



## Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2011

### Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer trimestre de 2011 de US\$111,4 millones, un 45,6% superior a los resultados obtenidos el primer trimestre de 2010.
- La utilidad por acción fue de US\$0,42 en el primer trimestre, comparado con los US\$0,29 reportados el mismo periodo de 2010.
- Ingresos para el primer trimestre de 2011 fueron superiores en un 23,6% frente a lo obtenido durante el primer trimestre de 2010, alcanzando US\$480,0 millones.

**Santiago, Chile, 24 de mayo de 2011.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros tres meses del año 2011 de US\$111,4 millones (US\$0,42 por acción), un 45,6% superior a los US\$76,5 millones (US\$0,29 por acción) registrados en el mismo periodo de 2010. El **margen bruto** fue de US\$187,6 millones (39,1% de los ingresos), el cual es un 42,7% superior a los US\$131,5 millones (33,8% de los ingresos) alcanzados los primeros tres meses de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$480,0 millones, los cuales representan un aumento de un 23,6% en relación a los US\$388,5 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, comentó, “La sólida demanda en todos nuestros negocios sostuvo los buenos resultados registrados en el primer trimestre de 2011. Las saludables condiciones en los mercados de fertilizantes impulsaron el crecimiento en la línea de Nutrición Vegetal de Especialidad, y mejores condiciones de precio en los mercados de cloruro de potasio sustentaron nuestros negocios de fertilizantes. Destacamos también, el buen desempeño de los segmentos de yodo y litio, donde las actuales condiciones de mercado deberían presentar oportunidades únicas para capturar crecimiento y aumentar nuestra presencia en los meses que siguen.”

El Sr. Contesse continuó, “Hemos observado un retorno del crecimiento a niveles históricos en nuestros principales mercados, y esperamos que esta positiva tendencia continúe en los trimestres restantes del año. No obstante las condiciones de mercado siguen mejorando, enfrentaremos presión por aumento de costos en energía y mano de obra. En definitiva, con respecto al 2011, nos mantenemos optimistas dado que se mantienen los positivos fundamentos de todos nuestros mercados, y SQM sigue posicionándose para capitalizar dichas condiciones.”

### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



## **Análisis por segmento**

### Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer trimestre de 2011 alcanzaron US\$171,0 millones, un 33,4% superior a los US\$128,2 millones registrados en igual periodo del año anterior.

Los mercados para Nutrición Vegetal de Especialidad se han mantenido fuertes conforme las condiciones del mercado agrícola han mejorado. La demanda por nutrientes de especialidad en los últimos meses ha sido consistente en los mercados más importantes para la línea de NVE, tales como México, España y Estados Unidos. Prevemos que esta tendencia seguirá a lo largo de este año.

Los volúmenes de ventas en el 1T11 para esta línea de negocio mejoraron en aproximadamente un 25% por sobre los niveles experimentados el 1T10. A pesar de que los volúmenes de venta registrados para este trimestre fueron considerablemente mayores a los del primer trimestre del año pasado, debemos considerar que la recuperación a fines del año pasado de los mercados de fertilizantes de especialidad estaba justamente comenzando y el nivel de demanda observada en 1T10 fue el más bajo registrado en 2010. Por otro lado, el déficit en la oferta en los mercados de NVE también brindó una oportunidad para aumentar nuestros volúmenes de venta. Los precios para el primer trimestre de 2011 fueron entre un 7-10% superiores en comparación con el primer trimestre de 2010. Anticipamos que los precios para este segmento serán positivamente influenciados por los movimientos de precios en el mercado de commodities de potasio durante el año 2011, y como resultado esperamos precios promedio mayores en 2011 comparados con 2010 para este segmento.

El **margen bruto**<sup>1</sup> de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros tres meses de 2011 representó un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

### Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$93,9 millones, un aumento de 49,2% con respecto a los US\$62,9 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Las condiciones de mercado de yodo se han mantenido positivas durante el primer trimestre de 2011, siguiendo la tendencia observada en 2010. Los volúmenes de venta durante los primeros tres meses del año fueron superiores en un 35% a los primeros tres meses del año pasado. Cabe destacar que, al igual que los mercados de NVE, durante el 1T10 el mercado de yodo estaba comenzando su recuperación, con niveles de demanda inferiores a los experimentados durante los siguientes trimestres del año, lo que altera la base de comparación y sobrestima el crecimiento en volúmenes de venta.

Los precios promedio fueron aproximadamente un 9% superiores al mismo período del año pasado. Esperamos que la demanda de mercado para todos los usos del yodo seguirá sólida durante todo el 2011, con niveles de crecimiento levemente superiores a los observados en 2010. Dados los últimos acontecimientos en el ámbito de la oferta mundial de yodo, como el reciente terremoto que afectó productores de yodo en Japón, las condiciones de mercado pueden verse ajustadas en lo que queda del año, a medida que menor cantidad de producto se encuentra disponible. Bajo este escenario, es razonable esperar alguna presión sobre los precios, y como resultado esperamos que el precio promedio durante el año 2011 será mayor al experimentado durante el 2010.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros tres meses de 2011 representó aproximadamente un 25% del margen de explotación consolidado de SQM.

## Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$42,3 millones, un 24,8% superior a los US\$33,9 millones obtenidos el mismo periodo de 2010.

La demanda para el mercado de litio se mantuvo robusta durante los primeros tres meses del 2011. Las mejores condiciones económicas del mercado continuaron brindando una base sólida para su crecimiento. Un aumento importante en la demanda por baterías - históricamente el impulsor de la demanda de este mercado - junto con el ingreso al mercado de nuevos productores asiáticos de baterías han sido la base del crecimiento de la demanda de litio.

Esperamos un sano crecimiento para el mercado de litio durante 2011, con un potencial crecimiento de la demanda cercano al 10%, superior a los niveles históricos de crecimiento. Como resultado, nuestros volúmenes de venta en litio y sus derivados deberían crecer a una tasa mayor al 10% y alcanzar niveles de venta superiores que los registrados en el 2010. Anticipamos que los precios en este segmento deberían ser estables durante los siguientes meses de 2011.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 representó aproximadamente un 9% del margen de explotación consolidado de SQM.

## Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$125,3 millones, un 0,5% superior a los US\$124,7 millones alcanzados en el mismo período de 2010.

Las buenas condiciones de los mercados de fertilizantes se mantuvieron firmes en el primer trimestre de 2011, estimuladas por mejores precios de cultivos y bajos niveles de inventario de granos. La demanda global por cloruro de potasio continua mejorando en todos los principales mercados, y los agricultores se encuentran motivados a maximizar rendimientos y mejorar la productividad de los suelos a través de la óptima aplicación de fertilizantes. La confianza de los consumidores de este mercado se mantiene sólida, y anticipamos que estas condiciones debiesen persistir durante el año.

Para el 2011, esperamos que el aumento de nuestra producción total de MOP & SOP será levemente superior al 10% por sobre la producción del año 2010, y como resultado, nuestros volúmenes de venta en cloruro de potasio y sulfato de potasio deberían incrementarse levemente respecto del año anterior. Durante el primer trimestre de 2011 nuestros volúmenes de venta fueron similares a los observados en el mismo período del año anterior, mientras que los precios promedio mejoraron en comparación a los precios observados durante el mismo período del 2010. Los nuevos precios recientemente establecidos en los mercados más importantes tales como Brasil, presentan una tendencia positiva en los precios de los productos potásicos, y creemos que los precios promedio para nuestras ventas de cloruro de potasio en 2011 continuarán incrementándose acorde los movimientos de precio en los principales mercados.

Continuamos también con nuestra expansión de capacidad de nuestros fertilizantes potásicos en el Salar de Atacama. Adicionalmente, con la construcción de nuestra nueva planta de potasio granulado, continuamos enfocándonos en nuestra estrategia de largo plazo de aumentar nuestra presencia en los mercados con mayores retornos.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses del año 2011 representó aproximadamente un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

## Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros tres meses del año 2011 alcanzaron los US\$34,3 millones, 25,0% superiores a los US\$27,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

Durante el primer trimestre de 2011, los volúmenes de venta fueron aproximadamente un 22% superiores al mismo periodo del año pasado, como resultado de la positiva tendencia observada en la recuperación, de la economía mundial. La demanda por químicos industriales se ha estabilizado y creemos que la demanda de este mercado va a crecer a tasas similares a las registradas antes de la crisis económica.

Adicionalmente, nuevos proyectos que utilizan grados industriales de nitrato de sodio y nitrato de potasio para aplicaciones de almacenamiento de energía térmica, influenciarán positivamente la demanda durante los próximos años. Las ventas para esta aplicación en 2011 deberían ser similares a las obtenidas en 2010 y deberían aumentar sustancialmente a partir del año 2012 a medida que importantes proyectos de generación de energía eléctrica en base a energía solar se lleven a cabo. Dada la recuperación global de la crisis económica, nos mantenemos positivos frente al crecimiento de nuevos proyectos que usan este tipo de tecnología.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros tres meses del año 2011 representó aproximadamente un 8% del margen de explotación consolidado de SQM.

## Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros tres meses del año 2011 alcanzaron los US\$13,3 millones, en comparación con los US\$11,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

## **Gastos administrativos**

Los gastos de administración fueron de US\$20,6 millones (4,3% de los ingresos) durante los primeros tres meses del año 2011, los que se comparan con los US\$17,8 millones (4,6% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

## **Gastos financieros netos**

Los gastos financieros netos para los primeros tres meses de 2011 fueron de US\$5,0 millones, los que se comparan con los US\$5,5 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

---

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Mary Laverty, 56-2-4252074 / [mary.laverty@sqm.com](mailto:mary.laverty@sqm.com)  
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)  
Mark Fones, 56-2-4252485 / [mark.fones@sqm.com](mailto:mark.fones@sqm.com)

Información para la prensa: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / [fabiola.scianca@sqm.com](mailto:fabiola.scianca@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

## Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Primer Trimestre</b>	
	<b>2011</b>	<b>2010</b>
<b>Ingresos</b>	<b>480,0</b>	<b>388,5</b>
Nutrición Vegetal de Especialidad*	171,0	128,2
Yodo y Derivados	93,9	62,9
Litio y Derivados	42,3	33,9
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	125,3	124,7
Químicos Industriales	34,3	27,4
Otros Ingresos	13,3	11,4
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(250,3)</b>	<b>(224,7)</b>
<b>Depreciación y amortización</b>	<b>(42,1)</b>	<b>(32,4)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>187,6</b>	<b>131,5</b>
Gastos Administración	(20,6)	(17,8)
Costos Financieros	(10,6)	(7,8)
Ingresos Financieros	5,7	2,3
Diferencia de cambio	(2,9)	(3,1)
Otros	(8,1)	(7,5)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>151,1</b>	<b>97,6</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(39,0)</b>	<b>(20,7)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>112,1</b>	<b>76,9</b>
Interés minoritario	(0,7)	(0,4)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>111,4</b>	<b>76,5</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,42	0,29

\*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de marzo 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>1.755,6</b>	<b>1.695,3</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	563,8	524,7
Otros activos financieros corriente	54,4	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	446,2	412,1
Existencias	625,3	605,1
Otros	65,9	77,2
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>1.728,6</b>	<b>1.677,6</b>
Otros activos financieros no corrientes	79,7	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	67,0	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.515,4	1.454,0
Otros activos no corrientes	66,5	68,7
<b>Total Activos</b>	<b>3.484,3</b>	<b>3.372,8</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>487,4</b>	<b>476,8</b>
Otros pasivos financieros corrientes	178,4	187,6
Otros	308,9	289,3
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.216,4</b>	<b>1.225,2</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1.080,5	1.090,2
Otros	135,9	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.731,8	1.622,8
Interés Minoritario	48,7	48,0
Total Patrimonio	1.780,5	1.670,8
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>3.484,3</b>	<b>3.372,8</b>
Liquidez (2)	3,6	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes