o servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.