

SQM y el potasio

Señor Director:

En relación con el artículo publicado ayer en "El Mercurio" sobre los riesgos del negocio del cloruro de potasio, queremos señalar lo siguiente:

1. SQM ha informado de manera clara y oportuna los riesgos asociados a los precios de venta de sus distintos productos. Por ejemplo, en su Memoria del año 2012 SQM comunicó que los precios de sus productos, especialmente del cloruro de potasio, se determinan principalmente por precios mundiales, los cuales en algunos casos han estado sujetos a una volatilidad sustancial en años recientes, y la oferta de ciertos fertilizantes o productos químicos, incluyendo productos que proporciona SQM, varía principalmente dependiendo de la producción de los productores más importantes y sus respectivas estrategias de negocios. Respecto de la comercialización de sus fertilizantes, SQM indicó que no puede asegurar que los precios y los volúmenes de venta no disminuirán en el futuro.

2. Los Estados Financieros de SQM establecen de manera directa la importancia de sus distintas áreas de negocios y, en particular y en lo que refiere al cloruro de potasio, muestran los tonelajes de venta, los ingresos y su importancia relativa en los márgenes sociales.

3. Los mercados saben que la capacidad instalada de los productores rusos y bielorrusos de cloruro de potasio es cercana al 30% del total mundial. La información pública de los últimos días se refiere al término de un acuerdo de distribución conjunta que existía entre ambos productores y a la intención de uno de ellos de aumentar su producción y oferta de cloruro de potasio. Ello constituye

una decisión autónoma y que puede ocurrir en cualquier actividad comercial, y cuyos efectos, favorables o desfavorables para uno o más sectores económicos, se apreciarán en el futuro. Los mercados financieros están conscientes de la naturaleza de los riesgos asociados a lo anterior y no existe control alguno al respecto.

4. La demanda de cloruro de potasio para este año se espera que sea cercana a 55 millones de toneladas (aproximadamente US\$ 20 mil millones en ventas) y los mercados saben que existen más de 10 empresas relevantes en la industria y que son analizadas detalladamente por los distintos bancos de inversión y analistas internacionales. Existen innumerables publicaciones actualizadas y de carácter público donde se analizan en forma minuciosa los distintos factores que pueden afectar a la industria del cloruro de potasio.

5. SQM es un actor menor en el mercado del cloruro de potasio. Sus ventas son inferiores al 3% de la demanda mundial y no tiene ninguna capacidad de afectar o de influir en los volúmenes y precios pertinentes. SQM no forma parte de ningún cartel y no pertenece a ninguna asociación de comercialización de cloruro de potasio.

PATRICIO CONTESSE G.

Gerente General
SQM