



## CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE RESULTADOS SQM TERCER TRIMESTRE 2016

**Santiago, Chile. 25 de noviembre de 2016.-** Hoy, la Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) llevó a cabo una conferencia telefónica para discutir los resultados del tercer trimestre de 2016, los que fueron publicados el 23 de noviembre de 2016. Los siguientes puntos fueron discutidos por la Dirección Ejecutiva como parte de la conferencia telefónica:

El miércoles por la noche, enviamos nuestros resultados del tercer trimestre de 2016. Informamos una utilidad neta trimestral de US\$ 55.8 millones, cifra muy superior a las utilidades reportadas el tercer trimestre del año pasado. Por supuesto, es importante recordar que los resultados del tercer trimestre del año pasado se vieron afectados por la cancelación de las operaciones de las minas en Pedro de Valdivia. Durante el tercer trimestre de este año, también ha sido reportado un impacto -antes de impuestos y sin efecto en la caja de US \$33 millones en nuestros estados financieros del tercer trimestre de 2016- relacionado con la cancelación de nuestro ferrocarril entre Coya Sur y Tocopilla. Esto no tendrá impacto en nuestras operaciones, ya que seguiremos transportando nuestros productos por medio de camiones, como lo hemos hecho desde que el ferrocarril se vio dañado el 2015. También anunciamos que se pagará un dividendo provisional en diciembre de este año, equivalente a US\$225 millones.

En los estados financieros informados el miércoles, se evidenció una vez más nuestra capacidad para generar una cantidad considerable de efectivo. En estos estados financieros se puede ver que la relación NFD/EBITDA se redujo a 0.55, probablemente la más baja de nuestra historia. Los fundamentos que nos permitieron generar grandes cantidades de efectivo deberían seguir siendo fuertes; continuaremos siendo un productor de muy bajo costo, en todo lo que hacemos, y nuestras inversiones de mantención seguirán estando en torno a un 50% de nuestra depreciación. En general, las tendencias que hemos observado en recientes trimestres continuaron durante el tercer trimestre de 2016, como se señaló en nuestro comunicado de prensa. Sin embargo, antes de dar paso a las preguntas, quería poner énfasis en algunos puntos destacados del trimestre. Observamos mayores volúmenes de venta en todas nuestras líneas de negocios, excluyendo los químicos industriales, si se compara con las cifras del año anterior. De hecho, informamos de nuestros mayores volúmenes trimestrales en yodo durante los últimos 13 trimestres, y de nuestros mayores volúmenes trimestrales en toda la línea comercial de potasio.

Desafortunadamente, esperamos observar que la presión en el precio continúe en el mercado del nitrato de potasio, como lo vimos durante el tercer trimestre. Sin embargo, podemos informar que la demanda está creciendo, especialmente en el mercado de fertilizante soluble.

En el negocio del litio, los precios y los volúmenes excedieron las expectativas. Nos sentimos confiados en que el aumento de la demanda sobrepasará el 12% este año, y creemos que el mercado crecerá entre un 8 y un 10% en el mediano plazo. Con una demanda creciendo entre 15 y 20k MT anuales, creemos que los precios para el resto de este año y para la primera parte de 2017 seguirán estando en línea con los precios vistos durante el tercer trimestre de 2016.

En este estimulante ambiente, recientemente anunciamos un proyecto para más que duplicar nuestra capacidad de hidróxido de litio a 13,500 MT. La inversión total para este proyecto es de alrededor de US\$30 millones, y debería completarse durante el 2017. También continúa el proyecto conjunto con Lithium Americas para desarrollar el proyecto de litio Cauchari-Olaroz en Argentina. Hemos progresado con la ingeniería y el diseño de este proyecto, incluyendo el modelo hidrogeológico. Ya tenemos un total de más de 120 personas trabajando en el proyecto, alrededor de 60 provienen de SQM, y estamos confiados en que comenzaremos la construcción según lo planificado durante la primera mitad de 2017. La inversión de capital para el 2017 aún no ha sido aprobada por el directorio, pero las inversiones de mantención deberían ser alrededor de US\$100 a 120 millones. De manera adicional, invertiremos alrededor de US\$30 millones en nuestra expansión en hidróxido de litio; US\$100 millones en nuestra empresa conjunta de litio en Argentina, y alrededor de US\$30 millones para aumentar la producción de nitrato de potasio.

### SQM

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)

Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.