



Para la publicación inmediata SQM PUBLICA RESULTADOS DEL PRIMER SEMESTRE DEL 2012

Destacados

- SQM reportó utilidades correspondientes al primer semestre de 2012 de US\$342,2 millones, un aumento del 40,5% por sobre el primer semestre de 2011.
- La utilidad por acción durante el primer semestre fue de US\$1,30 en comparación con los US\$0,93 registrados en el mismo periodo del año anterior.
- Los ingresos para la primera mitad del año 2011 fueron un 17,6% superiores a lo obtenido durante el primer semestre de 2011.

Santiago de Chile, 28 de agosto de 2012.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B. SQM-A) anunció hoy **utilidades** para el primer semestre de 2012 de US\$342,2 millones (US\$1,30 por ADR), un aumento del 40,5% en relación al mismo período de 2011, cuando las utilidades sumaron un total de US\$243,6 millones (US\$0,93 por ADR). **El margen bruto** alcanzó US\$531,9 millones (43,9% de los ingresos), un 33,9% superior que los US\$397,2 millones (38,5% de los ingresos) registrados durante la primera mitad del 2011. Los **ingresos** llegaron a un total de US\$1.213,0 millones durante los primeros seis meses, lo que corresponde a un aumento del 17,6% en relación a los US\$1.031,7 millones reportados en el mismo período del 2011.

La Compañía también anunció un aumento de los ingresos interanuales del 45,4% para el segundo trimestre del 2012, anunciando **utilidades** de US\$192,2 millones (US\$0,73 por ADR), comparado con la cifra de US\$132,2 millones (US\$0.50 por ADR) del 2011. El **margen bruto** para el segundo trimestre alcanzó US\$295,7 millones, un 41,1% superior a los US\$209,6 millones registrados en el mismo período del 2011. Los **ingresos** alcanzaron un total de US\$683,3 millones, un aumento de aproximadamente un 23,9% en relación al segundo trimestre del 2011, donde los ingresos sumaron US\$551,7 millones.

El Gerente General de SQM, Sr. Patricio Contesse, afirmó: “Tal como esperábamos, durante el segundo trimestre de este año experimentamos el impacto positivo de volúmenes de venta postergados del primer trimestre. En forma global, el primer semestre de este año refleja la tendencia positiva del 2012. Comparado con el primer semestre del 2011, nuestros negocios de potasio, litio y de químicos industriales aumentaron en volúmenes, mientras los precios por nuestras líneas de negocio de yodo y de fertilizantes continuaron en alza.”

El Sr. Contesse continuó: “Los fundamentos en todos nuestros negocios son fuertes y SQM experimentó un impulso positivo durante el primer semestre del 2012. Nuestra sólida posición financiera y los actuales planes de expansión permitirán posicionarnos mejor para capitalizar las oportunidades de crecimiento del mercado, mientras seguimos monitoreando de cerca la situación económica en EEUU y en Europa”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por Segmentos

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de NVE durante el primer semestre del 2012 totalizaron US\$353,9 millones, una leve disminución del 2,7% comparado con los US\$363,9 millones registrados en igual período del 2011.

En el segundo trimestre del 2012, los ingresos por ventas alcanzaron US\$194,8 millones, un aumento del 1,0% comparado con los US\$192,9 millones publicados en 2011.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses hasta el 30 de junio):

		2012	2011	2012/2011	
Nitrato de sodio	Mton	13,0	9,8	3,2	33%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	280,5	317,9	-37,4	-12%
Mezclas de especialidad	Mton	72,0	64,8	7,2	11%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	38,0	47,1	-9,1	-19%
Ingresos NVE	MMUS\$	353,9	363,9	-10,0	-3%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante la primera mitad del año, registramos una baja de aproximadamente 8% en los volúmenes, debido principalmente al retorno de un actor relevante al mercado, no obstante este hecho estuvo acompañado por un aumento de los precios promedio en comparación con los primeros seis meses del 2011, respondiendo en gran medida a nuestra estrategia de enfocarnos en los mercados *premium* de NVE.

El aumento de precios compensó la disminución de los volúmenes y, en definitiva, SQM experimentó un aumento de los márgenes en comparación con el primer trimestre del año en curso. Somos optimistas en relación a las perspectivas del mercado de nitrato de potasio y estamos preparados para satisfacer la creciente demanda del producto en el futuro.

El **margen bruto**¹ de NVE durante el primer semestre de 2012 representó aproximadamente el 22% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de Yodo y Derivados durante la primera mitad de 2012 totalizaron US\$300,9 millones, un aumento del 42,5% en relación a los US\$211,1 millones publicados para el primer semestre del 2011.

Los ingresos por yodo y derivados durante el segundo trimestre del 2012 alcanzaron US\$157,0 millones, un aumento del 33,9% comparado con los US\$117,2 millones registrados el año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses hasta el 30 de junio):

		2012	2011	2012/2011	
Yodo y Derivados	Mton	5,7	6,8	-1,2	-17%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	300,9	211,1	89,8	43%

De acuerdo a las expectativas, los mercados de yodo han experimentado un crecimiento de la demanda durante el primer semestre del 2012 en comparación con la segunda mitad del 2011. La demanda para todas las aplicaciones sigue creciendo, liderada principalmente por los usos relacionados con los medios de contraste para rayos-X. Se cree que los proveedores japoneses han producido a niveles normales durante el 2012, pero aún existe oferta limitada en el mercado. Por ende, el aumento de la demanda y una oferta ajustada han impulsado el precio

promedio en esta línea de negocio. Los precios promedio durante los primeros seis meses del 2012 aumentaron en un 70%, en comparación con los precios promedio en el mismo período del 2011.

Los márgenes de esta línea de negocio aumentaron significativamente durante el primer semestre del 2012, no obstante esperamos un escenario de precios relativamente estable para la segunda mitad del año, a medida que nueva oferta comienza a producirse en Chile.

El **margen bruto** para el segmento de Yodo y Derivados representó aproximadamente el 37% del margen bruto consolidado de SQM durante el primer semestre de 2012.

Litio y Derivados

Los ingresos por ventas de Litio y Derivados durante la primera mitad de 2012 totalizaron US\$113,4 millones, un aumento del 31,4% en relación a los US\$86,3 millones publicados para el primer semestre del 2011.

Las ventas de litio aumentaron más de un 49% durante el segundo trimestre del 2012, comparado con el segundo trimestre del 2011. Los ingresos totales alcanzaron US\$65,9 millones durante el primer semestre del 2012, comparado con US\$44,0 millones durante el mismo período del 2011.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses hasta el 30 de junio):

		2012	2011	2012/2011	
Litio y Derivados	Mton	22,4	19,5	2,9	15%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	113,4	86,3	27,1	31%

El mercado del litio mantuvo su buen rendimiento durante el segundo trimestre de 2012. Al igual que durante el 2011 y el primer trimestre del 2012, la sólida demanda por aplicaciones de litio, especialmente para baterías recargables, siguió impulsando la demanda. En consecuencia, nuestro volumen de ventas aumentó en aproximadamente un 15% durante el primer semestre, comparado con el mismo período del 2011. También se ha registrado un aumento de los precios en el mercado de litio, lo que se evidenció en un aumento del precio promedio superior al 10% en comparación con la primera mitad del 2011.

Estimamos que los volúmenes de ventas en el 2012 podrían aumentar en más de un 10% en comparación con el 2011. Adicionalmente, como líder mundial en la producción de carbonato de litio, aumentaremos nuestra capacidad productiva, para satisfacer los requerimientos del mercado y de nuestra estrategia corporativa.

El **margen bruto** para el segmento de litio y derivados generó aproximadamente el 11% del margen bruto consolidado de SQM durante el primer semestre de 2012.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de MOP & SOP durante el primer semestre de 2012 totalizaron US\$325,3 millones, un aumento del 19,0% en relación al primer semestre del 2011, donde los ingresos alcanzaron US\$273,3 millones.

Los ingresos interanuales de cloruro y sulfato de potasio crecieron en un 29,5% en el segundo trimestre, alcanzando US\$191,7 millones, comparado con US\$148,0 millones en el mismo período de 2011.

Volúmenes e Ingresos de MOP & SOP (seis meses hasta el 30 de junio):

		2012	2011	2012/2011	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	643,2	567,5	75,6	13%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	325,3	273,3	52,0	19%

El escenario de precios se ha mantenido estable durante los primeros seis meses del año, difiriendo de las previas expectativas al alza. Se espera un crecimiento de la demanda en el mercado brasileño, especialmente en el contexto del aumento de los precios de cultivos durante los últimos meses. A medida que se acerca la temporada de plantación en el hemisferio sur se espera una saludable demanda por productos potásicos.

Los precios promedio para SQM han aumentado cerca de un 5% sobre los experimentados durante los primeros seis meses del 2011, motivados principalmente por el cambio en el mix de producto de la empresa. Hoy SQM se encuentra preparado para vender más de la mitad del Cloruro de Potasio en formato granular.

Se mantienen nuestros planes de expansión en el Salar de Atacama, para aumentar la capacidad de producción de fertilizantes basados en potasio. En consecuencia, nuestros volúmenes de venta durante el 2012 deberían superar el valor del 2011.

El **margen bruto** para el segmento de cloruro y sulfato de potasio generó aproximadamente el 25% del margen bruto consolidado de SQM durante el primer semestre de 2012.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales durante el primer semestre del 2012 alcanzaron US\$83,7 millones, un 23,1% más que los US\$67,9 millones registrados en el mismo período del año anterior.

Los ingresos en el segundo trimestre alcanzaron US\$51,4 millones, un aumento del 52,6% comparado con los US\$33,7 millones del segundo trimestre del 2011.

Volúmenes e Ingresos de Químicos industriales (seis meses hasta el 30 de junio):

		2012	2011	2012/2011	
Nitratos Industriales	Mton	94,1	87,6	6,5	7%
Acido Bórico	Mton	1,1	1,2	-0,1	-9%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	83,7	67,9	15,8	23%

La línea general de negocios de los químicos industriales registró un aumento de volumen interanual y un crecimiento aún mayor comparado con los primeros tres meses del 2012. La demanda para las aplicaciones tradicionales de los químicos industriales se mantiene estable y SQM aún anticipa importantes volúmenes de venta durante el 2012 de sales solares, considerando que la mayoría de estas ventas se contabilizarán durante la segunda mitad del año. Los precios promedio de este segmento han aumentado alrededor de un 15% en comparación con el mismo período del año pasado.

El **margen bruto** para el segmento de los químicos industriales representó aproximadamente el 6% del margen bruto consolidado de SQM durante el primer semestre de 2012.

Otros Fertilizantes de Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de Otros Fertilizantes de *Commodity* y Otros Ingresos alcanzaron US\$35,8 millones en los primeros seis meses en el 2012, comparado con los US\$29,2 millones durante el mismo período del año pasado.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos alcanzaron un total de US\$48,3 millones (4,0% de los ingresos) en el primer semestre del 2012, comparado con los US\$43,1 millones (4,2% de los ingresos) registrados durante el mismo período en el 2011.

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos durante el primer semestre del 2012 alcanzaron US\$13,7 millones, comparado con los US\$11,1 millones registrados en el mismo período del año anterior.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa: Rosalia Vera / rvera@imaginacion.cl

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo Trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2012	2011	2012	2011
Ingresos	683,3	551,7	1.213,0	1.031,7
Nutrición Vegetal de Especialidad*	194,8	192,9	353,9	363,9
Yodo y Derivados	157,0	117,2	300,9	211,1
Litio y Derivados	65,9	44,0	113,4	86,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	191,7	148,0	325,3	273,3
Químicos Industriales	51,4	33,7	83,7	67,9
Otros Ingresos	22,6	15,9	35,8	29,2
Costo de Ventas	(340,4)	(295,6)	(586,8)	(545,9)
Depreciación y amortización	(47,3)	(46,5)	(94,2)	(88,6)
Margen Bruto	295,7	209,6	531,9	397,2
Gastos Administración	(25,3)	(22,6)	(48,3)	(43,1)
Costos Financieros	(14,4)	(12,0)	(26,5)	(22,6)
Ingresos Financieros	7,2	5,8	12,8	11,5
Diferencia de cambio	(10,4)	(4,2)	(15,3)	(7,1)
Otros	4,6	1,3	7,2	(6,7)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	257,4	177,9	461,9	329,0
Impuesto a la Renta	(63,5)	(44,4)	(116,3)	(83,4)
Resultado antes de interés minoritario	193,9	133,5	345,6	245,6
Interés minoritario	(1,7)	(1,3)	(3,4)	(2,0)
Resultado del ejercicio	192,2	132,2	342,2	243,6
Utilidad por acción (US\$)	0,73	0,50	1,30	0,93

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

(en millones de US\$)

	<i>Al 30 de junio</i> 2012	<i>Al 31 de dic.</i> 2011
Activos corrientes totales	2.235,2	1.956,4
Efectivo y equivalente al efectivo	415,3	445,0
Otros activos financieros corriente	375,7	169,3
Cuentas por Cobrar (1)	598,1	529,2
Existencias	794,2	744,4
Otros	51,9	68,6
Activos no corrientes totales	2.025,2	1.915,2
Otros activos financieros no corrientes	38,4	30,5
Inversiones Empresas Relacionadas	66,8	60,7
Propiedad, planta y equipos	1.847,8	1.755,0
Otros activos no corrientes	72,2	68,9
Total Activos	4.260,4	3.871,6
Pasivos corrientes total	539,5	629,3
Otros pasivos financieros corrientes	186,1	161,0
Otros	353,4	468,3
Total pasivos no corrientes	1.513,5	1.377,9
Otros pasivos financieros no corrientes	1.367,1	1.237,0
Otros	146,4	140,9
Patrimonio antes de interés minoritario	2.154,1	1.812,8
Interés Minoritario	53,2	51,5
Total Patrimonio	2.207,3	1.864,4
Total Pasivos y Patrimonio	4.260,4	3.871,6
Liquidez (2)	4,1	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes