



## Para distribución inmediata

### SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVE MESES DE 2010

#### Destacados

- SQM reportó utilidades para los primeros nueve meses de 2010 de US\$276,3 millones, un 6,5% superior a los resultados obtenidos los primeros nueve meses de 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$1,05 en los primeros nueve meses, comparado con los US\$0,99 reportados el mismo periodo de 2009.
- Ingresos para los primeros nueve meses de 2010 fue un 25,9% superior a lo obtenido en los primeros nueve meses de 2009.

**Santiago, Chile, 23 de noviembre de 2010.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2010<sup>1</sup> de US\$276,3 millones (US\$1,05 por acción), un 6,5% superior a los US\$259,4 millones (US\$0,99 por acción) con respecto al mismo periodo de 2009. El **margen bruto** fue de US\$454,4 millones (34,3% de los ingresos), el cual es un 11,5% superior a los US\$407,5 millones (38,7% de los ingresos) alcanzados los primeros nueve meses de 2009. Los **ingresos** fueron de US\$1.324,7 millones, los cuales representan un aumento de un 25,9% en relación a los US\$1.052,2 millones registrados el mismo periodo de 2009.

La Compañía también reportó un aumento de 11,3% en las **utilidades** del tercer trimestre de 2010, las cuales subieron a US\$94,8 millones (US\$0,36 por acción), comparado con los US\$85,2 millones (US\$0,32 por acción) registrados en el tercer trimestre de 2009. El **margen bruto** trimestral alcanzó US\$151,2 millones, superior en 15,3% a los US\$131,1 millones reportados para el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el tercer trimestre de este año totalizaron US\$459,5 millones, un aumento de 19,7% comparado con los US\$383,8 millones registrados en el tercer trimestre de 2009.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró, “Continuamos observando una recuperación positiva de la demanda en todas nuestras líneas de negocios, dejando atrás los bajos niveles del 2009. La incertidumbre que caracterizó los mercados durante el año 2009 se ha disipado, recuperándose la confianza de los consumidores a medida que se recupera la economía internacional.”

El Sr. Contesse continuó, “Durante los primeros nueve meses de 2010 la demanda en todos nuestros segmentos se ha recuperado superando nuestras expectativas iniciales, reflejando los sólidos fundamentos que sustentan cada mercado. Prevemos que esta tendencia continuará durante los meses restantes de 2010 y durante el 2011 y, considerando que la Compañía está en una posición única para capturar crecimiento en cada mercado, estamos optimistas con respecto al pronóstico de largo plazo de la Compañía.”

<sup>1</sup> Las cifras para el primer semestre de 2010 han sido preparadas bajo Normas Internacionales de Información financiera (“NIIF” o “IFRS”) y las cifras del primer semestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

#### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 425 2485  
Fax: (56 2) 425 2493  
www.sqm.com



## **Análisis por segmento**

### Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los primeros nueve meses de 2010 alcanzaron US\$452,5 millones, 13,0% superior a los US\$400,3 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del tercer trimestre de este año llegaron a US\$151,5 millones, aumentando 6,9% con respecto a los US\$141,7 millones del segundo trimestre de 2009.

Mejores condiciones en los mercados de cloruro de potasio han continuado dando estabilidad al sector de fertilizantes han impactando de manera positiva los principales mercados de NVE. Los volúmenes de venta de NVE durante los primeros nueve meses de 2010 mejoraron sustancialmente, aumentando sobre 25% con respecto a los volúmenes registrados durante el mismo periodo del año pasado. La demanda por fertilizantes de especialidad se ha visto impulsada tanto, por mejores condiciones económicas a nivel global que han impactado en un aumento de la demanda por cultivos de alto valor, como por condiciones de precios especialmente favorables para ciertos cultivos que han aumentado el atractivo de la industria.

En línea con las tendencias de precio de los mercados globales de potasio, los precios promedio en este segmento durante los primeros nueve meses del año disminuyeron con respecto al mismo periodo del año 2009. No obstante, durante los últimos meses se han observado precios levemente superiores para nuestros productos NVE, tendencia que prevemos se mantendrá hacia el futuro.

El **margen bruto**<sup>2</sup> de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros nueve meses de 2010 representó un 29% del margen bruto consolidado de SQM.

### Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2010 alcanzaron US\$241,8 millones, un aumento de 72,4% con respecto a los US\$140,3 millones registrados el mismo periodo de 2009.

Durante el tercer trimestre de 2010, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$91,8 millones, un aumento de 98,5% comparado con los US\$46,3 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

La demanda para yodo en 2010 ha superado los bajos niveles observados en 2009 e incluso ha sobrepasado los niveles pre-crisis de la demanda registrada durante el 2008. En los últimos meses hemos observado una recuperación positiva de aplicaciones industriales como nylon, biocidas, pantallas LCD y fluroquímicos, mientras la demanda para aplicaciones de nutrición y salud humana y animal se han mantenido estables. Estimamos que la recuperación de inventario observado durante el segundo trimestre de este año ha disminuido y que los inventarios a lo largo de la cadena de abastecimiento han llegado a niveles normales de operación. Por lo tanto, los significativos volúmenes de venta registrados durante los últimos meses han sido sustentados directamente por el consumo final en las distintas aplicaciones.

Mientras que los precios se han mantenido estables, nuestros volúmenes de venta de yodo para los primeros nueve meses de 2010 aumentaron sustancialmente con respecto al mismo periodo del año anterior. Durante los últimos meses, la demanda para yodo y derivados se ha mantenido estable lo que nos permite estar optimistas para los últimos meses de 2010 y para el crecimiento del mercado en los siguientes años.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses de 2010 representó aproximadamente un 23% del margen bruto consolidado de SQM.

### Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2010 alcanzaron US\$114,3 millones, un 35,4% superior a los US\$84,4 millones obtenidos el mismo periodo de 2009.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 15,4% con respecto al tercer trimestre de 2009, llegando a US\$36,8 millones, comparado con los US\$31,9 millones de 2009.

Las condiciones del mercado de litio se han mantenido positivas durante el tercer trimestre para la mayoría de las aplicaciones, traduciéndose en mayores volúmenes de venta que el año anterior. La recuperación de inventario que observamos durante el segundo trimestre ha disminuido y estimamos que los niveles de inventario han vuelto a niveles similares a los históricos. Consecuentemente, y en línea con nuestras expectativas para el trimestre, los volúmenes de venta del tercer trimestre de 2010 fueron significativamente mayores que los registrados durante el mismo periodo del año pasado, y similares al promedio registrado durante la primera mitad del año. Los precios de este segmento han estado relativamente estables desde la disminución de los precios de mercado a fines de 2009 y como consecuencia, los precios promedios han caído aproximadamente 20% con respecto al mismo periodo del año pasado.

Hacia el futuro, el pronóstico para este mercado se mantiene positivo, por un lado destaca el desarrollo de nuevas tecnologías de almacenamiento de energía, y por el otro, se mantienen las expectativas de crecimiento sostenido en las otras aplicaciones industriales de litio.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2010 representó cerca de un 11% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)<sup>3</sup>

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses de 2010 alcanzaron US\$356,8 millones, un 24,3% superior a los US\$287,1 millones alcanzados en el mismo periodo de 2009.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 9,7% con respecto al tercer trimestre de 2009, llegando a US\$114,4 millones, comparado con los US\$104,3 millones de 2009.

Continuamos observando mejores condiciones en los mercados de cloruro de potasio durante el tercer trimestre de 2010. Una saludable demanda en los últimos meses ha sido sustentada por menores inventarios globales de granos y mejores condiciones económicas para los agricultores. Volúmenes en los principales mercados han superado los niveles bajos de 2009 y creemos que los fundamentos sólidos del mercado de potasio van a fomentar el crecimiento hacia el futuro.

Los precios promedios para los primeros nueve meses de 2010 fueron significativamente menores en comparación con los precios del mismo periodo del año pasado. Sin embargo, los últimos anuncios de aumento de precio en los mercados spot no están reflejados en los precios promedios del tercer trimestre. Aunque probablemente estos anuncios no estarán reflejados en los resultados de 2010, crean un buen escenario para una tendencia positiva de precio en el corto-plazo.

Nuestro plan de expansión de productos potásicos del Salar de Atacama continúa en desarrollo según lo planificado y nuestros volúmenes de venta crecieron 80% en los primeros nueve meses de 2010 comparado con el mismo periodo del año 2009.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses del año 2010 representó aproximadamente un 25% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2010 alcanzaron los US\$109,5 millones, 35,3% superiores a los US\$80,9 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron a US\$41,8 millones, cifra superior en un 21,8% a los US\$34,3 millones del tercer trimestre de 2009.

El desempeño de la demanda de los químicos industriales ha sido sólido durante el tercer trimestre de 2010. Hemos observado un aumento de demanda para las aplicaciones tradicionales de químicos industriales, en particular las

aplicaciones para obras civiles, y como consecuencia los volúmenes aumentaron aproximadamente 30% comparado con el mismo periodo del año pasado. Los precios para los químicos industriales durante los primeros nueve meses del año bajaron levemente comparado con el mismo periodo del año pasado, no obstante esperamos que se mantengan relativamente estables en el corto plazo.

Anticipamos que la demanda para los químicos industriales continuará mejorando en los últimos meses de 2010, con la demanda total alcanzando niveles parecidos a los observados antes de la crisis global. Con los anuncios de iniciativas de energía alternativa basada en la utilización de nitratos industriales para almacenar energía térmica, el pronóstico de largo plazo de este mercado sigue presentando oportunidades de crecimiento muy interesantes para la Compañía, y prevemos que tendrán un impacto significativo a partir del 2012 en adelante. En línea con la recuperación de la economía global en los siguientes meses, la demanda para químicos industriales debería incrementarse y reflejarse de manera positiva en este segmento.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros nueve meses del año 2010 representó aproximadamente un 11% del margen bruto consolidado de SQM.

#### Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros nueve meses del año 2010 alcanzaron los US\$49,8 millones, en comparación con los US\$59,1 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

#### **Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera**

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia los primeros nueve meses de 2010 han sido preparados bajo las normas NIIF. Las cifras de los primeros nueve meses de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

#### **Gastos administrativos**

Los gastos de administración totalizaron US\$55,5 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2010, los que se comparan con los US\$53,4 millones (5,1% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

#### **Gastos financieros netos**

Los gastos financieros netos para los primeros nueve meses de 2010 fueron de US\$20,0 millones, comparados con US\$13,0 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Mary Lavery, 56-2-4252074 / [mary.lavery@sqm.com](mailto:mary.lavery@sqm.com)  
Mark Fones, 56-2-4252485 / [mark.fones@sqm.com](mailto:mark.fones@sqm.com)

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / [fernanda.guerra@sqm.com](mailto:fernanda.guerra@sqm.com)

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

<b>Estado de Resultados</b>				
<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Tercer Trimestre</b>		<b>Acumulado al 30 de septiembre</b>	
	<b>2010</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>
<b>Ingresos</b>	<b>459,5</b>	<b>383,8</b>	<b>1.324,7</b>	<b>1.052,2</b>
Nutrición Vegetal de Especialidad*	151,5	141,7	452,5	400,3
Yodo y Derivados	91,8	46,3	241,8	140,3
Litio y Derivados	36,8	31,9	114,3	84,4
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	114,4	104,3	356,8	287,1
Químicos Industriales	41,8	34,3	109,5	80,9
Otros Ingresos	23,1	25,3	49,8	59,1
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(272,7)</b>	<b>(216,9)</b>	<b>(767,1)</b>	<b>(543,2)</b>
<b>Depreciación y amortización</b>	<b>(35,6)</b>	<b>(35,7)</b>	<b>(103,3)</b>	<b>(101,4)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>151,2</b>	<b>131,1</b>	<b>454,4</b>	<b>407,5</b>
Gastos Administración	(19,4)	(18,2)	(55,5)	(53,4)
Costos Financieros	(8,6)	(7,4)	(26,5)	(23,1)
Ingresos Financieros	3,6	2,2	6,5	10,1
Diferencia de cambio	(1,5)	(2,3)	(6,9)	(8,5)
Otros	(0,4)	(1,5)	(8,2)	(13,5)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>124,9</b>	<b>103,9</b>	<b>363,8</b>	<b>319,0</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(28,3)</b>	<b>(18,0)</b>	<b>(84,4)</b>	<b>(60,2)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>96,6</b>	<b>85,9</b>	<b>279,4</b>	<b>258,8</b>
Interés minoritario	(1,8)	(0,7)	(3,1)	0,6
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>94,8</b>	<b>85,2</b>	<b>276,3</b>	<b>259,4</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,36	0,32	1,05	0,99

\*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de sept. 2010</i>	<i>Al 31 de dic. 2009</i>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>1.855,9</b>	<b>1.707,4</b>
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	615,8	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	470,9	394,5
<i>Existencias</i>	639,5	630,8
<i>Otros</i>	129,7	151,7
<b>Inversiones Empresas Relacionadas</b>	<b>61,9</b>	<b>55,2</b>
<b>Propiedad, planta y equipos</b>	<b>1.394,1</b>	<b>1.300,5</b>
<b>Otros activos no corrientes</b>	<b>76,4</b>	<b>78,7</b>
<b>Total Activos</b>	<b>3.388,3</b>	<b>3.141,8</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>448,6</b>	<b>545,0</b>
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	140,7	268,9
<i>Otros</i>	307,9	276,2
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.265,1</b>	<b>1.132,3</b>
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	1.154,7	1.024,4
<i>Otros</i>	110,4	107,9
Patrimonio antes de interés minoritario	1.627,2	1.418,8
Interés Minoritario	47,4	45,7
Total Patrimonio	1.674,6	1.464,5
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>3.388,3</b>	<b>3.141,8</b>
Liquidez (2)	4,1	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes