



Para Distribución Inmediata

SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2010

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer trimestre de 2010 de US\$76,5 millones, un 13,5% inferior a los resultados obtenidos el primer trimestre de 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$0,29 en el primer trimestre, comparado con los US\$0,34 reportados el mismo periodo de 2009.
- Ingresos para el primer trimestre de 2010 fue un 21,0% superior a lo obtenido en el primer trimestre de 2009.

Santiago, Chile, 25 de mayo de 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros tres meses del año 2010¹ de US\$76,5 millones (US\$0,29 por acción), un 13,5% inferior a los US\$88,4 millones (US\$0,34 por acción) con respecto al mismo periodo de 2009. El **margen bruto** fue de US\$131,5 millones (33,8% de los ingresos), el cual es un 7,5% inferior a los US\$142,1 millones (44,2% de los ingresos) alcanzados los primeros tres meses de 2009. Los **ingresos** fueron de US\$388,5 millones, los cuales representan un aumento de un 21,0% en relación a los US\$321,1 millones registrados el mismo periodo de 2009.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, “Después de enfrentar desafíos económicos sin precedente durante el año 2009, los cuales impactaron negativamente a los mercados globales, el primer trimestre de 2010 mostró señales positivas de una transición a niveles de venta pre-crisis. Observamos mayores volúmenes de venta en todas las líneas de negocio durante el primer trimestre de este año, en comparación con el primer trimestre del año anterior. Aunque los precios promedio de fertilizantes y litio fueron más bajos que el primer trimestre del año 2009, éstos estuvieron en línea con nuestras expectativas y las del mercado. Si bien parte de las incertidumbres económicas permanecen, las perspectivas son auspiciosas para nuestros mercados globales en general, lo que esperamos se traduzca en un impacto positivo en el desarrollo de nuestros negocios en los próximos meses.”

El Sr. Contesse concluyó, “Las condiciones desafiantes del año pasado han probado que nuestra posición diversificada de negocios y nuestra amplia base de clientes nos permite enfrentar una menor volatilidad respecto de la que enfrentan el resto de los productores de fertilizantes. Los volúmenes de venta del primer trimestre reflejan el cambio de tendencia en los mercados, y estamos optimistas en que los siguientes trimestres continuarán mostrando señales positivas de crecimiento y recuperación para nuestros negocios.”

¹ Las cifras para el primer trimestre de 2010 han sido preparadas bajo Normas Internacionales de Información financiera (“NIIF” o “IFRS”) y las cifras del primer trimestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer trimestre de 2010 alcanzaron US\$128,2 millones, 6,2% superior a los US\$120,7 millones de igual periodo del año anterior.

Los primeros meses de 2010 han reflejado una transición positiva desde la incertidumbre que caracterizó gran parte de 2009. La demanda ha empezado a recuperarse en mercados importantes de NVE, y particularmente la demanda para nitrato de potasio soluble ha mejorado de manera positiva. Durante 2009, muchos compradores en los mercados de NVE estuvieron reacios a realizar compras debido a la falta de un precio establecido en los mercados principales de cloruro de potasio. Sin embargo, con los nuevos precios establecidos en estos mercados importantes, los agricultores han comenzado a comprar y aplicar fertilizante en prácticamente todos los sectores. Como resultado, hemos observado una fuerte recuperación de la demanda para nuestros productos principales de NVE durante el primer trimestre de 2010.

Aunque los precios promedio para esta línea de negocio fueron sustancialmente inferiores durante el primer trimestre comparado con los precios del mismo trimestre del año pasado, los precios actuales son 5-10% inferiores a los precios promedio del segundo semestre de 2009, y esperamos que estos precios se mantengan estables durante el año 2010. Los volúmenes para esta línea de negocio aumentaron 35% comparado con el primer trimestre de 2009, reflejando la confianza que existe en los mercados de fertilizantes.

Esperamos que esta tendencia positiva de volúmenes siga durante el año, y esperamos que los volúmenes de venta para NVE sean significativamente superiores a los volúmenes registrados en 2009.

El **margen bruto**² de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros tres meses de 2010 representó un 31% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$62,9 millones, un aumento de 46,0% con respecto a los US\$43,1 millones registrados el mismo periodo de 2009.

Después de un primer trimestre de 2009 que fue históricamente bajo, el aumento en los ingresos fue el resultado de un significativo aumento en los volúmenes de venta y de precios relativamente estables comparado con el mismo periodo del año pasado. Mejores condiciones económicas y perspectivas más optimistas para los mercados globales en general han tenido un impacto positivo en la industria de yodo durante el primer trimestre de 2010. Ciertas aplicaciones que son más sensibles a ciclos económicos, como biocidas usadas en pintura, y pantallas LCD, han comenzado a recuperarse antes de lo esperado, lo que se ha traducido en mayores volúmenes de venta. Las aplicaciones relacionadas con nutrición y salud humana y animal han estado estables durante los últimos trimestres. Los niveles de inventario en toda la cadena logística han vuelto a niveles más normales, lo cual también ha tenido un impacto positivo en los volúmenes de venta registrados en el primer trimestre.

Esperamos que estas mejores condiciones del mercado de yodo persistan durante el año. Como consecuencia, esperamos que los volúmenes de venta continúen recuperándose durante el 2010 alcanzando niveles normalizados durante la segunda mitad del año. Esperamos que los precios de yodo se mantengan estables durante los próximos trimestres.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros tres meses de 2010 representó aproximadamente un 20% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$33,9 millones, un 38,2% superior a los US\$24,5 millones obtenidos el mismo periodo de 2009.

El mercado de litio también ha mostrado señales positivas de recuperación durante el primer trimestre de 2010. Las perspectivas más optimistas acerca de las condiciones económicas han tenido un impacto positivo en el mercado de litio. Ciertas aplicaciones, como grasas lubricantes y otros usos relacionados a la construcción, que se esperaba se recuperaran más lento han empezado a recuperarse antes de lo anticipado. Las baterías recargables, tradicionalmente el principal impulsor de este mercado, también se ha recuperado de manera significativa durante el primer trimestre. Adicionalmente, tal como en el caso de yodo, muchos compradores de litio están volviendo a niveles más normalizados de inventarios, lo que también ha ayudado a los niveles de venta de litio durante el primer trimestre. Como consecuencia, los volúmenes registrados durante el primer trimestre de 2010 fueron significativamente superiores a los observados durante el último trimestre de 2009 y superiores de los registrados en el primer trimestre de ese mismo año, el cual ha sido uno de los trimestres más bajos en los últimos años.

Precios en esta línea de negocio cayeron aproximadamente 20%, en línea con el anuncio de la baja de precio en septiembre 2009. Los menores precios han ayudado a incentivar la demanda y capturar volumen para ciertas aplicaciones, como vidrios y cerámicas, que habían reducido el consumo histórico de litio.

Esperamos que esta tendencia positiva de demanda continúe durante el año, con volúmenes de venta aumentando en línea con esta tendencia, acercándose a los niveles de pre-crisis.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 representó cerca de un 12% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)³

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$124,7 millones, un 30,2% superior a los US\$95,7 millones alcanzados en el mismo periodo de 2009.

El primer trimestre de 2010 reflejó la transición del mercado desde las difíciles condiciones de 2009 a un ambiente más estable. Las conclusiones de las negociaciones de importantes contratos en los últimos meses de 2009 y los primeros meses de 2010, han generado un sentimiento de estabilidad en el mercado, incentivando a otros importantes compradores de cloruro de potasio a volver al mercado. La confianza de los consumidores en este mercado ha mejorado significativamente desde las primeras señales de recuperación a fines de 2009, y la incertidumbre acerca de la estabilidad de precio ha disminuido sustancialmente.

En estas condiciones, logramos duplicar nuestros volúmenes de venta de cloruro de potasio durante el primer trimestre de este año comparado con el mismo periodo del año pasado. Los precios promedio del primer trimestre de 2010 cayeron aproximadamente 41%, reflejando los niveles de precio establecidos en los principales mercados de cloruro de potasio a fines de 2009. En promedio, los precios para el segundo semestre de 2009 fueron sustancialmente más bajos que los precios observados durante el primer trimestre de 2009; sin embargo, los precios del primer trimestre de 2010 fueron levemente inferiores a los precios del cuarto trimestre de 2009. Como consecuencia, esperamos que los precios actuales se mantengan estables durante el año.

Los fundamentos de la demanda para este segmento, en el corto y largo plazo, se mantienen firmes a medida que los agricultores han comenzado a fertilizar a niveles más normalizados, y los distribuidores han empezado a llenar la cadena logística. Como consecuencia, esperamos que los volúmenes de este mercado sigan recuperándose durante el año, aumentando significativamente en comparación con la demanda observada en el 2009.

Nuestros proyectos de expansión se siguen desarrollando según lo anticipado, y esperamos que la producción de 2010 sea superior a la de 2009, permitiéndonos alcanzar nuestra meta de ventas de 1,2 millones de TM de MOP + SOP durante 2010.

El **margen bruto** de cloruro de potasio durante los primeros tres meses del año 2010 representó aproximadamente un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros tres meses del año 2010 alcanzaron los US\$27,4 millones, 22,6% superiores a los US\$22,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Durante el primer trimestre de 2010, los volúmenes fueron aproximadamente un 21% superior al mismo periodo del año pasado como resultado de la tendencia positiva observada en la recuperación global de la economía. Las aplicaciones más sensibles a los ciclos económicos que cayeron durante los últimos trimestres han empezado a recuperarse en línea con las perspectivas más positivas para la recuperación económica. Otras aplicaciones como las briquetas de carbón y explosivos, han estado más estables.

Adicionalmente, mantenemos nuestras positivas perspectivas para el crecimiento de nuevos proyectos que utilizan nitrato de sodio y nitrato de potasio grado-industrial para almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar. Las ventas anuales para esta aplicación deberían ser superiores a las ventas de 2009. Esperamos que esta positiva tendencia observada en esta línea de negocio continúe en los próximos trimestres de 2010.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros tres meses del año 2010 representó aproximadamente un 8% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros tres meses del año 2010 alcanzaron los US\$11,4 millones, en comparación con los US\$14,7 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia el primer trimestre de 2010 ha sido preparado bajo las normas NIIF. Las cifras del primer trimestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$17,8 millones (4,6% de los ingresos) durante los primeros tres meses del año 2010, los que se comparan con los US\$16,0 millones (5,0% de los ingresos)

registrados durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento está ligado a los mayores ingresos registrados en el primer trimestre de este año.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros tres meses de 2010 fueron de US\$5,5 millones, los que se comparan con los US\$4,0 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Durante abril de 2010, la Compañía colocó US\$250 millones en el Mercado internacional de bonos. Este bono, con vencimiento en abril de 2020, tiene una tasa de cupón de 5,5%.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

<i>(en millones de US\$)</i>	Primer Trimestre	
	2010	2009
Ingresos	388,5	321,1
Nutrición Vegetal de Especialidad*	128,2	120,7
Yodo y Derivados	62,9	43,1
Litio y Derivados	33,9	24,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	124,7	95,7
Químicos Industriales	27,4	22,4
Otros Ingresos	11,4	14,7
Costo de Ventas	(257,0)	(179,0)
Margen Bruto	131,5	142,1
Gastos Administración	(17,8)	(16,0)
Costos Financieros	(7,8)	(7,9)
Ingresos Financieros	2,3	3,9
Diferencia de cambio	(3,1)	(5,7)
Otros	(7,5)	(8,1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	97,6	108,3
Impuesto a la Renta	(20,7)	(20,8)
Resultado antes de interés minoritario	76,9	87,5
Interés minoritario	(0,4)	0,9
Resultado del ejercicio	76,5	88,4
Utilidad por acción (US\$)	0,29	0,34

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

(en millones de US\$)

	<i>Al 31 de marzo</i> 2010	<i>Al 31 de dic.</i> 2009
Activos corrientes totales	1.568,2	1.709,9
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	359,3	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	399,7	394,5
<i>Existencias</i>	633,5	630,8
<i>Otros</i>	175,7	154,2
Inversiones Empresas Relacionadas	58,8	55,2
Propiedad, planta y equipos	1.303,1	1.300,5
Otros activos no corrientes	87,0	89,6
Total Activos	3.017,1	3.155,2
Pasivos corrientes total	364,1	547,5
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	141,3	271,4
<i>Otros</i>	222,8	276,1
Total pasivos no corrientes	1.104,1	1.143,2
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	990,6	1.035,2
<i>Otros</i>	113,5	108,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.504,0	1.418,8
Interés Minoritario	44,9	45,7
Total Patrimonio	1.548,9	1.464,5
Total Pasivos y Patrimonio	3.017,1	3.155,2
Liquidez (2)	4,3	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes