

Para Distribución Inmediata
SQM INFORMA UTILIDADES PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021

Puntos Destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 por US\$157,8 millones.
- Las ganancias por acción totalizaron US\$0,55⁽²⁾ para el primer semestre de 2021, superior a los US\$0,36⁽²⁾ reportados en el primer semestre de 2020.
- Durante el primer semestre de 2021, los ingresos alcanzaron los US\$1.116,5 millones.
- Hemos publicado nuestro Reporte de Sostenibilidad auditado.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 19 de agosto, a las 12:00pm en NY (12:00pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm210819.html>

Santiago, Chile. 18 de agosto de 2021. Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy utilidades para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 por US\$157,8 millones (US\$0,55⁽²⁾ por acción), un aumento de 64,7% respecto a los US\$95,8 millones (US\$0,36⁽²⁾ por acción) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020. El margen bruto⁽³⁾ alcanzó US\$322,5 millones (28,9% de los ingresos) para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2021, un monto superior en comparación a los US\$235,6 millones (27,7% de los ingresos) registrados en igual período de 2020. Los ingresos totalizaron US\$1.116,5 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, lo que representa un aumento del 31,3% en comparación con los US\$850,5 millones reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

La Compañía también reportó utilidades para el segundo trimestre de 2021, informando una utilidad neta de US\$89,8 millones (US\$0,31⁽²⁾ por acción) un aumento de aproximadamente 76,7% en comparación con los US\$50,8 millones (US\$0,19⁽²⁾ por acción) registrados durante el segundo trimestre de 2020. El margen bruto durante el segundo trimestre de 2021 alcanzó los US\$185,9 millones, 45,4% superior a los US\$127,8 millones registrados durante el segundo trimestre de 2020. Los ingresos alcanzaron los US\$588,0 millones durante el segundo trimestre de 2021, un aumento de aproximadamente 28,3% en comparación con el segundo trimestre de 2020, cuando los ingresos totalizaron US\$458,5 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, comentó: Nuestras ganancias durante el segundo trimestre de 2021 fueron un 76% más altas que las ganancias reportadas durante el mismo período el año pasado. Esto fue el resultado de volúmenes de ventas

Para Distribución Inmediata SQM INFORMA UTILIDADES PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2021

significativamente mayores en casi todas nuestras líneas de negocio. Nuestros sólidos resultados estuvieron liderados particularmente por los volúmenes de ventas de litio y yodo, que aumentaron más del 90% y casi el 40%, respectivamente. Al mismo tiempo, nuestros precios promedio en los mercados de fertilizantes aumentaron aproximadamente un 6% en la línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad y más de un 7% en la línea de negocio de cloruro y sulfato de potasio, en comparación con el primer trimestre de 2021. Esperamos que los precios en estas líneas de negocio sigan aumentando durante el segundo semestre del año. Durante el segundo trimestre de 2021, nuestros precios promedio del litio fueron casi un 20% más altos en comparación con el primer trimestre de 2021, ya que los contratos de venta firmados el año pasado están por vencer y un porcentaje mayor de nuestras ventas se factura en función del escenario de precios actual. Se espera que nuestros precios promedio durante el segundo semestre del año aumenten aún más a medida que el mercado se sigue apretando y los contratos de 2020 expiren”.

Continuó diciendo: “En el negocio del litio, el crecimiento del mercado y de los precios sigue superando nuestras expectativas. Creemos que la demanda global podría aumentar en más de un 40% anual en comparación con el año pasado, ya que las ventas de vehículos eléctricos crecieron más del 150% durante la primera mitad del año respecto al mismo período del año anterior. Ahora creemos que la demanda global total podría superar el millón de toneladas métricas en 2025. En consecuencia, nuestros volúmenes de ventas podrían alcanzar más de 95.000 toneladas métricas este año, ya que trabajamos diligentemente para ayudar a satisfacer la creciente demanda de nuestros clientes”.

“Creemos que las condiciones de mercado positivas que estamos viendo en todas nuestras líneas de negocios llevará a que se reporten resultados más sólidos durante la segunda mitad de 2021, en comparación con el primer semestre del año, liderados principalmente por mayores precios de venta en litio y fertilizantes, y mayores volúmenes de ventas de litio y yodo. Somos conscientes de la logística global y los problemas de contenedores que se ven en todo el mundo y estamos trabajando para mitigar cualquier impacto potencial que podría tener en nuestros volúmenes de ventas esperados para el segundo semestre.”

El Sr. Ramos terminó diciendo: “Estamos muy satisfechos con el proceso de aumento de capital que completamos en abril de este año, mediante el cual la empresa recaudó aproximadamente US\$1.100 millones que ayudarán a financiar proyectos de crecimiento y expansión”.

Desarrollo sostenible

Seguimos manteniendo la sostenibilidad como un valor central que nos anima constantemente a asumir nuevos desafíos y compromisos, alineados con las aspiraciones de las comunidades vecinas, nuestros trabajadores, clientes, colaboradores y los diferentes grupos de interés con los que interactuamos.

Recientemente publicamos nuestro informe anual de sostenibilidad. Hemos proporcionado información de acuerdo con los principios de la *Global Reporting Initiative* (GRI) durante 11 años y cumplimos con los requisitos de la Comunicación sobre el Progreso (COP) del Pacto Mundial. Por segunda vez, se llevó a cabo una revisión de verificación externa del informe sobre la base de los nuevos requisitos internacionales y objetivos internos.

En mayo de 2021, nos asociamos con el Laboratorio Nacional Argonne del Departamento de Energía de EE.UU., una institución líder en investigación científica, para colaborar en un estudio para comprender mejor los desafíos de sostenibilidad, incluida una mirada más cercana a nuestras emisiones de carbono, consumo de agua y energía en relación con nuestros productos derivados del litio, y para ver cómo afecta al resto de la cadena de valor. Los resultados del estudio se publicaron en junio de este año y fueron positivos al mostrar que el litio producido en el Salar de Atacama tiene una menor huella de carbono, agua y energía en comparación con el litio producido a partir de otras fuentes. Esto no solo es importante para nosotros como productores de litio, sino también en toda la cadena de suministro.

Le invitamos a leer nuestro Informe de Sostenibilidad disponible en nuestro sitio web (www.sqm.com) para obtener más información sobre todos los objetivos de sostenibilidad y alcance social.

Análisis de segmentos

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$298,3 millones durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2021, un aumento del 97,3% respecto a los US\$151,2 millones alcanzados durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2020.

Los ingresos por ventas de litio y derivados durante el segundo trimestre de 2021 aumentaron un 89,9% en comparación al segundo trimestre de 2020. Los ingresos alcanzaron los US\$163,0 millones durante el segundo trimestre 2021 en comparación a los US\$85,9 millones reportados en el segundo trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		6M2021	6M2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	48,1	21,2	26,9	127%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	298,3	151,2	147,1	97%

		2T2021	2T2020	2021/2020	
Litio y Derivados	Mton	24,2	12,6	11,6	92%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	163,0	85,9	77,2	90%

Seguimos viendo fuertes indicadores de crecimiento de mercado en el negocio del litio. Por ejemplo, creemos que el crecimiento de la demanda de vehículos eléctricos fue un 150% mayor durante la primera mitad de 2021, en comparación con el mismo período del año pasado. Esperamos que el crecimiento total del mercado mundial de litio pueda ser de más del 40% durante 2021 en relación con el año pasado, un aumento en comparación con nuestras estimaciones anteriores.

Se espera que nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios del litio superen las 95.000 toneladas métricas este año, como resultado de estas sólidas condiciones de mercado, nuestra estrategia de diversificación para aumentar nuestra cartera de clientes y nuestras tasas de producción récord, con un crecimiento de casi el 50% en comparación con el año pasado. Junto con la fuerte demanda del mercado y los volúmenes de ventas, los precios del mercado han aumentado en los últimos meses. Durante el segundo trimestre de 2021, nuestros precios promedio del litio fueron un 20% más altos en comparación con el primer trimestre de 2021, ya que los contratos de venta firmados el año pasado están por vencer y un porcentaje mayor de nuestras ventas se está facturando en base al escenario de precios actual. Dado esto y el mercado ajustado que experimentamos actualmente, esperamos que los precios en la segunda mitad del año sean significativamente más altos que los precios reportados en la primera mitad del año.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 29% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los seis meses que terminaron el 30 de junio de 2021, totalizaron US\$411,2 millones, un aumento de 18.2% respecto a los US\$347,8 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

Durante el segundo trimestre de 2021 los ingresos alcanzaron los US\$217,2 millones, un aumento de 18,8% en comparación a los US\$182,7 millones reportados en el segundo trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2021	6M2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	576,7	501,2	75,5	15%
Nitrato de sodio	Mton	15,6	12,8	2,8	22%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	337,5	300,3	37,2	12%
Mezclas de especialidad	Mton	139,0	104,2	34,7	33%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	84,7	83,9	0,8	1%
Ingresos NVE	MMUS\$	411,2	347,8	63,4	18%

		2T2021	2T2020	2021/2020	
Volúmenes Totales NVE	Mton	296,2	267,6	28,6	11%
Nitrato de sodio	Mton	10,5	5,9	4,6	77%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	174,3	162,0	12,3	8%
Mezclas de especialidad	Mton	72,4	58,6	13,8	24%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	39,0	41,1	-2,1	-5%
Ingresos NVE	MMUS\$	217,2	182,7	34,4	19%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad sigue siendo un segmento importante dentro de nuestro diverso portafolio y se espera que el crecimiento de la demanda en este mercado sea de, al menos, un 5% en 2021.

Observamos sólidos volúmenes de ventas durante la primera mitad del año, con un aumento aproximado de un 15% en comparación con el mismo período del año pasado. Como se anticipó, vimos que nuestro precio promedio en esta línea de negocio aumentó aproximadamente un 6% durante el segundo trimestre de 2021 en comparación con el primer trimestre de este mismo año. Creemos que la tendencia de precios positiva debería continuar durante la segunda mitad de 2021.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de NVE representó aproximadamente un 32% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 fueron de US\$219,5 millones, experimentando un aumento del 16,4% respecto a los US\$188,6 millones generados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

Los ingresos del segundo trimestre de 2021 por yodo y derivados alcanzaron US\$123,9 millones, un aumento del 36,3% frente a los US\$90.9 millones registrados durante el segundo trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		6M2021	6M2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	6,4	5,4	1,0	18%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	219,5	188,6	30,9	16%

		2T2021	2T2020	2021/2020	
Yodo y Derivados	Mton	3,6	2,6	1,0	38%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	123,9	90,9	33,0	36%

Durante el primer semestre de 2021, nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocios del yodo y derivados fueron aproximadamente un 18% más altos que aquellos reportados durante el mismo período del año pasado. En general, todas las aplicaciones de yodo han mostrado un fuerte crecimiento, y como resultado, creemos que la demanda total de este año podría superar la demanda vista antes de la pandemia, lo que implica un crecimiento de la demanda de más del 10% en comparación con 2020. Como resultado, esperamos que nuestros volúmenes de ventas de yodo y derivados superen las 12.000 toneladas métricas este año. A largo plazo, creemos que las tasas de crecimiento del negocio del yodo volverán a ser del 2 al 4% anual.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 30% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 totalizaron US\$119,3 millones, un aumento del 53,9% respecto a los US\$77,5 millones informados para los seis meses terminados el 30 de junio 2020.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron un 72,6% en el segundo trimestre de 2021, alcanzando los US\$59,0 millones, en comparación con US\$34,2 millones registrados durante el segundo trimestre de 2020.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		6M2021	6M2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	386,8	234,6	152,2	65%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	119,3	77,5	41,8	54%

		2T2021	2T2020	2021/2020	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	184,5	105,7	78,9	75%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	59,0	34,2	24,8	73%

Durante el primer semestre de 2021, los volúmenes de ventas en la línea de negocios de cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron aproximadamente un 65% en comparación con el mismo período del año pasado. Como resultado de este mercado de potasio más ajustado, los precios del potasio aumentaron considerablemente durante la primera mitad del año y nuestro precio promedio fue un 7% más alto en el segundo trimestre, en comparación con el precio promedio en el primer trimestre de 2021. Creemos que esta tendencia continuará en el segundo semestre del año y que nuestros precios promedio serán significativamente más altos que en el primer semestre de 2021. Actualmente pensamos que nuestros volúmenes de ventas este año podrían superar las 800.000 toneladas métricas.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2021 alcanzaron US\$53,9 millones, una disminución del 26,8% respecto a los US\$73,7 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2020.

Los ingresos del segundo trimestre de 2021 totalizaron US\$17,2 millones, una disminución del 70,9% en comparación con los ingresos durante el segundo trimestre de 2020, que alcanzaron los US\$59,1 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		6M2021	6M2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	73,9	94,5	-20,6	-22%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	53,9	73,7	-19,8	-27%

		2T2021	2T2020	2021/2020	
Nitratos Industriales	Mton	21,3	75,8	-54,6	-72%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	17,2	59,1	-41,9	-71%

Durante el primer semestre de 2021, los ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales disminuyeron aproximadamente un 27% en comparación con el mismo período del año pasado. Esto principalmente fue resultado de los menores volúmenes de ventas de sales solares, reportados en la línea de negocio durante el segundo trimestre de 2021, en especial debido a cambios en el cronograma de entrega solicitados por nuestro cliente principal. Creemos que nuestros volúmenes de ventas relacionados con las sales solares en 2021 serán de aproximadamente 100.000 toneladas métricas y que la mayoría de las ventas se realizarán en la segunda mitad del año.

El **margen bruto**⁽³⁾ del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 3% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y de otros ingresos alcanzaron US\$14,3 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, lo que indica un aumento al comparar con los US\$11,7 millones del mismo período de 2020.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$687,5 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, un aumento de 33,7% respecto a los US\$514,1 millones informados para el mismo período de 2020 como un resultado de un aumento en volúmenes de ventas e ingresos.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$53,9 millones (4,8% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, un aumento de 10,2% comparados con los US\$48,9 millones (5,8% de los ingresos) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020.

Indicadores Financieros

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 fueron de US\$37,4 millones, comparados con los US\$34,0 millones reportados para igual período de 2020.

Gastos por Impuestos a las Ganancias

Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, los gastos por impuestos a las ganancias alcanzaron US\$62,1 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 27,9%, y se comparan con los gastos por impuestos a las ganancias de US\$46,1 millones durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2020. La tasa de impuesto corporativo chileno fue de 27,0% durante 2021 y 2020.

EBITDA Ajustado⁽⁴⁾

El EBITDA Ajustado fue de US\$375,1 millones (margen de EBITDA Ajustado de 33,6%) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021, comparado con los US\$287,5 (margen de EBITDA Ajustado de 33,8%) millones registrados durante el mismo período de 2020.

El EBITDA Ajustado del segundo trimestre de 2021 fue de US\$210,0 millones (margen de EBITDA Ajustado de 35,7%) comparado con los US\$154,6 (margen de EBITDA Ajustado de 33,7%) millones registrados durante el segundo trimestre de 2020.

Notas:

1. Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
2. Las ganancias por acción para los seis meses terminados el 30 de junio de 2020 y el segundo trimestre de 2020 se calcularon con 263.196.524 millones de acciones, mientras que las ganancias por acción para los seis meses terminados el 30 de junio de 2021 y el segundo trimestre de 2021 se calcularon con 285.638.456 millones de acciones, siguiendo un aumento de capital que completamos durante abril de 2021.
3. Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
4. EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos

contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos.

Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2021	2020	2021	2020
Resultado del ejercicio	90.9	51.2	160.6	96.7
(+) Gastos de depreciación y amortización	53.4	51.1	106.5	100.8
(+) Costos financieros	19.4	21.3	39.3	44.4
(+) Impuestos a las ganancias	<u>36.1</u>	<u>25.5</u>	<u>62.1</u>	<u>46.1</u>
EBITDA	199.8	149.1	368.5	287.9
(-) Otros ingresos	12.0	4.2	14.7	6.5
(-) Otras ganancias (pérdidas)	(4.9)	(6.5)	(4.9)	(5.8)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	3.3	4.8	5.6	6.4
(+) Otros gastos	(13.5)	(7.5)	(14.6)	(12.1)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	(1.9)	0.1	(0.6)	1.9
(-) Ingresos financieros	1.1	3.6	1.9	10.3
(-) Diferencias de cambio	<u>(6.4)</u>	<u>(4.1)</u>	<u>(8.7)</u>	<u>(6.7)</u>
EBITDA Ajustado	210.0	154.6	375.1	287.5

Estados Consolidados de Situación Financiera

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de jun. 2021</i>	<i>Al 31 de dic. 2020</i>
Activos corrientes totales	3.759,9	2.569,3
Efectivo y equivalente al efectivo	1.242,9	509,1
Otros activos financieros corriente	709,5	348,1
Cuentas por Cobrar (1)	507,7	427,8
Inventarios Corrientes	1.095,6	1.093,0
Otros	204,3	191,3
Activos no corrientes totales	2.257,3	2.249,2
Otros activos financieros no corrientes	26,1	51,9
Inversiones Empresas Relacionadas	53,9	86,0
Propiedad, planta y equipos	1.743,1	1.737,3
Otros activos no corrientes	434,2	374,0
Total Activos	6.017,2	4.818,5
Pasivos corrientes total	581,3	475,9
Otros pasivos financieros corrientes	42,1	69,0
Otros	539,2	406,9
Total pasivos no corrientes	2.196,0	2.180,0
Otros pasivos financieros no corrientes	1.898,5	1.899,5
Otros	297,5	280,5
Patrimonio antes de interés minoritario	3.201,9	2.123,1
Interés Minoritario	38,0	39,5
Total Patrimonio	3.240,0	2.162,6
Total Pasivos y Patrimonio	6.017,2	4.818,5
Liquidez (2)	6,5	5,4

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente
(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estados Consolidados de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Segundo trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2021	2020	2021	2020
Ingresos	588,0	458,5	1.116,5	850,5
Litio y Derivados	163,0	85,9	298,3	151,2
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	217,2	182,7	411,2	347,8
Yodo y Derivados	123,9	90,9	219,5	188,6
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	59,0	34,2	119,3	77,5
Químicos Industriales	17,2	59,1	53,9	73,7
Otros Ingresos	7,7	5,8	14,3	11,7
Costos de Ventas	(348,7)	(279,5)	(687,5)	(514,1)
Depreciación y amortización (2)	(53,4)	(51,1)	(106,5)	(100,8)
Margen Bruto	185,9	127,8	322,5	235,6
Gastos Administración	(29,2)	(24,4)	(53,9)	(48,9)
Costos Financieros	(19,4)	(21,3)	(39,3)	(44,4)
Ingresos Financieros	1,1	3,6	1,9	10,3
Diferencia de cambio	(6,4)	(4,1)	(8,7)	(6,7)
Otros	(4,9)	(4,9)	0,2	(3,1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	127,0	76,7	222,7	142,8
Impuestos a las ganancias	(36,1)	(25,5)	(62,1)	(46,1)
Resultado antes de interés minoritario	90,9	51,2	160,6	96,7
Interés minoritario	(1,1)	(0,4)	(2,9)	(0,9)
Resultado del ejercicio	89,8	50,8	157,8	95,8
Utilidad por acción (US\$)	0,31	0,19	0,55	0,36

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales.

- Asegurando acceso a los mejores activos relacionados con nuestros negocios actuales, expandiendo nuestra presencia global
- Buscando activamente minerales atractivos, permitiéndonos oportunidades de diversificación para replicar y expandir nuestras capacidades actuales de minería
- Fortaleciendo nuestra excelencia operacional, logística y comercial, de punta a punta, buscando a la vez, ser líderes en costo; y
- Manteniendo una política financiera conservadora que nos permita enfrentar exitosamente los ciclos económicos que podrían afectar los mercados donde vendemos.

Somos una empresa dinámica. Para lograr nuestros objetivos, esperamos adquirir y desarrollar proyectos e intereses que sean consistentes con nuestros negocios nuevos y existentes, ya sea solos o con socios de empresas conjuntas. También podemos desinvertir, escindir o vender intereses que hayamos adquirido para desplegar fondos para otras inversiones u otros propósitos en la búsqueda de nuestros objetivos de ajustar el riesgo o diversificar nuestra base de activos.

Somos una empresa construida y administrada por una cultura basada en excelencia, seguridad, sustentabilidad e integridad. Trabajamos todos los días para expandir esta cultura a través de fomentar la atracción, retención y desarrollo del talento, así como también un ambiente de trabajo inclusivo para asegurar conocimiento distintivo e innovación para mantener nuestro negocio. Nos esforzamos por operaciones seguras y sin accidentes promoviendo conductas que favorezcan la seguridad física y el bienestar psicológico de todos los que trabajan directa e indirectamente con la Compañía.

Nos posicionamos como líderes en sustentabilidad y trabajamos para crear una marca "verde" a través del constante esfuerzo por gestionar responsablemente los recursos naturales, cuidar el medio ambiente, formar relaciones estrechas y de confianza con nuestras comunidades vecinas y mediante la creación de valor. Dentro de estas comunidades, apoyamos proyectos y actividades con un enfoque en educación, desarrollo empresarial y protección del medio ambiente y patrimonio histórico. Creamos valor para nuestros clientes a través de modelos comerciales establecidos y de la producción y desarrollo de productos diferenciadores que responden a las necesidades específicas de la industria y del mercado, creando y proveyendo constantemente una mejora sustentable en la calidad de vida. Continuaremos creando valor para todos nuestros grupos de interés a través de la gestión responsable de los recursos naturales, los proyectos de expansión sostenibles y la mejora de nuestras operaciones existentes, con un enfoque en minimizar nuestros impactos ambientales mediante la reducción de nuestras huellas de carbono, energía y agua y trabajando juntos con nuestros accionistas, empleados, clientes, proveedores y comunidades.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.