



## CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL TERCER TRIMESTRE

**Santiago, Chile. viernes, 24 de noviembre de 2017.-** La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del tercer trimestre de 2017, que fueron publicados el 22 de noviembre de 2016. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para los primeros nueve meses del año; nuestra utilidad neta alcanzó los US \$317,2 millones, un aumento del 60% en comparación con los primeros nueve meses del año anterior.

Nuestros resultados fueron muy positivos en función de varios factores observados durante los primeros nueve meses del año: mayores volúmenes de ventas de nitrato de potasio, precios más altos en el mercado del litio y volúmenes récord de ventas en el mercado del yodo. Estas cifras se vieron respaldadas por el hecho de que una vez más pudimos demostrar nuestra flexibilidad y capacidad para responder a las necesidades y cambios del mercado. Nuestros equipos de operaciones en el Salar de Atacama y en Nueva Victoria pudieron aumentar la producción para satisfacer las necesidades del mercado, específicamente para el yodo, el nitrato de potasio y el litio.

En el mercado del litio, nuestros volúmenes de ventas superaron las 12.700 toneladas métricas durante el tercer trimestre. Estos volúmenes, junto con precios promedio de más de US\$13.000, contribuyeron en un 61% al margen bruto total. Todavía tenemos el objetivo de vender alrededor de 50.000 toneladas de litio este año y creemos que los precios promedio durante la segunda mitad del año excederán los precios del litio vistos durante el primer semestre de 2017.

En la línea de negocios de la nutrición vegetal de especialidad, nuestro proyecto de expansión de nitratos continúa avanzando y con sólidos fundamentos. Nuestros volúmenes de ventas fueron un 9% más altos durante los primeros nueve meses de este año, en comparación con el mismo período de 2016, como resultado del fuerte crecimiento de la demanda junto con la disminución del suministro de nuestra competencia. Nos aseguraremos de estar completamente disponibles para satisfacer la creciente demanda futura.

Nuestra inversión de capital durante 2017 debería totalizar US \$170 millones. En Argentina, el proyecto Minera Exar habrá invertido alrededor de US \$60 millones en 2017, de los cuales US \$30 millones provendrán de nosotros.

Nuestra capacidad de generación de caja nos ha permitido reportar un balance muy sólido en el tercer trimestre, con un NFD/EBITDA de menos de 0,3x. Anoche anunciamos que pagaremos un dividendo equivalente al 100% de la utilidad neta de los resultados del tercer trimestre; esto se pagará el 14 de diciembre de 2017.

### SQM

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of lithium, iodine, specialty plant nutrients, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 110 countries.

SQM's business strategy is to be a mining operator that selectively integrates the production and sales of products to industries essential for human development, such as food, health and technology. The strategy is built on the following six principles:

- strengthen internal processes to ensure access to key resources required for the sustainability of the business;
- extend lean operations (M1) to the entire organization to strengthen our cost position, increase quality and ensure safety;
- invest in the development of a specialty fertilizer market, including product differentiation, sales channel management and price optimization;
- recover the iodine market share, seek consolidation and vertical integration opportunities; invest in the development of industrial nitrate applications;
- search and invest in lithium and potassium assets outside of Chile to leverage our operational capabilities, take advantage of the current lithium market appeal and ensure access to raw materials for our potassium nitrate production; and
- seek diversification opportunities in gold, copper and zinc projects in the region to leverage our mining operating capabilities and provide business continuity to our exploration program.

The business strategy's principles are based on the following four concepts:

- build an organization with strategic clarity, inspirational leaders, responsible personnel and strong values;
- develop a strategic planning process that responds to the needs of our customers and market trends, while ensuring coordination between all segments of the business, including sales and operations;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk; and
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)

Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sqm.com)

Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Northern Region)

## Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.