



Para publicación inmediata

Santiago, Chile, 6 de Junio de 2014 – SQM informa que el Directorio de la Sociedad, reunido el día de hoy, Viernes 6 de Junio del 2014, decidió convocar a una próxima Junta Extraordinaria de Accionistas para que la misma apruebe el pago y distribución de un dividendo eventual de US\$ 230 millones que se distribuirá con cargo a las utilidades acumuladas de SQM.

La recomendación del Directorio de aprobar dicho dividendo se basa, entre otros factores, en la solidez financiera de SQM y en su alta liquidez. A fines de Marzo de este año, SQM reportó activos financieros por un monto aproximado de US\$ 802,7 millones y deudas financieras de corto plazo por un monto aproximado de US\$ 185,8 millones. Por otra parte, la mayor parte de la deuda financiera de largo plazo de SQM tiene vencimientos más allá de Diciembre del año 2018.

Adicionalmente, el Directorio analizó el Plan de Inversiones de la Sociedad y constató que el mismo no supera los US\$ 300 millones en los años 2014 / 2015. Además, en dicho período se proyecta una depreciación contable aproximada de US\$ 500 millones.

Patricio de Solminihaq, Subgerente General de SQM, comentó que “el pago de este dividendo no afecta los planes de crecimiento de la Sociedad y es una demostración más del compromiso de generar valor que SQM tiene para con sus accionistas” y agregó que “la mayor parte de las inversiones necesarias para el crecimiento esperado de los próximos dos años fue considerado en el Plan de Inversiones de SQM del período 2012 / 2014”

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más Información, comuníquese con:

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien. 56-2-24252074 / Kelly.obrien@sqm.com

Para contactarse con el departamento de prensa y comunicaciones, contacte a: Rosalia Vera / rvera@imaginacion.cl

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.